

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي

جامعة الاخوة منتوري - قسنطينة 1

كلية الحقوق

الاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الاسلامية

رسالة مقدمة لنيل دكتوراه العلوم في القانون الخاص، فرع: قانون التجارة الدولية

اشراف الأستاذ الدكتور:

اعداد الطالب:

قموح عبد المجيد

رمضاني السبتي

أعضاء لجنة المناقشة:

رئيسا	1- جامعة الاخوة منتوري قسنطينة	الأستاذ الدكتور: بوذراع بلقاسم
مشرفا ومقررا	1- جامعة الاخوة منتوري قسنطينة	الأستاذ الدكتور: قموح عبد المجيد
عضوا	1- جامعة الاخوة منتوري قسنطينة	الدكتور: بوجعدار الهاشمي
عضوا	جامعة باجي مختار عنابة	الدكتور: ساسان رشيد
عضوا	2- جامعة محمد لمين دباغين سطيف	الدكتور: بلعيساوي محمد الطاهر
عضوا	جامعة محمد الصديق بن يحيى جيجل	الدكتور: قريمس عبد الحق

السنة الجامعية: 2016 / 2017

قال العلامة ابن خلدون عند انتهائه من كتابة المقدمة:

"وأنا من بعدها موقن بالقصور، معترف بالعجز في المضاء في مثل هذا القضاء، راغب من أهل البيضاء، والمعارف المتسعة القضاء، النظر بعين الانتقاد لا بعين الارتضاء، فالبضاعة بين أهل العلم مزجاة والاعتراف باللوم منجاة، والحسنى من الإخوة مرتجاة، والله أسأل أن يجعل أعمالنا خالصة لوجهه الكريم، وهو حسبي ونعم الوكيل"

كلمة شكر

الشكر لله العلي العظيم الذي لا إله سواه بشكره فوز الشاكرين، وفي ذكره شرف الذاكرين، ولطلبه مجيب السائلين والذي بفضله وفقني لإتمام هذا العمل المتواضع.

أتقدم بالشكر الجزيل للمشرف: الأستاذ الدكتور قموح عبد المجيد. الذي قدم لي الإرشاد والنصح الوفير وأعطاني من وقته الكثير فله مني تحية وتقدير، والشكر كذلك للأستاذة الدكتورة بوكروشة حليلة التي رافقتني في عملي إلى أن خرجت هذه الأطروحة إلى النور. طوال فترة التبرص في كلية القانون بالجامعة الإسلامية العالمية بماليزيا . كما أتقدم بالشكر والامتنان، والتقدير والعرفان . إلى أعضاء لجنة المناقشة على تفضلهم بمناقشة هذه الأطروحة وإفادتهم بملاحظاتهم القيمة وتوجيهاتهم السديدة ولهم مني تحية خاصة وخالصة. وأخيرا فإن الشكر موصول لكل من مد يد العون والمساعدة من قريب أو من بعيد في إتمام هذا الجهد المتواضع، وأخص بالذكر والذي الكريم - حفظه الله تعالى - والزوجة الفاضلة على صبرها وتفهمها لنبل الرسالة، وطول الطريق.

الإهداء

أهدي هذا العمل المتواضع الى كل العلماء المخلصين الباحثين عن مخرج رشد
لهذه الأمة، الغارقة في وحل الربا، ناسية قول ربها عزوجل: ((يمحق الله الربا ويربي
الصدقات والله لا يحب كلَّ كَفَّارٍ أَثِيمٍ))¹.

1سورة البقرة (الآية 276)

مقدمة: إن المتتبع لوضع المجتمعات العربية والإسلامية بعد تجارب دامت لعقود طويلة، لا يبعث على الارتياح، فالتجربة مع النظم والمناهج المختلفة من اشتراكية و رأسمالية، لم تزد شعوب هذه المجتمعات إلا تبعية وتخلفا وابتعادا عن جادة الصواب. بالرغم مما تزخر به من إمكانيات مادية وبشرية وحضارية، والأسباب التي أدت إلى القصور في تحقيق التقدم الاقتصادي والازدهار الحضاري، والخروج من دائرة التخلف التي تعاني منها الدول النامية، هو عدم عثورها على النظام الاقتصادي الفعال والملائم، الذي من شأنه أن يحرك كل الطاقات الكامنة لأفراد المجتمع وإحداث تنمية اقتصادية واجتماعية سريعة ومستقرة. فالسؤال المطروح، هو كيف أن هاته الدول المتخلفة لم تستطع إنجاح تجاربها بالرغم من إتباعها لمناهج ونظم أثبتت فعاليتها ونجاحتها في الدول المتقدمة؟. والجواب على ذلك هو أن المناهج والنظريات الإنمائية المطبقة في مجتمعات الدول المتقدمة، نابعة من أعماق مجتمعاتهم ومن فلسفاتهم المادية، ومن ثقافة وفكر، وتراث راسخ لدى أجيال عديدة منهم. والنتيجة الحتمية أن النظم الاقتصادية لهذه الدول استطاعت أن تحدث التفاعل المطلوب والتجاوب المطلق بين شعوبها، وتلك السياسات الاقتصادية المرسومة. في حين نجد الدول النامية بصفة عامة والإسلامية بصفة خاصة، بقيت أسيرة في مثل هذه المفاهيم والتجارب، ولم تحدث التفاعل الحقيقي بين المناهج المستوردة ومعتقدات هذه الشعوب. وكما هو معلوم أن القوى الاقتصادية للنظام الرأسمالي تقودها البنوك التجارية التي تتعامل بالفوائد. حيث أن هذه البنوك عبارة عن مؤسسات ذات أهمية بالغة، وما زاد من أهميتها في البلدان الغربية، هو تعاملها بالفوائد مقابل القروض الممنوحة. ولإيجاد نظام اقتصادي ناجح في البلدان الإسلامية فإنه لابد من تفاعل المناهج والنظم مع المجتمع وبالتالي المشاركة في إنجاحه، فتحقيق هذا التفاعل في هذه الدول، يأتي من خلال ارتباط تلك الأنظمة الاقتصادية والمؤسسات بفكر وتراث شعوبها، وعدم اصطدامها بمعتقداتها، وتقاليد المستمدة من تراث الفكر الإسلامي. فكان ظهور البنوك الإسلامية كأول محاولة على الصعيد العالمي، في الوقت الذي كانت تتخبط الدول النامية في مشاكلها، وهي تسعى جاهدة لتحرير هذه الدول من نظام الفوائد، الذي شد الخناق عليها. بإيجاد الحلول البديلة لعمليات التمويل بالفائدة ، وذلك بطرح أساليب تمويلية دون فوائد. كما إن ظهور البنوك الإسلامية كان في الوقت الذي أصبح فيه المتعاملون المسلمون يتهربون من التعامل مع البنوك الربوية، التي تفرض عليهم التعامل بالفوائد الأمر الذي ساعد على انتشارها. إذ أن ظهورها لم يقتصر على الدول الإسلامية فقط، بل إن بعض الدول الغربية تقوم بتقديم خدمات لربائنها المسلمين وذلك بفتح حسابات إسلامية في مختلف فروعها المنتشرة عبر العالم لتقديم خدماتها لمن يفضل عدم التعامل بالفوائد. فتنطبق تجربة البنوك الإسلامية كان له مردود ظاهر في تحقيق التنمية الاقتصادية ، وتطوير مفهوم التمويل بمبدأ المصلحة المشتركة بين المتعامل والبنك الإسلامي. وأسهمت كذلك في جذب وتوفير رؤوس

الأموال لتشغيل المشروعات الإنتاجية، وفتح مناصب شغل للعديد من الكوادر والعناصر التي أثبتت كفاءتها وقدرتها في العديد من المواقع والمجالات. بالإضافة إلى تمكنها من إبراز الدور الأكثر فعالية للمال، بأسلوبها التمويلي المتميز. حيث لم يقتصر في التمويل على الضمانات والقدرات الشخصية للوفاء من قبل المتعاملين، بل اتجه الاهتمام إلى ربط التمويل بجدية للمشروعات الممولة وضرورتها للمجتمع. وكما هو معلوم أن الاستثمار هو السبيل الأنجع للتنمية، فقد طبقت فيه البنوك الإسلامية الأساليب الخاصة بها، والمحددة بالضوابط الشرعية. فالاستثمار في الإسلام ليس الهدف منه تحقيق الربح. بل هو تحقيق الرفاهية الاقتصادية والعدالة الاجتماعية، ولن تقوم له قائمة إن لم يبن على أسس شرعية ومتمينة. بدءاً بشريانه المتمثل في المال الحلال، المتولد من مصادره المشروعة. والمدعم ببنوك إسلامية، بل وبشبابيك إسلامية، داخل بنوك ربوية إن اقتضى الأمر ذلك.

أولاً- أهمية الموضوع: في عصر بات الاستثمار طابعه المميز، حيث المؤسسات المالية، والأسواق المالية، دخلت معظم بلدان العالم، ومع ظهور البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، التي بدأت بتجارب محتشمة خلال فترة السبعينيات في بعض البلدان العربية، كمصر والسعودية والإمارات العربية المتحدة. لكنها سرعان ما حققت انتشاراً واسعاً. ليس في العالم الإسلامي فحسب بل وفي العالم الغربي أيضاً، حيث بلغ إجمالي أصول البنوك الإسلامية ما يزيد عن 800 مليار دولار في عام 2009، وشهدت سوق التمويل الإسلامي نمواً سنوياً من 15% إلى 20% كما تقدر السوق المستقبلية المحتملة للمصرفية الإسلامية بـ 4 تريليون دولار، وزاد عدد البنوك الإسلامية في العالم ليصل لحوالي 500 بنكا، إضافة إلى وجود أكثر من 330 نافذة إسلامية ضمن بنوك تقليدية، تقدم خدمات مصرفية إسلامية لعملائها¹. فعلى الرغم من الفترة القصيرة للتطبيق العلمي للاقتصاد الإسلامي في العصر الحديث. إلا أن البنوك الإسلامية، شهدت أحد أسرع معدلات النمو، حيث زادت أصولها إلى أكثر من الضعف على مدى الخمس سنوات الماضية. الأمر الذي يعكس الأهمية المتنامية للعمل المالي وفق أحكام الشريعة الإسلامية. وكذلك الاعتراف الدولي بهذه المؤسسات وقد أنشأت كبرى المؤسسات الاقتصادية في الولايات المتحدة الأمريكية، وبريطانيا وسويسرا، وغيرها أقساماً متخصصة بدراسة أساليب المعاملات المالية الإسلامية، بهدف اجتذاب رؤوس الأموال التي يرغب أصحابها في توظيف أموالهم في استثمارات وعمليات معاصرة ضمن إطار أحكام الشريعة

1 ردمان عبد القوي: الصكوك الإسلامية وإدارة السيولة، ورقة بحث مقدمة للمؤتمر الرابع للمصارف والمؤسسات المالية الإسلامية في سوريا، جامعة دمشق، من 1 إلى 2 جوان 2009، ص 2

الإسلامية. ووصل الأمر بكبار علمائهم إلى اعتبار أساليب الاستثمار الإسلامي بديل عن الأنظمة الربوية السائدة التي ثبت أنها من أهم عوامل التضخم المالي والزلازل الاقتصادية في العالم¹.

1) (تداول البنوك وشركات التأمين الغربية توفيق أوضاعها للتعامل مع هذه التطورات وأولها كان مجموعة "سي تي جروب Citigroup" المالية في عام 1996. بينما أسس "البنك الألماني" - "Deutsche Bank"، ومجموعة البنوك البريطانية "HSBC"، والبنك الهولندي "ABN Amro"، والبنك الفرنسي "BNP Paribas"، فروعاً لها خلال الأعوام الأخيرة الماضية تنقيداً بأحكام الشريعة الإسلامية في إدارتها للأموال. كما قام بنك UBS "بنك الاتحاد السويسري"، إحدى كبرى مؤسسات إدارة الأموال في العالم، بتأسيس بنك "نوريبا - Noriba" سنة 2002 في البحرين، بهدف خدمة الزبائن الأثرياء في الشرق. ويقدم التطور التدريجي لفرع "أمانة" من البنك البريطاني HSBC منذ عام 1998 خدمات مصرفية إسلامية في العالم العربي، وماليزيا. وتتقدم البنوك الغربية في الوقت الراهن إلى دول الشرق الأوسط على وجه الخصوص حيث تعيش البنوك هناك ازدهاراً بفضل نشاط الشركات النفطية وحيث تعتبر الأموال النفطية القوة المحركة للبورصات في المنطقة. من ناحية أخرى جاء في بيان صحفي صادر عن اتحاد المصارف السويسرية "يو.بي.إس" في زيورخ: أنه استجابة للطلبات المتزايدة للعملاء الباحثين عن خدمات مالية تحترم الشريعة الإسلامية، أعاد اتحاد المصارف السويسرية مؤخرًا النظر في هيكلته نشاطاته في الشرق الأوسط وقرر تدشين أكبر مصرف سويسري الإدماج الكامل لفرعه "نوريبا" في البحرين المتخصص في إدارة الثروات.

نجاح البنوك الإسلامية في بريطانيا: استطاعت البنوك الإسلامية في بريطانيا تحقيق نجاح كبير في جذب رؤوس الأموال وفي مجمل أعمالها المصرفية في ظل الظروف الاقتصادية الحالية. فقد حقق البنك الإسلامي البريطاني نجاحاً هائلاً مما دفع البنوك الرئيسية مثل HSBC لفتح فرع للمحاسبات الإسلامية تحت اسم "الأمانة". ويرى المراقبون أن الفارق الأساسي بين التعامل مع البنوك الإسلامية وغيرها أن هذه البنوك ترفض استثمار أموال المودعين في النشاطات الاقتصادية المخالفة للشريعة الإسلامية مثل نواصي القمار وتجارة وصناعة الكحوليات وغيرها. وأشارت دراسة أخيرة إلى أن بريطانيا قد تتحول إلى مركز عالمي للنظام الإسلامي المالي بعد أن أصبحت تضم عدداً من البنوك الإسلامية يفوق عدد البنوك الموجودة في باكستان وتركيا ومصر وبنغلاديش وهي دول إسلامية تتمتع بكثافة سكانية عالية مقارنة بدول الخليج العربي التي أنشأت ورعت أول بنك إسلامي في العالم منذ السبعينيات من القرن المنصرم. وتضم بريطانيا حالياً خمسة بنوك إسلامية تتعامل بصفة تامة وفق المبادئ الإسلامية، وأيضاً 17 فرعاً خاصاً ببنوك ومؤسسات مالية تتعامل وفق الشريعة الإسلامية أبرزها بركليز آر بي إس BARKLAY'S ولويدز بانكين جروب Banking LLOYDS Group. وتقدر أسهم البنوك الإسلامية في بريطانيا بأكثر من 20 مليار دولار. وهي تتفوق في قيمتها المالية عن قيمة البنوك الإسلامية في الدول الإسلامية ذات الكثافة السكانية المذكورة آنفاً. بالإضافة إلى ذلك يوجد 55 معهداً ومؤسسة علمية محترفة تقدم التعليم في النظام المالي الإسلامي في بريطانيا وهذا الأمر لا يوجد في أي مكان في العالم. وفي هذا السياق أكد المدير التنفيذي لمؤسسة "ترايد اند انفستمنت Trade ment & Invest" مقرها لندن أنه على الرغم من أصولها الأجنبية، إلا أن المصرفية الإسلامية وجدت في بريطانيا حضناً طبيعياً خاصة بعد أن أثبتت الأزمة المالية العالمية التي عصفت بغالبية القطاعات المالية والاقتصادية في العالم، أن النظام المالي الإسلامي لديه قدرة كبيرة على المقاومة. وقد أيقظت هذه المعطيات المؤسسات المالية في بريطانيا وأصبحت جميعها تتسابق في إيجاد أساليب مالية جديدة لاجتذاب الجالية المسلمة المتزايدة بعشرات الآلاف. وأمام تنامي الاقتصاد الإسلامي بدأ المتعاملون المليون الغربيون التفكير بجدية في اقتحام عالم الاقتصاد الإسلامي وتم اعتماد العديد من المنتجات المالية التي تعتمد على الشريعة الإسلامية، وقد لاقى إعجاباً كبيراً إلى درجة بدأت تمتد إلى غير المسلمين.

الدرس الياباني: على غرار ما تقدم به الكثير من الاقتصاديين وخبراء المالية المعاصرين، حذت اليابان حذو الآخرين من أن الآلية ذات الجدوى الفاعلة لإدارة العمل المصرفي والنشاط الاقتصادي الحديث هي الربح وليس الفائدة. وهكذا، تميز هذا البلد المتقدم صناعياً بتطبيق خلال العشرة الأخيرة سياسة ائتمانية "صفرية" الفائدة لمعالجة حالة الركود التي يعاني منها الاقتصاد الياباني والعالم الغربي اليوم. كما تفكر اليابان اليوم في أن يلتحم نظام بنوكها مع النظام البنكي الإسلامي اللاروي وتحاول أن تجمع بين المتناقضين لتوسع من امتدادها المالي والاقتصادي إلى الشرق الأوسط بطريقة قوية، وذلك في ظل مآثرته ويلات الأزمات الاقتصادية الغربية. كما تناقلت بعض الصحف منذ 2006 أن بنك اليابان للتعاون الدولي اعتمد آليات وتقنيات التمويل الإسلامي اللاروي، دون فوائد بنكية، وتوجه نحو دراسة القواعد المالية المعتمدة لدى المصارف الإسلامية مستعيناً بخبراء من ماليزيا وباكستان والسعودية من أجل إحداث شراكة في التعاملات بين البنوك الإسلامية وبنوك اليابان الكبيرة. كما تناقلت الصحف أن اليابان تسعى لأن يصبح عضواً في مجلس المصالح المالية الإسلامية.

وإذا كانت صناعة الصيرفة الإسلامية قد حققت كل هذا النمو، خلال السنوات القليلة الماضية. فباتت البنوك الإسلامية الآن تقدم خدماتها لعشرات الملايين من العملاء حول العالم، يتركز ثلثهم في المنطقة العربية وتركيا واندونيسيا وماليزيا. وما زالت تتطلع إلى التوسع إقليمياً وتحقيق المزيد من الإيرادات من خارج أسواقها المحلية، فإن هذه الصناعة تواجه بالكثير من العوائق والتحديات، في بلادنا الجزائر. بل وتفتقد للاعتراف الرسمي، والقانوني بها¹.

استجابة فرنسية: على غرار النشاط الهائل في التعامل مع المصارف الإسلامية في بريطانيا، ضاعفت فرنسا، انطلاقاً من حرصها على أن تضاهي لندن كمركز مالي، جهودها في الآونة الأخيرة لجذب الأعمال ولا سيما أموال الشرق الأوسط في هذا القطاع. وفي استجابة متأخرة -على ما يبدو لهذه النداءات، أصدرت الهيئة الفرنسية العليا للرقابة المالية -وهي أعلى هيئة رسمية تعنى بمراقبة نشاطات البنوك- قراراً يقضي بمنع تداول الصفقات الوهمية والبيوع الرمزية التي يتميز بها النظام الرأسمالي واشتراط التقابض في أجل محدد بثلاثة أيام لا أكثر من أبرام العقود، وهو ما يتطابق مع أحكام الفقه الإسلامي. كما أصدرت نفس الهيئة قراراً يسمح للمؤسسات والمتعاملين في الأسواق المالية بالتعامل مع نظام الصكوك الإسلامي في السوق الفرنسية. والصكوك الإسلامية هي عبارة عن سندات إسلامية مرتبطة بأصول ضامنة بطرق متنوعة تتلاءم مع مقتضيات الشريعة الإسلامية. وسعياً لأن تكون باريس بأكثر جاذبية للتمويل الإسلامي مما هي عليه في لندن، يقترح جيل سان مارك، المحامي لدى مؤسسة Gide Loyrette Nouel ورئيس لجنة "التمويل الإسلامي" لـ Paris Europlace أن الغرض الأساسي من عمل هذه اللجنة هو أن القانون الفرنسي "، وبصرف النظر عن حقيقة أنه يشاطر بعض مبادئ الشريعة الإسلامية، مثل تحريم الربا، واحترام حسن الأخلاق... يحتوي بالفعل على العديد من الأحكام لاستيعاب التمويل الإسلامي". وقال المحامي أن لجنة خبراء تبحث في السبل الكفيلة لإزالة جميع العقبات التي تحول دون تحقيق كل هذه الأهداف المفيدة، كما يضيف الأخير معترفاً بأنه "لم ير إلى حد الآن الكثير من النوايا الحسنة على جميع المستويات مثل ما رآها هنا". وكانت كريستين لاغارد المديرية الحالية لصندوق النقد الدولي لما كانت وزيرة الاقتصاد والمال الفرنسي، أن بلادها تملك القدرة على استضافة وجذب رؤوس أموال تبحث عن التوظيف وفق المفاهيم المالية الإسلامية، مشيرة إلى المساعي المستمرة في تشجيع وتطوير الصناعة المالية الإسلامية في فرنسا. وأكدت الوزيرة السابقة في حديثها إلى «الشرق الأوسط»، خلال زيارتها إلى السعودية، حرص بلادها على الاستثمار في صناعة الصيرفة الإسلامية، والسعي لمنافسة العاصمة البريطانية لندن بأن تكون باريس هي أيضاً مركزاً للتمويل الإسلامي. وعلى الرغم من تأخر فرنسا عن كثير من الدول في هذا الميدان، إلا أنها أصبحت مهياً لإطلاق الأدوات المالية الإسلامية، وأصبح بمقدورها أيضاً الترويج للاستثمار في المعاملات والمنتجات الإسلامية.

التمويل الإسلامي في الولايات المتحدة: من جهة أخرى، أعلن بنك جايدانس ريزيدنشيال Guidance Residential الذي يعتبر أكبر بنك للرهن العقاري الإسلامي بالكامل، عن زيادة عدد العقود التي أبرمها بنسبة 62 في المائة. ويعد هذا أفضل أداء له منذ فتح أبوابه عام 2002. لكن من غير المرجح أن تتفوق الولايات المتحدة على بريطانيا كمركز للمصرفية الإسلامية، إلا إذا انخرطت الشركات الكبرى في هذا المجال. مع العلم أن البنوك الاستثمارية الأمريكية الكبرى تعمل بكثافة في مجال التمويل الإسلامي، لكن في مواقع أخرى. فقد أنجز بنك سيتي جروب City group للاستثمار الإسلامي الذي يوجد مقره الرئيسي في البحرين، معاملات إسلامية تزيد قيمتها على 07 مليارات دولار في السنوات الخمس الماضية. ولدى بنك جولدمان ساكس Goldman Sachs أيضاً فروع ناجحة تعمل وفقاً لمبادئ الشريعة الإسلامية في منطقة الشرق الأوسط. ولا توجد لدى هذه البنوك الأمريكية خططاً في الوقت الراهن لتقدم منتجات إسلامية في الولايات المتحدة، متذرة بصغر حجم السوق المحلية... هذا، ويجب التذكير أنه تم بحث المصرفية الإسلامية في قمة مجموعة العشرين الاقتصادية بواشنطن، مع وجود توصية منها بإقرار معايير موحدة لتنظيم عمل المصارف الإسلامية عبر العالم. كما أنه يجب الاعتراف بأن البنوك الإسلامية تحتاج اليوم لتطوير أكثر، كما تحتاج إلى وجود مراكز البحوث، والدراسات في الدول الغربية والآسيوية التي تسعى حادة إلى مزيد من المعرفة والتكوين في معاملاتهما المالية والاقتصادية المبنية على التعامل بنظام المراجعة والمشاركة والمشاريع الاستثمارية الناشئة من الربح ومنع تداول الصفقات الوهمية والبيوع الرمزية التي يتميز بها النظام الرأسمالي الليبرالي.)) أنظر مقال د. محمد حتاوي (أستاذ بكلية العلوم السياسية والإعلام -جامعة الجزائر 3) بعنوان: البنوك الإسلامية ودورها في الاقتصاد العالمي. بتصرف. منشور على الانترنت، التاريخ 2012/11/17، الموقع: <http://www.alnoor.se/article.asp?id=177631#sthash.c3QDeTs.dpuf>

1 أنظر جريدة الشروق اليومي الجزائرية ليوم 2015/12/17 مقال بعنوان: فتح نوافذ إسلامية في البنوك العمومية حل اقتصادي ناجح: ((... صرح الخبير الاقتصادي الجزائري فارس مسدور، أنه اقترح عن طريق عدد من البرلمانيين مادة قانونية لتوسيع دائرة التمويل في الجزائر، غير أن الجهات المعنية رفضت

على الرغم من أن كل الدساتير الصادرة بالجزائر، لم تخلو يوما من النص على أن الإسلام دين الدولة، وأحد أهم الثوابت ومقومات الشخصية الوطنية الجزائرية. و على الرغم من التطلعات الشعبية، الراغبة في التخلي على النهج الربوي للبنوك التقليدية، حتى وصل الحد بسكان الجنوب الجزائري الكبير الى مقاطعة القروض الفلاحية، وقروض تشغيل الشباب، ومطالبة الحكومة بالغاء الفوائد الربوية عليها. وهو ما تجسد في استجابة الحكومة، عن طريق تلبية تلك المطالب المرفوعة اليها، باصدار التعليمات والمراسيم التنفيذية، في محاولة منها لامتناع الغضب الشعبي، خاصة فئة الشباب، في الجنوب الكبير¹. وفي ظل الأزمة الكبيرة التي خلفها انخيار اسعار البترول في السوق الدولية، وما صاحبه من تداعيات، منها افراج الحكومة على القرض الاستهلاكي، لتشجيع المنتج الوطني، وعزوف جل الجزائريين، عن هذا القرض لما يحمله من فوائد ربوية². جاء هذا البحث ليسلط الضوء، ويلفت الانتباه للمصرفية الاسلامية

السماح بإنشاء بنوك إسلامية. وهو ما وصفه الأستاذ مسدور بالخطأ الكبير لأنه مخالف للدستور. فوجود البنوك الإسلامية ضروري، مشيرا إلى أنه دعا إلى إنشاء نوافذ إسلامية داخل البنوك العمومية ويتكون للمواطنين حرية الاختيار غير أن بنك الجزائر رفض ذلك بشكل قاطع.)).
1 أنظر مايلي:

أ- جريدة النهار الجديد الجزائرية، ليوم 2013/03/13 - بعنوان: قروض من دون فائدة لمن يستثمر في الجنوب ((...تسمح تعليمه الوزير الأول، عبد الملك سلال، والخاصة بالتشغيل في الجنوب لكل من يرغب في الاستثمار في منطقة الجنوب، بالاستفادة من قروض بدون فائدة مع رفع نسبة التمويل إلى 100 من المائة حتى وإن كان المستثمر قادم من ولايات الشمال. وكشف المدير العام للوكالة الوطنية للتشغيل، محمد الطاهر شعلال، لـ"النهار"، أن التعليم الجديدة التي أقرها الاجتماع الوزاري المشترك الذي ترأسه الوزير الأول عبد الملك سلال مع عدد من القطاعات الوزارية، تحمل في طياتها أبعادا اجتماعية واقتصادية هامة، على غرار تنشيط العمل في الجنوب الجزائري، في إطار انشاء مؤسسات مصغرة عبر الهياكل الموجودة كـ "أنساج" و"كناك"، والتي ستقوم بتمويل جل المشاريع التي يطلبها الشاب في الولايات العشر الجنوبية، وهي غرداية وبسكرة والوادي والأغواط بالإضافة إلى أدرار وورقلة وتمراست وإيليزي، تندوف وبشار، حيث سيستفيد الشباب المقيم في هذه الولايات من عدة امتيازات أهمها التمويل دون فائدة، والأولوية في منح المشاريع في الصفقات العمومية التي تطرح في السوق، بالإضافة إلى امتيازات أخرى تستفيد منها هذه المؤسسات المصغرة. (...))
ب- عريضة ب 68 مطلب من أهمها الغاء الفوائد الربوية على القروض. من سكان ولاية المسيلة إلى الوزير الأول للحكومة بمناسبة زيارته للولاية في 2013/08/18. وهي منشورة على موقع "الحضنة اون لاين" في شبكة الانترنت. تاريخ الاطلاع: 2013/8/18 الساعة 15:30
ج- مرسوم رئاسي رقم 11-101 مؤرخ في أول ربيع الثاني عام 1432 الموافق 6 مارس سنة 2011 يتم المرسوم الرئاسي رقم 03-514 المؤرخ في 6 ذي القعدة عام 1424 الموافق 30 ديسمبر سنة 2003 والمتعلق بدعم إحداث النشاطات من طرف البطالين ذوي المشاريع البالغين ما بين 30 و50 سنة. الجريدة الرسمية، العدد 14، مؤرخ في أول ربيع الثاني 1432 الموافق ل 6 مارس 2011
2 بل ان هناك مخاوف جدية من احتمال فشل هذا النوع من القروض لما يحمله من شبهة الربا. أنظر: سعيد بشار: بسبب ارتفاع نسبة الفائدة وشبهة الربا القرض الاستهلاكي مهدد بالفشل، مقال بجريدة الخبر اليومية الجزائرية ليوم 26 يناير 2016 مما جاء فيه (... لم تبلغ الحكومة تحقيق الهدف المنشود من وراء إعادة إطلاق القروض الموجهة للاستهلاك، بعد قرابة 7 سنوات من إلغائه بمقتضى قانون المالية التكميلي الصادر سنة 2009، والسبب في ذلك ارتفاع نسب الفوائد المفروضة من قبل البنوك، باعتبار أن السلطات العمومية لم تحدد ذلك، وإنما فتحت الباب أمام كل مصرف لتقرير الرقم المناسب بالنظر إلى معطيات تتعلق بكل معاملة وحسب ملف المقترض وظروفه. على الرغم من أن الحكم على القرض الاستهلاكي سابق لأوانه، بالنظر إلى أن هذه الخطوة لم يمر على إطلاقها سوى بضعة أسابيع، إلا أن استياء المواطنين من نسب الفوائد المقترحة من قبل البنوك، وعزوفهم على التوجه إلى استعمال هذه الوسيلة التي طالما انتظرها المواطنون محدود الدخل خاصة، يهدد القرض بالفشل، في وقت يفرض ضعف القدرة الشرائية للمواطنين مع بداية السنة الحالية المتزامنة مع تجسّد الأزمة، في شكل ارتفاع محسوس في أسعار المواد الأساسية الواسعة الاستهلاك، إقرار نسب فوائد مقبولة لضمان نجاح الخطوة. وفي هذا الشأن، اعتبر الخبير في الشؤون الاقتصادية، فارس مسدور، أن أبرز الأسباب التي تحدّد القرض الاستهلاكي ترتبط بتخوف المواطنين من الوقوع في شبهة المعاملات الربوية، بصرف النظر عن حجم نسبة الفائدة كبيرة كانت أم صغيرة. وقال إنه نفس السبب الذي يجعل حوالي

المتنامية، ورأس المال الإسلامي الموقوف لخدمة التنمية الاقتصادية. خاصة وأن البعض يرى أن ((ثمّة علاقة وثيقة بين التنمية الاقتصادية وتكوين رأس المال، وان كانا غير مترادفين، والواقع أن تكوين رأس المال يمثل عملية بناء الطاقة الإنتاجية في الاقتصاد بينما تتطلب التنمية استغلال مثل هذه الطاقة من أجل رفع مستويات عيش الجماعة))¹. ومن هذا المنطلق، يسعى الباحث للاسهام في تسليط الضوء على هذه الصناعة الصيرفية الإسلامية. من خلال هذا البحث، الذي يعد بمثابة استعراض لأبرز نشاطات وأساليب الاستثمار الإسلامي الذي نبين فيه أهم خصائص الاقتصاد الإسلامي وأساليبه، من مشاركات، وبيع، واعتمادات في التجارة الخارجية، وغيرها من عمليات البنوك الإسلامية. في عرض مبسط ومختصر، لتكون فكرة مفهوم البنك الإسلامي ومجالات استثماره واضحة في الأذهان، ومتميزة بإطلالة إجمالية للنظام الاقتصادي والمالي الإسلامي، في إطار السعي للتعريف بالآليات المتاحة داخل البنوك الإسلامية، في مجال الاستثمار، وتمويل التجارة الخارجية، عن طريق مرافقة رجال الأعمال والمتعاملين الاقتصاديين، في التجارة الخارجية، وهما المجالان اللذان تسعى الدولة الجزائرية لتطويرهما. وبالتالي لفت أنظار أصحاب القرار ببلادنا، لهذا الجانب المهم للنهوض باقتصاد بلادنا. في وقت يتطلع فيه الجميع الى مرحلة ما بعد البترول، وبناء اقتصاد قوي، بعيد عن الريع البترولي. علما أن كل أسلوب استثماري من الأساليب المذكورة آنفا، يحتاج إلى بحث مستقل لاستيعاب جميع تفاصيله. لذا كانت هذه الأطروحة، معرضا جامعا لمعظم جوانب الاستثمارات وأهم أحكامها ليقف عليها الشخص المصري، والتجاري، والمستثمر الإسلامي، وقفة تعينه على تلبية الحاجات العديدة في التوجه للممارسات، وتعميق أجزاءها من خلال التطبيق العملي، وتساعد على أن يطور فيها حسب مقتضيات الظروف المحيطة، أو ينطلق فيها إلى نماذج جديدة، واستخدامات تتحاشى المحظورات الشرعية، وتتوافق مع تطورات الزمان والمكان. وإننا إذ نقدم هذه الأطروحة نسأل الله العليّ القدير التوفيق بالارتقاء بالمسؤولين إلى استيعاب النظام المصري الإسلامي، في وقتنا الحاضر ضمنا للبعد عن الحرام، وتسهيلا للمعاملات الإسلامية والتيسير على الناس .

ثانيا- أسباب اختيار الموضوع: وترجع أسباب تناولنا لهذا الموضوع إلى نوعين من الدوافع :

1-الدوافع الموضوعية: ونوجزها فيما يلي:

50 في المائة من أموال الجزائريين تتداول في إطار القنوات غير الرسمية، ضمن معاملات شراء وبيع أو غيرها تتم يدا بيد دون أن تمر عبر البنوك، على الرغم من التحفيزات الجبائية المتخذة من قبل الحكومة لاسترجاع هذه الكتل النقدية...)).

1 حبيب، كاظم: مفهوم التنمية الاقتصادية، دار الفارابي، الجزائر، ط1، 1980، ص 15

-اختيارنا لهذا الموضوع يكمن في محاولة توضيح أهم آليات وأساليب الاستثمار، في البنوك الإسلامية. التي تحاول جاهدة لفرض وجودها في الحياة الاقتصادية المعاصرة. من خلال إيجاد طرق وأساليب بديلة في المعاملات المالية توافق الشريعة الإسلامية، من حيث المبادئ والأهداف. تلك الأساليب التي نسعى لتوضيحها، وإبراز أهميتها الاقتصادية، ورأي الشرع فيها. وكذا مدى تميزها عن أساليب الاستثمار التي تستخدمها البنوك التجارية (الربوية) المعتمدة في عملها أساسا على الفائد.

-ثم إن دراسة البنوك الإسلامية، كجانب مهم في الاقتصاد الإسلامي، يؤدي بنا إلى معرفة أنجع السبل المتوفرة لإدارة المال العام في الدولة الإسلامية، وصولا إلى الاكتفاء والاعتماد على الذات لضمان العيش الهانئ.

-ولعل أهم الأهداف هو التوصل إلى إبراز عظمة التشريع الإسلامي في إرساء نظام اقتصادي يظهر مدى صلاحية النظم الإسلامية في جانب المعاملات المالية في كل زمان ومكان.

2-الدوافع الذاتية: وتتمثل فيما يلي:

أ-الرغبة الشخصية لدى الباحث، ويمكن ردها إلى ما يجده المسلم في نفسه من غيرة على دينه، لما يراه من تداول للربا وانتهاك حرمة من حرمت الله تعالى¹، فهي محاولة للإصلاح ما استطعت. وذلك من خلال استقصاء الخدمات البنكية، وآليات الاستثمار في البنوك الإسلامية داخليا وخارجيا حتى أكون أكثر دراية وأبلغ حجة عند تقديم البديل الراشد في تناول هذا الموضوع.

ب-التطرق لموضوع البنوك الإسلامية، لم يكن صدفة بل تزامن توقيت حصولي على شهادة الماجستير وبداية التفكير في موضوع الدكتوراه-تزامن-وأزمة الرهن العقاري بأمريكا، التي أدت لإفلاس عشرات البنوك الأمريكية و الغربية عموما. وخروج أكبر منظري الصيرفة في العالم بقناعة، مفادها انه لا سبيل لنجاة البنوك التجارية من الأزمة ما لم تخفض نسبة الفوائد، إلى أقرب قيمة ممكنة للصفر (أو ما يعرف بالابسيلون). كما أن هذه الأزمة عجلت بفتح الكثير من الأسواق الأوروبية التي كانت مغلقة أمام صناعة الصيرفة الإسلامية. ومن أهمها السوق الفرنسية حيث دعا مجلس الشيوخ الفرنسي إلى ضم النظام المصرفي الإسلامي للنظام المصرفي في فرنسا². وقالت وزيرة المالية الفرنسية يومها، كريستين لاغارد ((سأكافح لاستصدار قوانين تجعل المصرفية الإسلامية تعمل بجانب المصرفية التقليدية في

1 حتى أن هناك من العلماء من يعتبر الربا أكبر الكبائر على الإطلاق، ودليله في ذلك أنه الكبيرة الوحيدة التي أعلن عليها الحرب من الله ورسوله.

2 فرحان، حسن ثابت: "أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على أداء المصارف الإسلامية والتنمية" مؤتمر المصارف الإسلامية اليمينية: الواقع.. وتحديات

المستقبل، صنعاء، الجمهورية العربية اليمنية، 20-21 مارس 2010

فرنسا))، وقال المجلس في تقرير أعدته لجنة تعنى بالشؤون المالية في المجلس إن النظام المصرفي الذي يعتمد على قواعد مستمدة من الشريعة الإسلامية مريح للجميع مسلمين وغير مسلمين¹.

-تزامن أيضا واعتراف المجتمع الدولي بمدى أهمية البنوك الإسلامية، وإفساح المجال لعملها بل والإشادة الدولية بها، فقد قال وزير المالية البريطاني في مؤتمر المصرفية الإسلامية الذي عقد في لندن بعد شهر رمضان 2009 ((إن المصرفية الإسلامية تعلمنا كيف يجب أن تكون عليه المصرفية العالمية))².

ثالثاً- صعوبات البحث: واجه البحث بعض المشاكل والصعوبات، فالبحث العلمي لا يخلو من الصعوبات والعراقيل ، ومن بين أهم الصعوبات التي واجهتني أثناء البحث ما يأتي:

-البحث القانوني في موضوع البنوك الإسلامية صعب وشائك، وصعوبته تكمن في ذلك الارتباط أيضا بمدخلين مختلفين لكل من الفقه الإسلامي والقانون الوضعي. مع قلة المادة العلمية القانونية المتخصصة بموضوع البنوك الإسلامية، خاصة في القانون الجزائري وذلك لقلّة الفقهاء و الباحثين الذين تصدوا للتأليف في هذا الموضوع. حيث نسجل غياب التأطير القانوني للبنوك الإسلامية في الجزائر وعدم وجود قانون خاص بالبنوك الإسلامية.

-موضوع الاستثمار، والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية. من الموضوعات الجديدة التي عرضت لها ندرة الكتابات القانونية في كليات الحقوق المختلفة.

-عدم التمكن من الحصول على تقارير سنوية للبنوك الإسلامية العاملة بالجزائر، على قلتها واعتبار ذلك من السر المهني الواجب التحفظ عنه. وتحفظ مسؤولي البنوك في إعطاء المعلومات والتحجج بسريتها مما أدى الى عدم الحصول على الوثائق التي نعتمد عليها كملاحق .

-توزع موضوع الدراسة على عدة فروع اقتصادية، وقانونية، وشرعية، جعل الإمام بكل جوانبه في رسالة علمية واحدة أمراً صعب المنال.

رابعاً- إشكالية البحث: تظهر إشكالية البحث انطلاقاً من مسلمتين، الأولى أن الربا المصرفي حرام شرعاً، والثانية أن البنوك حاجة عامة وضرورية بالنسبة للنشاط الاقتصادي الحديث. والبنوك الإسلامية تحتل مكانة هامة في

1محسن، فؤاد محمد: "الأزمة المالية العالمية وآثارها على المؤسسات المالية الإسلامية " المؤتمر الرابع للمصارف والمؤسسات المالية الإسلامية، دمشق سوريا، 01 جوان 2009

2فرحان، حسن ثابت: "أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على أداء المصارف الإسلامية والتنمية، مرجع سابق.

المعاملات المصرفية المعاصرة، وتكتسي أهمية بالغة في تنشيط الاستثمار وتسهيل سير العمليات الاقتصادية والتجارية ، فيثار التساؤل حول الآليات المعتمدة من طرف البنوك الإسلامية للاستثمار و التجارة الخارجية ؟

وتدرج ضمن هذه الإشكالية الأسئلة الفرعية التالية:

1- كيف تستثمر البنوك الإسلامية أموالها بالطرق الشرعية ؟

2- ما هي وسائل الدفع، والضمانات المشروعة المتاحة للمتعاملين في التجارة الخارجية داخل البنوك الإسلامية؟

3- هل يقدم البنك الإسلامي كافة الخدمات المصرفية التي يقدمها البنك التقليدي، وما مدى فعالية ومصداقية هاته الخدمات في مجال الاستثمار، وفي تمويل التجارة الخارجية؟

4- ماهي الصعوبات التي تواجهها البنوك الإسلامية في الاستثمار والتجارة الخارجية؟

خامساً- منهج البحث: حتى تتمكن من معالجة الإشكالية المطروحة، والإمام بمختلف جوانبها، تقتضي طبيعة موضوع الدراسة الاعتماد على العديد من المناهج، وذلك للإحاطة بجميع المسائل التي تناولتها الدراسة ومنها.

1- المنهج التاريخي: الذي يظهر جليا في الفصل التمهيدي حيث تم من خلاله تتبع مراحل نشأة وتطور البنوك عامة والبنوك الإسلامية خاصة، الأمر الذي يدلنا على فهم واستبصار التطورات المستقبلية، وحل المشكلات التي نواجهها في الحاضر في ضوء خبرات الماضي لان الحاضر وليد الماضي والمستقبل ابن الحاضر.

2- المنهج المقارن: فيظهر بدوره في موضوع البحث، من خلال العرض والمقارنة بين البنوك التجارية والبنوك الإسلامية، وذلك بابرار أوجه الاختلاف والتشابه التي تميز هاتان المؤسسات، عند التأسيس، وعند ممارسة النشاط، والرقابة التي يخضعان لها.

3- المنهج الاستقرائي والاستنباطي: حيث أن الأسلوب الاستقرائي هو الأسلوب الملائم لمثل هذه الدراسات، فمن خلاله يتم توضيح تقنيات البنوك الإسلامية والتي تشكل في مجموعها أساليب تمويل متجانسة لجهاز مصرفي حديث الوجود، حال من أهم ما وجدت من أجله البنوك التقليدية. أما الأسلوب الاستنباطي فيوضح لنا بأن هذه المعاملات مبنية على أساس واحد وهو الربا الممقوت شرعا.

سادساً- أدوات الدراسة: اعتمدنا على أدوات الدراسة التالية:

- كل ما توفر لدينا من الدراسات والبحوث المتخصصة في مجال البنوك عامة، والبنوك الإسلامية بصفة خاصة.

- تحليل المعلومات الخاصة بالموضوع المتوفرة والتي تساعد على الدراسة.

- المعلومات المتعلقة بتقنيات وأساليب التمويل والاستثمار في البنوك الإسلامية.

- المعلومات المتعلقة بالدور الاستثماري للبنوك عامة والبنوك الإسلامية بصفة خاصة.

- بما أن فكرة البنوك بلا فوائد هي فكرة إسلامية، كان من الواجب الرجوع إلى القرآن الكريم، وكذلك كتب الفقه والأحاديث إضافة إلى كتب المالية والاقتصاد، والقانون التجاري.

- الاعتماد على بعض الإحصائيات، والنماذج المستخدمة داخل البنوك الإسلامية

سابعاً- الدراسات السابقة: لست بالذي يزعم أنه يسير في طريق لم يسلكه غيره من قبل، فقد تناول بعض الباحثين موضوع الاستثمار، في البنوك الإسلامية بالبحث والدراسة. لكن من جوانب مختلفة وصدرت فيه عدة دراسات، نذكر منها:

1- مجلد "الاستثمار"، الواقع ضمن الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، وهو دراسة جادة هادفة لمؤلفه الدكتور سيد الهواري. اهتمت الدراسة بالجانب الاقتصادي الفني لموضوع الاستثمار، وركزت على قضية الأهداف والأولويات، وقضية تقييم عمليات الاستثمار.

2- "الاستثمار في الاقتصاد الإسلامي"، لمؤلفته الدكتورة أميرة مشهور. والذي غلبت فيه الصبغة الشرعية، وقسمته إلى جزئين، تحدثت في الجزء الأول عن دوافع الاستثمار، وقسمتها إلى دوافع عامة ودوافع مباشرة، ثم تحدثت عن الدوافع الشرعية للاستثمار، كتحریم الربا وغيرها...

3- "مشكلة الاستثمار في البنوك الإسلامية"، رسالة دكتوراه للباحث محمد صلاح الصاوي. اجتهد الباحث في بحث مسائل الاستثمار في البنوك الإسلامية، حيث جاء ثلث الرسالة في بيان عقود الاستثمار الشرعية، ثم تطرق للمعاملات المصرفية، وحاول تكييفها مع قواعد الشرع الإسلامي، وختم رسالته بدراسة عملية للبنك الإسلامي للتنمية. كما نشير إلى أن معظم مادة الرسالة تمس الأنشطة المصرفية وأعمال البنوك.

4- "الصيغ الإسلامية للاستثمار في رأس المال العامل" أطروحة دكتوراه مقدمة إلى قسم المصارف كلية العلوم المالية والمصرفية، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية. إعداد حسني عبد العزيز مجي. قدمت هذه الأطروحة استكمالاً لمتطلبات الحصول على شهادة دكتوراه الفلسفة، في تخصص المصارف الإسلامية، كلية العلوم المالية والمصرفية الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية لعام 2009. تناولت هذه الدراسة بيان مفهوم رأس المال العامل في الفكر الاقتصادي، والفكر المالي، والفكر الإسلامي، وسياسات إدارة رأس المال العامل وطرق تمويله في النظامين التقليدي والإسلامي، حيث بينت الدراسة الفرق بين أدوات التمويل التقليدية التي تقوم أساساً على عقود الدين، وبين الأدوات الإسلامية التي تقوم على عقود البيع، وعقود المشاركة. كما اهتمت الدراسة بتحليل صيغ التمويل الإسلامية باستخدام منهج البحث الوصفي والتحليلي حيث قامت الدراسة بتحليل الآثار المالية والاقتصادية المترتبة على تطبيق تلك الصيغ.

5- "الوعد الملزم في صيغ التمويل المصرفي الإسلامي"، رسالة ماجستير، للباحث محمود فهد أحمد العموري. تطرق الباحث لعدة صيغ في التمويل لدى البنوك الإسلامية، مركزاً على إشكالية الإلزام في الوعد بالتعاقد ووقت انعقاد العقد من الناحية الشرعية.

6- "مشكلة الفوائد والبنوك الإسلامية"، مذكرة مكملة لنيل شهادة الماجستير، للباحث خالد عبد العزيز، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة منتوري، قسنطينة، 2010-2011. تناول الباحث في رسالته إشكالية الفوائد الربوية في البنوك التقليدية، وفلسفة البنوك الإسلامية في استثمار الأموال بعيداً عن الربا المقنون شرعاً.

7- "دور المصارف الإسلامية في الحد من تداعيات الأزمة المالية العالمية" - دليل المصارف الإسلامية الأردنية - ورقة عمل مقدمة إلى المؤتمر العلمي الدولي الرابع، بكلية الاقتصاد والعلوم الإدارية - جامعة الكويت - في الفترة الممتدة ما بين 15-16 ديسمبر 2010، من طرف الدكتور حسني علي خربوش، رئيس قسم العلوم المالية والمصرفية بكلية الاقتصاد والعلوم الإدارية، بالجامعة الهاشمية - الأردن - نظر فيها الدكتور لأهمية البنوك الإسلامية والدور الكبير الذي تلعبه على الصعيد الاقتصادي والاجتماعي، مبيناً مكانة البنوك الإسلامية كبديل قوي وفعال في مجابهة تداعيات الأزمة الاقتصادية التي تعصف بكثير من الاقتصاديات في العالم.

8- مداخل حول "أدوات التمويل المصرفي اللاربوية ودورها في دعم المؤسسات الاقتصادية مع عرض لبعض التجارب في الدول النامية" - من إعداد مهدي ميلود، أستاذ بجامعة وهران بالملتقى الدولي حول: سياسات التمويل وأثرها على الاقتصاديات والمؤسسات - دراسة حالة الجزائر والدول النامية" في الفترة ما بين 21-22 نوفمبر 2006

بكلية العلوم الاقتصادية والتسيير، جامعة محمد خيضر بسكرة-الجزائر-تطرق الأستاذ لعدة صيغ في التمويل لدى البنوك الإسلامية، التي بإمكانها أن تلعب دورا مهما في تمويل ودعم المؤسسات الاقتصادية خاصة الصغيرة والمتوسطة منها، لما لهذه المؤسسات من أهمية كبرى في بعث النمو والقضاء على البطالة.

9- "آليات التمويل الإسلامي بديل لطرق التمويل التقليدية" مداخلة لكل من الدكتور: خبابه عبد الله، والأستاذ براهيم السعيد- كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير والعلوم التجارية- جامعة المسيلة، في الملتقى الدولي حول: أزمة النظام المالي والمصرفي الدولي وبديل البنوك الإسلامية. المنظم بقسم الاقتصاد والإدارة- كلية الآداب والعلوم الإنسانية- جامعة الأمير عبد القادر للعلوم الإسلامية قسنطينة -الجزائر- إذ تناول الباحثان مختلف آليات التمويل الإسلامي، المطروحة كبديل لطرق التمويل التقليدية داخل البنوك الإسلامية، ومدى فعاليتها الاقتصادية.

10- مقال منشور بمجلة الباحث العدد 5 لسنة 2007- من الصفحة 167 إلى الصفحة 172 بعنوان: "الجوانب القانونية لتأسيس البنوك الإسلامية" للأستاذ: شعاشعية لخضر- جامعة غرداية-الجزائر. أثار فيها الباحث إشكالية العلاقة بين البنوك التقليدية، والبنوك الإسلامية، واختلاف القواعد القانونية التي تطبق عليهم، خاصة وان غالبية الدول الإسلامية تشهد في الوقت الحالي نوعين من البنوك تقليدية، وأخرى إسلامية.

ثامنا-خطة البحث: وسعيا منا لبلوغ التسلسل في الأفكار، من أجل إثراء البحث، والإجابة على التساؤلات. وحتى تتمكن من ضبط الإشكالية المطروحة قمنا بتقسيم بحثنا إلى: بابين وفصل تمهيدي. تتصدرهما مقدمة عامة، ثم عرضنا خاتمة عامة لهذه الدراسة، تضمنت النتائج المتوصل إليها مع اقتراح بعض الحلول المفيدة. ففي المقدمة تم التطرق إلى الموضوع بصفة عامة، وتناولنا فيها أهمية الموضوع، وأسباب اختياره، والصعوبات التي واجهت الباحث، مع طرح إشكالية، ومنهجية البحث، وأدوات الدراسة، بالإضافة للدراسات السابقة. وفي الفصل التمهيدي، بينا الإطار المفاهيمي لكل من الاستثمار والتجارة الخارجية، والبنوك الإسلامية. ثم الباب الأول، الذي تطرق فيه الباحث لأساليب الاستثمار في البنوك الإسلامية. إذ تناول في الفصل الأول الاستثمار المباشر، وفي الفصل الثاني الاستثمار غير المباشر. أما الباب الثاني، فتناول فيه الباحث من خلال فصلين التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية، إذ احتوى الفصل الأول على طرق الدفع للتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية، وتضمن الفصل الثاني اعتمادات التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية. وهذا حسب الخطة التالية:

الفصل التمهيدي: ماهية الاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: الاستثمار والتجارة الخارجية

المطلب الأول: الاستثمار

المطلب الثاني: التجارة الخارجية

المبحث الثاني: البنوك الإسلامية

المطلب الأول: التأصيل النظري للبنوك الإسلامية

المطلب الثاني: موارد البنوك الإسلامية والواقع القانوني لها

الباب الأول: الاستثمار في البنوك الإسلامية

الفصل الأول: الاستثمار المباشر في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: الإجارة التمليلية

مطلب أول: التأصيل النظري للإجارة

مطلب ثان: التطبيق المصرفي للإجارة التمليلية

المبحث الثاني: بيع المرابحة

مطلب أول: التأصيل النظري للمرابحة

مطلب ثاني: التطبيق المصرفي للمرابحة

المبحث الثالث: البيع المؤجلة

مطلب أول: البيع بالتقسيط

مطلب ثاني: عقود السلم والاستصناع

الفصل الثاني: الاستثمار غير المباشر في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: استثمار الأموال مضاربة

مطلب أول: التأصيل النظري للمضاربة

مطلب ثالث: التطبيق المصرفي للمضاربة

المبحث الثاني: استثمار الأموال مشاركة

مطلب أول: التأصيل النظري للمشاركة

مطلب ثالث: التطبيق المصرفي للمشاركة

المبحث الثالث: استثمار الأموال في شركتي المزارعة والمساقاة

المطلب الأول: شركة المزارعة

المطلب الثاني: شركة المساقاة

الباب الثاني: التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

الفصل الأول: طرق الدفع للتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: الأوراق التجارية

المطلب الأول: التأصيل النظري للأوراق التجارية

المطلب الثاني: البنوك الإسلامية والأوراق التجارية

المبحث الثاني: الدفع والتحويل المصرفي الإلكتروني

المطلب الأول: الدفع المصرفي

المطلب الثاني: التحويل المصرفي

الفصل الثاني: اعتمادات التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: الاعتماد المستندي

المطلب الأول: التأصيل النظري للاعتماد المستندي

المطلب الثاني: الواقع العملي للاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية

المبحث الثاني: خطاب الضمان

المطلب الأول: التأصيل النظري لخطاب الضمان

المطلب الثاني: الواقع العملي لخطاب الضمان في البنوك الإسلامية

الخاتمة

الفصل التمهيدي

الفصل التمهيدي: ماهية الاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

تمهيد: يعتبر القطاع المصرفي من أهم القطاعات الاقتصادية لما يلعبه من دور هام في الحركة الاقتصادية العالمية، ومع تزايد الدور الذي تقوم به البنوك التجارية وتفردتها في الأسواق المالية واتضح هذا التأثير على اقتصاديات الدول. ازدادت الحاجة إلى وجود بنوك تعمل وفقاً للشريعة الإسلامية، ومن هذا المنطلق نشأت البنوك الإسلامية وبدأت بتفعيل أنشطتها ودورها البناء في خدمة الاقتصاد الإسلامي، حيث أصبحت هذه البنوك لاعبا مؤثرا وبارزا في اقتصاديات الدول الإسلامية. وعرفت انتشارا واسعا في العالم الإسلامي وغير الإسلامي، ليتحقق بذلك حلم الكثير من المتعاملين الذين طالما شعروا بحرج من تعاملهم بالفائدة الربوية، كما أصبحت واقعا ملموسا فعلا. لتجاوز إطار التواجد إلى آفاق التفاعل والتعامل مع مشكلات العصر التي يواجهها العالم اليوم. وقد وضعت البنوك الإسلامية لنفسها منهجا في التمويل، يختلف عن غيره من المؤسسات غير الإسلامية، حيث تستمد هذه البنوك كل معاملاتها من أحكام الشريعة الإسلامية، فهي تعمل على تقديم مجموعة من الخدمات المصرفية لتعبئة الفائض الاقتصادي، والموارد النقدية لدى أصحاب الأموال واستثمارها وتوظيفها توظيفا رشيدا لرفع إنتاجها، وتحقيق أهدافها. ومن هذا المنطلق جاء هذا البحث ليعين دور البنوك الإسلامية في توظيف الأموال في قطاعات الاستثمار المختلفة، وفي تمويل عمليات التجارة الخارجية. ففي هذه الدراسة يتم التركيز على أهم طرق وأساليب الاستثمار المتبعة داخل البنوك الإسلامية، وأهم الآليات والطرق المتبعة في تمويل التجارة الخارجية، وتسهيل عمليات التبادل التجاري الدولي، إذ تلعب البنوك دوراً هاماً في الحياة الاقتصادية، فهي أساس النظام الاقتصادي الحديث ولا يمكن تصور التجارة الدولية الآن بمعزل عنها، لذلك قسمنا هذا الفصل التمهيدي المتضمن للإطار المفاهيمي، إلى مبحثين تناولنا فيهما التأصيل النظري العام للاستثمار والتجارة الخارجية في (مبحث أول)، وللبنوك الإسلامية في (مبحث ثان) كما يلي:

المبحث الأول: الاستثمار والتجارة الخارجية

في هذا المبحث من الإطار المفاهيمي نتطرق لماهية الاستثمار وحكمه (مطلب أول)، ثم لمفهوم التجارة الخارجية وحكمها (مطلب ثان).

المطلب الأول: الاستثمار

سنتناول مفهوم الاستثمار لغة واصطلاحاً، ونتعرض لحكمه الشرعي من خلال القرآن الكريم والسنة المطهرة، بالإضافة للأدلة العقلية الدالة على وجوب الاستثمار (فرع أول)، ثم الاستثمار في الفكر الإسلامي (فرع ثان).

الفرع الأول: مفهوم الاستثمار وحكمه الشرعي

يتناول الباحث، المفهوم اللغوي والاصطلاحي للاستثمار (أولاً) ثم الحكم الشرعي له (ثانياً) كما يلي:

أولاً- المفهوم اللغوي والاصطلاحي للاستثمار: كلمة الاستثمار في اللغة أصلها من الفعل ثمر، وثمر بمعنى نتج أو نمت وكثر. نقول: ثمر الشجر وأثمر إذا ظهر، ثمر هو نتج، وتقول: ثمر المال إذا نما هو كثره. وكذلك تطلق كلمة الثمر على حمل الشجر كما تطلق على الولد لأنه ثمرة القلب كما تطلق على أنواع المال جملة¹، وإذا كان من معاني التثمين النماء والتكثير، فالاستثمار كذلك بل فيها زيادة دلالة على الاهتمام بالتنمية وتكثير المال، لأن الزيادة في المبنى زيادة في المعنى، ولذلك جاء في المعجم، الوسيط في تعريف الاستثمار أنه: ((استخدام الأموال في الإنتاج إما مباشرة أو غير مباشرة))². كما يمكن القول بناء على ماتقدم بأن الاستثمار لغة هو: طلب تنمية المال وتكثيره. أما الاستثمار اصطلاحاً، فلم يشتهر عند الفقهاء القدامى مصطلح الاستثمار، ولكن معناه كان مستخدماً عندهم بألفاظ أخرى بديلة مثل الاتجار بالمال، الاستنماء، والتنمية، والتصرف في المال بقصد الربح، يفهم ذلك من حديثهم، عن معنى بعض وجوه الاستثمار كالمضاربة حيث وصفوها بأنها: ((عقد على نقد ليتصرف فيه العامل بالتجارة وبأنها استنماء المال))³، فهذا كله يدل على أن مفهوم الاستثمار كان واضحاً لديهم ووجوهه كانت معروفة أيضاً، وإن لم يشتهر هذا المصطلح على ألسنتهم وفي صفحات كتبهم. أما فقهاؤنا المعاصرون، فقد اشتهر لديهم مصطلح الاستثمار وتحدثوا فيه في مؤلفات وأبحاث ومقالات كثيرة، وبيّنوا تعريف الاستثمار فيها. والملاحظ أن تعريفاتهم جاءت انطلاقاً من المعنى اللغوي للاستثمار مقيداً بقيود الشرع، ومن هذه التعريفات: ((استعمال الأموال في الحصول على الأرباح بالطرق المشروعة التي فيها الخير للمجتمع))⁴. ومنها: ((توظيف الفرد المسلم أو الجماعة المسلمة ماله الزائد عن حاجته الضرورية بشكل مباشر أو غير مباشر في نشاط اقتصادي لا يتعارض مع مبادئ

1 ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم بن منظور الإفريقي المصري: لسان العرب، دار صادر، بيروت، لبنان، ط1، 1990، ج1، ص503

2 أنيس، إبراهيم، وآخرون: المعجم الوسيط، مطبعة قطر الوطنية، 1985، ج1، ص100

3 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، دار الكتاب العربي، بيروت، لبنان، ط2، 1982، ص88

4 الساهي، شوقي عبده، المال وطرق استثماره في الإسلام، القاهرة، مصر، ط2، 1984، ص183

الشرع ومقاصده العامة، وذلك بغية الحصول على عائد مادي يستعين به ذلك المستثمر أو الجماعة المستثمرة على القيام بمهمة الخلافة وعمارة الأرض¹.

رأي الباحث: من الجدير بالذكر هنا، ونحن نتحدث عن معنى الاستثمار عند المعاصرين من الفقهاء. أن نشير إلى أن مفهوم استثمار الأموال في نظر الشريعة يختلف عن مفهومه في نظر الاقتصاديين من غير المسلمين، حيث يقصدون بالاستثمار تحقيق أكبر ربح ممكن وبأي طريق كان حتى لو أدى ذلك إلى إضرار المجتمع، أو التعامل بطرق غير مشروعة وغير أخلاقية². ولذلك عرفوا الاستثمار بأنه: ((توجيه الأموال نحو استخدامات تؤدي إلى إشباع حاجة أو حاجات اقتصادية))³. لذلك يكون من الواجب علينا معرفة الحكم الشرعي للاستثمار.

ثانياً- الحكم الشرعي للاستثمار: الناظر إلى نصوص القرآن الكريم، والسنة الشريفة نظرة فاحصة، وإلى واقع الحياة خاصة المعاصرة، وإلى المفاصد الكبيرة الناشئة عن عدم استثمار الأموال، والتي تلحق بالفرد والمجتمع على حد سواء. يخرج بنتيجة قاطعة أن الاستثمار للأموال واجب شرعي لكل من ملك مالا زائداً عن حاجته، ما استطاع إلى ذلك سبيلاً وضمن استثماره وفق توجيهات الشرع وأوامره، والأدلة التي تثبت وتدلل على هذا الحكم كثيرة ومتعددة وهذه أهمها:

1- أدلة وجوب الاستثمار من القرآن: هناك عدة آيات، تحث المسلم، والإنسان بصفة عامة على الاستثمار، ومن هذه الآيات، قوله تعالى: "والذي جعل لكم الأرض ذلولاً. فامشوا في مناكبها وكلوا من رزقه، وإليه النشور"⁴. وقوله تعالى: "يا أيها الذين آمنوا إذا نودي للصلاة من يوم الجمعة، فأسعوا إلى ذكر الله وذروا البيع ذلكم خير لكم إن كنتم تعلمون"⁵. ووجه الدلالة في الآية الأولى أنها أمرت بالمشي في الأرض في قوله تعالى: "فامشوا في مناكبها". مما دل على وجوب المشي في الأرض والتحرك فيها والذي هو أول خطوات الاستثمار، فلا يتم استثمار المال بدون مشي وتحرك، والأمر وإن كان حمله كثير من المفسرين على الإباحة⁶، إلا أن احتمال كون الأمر على الوجوب يبقى

1 سانو، قطب مصطفى: الاستثمار أحكامه وضوابطه في الفقه الإسلامي، دارالنفائس، الأردن، ط1، 2000، ص24

2 زياد إبراهيم مقداد: الضوابط الشرعية لاستثمار الأموال - بحث بعنوان " الاستثمار والتمويل في فلسطين بين آفاق التنمية والتحديات المعاصرة"

مقدم إلى المؤتمر العلمي الأول المنعقد بكلية التجارة في الجامعة الإسلامية في الفترة من 8-9 مايو 2005م

3 المرجع السابق، ص6

4 سورة الملك، الآية (15)

5 سورة الجمعة، الآية 9

6 القرطبي، محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي: الجامع لأحكام القرآن (تفسير القرطبي)، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة،

بيروت، لبنان، ط1، 2006، ج18، ص214

قائمًا خاصة إذا ما عرفنا أن الأصل في صيغة الأمر تدل على الوجوب، بالإضافة إلى ما يحققه الاستثمار من مصالح، وما يسببه عدمه من مفسد. أما الآية الثانية فلعل الاستدلال بها على وجوب الاستثمار أكثر وضوحًا، حيث تدل الآية على أن الحالة الطبيعية للإنسان التي يجب أن يكون عليها هي الانتشار في الأرض والابتغاء من فضل الله وتبادل المنافع، وهذه كلها من وجوه الاستثمار، وأما الصلاة فلها أوقات محددة وكأنها بمثابة محطات استراحة من عناء المشي في الأرض والعمل والاستثمار. فكأن بالآية وهي تأمر بالسعي للعبادة إذا نودي لها وجاء وقتها تهدف بذلك تذكيرك بأن المال على أهميته، وعلى ضرورة استثماره إلا أنه يجب أن لا يسيطر على قلبك وأن لا يكون مبلغ علمك وكل همك. لكنه رغم ذلك يجب استثماره لصالح أمور الفرد والمجتمع في هذه الدنيا، ولأدل على ذلك من قوله تعالى: "فإذا قضيت فانتشروا في الأرض وابتغوا من فضل الله" فهذا أمر صريح بضرورة الانتشار في الأرض وطلب الارتزاق، وهل للاستثمار معنى إلا هذا.

2- الأدلة من السنة وفهم الصحابة: نذكر هنا ما روي عن رسول الله صلى الله عليه وسلم فيما أخرجه الأمام أحمد -ر- قال: ((من باع دارًا أو عقارًا فلم يجعل ثمنها في مثله كان قمينًا أن لا يبارك له فيه))¹ والحديث يدل بوضوح على وجوب استثمار المال محافظة عليه من الضياع وحرصًا على تنميته، ذلك أن بقاءه في يد صاحبه دون تنمية يسبب في تعجيل تبديده ونزع البركة منه. واعتبار النبي صلى الله عليه وسلم من يملك المال ولو يبيع دار أو عقار ولم يستثمره يستحق بأن تنزع من ماله البركة، إشارة واضحة إلى ضرورة استثماره وكأنه يطلب من صاحب كل مال الفائض لديه بأن يشتري فيه ويبيع ويتجر، ولا يبقيه مكنوزًا ومعطلا. وقوله صلى الله عليه وسلم لمن جاءه يسأله، وليس في بيته شيء سوى ثيابا يلبس بعضها ويفترش بعضها، وإناء يشرب فيها. فأمره رسول الله صلى الله عليه وسلم أن يأتي بهما فأخذهما رسول الله صلى الله عليه وسلم بيده وقال: ((من يشتري هذين؟ فقال رجل أنا آخذهما بدرهمين، فأعطاهما إياه وأخذ الدرهمين وأعطاهما الأنصاري²، وقال: اشترِ بأحدهما طعامًا فانبذه إلى أهلك، واشترِ بالآخر قدمًا فأتني به، فأتاه به فشد فيه رسول الله صلى الله عليه وسلم عودًا بيده، ثم قال رسول الله: اذهب فاحتطب وبيع، ولا أرينك خمسة عشر يومًا فذهب الرجل يحتطب ويبيع، فجاء وقد أصاب عشرة دراهم فاشترى ببعضها ثوبًا وببعضها طعامًا، فقال له رسول الله صلى الله عليه وسلم: هذا خير لك من أن تجيء المسألة نكتة في وجهك يوم القيامة، إن المسألة لا تصح إلا لثلاثة: لذي فقر مدقع أو لذي غرم مفطع أو لذي ألم

1 أخرجه أحمد برقم 4799، وابن ماجه في كتاب الأحكام، رقم 2481، قال الألباني حديث حسن. أنظر محمد ناصر الدين الألباني: سلسلة الأحاديث

الصحيحة وشيء من فقهها وفوائدها، مكتبة المعارف، القاهرة، مصر، د. ط، 1995، ج 5، ص 427

2 الرجل السائل.

1، والحديث يدل على تشجيع رسول الله صلى الله عليه وسلم، على الاستثمار وعدم الركون للخمول وسؤال الناس، وتشجيعه في هذا الحديث يصل إلى درجة الوجوب. ذلك أنه صلى الله عليه وسلم أمره ببيع ما عنده من مال ليشتري بثمنه ما يمكنه أن يعود بدخل عليه وينمي ماله. ثم إن مما يؤكد على وجوب الاستثمار في هذا الحديث أن رسول الله صلى الله عليه وسلم، لم يترك الرجل السائل حتى دله على طريق الاستثمار. وكأنه من غير المقبول وغير الجائز، أن يمتنع الإنسان عن الاستثمار لأمواله، مادام قادرًا على ذلك ومحتاجًا له، يرجع إليه بعد خمسة عشر يومًا ليتأكد من أنه قام بعملية الاستثمار ولو لم يكن الأمر هنا على سبيل الوجوب ومن الأهمية بمكان، لما أرهق رسول الله صلى الله عليه وسلم نفسه مع الرجل وسمح له ابتداءً بأن يمد يده ويعطل استثمار ماله. ومما يمكن أن يستدل به على وجوب الاستثمار قوله صلى الله عليه وسلم: ((إذا قامت الساعة وفي يد أحدكم فسيلة² فاستطاع أن ألا يقوم حتى يغرستها فليغرستها، فله بذلك أجر))³. فقوله صلى الله عليه وسلم فليغرستها أمر لكل من استطاع الغرس أن يغررس وفي أي ظرف من الظروف ويقاس عليه كل وجه من وجوه الاستثمار.

- ولقد فهم أصحاب رسول الله صلى الله عليه وسلم وجوب الاستثمار للأموال. فهذا عمر ابن الخطاب رضي الله عنه، صاحب رسول الله صلى الله عليه وسلم وخليفة المسلمين يأمر بانتزاع الأرض ممن يعطلها أكثر من ثلاث سنوات حيث يقول: ((من أحيا أرضًا فهي له⁴ وليس لمحتجر حق بعد ثلاث سنين))⁵ وقال لبعض من أقطعها لرسول الله صلى الله عليه وسلم أرضاً: ((إن رسول الله صلى الله عليه وسلم لم يقطعك لتحجزه عن الناس، وإنما أقطعك لتعمل فخذ منها ما قدرت على عمارته ورد الباقي))⁶. ولو لم يكن يفهم عمر -ر- وجوب عملية استثمار الأموال وضرورته لما أمر بنزع أرض أقطعها رسول الله صلى الله عليه وسلم لواحد من المسلمين، وهذا يدل على كمال الفهم و مزيد الحرص على مصالح المسلمين، وروح التشريع الإسلامي ونصوصه، فتعطيل استثمار الأموال

1 أبو داود، سليمان بن الأشعث بن إسحاق الأزدي: سنن أبي داود، المحقق: شعيب الأرنؤوط. محمد كامل قره، دار الرسالة العالمية، بيروت، لبنان، ط1، 2009، ج2، ص120، حديث رقم 1641.

2 شتلة نخل تقطع من أمها، أم تقطع من الأرض فتغرس. المعجم الوسيط: إبراهيم مصطفى. أحمد الزيات. حامد عبد القادر. محمد النجار، تحقيق / مجمع اللغة العربية، ج2، ص689

3، أحمد بن محمد بن حنبل: المسند، مؤسسة قرطبة، مصر، ج3، ص184 برقم 12512، قال الألباني حديث صحيح، محمد ناصر الدين الألباني: سلسلة الأحاديث الصحيحة وشيء من فقهها وفوائدها، محمد ناصر الدين الألباني: سلسلة الأحاديث الصحيحة وشيء من فقهها وفوائدها، مكتبة المعارف، القاهرة، مصر، 1995، ج1، ص38

4 الإحياء للأرض، يعني عمارتها بالزراع أو البناء، سبل السلام الموصلة إلى بلوغ المرام، الصنعاني، محمد بن إسماعيل الأمير، تحقيق: محمد صبحي حسن حلاق، دار ابن الجوزي للطباعة والنشر والتوزيع، الإسكندرية، مصر، ط1، 1997، ج3، ص82

5 أبو يوسف، يعقوب بن إبراهيم: الخراج، دارالمعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1979، ص67

6 زياد إبراهيم مقداد: الضوابط الشرعية لاستثمار الأموال، مرجع سابق، ص8

إيقاف لمسيرة تطور المجتمع وتدمير لاقتصاده وسببا من أسباب انتشار الفقر والبطالة و كذلك مما لا يتفق مع مقاصد الإسلام وأهدافه.

3- الأدلة العقلية: إن العقل السليم والفطرة السوية لتحكم بوجود الاستثمار ذلك أن الله خلق الإنسان في هذه الدنيا وطلب منه عمارة الأرض. كما قال ربنا سبحانه وتعالى: "هو أنشأكم من الأرض وأستعمركم فيها"¹. وعمارة الأرض لا تتم بدون الاستثمار لأن عمارة الأرض تحتاج إلى بناء وزرع وصناعة، وكل ذلك يحتاج إلى استثمار للأموال وتشغيل لها في هذا المجال². وعليه يمكن القول بأن الأمر بعمارة الأرض وبطريق غير مباشر هو أمر بالاستثمار، لأن الإعمار لا يتم بدون استثمار.

الفرع الثاني: الاستثمار في الفكر الإسلامي

يتميز الاستثمار الإسلامي بأن له طبيعة خاصة ومتميزة، حيث يعد استثمار المال وتنميته واجب شرعيا نطلاقا من قوله صلى الله عليه وسلم: ((من ولي يتيما فليتحجر له في ماله ولا يتركه حتى تأكله الصدقة))³. ويعد المحافظة على الأموال من مقاصد الشريعة والتي ذكرها الشاطبي وهي: (حفظ الدين والنفس والعقل والعرض والمال) ويعد الربح في الفكر الإسلامي وقاية لرأس المال حيث يجمع جمهور الفقهاء على أنه: ((لا ربح إلا بعد سلامة رأس المال، وعلى أن الربح وقاية لرأس المال وجابر له من الخسران الذي يلحق به))⁴. لكن ماهي معايير استثمار الأموال في الإسلام (أولا) ثم ماهي سمات هذا الاستثمار في البنوك الإسلامية (ثانيا) ؟.

أولا- معايير استثمار المال في الإسلام: وضع الإسلام مجموعة من المعايير التي تحكم استثمار الأموال أهمها⁵:

1- معيار العقيدة: حيث ينطلق استثمار المال، وفقاً للضوابط الشرعية وأن المال مالا لله والإنسان مستخلف فيه، ويجب استخدامه بعيدا عن الربا.

1 سورة هود، الآية (61)

2 سلمان، مصطفى حسين، وآخرون: المعاملات المالية في الإسلام، دارالمستقبل للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2001، ص20

3 الترمذي، محمد بن عيسى: سنن الترمذي، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، تحقيق: أحمد محمد شاكر وآخرون.

4 تمام، احمد محمد: دراسة مقارنة عن المحافظة على رأس المال بين الفكر الإسلامي والفكر المحاسبي الحديث، رسالة ماجستير، كلية التجارة، جامعة الأزهر، 1975، ص11

5 عفيفي، احمد مصطفى: استثمار المال في الإسلام، مكتبة وهبة، القاهرة، مصر، د.ط، 2003، ص43.

2- المعيار الأخلاقي: حيث يلتزم الفرد المسلم بمجموعة من القيم الأخلاقية عند استثمار الأموال من أهمها عدم الغش وعدم أكل أموال الناس بالباطل.

3- معيار التنمية: حيث يهدف التشغيل الكامل لرأس المال إلى تحقيق تنمية اجتماعية واقتصادية، على أن يتم مراعاة أولويات الاستثمار، الضروريات ثم الحاجيات ...

4- معيار ربط الكسب بالجهد: وهو من القواعد الشرعية التي تحكم المعاملات في الإسلام فلا كسب بلا جهد ولا جهد بلا كسب.

5- معيار الغنم بالغرم: وهو الربح مقابل الخسارة، وينطلق هذا المعيار من القاعدة الشرعية (الخارج بالضمن) والتي تعني إن من ضمن أصل شيء فله ما يخرج منه من ربح، أو خسارة.

ثانياً- السمات التي يتميز بها الاستثمار في البنوك الإسلامية: يتميز الاستثمار في البنوك الإسلامية بالعديد من السمات من أهمها¹:

1- التعدد والتنوع بما يوفر أساليب تتناسب مع كافة الاحتياجات.

2- البعد عن استخدام أسعار الفائدة.

3- تمسك إدارة البنك الإسلامي بالمفهوم الحقيقي للنقود باعتبارها وسيلة للاستثمار، وليست سلعة حيث أن النقود كما قال ابن القيم -ر- هي (رؤوس أموال وجدت ليتجر بها لا فيها).

4- ربط المشروعات الاستثمارية بالاحتياجات الحقيقية للمجتمع، عملاً بأولويات الاستثمار في الشريعة (الضروريات والحاجيات والتحسينات).

5- الالتزام بإحكام الإسلام بإباحة أو منعا في مختلف الأنشطة الاستثمارية للبنك.

6- إن جميع الأساليب تضمن استخدام التمويل في الاقتصاد الحقيقي، أي توجيهها لإنتاج وتوزيع السلع والخدمات

7- تحقيق العدالة بين طرفي المعاملة الاستثمارية

1 البلتاجي، محمد: نحو بناء نموذج محاسبي لتقويم وسائل الاستثمار في البنوك الإسلامية، بحث مقدم في الندوة الدولية (نحو ترشيد مسيرة البنوك الإسلامية) دولة الإمارات العربية المتحدة - دبي، 3-5 سبتمبر 2005

المطلب الثاني: التجارة الخارجية

إن التجارة الخارجية هي القوة الدافعة للتقدم الاقتصادي في العالم. وهي إحدى أوجه النشاط البشري الذي يقوم على التبادل، وتلعب التجارة الخارجية دوراً رئيسياً في التنمية الاقتصادية، خاصة في البلدان النامية التي تتميز بدخل وطني يرتكز على الموارد الطبيعية مثل البترول. وتقوم التجارة الخارجية في الاقتصادات المتخلفة بدور لا يقل أهمية في تكوين رأسمال الاستثمار، فعن طريقها يمكن تكوين فائض اقتصادي يتمثل في الرسوم المفروضة على السلع المستوردة والمصدرة وأرباح مشروعات التجارة الخارجية المملوكة، كما تؤثر على عملية تراكم رأسمال الاستثمارات من خلال واردات السلع الرأسمالية، حيث لا يمكن البدء في عملية النمو الاقتصادي دون الحصول على مثل هذه الواردات، فالدولة المتخلفة تزداد حاجتها إلى كميات كبيرة من الآلات والمعدات لتوفير صناعات أمامية ونتيجة لهذا الدفاع تزداد حاجة البلاد المتخلفة للنقد الأجنبي وتعتمد قدرة هذه الدول على النمو إلى حد كبير على مدى قدرتها على الاستيراد. بمعنى أنه كلما زادت نسبة الصادرات في الدول النامية كلما كانت هذه الدول أقدر على زيادة الاستثمار ومن ثم معدل النمو الاقتصادي¹، لكن التجارة الخارجية وبصفة خاصة الواردات تطرح مشاكل أحياناً متعددة، بين الأطراف المتعاملة التي لا تتواجد في نفس البلد، إذ يعتبر أسلوب تمويل التجارة الخارجية مسألة يهتم بها كثيراً، خاصة من طرف البلدان التي تصدر منتوجاً واحداً (كما هو الحال في الجزائر)، حيث البترول هو المصدر الوحيد الذي يوفر العملات الأجنبية بنسب أكبر. ولذلك نجد تدخل البنوك والمؤسسات المالية في أغلب هذه التعاملات نظراً لخبراتها ومساعداتها المالية. كما أنها تقوم بتأمين البلد من جهة، وتدعيم الصادرات التي توفر العملة الصعبة للبلد من جهة أخرى. وعمليات تمويل التجارة الخارجية تحتاج عملة صعبة، وبذلك فأسلوب التمويل يرتبط بمدى توفر هذه الأخيرة لدى الدولة. فالمعاملات التي تتوسط فيها البنوك والمؤسسات المالية تختلف فيها طريقة الضمان والتمويل وذلك يرتبط حسب العقود المبرمة بين المستورد والمصدر. وهذا ما ولد تقنيات عديدة ومتنوعة يتم التعامل بها. وسنتناول مفهوم التجارة الخارجية، ثم نحدد أدلة مشروعية التجارة الخارجية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية (فرع أول) ثم أهمية قيام التجارة الخارجية ولعلاقة البنوك بالتجارة الخارجية (فرع ثان) كما يلي:

1 البيلاوي، حازم: نظرية التجارة الدولية، منشأة المعارف، الإسكندرية، مصر، ط1، 1968، ص 265

الفرع الأول: ماهية التجارة الخارجية

تعتبر التجارة الخارجية ركيزة من الركائز الأساسية للتطور الاقتصادي، فهي تمكن كل بلد من الاستفادة بمزايا البلد الآخر في سلعة معينة، و هكذا لا يمكن لهذه البلدان أن تعيش بمعزل عن غيرها، و هذا مهما اختلفت النظم السياسية و مهما كانت درجة التفاوت الاقتصادي بين الدول. وفي هذا الفرع سنتناول تعريف التجارة الخارجية (أولاً) ثم نتعرض لمدى مشروعية التجارة الخارجية من خلال القرآن الكريم والسنة المطهرة، وموقف الصحابة رضي الله تعالى عنهم منها (ثانياً):

أولاً- تعريف التجارة الخارجية: ينصرف إصطلاح التجارة الدولية (الخارجية) إلى حركات السلع و الخدمات بين الدول المختلفة¹. و يمكن تعريفها على أنها ((المعاملات التجارية الدولية في صورها الثلاثة المتمثلة في انتقال السلع والأفراد ورؤوس الأموال، تنشأ بين أفراد يقيمون في وحدات سياسية مختلفة أو بين حكومات ومنظمات اقتصادية تقطن وحدات سياسية مختلفة))². كما قيل بأنها ((عملية التبادل التجاري في السلع والخدمات وغيرها من عناصر الإنتاج المختلفة بين عدة دول، بهدف تحقيق منافع متبادلة لأطراف التبادل³)). فالتجارة الخارجية هي حركة انتقال السلع و الأشخاص و رؤوس الأموال عبر الحدود السياسية للدولة إلى دولة أخرى، و بعبارة أخرى هي انتقال تجاري يتعدى الحدود السياسية للدولة، بحيث تصدر الدول فائض إنتاجها أو منتجاتها إلى دولة أخرى تحتاج بالفعل إلى هذه المنتجات و تقوم الدولة الثانية بتصدير نوع معين من المنتجات أو المواد الأولية تحتاجه الأولى. وتستعمل كلمة (التجارة الخارجية) للاستيراد و التصدير، و يمكن تعريف الاستيراد (الواردات) بأنها مجموع السلع أو الخدمات التي يتم الحصول عليها من الدولة الأجنبية نظير مقابل نقدي لتحقيق أغراض معينة من بينها تغطية احتياجات المستهلكين في الدولة المستوردة. نظرا لعدم إنتاج مثل السلع المستوردة⁴. أما التصدير، فيمثل المظهر الفعال في العلاقات الاقتصادية الخارجية للدولة، و تتركز فعاليته في كونه مرآة تعكس نشاط قطاعات الإنتاجية، إلى جانب كونه مصدرا رئيسيا للمتحصلات من الصرف الأجنبي مما يجعله عنصرا مؤثرا في ميزان المدفوعات⁵.

1 محمود يونس محمد، عبد النعيم محمد مبارك: أساسيات علم الإقتصاد، الدار الجامعية، ط1، 1985، ص 367

2 رشاد العصار، عليان الشريف وآخرون: التجارة الخارجية، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2000، ص 122

3 حمدي، عبد العظيم: اقتصاديات التجارة الدولية، مكتبة زهراء الشرق، القاهرة، مصر، ط1، 1996، ص 18

4 سامي عفيفي حاتم: محاضرات في إدارة التجارة الخارجية، الدار المصرية اللبنانية، القاهرة، مصر، ط1، 1986، ج 2، ص 12

5 المرجع السابق، ص 09

-ومنه نستنتج بأن التجارة الخارجية عبارة عن مختلف عمليات التبادل التجاري الخارجي سواء في صورة سلع أو أفراد أو رؤوس أموال، بين أفراد يقطنون وحدات سياسية مختلفة، بهدف إشباع أكبر حاجات ممكنة .

ثانياً- الأدلة على مشروعية التجارة الخارجية في الإسلام: أكد القرآن الكريم على مشروعية التجارة من خلال التفرقة بين البيع والتجارة التي تعتبر حلالاً والربا المحرم، كما نظم الكيل والميزان، وأوضح فضل التجارة كوسيلة للسعي في طلب الرزق. ويمكننا ذكر ذلك في قوله تعالى: "يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل إلا أن تكون تجارة عن تراض منكم"¹ ويرى الامام القرطبي في تفسيره لهذه الآية أن هذا استثناء منقطع، أي ولكن تجارة عن تراض. والتجارة هي البيع والشراء، وهذا مثل قوله تعالى: "وأحل الله البيع وحرم الربا"². وقوله تعالى: "ليس عليكم جناح أن تبتغوا فضلاً من ربكم"³. والآية دليل على مشروعية التجارة حيث يرى بعض المفسرون أن المقصود بابتغاء الفضل هو التجارة. وأيضاً قوله تعالى: "فإذا قضيت الصلاة فانتشروا في الأرض وابتغوا من فضل الله"⁴. وكذلك قوله تعالى: "وآخرون يضربون في الأرض يبتغون من فضل الله"⁵. وقوله تعالى: "وطعام الذين أوتوا الكتاب حل لكم وطعامكم حل لهم"⁶. فهذا دليل على مشروعية تبادل الأطعمة والسلع والمنتجات مع أهل الكتاب طالما أنها ليست محرمة في الإسلام. ويقول القرطبي في تفسيره، أن ما حرم علينا من طعام أهل الكتاب غير داخل تحت عموم الخطاب في الآية السابقة، كما أن تحليل طعام المسلمين لأهل الكتاب دليل على أن أهل الكتاب مخاطبون بتفاصيل شرعنا. فيحل لهم أكل طعامنا ويحل لنا الثمن المأخوذ منهم⁷. وقوله تعالى: "إيلا في قريش إيلا فهم رحلة الشتاء والصيف. فليعبدوا رب هذا البيت الذي أطعمهم من جوع وآمنهم من خوف"⁸. أما الدليل من السنة النبوية المطهرة. فقد وردت عدة أحاديث تحت على التجارة كوسيلة للرزق الوفير، ونذكر من ذلك ما رواه الامام أحمد في مسنده من حديث رافع بن خديج قال: ((قيل يا رسول الله، أي الكسب أطيب؟ قال صلى الله عليه وسلم: عمل الرجل بيده وكل بيع مبرور))⁹. ومارواه البخاري في صحيحه، من حديث الزبير بن

1 سورة النساء، الآية (29)

2 القرطبي: أبي عبد الله محمد بن أحمد الأنصاري: الجامع لأحكام القرآن، الهيئة المصرية العامة للكتاب، القاهرة، مصر، ط1، 1987، ج5، ص151

3 سورة البقرة، الآية (198)

4 سورة الجمعة، الآية (10)

5 سورة المزمل، الآية (20)، قال الشيخ السيوطي هذه الآية ((أصل في التجارة))، أنظر تفسير القاسمي، ج9، ص346

6 سورة المائدة، الآية (5)

7 القرطبي: أبي عبد الله محمد بن أحمد الأنصاري: الجامع لأحكام القرآن، ج5، مرجع سابق، ص76 وما بعدها،

8 سورة قريش.

9 أحمد بن حنبل: المسند، مرجع سابق، ج28، ص502، رقم الحديث (17265).

العوام-ر-قال: قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: ((لأن يأخذ أحدكم حبله، فيأتي بحزمة حطب على ظهره فيبيعها، فيكف الله بها وجهه، خير له من أن يسأل الناس أعطوه أو منعوه))¹

رأي الباحث: نشير الى أن الحث على الاشتغال بالتجارة جاء عاما دون تفرقة بين التجارة الداخلية والتجارة الخارجية. كما أنه من الثابت أن الرسول عليه الصلاة والسلام قد رغب في جلب السلع من الخارج، وغمر الأسواق بها وبيعها بأرخص الأسعار، وعدم انتظار وقت الغلاء². كما أقر الخليفة عمر بن الخطاب-ر-العشور على البضائع والمنتجات، وقد وافقه الصحابة على ذلك، وهذا يدل على مشروعية التجارة الخارجية. كما اهتم خلفاء المسلمين بالتجارة على مر العصور، وقاموا بتنظيم القوافل التجارية وإنشاء الطرق التجارية وحراستها وتأمينها³.

الفرع الثاني: البنوك و التجارة الخارجية

تعتبر التجارة الخارجية الركيزة الأساسية التي يعتمد عليها التطور الاقتصادي لأي بلد، على أساس التبادل للسلع والخدمات ما بين الدول، كما يمكن اعتبارها الجسر الذي يربط بين الدول، وتسمح لها بتصريف الفائض من إنتاجها أو استيراد حاجياتها من فائض إنتاج دول أخرى. وقبل الحديث عن علاقة البنوك بالتجارة الخارجية، سنتكلم أولا عن أهمية التجارة الخارجية بالنسبة للدول فيمايلي:

أولا-أهمية التجارة الخارجية: تكمن أهمية التجارة الخارجية، في أنها وسيلة رئيسية تلجأ إليها مختلف الدول لرفع رصيدها من العملة الصعبة، وهذا لرفع مستوى الصادرات عن مستوى الواردات، وهو الأمر الذي يصعب تحقيقه في الدول النامية. وبالتالي الحصول على فائض من الموارد المالية المتاحة التي يمكن استغلالها لزيادة الاستثمار الذي يؤدي إلى زيادة التشغيل و منه زيادة الدخل الوطني⁴. فللتجارة الخارجية دور مهم في حياة الأمم من الناحية الاقتصادية والاجتماعية والثقافية، وذلك من خلال تنظيم الموارد الاقتصادية⁵. فتعد التجارة الخارجية من القطاعات الحيوية في أي مجتمع اقتصادي من المجتمعات، سواء كان ذلك المجتمع متقدما أو ناميا، فالتجارة

1 البخاري، محمد بن إسماعيل أبو عبد الله البخاري الجعفي: صحيح البخاري. تحقيق: محمد زهير بن ناصر، دار طوق النجاة، بيروت، لبنان، ط1، 2001. باب الحث عن العمل، رقم الحديث (1471)

2 السانوسي، محمد شحاته: التجارة الدولية في ضوء الفقه الإسلامي واتفاقيات الجات، مرجع سابق، ص 71 وما بعدها .
3 المرجع السابق، ص 38.

4 محمد زكي الشافعي: مقدمة العلاقات الاقتصادية الدولية، دار النهضة العربية، ط1، 1973، ص 15

5 عثمان أبو حرب: الاقتصاد الدولي، دار أسامة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2009، ص 98

الخارجية تربط الدول والمجتمعات مع بعضها البعض¹. كما تعتبر التجارة الخارجية مؤشرا على القدرة الإنتاجية والتنافسية في السوق الخارجي وذلك من خلال القدرة التصديرية والاستيرادية، وأثرها على رصيد الدولة من العملات الأجنبية وعلى الميزان التجاري². كما تعطي الفرصة وتحقق المكاسب للحصول على سلع وخدمات تكلفتها أقل مما لو تم إنتاجها محليا³، كذلك تحقيق التوازن في السوق الداخلية نتيجة تحقيق التوازن بين كميات العرض والطلب. وتساعد على التقدم في الميادين الاجتماعية والثقافية بفضل ما تتطلب من احتكاك مستمر⁴. كما أن للتجارة الخارجية كذلك، أهمية في نقل التكنولوجيا والمعلومات الأساسية، التي تفيد في بناء الاقتصادات المتينة وتعزيز عملية التنمية الشاملة. والارتقاء بالأذواق وتحقيق كافة المتطلبات والرغبات، واشباع الحاجات. بالإضافة إلى إقامة العلاقات الودية، وعلاقات الصداقة مع الدول الأخرى المتعامل معها⁵.

ثانيا- علاقة البنوك بالتجارة الخارجية: يمكن القول بأن المؤسسات المصرفية هي الوحيدة، المؤهلة والمخول لها صلاحية التدخل للأداءات المالية. نظرا لأهميتها في التنظيم النقدي والمالي للأسواق في المعاملات الخارجية، فهي ممر ضروري في مجال التجارة الخارجية، لتمرير مختلف الأموال، التي لها علاقة بنشاط التصدير والاستيراد للسلع والخدمات⁶. من هنا تظهر أهمية هذه الهيئات في تنشيط هاتين العمليتين، المبادلات التجارية الدولية، وعمليات التجارة الخارجية للسلع والخدمات⁷. إذ تقوم البنوك بتقديم العديد من الخدمات، في مجال المعاملات الدولية من أبرزها الخدمات التي تقدم للمصدرين فضلا على الخدمات الدولية ومن أهم هذه الخدمات:

1- خدمات المصدرين والمستوردين وتمثل فيما يلي⁸:

- 1 جمال جويدان الحمل: التجارة الدولية، مركز الكتاب الأكاديمي، عمان، الأردن، ط2، 2006، ص 12
- 2 يوسف مسعداوي: دراسات في التجارة الدولية، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، الجزائر، ط1، 2010، ص 12
- 3 محمود حسين الوادي وآخرون: الاقتصاد الكلي، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، عمان، الأردن، ط2، 2010، ص 270
- 4 سفيان بن عبد العزيز: دعم وتطوير القطاع الخاص كآلية لترقية التجارة الخارجية الجزائرية خارج المحروقات، بحوث اقتصادية عربية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة بشار، العددان 61 و62، شتاء - ربيع 2013، ص 171
- 5 شعيب بونوة، زهرة بن مخلف: مدخل إلى التحليل الاقتصادي، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط1، 2010، ص 104
- 6 DAUDI Tahar, techniques du commerce international, édition Arabian alhilla, Rabat, 1997, p24
- 7 ارزيل الكاهنة: مكانة البنوك والمؤسسات المالية الجزائرية في التجارة الخارجية، ملتقى وطني حول الاصلاحات البنكية في الجزائر، كلية الحقوق، جامعة 8 ماي 1945 قالمة، 2010، ص1 (غير منشور)
- 8 طلعت، أسعد عبد الحميد: الإدارة الفعالة لخدمات البنوك الشاملة، كلية التجارة، جامعة المنصورة، مصر، د.ط، 1998، ص 189

أ- تقديم المعلومات والمشورة: من خلال نشرات دورية تشرح حالة الأسواق الدولية من النواحي الاقتصادية، وإمكانية عقد صفقات مع أي منها. وقواعد الرقابة على النقد والرسوم الجمركية، والمخاطر المحتملة التي يمكن أن تقابل المصدرين في التعامل مع مختلف الدول

ب- إنهاء المعاملات المالية الخاصة بالتصدير والاستيراد: من خلال الفروع في الخارج أو المراسلين في كافة أنحاء العالم، باستخدام أنواع مختلفة من الوسائل مثل الاعتمادات والكمبيالات وهذا في ظل قواعد تبادل العملات التي تحقق أقصى ربح للمصدرين.

ج- تمويل عمليات التبادل: من خلال الحسابات الخارجية المدينة ومن خلال القروض وقبول الكمبيالات المستندية وضمان إتمام المعاملات بشكل مرضي للأطراف المختلفة.

د- إجراء التأمين: المطلوب خلال حركة السلع حتى تصل إلى المستثمرين وتقديم تسهيلات السفر والتعامل مع المستوردين في الخارج وتقديم المصدرين للمؤسسات المالية في الخارج وتسهيل تعاملهم مع الوكلاء.

هـ- إجراء عمليات التحصيل المستندية للمبيعات الدولية: وتتجلى أهمية التمويل المصرفي للتجارة الخارجية فيما يلي:
- التقليل من مشاكل المسافات بين المصدرين والمستوردين.

- التغلب على تباين نظم النقد، والعملات في الاستيراد والتصدير بين الدول.

- حماية المصدرين من المخاطر السياسية والتجارية.. إلخ. عن طريق ما يسمى بضمانات القروض الأجنبية بغرض تجنب المخاطر السياسية وحالات عجز المدين عن الوفاء، وعدم قابلية عملات بعض المستوردين للتحويل.

- التسهيل على المصدرين على الحصول على قيم سلعهم فوراً أو دون تجميد أموالهم لمدة طويلة. وذلك عن طريق الإقراض بضمان مستندات الشحن أو خصم الكمبيالات المسحوبة على المستوردين في الخارج.

- عدم الاقتصار على تمويل عمليات الاستيراد والتصدير فحسب، وإنما القيام بتمويل نشاط المصدرين في مراحلهم المختلفة حتى يصل الإنتاج إلى مرحلة التصدير النهائية.

2- عمليات الأطراف الأخرى¹ :

1 طلعت، أسعد عبد الحميد: الإدارة الفعالة لخدمات البنوك الشاملة، مرجع سابق، ص 191

أ- إصدار وقبول وسائل الدفع الدولية مثل الحوالات المصرفية، والنقود الالكترونية، والتحويلات البريدية، أو قبول الشيكات التي تدفع دولياً.

ب- تسهيل عمليات صرف العملات الأجنبية والتحويل والتحصيل.

ج- إصدار الشيكات السياحية وبطاقات الائتمان الدولية.

3- خدمات تمويل التجارة الدولية: تتعدد طرق التسديد، التي يمكن أن يقوم بها كل من المصدر والمستورد الخارجي في تداول الحقوق بينهما. وفي مقدمة هذه الطرق الدفع نقداً، وهي طريفة تتطلب قدراً كبيراً من الثقة التي لا تتوفر بشكل كبير بين الأطراف المتعاملة، والطرق الأخرى هي استخدام الكمبيالات المستندية بأنواعها، والاعتمادات المستندية.

المبحث الثاني: البنوك الإسلامية

على الرغم من حداثة تجربة البنوك الإسلامية، وما احاط بها من تشكيك في قدرتها على المنافسة، تمكنت هذه التنظيمات القانونية الاقتصادية الاجتماعية الحيوية، من ان تثبت ركائزها في القطاع المصرفي المحلي، والعالمي وحققت الكثير من النجاحات، ومن بينها انتشار العمل المصرفي الاسلامي في العديد من الدول على المستويين العربي الاسلامي، والعالمي. والتوسع في البنوك الاسلامية وقيام البنوك الربوية بفتح فروع او بنوك اسلامية، وقيام العديد من الدول باصدار تشريعات لتحويل نظامها المصرفي الى الاسلامي الذي لا يتعامل بالفائدة الربوية، وقيام البنوك الاسلامية بتوفير التمويل اللازم للأنشطة الاقتصادية بصيغ مختلفة، وتزايد الابحاث والمراكز الخاصة بالدراسات في البنوك الاسلامية والاقتصاد الاسلامي. كل ذلك يدفعنا للتأصيل النظري لهاته البنوك (مطلب أول)، والتطلع لمعرفة الواقع القانوني للبنوك الإسلامية (مطلب ثان)

المطلب الأول: التأصيل النظري للبنوك الإسلامية

أصبحت البنوك الإسلامية حقيقة واقعة ليس في حياة الأمة الإسلامية فحسب، بل أيضاً في واقع بعض الشعوب الأخرى. وذلك نظراً للخدمات الاقتصادية والمالية والاجتماعية التي تقدمها. وفي هذا المطلب سنتعرف على ماهية

-Sylvie Graumann, guide pratique du commerce International, troisième édition, 1992. P : 137

البنوك الإسلامية بالتطرق لتاريخ نشأتها، و لمفهومها، واستنتاج بعض خصائصها في (فرع أول)، ثم لأهداف وموارد البنوك الإسلامية (فرع ثان) كمايلي:

الفرع الأول: ماهية البنوك الاسلامية

تعتبر البنوك الإسلامية مصرفية حديثة العهد نسبيا، بالمقارنة مع المؤسسات التقليدية، لذلك قبل الحديث عن تاريخ أول ظهور للبنوك الاسلامية، ومراحل نشأتها. نشير بداية لتاريخ ظهور البنوك عامة (أولا). ثم نحاول إيجاد تعريف لهذا النوع من البنوك، المتفرد ببعض الخصائص الحصرية التي تميزه عن غيره من البنوك التجارية الأخرى (ثانيا)

أولا- نشأة البنوك: تعود البدايات الأولى للفن المصرفي إلى الحضارة الفينيقية والإغريقية، وبعدها الرومانية التي لها الفضل في نشر أصول هذا الفن عبر أنحاء العالم القديم، نظرا لإتساع مناطق نفوذها¹. أما فكرة الإبتجار بالنقود فقد بدأت في العصور الوسطى، حيث إزدهرت التجارة والصناعة في إيطاليا، فإنتشر التعامل بخليط غير متجانس من العملات المعدنية المختلفة الوزن والجنسية. وقام الصيارفة بفرز المسكوكات²، والتحقق من وزنها وقيد قيمتها المعدنية في دفاترهم لحساب من يرغب في إيداع أمواله لديهم، مع وجوب رد هذه القيمة للمودع أو لأمره عند الطلب. وفي أواخر القرون الوسطى ظهرت البنوك³، وكانت وظيفتها في بادئ الأمر تقتصر على تجارة النقود والقيام بعمليات الصرف فهو المكان الذي يتم فيه الصرف في المعاملات التجارية المعاصرة، ويدعى في اللغة العربية بالمصرف⁴، وجمعه مصارف، وهو اسم مكان مشتق من الصرف، والصرف، مبادلة نقد بنقد، وهو نوع من أنواع البيع لكنه يختص بالنقود⁵. ومع إنعدام الأمن في المدن دفع التجار وغيرهم إلى إيداع أموالهم لدى الصيارفة، خشية الضياع والسرقة مقابل شهادات إسمية مع حقهم في سحبها وقت ما شاءوا، أو نقل الحق في قيمتها إلى شخص آخر بحضور الطرفين، ثم عن طريق تظهيرها. إلى أن ظهرت شهادات الإيداع لحاملها التي أسفرت عن ميلاد

1 RIPERT G. et ROBLOT R., par DELEBECQUE ph. et GERMAIN M., Traité de droit commercial, T. 2, 17e éd., L. G. D. J., 2004, p. 162.

2 إستطاع التجار إستعمال هذه الوحدات المصرفية المنضبطة الوزن كأداة للوفاء بالإلتزام عن طريق أوامر الصرف.

3 أصل كلمة بنك "Banque" هو الكلمة الإيطالية "Banco" والتي يقصد بها المنضدة أو الطاولة التي كان يستعملها الصيارفة لعد وتبادل العملات، ثم أصبحت في النهاية تعني المكان الذي توجد فيه المنضدة وتجري فيه المتاجرة بالنقود. أنظر شاكركزويني: محاضرات في إقتصاد البنوك، ط. ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2008، ص 24

4 نشير الى أن معظم من كتبوا في هذا الموضوع من المشاركة، يستخدمون مصطلح المصرف بدل مصطلح البنك، بدعوى تعريب المصطلحات، لكن الباحث يستخدم في هذه الدراسة مصطلح بنك بدل مصرف، لشيوع استعماله، خاصة في دول المغرب العربي. ففي الجزائر تستخدم كلمة بنك، بدل مصرف. وفي تونس كذلك، وفي المملكة المغربية، قانون يسمى قانون الأبنك.

5 البوطيبي، محمد بن بلعيد: الأوراق التجارية المعاصرة- طبيعتها القانونية وتكييفها الفقهي، دارالكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 2006، ص 354

الشيك والنقود الورقية¹. وهكذا ظهرت الوظيفة التقليدية الأولى للبنوك²، والتي انحصرت في قبول ودائع الأفراد من عملة ومعادن ثمينة، مقابل الحصول على عمولة لقاء حراسة الثروة المودعة. وبمرور الوقت لاحظ الصيارفة بقاء خزائهم مكدسة بودائع زبائنهم رغم تلبيتهم لكل أوامر الدفع، فإهتدوا إلى إمكانية منح جزء منها في شكل قروض مقابل حصولهم على فائدة دون أن يتعرض وضعهم المالي للخطر³. كما ساهم تنازلهم عن الرسوم المفروضة على الودائع وإرتفاع أسعار الفائدة وزيادة الطلب على رؤوس الأموال في زيادة الإئتمان. وبهذا ظهرت الوظيفة التقليدية الثانية للبنك وهي منح الإئتمان. ثم دخل النشاط المصرفي مرحلة جديدة بقبول الناس لإلتزامات البنوك بديلا عن النقود في الوفاء بالديون، سواء كان ذلك في صورة أوامر الدفع التي يجررها المودعون لدائيتهم على البنوك أو في صورة إيصالات إيداع. ففي كلتا الحالتين علمت البنوك قدرتها على تعويض تعهداتها بالدفع محل النقود رغم ما تمنحه من قروض، فزادت بذلك قدرتها على الإقراض، وفي هذه المرحلة جمعت البنوك بين وظيفتين هما قبول الودائع والإقراض معا. ولم يقف تطور وظائف البنوك عند هذا الحد، إذ أصبحت تقدم قروضا تفوق ما يوجد لديها من ودائع، وهذا ما يعرف بوظيفة خلق الودائع. وفي مرحلة الثورة الصناعية وما أكبتها من تعاضم القوة الإنتاجية، وزيادة الحاجة إلى رؤوس الأموال الضخمة لتمويل المشاريع الإقتصادية تعزز دور البنوك وأخذت شكل شركات المساهمة. وفي أواخر القرن التاسع عشر بدأت حركة تركيز البنوك التي توسع نطاقها بعد الحرب العالمية الأولى، مما دفع بالدول إلى التدخل في تنظيم نشاط البنوك. من خلال إنشاء بنوك عرفت بالبنوك المركزية إحتكرت عمليات إصدار النقود، وباشرت فيما بعد رقابتها على الإئتمان⁴.

-أما عن نشأة البنوك الإسلامية، فنشير الى أن المسلمين قدموا خدمات جليلة في تطوير العمل المصرفي، إذ كانت مكة المكرمة مركزا تجاريا آمنا، تسير القوافل منها وإليها شمالا وجنوبا في رحلتي الشتاء والصيف. وهي تتمتع بالأمان والثقة، والضمان المصرفي، وكان من الطبيعي أن يظهر في مكة المكرمة. صورا من التعامل في مجال إيداع الأموال واستثمارها، وكان أول من ابتكر طريقة الإيداع، لمنع الاكتناز المحرم في الإسلام، ويتيح للمودع حرية التصرف بالأموال المودعة لديه، هو-الزبير بن العوام رضي الله عنه- فكان لايقبل أن يودع لديهم الا إلا على سبيل القرض⁵

1 محمد يوسف ياسين: القانون المصرفي والنقدي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، ط1، 2007، ص81

2 يشير المؤرخون إلى أن أول بنك منظم أنشئ كان في مدينة البندقية سنة 1157، تلاه بنك برشلونة سنة 1401، ثم بنك رباتو بالبندقية سنة 1587، وبنك أمستردام سنة 1609، وبنك إنجلترا سنة 1694 تلاه بنك فرنسا سنة 1800. أنظر: شاكر القزويني، محاضرات في إقتصاد البنوك، مرجع سابق، ص25.

3 رمضان زياد سليم وجودة محفوظ أحمد: إدارة البنوك، دار المسيرة ودار صفاء، الأردن، ط2، 1996، ص11

4 شاكر القزويني، محاضرات في إقتصاد البنوك، مرجع سابق، ص27

5 هو القرض الذي يرد إلى المقرض عند نهاية المدة المتفق عليها دون أن تدفع عنه فوائد.

.وعندما انتشر استعمال الفائدة الربوية بشكل سريع في جميع الأعمال المصرفية التي يقوم بها البنك الحديث. كان من الطبيعي البحث عن بديل للبنك التجاري القائم على الفائدة الربوية، باتخاذ بنك يقوم على مبادئ الشريعة الإسلامية¹. وتعتبر محافظة الدقهلية بجمهورية مصر العربية المدينة الأولى التي شهدت ميلاد أول تجربة للبنوك الإسلامية، وإن كانت لم تستمر سوى بضع سنوات، فلقد بدأت التجربة² في عام 1963 ثم ما لبثت إن انتهت في عام 1967 وقد تمثلت التجربة في إنشاء بنكا لادخار المحلي بمدينة (ميتغمر) وكان الهدف من التجربة هو تعبئة الجماهير لتشارك في عملية تكوين رأس المال الذي استخدم في تمويل المشروعات أما توزيع العائد على المساهمين فكان يقوم على أساس المشاركة في الربح والخسارة. وفي عام 1971 تأسس بنك ناصر الاجتماعي الذي نص قانون إنشائه إلى عدم التعامل بالفوائد أخذا وعطاء وقد انحصر نشاط البنك في ثلاث مهام رئيسية³. فالمهمة الأولى، كانت تجارية تتمثل في شراء السلع وبيعها بسعر أقل من القطاع الخاص. والمهمة الثانية، تتمثل في تقديم الخدمات الاجتماعية المتمثلة في القروض الحسنة، وصرف النفقات التي حكمت بها المحاكم لمستحقيها، من الآباء والأمهات والمطلقات والأبناء الصغار فورا، ثم يقوم البنك بعد ذلك بتحصيلها ممن وجبت عليهم النفقات إضافة إلى صرف مرتبات شهرية للمستحقين من كبار السن والعجزة. أما المهمة الثالثة، فكانت تتمثل في تحصيل الزكاة من الراغبين، وتوزيعها على مستحقيها. وعلى الرغم من ضيق نطاق التجربة، إلا أنها جذبت قدرا لا بأس به من الاهتمام إلى حد إدراجها على جدول اجتماع وزراء خارجية الدول الإسلامية عام 1972. وفي عام 1973 نوقشت الجوانب النظرية والعلمية، لإقامة بنوك إسلامية تقدم خدمات مصرفية متكاملة، وذلك في اجتماع وزراء مالية الدول الإسلامية، وقد انتهى الاجتماع، بتقرير سلامة الفكرة وواجب وضعها موضع التنفيذ⁴. وفي سنة 1975، تجسدت فكرة البنوك الإسلامية بتأسيس بنك دولي وهو "البنك الإسلامي للتنمية" بجدة، ويعتبر بمثابة الانطلاقة الحقيقية لعمل البنوك الإسلامية، حيث يوفر الأموال اللازمة على أساس تقاسم الأرباح. لإقامة مشاريع التنمية الاقتصادية والاجتماعية في البلدان الأعضاء⁵. وفي عام 1977 تأسس بنك دبي الإسلامي، الذي يعتبر البداية الحقيقية للعمل

1 فؤاد، توفيق ياسين-درويش، أحمد عبد الله: المحاسبة المصرفية في البنوك التجارية والإسلامية، دار البازوري العلمية للنشر، مصر، 1996، ص3
2 يرى البعض أن تاريخ العمل المصرفي الإسلامي يعود إلى بداية الخمسينيات من القرن العشرين، حيث كانت التجربة باكستانية، فتم إنشاء مؤسسة تقوم بتلقي الودائع من مالكي الأراضي دون منح عوائد عليها، وتفرضها بدون فائدة للمزارعين الفقراء لتحسين نشاطهم الزراعي، ولكن تأخذ أجورا رمزية لتغطية التكاليف الإدارية. إضافة إلى التجربة الماليزية، من خلال إنشاء صندوق الحج لتجميع المدخرات من الحجاج واستثمارها وفق أحكام الشريعة. أنظر: عز الدين خوجة: تطور ونشأة الصناعة المالية الإسلامية"، الندوة الدولية حول الخدمات المالية وإدارة المخاطر في المصارف الإسلامية، جامعة سطيف، الجزائر، 18-20 أبريل 2010، ص13

3 هندي، منير إبراهيم: إدارة المنشآت المالية وأسواق المال، منشأة المعارف، الاسكندرية، مصر، ط1، 2006، ص211

4 هندي، منير إبراهيم: إدارة المنشآت المالية وأسواق المال، مرجع سابق، ص212

5 يضم البنك الإسلامي للتنمية 56 دولة، لها العضوية في منظمة المؤتمر الإسلامي ومكتبة في رأس المال البنك.

المصرفي الإسلامي، يليه في نفس السنة وعلى نفس المنهاج تأسيس بنكي فيصل المصري والسوداني، ثم توالى بعد ذلك إنشاء البنوك الإسلامية فبعد أن كان عددها عام 1970 لا يتجاوز (25) بنك، أصبح عددها في تزايد مستمر، وبلغت شعبيتها عام 2003 ذروتها في العالم العربي، ودول مثل ماليزيا، وبحلول عام 2013 زاد عدد البنوك الإسلامية في العالم ليصل لحوالي 500 بنكاً، إضافة إلى وجود أكثر من 330 نافذة إسلامية ضمن بنوك تقليدية، تقدم خدمات مصرفية إسلامية لعملائها. والبنوك الإسلامية الآن تقدم خدماتها لنحو 38-40 مليون عميل حول العالم يتركز ثلثهم في المنطقة العربية وتركيا واندونيسيا، وماليزيا. كما يوجد حوالي 700 مؤسسة حول العالم مسجلة على أنها تتعامل مع المنتجات الإسلامية المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. ولا يقف الأمر عند إقامة هذه البنوك التي أنشئ بعضها في بلاد غير إسلامية بما فيه أوروبا، وأمريكا بل اتجهت البنوك التجارية لإنشاء فروع لها تقوم على ذات الأساس الذي تقوم عليه البنوك الإسلامية¹.

ثانياً- تعريف البنوك الإسلامية وخصائصها: لقد وضع منظرو الاقتصاد الإسلامي، عدة تعاريف للبنوك الإسلامية نذكر منها تعريف الدكتور أحمد النجار للبنك الإسلامي بقوله: ((باستعراض قوانين ومراسيم إنشاء البنوك الإسلامية التي قامت حتى الآن، نستطيع أن نخلص إلى تعريف عام للبنك الإسلامي مؤداه، أن البنك هو مؤسسة مالية مصرفية لتجميع الأموال وتوظيفها في نطاق الشريعة الإسلامية مما يخدم بناء مجتمع التكافل الإسلامي، وتحقيق عدالة التوزيع ووضع المال في المسار الإسلامي))². أما الدكتور مرسي سلامة فيعرف البنك على أنه: ((تلك المنظمات القائمة على تجميع الأموال من المجتمع وتوظيفها لخدمة أفراد وجهات لبناء مجتمع التكافل وتحقيق الرفاهية، وتقديم الخدمات المصرفية الأخرى مع الالتزام في كل ما يتعلق بذلك بقواعد الإسلام وما تتضمنه من معايير اقتصادية ودينية تحقيقاً لمفهوم التنمية الشاملة))³. في حين يعرفه الدكتور سامي حمود بأنه: ((تلك المؤسسة المصرفية التي تكون مهمتها القيام بكافة أشكال العمل المصرفي وذلك على أساس التوقيت والتماشي مع أحكام الشريعة الإسلامية خاصة بالنسبة لما هو معلوم من ناحية حرمة التعامل بالربا))⁴.

1 حسين عبد المطلب الأسرج: مستقبل المصارف الإسلامية في ظل التقدم التكنولوجي، بحث اقتصادي، منشور على الانترنت، موقع وزارة الصناعة والتجارة الخارجية المصرية، جوان 2014

2 مجلة البنوك الإسلامية، مطبوعات الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، العدد 7، 1979، ص 53

3 مرسي، سلامة: فلسفة البنوك الإسلامية في التنمية الشاملة، بحث مقدم إلى مؤتمر دور البنوك الإسلامية في التنمية في مصر، جامعة المنصورة، مارس 1981، ص 09

4 سامي، حمود: مفهوم البنك الإسلامي وحاجاتنا إليه، مجلة الوعي الإسلامي، العدد 154، وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية، عمان، الاردن

رأي الباحث: ان التعاريف السابقة، لم تلم بكل الجوانب المتعلقة برسالة البنك الإسلامي، فأوضحت أن البنوك الإسلامية هي مؤسسات لتجميع الأموال واستثمارها، دون التعامل بالفائدة أخذاً وعطاءً، وإن كان في حد ذاته مصدراً شرعياً. إلا أن تخلص البنوك الإسلامية من التعامل بالفائدة الثابتة المحددة مسبقاً، واستثمار الأموال بطريقة مباشرة أو غير مباشرة، لا يعني أنها أصبحت بنوك إسلامية، حققت المبتغى عن طريق تحقيق التنمية الاقتصادية الشاملة، والتكامل الاجتماعي الواسع، وترسيخ مبادئ الدين الحنيف، ونشر الوعي الإسلامي القائم على الترشيد والاعتدال. وعليه يرى الباحث أن البنك الإسلامي، هو مؤسسة مالية ذات أهداف اقتصادية واجتماعية وأخلاقية، تقوم بأداء الخدمات المصرفية المختلفة. كما أنها تباشر كافة أعمال الاستثمار والإئتماء في كل القطاعات وفقاً لمبادئ وقواعد الشريعة الإسلامية بهدف المساهمة في بناء مجتمع إسلامي¹. ومن التعريف السابق للبنوك الإسلامية، يمكننا استنتاج بعض خصائص ومميزات تلك البنوك في النقاط التالية²:

1- البنوك الإسلامية متعددة الوظائف³: تؤدي دور كل من البنوك التجارية وبنوك الأعمال، وبنوك الاستثمار، ومن هنا فإن عملها لا يقتصر على الأجل القصير كالبنوك التجارية، بل يشمل الأجل القصير والمتوسط والطويل المدى. فالبنك الإسلامي بنك متعدد الوظائف، ففي الوقت الذي تصنف فيه البنوك التقليدية إلى بنوك تجارية، وبنوك تنمية أو استثمار، وبنوك أعمال. فالبنك الإسلامي يقوم بفتح الحسابات الجارية، وقبول الإيداعات، وتمويل القطاع التجاري والصناعي والزراعي والعقاري، ويسهم في رأسمال الشركات، أي إنه يمارس أنشطة تدخل في وظائف البنوك التقليدية جميعاً، عدا ما هو مخالف للشريعة الإسلامية⁴.

2- الاستثمارات في مشاريع الحلال: حيث تسعى البنوك الإسلامية للاستثمار في المشاريع التي تحقق النفع للمجتمع، وبالتالي فهي تهدف إلى تحقيق التنمية الاقتصادية¹.

3- تقوم البنوك الإسلامية في معاملاتها على أساس المشاركة في الربح والخسارة الذي أقرته الشريعة الإسلامية، وتجنب التعامل بالربا مهما كانت صوره وأشكاله، إيداعاً أو إقراضاً، قبولاً أو حسماً، أخذاً أو عطاءً، فالعلاقة بين البنك الإسلامي وأصحاب الودائع ليست علاقة قائمة على أساس دائن ومدين، بل هي علاقة مشاركة ومتاجرة،

1 فلاق، على: تمويل الاستثمارات في الاقتصاد الإسلامي - وسائله ومؤسساته، رسالة ماجستير في العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، كلية العلوم

الاقتصادية وعلوم التسيير، قسم العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2001، ص 31

2 يسري، عبد الرحمن أحمد: قضايا إسلامية ومعاصرة في النقود والبنوك والتمويل، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط 1، 2004، ص 276

3 الخضير، محسن أحمد: البنوك الإسلامية، إيتراك للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر، ط 3، 1999، ص 18

4 موقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية. www.islamicfi.com

تأخذ شكل المضاربة، والمرابحة وغيرها من العقود²، وذلك انطلاقاً من قوله تعالى ((وأحل الله البيع وحرم الربا))³ مما يعكس على استخداماتها ومواردها عدم التعامل بالفوائد الربوية⁴، فعدم التعامل بالفائدة الربوية أخذاً وعطاءً هو أهم ما يميز العمل المصرفي الإسلامي، لأن الإسلام حرم الربا وأساس تحريم الربا ورد في القرآن الكريم في قوله تعالى: ((يأيتها الذين آمنوا اتقوا الله وذروا ما بقي من الربا إن كنتم مؤمنين فإن لم تفعلوا فأذنوا بحرب من الله ورسوله، وإن تبتم فلكم رؤوس أموالكم لا تظلمون ولا تظلمون وإن كان ذو عسرة فنظرة إلى ميسرة))⁵. كما جاء عن النبي صلى الله عليه وسلم انه قال: ((لعن الله آكل الربا وموكله وكتابه وشاهديه)). وقال صلى الله عليه وسلم: ((اجتنبوا الموبقات السبع قالوا: يارسول الله وماهي؟ قال عليه الصلاة والسلام: ((هم سواء الشرك بالله والسحر، وقتل النفس التي حرم الله إلا بالحق واكل الربا. واكل مال اليتيم والتولي يوم الزحف، وقذف المحصنات الغافلات المؤمنات))⁶.

- 4- وجود هيئة الرقابة الشرعية في كل بنك إسلامي، تتكون من عدد من علماء الفقه والشريعة والقانون، تعينها الجمعية العمومية للمساهمين، وتمثل مهمة الهيئة بالقيام بالرقابة الشرعية على أعمال البنك وعقوده، لضمان توافقه مع أحكام الشريعة الإسلامية. وقد أكدت ذلك القوانين المتعلقة بالبنوك الإسلامية كافة⁷.
- 5- يحتل الاستثمار في البنوك الإسلامية حيزاً كبيراً في معاملاتها، في حين تولي البنوك التقليدية الإقراض بفائدة حيزاً كبيراً، بل إنهما لا تقوم بالاستثمار إلا في نطاق ضيق.
- 6- يتعهد البنك التقليدي بدفع فوائد ثابتة على الودائع لأجل، وبإخطار سابق، كما يتعهد بضمان رد الأصل، أما البنوك الإسلامية فهي لا تضمن رد أصل الودائع، ولا تضمن نسبة محددة منسوبة إلى رأس المال. فلا يتحمل

1 حنفي، عبدالغفار: إدارة المصارف، دارالجامعة الجديدة للنصرة، الإسكندرية، مصر، ط1، 2002، ص 67

2 منى لطفي بيطار، منى خالد فرحات: آلية التمويل العقاري في المصارف الإسلامية، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية، المجلد 25، العدد رقم 2، 2009، ص 7

3 سورة البقرة، الآية (275)

4 سحنون، محمد: الاقتصاد النقدي والمصرفي، عماد الدين للنشر، مصر، ط3، 2003، ص 96

5 سورة البقرة، الآية (278-279)

6 مسلم، مسلم بن الحجاج بن مسلم القشيري النيسابوري، (204-261هـ): صحيح مسلم، تحقيق: نظر بن محمد الفارابي أبو قتيبة، دار طيبة للنشر والتوزيع، الرياض، المملكة العربية السعودية، ط1، 2006، ج5،

7 منى لطفي بيطار، منى خالد فرحات: آلية التمويل العقاري في المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص7

المضارب (البنك الإسلامي) في حالة المودعين ضمان رد الودائع أو نسبة منها، وإنما يرد نصيب من الربح متفق عليه في حالة الربح¹.

7- تنص القوانين المتعلقة بالبنوك التقليدية، على عدم جواز تملك البنك التقليدي العقارات، ماعدا ما هو ضروري لأعماله أو توفير السكن والترفيه للعاملين فيه، في حين تسمح قوانين إنشاء البنوك الإسلامية بتملك البنك الإسلامي للعقارات، لأنه قد يلجأ إلى الإيجار المنتهي بالتمليك في مجال العقارات، وإلى المزارعة في المجال الزراعي².

8- يستطيع البنك التقليدي إصدار أسهم ممتازة، أما البنك الإسلامي فلا يستطيع ذلك لأنها محددة الفائدة، ويستطيع البنك الإسلامي إصدار صكوك لها نصيب في الربح والخسارة.

9- لا تستطيع البنوك التقليدية -بموجب قوانين إنشائها- القيام بعمليات شراء البضائع وبيعها، أو حتى الاحتفاظ بها إلا بضوابط خاصة، ولا تستطيع شراء أصول ثابتة لغير استخدام البنك ذاته، أما البنوك الإسلامية -بموجب قوانين إنشائها- فتستطيع الاتجار المباشر في مختلف أنواع البضائع حتى ولو كانت أصولاً رأسمالية، تحتفظ بها وتبيعها عندما تجد فرصة ربح مناسبة، كما أنها تستطيع أن تؤسس شركات مساهمة تمتلك فيها أكثر من النسبة التي يجوز للبنوك التقليدية تملكها.

10- يقتطع الاحتياطي العام في البنوك التقليدية من صافي الربح، أما في البنوك الإسلامية فيقتطع من صافي الربح الذي يخص المساهمين فقط³، كما يوجد في البنوك الإسلامية حسابات للاستثمار المشترك (العام)، وحسابات للاستثمار الخاص، حيث يؤسس الأول في ضوء قواعد المضاربة المطلقة، ويؤسس الثاني في ضوء قواعد المضاربة المقيدة (مشروعات مخصصة)، وإن الفصل بين النوعين غير معروف في البنوك التقليدية عادة.

11- البنوك الإسلامية مزيج من المؤسسات التقليدية المعروفة عالمياً، فهي إلى حد ما شبيهة ببنوك المدخرات التعاونية وبجمعيات المدخرات والقروض، وبشركات التمويل، لأنها تقدم تمويلاً عالي المخاطرة، وربما شبيهة بصناديق الاستثمار⁴.

1 الهواري، سيد: الاستثمار والتمويل بالمشاركة في البنوك الإسلامية، دار الجيل للطباعة، القاهرة، مصر، ط1، 1996، ص26

2 موقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية. www.islamicfi.com

3 الهواري، سيد: الاستثمار والتمويل بالمشاركة في البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص26

4 منى لطفي بيطار، منى خالد فرحات: آلية التمويل العقاري في المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص7

ثالثاً- مقارنة البنوك الإسلامية بالبنوك التجارية التقليدية: إن مشكلة الفائدة (الربا) تعتبر الحد الفاصل والخاصية المميزة بين البنوك التجارية التقليدية وبين البنوك الإسلامية، التي تعد هيئات مالية تزاوّل الأعمال البنكية والاستثمار في الميادين التجارية والصناعية والاجتماعية، وتعتبر إحدى مكونات النظام الاقتصادي في الدولة التي توجد بها¹. وللمقارنة بين البنوك التجارية والبنوك الإسلامية، سنتعرض لأوجه الاختلاف وأوجه التشابه التي تميز هاتان المؤسستان، في المراحل الرئيسية التالية، عند التأسيس، وعند ممارسة النشاط، والرقابة الخاضعة لها، فيما يلي :

أ- مرحلة التأسيس: تتخذ البنوك الإسلامية، عموماً شكل شركة المساهمة مثل البنوك التجارية، فقد اشترط المشرع ضرورة إنشاء البنوك في شكل شركات المساهمة، ويمكن أن يخصص مجلس النقد والقرض للبنك اتخاذ شكل تعاضدية². وقد تبني المشرع هذا الاتجاه مسaire لقاعدة خضوع البنك لقانون بلد المقر³. أما من حيث الأجهزة المكونة للبنوك التجارية والبنوك الإسلامية تنفرد هذه الأخيرة بمديرية المضاربة الشرعية، التي تخصص في قطاع الاستثمار، سواء كان هذا الاستثمار صناعي، تجاري أو زراعي وتعتبر أضخم المديريات في البنوك الإسلامية والميزة الأساسية التي تفرقها عن البنوك التجارية⁴

ب- عند ممارسة النشاط المصرفي: تتلخص وظيفة البنك التجاري بالاقتراض من المودعين في شكل ودائع، والتي تنتقل ملكيتها للبنك لتصبح ديناً في ذمته، والقيام بإقراض هذه الودائع للمستثمرين الذين يحتاجون لتمويل مشروعاتهم، لذا فإن الوظيفة الأساسية للبنك التجاري تركز على الاستدانة والاقتراض، والتعامل بالفائدة⁵. فلا يتحمل المودع أية خسائر في حالة حدوثها، ولا علاقة له بأرباح استثمار أمواله، بل له عائد محدد سلفاً بغض النظر عن نتائج استثمار أمواله⁶. في حين ملكية الودائع بالنسبة للبنوك الإسلامية لا تنتقل من المودع إلى البنك ما يحمل المودع مخاطر استثمارها، ويجعل من حقه المشاركة في الربح والخسارة⁷، بقدر مساهمته في رأسمال المضاربة .

1 عادل عبد الفضيل عيد: الربح والخسارة في معاملات المصارف الإسلامية- دراسة مقارنة، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، ط1، 2007، ص392
2 المادة رقم 83 من الأمر رقم 11/03 مؤرخ في 26 غشت 2003، يتعلق بالنقد والقرض، (ج.ر. العدد 52 المؤرخ في 27 غشت 2003) المعدل والمتمم بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 غشت 2010 (ج.ر. العدد 50 المؤرخ في 01 سبتمبر 2010)
3 عجة الجليلي: عقد المضاربة في المصارف الإسلامية - بين الفقه الإسلامي والتقنيات المصرفية-، دار الخلدونية، ط1، 2006، ص172 .
4 محمد باقر الصدر: البنك اللاربيوي في الإسلام، دار التعارف للمطبوعات، لبنان، د.ط.، 1990، ص64 .
5 محمود حسن صوان: أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، دار وائل للنشر، الأردن، ط2، 2008، ص90
6 محمود حسين الوادي، وحسين محمد سمحان: المصارف الإسلامية الأسس النظرية والتطبيقات العملية، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، الأردن، ط1، 2007، ص38

7 زفوني سليمة: الرقابة المصرفية في إطار القانون الوضعي الجزائري، مذكرة ماجستير، الدولة والمؤسسات العمومية، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2012، ص182

باعتبار أن البنوك الإسلامية تقوم في معاملاتها على نظام المشاركة، الذي يركز بدوره على أساس الربح بدلا من أساس الفائدة¹. فتمثل التجارة والاستثمار أبرز محاور أنشطتها، لأنها المصدر الرئيسي لأرباحها، ولأن محل التعامل أصول وموجودات حقيقية، وليس مجرد أصول مالية. ويتضح هذا في جميع تقنيات البنوك الإسلامية سواء كانت تمويل بالمراجحة، المضاربة، أو بيع السلم، أو من خلال المشاركة الدائمة، أو المتناقصة أو الإستهناج، أو تكون عملياتها مرتبطة بصيغ. إيجارية كالإيجار التمليكي، وبالطبع نشاط البنوك الإسلامية تحكمه الضوابط والمبادئ الإسلامية التي تدور في إطار القواعد الإسلامية أهمها قاعدة الغرم بالغنم، وقاعدة لا ضرر ولا ضرار².

ج- الرقابة المصرفية: ان تميز البنوك الإسلامية عن غيرها من البنوك التجارية، وتفردا بعدم تعاملها بالفوائد، لا يجعلها في منأى عن الالتزامات الواجبة عليها اتجاه السلطات المصرفية التي تعيش في ظلها وتمارس نشاطها تحت سلطتها. ومن هذه الالتزامات خضوعها الطوعي للرقابة المصرفية التي يجريها البنك المركزي على كافة البنوك التي تمارس نشاطها في إقليم الدولة³. كما تنفرد البنوك الإسلامية برقابة تميزها عن غيرها من البنوك، تدعى بالرقابة الشرعية، ويكمن دورها في ضبط عمليات البنوك الإسلامية من الناحية الشرعية، والتأكد من مدى مطابقتها لأحكام الشريعة الإسلامية حسب القرارات المعتمدة من جهة الفتوى⁴. وتندرج ضمن الرقابة الشرعية ثلاثة هيئات وهي الهيئة العليا للرقابة، والتي تمثل السلطة العليا لرقابة كل البنوك الإسلامية، وهيئة الفتوى التي تتواجد على مستوى كل بنك إسلامي، ويكمن دورها في إصدار الفتوى والسهر على إيجاد البدائل الشرعية والحلول العملية لمشاكل البنوك الإسلامية. وهناك هيئة التدقيق الشرعي التي تتواجد بدورها على مستوى كل بنك إسلامي، وتهتم بمتابعة تنفيذ قرارات هيئة الفتوى ومدى احترام إدارة البنك للحدود الشرعية⁵. أوجه الاختلاف السالف ذكرها لا تنفي وجود نقاط تشابه بين البنوك التجارية والبنوك الإسلامية، باعتبارها هيئات مالية تهدف إلى تحقيق الربح. ويمكننا تعداد بعض تلك النقاط فيما يلي⁶:

1 بن دعاس جمال: السياسة النقدية في النظامين الإسلامي والوضعي، دار الخلدونية، الجزائر، ط1، 2007، ص213

2) قاعدة الغرم بالغنم) تعني: أن من ينال نفع الشيء يجب أن يتحمل ضرره. أما قاعدة (لا ضرر ولا ضرار)، فهي قاعدة فقهية معناها أنه لا يجوز الإضرار ابتداء، أي لا يجوز للإنسان أن يضر شخصا آخر في نفسه أو ماله، وهذا معنى لا ضرر، ولا ضرار: فتعني أنه لا يجوز مقابلة الضرر بالضرر، أنظر: زين خلف سالم العطيبيات: تحول المصارف التقليدية للعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية، دار النفائس، الأردن، ط1، 2008، ص62

3 زفوني سليمة: الرقابة المصرفية في إطار القانون الوضعي الجزائري، ص182

4 قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص40

5 قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص40

6 حنون محمد حسن: الأعمال والخدمات المصرفية في المصارف التجارية والإسلامية- دراسة مقارنة-، مطبعة عمان، الأردن، ط1، 2005، ص43

- 1- كلا منهما يندرج ضمن تصنيف البنوك حسب طبيعة أعمالها .
- 2- من وظائفها فتح الحسابات الجارية.
- 3- قبول الودائع وتحصيل الأوراق التجارية.
- 4- البنوك الإسلامية تقدم أيضا القروض، ولكنها ليست مرتكزة على نفس الأسس التي تعتمد عليها البنوك التجارية أو الاستثمارية التقليدية (القرض الحسن).
- 5- التعامل بالعملات الأجنبية في إطار المعاملات.
- 6- إدارة الممتلكات وتقديم الاستثمارات المالية والإدارية.
- 7- تحويل العملات وفتح الاعتمادات المستندة وإصدار الكفالات.

الفرع الثاني: أهداف وموارد البنوك الإسلامية

للبنك الإسلامي عدة أهداف اقتصادية واجتماعية، يسعى لتحقيقها وفقا لمبادئ الشريعة الإسلامية، معتمدا في ذلك على ما يملكه من موارد متنوعة، ومتجددة، تميزه عن البنوك التجارية التقليدية، وسنحاول توضيح أهم الأهداف التي تسعى البنوك الإسلامية لتحقيقها (أولا) بالاعتماد على مواردها (ثانيا) فيما يلي:

أولا- أهداف وموارد البنوك الإسلامية: للبنك الإسلامي عدة أهداف اقتصادية واجتماعية، يسعى إلى تحقيقها، تتنوع تلك الأهداف، ما بين أهداف تنمية، وأخرى استثمارية إلى جانب الأهداف الاجتماعية. ويمكن توضيحها فيما يلي:

أ- الهدف التنموي للبنك الإسلامي: تساهم البنوك الإسلامية بفعالية في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية، حيث تتماشى معاملاتها المصرفية مع الضوابط الشرعية، من خلال نمط تنموي متميز يحقق التقدم والعدالة والاستمرار وهي عملية تأخذ عدة أبعاد منها¹:

1- السعي لجذب رأس المال الإسلامي الجماعي، وزيادة الاعتماد الجماعي على الذات بين الدول الإسلامية، ومن ثم تقوية علاقات الترابط والتكامل الاقتصادي بالشكل الذي يعود بالخير على الأمة الإسلامية.

2- العمل على إعادة توظيف الأرصدة الإسلامية داخل الوطن الإسلامي، وتحقيق الاكتفاء الذاتي له من السلع والخدمات الأساسية والإستراتيجية التي يتم إنتاجها.

3- الاهتمام بتنمية الحرفيين والصناعات الصغيرة والتعاونيات باعتبارها جميعا الأساس لتطوير البنية الاقتصادية والصناعية في الدول الإسلامية².

4- العمل على توسيع قاعدة العاملين، والقضاء على البطالة، وبالتالي زيادة الناتج الإجمالي.

5- العمل على تأسيس وترويج المشروعات الاستثمارية، في كافة الأنشطة الاقتصادية المشروعة، سواء في الصناعة أو الزراعة أو التجارة وبالتالي توسيع قاعدة الاستثمارات في المجتمع، وتنمية أصوله الإنتاجية.

ب- الهدف الاستثماري: تتحدد معالم الأهداف الاستثمارية للبنك كما يلي³:

1- تحقيق مستوى توظيف تشغيلي مرتفع لعوامل الإنتاج المتوفرة في المجتمع، والقضاء على البطالة، وكذا القضاء على كافة صور الاستخدام لهذه العوامل.

2- العمل على إنماء وتنشيط الاستثمار في مختلف الأنشطة الاستثمارية الاقتصادية، عن طريق الاستثمار المباشر، والمشاركات وترويج المشروعات ودراسات الجدوى للغير وتحسين المناخ الاستثماري العام.

3- تحسين الأداء الاقتصادي للمؤسسات سواء التي يشرف عليها البنك أو المؤسسات الأخرى وبالتالي القضاء على الإسراف.

4- توفير خدمات الاستثمارات الاقتصادية والفنية والمالية والإدارية المختلفة، مثل خدمات تضم الإنتاج والمنتج وخدمات التسويق المتعددة كالترويج والتوزيع.

5- ترويج المشروعات سواء لحساب الغير، وحساب البنك الإسلامي ذاته، أو بالمشاركة مع أصحاب الخبرة والمعرفة، والقدرة الفنية ممن بحوزتهم سمعة حسنة.

1 الخضيرى، محمد محسن: البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص30

2 عبد العزيز ميلودي: محددات تمويل الاستثمار في البنوك الإسلامية- دراسة قياسية لحالة بنك البركة، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، السنة الجامعية 2006/2007، ص40

3 الخضيرى، محمد محسن: البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص30

6- تحقيق مستوى مناسب من الاستقرار في أسعار السلع والخدمات المطروحة للتداول في الأسواق، وربما يتناسب مع مستوى الدخل. وبالتالي القضاء على أهم صور الاحتكار¹.

ج- الهدف الاجتماعي للبنك الإسلامي: يسعى البنك الإسلامي إلى المساهمة في تحقيق العدالة الاجتماعية، وذلك من خلال اختيار المشروعات التي تساهم في تحسين توزيع الدخل أو منح القروض الحسنة أو إنشاء المشروعات الاجتماعية وذلك باستخدام عدة وسائل من أهمها²:

1- العمل على تنمية وتطوير ثقة المواطنين بالنظام الاقتصادي الإسلامي.

2- إنشاء المستشفيات والمعاهد العلمية والصحية التي تقدم خدماتها مجاناً، للقضاء على الأمية والأمراض التي تعاني منها الدول الإسلامية.

3- محاربة الربا والاحتكار، وذلك بعدم التعامل مع ممارسيه أو توفير سبيل التمويل لهم.

4- تحقيق العدالة في توزيع الثروة، وذلك بتوفير سبل التمويل لصغار المنتجين والأفراد منذ والخبرات والمهارات الذي لايتوفر لديه رأس المال، أو الضمانات يقدمونها لمصادر التمويل، إضافة إلى تقديم المعونة للفقراء عن طريق الهبات.

ثانياً- موارد البنوك الإسلامية: لا يمكن للبنوك الإسلامية تحقيق الأهداف المذكورة سابقاً ما لم تكن تملك القدرة، والملاءة المالية الكافية لذلك. ملاءة تتركز على الموارد المتاحة من رأس مال، وودائع وغيرها من العمولات والأجور والرسوم والمبالغ المقرضة، والشيكات والحواتل المستحقة الدفع، ومخصصات أخرى، وتعد هذه الموارد مجتمعة القاعدة التي يقوم عليها المركز المالي للبنك والذي يعمل جاهداً على دعمها وباستمرار. وستتناول هذه الموارد من خلال تقسيمها الى ثلاثة أصناف رئيسية كمايلي:

1-الموارد الداخلية للاموال في البنوك الإسلامية:تعتمد البنوك الإسلامية كغيرها من المؤسسات المالية

الأخرى على الموارد المالية في تأدية مختلف الأنشطة، وتتنوع مصادر هذه الأموال ويختلف حجمها النسبي في ميزانية البنك، ومن أهمها نذكر مايلي³:

1 عبد العزيز ميلودي: محددات تمويل الاستثمار في البنوك الإسلامية- دراسة قياسية لحالة بنك البركة، مرجع سابق، ص42

2 الخضيرى، محمد محسن: البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص31

3 لعشم آمال: دور الهندسة المالية في تطوير الصناعة المصرفية الإسلامية- دراسة نقدية لبعض المنتجات المصرفية الإسلامية، مذكرة ماجستير في العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير ، جامعة فرحات عباس - سطيف، الجزائر، السنة الجامعية 2011/2012، ص27

أ- رأس المال في البنوك الإسلامية: وهو مجموع قيمة الأموال التي يحصل عليها البنك من أصحاب المشروع، عند بدء تكوينه، وأية إضافات أو تخفيضات تطرأ عليها في فترات تالية، سواء كانت نقدية أو عينية¹. وعليه يمثل رأس المال كل ما يقدمه المساهمون من مبالغ مالية مقابل القيمة الاسمية للأسهم المصدرة، ويستخدم في اقتناء الأصول الثابتة لبداية نشاط البنك، ويمكن أن تطرأ عليه تغيرات؛ إما بالزيادة أو النقصان خلال الفترة التي يمارس فيها البنك أنشطته. ويشترط في رأس المال أن يكون مدفوعا بالكامل، دون أن تكون هناك حصص مستحقة في ذمة أصحابها؛ على عكس ما هو متعارف عليه بالنسبة للبنوك التقليدية، أين يمكن لرأس المال المدفوع أن يكون أقل من رأس المال المصرح به؛ على أن يبقى ذلك الجزء دينا على بعض الشركاء². وتكمن أهمية رأس المال باعتباره أحد العناصر الأساسية المكونة لميزانية البنك الإسلامي، في كونه يوفر الحماية والأمان والثقة بالنسبة للمودعين. أيضا يغطي النفقات الناتجة عن تأسيس البنك وبداية نشاطه؛ ومواجهة الطلب غير المتوقع على السيولة؛ أيضا مواجهة الخسائر التي يحتمل التعرض لها مستقبلا³.

ب- الاحتياطات: وتعتبر الاحتياطات مصدرا من مصادر التمويل في البنوك الإسلامية، إذ تمثل الاحتياطات مجموع المبالغ التي يتم اقتطاعها من الأرباح المحققة للبنك، وقد تكون ذات طبيعة قانونية أو اختيارية، وتكون لدعم المركز المالي ومواجهة مختلف المخاطر التي يحتمل أن يواجهها البنك. وباعتبار الاحتياطات حقا من حقوق المساهمين؛ فإنها تقطع من الأرباح التي ستوزع عليهم، أي بعد تحديد حصة كل من المودعين والمساهمين في الأرباح القابلة للتوزيع؛ ذلك أن الأرباح المتولدة ناتجة عن استثمار وتوظيف أموال المساهمين والمودعين على حد سواء⁴. وتعتبر الاحتياطات عنصرا ضروريا في ميزانية البنك الإسلامي، ذلك أنها تدعم المركز المالي له؛ وتزيد من درجة الأمان والاطمئنان لدى المودعين باعتبارها ضمانا لأموالهم.

ج- المخصصات والأرباح المحتجزة: تعتبر المخصصات والأرباح المحتجزة من المصادر الداخلية للأموال، حيث تمثل المخصصات المبالغ التي يتم استنزافها من الأرباح المحققة للبنك لمواجهة النقص في قيم الأصول، أو لمواجهة التزامات لم تتحدد قيمتها وإن لم تكن مؤكدة الوقوع¹. وتختلف أنواع المخصصات المكونة باختلاف الضرر أو الخسارة المتوقعة كعدم السداد، أو خيانة الأمانة أو إعسار بعض الشركاء، وعدم كفاية ضماناته والتزاماته لدى

1 الهيتي عبد الرزاق رحيم جدي: المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة، عمان، الأردن، ط1، 1998، ص237

2 عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية-دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، الدار الجامعية، بيروت، لبنان، ط2، 2007، ص112

3 عبد الحميد عبد الفتاح المغربي: الإدارة الاستراتيجية في البنوك الإسلامية، المعهد الإسلامي للبحوث و التدريب، جدة، ط1، 2004، ص113

4 المرجع السابق، ص116

البنك، أو خسارته في بيع بعض الأصول والأوراق المالية، إلى غير ذلك من المخاطر التي قد تواجه البنك. وتعتبر مخصصات مخاطر عمليات الاستثمار أهم أنواع المخصصات في البنوك الإسلامية². أما الأرباح المحتجزة، فهي المبالغ التي تقتطع من أرباح البنك المحققة خلال السنة المالية، ويتم ترحيلها إلى السنوات التالية، وتستخدم في تمويل مختلف الأنشطة والعمليات، ويمكن للبنك أن يقرر احتجاز كل الأرباح المحققة بموافقة من الجمعية العامة. وتعتبر حقوق الملكية من رأس مال، واحتياطات وأرباح محتجزة من أهم مصادر الأموال في البنوك الإسلامية باعتبارها أحد الركائز التي يعتمد عليها البنك، لمواجهة المخاطر الناتجة عن قيامه بمختلف الأنشطة الاستثمارية المتوسطة وطويلة الأجل التي تتميز بارتفاع مخاطرها³. وبما أن البنك الإسلامي يستند إلى موارده الذاتية في التوظيف متوسط وطويل الأجل دون اللجوء إلى مصادر التمويل والإقراض الربوية؛ فإن نسبة حقوق الملكية تكون أكبر مقارنة بالبنوك التقليدية⁴.

2- الموارد الخارجية للأموال في البنوك الإسلامية: تعتمد المؤسسات المالية بشكل كبير على الموارد الخارجية التي يتم استقطابها من المودعين، وتأخذ القسم الأكبر في ميزانيتها. وتختلف هذه الموارد باختلاف مدة بقائها في البنك، والغرض منها، ونذكر منها مايلي:

أ- الودائع الجارية: تعتبر الودائع الجارية من الموارد المالية التي تتلقاها البنوك الإسلامية من المتعاملين معها، وهي عبارة عن المبالغ التي يتم إيداعها لدى البنك في صورة حسابات جارية. وأهم ما يميزها أنها قابلة للسحب في أي وقت من قبل أصحابها، ما يجعلها موارد مالية لا تحمل البنك أي تكلفة عليها. ويتلقى البنك عمولة من المودع على هذا النوع من الودائع في مقابل الاستفادة من بعض الامتيازات كصرف الشيكات، وتحويل المال، وحفظه... إلخ⁵. وتكيف الوديعة الجارية على أنها عقد قرض، وهذا حسب اتفاق الفقهاء، حيث يمكن للبنك الإسلامي وبتفويض من صاحب الحساب الجاري أن يقوم باستثمار الوديعة على أن يكون ضامنا لها⁶، فيلتزم برد

1 نبيل شاكر: الإدارة الفعالة للأموال والمشروعات، مكتبة عين شمس، القاهرة، مصر، ط1، 1996، ص82

2 عبد الحميد عبد الفتاح المغربي: الإدارة الاستراتيجية في البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص117

3 الخضيرى، محسن أحمد: البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص113

4 عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية-دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، مرجع سابق، ص113

5 عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية-دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، مرجع سابق، ص156

6 تقع يد البنك الإسلامي على الوديعة الجارية على أنها يد ضمان وليس يد أمانة حيث أن: يد الضمان: هي يد الحائز الذي حاز الشيء بقصد تملكه أو لمصلحة نفسه، وحكم يد الضمان أن واضع اليد على الشيء يضمنه إذا عجز عن رده لصاحبه بفعله، أو بفعل غيره، أو بأفة سماوية، أي أنه يجب عليه ضمان المثل بالتلف أو الإتلاف. وقابض المضمون يكون مسؤولاً عن المقبوض اتجاه الغير إذا هلك عنده ولو بأفة سماوية. أما يد الأمانة: هي يد الحائز الذي حاز الشيء، لا بقصد تملكه، بل باعتباره نائبا عن المالك، كالوديع والمستعير والمستأجر والوكيل والشريك والمضارب. وحكم يد الأمانة أن

أصل الوديعة لصاحبها، ويتحمل المخاطر الناجمة عن استثمارها. وتعتبر الودائع الجارية مصدرا من بين مصادر الأموال التي تعتمد عليها البنوك الإسلامية في تمويل مختلف المشاريع الاستثمارية والعمليات التمويلية، الأمر الذي جعلها تكتسي أهمية كبيرة لكونها تدر للبنك الإسلامي عائدا ينتج عن استثمار هذه الودائع، وذلك باعتباره ضامنا لهذه الأموال عملا بقاعدة "الخراج بالضمان"؛ وهي تتميز بنوع من الاستقرار باعتبار أن أصحابها لا يقومون بسحب كل المبلغ المودع، لذا يمكن اعتبارها من بين المصادر الثابتة التي يعتمد عليها في تمويل أنواع محددة من المشاريع الاستثمارية¹.

ب- الودائع الاستثمارية: وهي الأموال التي يتم إيداعها من قبل أصحابها بقصد استثمارها في مختلف المشاريع، دون أن يكون لهم الحق في سحبها خلال الفترة التي تم الاتفاق عليها مع البنك، مما يجعلها أحد أهم الموارد التي تتميز بالاستقرار والتي يعتمدها البنك الإسلامي في ممارسة مختلف أنشطته الاستثمارية. وتكيف الوديعة الاستثمارية في البنك الإسلامي على أنها عقد مضاربة بين المودع الذي يعتبر رب المال، والبنك الذي يعد مضاربا بالأموال، بحيث لا يضمن أصل الوديعة ولا الأرباح الناتجة عن استثمارها إلا إذا ثبت عنه تقصير أو تعدي أو مخالفة لأحد شروط العقد. ففي حالة تحقيق أرباح، يتم تقاسمها حسب النسب المتفق عليها في عقد المضاربة، أما الخسائر فتقع على رب المال ويخسر المضارب جهده وعمله². ولقد تم أيضا تكيف العلاقة بين البنك والمودعين وفق "عقد الوكالة بأجر"، حيث تقوم البنوك الإسلامية بدور الوكيل في توظيف أموال المودعين لديه، وتأخذ حصة من الأرباح الناتجة عن استثمار هذه الودائع مقابلا لهذه الوكالة. وتعتبر الودائع الاستثمارية في البنوك الإسلامية أكثر استقرارا وثباتا من الودائع الجارية، باعتبار أن آجالها محددة في العقد، ولا يمكن لأصحابها بأي حال من الأحوال سحبها قبل التاريخ المتفق عليه. وهو ما يجعلها موردا يمكن للبنك من الاختيار بين مختلف البدائل الاستثمارية التي تتاح له. فهي تمثل جوهر رسالة البنوك الإسلامية في تحقيق التنمية للمجتمعات وتطوير اقتصادياتها، وذلك من خلال تأسيس نظام يقوم على أساس التعاون بين رأس المال والعمل، بعيدا عن سياسة فصل المخاطر التي ينتهجها النظام المصرفي التقليدي، الذي تتزايد فيه ثروة الأقلية على حساب الأكثرية³.

واضع اليد عليها لا يضمنها إذا هلكت إلا إذا حصل منه تعد أو تقصير أو إهمال، أي أنه لا يجب ضمانها بالتلف، ويجب أن تضمن بالإتلاف، وقابض الأمانة لا يسأل عن المقبوض إلا بالتعدي أو بالتقصير في الحفظ. راجع: وهبة الزحيلي: صيغ التمويل والاستثمار، بحث مقدم إلى مؤتمر المؤسسات المالية الإسلامية، كلية الشريعة والقانون، الإمارات العربية المتحدة، 2004، ص 1043

1 لعشم آمال: دور الهندسة المالية في تطوير الصناعة المصرفية الإسلامية - دراسة نقدية لبعض المنتجات المصرفية الإسلامية، مرجع سابق، ص 27

2 فادي محمد الرفاعي: المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 102

3 لعشم آمال: دور الهندسة المالية في تطوير الصناعة المصرفية الإسلامية - دراسة نقدية لبعض المنتجات المصرفية الإسلامية، مرجع سابق، ص 29

ج- الودائع الادخارية: وهي ودائع صغيرة المقدار غالباً، ويكون لصاحبها الحق في سحب بعض أو كل هذه الوديعة بموجب دفتر التوفير الذي يمنحه البنك إياه، وتدفع البنوك على هذه الودائع عوائد بحسب الوديعة والمدة التي بقيتها بالبنك¹. وتقوم البنوك الإسلامية بتشجيع صغار المدخرين على إيداع مدخراتهم لديها، وتنمية الوعي الادخاري والمصرفي لديهم، حيث تقوم باستثمار هذه الإيداعات وتشارك أصحابها في الربح أو الخسارة إن وقعت. في هذا النوع من الودائع تقوم البنوك الإسلامية بتخيير أصحابها بين إيداعها بالكامل في حساب الاستثمار، على أن تشارك في الربح والخسارة، وبين إيداع قسم منها في حساب الاستثمار، ويترك القسم الآخر في حساب الادخار لمواجهة طلبات السحب المحتمل من المودع، وبين إيداع هذه الأموال لدى البنك على أن يقوم بضمان رد أصل المال².

د- الزكاة: ويمثل هذا المصدر أهمية خاصة بالنسبة للبنك الإسلامي. إذ يتميز بها عن بقية البنوك الأخرى، والتي يقوم بتحصيلها من المنبع من ناتج نشاطه ومن ناتج نشاط عملائه، أو من خلال تقديم الأفراد إلى البنك بالزكاة مباشرة. وعلى هذا فإن للزكاة مصادر متعددة من خلالها يحصل البنك على جزء من موارده من بينها³:

- الزكاة التي يدفعها البنك نفسه من رأسماله وأرباحه.

- الزكاة المحصلة من العملاء سواء على أموالهم المحتفظ بها لدى البنك - بعد موافقتهم - أو على ناتج استثمارات تلك الأموال.

- الزكاة من الأفراد غير المتعاملين مع البنك، ومن المؤسسات والهيئات الأخرى، وتعد الزكاة أداة فعالة من أدوات البنك الإسلامي في تحقيق العدالة الاجتماعية بأوسع معانيها وأشمل عناصرها، وتحدد مصارف الزكاة وفقاً لما جاء في قوله تعالى: "إنما الصدقات للفقراء والمساكين والعاملين عليها والمؤلفة قلوبهم وفي الرقاب والغارمين عليها وفي سبيل الله وابن السبيل فريضة من الله والله عليم حكيم"⁴. وتشكل الزكاة مورداً من موارد البنوك الإسلامية لاعتبارين مهمين هما:

1 عبد الحميد عبد الفتاح المغربي: الإدارة الاستراتيجية في البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص 121

2 عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية - دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، مرجع سابق، ص 168

3 فلاق، على: تمويل الاستثمارات في الاقتصاد الإسلامي - وسائله ومؤسسته، مرجع سابق، ص 39

4 سورة التوبة، الآية (103)

-بحكم تكفل البنك الإسلامي بجمع الزكاة، فإنه يعتبر من العاملين عليها، وبالتالي يجوز له أن يأخذ منها الثمن(8/1) من الحصيلة (والذي يشكل سهم العاملين عليها في الآية الكريمة)

-إن البنك الإسلامي عند إنشائه لصندوق الزكاة لأصحابها، الذين حددتهم الآية الكريمة كلا على حدا، وبعد مشاورتهم يحق للبنك أن يستثمر أموالهم في مشاريع استثمارية، ومن ثم تضاف هذه الأموال المحصل عليها، إلى رأس مال البنك وتوجه إلى الاستثمارات في مشاريع مربحة. والبنوك الإسلامية تعمل جاهدة على إعطاء الزكاة وظيفتها الحقيقية في المجتمع المتخلف. في تحقيق التكافل الاجتماعي والتنمية الاقتصادية.

3-موارد أخرى¹: تضم هذه الموارد العملات والرسوم وسنستعرض لها مجتمعة في هذا النوع باختصار لأن مكانتها أقل بكثير من مكانة الموارد السابقة الذكر، فالبنوك الإسلامية تتقاضى عمولات وأجور أو رسوما من الخدمات التي تؤديها للزبائن كتأجير الخزائن الحديدية، والقيام بأعمال الوكالة أو الإجارة أو التحويل أو غير ذلك من الخدمات بناء على كل من عقد الوكالة أو الإجارة وهما من العقود الجائزة شرعا². وتعد مداخيل البنوك الإسلامية هنا بمثابة مردودية خاصة لا توزع على أصحاب الودائع، فمثلا يشترط مصرف فيصل الإسلامي السوداني للحصول على مقابل أي خدمة يقدمها أن تكون مشروعة في حد ذاتها، وتحرر المبالغ التي يتقاضاها البنك من جراء العمل، وتغطية الجهد الذي يبذله من أجلها، وأشار قانون المصرف الإسلامي الأردني للتمويل والاستثمار، للوكالة بأجر في معرض حديثه عن إدارة البنك لكل مقابل للإدارة المصرفية علما أنه نص على قيام البنك بدور الوكيل في مجال الخدمة الاجتماعية، ولكن دون أن يقرن الوكالة في هذه الحالة بأجر³.

المطلب الثاني: الواقع القانوني للبنوك الإسلامية

بعض الدول الإسلامية قامت بسن تشريعات للبنوك الإسلامية على غرار القوانين التي تحكم البنوك التقليدية وذلك لتنظيمها، بل أن بعضها اتخذت موقفا صارما من البنوك التقليدية إذ لا يسمح فيها للتعامل إلا بالبنوك الإسلامية كما هو الحال بالنسبة لإيران، وباكستان، والسودان. وهناك دولا أصدرت قوانين خاصة لتنظيم عمل البنوك الإسلامية، وتتمثل هذه الدول لحد الآن في: ماليزيا، تركيا، الإمارات العربية المتحدة، اليمن، الكويت، لبنان، سوريا. ولما كانت هذه البنوك الإسلامية تنظم بموجب قواعد قانونية تحكم تعاملاتها داخل الدول الإسلامية، فإن ذلك

1أحمد علي السالوس: موسوعة القضايا الفقهية المعاصرة والاقتصاد الإسلامي، مكتبة دار القرآن، القاهرة، مصر، ط7، 2002، ص641

2المرجع السابق، ص642

3فلاق، على: تمويل الاستثمارات في الاقتصاد الإسلامي - وسائله ومؤسسته، مرجع سابق، ص39

يحتّم عليها ضرورة الرقابة من طرف البنك المركزي، إذ يعتبر هذا الأخير الإطار القانوني الشامل الذي يحكم كافة البنوك، سواء كانت بنوك إسلامية أم بنوك تقليدية. وهو ما سنحاول تحديده هنا بالحديث عن الجوانب القانونية للبنوك الإسلامية (فرع أول) وللواقع القانوني لهذه البنوك بالجزائر في (فرع ثان).

الفرع الأول: الجوانب القانونية للبنوك الإسلامية

سنتناول مختلف الجوانب القانونية للبنوك الإسلامية عموماً، وذلك بالتطرق لتنظيمها القانوني (أولاً)، ولإجراءات تأسيس وتسجيل البنوك الإسلامية (ثانياً) فيما يلي:

أولاً- التنظيم القانوني للبنوك الإسلامية: عملت الدول الإسلامية على بعث شعاع البنوك الإسلامية من خلال إعادة النظر في المنظومة المصرفية، بإيجاد أطر قانونية من شأنها تنظيم البنوك الإسلامية عن طريق مجموعة النصوص القانونية التي من شأنها أن تضمن إمكانية اعتماد بنوك إسلامية في النظام المصرفي جنباً إلى جنب مع البنوك التقليدية، وعليه يسير التنظيم القانوني للبنوك الإسلامية في أربعة اتجاهات: النظام المصرفي الإسلامي الكامل، ونظام الجمع بين البنوك التقليدية والبنوك الإسلامية، ونظام خاص لكل بنك إسلامي ونظام خضوع البنوك الإسلامية للقوانين التقليدية¹.

أ- النظام المصرفي الإسلامي الكامل: قامت مجموعة من الدول الإسلامية بإحداث تغيير جذري في أنظمتها المصرفية، وذلك من خلال إدخال الأسس الإسلامية على المستويين القانوني والمالي وهذا ما اعتمدته باكستان منذ سنة 1979 من خلال إعلانها خطة مدتها ثلاثة سنوات لتطبيق ذلك النظام²، ومن أجل تحقيق الوحدة والتكامل للنظام المصرفي الإسلامي تم إدخال تعديلات في العديد من القوانين الأخرى وهي: قانون البنوك وقانون الشركات، وقانون ضريبة الدخل، وقانون التسجيل وقانون ضريبة الثروة³، لذلك عملت العديد من الأنظمة على إعادة النظر في المعاملات البنكية من خلال تحريم التعامل بالفائدة. ونفس النهج انتهجته كل من إيران والسودان، فيما بعد.

1 شاعشية، لخصر: الجوانب القانونية لتأسيس البنوك الإسلامية، مقال منشور، مجلة الباحث، جامعة غرداية، العدد 5، 2007، ص 167-172

2 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقويم والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع، ط2، 1993، ص 40

3 ورقة عمل مقدمة تحت رعاية اللجنة الاستشارية العليا، لاستكمال تطبيق أحكام الشريعة الإسلامية بالتعاون بين كل من البنك المركزي الكويتي والبنك المركزي الماليزي، 9 مارس 1996، ص 9

ب- نظام الجمع بين البنوك التقليدية والبنوك الإسلامية: تتراوح بعض الدول بين ما هو قائم بين النظام الخاص بالبنوك التقليدية والنظام الخاص بالبنوك الإسلامية إذ بدأ العمل على نظام الجمع بين هذين النظامين منذ سنة 1983 أين صدر القانون المالي للبنوك والذي يشتمل على قانون لتنظيم وتأسيس البنوك الإسلامية والإشراف عليها من البنك المركزي المالي¹. وفي تركيا بدأ العمل بهذا النظام سنة 1984 في البنوك الإسلامية التي عرفت في بادئ الأمر باسم (بيوت التمويل الخاصة). ومن بين البنوك الإسلامية التي أنشأت في ذلك الوقت بنك البركة التركي، بنك فيصل²، وتقبل بيوت التمويل التركية الودائع في حسابات جارية لا يستحق المودع عليها أية فائدة أو ربح ويلتزم البنك بردها عند الطلب كما تقبل الحسابات المشتركة التي يشارك فيها المودع البنك الربح والخسارة، كما صدر نفس القانون في دولة الكويت بموجب المرسوم رقم 72 لسنة 1977 والذي بموجبه تم إنشاء ما يعرف ببيت التمويل الكويتي، كشركة مساهمة كويتية تقوم بالنشاطات المالية وأعمال التأمين، وأوجه الاستثمار المختلفة مع استبعاد عنصر الفائدة كما هو مبين في النظام الأساسي للشركة المذكورة. وقد نصت المذكرة الإيضاحية للمرسوم بتأسيس الشركة المذكورة بعدم تقيدها بأحكام القوانين القائمة، وذلك فيما يتعارض مع طبيعة نشاطها وماورد في نظامها الأساسي. لذلك نجد أن معظم الدول أصبحت تدرج ضمن قوانينها المتعلقة بالنقد والبنك المركزي باباً أو فصلاً، تحت عنوان البنوك الإسلامية، والتي أصبحت بموجبه كافة البنوك الإسلامية التي تنشأ في ظله.

ج- نظام خاص لكل بنك إسلامي: قامت بعض الدول الإسلامية التي لا يوجد فيها نظام بنكي إسلامي والتي تخلو قوانينها من وجود أي تنظيم معين لإنشاء البنوك الإسلامية، بالسماح بإقامة بنوك إسلامية بموجب قانون خاص أو مرسوم لكل بنك ينشأ لممارسة ومباشرة المعاملات الإسلامية، كما هو الحال بالنسبة لمصر إذ تم تأسيس (بنك فيصل الإسلامي) المصري بموجب قانون خاص رقم 48 الصادر سنة 1977 كما صدر النظام الأساسي للبنك المذكور بقرار من وزير الأوقاف المصري من نفس السنة³. إذ يلتزم البنك في معاملاته لقواعد الشريعة الإسلامية، لاسيما تحريم التعامل بالفائدة وتشكيل لجنة للرقابة الشرعية وقد تم تعديل هذا القانون المنشئ للبنك بموجب القانون رقم 142 الصادر سنة 1981 والذي نص على خضوع البنك للقوانين المنظمة للرقابة على النقد الأجنبي، وللقوانين التي تنظم الرقابة على البنوك بصفة عامة، وفيما لا يتعارض مع قانون إنشائه. لكن نجد أن هذا التعديل يتعارض مع ما جاء به القرار رقم 48 السالف الذكر المنظم للبنك والصادر عن وزير الأوقاف إذ كان

1 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، مرجع سابق، ص 51

2 المرجع السابق، ص 68

3 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، مرجع سابق، ص 26

البنك من خلاله لا يخضع للقوانين المنظمة للرقابة على النقد الأجنبي وغيرها من أحكام قانون الشركات مع خضوعه في معاملاته للعملة المصرية بطبيعة الحال. كما أنشئ في الأردن بموجب القانون المؤقت رقم 13 لسنة 1978، البنك الإسلامي الأردني-بنفس الإجراءات التي أنشئ بها بنك فيصل الإسلامي بمصر-والذي يزاول أعماله المصرفية على أساس العقود الشرعية في المشاركة والربح والإقراض. وبصفة خاصة عدم الدخول في أي معاملات ربوية بجميع صورها¹. وفي قطر صدر المرسوم رقم 52 لعام 1990 بتأسيس بنك قطر الدولي الإسلامي²

د-البنوك الإسلامية التي تخضع للنظام التقليدي: والمقصود بذلك مجموعة البنوك الإسلامية التي لا تخضع لقانون خاص بها، وإنما تخضع للقوانين المنظمة للبنوك التقليدية. ومن أمثلة ذلك المصرف الإسلامي الدولي في الدنمارك ففي 17/2/1983 حصل هذا البنك على التصريح بإنشاء فرع له في الدنمارك إذ يباشر العمل المصرفي الإسلامي مع خضوعه للقوانين المصرفية التقليدية السارية، ولكن مع التصريح بحق المودع في عدم تقاضي فائدة على وديعته وحق المساهمين في إشراك المودعين في الأرباح، وكان ذلك يقتضي فصل الحسابات غير المتفقة مع الشريعة الإسلامية عن، الحسابات الأخرى التي تتعامل وفقا للصيغ الإسلامية³. نستنتج أن التعامل وفقا لأحكام الشريعة الإسلامية في هذا النوع من البنوك خاضع للمودع نفسه. لذلك وجد هذا النوع من البنوك الإسلامية في الدول الغربية التي يعيش فيها المسلمون.

ثانيا- إجراءات تأسيس وتسجيل البنوك الإسلامية: تنص جل القوانين المنظمة للنظام المصرفي، في الدول التي اعتمدت نظام البنوك الإسلامية، إجراءات تتسق عموما مع الإطار العام لإجراءات تأسيس البنوك التقليدية المتبعة في معظم دول العالم. إذ أوجبت قوانين كل الدول التي تسمح بإنشاء البنوك الإسلامية، أن تتخذ هذه البنوك شكل شركة المساهمة. من خلال طرح أسهمها للاكتتاب العام والمباشر. ماعدا فروع البنوك الأجنبية التي تعفى من هذا الشرط¹. ويتم تسجيل البنوك الإسلامية في سجل خاص بالبنوك الإسلامية، بناء على طلب يقدم إلى البنك المركزي ويكون التسجيل بناء على قرار من وزير المالية بعد اقتراح من محافظ البنك المركزي، أي بناء على توصية البنك المركزي إذ لا يجوز لهذه البنوك الإسلامية أن تباشر نشاطها، إلا بعد تسجيلها في ذلك السجل. كما لا يجوز للبنوك الإسلامية أن تنشأ فرعا لها في الداخل أو في الخارج، إلا بعد الحصول على موافقة مسبقة من طرف البنك المركزي.

1 الشرفاوي، عائشة المالقي: البنوك الإسلامية - التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المركز الثقافي العربي-الدار البيضاء، ط1، 2000، ص89

2 أنظر الموقع: www.qcb.gov.qa

3 دليل تعليمات الرقابة على البنوك الإسلامية بنك الكويت المركزي، 2003

ولما كانت البنوك الإسلامية ذات طبيعة خاصة من حيث عدم تعاملها بالفوائد والقروض أخذاً وعطاءً، ومن حيث أن أموالها تتمثل في الجزء الأكبر من أموال المودعين فضلاً عن رأس مالها. فقد جنحت بعض الآراء إلى إقصائها من نطاق رقابة البنوك المركزية، للدول التي تسمح بإنشاء البنوك الإسلامية، على أساس أن خضوعها لتلك الرقابة من شأنه إلحاق أضرار بها. تتمثل في عدم إمكانها توظيف الأموال المودع لديها، بأدواتها الخاصة في البنوك الإسلامية، لذلك لا بد من إعفائها من رقابة البنوك المركزية، مع إسناد تلك الرقابة إلى الإتحاد الدولي للبنوك الإسلامية واعتبار هذا الأخير كبنك مركزي إسلامي².

الفرع الثاني: الواقع القانوني للبنوك الإسلامية بالجزائر

سنتطرق هنا للواقع البنكي بالجزائر بالحديث عن نشأته، وآليات تسجيل البنوك في القانون الجزائري، ثم لمتطلبات العمل البنكي الإسلامي بالجزائر فيما يلي:

1- نشأة البنوك في الجزائر: تأسس بنك الجزائر³ سنة 1851 في ظل وجود سلطة الاحتلال الفرنسي للجزائر. ومارس نشاطه كبنك إصدار وبنك إئتمان في آن واحد، وبعده ظهرت شبكة هامة من البنوك التجارية كإمتداد للنظام المصرفي الفرنسي خاصة في مجال السياسة الإئتمانية، وكانت وظيفتها خدمة مصالح المعمرين. كما كان للنظام اللبرالي آنذاك تأثيره على تأسيس البنوك التجارية ونشاطها، فشهد القطاع بنوك عامة وأخرى خاصة، وبنوك مختلطة، وتميزت المهنة المصرفية بحرية المنافسة والإستثمار في كل القطاعات. فبلغ عدد البنوك عشية الإستقلال حوالي 13 بنكا، ومجموع فروعها حوالي 409 فرعا يتركز نشاطها في المناطق الكبرى بالدرجة الأولى⁴. وبعد الإستقلال ورثت الجزائر نظاما إقتصاديا تابعا للإقتصاد الفرنسي، ما جعل السلطات تعمل على قطع هذه التبعية منذ سنة 1962، والتأكيد على ضرورة بناء قطاع مصرفي وطني يستجيب لمتطلبات التنمية الإقتصادية⁵. وكأول إجراء في هذا القطاع يعكس إرادة الجزائر في ممارسة سيادتها، تم إنشاء البنك المركزي بموجب القانون⁶ رقم

1 وهذا ما نصت عليه المادة 90 من قانون البنك المركزي الكويتي. وهذا الشرط كذلك اشترطه البنك المركزي الجزائري ولم يقصره على البنوك الإسلامية بل شمل كذلك التقليدية.

2 شعاشعية، لخضر: الجوانب القانونية لتأسيس البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص170

3 تغير إسمه إلى بنك الجزائر وتونس سنة 1900، وفي عام 1958 فقد البنك حق الإصدار بالنسبة لتونس بعد إستقلالها ليعود إسمه مجددا بنك الجزائر

4 شاعر القزويني، محاضرات في إقتصاد البنوك، مرجع سابق، ص153

5 لبيجيري نصيرة، التجربة الجزائرية في الإصطلاحات البنكية، مجلة البحوث والدراسات الإنسانية، جامعة 20 أوت 1955، سكيكدة، 2010،

العدد5، ص201

6 القانون رقم 144/62 يتضمن إنشاء وتحديد مركز البنك المركزي الجزائري، الجريدة الرسمية، العدد 10 المؤرخ في 28 ديسمبر 1962

144/62، ليحل إبتداء من أول جانفي 1963 كبدليل عن بنك الجزائر، الذي مارس مهمة الإصدار خلال الحقبة الاستعمارية. وتميزت هذه المرحلة بالعمل على ضمان إستمرار تمويل النشاط الإقتصادي ذو التوجه الإشتراكي أمام تراجع القطاع المصرفي الأجنبي عن دوره التمويلي من جهة، وشح الموارد المالية من جهة أخرى . لكن لم يتحقق ما كانت تصبو إليه السلطات الجزائرية في تكوين نظام مصرفي قوي متماسك يعتمد عليه الإقتصاد الوطني، بسبب غياب البنوك التجارية الوطنية عن الساحة المصرفية، ومواصلة البنوك التجارية الأجنبية إحتكارها للمهنة، مما دفع إلى تأميم هذه الأخيرة¹. وتعويضها بالبنوك التجارية الوطنية² بداية من سنة 1966. وفي سنة 1971 أدخل قانون المالية رقم 93/70³ تغييرات هامة على القطاع المصرفي والتي ساهمت في الدخول إلى مرحلة التخطيط المالي للإقتصاد، حيث أبعده البنك المركزي عن إدارة السياسة النقدية، والتحكم في سياسة الإقراض التي إنفردت بها وزارة المالية. وقد أدت سياسة الإقتصاد الموجه إلى تقييد المنافسة بين البنوك التجارية، التي أصبحت أداة في يد الإدارة المركزية، وتخلت عن تطوير الصناعة المصرفية. وأبرزت التطورات السياسية والإقتصادية الداخلية والخارجية الحاجة لإعادة النظر في بعض مقومات النظام المصرفي الجزائري لجعلها تتماشى معها، ما أدى إلى إصدار القانون رقم 12/86 المتعلق بنظام البنوك والقرض⁴. الذي أعاد للبنك المركزي دوره التقليدي كبنك للبنوك وكنك للإصدار النقدي. وبين المؤسسات المكونة للمنظومة المصرفية ممثلة في البنك المركزي ومؤسسات القرض. كما يعد القانون رقم 12/86 أول إطار قانوني موحد للنشاط المصرفي، بأن أخضع كل المؤسسات التي تعمل في تلقي الودائع ومنح القروض لأحكامه بعد أن كانت تخضع لأحكام تشريعية مختلفة، بعضها متناقض أو تجاوزتها التحولات التي مست نشاطاتها، وأعاد هذا القانون للبنوك (مؤسسات القرض) دورها التقليدي في متابعة إستخدام القروض التي تمنحها، ومتابعة الوضعية المالية للمؤسسات، وإتخاذ جميع التدابير الضرورية للتقليل من خطر عدم تسديد القروض. وفي إطار السياسة الإصلاحية، تعرض القانون 12/86 للتعديل بموجب القانون⁵ 06/88 الذي مس بالدرجة الأولى المؤسسات العمومية بما فيها البنوك، التي كانت تابعة في

1 تمثلت هذه البنوك في: القرض العقاري للجزائر وتونس، والقرض الصناعي والتجاري، والبنك الوطني للتجارة والصناعة في إفريقيا ومكتب معسكر للخصم، شركة مرسيليا للقرض، المؤسسة الفرنسية للقرض والبنك، والبنك المختلط الجزائر - مصر، القرض الليبي، الشركة العامة، قرض الشمال، البنك الصناعي للجزائر والمتوسط وبنك باركليز. أنظر: قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مذكرة ماجستير في القانون الخاص المعمق، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة أبو بكر بلقايد، تلمسان، 2015، ص8

2 عددها ثلاثة بنوك وهي: البنك الوطني الجزائري، القرض الشعبي الجزائري، بنك الجزائر الخارجي .

3 الأمر رقم 93/70 المؤرخ في 31 ديسمبر 1970 المتضمن قانون المالية لسنة 1971، الجريدة الرسمية، العدد 109، المؤرخ في 31 ديسمبر 1970

4 القانون رقم 12/86 المؤرخ في 19 غشت 1986، يتعلق بنظام البنوك والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 34 المؤرخ في 20 غشت 1986

5 القانون رقم 06/88 المؤرخ في 12 يناير 1988 يعدل ويتمم القانون رقم 12/86 مؤرخ في 19 غشت 1986، المتعلق بنظام البنوك

والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 2 المؤرخ في 13 يناير 1988

مجمّلها للقطاع العمومي، بهدف تدعيم إستقلّاليتها في ممارسة نشاطها. ورغم كل هذه المحاولات يبقى أن ملامح النظام المصرفي الحالي قد ارتسمت بصدور القانون رقم 10/90 المتعلق بالنقد والقرض¹، الذي وضع الإطار العام لممارسة المهنة المصرفية وأنشأ هيئات تسهر على إحترام هذا الإطار، وأبعد كل تدخل إداري في القطاع المصرفي. فأكد هذا القانون على إستقلّالية بنك الجزائر، بمنحه الوظائف التقليدية بوصفه بنك البنوك وهيئة إصدار، خاصة في علاقته بالخزينة العمومية، التي كانت في ظل النظام السابق تلجأ إليه لتمويل عجزها بدون أي قيد أو شرط. وقام بإلغاء مراكز السلطة النقدية المتعددة، التي كانت قبله مقسمة بين كل من وزارة المالية والخزينة العمومية، والبنك المركزي لإحتكاره إمتياز إصدار النقود، وأسندها إلى هيئة جديدة سماها مجلس النقد والقرض. كما سمح التنظيم الجديد للقطاع المصرفي بفتح المجال أمام الرأسمال الخاص الوطني والأجنبي، بعدما كان حكرا على القطاع العام منذ الإستقلال². وتطلب إنشاء هيئات وآليات للرقابة على هذا القطاع لتحقيق الإنسجام بين القوانين والأنشطة المصرفية، تمثلت في مجلس إدارة البنك المركزي، واللجنة المصرفية. ونظرا لبعض النقائص التي شابت قانون النقد والقرض كان من الضروري إصدار الأمر رقم 11/03 بتاريخ 26 أوت 2003 المتعلق بالنقد والقرض المعدل والمتمم³. إذ جاء مكرسا لأهم المبادئ والتوجيهات التي تضمنها سابقه، خاصة ما تعلق باستقلّالية القطاع المصرفي، مع ضمان حقوق المودعين من خلال مجموعة القواعد ذات البعد الوقائي والعلاجي، وتقوية الأمن المالي. وما تجدر الإشارة إليه أن المشرع تجنب إعطاء تعريف دقيق لهذه المؤسسات، واكتفى بتحديد العمليات المصرفية التي تضطلع بممارستها من خلال المادة 70 من الأمر رقم 11/03 المعدل والمتمم، وقام من خلال المادة 66 من نفس القانون بتعريف هذه العمليات وعلى رأسها عمليات تلقي الأموال من الجمهور، لاسيما في شكل ودائع، والتي تعد الركيزة الأساسية التي تعتمد عليها البنوك في إستمرارها، وعمليات القرض، وكذا وضع وسائل الدفع تحت تصرف الزبائن وإدارة هذه الوسائل. ومع ذلك حرص المشرع على تنظيمها بمزيج من القواعد القانونية⁴. أثناء مراحل التأسيس والتي تشتمل على الشروط الواجب توافرها في المؤسسين والمسيرين، والحد الأدنى لرأس المال وكذا إجراءات الحصول على الإعتماد. ومن بين الآثار المرتبطة بنشاط البنوك، وجوب إحترامها لعدة قواعد

1 القانون رقم 10/90 المؤرخ في 14 أبريل 1990، يتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 16 المؤرخ في 18 أبريل 1990،

2 قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص 9

3 الأمر رقم 11/03 مؤرخ في 26 غشت 2003، يتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 52 المؤرخ في 27 غشت 2003، المعدل والمتمم

بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 غشت 2010، الجريدة الرسمية، العدد 50 المؤرخ في أول سبتمبر 2010

4 الأمر رقم 58/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية العدد 78 المؤرخ في 30 سبتمبر 1975، المعدل والمتمم

لأمر رقم 59/75 مؤرخ في 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون التجاري، الجريدة الرسمية العدد 101 المؤرخ في 19 ديسمبر 1975، المعدل

والمتمم؛ قانون النقد والقرض والأنظمة المكملة له...

وضوابط ذات البعد الوقائي تنظم عملها، وتشكل خطوط أمان لها، تمكنها من المحافظة على مستوى ملاءة ملائم ومراعاة حيازتها لإحتياطي إلزامي. أما في مواجهة زبائنها فيقع عليها عبئ الإلتزام بالسر المصرفي وإحترام شخص العميل... ولم يغفل المشرع على غرار عديد التشريعات المقارنة¹، بإحاطة البنوك بأنظمة رقابة صارمة، من خلال آليات وهيئات للرقابة المصرفية والإشراف، تتعدد صورها بين رقابة داخلية وخارجية يأتي على رأسها بنك الجزائر إلى جانب مصالحه المشتركة. بالإضافة للسلطات الإدارية المستقلة ممثلة في مجلس النقد والقرض واللجنة المصرفية، محافظ الحسابات... الخ².

2- شروط تأسيس البنوك التجارية: تناول الأمر 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، المعدل والمتمم. جملة الشروط الواجب توفرها لتأسيس البنوك التجارية. منها شروط موضوعية، ومنها ما يتعلق بالشكل القانوني لها. وقبل التطرق للشروط الموضوعية الواجب توافرها لتأسيس البنك التجاري، يجب بداية تحديد الشكل القانوني لهذا الأخير، باعتباره شركة أموال. دون التطرق للأركان الموضوعية العامة التي تخضع لها العقود عموماً من رضا، أهلية ومحل وسبب³، ولا الأركان الموضوعية الخاصة كتعدد الشركاء، تقديم الحصص، اقتسام الأرباح والخسائر ونية المشاركة⁴، والتي ينظمها القانون المدني⁵، والتجاري⁶.

أ- الشكل القانوني للبنوك التجارية: تعد شركة المساهمة النموذج الأمثل لشركات الأموال، لأنها أداة التطور الاقتصادي ومحركه⁷، وباعتبارها تمثل الشخص المعنوي للبنك التجاري فهي شركة تجارية بحسب شكلها⁸، تستقي

1 القانون السويسري المؤرخ في 08 نوفمبر 1934، القانون البلجيكي المؤرخ في 1934، القانون الفرنسي المؤرخ في 02 ديسمبر 1941، القانون اللبناني، القانون المصري...

2 قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص 9

3 لمزيد من التوضيح أنظر، عبد الرزاق أحمد السنهوري، الوسيط في شرح القانون المدني الجديد- مصادر الإلتزام-، المجلد الأول، ط3، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، 2000، ص 182. وما بعدها؛- بلحاج العربي، النظرية العامة للإلتزامات في القانون المدني الجزائري- التصرف القانوني، العقد والإرادة المنفردة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط1، 2008، ج1، ص 55. وما بعدها.

4 محمد فريد العريبي: الشركات التجارية، دار الجامعة الجديدة، مصر، د.ط، 2006، ص 24. وما بعدها؛ - عمورة عمار: الوجيز في شرح القانون التجاري الجزائري، دار المعرفة، الجزائر، ط1، 2009، ص 131. وما بعدها.

5 الأمر رقم 58/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية العدد 78 المؤرخ في 30 سبتمبر 1975

6 الأمر رقم 59/75 المتضمن القانون التجاري، المعدل والمتمم بالمرسوم التشريعي رقم 08/93 المؤرخ في 25 أبريل 1993، الجريدة الرسمية، العدد 27، المؤرخ في 27 أبريل 1993

7 حمر العين عبد القادر: تأسيس شركة المساهمة، مذكرة ماجستير، القانون الخاص، كلية الحقوق بن عكنون، جامعة الجزائر، 2006، ص 23

8 المادة 544 من الأمر رقم 59/75 المتضمن القانون التجاري، المعدل والمتمم، سبق ذكره.

أحكامها من القانون التجاري والأحكام الخاصة الواردة في قانون النقد والقرض¹. غير أنه في المجال المصرفي يشترط وجوب الترخيص المسبق من المحافظ على أي تنازل للأسهم في البنوك²، وكل تنازل عن أسهم لم يتم على مستوى التراب الوطني وطبقا للتشريع والتنظيم المعمول بهما يعتبر لاغيا وعدم الأثر³. وهي بمثابة إجراءات جديدة أدرجت في قانون النقد والقرض بالأمر رقم 04/10⁴ كما لا يرخّص للمساهمين في البنوك برهن أسهمهم. وجاء في المادة 83 الفقرة 03 أن الدولة تملك سهما نوعيا في رأسمال البنوك الخاصة، يخولها الحق في أن تمثل في أجهزة البنك دون الحق في التصويت⁵. ويختلف تأسيس شركة المساهمة باختلاف الوسيلة التي يترادها المؤسسون، وهو ما يسمى بالتأسيس المتتابع أو المتعاقب، أو أن يكون التأسيس عن طريق اقتصار الاكتتاب في رأسمال المؤسسين فقط، وهو ما يدعى بالتأسيس الفوري⁶. وقد أخذ المشرع الجزائري على غرار باقي التشريعات بهذه التفرقة بين طرق التأسيس. هذا وينطوي رأسمال الشركة على أهمية بالغة لكونه يعد الضمان العام لدائيتها⁷. ما جعل المشرع لا يترك أمر تحديد رأسمال الشركة لإرادة المؤسسين⁸، بل وضع حدا أدنى لا يقل عن خمسة (5 ملايين) دينار جزائري حالة اللجوء العلني للدخار ومليون (1 مليون) دينار جزائري حالة اللجوء العلني للدخار⁹. والقيام بذكر تسمية الشركة مسبقة أو متبوعة بشكل الشركة ورأسمالها، كما يجوز إدراج اسم شريك واحد أو أكثر في التسمية¹⁰. وما يميز البنك أن ليس له عنوان تجاري وإنما له اسم تجاري يستمد منه أغراضه، ويزاول بواسطته الأعمال التجارية

- 1 جاء في المادة 592 من القانون التجاري، أن رأسمال شركة المساهمة ينقسم إلى أسهم، وتؤسس من قبل شركاء سواء كانوا أشخاص طبيعيين أو معنويين، لا يتحملون الخسائر إلا بقدر حصصهم، ولا يقل عدد الشركاء عن سبعة (07) واستثنت نفس المادة هذا الشرط بالنسبة للشركات ذات رؤوس الأموال العمومية، ومنه تستثنى البنوك العمومية من هذا الشرط.
- 2) تتميز شركة المساهمة بقابلية رأسمالها للتداول بواسطة أسهم. أنظر: مغني وريدة: نظام إعتد البنوك والمؤسسات المالية، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2013، ص 50.
- 3 المادة 94 الفقرة 3 و 4 من الأمر رقم 11/03 المعدل والمتمم، سبق ذكره
- 4 المادة 6 من الأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 غشت 2010، المعدل والمتمم للأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره؛ المادة 14 من النظام رقم 02/06 المؤرخ في 24 سبتمبر 2006، المحدد لشروط تأسيس بنك ومؤسسة مالية وشروط إقامة فرع بنك ومؤسسة مالية أجنبية، الجريدة الرسمية، العدد 77، المؤرخ في 2 ديسمبر 2006
- 5 المادة 2 من المرسوم التنفيذي رقم 352/01 المؤرخ في 10 نوفمبر 2001، يحدد شروط ممارسة حقوق السهم النوعي وكيفيات ذلك، الجريدة الرسمية، العدد 67، المؤرخ في 11 نوفمبر 2001
- 6 حمر العين عبد القادر: الاكتتاب في رأس مال شركة المساهمة حالة التأسيس المفتوح، مجلة الحقوق والعلوم السياسية، جامعة جيلالي اليابس، سيدي بلعباس، 2012، العدد 09، ص 237.
- 7 هاني محمد دويدار: التنظيم القانوني للتجارة (نظرية الأعمال التجارية - نظرية التاجر - موجبات التجارة القانونية - المؤسسة التجارية - الشركات التجارية)، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع، بيروت، 1997، ص 507.
- 8 المادة 594 الفقرة الأولى من القانون التجاري، سبق ذكره.
- 9 حمر العين عبد القادر: الاكتتاب في رأس مال شركة المساهمة حالة التأسيس المفتوح، مرجع سابق، ص 238
- 10 المادة 593 من الأمر رقم 59/75 المعدل والمتمم، سبق ذكره

لحسابه، ويوقع به ممثلوه على هذه الأعمال¹. كما يشترط في الاسم التجاري للبنك ألا يخلق لبسا في ذهن الجمهور ولا يضر بالبنوك والمؤسسات المالية المعتمدة سابقا². ولا يكفي لتأسيس شركة المساهمة توافر الشروط الموضوعية بل لابد من تحرير عقد الشركة في شكل رسمي، وقيده في المركز الوطني للسجل التجاري³، الذي يتولى نشره في الجريدة الرسمية، للإعلانات القانونية⁴، لتكتسب شركة المساهمة الشخصية المعنوية بعد إتمام إجراءات الشهر⁵. زيادة عن ذلك فالبنك التجاري، يتطلب منه الحصول على الترخيص الذي يمكنه من القيد في السجل التجاري⁶ لأنه يعد شرطا لنفاذ العقد في مواجهة الغير. ونشير الى أن البنوك الأجنبية الراغبة في إقامة فروع لها في الجزائر، غير ملزمة بأن تؤسس في شكل شركات المساهمة، وهذا ما يستنبط بمفهوم المخالفة من المادة 83 الفقرة 1 من قانون النقد والقرض التي استبعدت من مجال تطبيقها فروع البنوك الأجنبية المراد إقامتها في الجزائر⁷. أما فيما يخص التعاضدية، فقد جاء القانون رقم 10/90 خالي من النص على إمكانية تأسيس البنك في شكل تعاضدية، حسب المادة 128 منه، لكنه عدل عن هذه الفكرة وهذا ما نلمسه في المادة 83 الفقرة الأولى من الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، إذ تنص على اضطلاع مجلس النقد والقرض بدراسة جدوى اتخاذ بنك شكل تعاضدية⁸. وهذا ما رسخته المادة 77 من نفس الأمر الذي سمح بذلك، مراعاة لبعض الحالات التي أفرزها الواقع العملي، كما هو الشأن بالنسبة للصندوق الوطني للتعاضدية الفلاحية⁹. ظهر هذا الشكل بموجب القانون رقم 01/07 المؤرخ في 27 فبراير 2007، المتعلق بتعاونية الادخار والقرض، تبعه صدور أنظمة مؤطرة لشروط تأسيس هذه التعاونيات سنة 2008¹⁰. كما تعد التعاونية مؤسسة مالية ذات رأسمال متغير¹¹، لكن لا يقل عن

1 نوي هناء، الجريمة البنكية، مجلة المنتدى القانوني، جامعة محمد خيضر، بسكرة، 2010، العدد 07، ص 292.

2 المادة 81 من الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره

3 المادة 595 الفقرة الأولى من القانون التجاري تنص على "يجوز الموثق مشروع القانون الأساسي لشركة المساهمة بطلب من مؤسس أو أكثر، وتودع نسخة من هذا العقد بالمركز الوطني...؛ أسامة نائل المحيسن، الوجيز في الشركات التجارية والإفلاس، دار الثقافة، الأردن، ط1، 2008، ص 42.

4 عودي عبد الله: مهام المركز الوطني للسجل التجاري، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2004، ص 17.

5 المادة 549 من القانون التجاري، سبق ذكره.

6 المادة 92 الفقرة الأولى من الأمر 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره

7 المادة 83 الفقرة 01 من الأمر 11/03 المتعلق بالنقد والقرض تنص على أنه "يجب أن تؤسس البنوك... الخاضعة للقانون الجزائري في شكل شركات مساهمة"

8 قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص 48

9 نظام رقم 01/05، مؤرخ في 05 مارس 2005، يعدل ويتم النظام 01/95 المؤرخ في 28 فبراير 1995 لمتضمن منح الصندوق الوطن للتعاضدية الفلاحية رخصة لممارسة عمليات مصرفية، الجريدة الرسمية، العدد 47 المؤرخ في 6 يوليو 2005

10 نظام رقم 03/08 مؤرخ في 21 يوليو 2008، يحدد شروط الترخيص بإقامة تعاونيات الادخار والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 15 المؤرخ في 8 مارس 2009

11 المادة 02 من القانون رقم 01/07 المؤرخ في 27/4/2007، المتعلق بتعاونيات الادخار والقرض، الجريدة الرسمية العدد 15 في 28 فبراير 2007

الحد الأدنى المقدر من طرف مجلس النقد والقرض وهو خمسمائة مليون دينار جزائري¹. وهي ملك لأعضائها، تسيير بحسب المبادئ المتعاضدية، هدفها غير ربحي وتشجع الإدخار واستعمال الأموال المودعة من طرف مؤسسيها لإقتراضها واستعمالها في خدمات مالية.

ب- الشروط الموضوعية لتأسيس البنوك التجارية: تتطلب عملية تأسيس البنوك التجارية شروط موضوعية تخص كل من المساهمين والمسيرين من جهة، ورأس المال الأدنى من جهة أخرى²:

1- الشروط المتعلقة بمقدار رأس المال: يشكل رأس المال الأدنى للبنوك التجارية الضمان القانوني والحقيقي للدائنين، ولكل المتعاملين معها³، لذلك يكتسي أهمية خاصة باعتبار أن نشاط البنوك ينصرف أساسا إلى تلقي الودائع من الجمهور وتوفير الائتمان المصرفي. ما جعل المشرع يخضع تنظيم الحد الأدنى لرأس المال للبنوك لقواعد خاصة ينظمها مجلس النقد والقرض، بدلالة المادة 88 الفقرة الأولى من الأمر 11/03 التي تنص على أنه "يجب أن يتوفر للبنوك والمؤسسات المالية رأس مال مبرأ كليا ونقدا يعادل على الأقل المبلغ الذي يحدده نظام يتخذه المجلس طبقا للمادة 62 أعلاه"⁴ فأصدر مجلس النقد والقرض أول نظام بتاريخ 4 جويلية 1990 تحت رقم 01/90 المتعلق بالحد الأدنى لرأس المال للبنوك⁵. والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر⁶. حيث نصت المادة الأولى منه على إلزام البنوك بتحرير مبلغ خمسمائة مليون دينار جزائري. دون أن يقل المبلغ عن 33% من الأموال الخاصة⁷. ويلاحظ أن هذا المفهوم يأخذ بالمفهوم القانوني لرأس المال الخاص الذي يستند على الملكية، باعتبار أن كل من رأس المال الاجتماعي، والاحتياطات تدخل ضمن ملكية رأس مال الشركة، ولم يحدد الاحتياطات التي تأخذ أوجه متعددة⁸. وبسبب التغيرات التي شهدتها الاقتصاد الوطني بصفة عامة والقطاع المصرفي بصفة خاصة من انخفاض سعر الدينار مقارنة بالعملات الصعبة ما بين سنة 1990 و2003، وبعد الصدمة الناجمة عن أزمة الخليفة بنك،

1 المادة 02 من النظام رقم 02/08 المؤرخ في 21 يوليو 2008، المتعلق بالحد الأدنى لرأس المال لتعاونيات الادخار والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 15 المؤرخ في 8 مارس 2009

2 قرولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص 49

3 محمود الكيلاني: الموسوعة التجارية والمصرفية، الشركات التجارية - دراسة مقارنة - المجلد الخامس، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، ط 1، 2008، ص 99

4 تقابلها المادة 133 من القانون رقم 10/90 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره.

5 يختلف عن الحد الأدنى لرأس المال لشركة المساهمة المنصوص عليه في المادة 594 من القانون التجاري، سبق ذكره.

6 نظام رقم 01/90 مؤرخ في 4 يوليو 1990، يتعلق بالحد الأدنى لرأس المال للبنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، الجريدة الرسمية. العدد 39 المؤرخ في 21 غشت 1991

7 حددت المادة 03 من النظام رقم 01/90 مفهوم رأس المال الخاص والذي يشمل بالإضافة إلى رأس المال الاجتماعي والاحتياطات، الأرباح المرحلة والقيم الفائضة المنجزة عن إعادة التقسيم وسندات المساهمة وعلاوة إصدار الأسهم والمفونات.

8 حوحش أمينة: آليات معالجة العجز البنكي في القانون الجزائري، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2012، ص 72

فكرت السلطات النقدية في رفع رأس المال الأدنى للبنوك، فأصدرت النظام رقم 01/04¹ الذي ألغى النظام رقم 01/90 المعدل والمتمم، واشترط أن يكون رأس مال البنوك محررا، كليا ونقدا، ويساوي على الأقل مليارين وخمسمائة مليون دينار جزائري² على أن تمنح البنوك العاملة طبقا للأمر رقم 11/03 أجل سنتين، حتى تتقيد بأحكام هذا النظام، ابتداء من تاريخ صدوره، أو يقوم مجلس النقد والقرض بسحب اعتمادها³.

هذا ما دفع بالعديد من البنوك الخاصة إلى طلب سحب اعتمادها من الجهة المختصة، لكونها لم تستطع رفع قيمة رأسمالها للحد الأدنى المطلوب. ثم قرر مجلس النقد والقرض رفع القيمة الإجمالية للرأسمال الأدنى⁴، بإصدار النظام رقم 04/08⁵ الذي ألغى أحكام النظام السابق، حيث نصت المادة 2 منه على وجوب امتلاك البنوك المؤسسة في شكل شركة مساهمة الخاضعة للقانون الجزائري عند تأسيسها رأسمالا محررا كليا ونقدا يساوي على الأقل عشرة ملايين دينار جزائري⁶ والملاحظ أن هذا النظام قلص المدة الممنوحة للبنوك المؤسسة قبل صدوره لرفع رأسمالها إلى الحد الأدنى المرخص من سنتين إلى 12 شهرا، وإلا تعرضت إلى عملية سحب الاعتماد⁷، بموجب المادة 95 من قانون النقد والقرض⁸. مع مراعاة مبدأ تبرير مصدر الأموال من قبل المؤسسين طبقا لنص المادة 91 الفقرة 2 من الأمر رقم 11/03 المعدل والمتمم. وفي سياق الإجراءات الجديدة التي جاء بها الأمر رقم 04/10 المعدل والمتمم للأمر 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، تحديد سقف المساهمات الخارجية في البنوك التي يحكمها القانون الجزائري كما جاء في المادة 83 الفقرة 2. أما فيما يخص البنوك التي يتواجد مقرها الرئيسي في الخارج فعليها أن تمنح فروعها التي رخص لها مجلس النقد والقرض القيام بعمليات مصرفية في الجزائر، تخصيصا يساوي على الأقل الحد

1 نظام رقم 01/04 مؤرخ في 4 مارس 2004، يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال البنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، الجريدة الرسمية، العدد 27 المؤرخ في 28 أبريل 2004

2 المادة 02 من النظام رقم 01/04 سبق ذكره.

3 تنص المادة 04 من النظام رقم 01/04، على أنه ((...تمنح البنوك العاملة طبقا للأمر المذكور أعلاه، أجلا يقدر بستتين للتقيد بالاحكام التنظيمية وذلك اعتبارا من تاريخ إصدار هذا النظام. عقب انقضاء الأجل الوارد في الفقرة الأولى أعلاه، يسحب الاعتماد من البنوك أو المؤسسات المالية التي لا تلتزم بأحكام هذا النظام وهذا بموجب المادة رقم 95 من الأمر رقم 11/03...))

4 بوكرواح عبد الوهاب: مجلس النقد والقرض يلزم البنوك برفع رأسمالها الأدنى إلى 100 مليون أورو، جريدة الشروق، الجزائر، 27 ديسمبر 2008، العدد 2490، ص 6

5 نظام رقم 04/08 مؤرخ في 23 ديسمبر 2008، يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال البنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، الجريدة الرسمية، العدد 72، المؤرخ في 24 ديسمبر 2008

6 المادة 02 من النظام رقم 04/08 سبق ذكره.

7 المادة 04 من النظام رقم 04/08، سبق ذكره

8 MANSOURI M., Système et pratiques bancaire en Algérie, Ed. Houma, Algérie, 2006, p. 47.

الأدنى لرأس المال المطلوب لتأسيس البنوك الخاضعة للقانون الجزائري¹. وتلتزم البنوك أن تثبت في كل حين أن أصولها تفوق فعلا خصومها في مواجهة الغير، وذلك بمبلغ يعادل على الأقل رأس المال الأدنى².

2- الشروط المتعلقة بالمساهمين والمسيرين: تكتسي البنوك التجارية أهمية بالغة تبعا لنشاطها الذي يعتمد على أموال المودعين ومساهمتها في تمويل المشاريع الإقتصادية، ما يستوجب توافر جملة من الشروط في المساهمين والمسيرين لهذه البنوك، سواء تعلقت هذه الأوصاف بحالتهم وكفاءتهم وحتى من ناحية أخلاقهم. سنتعرض للشروط الواجب توافرها في المساهمين (أ) وبعدها للشروط الواجب توافرها في المسيرين (ب).

أ- المساهمون: بالرغم من أن الشكل القانوني للبنوك يأخذ شكل شركات المساهمة، والتي لا يؤخذ فيها بالاعتبار الشخصي للمساهمين، نجد القانون المصري- خلافا لأحكام القانون التجاري- وبدلالة المادة 80 من الأمر رقم 11/03 المعدل والمتمم³، يولي شخص المساهم أهمية بالغة⁴. إذ منح المشرع المصري كغيره من التشريعات سلطة واسعة لمجلس النقد والقرض لدراسة المعلومات والتأكد من صفات المساهمين، فالوقاية من المخاطر المصرفية تقتضي التحقق من هوية وشخصية المؤسسين للبنك، والتحقق من أهليتهم القانونية اللازمة لتملك الحصص في البنك وضمان صلاحيتهم في التصرف، وتمتعهم بالحقوق المدنية والسياسية. ولا يخصص للمساهمات الخارجية في البنوك التي يحكمها القانون الجزائري إلا في إطار الشراكة التي تكون فيها المساهمة الوطنية المقيمة بنسبة 51% من رأس المال، مع إمكانية أن تكون المساهمة المحلية في شكل شراكة وطنية لعدة شركاء⁵.

ب- المسيرين: لما كان النشاط البنكي من النشاطات التي تقوم على الثقة، والتي تعتبر أهم معيار مميز له وإن كانت تنصرف إلى البنك كشخص معنوي إلا أنه في حقيقة الأمر يقوم الأشخاص الطبيعيين المكلفين بإدارة

1 كل الأنظمة المتعاقبة والمتعلقة بالحد الأدنى لرأس المال تنص على المساواة بين البنوك الخاضعة للقانون الجزائري وفروع البنوك التابعة للبنوك الأجنبية

أنظر قزولي عبد الرحيم: النظام القانوني للبنوك التجارية في الجزائر، مرجع سابق، ص 52

2 المادة 89 من الأمر رقم 11/03، سبق ذكره

3 المادة 80 من الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره

4 (سبب مراعاة الاعتبار الشخصي للمساهمين في البنك راجع إلى كونهم يلعبون دورا مهما في اختيار الاتجاه الذي يتبعه البنك، لأنهم يختصون بتعيين مجلس الإدارة أو مجلس المراقبة وكل المسيرين، وفي الحفاظ على استقرار الوضع المالي للبنك، حيث يدعو المحافظ المساهمين الرئيسيين في هذا البنك إذا تبين أن وضعه يبرر ذلك، لتقديمه له الدعم الضروري من حيث المواد المالية)، أنظر: قاصدي صورايا، قواعد الاحتياط من المخاطر البنكية في النظام المصرفي الجزائري، مذكرة ماجستير، قانون خاص، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2005، ص 102.

5 المادة 06 من الأمر رقم 04/10 المعدل والمتمم للأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره

وتسيير البنك بتوفيرها وهي عدة شروط¹. وتعد متطلبات الأخلاق والشرف ضرورية لممارسة المهنة المصرفية، لذلك ألزم المسيريون بإثبات تمتعهم بهذه الشروط سواء قبل تعيينهم أو أثناء ممارستهم لوظائفهم². كما لا يستطيع أي مسير مباشرة مهامه إلا بعد حصوله على الاعتماد الصريح بذلك من المحافظ عند تسليم الترخيص³. مع الإشارة إلى ضرورة توفر نفس الشروط في مسيري البنوك الجزائرية أو فروعها العاملة بالخارج بغض النظر عن الشروط التي قد تفرض عليهم في البلد الذي يزاولون فيه نشاطهم⁴. فرغم تحقق كل الشروط إلا أنها تعد غير كافية لتأسيس البنوك التجارية، ما يستوجب اتخاذ إجراءات معينة لاستكمال عملية التأسيس.

3- إجراءات تأسيس البنوك التجارية: لقد حرصت سائر التشريعات المتعلقة بالنشاط المصرفي على تنظيم عملية تأسيس البنوك التجارية وإدارتها. ما يجعل ممارسة أي نشاط أو مهنة مقننة يخضع قبل تسجيله في السجل التجاري إلى ضرورة الحصول على رخصة أو اعتماد مؤقت تمنحه الإدارات أو الهيئات المؤهلة لذلك. غير أن الشروع الفعلي في ممارسة هذا النشاط أو المهنة يبقى مشروطا بحصول المعني على الرخصة أو الاعتماد النهائي المطلوب⁵، وباعتبار المهنة المصرفية نشاطا مقننا⁶، ومنظما بنصوص قانونية، فممارسته تتطلب الحصول على الترخيص والاعتماد. وقد جاء المرسوم التنفيذي رقم 40/97، بالمعايير التي على أساسها يمكن التفرقة بين المهن المقننة والمهن غير المقننة، ويعود سبب تصنيف أي نشاط أو مهنة ضمن صنف النشاطات أو المهن المقننة لوجود انشغالات أو مصالح أساسية تتطلب تأطيرا قانونيا وتقنيا خاصا⁸. وتكون مرتبطة أو ذات علاقة بالنظام العام، وأمن الممتلكات

1 أنظر المادة 90 من الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض، سبق ذكره. كما حددت المادة الثانية من التعليم رقم 05/2000 المتعلقة بشروط ممارسة مهنة مسيري البنوك والمؤسسات المالية، ومسيري فروع البنوك والمؤسسات المالية الأجنبية. المسيرين الخاضعين للشروط التي حددتها عند تقلد ملف يتضمن معلومات عنهم

2 المادة 6 من النظام رقم 05/92 مؤرخ في 22 مارس 1992، يتعلق بالشروط التي يجب أن تتوفر في مؤسسي البنوك والمؤسسات المالية ومسيريها وممثليها، الجريدة الرسمية، العدد 08، المؤرخ في 7 فبراير 1993.

3 المادتين 12 و13 من النظام رقم 02/06، سبق ذكره

4 المادة 9 من النظام رقم 05/92

5 المادة 25 من القانون رقم 08/04 المؤرخ في 14 غشت 2004، المتعلق بشروط ممارسة الأنشطة التجارية، الجريدة الرسمية. العدد 52 المؤرخ في 18 غشت 2004

6 المادة 02 من المرسوم التنفيذي رقم 40/97 المؤرخ في 18 يناير 1997، المتعلق بمعايير تحديد النشاطات والمهن المقننة الخاضعة للقيد في السجل التجاري وتأطيرها، الجريدة الرسمية، العدد 5 المؤرخ في 19 يناير 1997، تنص على أنه: "يعتبر في مفهوم هذا المرسوم، كمنشآت أو مهنة مقننة، كل نشاط أو مهنة يخضعان للقيد في السجل التجاري، ويستوجبان بطبيعتهما، ومحتواهما ومضمونها، وبالوسائل الموضوعية حيّز التنفيذ، توفر شروط خاصة للسماح بممارسة كل منهما".

7 مرسوم تنفيذي رقم 40/97 مؤرخ في 18 يناير 1997، يتعلق بمعايير تحديد النشاطات والمهن المقننة الخاضعة للقيد في السجل التجاري وتأطيرها، الجريدة الرسمية، العدد 5، المؤرخ في 19 يناير 1997

8 المادة 3 من المرسوم التنفيذي رقم 40/97، السابق الذكر.

والأشخاص، وحماية الصحة العمومية، حماية الخلق والآداب، وحماية حقوق الخواص ومصالحهم المشروعة، حماية الثروات الطبيعية، احترام البيئة، وحماية الاقتصاد الوطني. فلم يكتفي المشرع بالشروط الموضوعية لاكتساب صفة البنك التجاري أو إقامة فرع بنك أجنبي في الجزائر، بل ألزم القائمين على عملية التأسيس القيام ببعض الإجراءات التنظيمية والمتمثلة في التماس الحصول على الترخيص أولاً، والقيود في السجل التجاري ثانياً. ثم طلب الاعتماد ثالثاً¹.

4- البنوك الإسلامية بالجزائر: لم تدخل البنوك الإسلامية الجزائر إلا مع نهاية تسعينيات القرن الماضي وبالضبط مع مجيء (بنك البركة الجزائري) الذي تأسس في 06/12/1990م، أي بعد أشهر قليلة من صدور قانون النقد والقرض، الذي فتح المجال للقطاع الخاص والأجنبي لإنشاء البنوك وتأسيسها بالجزائر. ويعتبر بنك البركة الجزائري- الذي فتح أبوابه رسمياً في 20/05/1991م- أول مؤسسة رسمية تعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية في الجزائر. وبقي هذا البنك الإسلامي لسنوات طوال ينشط وحيداً وسط منظومة بنكية تقليدية عامة وخاصة، إلى أن تم إنشاء بنك إسلامي جديد وهو (بنك السلام) الذي فتح أبوابه رسمياً في 20/10/2008م ليكون بذلك ثاني بنك يقدم الخدمات المالية وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية، وأهم بل أكبر البنوك الخاصة العاملة بالجزائر. نظراً لحجم رأسماله المقدر بـ 72 مليار دينار جزائري (ما يعادل تقريباً 100 مليون دولار). وتبعه بعد ذلك دخول عدة بنوك خاصة بالساحة المصرفية بالجزائر منها من يقدم خدمات بنكية تقليدية، ومنها ما هو إسلامي. ويمكننا القول بأن البنوك الإسلامية العاملة بالجزائر بالرغم من قصر تجربتها، والمشاكل التي تعترضها. إلا أنها حققت نتائج مرضية وتلعب دوراً مهماً في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية، خاصة في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة. وهو ما يتجلى في تضاعف أرباح هذه البنوك والرفع من قيمة رأسمالها، بالإضافة لعمليات المراجعة والاستثمار المتزايدة من سنة إلى أخرى، وهو ما انعكس الأرقام المقدمة من طرف البنوك الإسلامية المتواجدة بالجزائر. فبنك البركة الجزائري على سبيل المثال يحقق زيادة سنوية تعادل 48% في تمويل عمليات المراجعة والاستثمار². وهو يسعى اليوم إلى مواكبة

1 أنظر الأوامر التالية: الأمر رقم 11/03، سبق ذكره- الأمر رقم 02/06، سبق ذكره- القانون رقم 06/13 المؤرخ في 23 يوليو 2013، المعدل والمتمم للقانون رقم 08/04 المتعلق بشروط ممارسة الأنشطة التجارية، الجريدة الرسمية، العدد 39، المؤرخ في 31 يوليو 2013

2 أبو رومي، عبد الرحمن: "السلام" ثاني بنك يقتحم سوق الجزائر، موقع: www.islamonline.net، تاريخ الاطلاع 17/03/2009

الحركية البنكية المسايرة للقروض الاستهلاكية، خاصة بعد الافراج عن القرض الاستهلاكي الجديد، المتعلق بالمنتوج الوطني¹. وهو ما يعكس الدور المتنامي للبنوك الإسلامية على الساحة المصرفية بالجزائر.

5-متطلبات العمل البنكي الإسلامي بالجزائر: رغم الأهمية الكبيرة، والدور التنموي للبنوك الإسلامية في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية، إلا أن قانون البنوك الجزائري في الأمر رقم 03-11 المؤرخ في 26 أوت 2003م المتعلق بالنقد والقرض، ومن قبله الأمر رقم 90-10 المؤرخ في 14 أبريل 1990م المتعلق بالنقد والقرض، ومجمل ماصدر قبلهما من تشريعات في المنظومة البنكية الجزائرية، لم تتضمن أحكاما خاصة بالأنشطة البنكية، وهي تخلو من نصوص تضبط أعمال البنوك الإسلامية، بل لا يزال الاصرار قائما على استبعاد، فكرة البنوك المحلية العاملة وفقا لقواعد الشريعة الإسلامية ومبادئها!!.. رغم المحاولات المحتشمة، لبعض البنوك الوطنية لجلب المواطنين الراغبين في التخلص من الربا، والفوائد الربوية². ورغم السماح باعتماد بنوك إسلامية من قبل السلطات المشرفة والترخيص لها

1 أنظر جريدة النهار الجديد اليومية الجزائرية ليوم 2016/1/21، الركن الاقتصادي، بعنوان ((بنك البركة - سنطلق القرض الاستهلاكي بالبنك منتصف فيفري المقبل)) أعلن المدير التجاري لبنك البركة الجزائر، كريم سعيد، أنهم سيشرعون في العمل بالقروض الاستهلاكية بداية من منتصف فيفري المقبل، حيث أشار إلى أنهم يعملون على وضع التوشات الأخيرة على العرض الذي سيقدّمونه للجزائريين ليكون أكثر تنافسية، موضحا في ذات السياق أن البركة أبرم شراكة مع عدة شركات وطنية للصناعات الكهرومنزلية لتسهيل العملية على الزبائن. وأوضح، كريم سعيد في تصريح له «النهار» أن بنك البركة الذي سيعتمد الطريقة الإسلامية في معاملاته البنكية البعيدة عن التعاملات الربوية، يحدّد لإطلاق عرضه للقرض الاستهلاكي ليكون أكثر تنافسية مع البنوك الأخرى، مشيرا إلى أن المهم ليس في إطلاق العرض وإنما في قيمة العرض الذي سيقدّمه البنك لزيائته. وأضاف المدير التجاري أن البنك لم يحدّد نسبة هامش الربح الذي سيأخذه البنك، مؤكدا أنه سيكون في إطار التنافس مع البنوك الأخرى ليتماشى وقدرة المواطن الجزائري الشرائية، كما أشار ذات المتحدث إلى أن العرض الذي سيقدّمه بنك البركة لا يقتصر فقط على نسبة هامش الربح وإنما سيتضمن امتيازات رفض الكشف عنها إلى حين تقديم العرض، كإمكانية التفاوض على قيمة مساهمة الزبون في سعر المنتج ومدة التسديد. وأشار ذات المسؤول إلى أن بنك البركة توصل مع عدد من منتجي الأدوات الكهرومنزلية إلى اتفاقات، لتمكين زبائن البنك من إتمام كل الإجراءات الخاصة باقتناء أدوات كهرومنزلية في إطار القرض الاستهلاكي على مستوى فضاءات المنتجين أو على مستوى البنك، وذلك بهدف تبسيط العملية على المواطن الجزائري وفك الضغط على البنك. وأكد سعيد أن اعتماد البنك على الطريقة الإسلامية في القرض الاستهلاكي يكون وفق عقود المراوحة، بامتلاك السلعة محل العقد، حيث يتولى البنك اختيار البائعين وتحديد سقف لمعاملاتهم مع البنك في حدود مبلغ معين، ثم يتقدم المشتري بطلب شراء للبنك، ليقتني هذا الأخير البضاعة من البائع بموجب فاتورة صادرة باسمه، ويتولى البائع بطريق الوكالة تنظيم عقود البيع بالمراوحة وتسلم الدفعة الأولى ثم يقدم البائع مستندات العملية للبنك الذي يدفع له قيمتها.

2 أنظر: جريدة النهار الجديد اليومية الجزائرية ليوم 25 نوفمبر 2015. بعنوان ((الصندوق الوطني للتوفير والإحتياط يطلق خدمة جديدة دون فوائد ربوية))، حيث جاء في المقال مايلي ((أطلق الصندوق الوطني للتوفير والإحتياط -بنك- مؤخرا خدمة جديدة "راس مالي"، تتمثل في حساب توفير يسمح للزبائن بإيداع أموالهم من دون الحصول على فائدة، حسب ما أعلنه البنك في بيان له، وتوجه هذه الخدمة الجديدة المتوفرة عبر كامل وكالات البنك للخواص الذين يملكون أو لا يملكون دفتر توفير شعبي أو دفتر توفير سكن حسب توضيحات البنك. ووفق ذات المصدر بإمكان كل زبائن البنك فتح دفتر توفير "راس مالي" و ايداع رصيدهم الكلي أو جزءا منه، و تتم عملية سحب وإيداع الأموال من وإلى دفتر التوفير الجديد بالبحان كما يمكن للزبون الإطلاع على رصيده (بالبحان) في أي وقت يريده، حسب البنك الذي يؤكد أن منتج "راس مالي" مضمون و سريع، و يأتي هذا المنتج الجديد -الذي يدخل في اطار تنويع منتجات الصندوق الوطني للتوفير والإحتياط-بنك- على شكل بطاقة دفع الكترونية تستعمل لاجراء كل العمليات في موزعات الدفع الالكتروني المتواجدة على مستوى كل وكالات الصندوق الوطني للصندوق وموزعات البنوك الأخرى، وتمتد مدة صلاحية دفتر التوفير

بمزاولة أعمالها، إلا أن هذه البنوك الإسلامية المعتمدة تبقى خاضعة لنفس النظام القانوني للبنوك التقليدية. ولذلك يجب إعادة النظر في هذا القانون لإدراج أحكام خاصة بمنظومة بنكية تتوافق ومتطلبات الشريعة الإسلامية ، ولا تصطدم بقواعدها. مثل أحكام إنشاء البنوك الإسلامية والرقابة عليها، بالإضافة لتنظيم علاقة هذه البنوك مع مختلف المؤسسات العاملة في السوق المصرفية، وخاصة مع البنك المركزي باعتباره جهة رقابية أساسية ومركزية.

"راس مالي" الى 5 سنوات يتم تجديدها بطريقة آلية أو بطلب من الزبون، وأشار ذات المصدر الى أن دفتر التوفير هذا يخضع الى نفس قوانين وشروط فتح حسابات التوفير الاخرى للصندوق الوطني للتوفير والاحتياط-بنك،))

الباب الأول

الباب الأول: الاستثمار في البنوك الإسلامية

مقدمة: شهدت أساليب الاستثمار في البنوك الإسلامية تطوراً سريعاً وكبيراً، فرغم حداثة البنوك الإسلامية، استطاعت أن تتزايد الودائع باطراد داخل هذه البنوك. ففي فترة قصيرة من عمر البنوك الإسلامية نجدها حققت العديد من الإنجازات الاقتصادية. وذلك من خلال التزامها بأحكام الشريعة الإسلامية وقواعدها في المعاملات، وفي إطار ضوابط العمل المصرفي. إذ أنها تحمل على عاتقها اليوم أكثر من أي وقت مضى مسؤولية المساهمة في دفع عجلة التنمية داخل المجتمع الإسلامي. من خلال إيجاد قنوات الاستثمار الشرعية لتعبئة مدخرات المسلمين وتوجيهها لخدمة أولويات التنمية. ونظراً للمشكلات التي تواجه البنوك الإسلامية في استثمار السيولة الفائضة لديها في إطار أحكام الشريعة الإسلامية، سيتطرق الباحث في هذا الباب الأول من الدراسة لموضوع الاستثمار في البنوك الإسلامية، وذلك باستعراض صيغ التمويل والاستثمار الإسلامية المباشرة، وغير المباشرة. مبينا في كل صيغة مستندتها الشرعي والأوجه الممكنة لاستخدامها في الاستثمار، وجوانب من أهميتها الاقتصادية، وبالتالي تكوين الصورة الواضحة عن الاستثمارات في البنوك الإسلامية. خاصة وأن السيولة تشكل بالنسبة للبنوك التقليدية والإسلامية معا أهمية كبيرة، حيث أنها تتعامل في أموال الغير التي تلقتها في شكل ودائع جارية أو ادخارية. وبالتالي عليها أن تختار بين سياستين للاستفادة من السيولة. فاما أن تتوسع في التوظيف في مختلف أوجه الاستثمار وتعتمد على كفاءة إدارتها في ذلك وحسن توقعها. واما ترك الأموال في شكلها السائل لمواجهة طلبات المودعين (الودائع تحت الطلب)، وهذه السياسة قد لا تناسب البنوك الإسلامية والتقليدية معا، لأنها تؤدي إلى تواجد أرصدة نقدية معطلة فهي في حقيقتها أقرب إلى الاكتناز منها إلى الادخار. ولأن البنوك الإسلامية تعمل على تشغيل أموال المودعين ضمن ضوابط الشريعة الإسلامية، أصبح من الضروري إيجاد السبل المختلفة لاستثمار الأموال، وإمكانية تحويلها إلى نقود سائلة في أقصر فترة زمنية ممكنة، ومنه جاءت أهمية هذا الباب لعرض السبل والصيغ الاستثمارية في البنوك الإسلامية مع ذكر الصعوبات التي تواجه تطبيقها من الناحية الشرعية والعملية والحكم الشرعي فيها. وهل هناك أدوات وأوعية استثمارية كافية مقارنة بالبنوك التقليدية؟ خاصة وأن بعض تلك الأدوات الموجودة بالبنوك الإسلامية، غير متفق على صحتها من الناحية الشرعية. فالعمليات البنكية الإسلامية تخضع مبدئياً لقواعد الشريعة الإسلامية، وما يمكن استنباطه منها، بهدف الوصول إلى استثمار المال في الميادين المباحة شرعاً. وإخضاعه لقاعدة الغنم بالغرم، وتنويعه بين ميادين مختلفة. بالشكل الذي يضمن مردودية معقولة، ويقلل من المخاطر أكثر مما يمكن. فالإسلام في تنظيمه للعلاقات بين الأفراد أبرز أهمية العقود، التي بين الفقه طرق إبرامها عامة واشترط لها التراضي

وأهلية الأطراف المتعاقدة، ومشروعية المحل والسبب. مع تقريره لفسادها إذا اقترنت بالربا، أو بما ينطوي على شبهته. وبذلك يؤكد شرطا أساسيا وإضافيا لهذه العقود، وهو المساواة بين الالتزامات المتقابلة للحيلولة دون الحصول على أرباح غير مشروعة. فهل حقا لدى البنوك الإسلامية أدوات وبدائل عملية، قادرة على الإحلال مكان تلك الأدوات الموجودة في البنوك التجارية التقليدية؟ أم هي مجرد استنساخ للبدائل نفسها؟ وهل هذه الأدوات تتوافق فعلا مع مبادئ الشريعة الإسلامية؟

- في هذا الباب نحاول الإلمام بأكبر عدد من هذه البدائل والأساليب التي هي عبارة عن عمليات مصرفية ائتمانية تنفذ كعمليات استثمارية، وتتضمن دراسات للجدوى، وهي نوعان: عمليات استثمارية قائمة على الديون، أي عن طريق عقود المتاجرة، أو الاستثمار المباشر (مثل التاجر العادي) في (الفصل الأول) وتمثل في عقد الإجارة التمليكية، وعقد المراجعة، وعقود البيوع المؤجلة (التقسيط، السلم، الاستصناع). وعمليات استثمارية تشاركية أي القائمة على المشاركة في الأرباح والخسائر، أو الاستثمار غير المباشر في (الفصل الثاني) وتمثل تلك العمليات في الاستثمار بالمشاركة (تمويل المساهمة)، والاستثمار مضاربة (تمويل العمل) ثم الاستثمار في شركتي المزارعة والمساقاة.

الفصل الأول

الفصل الأول: الاستثمار المباشر في البنوك الإسلامية

تمهيد: الاستثمار المباشر في البنوك الإسلامية يتم عن طريق عمليات، هي بمثابة وسيلة البنك الإسلامي في توليد الأصول، أي استثمار الأموال الأصلية من رأس المال، من أجل تحقيق الربح فهذا هو التوليد، أي زيادة المال الأصلي للبنك. ويقصد بعمليات الاستثمار التجارية، تلك التي تتمخض عن التزامات مطلقة بالدفع من قبل المستفيدين من الاستثمار، ولذلك فإن أصول البنك الإسلامي تكون في ظل هذه العمليات - شبيهة بأصول البنك التقليدي مع فرق مهم، وهأن تلك الأصول تظل ثابتة في قيمتها النقدية، لا ترتبط بمتغير خارجي. خلافا لما عليه الحال في البنك التقليدي (الربوي)، فالبنوك الإسلامية تقدم التمويل للمستفيد ولا يجري عليه زيادة ربوية مع تقادم الزمن، فيبقى المبلغ ثابتا في قيمته. كما أن هذه العمليات وان نخصت بوظيفة البنوك الإسلامية، التي تعمل بطريقة شراء السلع ثم بيعها للمستفيد، ولا تعطي المستفيد نقودا، فمحل العقد هنا هو سلعة وليس نقودا. وهذا اختلاف جوهري فيها عن ديون البنوك التقليدية الربوية التي تتولد عن القروض. والقرض كما هو معروف محله النقود، واهم هذه الصيغ المعتمدة على الديون هي: الإجارة التمليلية، والمراجحة، والبيع المؤجلة (التقسيط، السلم، الاستصناع). وهي العمليات التي سيتم تناولها كالا على حد في المباحث التالية:

المبحث الأول: الإجارة التمليلية

تعد الإجارة التمليلية¹، إحدى أهم أدوات الاستثمار والتمويل في البنوك الإسلامية. وهي أداة لها خصائصها التي تميزها عن الأدوات والأساليب الاستثمارية الأخرى كالمضاربة والمراجحة وغيرها. فبعد أن ظهر الإيجار التمويلي في الدول الغربية، سرعان ما انتقل هذا العقد إلى الدول الإسلامية، خاصة بعد تطويعه ليوافق الشريعة الإسلامية من طرف البنوك الإسلامية، التي جعلت الإيجار المنتهي بالتمليك جزءا من العمليات الأساسية التي تقوم بها. فطبقته عدة بنوك إسلامية، لكن على نطاق محدود، في كثير من الدول الإسلامية. وهناك من البنوك من جعلت من عقد الإيجار المنتهي بالتمليك، جزءا من العمليات الاستثمارية التي تقوم بها، حيث قامت بتطبيق عقد الإيجار المنتهي بالتمليك، ومنها بنك ماليزيا الإسلامي، وبيت التمويل الكويتي بدولة الكويت، والبنك التونسي السعودي. والبنك الإسلامي للتنمية. الذي منذ تطبيقه لهذا العقد في بداية عام 1976، وفي ظرف قصير استفاد من هذا العقد

¹ نجد الفقهاء المسلمين لم يأخذوا بمصطلح التشريعات القانونية، كمصطلح الإيجار التمويلي، أو الاعتماد الإيجاري، أو الإيجار الائتماني، وإنما أسبقوا عليه مصطلح يراعي خصوصية الفقه الإسلامي وهو الإجارة المنتهية بالتمليك، أو الإجارة التمليلية، وهو المصطلح الذي أخذه الباحث كعنوان لهذا المبحث.

أكثر من عشرين دولة إسلامية. وقد اتجه كثير من البنوك والشركات في المملكة العربية السعودية، إلى تطبيق هذا العقد في الوقت الحاضر، وأقبل عليه كثير من أفراد المجتمع¹، ويطلق على عقد الإيجار المنتهي بالتمليك عدة أسماء منها: البيع الإيجاري، الإيجار السائر للبيع، الإيجار المنقلب بيعاً، الإيجار المنتهي بالتمليك، التمويل الإيجاري، الإيجار المقترن بوعده بالبيع² الخ. وقبل الحديث عن الواقع المصري لهذا العقد داخل البنوك الإسلامية (مطلب ثان)، يقتضي مسار البحث التأصيل النظري أولاً لعقد الإجارة في (مطلب أول) كما يلي:

المطلب الأول: التأصيل النظري للإجارة التمليلية

تعتبر العقود الإيجارية تقنية تمويل للاستثمارات حديثة نسبياً، ولكنها مستوحاة بدرجة كبيرة من تقنيات قديمة، كما تتميز هذه التقنية بخصائص كثيرة تميزها عن باقي أنواع التمويل، إضافة إلى تنوعها و انقسامها إلى أنواع عديدة، ومن هنا سيكون المطلب الأول معرضاً للعناصر الأساسية لعقد الإيجار، التي تسمح لنا بالفهم الجيد لمفهومه، عن طريق تقديم مبادئه ومفاهيمه العامة والمتعلقة أساساً بالتعريف الدقيق له وتاريخ نشأته، وكذا خصائصه ومراحل سيره (فرع أول)، بالإضافة إلى مختلف أنواعه وتقسيماته، وكذلك العمليات المشابهة له (فرع ثان) فيما يلي:

الفرع الأول: ماهية عقود الإجارة

قبل التطرق لمفهوم هذا العقد، لغة واصطلاحاً، يجدر بنا أولاً، أن نعطي نبذة عن تاريخ ظهوره، ومراحل تطوره، في دول العالم المختلفة، قبل تطبيقه في البنوك الإسلامية فيما يلي:

أولاً- نشأة وتطور عقود الإجارة: لقد نشأت تقنية الإيجار وتطورت بتطور النشاط الاقتصادي للإنسان عبر العصور، وأصبحت من التقنيات الشائعة الاستعمال في الوقت الحاضر، إلا أن ذلك مر بمراحل وفترات عديدة. إذ يعد تأجير المعدات من النشاطات ذات التاريخ الطويل، فقد تم اكتشاف سجلات للإيجار تعود إلى بعض المعاملات المادية والتجارية التي وقعت قبل عام 2000 قبل الميلاد، وذلك في مدينة (أوز) السومرية القديمة، حيث سجلت وثائق الإيجار السومرية المكتوبة على كتل صلصالية رطبة، معاملات اقتصادية تتراوح ما بين إيجار أدوات زراعية و أراضي، وحقوق انتفاع بالمياه وغيرها، والكثير من النظم القانونية القديمة تذكر بالفعل آلية تمويلية تسمى الإيجارة، فأهم سجل لقوانين الإيجارة يعود إلى عام 1700 قبل الميلاد تقريباً، عندما قام الملك البابلي الشهير

1 الحايي، خالد بن عبدالله بن براك: الإجارة المنتهية بالتمليك في ضوء الفقه الإسلامي، د. دار للنشر، ط2، 2001، ص 62-65.

2 بن بيه، الشيخ عبد الله: الإجارة المنتهية بالتمليك، بحث منشور، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة الخامسة، 1988، ج4، ص2663

حامورابي بإدماج القواعد و الأعراف السومرية والأكادية في مجموعة قوانينه الموسعة الشهيرة، كما أنه في جنوب شرق بابل، بدأت أسرة((موراشو)) ما أصبح يعد بيتا شهيرا من بيوت الإيجارة في الفترة ما بين سنوات 400 و450 قبل الميلاد، وكانت تلك الأسرة سباقة في توفير خدمات تمويلية تعكس الظروف الاقتصادية والاجتماعية السائدة آنذاك، حيث تخصصوا في إيجار الأراضي ولكنهم فكروا كذلك في إيجار الثيران و المعدات الزراعية بالإضافة إلى إقراض البذور¹. وقد وجدت حضارات أخرى قديمة مثل حضارات الإغريق والرومان وقدماء المصريين في الإجارة وسيلة جذابة وفي متناول اليد لتمويل المعدات والأراضي والماشية. أما الفينيقيون الذين طالما اشتهروا بمهاراتهم في الملاحة والتجارة، فقد انحرفوا في عمليات استئجار السفن، والكثير من عمليات استئجار السفن قصيرة الأجل كانت تتضمن الحق في استخدام طاقم السفينة وليس مجرد السفينة وحدها، وكانت عمليات استئجار السفن طويلة المدى مدونة كتابة أيضا، لفترات زمنية تغطي العمر الاقتصادي للسفن المعنية، وكانت تتطلب من المستأجر أن تمارس معظم المنافع والالتزامات المترتبة على حق الملكية². وفي العصور الوسطى كانت الأنشطة المتعلقة بالإجارة محدودة أساسا بنطاق الخيول ومستلزمات الزراعة، فقد عرف عن كثير من الفرسان في الزمان القديم أنهم قاموا بتأجير دروعهم وأسلحتهم بما يشبه الإجارة الحديثة، كما شهد بداية القرن التاسع عشر زيادة كبيرة في كمية المعدات المؤجرة وأنواعها، فقد أدى التطور في الصناعات الزراعية والأنشطة الصناعية والنقل إلى ظهور أنواع جديدة من المعدات التي كان كثيرا منها ملائما للإيجار³. وحديثا عرفت تقنية الإجارة نموها الحقيقي في الولايات المتحدة الأمريكية في مجال العقارات. فقد تنوعت صيغ وأنماط التأجير التي من أهمها صيغة التأجير التمويلي، الذي ظهر في صورته الأصلية المعروفة بإصطلاح leasing في الولايات المتحدة الأمريكية لدى أحد رجال الصناعة اسمه d. poothe junior عام 1952، وذلك عندما أسس السيد بوث شركة التأجير التمويلي والتي عرفت باسم united states leasing corporation⁴، وفي أعقاب تأسيس هذه الشركة سرعان ما زاد الطلب على إيجار المعدات الإنتاجية، وتعاضمت أرباح هذه الشركة في فترة زمنية وجيزة، وما لبث أن تأسست شركات تأجير تمويلي أخرى. حتى صار التأجير التمويلي من الظواهر المستقرة في الاقتصاد

1 طه محمد أبو العلا: الإيجار التمويلي الحقيقي للمعدات الإنتاجية، منشأة المعارف، الإسكندرية، مصر، ط1، 2005، ص7

2 Eric garrido, le crédit-bail; outil de financement structurel et d'ingénierie commerciale, revue banque édition, paris, sans date, p11

3 طه محمد أبو العلا: الإيجار التمويلي الحقيقي للمعدات الإنتاجية، مرجع سابق، ص8

4 دويدار هاني محمد: التأجير التمويلي من الوجهة القانونية، أعمال المؤتمر العلمي السنوي لكلية الحقوق، بجامعة بيروت، تحت عنوان: الجديد في أعمال

المصارف من الوجهتين القانونية والاقتصادية، لبنان، 2002، ص10

الأمريكي. وفي إطار تكثيف استثمارات رأس المال الأمريكي في القارة الأوروبية عقب الحرب العالمية الثانية، كان أول خروج لظاهرة التأجير التمويلي من الولايات المتحدة إلى القارة الأوروبية في بداية الستينيات من القرن العشرين وأول الدول الأوروبية التي شهدت مزاوله هذا النشاط فيها كانت بريطانيا، وذلك بفعل إنشاء فروع لشركات التأجير التمويلي الأمريكية (leasing companies)، ثم ما لبث أن انتشرت عدوى التأجير التمويلي في العديد من الدول الأوروبية مثل بلجيكا، ألمانيا، هولندا، فرنسا، إيطاليا وإسبانيا ثم اللوكسمبورج، النرويج والدنمارك في مرحلة لاحقة. ومن خلال نشاط رأس المال الأمريكي وتدويل التأجير التمويلي الأمريكي بدأت دول العالم الثالث في اكتشاف ظاهرة التأجير التمويلي، حيث تأسست العديد من الشركات في عدد من الدول النامية لمزاولة هذا النشاط كما حدث في كوريا الجنوبية، ماليزيا، اندونيسيا، الفلبين، وتايلاند. وإذا كان الفضل الأول في انتشار التأجير التمويلي عالميا، يرجع إلى رأس المال الأمريكي بوصفه خالق هذه الظاهرة أو التقنية المستحدثة، فقد استطاع رأس المال الفرنسي نقل التأجير التمويلي في صورته المعروفة في فرنسا، إلى العديد من الدول النامية التي تدور في فلك الاقتصاد الفرنسي، وأهمها دول المغرب العربي ودول غرب إفريقيا الناطقة باللغة الفرنسية. وفي هذا الخصوص، تجدر الإشارة إلى أن نشاط التأجير التمويلي قد شهد نموا كبيرا في الآونة الأخيرة خاصة في الدول النامية، فعلى الرغم من أن حجم نشاط التأجير التمويلي في الأسواق الناشئة في الدول النامية لم يتعد نسبة 5% من إجمالي هذا النشاط على مستوى العالم، إلا أن معدلات نموه في هذه الأسواق قد فاقت التوقعات مقارنة بمعدلات نموه في أسواق الدول المتقدمة¹. ويمكن تفسير هذا النمو المطرد في نشاط التأجير التمويلي لما يشهده العالم حاليا من نمو متسارع في تكنولوجيا الإنتاج والاتصالات، التي جعلت الحصول على التكنولوجيا المتطورة وحق المعرفة يحتاج إلى تكاليف استثمارية باهظة، بحيث يتطلب الأمر استحداث وسائل تمويلية أكثر مرونة لتوفير التمويل اللازم، بالإضافة إلى وجود تشريعات قانونية تسمح للبنوك، أو المؤسسات المالية المتخصصة بممارسة هذا النشاط دون قيود، والاستفادة من مزايا أو امتيازات ضريبية لهذا النشاط. ويرى البعض في اللجوء إلى التأجير التمويلي علاجا للقدرات المالية المحدودة لمشروعات الدول النامية والصعوبات التي تواجهها في الحصول على سبل التمويل المصري، وهناك أبحاث علمية قد وجهت جهودها إلى دراسة مشكلات التمويل في دولة محددة من الدول النامية تقرر أن التمويل التاجيري يعد من عناصر دفع التنمية الاقتصادية، لما يمثله من سبيل هام لتمويل استثمارات مؤسساتها الاقتصادية، فضلا عن اعتباره وسيلة جديدة لتمويل المشروعات التي تعاني من صعوبات

1 زواوي فضيلة: تمويل المؤسسة الاقتصادية وفق الميكانيزمات الجديدة في الجزائر-دراسة حالة مؤسسة سونلغاز-مذكرة ماجستير في علوم التسيير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة محمد بوقرة، بومرداس، الجزائر، 2008/2009، ص76

مالية¹. إن التطور الكبير الذي عرفته تقنية الإيجار عموماً ، جعل مختلف الأنظمة والتشريعات تحاول إعطاء تعريف دقيق لتلك التقنية حتى يسهل تنظيمها والتعامل معها.

ثانياً-تعريف عقد الإجارة التمليكية: تتعدد التعاريف الخاصة بهذا النوع من العقود، حيث نجد تعاريف تركز على توضيحه من وجهة نظر القانون، ونجد من جهة أخرى تعاريف اقتصادية، كما نجد بعض التعاريف تركز على جوانب محددة من الإيجار التمليكي، وسنتناول هنا بعض التعاريف الشائعة والأكثر استعمالاً لهذه التقنية، ولنبدأ بالتعريف اللغوي والاصطلاحي أولاً، ثم التعريف القانوني لهذا العقد الهام :

1-التعريف اللغوي والاصطلاحي: الإجارة التمليكية، مصطلح مركب من كلمتين (إجارة وتمليك)، ولهذا سنعرف كلمة إجارة، لغة، ثم نعرف التمليك: الإجارة في اللغة مشتقة من الأجر، والأجر في اللغة له معنيان: الكراء والأجرة على العمل، أو الجبر. قال ابن فارس: الهمزة والجيم والراء أصلان يمكن الجمع بينهما بالمعنى، فالأول الكراء على العمل، والثاني جبر العظم الكسير فأما الكراء فالأجر والأجرة، وأما جبر العظم فيقال منه: أجزت اليد. فهذان الأصلان، والمعنى الجامع بينهما أن أجرة العامل كأنها شيء يُجبره حاله فيما لحقه من كد فيما عمله². أما التمليك في اللغة، فهو مشتق من الملك، والملك لغة، يطلق على القوة والصحة. قال ابن فارس: ((الميم واللام والكاف أصل صحيح يدل على قوة في الشيء وصحة، يقال: أمملك عجمينه: قوى عجمينه، وشده. وملكت الشيء: قويته، والأصل هذا، ثم قيل ملك الإنسان الشيء يملكه ملكاً، لأن يده فيه قوة صحيحة))³. أما التمليك في اصطلاح العلماء: فإنه لا يخرج عن المعنى اللغوي.

2-التعريف القانوني: تتعدد التعريفات القانونية للإجارة في القوانين الانجلوساكسونية، والقوانين الفرنكوفونية، ففي القوانين الانجلوساكسونية⁴، نذكر في هذا الصدد المصطلح الإنجليزي (leasing) الذي يعتبر عقداً بين مؤجر ومستأجر، يتضمن إيجار أصولاً معينة يتم اختيارها بواسطة المستأجر من المورد أو منتج هذه الأصول. ويقوم المؤجر بشرائها وتأجيرها للمستأجر مقابل التزام المستأجر بدفع أجرة محددة ومتفق عليها في المواعيد المحددة. ولا يعطي هذا العقد للمستأجر الحق أو يلقي على عاتقه التزاماً بتملك تلك الأصول، لا خلال مدة العقد، ولا بعد

1 دويدار هاني محمد: التأجير التمويلي من الجهة القانونية، مرجع سابق، ص8

2 ابن فارس، أبو الحسن أحمد بن فارس بن زكريا (العلامة اللغوي المتوفى سنة 395هـ): معجم مقاييس اللغة، تحقيق عبد السلام محمد هارون، دار الفكر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، د. ط، ج1، ص62

3 المرجع السابق، ج5، ص351

4 القلاب بسام هلال مسلم: التأجير التمويلي، دار الراجحة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2009، ص14

انتهائها. وفي هذا الإطار يعرف المشرع الأمريكي القرض الإيجاري أو التأجير التمويلي (finance – lease) في المادة (2 A-103) من القانون التجاري الموحد رقم 4 للولايات المتحدة الأمريكية بأنه: ((عقد الإيجار الذي لا يتيح للمؤجر، اختيار أو تصنيع أو توريد البضائع محل العقد، بل يتعاقد مع طرف ثالث يلتزم بتوريد تلك البضائع فيتملكها المؤجر بقصد تأجيرها إلى المستأجر.))¹. أما التعريف البريطاني، فينص على أن القرض الإيجاري أو التأجير التمويلي عبارة عن ((عقد بين المؤجر (المالك)، والمستأجر (المستخدم) يتضمن إيجار أصول معينة يتم اختيارها من مورد أو بائع بمعرفة المستأجر و يظل المؤجر مالكا للأصول، و المستأجر مستعملا لها مقابل دفع أجرة معينة يتفق عليها خلال مدة الإيجار.))². وفي القوانين الفرنكوفونية، قدم المشرع الفرنسي، تعريفا لتقنية التأجير التمويلي، في المادة الأولى من القانون رقم 455/66 الصادر في 2 جويلية 1966³، بعد تعديلها بموجب اللائحة التنظيمية رقم 67/837 المؤرخة في 28 سبتمبر 1967⁴ المتعلقة بعمليات القرض الإيجاري بأنه: ((القرض الإيجاري عبارة عن عملية تأجير لأصول وتجهيزات لغرض مهني، مشتراة أو معدة بمناسبة هذا التأجير، وهذا من طرف مؤسسات معينة تصبح مالكة لها. بحيث أن هذه العملية، ومهما كانت تسميتها، تمنح للمستأجر خيارا بحيازة كل أو جزء من الأصول المؤجرة بقيمة متفق عليها تأخذ بعين الاعتبار الدفعات المسددة كإيجارات))⁵. أما في القانون الجزائري، فقد اعتمد المشرع الجزائري، صيغة الإيجار التمويلي، ونص عليها ضمن عمليات القرض التي تؤديها البنوك التقليدية والمؤسسات المالية، أو شركات التأجير المؤهلة قانونا. فعرف المشرع الجزائري عقد الإيجار التمويلي في المادة الأولى من الأمر رقم 09/96 المؤرخ في 10 يناير 1996 الذي يتعلق بالاعتماد الإيجاري بأنه⁶: ((يعتبر الاعتماد الإيجاري، موضوع هذا الأمر، عملية تجارية ومالية:

- يتم تحقيقها من قبل البنوك والمؤسسات المالية أو شركة تأجير مؤهلة قانونا ومعتمدة صراحة بهذه الصفة مع المتعاملين الاقتصاديين الجزائريين والأجانب أشخاص طبيعيين كانوا أو معنويين تابعين للقانون العام أو الخاص.

1 الصغير حسام الدين عبد الغاني: الإيجار التمويلي، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1994، ص12

2 - Alsugheyer, Bilal Rabah & others; Leasing in Development Guidelines for Emerging Economic, (IFC) International Finance Corporation, World Bank Group, Washington, DC, 2009

3 Journal official ;3/7/1966 .p5652,dalloz sirey .1966 legislation 305

4 Journal official ;29/9/1966 .p9695,dalloz sirey .1967 legislation 378

5 Michel di Martino, guide financier de la petite et moyenne entreprise, Les éditions d'organisations et les éditions finance et gestion, Paris et Champagnole, 1993, p 97.

6 المادة الأولى من الأمر 09/96 المؤرخ في 10 جانفي 1996 يتعلق بالاعتماد الإيجاري، الجريدة الرسمية عدد 3 الصادر بتاريخ 14 جانفي 1996

-تكون قائمة على عقد ايجار يمكن أن يتضمن أولاً يتضمن حق الخيار بالشراء لصالح المستأجر،.

-تعلق فقط بأصول منقولة أو غير منقولة ذات الاستعمال المهني، أو بالمحلات التجارية أو بمؤسسات حرفية¹.
ويضيف المشرع الجزائري في الفقرة الأولى من المادة الثانية، من نفس الأمر أنه: ((تعتبر عمليات الاعتماد الإيجاري عمليات قرض لكونها تشكل طريقة تمويل اقتناء الأصول المنصوص عليها في المادة الأولى أعلاه واستعمالها)). وقد اعتمد المشرع الجزائري هذه الصيغة إذ نص عليها ضمن عمليات القرض التي تؤديها البنوك التقليدية. في الفقرة الثانية من المادة 68 من قانون النقد والقرض: ((...تعتبر بمثابة عمليات قرض، عمليات الإيجار المقرونة بحق خيار الشراء...)).² أما عن التعريف الدولي لعقد الإيجار التمويلي³ وهو التعريف الذي جاءت به اتفاقية القانون الخاص الموحد (UNIDROIT) حول القرض الإيجاري الدولي، حيث قدمت تعريفاً مجملاً لعملية القرض الإيجاري في الجزء الأول منها عبر عدة فقرات، حيث نصت على الإيجار التمويلي، بأنه عملية تجارية مالية مثلثية الأطراف وثنائية العقود، حيث يقوم الطرف الأول المؤجر، وبناء على المواصفات التي يحددها الطرف الثاني ب⁴ :

-يقوم بالدخول في اتفاق أول (اتفاق توريد مع طرف ثالث-المورد-) وبناء على هذا الاتفاق يحصل المؤجر على مصانع أو بضائع رأسمالية أو معدات أخرى وفقاً لشروط يوقع عليها المستأجر فيما يخص احتياجاته ومصالحه.

-ثم يقوم بالدخول في اتفاق ثاني (اتفاق الاجارة) مع المستأجر، يمنح على أساسه المستأجر الحق في استخدام المعدات مقابل دفع القيمة الإيجارية).

رأي الباحث: من خلال التعريفات القانونية السابقة لعقد الاجارة، نلاحظ من خلال المفهوم الأنجلوساكسوني لمصطلح (Leasing) أنه لا ينص على وجود خيار أو حق للمستأجر في تملك الأصول في نهاية مدة العقد، وهي نقطة الاختلاف مع المفهوم الذي يعبر عنه المصطلح الفرنسي Crédit – Bail حيث أن هذا الأخير لا يأخذ بعين الاعتبار مختلف التقنيات المستعملة والتي يشملها مصطلح (Leasing). كما أن المشرع الفرنسي قد ركز على الطبيعة التمويلية للعملية، ونص على وجوب منح المستأجر خياراً بإمكانية تملك الأصل في نهاية مدة العقد حتى تدخل العملية ضمن ما يعرف بالقرض الإيجاري الموافق للمصطلح الفرنسي (Crédit Bail) كما أن

1 اتخذت كميّات تطبيق هذه المادة بموجب نظام مجلس النقد والقرض، وتعليمه بنك الجزائر التاليين: نظام رقم 96-06 المؤرخ في 3 جويلية 1996 يحدد كميّات تأسيس شركات الاعتماد الإيجاري وشروط اعتمادها. أنظر الجريدة الرسمية عدد 66، المؤرخ في 3 نوفمبر 1996. وأنظر التعليم رقم 96-07 المؤرخة في 22 أكتوبر 1996 المتعلق بكميّات تأسيس شركات الاعتماد الإيجاري وشروط اعتمادها، نقلاً عن مبروك حسين، المدونة النقدية والمالية الجزائرية، ط1، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، بوزريعة، الجزائر، 2004، ص151
2 الأمر رقم 03-11 المؤرخ في 26 أوت 2003، المتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية عدد 52، الصادر في 27 أوت 2003، ص11
3 طه محمد أبو العلا: الإيجار التمويلي الحقيقي للمعدات الإنتاجية، منشأة المعارف، الإسكندرية، مصر، ط1، 2005، ص92
4 1er Article de la convention d'uni droit sur le crédit – bail international, OTTAWA, 28 mai 1988, (voir annexe N° 01).

استعماله مصطلح (لغرض مهني)، يعني أنه استبعد تمويل المواد الاستهلاكية والتجهيزات الموجهة لاستعمالات شخصية أو منزلية. كما أن اتفاقية القانون الخاص الموحد ركزت في تعريفها للقرض الإيجاري على الخصائص العامة له، وكيفية سير العملية، أي أنها أعطت تعريفا وظيفيا لهذه التقنية التمويلية، وذلك حتى يسهل تنظيمها مباشرة في الواقع العملي. والملاحظ على تعريف المشرع الجزائري، أنه أطلق على هذا العقد اسم الاعتماد الإيجاري، وهذا عكس بعض التشريعات العربية التي أطلقت عليه اسم الإيجار التمويلي¹. ومحل هذا العقد يمكن أن يكون أصول منقولة، كآلات و المعدات، أو غير منقولة كالبنائيات المخصصة للاستعمال المهني، أو بالمحلات التجارية، أو بالمؤسسات الحرفية. وقد وردت على سبيل الحصر، بمفهوم المادة المتقدم ذكرها، وما يعاب على تعريف المشرع الجزائري أنه لم يحدد طبيعة هاته المنقولات على عكس المشرع الفرنسي الذي حدد طبيعة هذه المنقولات، بأن تكون لأغراض مهنية فقط (كما في الفقرة السابقة). ومن خلال ما سبق، يمكن القول: أن القرض الإيجاري هو عقد لتأجير عتاد أو عقارات متضمن لوعده ببيع الأصل موضوع العقد في نهاية مدة ذلك العقد. ومهما يكن التعريف المعطى لعقود الاجارة، فإن الفهم الجيد لهذه التقنية يتطلب منا الإحاطة ببعض أنواع عقد الاجارة وخصائصه كما سنرى في الفرع الموالي.

الفرع الثاني: أنواع وخصائص عقد الاجارة التمليلية

سنتناول أنواع هذا العقد وتقسيماته كما وردت في القانون و الفقه (أولا)، ثم خصائصه (ثانيا)، فيما يلي:

أولا- أنواع عقد الاجارة التمليلية: فعقد الاجارة التمليلية في القانون الوضعي، يقسم حسب الزاوية التي ينظر منها إليه. وبالتالي هناك العديد من أنواع هذا العقد، وستعرض إلى أهم أنواعه وهما: التمويل التأجيري حسب طبيعة العقد؛ والتمويل التاجيري حسب طبيعة موضوع العقد.

1- التمويل التاجيري حسب طبيعة العقد: وحسب هذا التصنيف هناك نوعين هما، التمويل الإيجاري المالي، والتمويل الإيجاري العملي (التشغيلي)²:

أ- التمويل التاجيري المالي **crédit- bail financier** : ويعتبر التمويل التأجيري مالي، إذا تم تحويل كل الحقوق و الالتزامات والمساوئ والمخاطر المرتبطة بملكية الأصل المعني إلى المستأجر. ويعني ذلك أن مدة عقد

1 أنظر تعريف الإيجار التمويلي في المادة الثانية من القانون المصري رقم 90/95 المؤرخ في حزيران 1995، المتعلق بالإيجار التمويلي

2 بريش السعيد: التمويل التأجيري كبديل لتمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر، مداخلة في الملتقى الدولي حول سياسات التمويل وأثرها على الاقتصاديات و المؤسسات-دراسة حالة الجزائر و الدول النامية، يومي 21 و 22 نوفمبر 2006 بجامعة بسكرة، الجزائر، ص10

الائتمان الإيجاري كافية لكي تسمح للمؤجر باستعادة كل نفقات رأس المال، مضاف إليه مكافأة هذه الأموال المستثمرة. ويتميز هذا النوع من التأجير عادة بالخصائص التالية:

- 1- تقع الأعباء الخاصة بصيانة وخدمة الأصول المستأجرة على عاتق المؤسسة التي تقوم بالاستئجار.
 - 2- لا يستطيع المستأجر إيقاف عملية الاستئجار وإنما عليه الاستمرار في سداد أقساط الاستئجار حتى نهاية العقد .
 - 3- يستمر عقد الإيجار المالي لفترة زمنية طويلة نسبيا، تتفق عادة مع الحياة الإنتاجية للأصل وبالتالي يستهلك الأصل بالكامل خلال هذه الفترة فيحصل مالك الأصل على قيمة الأموال المستثمرة في؛ الأصل¹ .
- ب- التمويل التأجيري العملي (أو التشغيلي) *crédit- bail operational*: ويقصد به العقد الذي لا يتم من خلاله تحويل كل الحقوق والالتزامات، والمنافع والمساوي، والمخاطر المرتبطة بملكية أصل المعني أو تقريبا كلها إلى المستأجر²، وهذا ما يسمح بالقول أن جزء من كل ذلك يبقى على عاتق المؤجر، ومعنى ذلك أن فترة العقد غير كافية لكي يسترجع المؤجر كل نفقاته، وبالتالي فإنه يجب انتظار فرصة أخرى لاستعادة ما تبقى من النفقات سواء بتجديد العقد أو بيع الأصل. وتعتبر السيارات، والآلات المختلفة مثل، آلات تصوير المستندات، وما شابهها من أهم أنواع المعدات التي يتم استئجارها في ظل هذا النوع من الإيجار الذي يسمى أحيانا باستئجار الخدمات. ويتميز التمويل الإيجاري العملي بالخصائص التالية³:

- يلتزم مالك الأصل بصيانة وخدمات الأصل للمؤجر للغير على أن تدخل تكاليف الصيانة ضمن المدفوعات الثابتة التي يقوم المستأجر بسدادها.

- يستمر هذا النوع من الاستئجار لفترة زمنية قصيرة نسبيا، تكون عادة اقل من الحياة الإنتاجية للأصول. وبالتالي فإن قيمة الاستئجار لا تغطي تكلفة الأصل، ومن ثم يتوقع مالك الأصل استعادة قيمة الاستثمارات الموظفة في هذا الأصل من خلال تكرار عمليات تأجيرها، إما لنفس المؤسسة أو لأخرى .

1 Pierre conso, la gestion financier de l'entreprise, dunob, paris, p403.

2 Nathalie, muorgues, financent et coût du capitale de l'entreprise ,économica ,paris,2001 ,p220.

3 زواوي فضيلة: تمويل المؤسسة الاقتصادية وفق الميكانيزمات الجديدة في الجزائر-دراسة حالة مؤسسة سونلغاز-، مرجع سابق، ص98

- تشمل عقود الاستئجار التشغيلي عادة ما يفيد، بإمكانية إيقاف عملية الاستئجار قبل المدة المتفق عليها. ومن الواضح أن هذا الشرط يتقابل مع مصلحة المستأجر إلى حد كبير حيث يمكنه في هذه الحالة إعادة الأصل إلى المؤجر طالما انتهت الحاجة إليه، أو في حالة ظهور معدات أحدث وبصفة خاصة في حالة الأصول والمعدات التكنولوجية، التي تتطور بشكل سريع كالحاسب الآلي مثلا.

2- التمويل التأجيري حسب طبيعة موضوع العقد: وحسب هذا التصنيف هناك نوعين هما: التمويل التأجيري للأصول المنقولة، والتمويل التأجيري للأصول غير المنقولة¹:

أ- التمويل التأجيري للأصول المنقولة: ويختص تمويل الأصول المنقولة للمؤسسة الاقتصادية التي تكون بحاجة لها للقيام بالإنتاج، ويقدم التمويل من طرف مؤسسات مالية متخصصة أو فروع من بنوك، وفي نهاية مدة الإيجار يقوم المستأجر إما بشراء القيمة المتبقية، أو تجديد العقد أو إرجاعه إلى المؤجر².

ب- التمويل التأجيري للأصول غير المنقولة: وترتكز على تمويل الأصول الغير المنقولة المتمثلة في المباني ذات الطابع المهني الصناعي أو التجاري، التي أنجزت أو في طريق الانجاز، ونظرا للقيمة المعبرة للأصول غير المنقولة أو العقارات فإنها تتميز بنوع من الصعوبة مقارنة مع الأصول المنقولة، وتستدعي المشاركة من المؤجر والمستأجر لانجازها، ويمكن أن تكون الأرض ملكا للمستأجر، بينما المؤجر يقوم بتنفيذ المباني عليها ويؤجرها لصاحب الأرض³.

- أما عقد الاجارة في الفقه الاسلامي، فيمكننا تقسيمه الى قسمين كبيرين اجارة على المنافع (تملكية)، واجارة على العمل⁴:

أ- اجارة منفعة الاعيان: وهي ترد على الاعيان، بأن يتم دفع عين مملوكة لمن سيستخدمها لقاء عوض معلوم، ويمكن أن تتم هذه الاجارة على نوعين من الاعيان هما: اعيان منقولة كالسيارات والآلات والحلي، وأعيان ثابتة أو ساكنة كالاراضي والعقارات.

1 زواوي فضيلة: تمويل المؤسسة الاقتصادية وفق الميكانيزمات الجديدة في الجزائر-دراسة حالة مؤسسة سونلغاز-، مرجع سابق، ص 98

2 ثروت عبد الحميد: اتفاق التمويل العقاري، دار الجامعة الجديدة، إسكندرية، مصر، ط1، 2007، ص 11

3 بربيش السعيد: التمويل التأجيري كبديل لتمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر، مرجع سابق، ص 12

4 مكرم مبيض: الاجارة والاجارة المنتهية بالتمليك-دراسة تطبيقية في المصارف الاسلامية-، رسالة ماجستير، قسم المحاسبة، كلية الاقتصاد، جامعة حلب،

سوريا، 2010، ص 27

ب- اجارة العمل: وهي تعقد على أداء عمل معلوم لقاء أجر معلوم ،وتأخذ هذه الاجارة صورتين حسب نوعية الاجير¹. فالصورة الأولى هي الأجير الخاص، وهو الذي يعمل لشخص أو مؤسسة محددة، بأجرة محددة معلومة لمدة محددة ،مثل الموظف في الشركة ،ولا يجوز له العمل عند الاخرين الا باذن مستأجره. أما الصورة الثانية فهي الأجير المشترك، وهو من يعمل لعامة الناس، ولا يجوز لمن استأجره أن يمنعه من العمل لغيره .مثل الخياط،والنجار الذي يعمل لحسابه الخاص .

ومايهما هنا،هو اجارة المنافع التي تستخدمها البنوك الإسلامية،كأسلوب من أساليب استثماراتها فهي تقتني الممتلكات والأصول النامية من أجل إجارة عينها،حيث تضع تحت تصرف عملائها تلك الأعيان لاستيفاء منافعها بمقابل.وتستخدم البنوك نوعين من هذا الأسلوب هما الإجارة التشغيلية،والإجارة التمليكية²:

1- الإجارة التشغيلية :اذ يقوم البنك الإسلامي بموجب هذا الأسلوب باقتناء موجودات وأصول مختلفة تستجيب لحاجيات جمهور متعدد من المستخدمين، وتتمتع بقبالية جيدة للتسويق سواء على المستوى المحلي أو الدولي . ويتولى البنك إجارة هذه الأعيان لأي جهة ترغب فيها بهدف تشغيلها واستيفاء منافعها خلال مدة محددة يتفق عليها، وبانتهاء تلك المدة تعود الأعيان إلى حيازة البنك،ليبحث من جديد عن مستخدم آخر يرغب في إيجارها . ويتميز هذا الأسلوب ببقاء الأعيان تحت ملكية البنك الإسلامي الذي يقوم بعرضها للإيجار المرة تلو الأخرى، حتى لا تبقى بدون استعمال إلا لفترات قصيرة، وهو يتحمل في ذلك مخاطرة ركود السوق وانخفاض الطلب على تلك الأعيان مما يؤدي إلى خطر عدم استغلالها. وتنقسم الإجارة التشغيلية إلى إجارة معينة ،وهي الإجارة التي يكون محلها عقارا، أو عينا معينة بالإشارة إليها أو نحو ذلك، مما يميزها عن غيرها . وإجارة موصوفة بالذمة، وهي الإجارة الواردة على منفعة موصوفة، بصفات يتفق عليها مع التزامها في الذمة، كسيارة أو سفينة غير معينة لكنها موصوفة وصفا دقيقا يمنع التنازع .

2- الإجارة التمليكية:تعتبر الإجارة التمليكية أو الإجارة المنتهية بالتمليك، من الأساليب الجديدة التي استحدثتها البنوك الإسلامية، وهي تتميز بكون البنك لا يقتني الموجودات والأصول انطلاقا من دراسة السوق والتأكد من وجود رغبات لها، بل إنه يشتريها استجابة لطلب مؤكد من أحد عملائه، لتملك تلك الأصول عن طريق الإجارة المنتهية بالتمليك .وعليه فإن تلك الأصول المؤجرة لا تبقى في ملكية البنك بعد نهاية عقد الإجارة، كما هو الحال

1مكرم مبيض:الاجارة والاجارة المنتهية بالتمليك-دراسة تطبيقية في المصارف الاسلامية،مرجع سابق،ص27

2عبد الله، خالد، حسين سعيد: العمليات المصرفية الإسلامية - الطرق المحاسبية الحديثة، دار وائل للنشر، عمان، الأردن ،ط2، 2011، ص212.

في الإجارة التشغيلية وإنما تنتقل هنا إلى ملكية المستأجر. ويحتسب البنك الأجرة الإجمالية غالبا على أساس تكلفة الموجودات بالإضافة إلى ربحه، وتسقط الأجرة بعد ذلك على فترات يتفق عليها.

ثانيا- خصائص العقد الإيجاري: من خلال التعاريف السابقة لهذا العقد، يمكننا استنتاج العديد من الخصائص المرتبطة بعملية العقود الإيجارية، مما يجعلها مميزة ومختلفة عن باقي العقود، ولعل أهمها مايلي:

أ- أطراف العقد: وهم ثلاثة أطراف كمايلي:

1- المستأجر **Le crédit - Preneur** أو **Le locataire** ويسمى كذلك بالمستخدم **L' Utilisateur** وهي المؤسسة التي ترغب في الحصول على حق استخدام أصول معينة من طرفها، لمدة معينة، وبدفع أقساط دورية على سبيل الإيجار¹. وعادة تكون العقود الإيجارية مفتوحة أمام المستخدمين ذوي المهن الاقتصادية، مهما كان مجال نشاطهم، وعليه يمكن أن يتعلق الأمر بمؤسسات صناعية، تجارية، زراعية أو أصحاب المهن الحرة².

2- المؤجر **Le crédit - Bailleur**: ويسمى كذلك بمالك الأصل **Le propriétaire** ويمثل المؤسسة، التي تقوم بجيازة الأصل ووضعه تحت تصرف المستأجر (المستخدم) وفي نفس الوقت تبقى مالكة للأصل إلى غاية نهاية العقد. ويوجد هناك نوعان من المؤسسات التي يمكن ممارستها نشاط الإجارة؛ فهي يمكن أن تكون مؤسسات مالية كالبنوك والمؤسسات المالية المتخصصة في نشاط القرض الإيجاري، أو صناع وموزعي التجهيزات والوسائل، والذين يعرضون خيار القرض الإيجاري لزبائنهم إضافة إلى خيارات أخرى ولهذا الغرض يقومون بتأسيس فروع متخصصة في ذلك³.

3- المورد **Le fournisseur**: ويمثل الجهة التي تقوم بتوفير الأصل المطلوب، ويظهر عندما يتعلق الأمر بالأصول المنقولة، حيث قد يتحول القرض الإيجاري بالنسبة للموردين إلى وسيلة لترقية المبيعات، و قد نشأت شركات بين الصناعيين والمؤسسات المالية في مجالات عدة كالإعلام الآلي، العتاد المكتبي، النقل، ... الخ. وقد قام العديد من

1 André sigonney, La PME et son financement, Les Editions d'organisations, Paris, 1994, p120.

2 Chantal Bruneau, Le crédit – bail mobilier, La location de longue durée et la location avec option d'achat, Editions : Banque éditeur, Paris, 1999, p 53.

3 Kies Bakhta, Leasing : définitions et mise en oeuvre, Thèse de poste graduation spécialisée en Banques, Ecole supérieure de commerce, Alger, 1998, p 13.

الصناعيين بإنشاء فروع متخصصة في القرض الإيجاري لدعم تسويق منتجاتهم، وهذا على غرار مؤسسة رونو Renault الفرنسية التي أنشأت فرع DIAC خصيصا لعمليات القرض الإيجاري¹.

ب- الأصل المؤجر Le Bien loué: وهو الأصل الذي يمثل موضوعا لعقد القرض الإيجاري، ويكون لنوع الأصل ووجهته أثر كبير على التنظيمات والقوانين التي تنظم عملية القرض الإيجاري. وفي هذا المجال نجد أن الأصول الموجهة للاستعمال المهني والصناعي، تمثل أولى أنواع الأصول التي كانت موضوعا لتنظيمات قانونية مثل العتاد الإنتاجي بأنواعه، البنايات المنجزة أو التي هي في طور الإنجاز، وقد توسعت القوانين فيما بعد لتنظم العناصر المعنوية كشهرة المحل والمؤسسات الحرفية إلى قائمة الأصول التي يمكن أن تكون محلا لعقود مع المستأجرين².

ج- مدة الإيجار La durée de location: وهي مدة سريان عقد الإيجار التمويلي، وعادة تكون موافقة لمدة اهتلاك الأصل المسموح بها من طرف المصالح الجبائية، وأحيانا يسمح للمؤسسة المؤجرة بتقليص هذه المدة في حالة المنقولات، لكن لا ينبغي أن تكون أقل من 80% من مدة الاهتلاك المقبولة من طرف المصالح الجبائية³. كما أن مدة عقد القرض الإيجاري غير قابلة للنقض، بحيث لا يمكن لأي طرف سواء المؤجر أو المستأجر، إيقاف سريان العقد خلال هذه المدة. والمستأجر المطالب بالوفاء بالتزاماته، لا يمكنه التنازل عن الاستئجار، ولا تملك الأصل قبل نهاية المدة⁴.

د- قسط الإيجار Le loyer: وهو المبلغ الدوري، الذي يجب على المستأجر دفعه للمؤجر، في مقابل استخدام الأصل المؤجر، ويتضمن قسط الإيجار اهتلاكات الأموال المستثمرة في هذه العملية، المصاريف المالية المتعلقة بتلك الأموال، مصاريف التسيير والخدمات المقدمة من طرف المؤجر، بالإضافة إلى منحة الخطر، وهامش ربح معين⁵ كما يتحمل المستأجر كذلك مصاريف التسليم؛ والتأمين (ضد السرقة)⁶.

1 André sigonney, Op.cit, p 121.

2 Rose Noëlle Schütz, Les recours du crédit preneur dans l'opération de crédit – bail, Tome25, France, 1994, p 10.

3 André sigonney, Op.cit, p 124.

4 Farouk Bouyacoub, L'entreprise et le financement bancaire, Editions casbah, Alger, 2001, p254

5 Kies Bakhta, Op.cit, p 14.

6 Michel di Martino, Op.cit, p 98.

المطلب الثاني : الواقع المصرفي للإجارة التمليلية

عقد الايجار التمويلي، من العقود الحديثة نسبيا التي انتشرت في بلدان العالم كافة ومنها البلدان الاسلامية، الامر الذي استدعى تدخل فقهاء المسلمين لبيان آرائهم، بشأن المعاملات التي تتخذ طابعا اسلاميا، لتمييزها بأنظمة خاصة بها، يجمع بينهما هدف مشترك هو التيسير عن المتعاملين بها، والبعد عن الوقوع في الربا، واستغلال المحتاجين. وقبل التطرق للواقع المصرفي لعقد الاجارة في البنوك الاسلامية (فرع ثان)، يجدر بنا التطرق أولا، لواقع هذا العقد في الجزائر (فرع أول)، والذي أطلق عليه المشرع الجزائري اسم الاعتماد الايجاري، كما سبق وأن عرفنا.

الفرع الأول: واقع الاعتماد الايجاري بالجزائر

عرف الاعتماد الايجاري (الاجارة التمليلية) بالجزائر تأخرا معتبرا، وهذا نتيجة السياسات الاقتصادية المنتهجة بعد الاستقلال والتي لم تعرف الانفتاح عدا السنوات الأخيرة، ومع بداية اقتصاد السوق الحر ألزمتها تبني بعض المفاهيم الجديدة، التي تسمح لها بالتعايش مع المرحلة الجديدة و من هذه المفاهيم عقد الاعتماد الايجاري. اذ لم يحظ الاعتماد الايجاري في بداية ظهوره في تسعينيات القرن الماضي، بقوانين تأسيسية تناولته بصفة خاصة باستثناء نصين قانونيين هما¹: القانون 10/90 بتاريخ 14 أبريل 1990 الخاص بالنقد القرض، و تحديدا في مادته 112 التي اعتبرت عمليات الايجار التي تنتهي بشراء الأصل كعمليات قرض. إضافة إلى القانون 26/91². والذي يعطي الأهمية لعمليات القرض الايجاري ويرتبها ضمن الأولويات في المستقبل. ومع تزايد تطور أهمية القرض الايجاري في الكثير من البلدان، أعيد النظر فيه على المستوى الوطني من خلال قانون خاص بهذا النوع من أنواع التمويل، وذلك وفقا للأمر 09/96³ بتاريخ 10/01/1996، الذي تناول قرض الايجار من جوانب عديدة حتى يسهل اعتماده و استعماله. حيث يعتبر أن هذا النوع من القروض كعملية تجارية و مالية محققة من طرف البنوك و المؤسسات

1 بريس السعيد: التمويل التأجيري كبديل لتمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر، مرجع سابق، ص12

2 القانون رقم 26/91 بتاريخ 18/12/1991 المتضمن للمخطط الوطني لسنة 1992

3 النظام رقم 06/96 عن مجلس النقد والقرض، المؤرخ في 17 صفر 1417 الموافق ل 03 جويلية 1996، أنظر الجريدة الرسمية، العدد 66 ، الصادرة

في 21 جمادى الثانية 1417 هـ، ص12

المالية أو من طرف شركة قرض تأجيري معتمد لهذا العمل، هذه العملية تتم على شكل عقد إيجار. و من بين الأهداف المستوحاة من مضمون هذا الأمر نذكر ما يلي¹:

• إعطاء الصبغة القانونية لقرض الإيجار كفعل تجاري و أداة قرض.

• اعتبار قرض الإيجار أداة في خدمة التنمية الاقتصادية تكمل القرض العادي.

• اعتباره طريقة لإعادة تفعيل الجهاز المصرفي و التنوع من التطبيقات المصرفية للاستجابة لاحتياجات الزبائن.

• تحفيز المتعاملين الاقتصاديين باعتبار أن الإجراءات الجبائية، الجمركية، المحاسبية والإشهارية و تلك المتعلقة بإنشاء شركات قرض الإيجار في الجزائر جاءت كآثار لاحقة للأمر 09/96 المتعلق بالاعتماد الإيجاري.

1- تأسيس شركات قرض الإيجار في الجزائر و شروط اعتمادها: تخضع شركات قرض الإيجار عامة للأحكام العامة للبنوك². وجاءت كيفية التأسيس وشروط الاعتماد من قبل مجلس النقد والقرض في النظام رقم 06/96³ كتجسيد لعدة قوانين صدرت قبل، خاصة قانون النقد والقرض رقم 10/90 والأمر رقم 09/96 المتعلق بالاعتماد الإيجاري، و بمقتضى عدة قوانين ومراسيم تشريعية أخرى⁴. وعليه يمكن لشركات الاعتماد الإيجاري، على غرار البنوك والمؤسسات المالية، القيام بعمليات الاعتماد الإيجاري كما هو منصوص عليه في التشريع الصادر، على أن تستجيب هذه الشركات لعدة اعتبارات⁵. واستيفاء الشروط المحددة في النظام رقم 05/92 المؤرخ في 22

1 إبراهيم عبد الله: قرض الإيجار "leasing" في الجزائر، فرصة جديدة أمام المؤسسات الصغيرة المتوسطة، الملتقى الوطني الأول حول المؤسسات الصغيرة

والمتوسطة ودورها في التنمية، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة عمار ثليجي الأغواط، الجزائر، 8-9 أبريل 2002، ص 107

2 الأحكام العامة للبنوك منها: يجب أن تحصل على اعتماد- يجب أن تملك حد أدنى من رأس المال- يجب أن تملك مختلف الوثائق المحاسبية- يجب أن تقوم بالتصريحات اللازمة. أنظر: صيوودة إيناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية-دراسة حالة القرض السندي المؤسسة

سوناطراك-، مرجع سابق، ص 92

3 النظام رقم 06/96 عن مجلس النقد والقرض، سبق ذكره.

4 أنظر مقتضيات هذا الأمر في نفس المرجع السابق.

5 أنظر: القانون رقم 10/90 المتعلق بالنقد والقرض، السابق ذكره، خاصة نص المادة 125 ((لا يجوز لأحد أن يكون مؤسسا أو عضوا مؤسسا أو

عضوا في مجالس إدارة بنك أو مؤسسة مالية أو أن يقوم مباشرة أو بواسطة شخص بإدارة وبتسيير وتمثيل، بأية صفة آنت، بنك أو مؤسسة مالية أو أن يتمتع بحق التوقيع عنها:

1- إذا حكم عليه : أ - بجناية ب - باختلاس أو رشوة أو سرقة أو سحب شيك دون رصيد أو بسوء ائتمان أو باحتيال ج - باغتصاب أموال عامة أو خاصة د - بالإفلاس التقصيري أو الإحتيالي ه - بمخالفة قوانين الصرف و - بالتزوير في المحررات أو التزوير في المحررات الخاصة المصرفية أو التجارية ز - بمخالفة قوانين الشرائح ح - بتزوير أموال استلمها نتيجة لإحدى هذه المخالفات ط - بمخالفة هذا القانون.

مارس 1992 والمتعلق بالشروط التي يجب أن تتوفر في مؤسسي البنوك والمؤسسات المالية ومسيريها وممثليها¹. وتقدر الإشارة إليه هو أن هدف هذه الشركات، التي تمارس هذا النوع من طرق التمويل، لا يتمثل في الأساس في تسيير مجموعة من الأصول العقارية و المنقولة، بقدر ما هي تلبية للاحتياجات التمويلية لزبائنها، في سوق يتميز بمنافسة متزايدة وحادة، وضمن سيولة دورية عن طريق أقساط الإيجار المدفوعة والحصول على عوائد مجزية. كما اتخذت الحكومة الجزائرية عدة إجراءات جبائية محفزة، من اجل تشجيع ودعم الشركات التي تعمل في مجال التمويل التاجيري. عن طريق الإعفاءات الضريبية و الجمركية لمؤسسات التمويل التاجيري منها²:

-الإعفاء من الرسم على القيمة المضافة, خاصة على التجهيزات المستعملة من طرف شركات التمويل التاجيري.

-الإعفاء من الضريبة على أرباح الشركات؛ إذا كانت شركات التمويل التاجيري تأخذ شكل شركة أموال.

-الإعفاء من الضريبة على الدخل الإجمالي؛ إذا كانت شركات التمويل التاجيري تأخذ شكل شركة فردية

-إعفاء لمدة عشر سنوات من الرسم العقاري.

-أما إذا كان نشاط التمويل التاجيري داخل المناطق المبرمج ترقبتها، فإن المزايا الجبائية تكون أكبر وهي كما يلي:

-إعفاء لمدة خمس سنوات من الضريبة على أرباح الشركات

-إعفاء لمدة خمس سنوات من الضريبة على الدخل الإجمالي .

أما فيما يخص الإعفاءات الجمركية , فان شركات التمويل التاجيري في الجزائر تستفيد خاصة عند استيراد تجهيزات من النظام و الذي يعني الإعفاء من كل الحقوق و الرسوم الجمركية. وكذا الإعفاء من إجراءات التجارة الخارجية و إجراءات الصرف و يعني هذا عدم خضوع هذه الشركات لإذن مسبق أو ترخيص من السلطات الإدارية الجمركية المتخصصة في ذلك.

2- إذا حكم عليه من قبل محكمة أجنبية بحكم يتمتع بقوة الشيء المقضي فيه بفعل يكون حسب القانون الجزائري إحدى الجنابات أو الجنح المنصوص عليها في هذه المادة .بناء على طلب النيابة العامة الذي يقدم استنادا لطلب يصدر عن المحافظ، أن محكمة محل المحكوم عليه المختصة في الأمور الجزائرية تنظر في صحة الحكم وقانونيته، وفي تطبيق المنع في الجزائر بعد أن تكون قد استمعت إلى الشخص المعني.

3- إذا أعلن إفلاسه أو ألحق بإفلاس أو حكم بمسؤولية مدنية أعضو في شخص معنوي سواء تم ذلك في الجزائر أو في الخارج وطالما لم يعد له اعتبار.))
1 انظر النظام رقم 05/92 المؤرخ في 22 مارس 1992 والمتعلق بالشروط التي يجب أن تتوفر في مؤسسي البنوك والمؤسسات المالية ومسيريها وممثليها، الجريدة الرسمية، العدد 8، الصادرة في 15 شعبان 1413 هـ، ص14

2 صيوودة إيناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية-دراسة حالة القرض السندي لمؤسسة سوناطراك-، مرجع سابق، ص93

2-التطبيق المصرفي للاعتماد الإيجاري في الجزائر: بعد التأطير القانوني و التنظيمي لصيغة التمويل التأجيري في الجزائر و تقديم المزايا الجبائية والجمركية. التي تصاحب تطبيق هذه الصيغة، ظهرت بعض التجارب في هذا الميدان إلا أن عملياتها تتسم بالضيق و الحذر الشديدين، و نذكر منها:

أ- شركة SALEM¹: تعتبر هذه الشركة فرعا من فروع الصندوق الوطني للتعاون الفلاحي CNMA² وهي شركة ذات أسهم معتمدة من طرف بنك الجزائر في القرار رقم 03/97 المؤرخ في 28/05/1997 تخضع لأحكام القوانين و التنظيمات المعمول بها في الجزائر و خاصة القانون 09/96 بتاريخ 10/01/1996 المتعلق بالاعتماد الإيجاري (السابق الذكر). أما عن ميدان نشاط الشركة فيشمل ما يلي³:

-قطاع الفلاحة بمختلف أحجامه، أشكاله و أنواعه.

-قطاع الصيد البحري و كل النشاطات المتعلقة به.

-التجهيزات الصناعية.

-تمويل المشاريع الصغيرة و المتوسطة .

و بالنسبة للمزايا التي يقدمها قرض الإيجار المعمول به في هذه الشركة، فإنه يعتبر تمويلا شاملا 100 % لا يتطلب تمويلا إضافيا من جانب المستأجر على عكس طرق التمويل الأخرى كما أنه يقدم المزايا التالية⁴:

-يعتبر قسط الإيجار ثابتا بكيفية تسمح باهتلاك قيمة الأصل المؤجر لمدة طويلة كافية مرتبطة بالمدة المقدرة للاستعمال الاقتصادي للأصل .بالقابل يمكن تطبيق اهتلاك متناقص بطلب من المستأجر.

-يعرض على المستأجرين طريقة تمويل كاملة و مرنة بتجنيبهم تعبئة أموالهم الخاصة.

-يسدد الأصل انطلاقا من المردودية المتحصل عليها، كما يمكن تمديد الملكية لصالح المستأجر في أي لحظة بطلب من هذا الأخير(تسديد مسبق)؛

1SALEM: Société Algérienne de Leasing Mobilier.

2 CNMA: Caisse Nationale de Mutualité Agricole.

3 <http://www.cnma.dz/domaineactivite.htm> , le 02/04/2009 à 17:56h.

4 <http://www.cnma.dz/avantagesalem.htm> , le 02/04/2009 à 18:01h.

-يعتبر قسط الإيجار كتكلفة استغلال مخفضة من وجهة نظر جبائية من الوعاء الضريبي.

-سيستفيد المستأجر من كل المزايا التي حصل عليها المؤجر كالإعانة، التخفيضات من المورد و الميزة الجبائية.

ب-شركة ASL¹: هي شركة تختص في التمويل التأجيري أنشأت بمشاركة البنك الخارجي الجزائري و مجموعة البركة، و أنشأت في إطار تطوير أنشطته الجديدة ، تهدف هذه الشركة إلى تمويل الواردات بالعملية الصعبة من التجهيزات الموجهة إلى النشاط المهني و ليس النشاط التجاري، و تتمثل هذه التجهيزات في²:

-وسائل النقل: باخرات، طائرات، سيارات للنقل البري أو الحديدي.

-تجهيزات المرافقة: حاويات، رافعات، جرارات.....،

-وسائل صناعية: تجهيزات يمكن أن تكون خاصة تمثل كل أو جزء من سلسلة.صناعية عدا المواد الاستهلاكية (مواد أولية...).

-وسائل الإعلام الآلي: التجهيزات الكبرى الضرورية لتسيير الشركات مع لوازمها.

-وسائل طبية: التجهيزات الكبرى الطبية ما عدا المستهلكة...

ج-الشركة العربية للإيجار المالي ALC³: إن الفرص الاستثمارية العديدة و الواعدة في الجزائر، في ظل التحسن الذي شهده مناخ الاستثمار فيها دعت مجموعة من المستثمرين المحليين و العرب و الدوليين أن تعرب عن رغبتها في تأسيس أول شركة إيجار مالي في الجزائر. لتعمل كأداة تمويلية تستفيد منها المشاريع الجديدة و القائمة في تمويل استثماراتها،سواء في تحديث أو استبدال التجهيزات،أو توسيع الطاقات الإنتاجية.و لتساهم كذلك مع غيرها من مؤسسات محلية و خارجية في التنمية الاقتصادية التي شهدتها البلاد.ذلك أن للإيجار المالي مزايا قد لا تتوفر لدى غيره من أدوات التمويل الأخرى.لذا فقد أقدمت كل من بنك المؤسسة العربية المصرفية، الشركة العربية للاستثمار، مؤسسة التمويل الدولية، الصندوق الوطني للتوفير و الاحتياط،و شركة ديجمكس، و أليماكتو من القطاع الخاص الجزائري،على تأسيس الشركة العربية للإيجار المالي و ذلك سنة 2001 و التي بدأت نشاطها الفعلي في

1 ALS: Algérie Saudi Leasing.

2 http://www.bea.dz/index.php?option=com_content&task=view&id=52&Itemid=66, le 02/04/2009

3 Arab Leasing Corporation.

2002/05/18. برأس مالها الاجتماعي المقدّر بـ 785 مليون دج موزعة على المساهمين. وقد نجحت الشركة العربية للإيجار المالي على اقتحام عدد كبير من القطاعات و استقطاب فئات مختلفة من الزبائن، إذ تمكنت من تكريس 72 عقداً. مثلت حجم استثماري بلغ 1.5 مليار دينار جزائري، وقد غطت العقود المبرمة مختلف النشاطات و سمحت بتحقيق رقم أعمال معتبر قارب 370.2 مليون دج و نتيجة إيجابية قدرها 54.8 مليون دج¹. وهكذا نجحت الشركة بعد عامين من النشاط على النهوض بصيغة الإيجار المالي بالجزائر و الاستفادة من الظروف الاقتصادية التي تعرفها البلاد و المساهمة في تطوير الاستثمارات و النشاطات و التشغيل في البلاد. و يبرز توقيع العقود الموقعة في عام 2004 ، بالنسبة لمختلف القطاعات، أهمية قطاع المحروقات الذي يحتل المركز الأول بنسبة (45.18 %) متبوع بقطاع الأشغال العمومية (24.12 %)، الصناعة (14.55 %)، النقل (11.95 %)، وكذا قطاع الخدمات و التجارة و الطب التي تمثل ما يقارب (4.18 %) من مجموع العقود².

رأي الباحث: هناك حاجة ماسة بالنسبة للاقتصاد الجزائري، إلى وجود مؤسسات و بنوك تقوم بعملية التمويل التأجيري سواء كانت وطنية أو أجنبية، تعرض و توفر منتج مالي جد هام، أثبت فاعليته و تطوره في بلدان كثيرة طبقته منذ سنوات، خاصة بالنسبة للمؤسسات الصغيرة و المتوسطة. ولأجل هذه الغاية يجب أن يتكيف عقد التمويل التأجيري في الجزائر مع الوضعية الحالية التي توجد عليها المؤسسات الاقتصادية الجزائرية، ويلبي الحاجات الاستثمارية و التمويلية لهذه المؤسسات، فهو يعطي فرصة للمؤسسات التي وصلت إلى سقف عالية من المديونية. أو تلك المؤسسات التي تعرف توسعا كبيرا و نموا لمواجهة احتياجاتها التمويلية الناتجة عن هذا التوسع. ونظرا لهذه الأهمية و شمولية تطبيق التمويل التأجيري في كل الأنشطة الاقتصادية، فإنه يجب العمل على توفير جملة من العوامل المساعدة على الارتقاء بهذه الصيغة التمويلية مثل³:

- تهيئة المحيط الاقتصادي والقانوني لإيجاد مناخ ملائم لتطور التمويل التأجيري والاهتمام به على نحو خاص .

- إيجاد تحفيزات جبائية و جمركية و شبه جبائية مصاحبة لقرض الإيجار.

- الدعم الحكومي المباشر وغير المباشر، عن طريق تشجيع و تحفيز البنوك الخاصة، و العامة، على العمل بهذه الصيغة و فتح فروع متخصصة فيها، مع الغاء الفوائد الربوية، عن طريق تأهيل النظام المالي و المصرفي الجزائري، بما

1 Le rapport annuel 2003, ALC, p 10.

2 Contrats signés par secteur d'activité en 2004, <http://www.arableasing-dz.com> , le 03/04/2009

3 صيوودة إيناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية - دراسة حالة القرض السندي المؤسسة سوناطراك -، مرجع سابق، ص 93

يوافق مبادئ الشريعة الاسلامية، و إزالة جميع العوائق و القيود التي من الممكن أن يتعرض لها التعامل بهذه الصيغة و التي نجد منها¹ :

-عدم وجود إطار تصوري لتأهيل العملية كأداة مالية و اقتصادية، أو أداة قرض و أداة قانونية أو إيجار، و منع أي تأويل أو نزاعات قد تقع حول تأهيل العقد و اعتباره إما مالياً أو تشغيلياً.
-المساعدة على تمويل المؤجر لممارسة نشاطاته.

-اشكالية تحديد إجراءات التسجيل المحاسبي لكل من المؤجر و المستأجر. لذلك و جب على الجزائر العمل على الاستفادة و ترسيخ ثقافة التمويل التآجيري فيها، بإزالة كل العقبات التي تقف حائلاً دون تطوره، و ذلك للعمل على توفير حل لمشكل تمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة، التي فشلت مختلف البدائل المطبقة فيه إلى حد الآن.

الفرع الثاني: الواقع المصرفي للإجارة التمليلية في البنوك الاسلامية

لجأت البنوك الاسلامية، عن طريق هيئاتها الشرعية المختلفة، الى الأنظمة المعروفة في المعاملات الاسلامية و تطويعها، لتأدية دورها بما يواكب مستجدات العصر، و دون مخالفة النصوص النقلية في الشريعة الاسلامية. و من هذه الأنظمة الاجارة، التي تعتبر من وسائل الاستثمار، في البنوك الاسلامية. و لهذا نجد الفقهاء المسلمين لم يأخذوا بمصطلح التشريعات القانونية، كمصطلح الإيجار التمويلي، أو الاعتماد الإيجاري، أو الإيجار الائتماني، و إنما أسبغوا عليه مصطلح يراعي خصوصية الفقه الاسلامي و هو الاجارة المنتهية بالتمليك². و سنتناول مفهوم الاجارة في الفقه الاسلامي (أولاً)، قبل التطرق للواقع المصرفي للاجارة في البنوك الاسلامية (ثانياً) فيما يلي:

أولاً- الإجارة التمليلية في الفقه الاسلامي: ان عمليات تشغيل الأموال في غير الشراء و البيع، يعتبر إجارة أي أن محل هذه العمليات يكون بيع المنفعة، لا العين و هي تهدف إلى الحصول على الأجر، و الغلة من خلال استيفاء المنفعة عبر الزمن، و لايجاد مفهوم للاجارة، نحاول المقارنة بين مفهوم الاجارة في الفقه الاسلامي القديم، كما ورد في

1 خوي رايح، حساني رقية: واقع و آفاق التمويل التآجيري في الجزائر و أهميته آبديل تمويلي لقطاع المؤسسات الصغيرة و المتوسطة، الملتقى الدولي حول متطلبات تأهيل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الدول العربية، كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة حسيبة بن بوعلي الشلف، الجزائر، 17-18 أبريل 2006، ص 373

2 نجيت عيسى: طبيعة عقد الإيجار التمويلي و حدوده القانونية-دراسة مقارنة-، مذكرة ماجستير، تخصص عقود و مسؤولية، كلية الحقوق، جامعة محمد بوقرة، بومرداس، الجزائر، 2010/2011، ص 26

أمهات كتب المذاهب الفقهية الأربعة، المعتمدة في أغلب البلدان الإسلامية، والفقه الحديث. ثم نؤصل لمشروعيتها، ونحاول استنباط أحكامها، وضوابطها في الفقه الإسلامي فيما يلي:

1- المفهوم الفقهي للإجارة ومدى مشروعيتها: الإجارة بمثابة عقد على منفعة معلومة مباحة من عين معينة، أو موصوفة في الذمة أو على عمل معلوم بعوض معلوم مدة معلومة¹. وللإجارة في كل مذهب من المذاهب الفقهية الأربعة عدة تعريفات، وهي بالجملة متشابهة إلى حد ما. فقد اختلفت تعريفات المذاهب للإجارة لفظاً، واتفقت معنى². فالحنفية قالوا بأنها: (عقد على المنافع بعوض)³. أما المالكية فقالوا: (عقد وارد على المنافع لأجل) وبعبارة أدق (تمليك منافع شيء مباح مدة معلومة بعوض)⁴. وعرفها الشافعية بأنها: (عقد على منفعة معلومة مقصودة قابلة للبدل والإباحة بعوض معلوم وصفاً)⁵. وقال الحنابلة: (الإجارة عقد على منفعة مباحة، مدة معلومة، من عين معلومة، أو موصوفة في الذمة، أو عمل بعوض معلوم)⁶. لكن الإجارة المنتهية بالتتمليك عقد ظهر في العصر الحديث، لذلك لم يكتب عنه أحد من الفقهاء المتقدمين، أما الفقهاء المعاصرين فإن معظم من كتب منهم عن هذا العقد لم يذكر تعريفاً له، وقليل منهم من ذكر له تعريفاً، ومن ذكره تعريفاً خالد الحافى، حيث قال في تعريف هذا العقد: ((عقد بين طرفين يؤجر فيه أحدهما لآخر سلعة معينة، مقابل أجره معينة يدفعها المستأجر على أقساط خلال مدة محددة تنتقل بعدها ملكية السلعة للمستأجر عند سداده لآخر قسط بعقد جديد))⁷. وقد دل على مشروعية عقد الإجارة الكتاب، والسنة، والإجماع، والقياس. وستتناول هذه الأدلة فيما يلي:

أ- الأدلة من القرآن الكريم: هناك عدة آيات قرآنية، تدل على مشروعية الإجارة، منها قوله تعالى: "أسكنوهن من حيث سكنتم من وجدكم ولا تضاروهن لتضييقوا عليهن، وإن كن أولات حمل فأنفقوا عليهن حتى يرضعن حملهن فإن أرضعن لكم فآتوهن أجورهن"⁸. حيث دلت هذه الآية على أن المطلقة التي لها ولد رضيع فإن لها أن ترضع

1 أنظر:

أ- القرافي، الإمام شهاب الدين أبي العباس أحمد بن إدريس المشهور بالقرافي: الذخيرة، عالم الكتب، بيروت، لبنان، ط2، د.س، ج5، ص371
ب- ابن عابدين، محمد أمين الشهير بابن عابدين: حاشية ابن عابدين المسماة ب((رد المختار على الدر المختار شرح تنوير الأبصار))، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1999م، ج9، ص6-7

2 أرشيد، محمود عبد الكريم أحمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص61

3 علي حيدر: درر الأحكام شرح مجلة الأحكام العدلية، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، ط1، د.س، ج1، ص441، المادة 405

4 محمد محمد عامر: ملخص الأحكام الشرعية على المعتمد من مذهب المالكية، المطبعة الأهلية، بنغازي، ليبيا، ط2، 1972، ص213

5 القليوبي، شهاب الدين أحمد (المتوفى عام 1069هـ): حاشية منهاج الطالبين، دار الفكر، القاهرة، مصر، د.س، ج3، ص6

6 البهوتي، منصور بن يونس: شرح منتهى الإرادات، المكتبة السلفية، المدينة المنورة، السعودية، ج2، ص305

7 الحافى، خالد: الإجارة المنتهية بالتتمليك في ضوء الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص60

8 سورة الطلاق، الآية (6)

ذلك الولد، ولها أن تمتنع، فإن أرضعت استحقت أجر مثلها. فدللت الآية على مشروعية الإجارة، حيث أمر الله بإعطاء الزوجة الأجرة على الرضاع، فأجاز الإجارة على الرضاع وإذا جازت عليه جازت على مثله وما هو في معناه. وقوله تعالى "وان أردتم أن تسترضعوا أولادكم فلا جناح عليكم إذا سلمتم ما آتيتم بالمعروف"¹. حيث نفى الله تعالى في هذه الآية الجناح عمن يسترضع لولده، أي يستأجر امرأة ترضع ولده بالأجرة، فدل ذلك على مشروعية الإجارة. كذلك قول المولى عزوجل: "قالت احداهما يا أبت استأجره ان خير من استأجرت القوي الأمين. قال اني أريد أن أنكحك احدى احدى ابنتي هاتين على أن تأجرني ثماني حجج فان أتممت عشرا فمن عندك وما أريد أن أشق عليك ستجدني ان شاء الله من الصالحين"². حيث طلب والد المرأتين من موسى -عليه السلام- أن يؤجره نفسه لرعي الغنم مقابل عوض معلوم وهو تزويجه احدى ابنتيه، ووافق موسى عليه السلام على ذلك، فدل ذلك على أن الإجارة كانت مشروعاً عندهم، ولم يأت في شرعنا ما يمنعها، وشرع من قبلنا شرع لنا إذا شككت عنه. وأيضاً قوله تعالى: "فوجدنا فيها جدار يريد أن ينقض فأقامه قال لو شئت لأتخذت عليه أجراً"³. فذكر في هذه الآية أن موسى -عليه السلام- قال للحضر: "لو شئت لأتخذت عليه أجراً".

ب- الأدلة من السنة: قوله صلى الله عليه وسلم في حديث أبي هريرة ر-: ((قال الله تعالى: ثلاثة أنا خصمهم يوم القيامة، رجل أعطى بي ثم غدر، ورجل باع حراً فأكل ثمنه، ورجل استأجر أجيراً فاستوفى منه ولم يعطه أجره))⁴. وقوله عليه الصلاة والسلام: ((ورجل استأجر أجيراً فاستوفى منه ولم يعطه أجره" يدل صراحة على مشروعية الإجارة. وقوله صلى الله عليه وسلم: ((أحق ما أخذتم عليه أجرأ كتاب الله))⁵، وهذا الحديث يدل صراحة على مشروعية الإجارة. وعن عائشة ر- قالت: استأجر النبي صلى الله عليه وسلم، وأبو بكر رجلاً من بني الدليل هادياً خريئاً، وهو على دين كفار قريش، فأمناه فدفعنا إليه راحلتيهما وواعداه غار ثور بعد ثلاث ليالٍ، فأتاها براحلتيهما صبح ليالٍ ثلاثٍ فارتحلا، وأخذ بهم طريق الساحل⁶. فهذا الحديث ينص على فعل النبي صلى الله عليه وسلم للإجارة.

1 سورة البقرة، الآية (233)

2 سورة القصص، (26 - 27)

3 سورة الكهف (77)

4 البخاري، محمد بن إسماعيل البخاري الجعفي: الجامع الصحيح المسند المعروف باسم صحيح البخاري، تحقيق محب الدين الخطيب وآخرين، في كتاب البيوع، رقم الحديث (2227)، القاهرة، المطبعة السلفية ومكبتها، ط1، 1979

5 البخاري، محمد بن إسماعيل البخاري الجعفي: الجامع الصحيح، مرجع سابق، في كتاب الطب، رقم الحديث (5737)

6 البخاري، محمد بن إسماعيل البخاري الجعفي: الجامع الصحيح، مرجع سابق، في كتاب الإجارة، في باب استئجار المشركين عند الضرورة، رقم

الحديث 2263

أن النبي صلى الله عليه وسلم بُعث والناس يؤاجرون ويستأجرون فلم ينكر عليه، فكان ذلك تقريراً منه بجواز الإجارة.

ج- الإجماع: فقد أجمعت الأمة على مشروعية الإجارة، ولم يخالف في ذلك إلا ما يروى عند عبد الرحمن ابن الأصبم¹، من أنه قال بعدم جواز الإجارة. قال موفق الدين ابن قدامة: "وأجمع أهل العلم في كل عصر وكل مصر على جواز الإجارة، إلا ما يحكى عن عبد الرحمن بن الأصبم أنه قال: لا يجوز ذلك، لأنه غرر، يعني أنه يعتقد على منافع لم تخلق، وهذا غلط لا يمنع انعقاد الإجماع الذي سبق في الأعصار وسار في الأمصار"²، وممن ذكر الإجماع غير ابن قدامة، الإمام الشافعي³ وابن رشد⁴ وغيرهم⁵.

د- القياس: فعقد الإجارة يُقاس على عقد البيع في جوازه، حيث أن البيع عقد على الأعيان والإجارة عقد على المنافع، والحاجة إلى المنافع كالحاجة إلى الأعيان فلما جاز العقد على الأعيان جاز العقد على المنافع. قال موفق الدين ابن قدامة: ((والعبرة أيضاً دالة عليها⁶. فإن الحاجة إلى المنافع كالحاجة إلى الأعيان، فلما جاز العقد على الأعيان وجب أن تجوز الإجارة على المنافع)).⁷

رأي الباحث: ويمكن أن نعرف هذا العقد بأنه تملك منفعة من عين معلومة مدة معلومة، يتبعه تملك العين على صفة مخصوصة بعوض معلوم. فقولنا: (تملك منفعة من عين معلومة مدة معلومة) هذا هو الإجارة. وقولنا: (يتبعه تملك العين على صفة مخصوصة بعوض معلوم) هذا هو البيع. فهي عقد يصفه المتعاقدان بأنه إيجار ويتفقان على أن يقوم المستأجر في هذه الحالة بدفع أجره لمدة معينة ينقلب العقد بعدها بيعاً، وتعتبر الأجرة التي دفعت على

1 هو شيخ المعتزلة أبو بكر الأصبم، كان ديناً وقوراً صبوراً على الفقر، منقبضاً على الدولة، إلا أنه كان فيه ميل عن الإمام علي، توفي سنة 201هـ، [انظر الذهبي، شمس الدين محمد بن أحمد، (ت748هـ)، سير أعلام النبلاء، تحقيق شعيب الأرنؤوط، بيروت، مؤسسة الرسالة، ط1413، 9هـ، ج9، ص402]

2 ابن قدامة، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد (عالم وفقيه من بيت المقدس بفلسطين، حنبلي المذهب، توفي سنة 620هـ): المغني على مختصر أبي

القاسم عمر بن حسين بن عبد الله بن أحمد الخزقي، الكتاب الإسلامي، القاهرة، مصر، دار الفكر، بيروت لبنان، ط1، 1985، ج8، ص6

3 قال الإمام الشافعي -ر- (المتوفى 204هـ): ((فمضت بما السنة وعمل بما غير واحد من أصحاب رسول الله صلى الله عليه وسلم، ولا يختلف أهل العلم ببلدنا علمناه في إجاتها وعوام الفقهاء الأمصار))، أنظر: الشافعي، أبو عبد الله محمد بن إدريس الشافعي، الأم، ج4، ص30، دار المعرفة، بيروت، لبنان، د.ن، طبعه، 1990م

4 قال ابن رشد: (إن الإجارة جائزة عند جميع فقهاء الأمصار والصادر الأول). أنظر: محمد بن أحمد بن محمد بن أحمد بن رشد القرطبي الشهير بابن

رشد الحفيد (المتوفى: 595هـ): بداية المجتهد ونهاية المقتصد، دار الحديث - القاهرة، د. ط، 2004، ج4، ص1339

5 الحافي، خالد بن عبد الله بن براك: الإجارة المنتهية بالتمليك في ضوء الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص25-32

6 الإشارة عائدة إلى الإجارة.

7 ابن قدامة، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد بن أحمد بن محمد بن أحمد بن رشد القرطبي الشهير بابن

أقسام ثمننا للبيع¹. والإجارة والكراء لفظان مترادفان لمعنى واحد غير أن فقهاء المالكية اصطلاحوا على تسمية العقد على منافع الآدمي، وما ينقل (كالثياب والأواني) إجارة والعقد على منافع مالا ينقل (كالأرض والدرر) وما ينقل من (سفينة وحيوان) كراء في الغالب في كل منهما². وهي عقد مشروع بالكتاب والسنة، والاجماع، وحتى القياس، كما سبق الإشارة إليه، لكن ماهي أحكام، وضوابط هذا العقد ؟

2- الأحكام والضوابط الفقهية لعقد الإجارة: سنذكر هنا الأحكام العامة في عقد الإجارة المنتهية بالتملك³ :

- 1- أن تكون الإجارة فعلية، وليست ساترة للبيع.
- 2- أن يكون ضمان العين المؤجرة على المالك، لا على المستأجر، حتى يتحمل المؤجر ما يلحق العين من غير ناشئ من تعدد المستأجر أو تفريطه، ولا يلزم المستأجر بشيء إذا فاتت المنفعة.
- 3- إذا اشتمل العقد على تأمين العين المؤجرة فيجب أن يكون التأمين تعاونياً إسلامياً لا تجارياً، ويتحمله المالك المؤجر، وليس على المستأجر.
- 4- يجب أن تطبق على عقد الإجارة المنتهية بالتملك، أحكام الإجارة طوال مدة الإجارة، وأحكام البيع عند تملك العين.
- 5- تكون نفقات الصيانة على المؤجر لا على المستأجر طوال مدة الإجارة.
- 6- ألا يُطالب المستأجر بدفعة مقدمة بعدها المؤجر حقاً له على المستأجر، وذلك عند العقد، والملاحظ على هذه الدفعة أنها ليست أجرة مقدمة، ولا ضماناً لسداد الأجرة وقت استحقاقها في حال تعثر السداد، وإنما هي دفعة مقدمة للمؤجر يأخذها على اعتبارها جزء من حقه .
- 7- ينتهي عقد الإجارة المنتهية بالتملك في الحالات التالية:

1 فرج، توفيق حسن :عقد البيع والمقايضة، مؤسسة الثقافة الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط1، 1985، ص 43

2 الدردير، أبي البركات أحمد بن محمد: الشرح الكبير لمختصر خليل، مطبعة الخليل، مصر، د. ط، ج4، ص2

3 اقتبست هذه الأحكام مما يلي :

أ- نظام لعقد الإجارة المنتهية بالتملك اقترحه خالد الحافى في كتاب الإجارة المنتهية بالتملك في ضوء الفقه الإسلامي (ص268-288)، مرجع سابق

ب- قرار مجمع الفقه الإسلامي رقم 110(12/4) بشأن موضوع الإيجار المنتهي بالتملك، وصكوك التأجير، في الدورة الثانية عشرة (1/697-699)

ج- المنيع، الشيخ عبد الله: مقال منشور في المجلة العربية، العدد294، السنة26، عدد رجب1422هـ، 2002م، ص66

أ- بانتهاء مدة الإجارة، وتملك المستأجر للسلعة المؤجرة بعقد جديد.

ب- إذا اتفق العاقدان في عقد الإجارة على فسخ العقد برضا واختيار منهما.

ج- إذا لم يتم المؤجر بصيانة العين فللمستأجر الحق في فسخ عقد الإجارة.

د- إذا تلفت العين المؤجرة أثناء المدة بغير تعدٍ ولا تفريط من المستأجر.

هـ- إذا أفلس المستأجر، ولم يمض شيء من مدة الإجارة فإنه يحق للمؤجر فسخ العقد.

أما عن الضوابط الفقهية للإجارة التمليكية، فقد وضع مجمع الفقه الإسلامي ضوابط تطبيق الإجارة المنتهية بالتمليك، فأجاز بعض الصور ومنع بعضها كما يلي:¹

1- ضابط الصور الجائزة والممنوعة: وتتمثل في²:

أ- ضابط المنع: أن يرد عقدان مختلفان، في وقت واحد، على عين واحدة، في زمن واحد.

ب- ضابط الجواز:

1- وجود عقدين منفصلين مستقل كل منهما عن الآخر زماناً، بحيث يكون إبرام عقد البيع بعد عقد الإجارة، أو وجود وعد بالتمليك، في نهاية مدة الإجارة، والخيار يوازي الوعد في الأحكام.

2- أن تكون الإجارة فعلية وليست ساترة للبيع.

3- أن يكون ضمان العين المؤجرة على المالك لاعلى المستأجر وبذلك يتحمل المؤجر ما يلحق العين من ضرر غير ناشئ عن تعدي المستأجر أو تفريطه، ولا يلزم المستأجر بشيء إذا فاتت المنفعة.

4- إذا اشتمل العقد على تأمين العين المؤجرة، فيجب أن يكون التأمين تعاونياً إسلامياً، لا تجارياً، ويتحمله المالك المؤجر وليس المستأجر.

1 المخلافي، بليغ عبد النورحاتم: النظام القانوني للموارد المالية ومجالات استثمارها في المصارف الإسلامية (دراسة مقارنة بالبنوك التجارية)، أطروحة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة دمشق، 2011، ص 109

2 قرار رقم: 110 (12/4) بشأن الإيجار المنتهي بالتمليك وصكوك التأجير، الدورة 12 (الرياض) من (23-28 سبتمبر 2000) مجلة المجمع، العدد 12، ج 1، ص 313، وأنظر قرارات وتوصيات مجمع الفقه الإسلامي للدورات 1-2003، 14، مرجع سابق، ص 374

5- يجب أن تطبق على عقد الإجارة المنتهية بالتملك أحكام الإجارة طوال مدتها، وأحكام البيع عند تملك العين.

6- تكون نفقات الصيانة غير التشغيلية على المؤجر لاعلى المستأجر طوال مدة الإجارة.

2- من صور العقد الممنوعة:

أ- عقد إجارة ينتهي بتملك العين المؤجرة مقابل ما دفعه المستأجر من أجرة خلال المدة المحددة، دون إبرام عقد جديد، بحيث تنقلب الإجارة في نهاية المدة يبيعا تلقائيا.

ب- إجارة عين لشخص بأجرة معلومة، ولمدة معلومة، مع عقد بيع له معلق على سداد جميع الأجرة المتفق عليها خلال المدة المعلومة، أو مضاف إلى وقت في المستقبل.

ج- عقد إجارة حقيقي واقترن به بيع بخيار الشرط لصالح المؤجر، ويكون مؤجلا إلى أجل طويل محدد (هو آخر مدة عقد الإيجار). وهذا ما تضمنته الفتاوى والقرارات الصادرة عن هيئات علمية، ومنها هيئة كبار العلماء بالمملكة العربية السعودية، كما سنرى لاحقا.

3- من صور العقد الجائزة¹:

- الصورة الأولى: عقد إجارة يمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة في مدة معلومة، واقترن به وعد بيع العين المؤجرة للمستأجر بعد سداد كامل الأجرة بثمن يتفق عليه الطرفان.

- الصورة الثانية: عقد إجارة يمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة في مدة معلومة، واقترن به عقد هبة العين للمستأجر معلقا على سداد كامل الأجرة وذلك بعقد مستقل، أو وعد بالهبة بعد سداد كامل الأجرة (وذلك وفق ما جاء في قرار الجمع بالنسبة للهبة رقم 3/1/31 في دورته الثالثة). وبالرجوع إلى القرار رقم 13 فيما يخص الهبة تضمن النص على أن (الوعد بهبة المعدات عند انتهاء أمد الإجارة جائز بعقد منفصل). وهذه الصورة تتضمن إبرام عقد إجارة مقترن بعقد هبة معلق على سداد أقساط الأجرة، أو عقد إجارة مقترن بوعد للمؤجر بالهبة بعد انتهاء مدة الإجارة ودفع أقساط الأجرة المستحقة. وبعد انتهاء الإجارة يتم التملك بالهبة بعقد منفصل تنفيذا

1 قرار رقم: 110(12/4) بشأن الإيجار المنتهي بالتملك وصكوك التأجير، الدورة 12 (الرياض) من (23-28 سبتمبر 2000) مجلة الجمع، العدد 12، ج1، ص 313، وأنظر قرارات وتوصيات مجمع الفقه الإسلامي للدورات 1-14، 2003، مرجع سابق، ص 374

للوعد السابق. والتملك بالهبة في نهاية المدة يقوم على أساس استيفاء المالك المؤجر لأجرة أكبر من أجر المثل، تعد ثنا ملكية الأصل المؤجر.

- الصورة الثالثة: عقد إجارة مع إعطاء المالك الخيار للمستأجر بعد الانتهاء من وفاء جميع الأقساط الايجارية المستحقة خلال المدة في شراء العين المؤجرة بسعر السوق عند انتهاء مدة الإجارة (وذلك وفق قرار المجمع رقم 44(5/6) في دورته الخامسة)

- الصورة الرابعة: عقد إجارة يمكن المستأجر من الانتفاع بالعين المؤجرة، مقابل أجرة معلومة، ويعطي المؤجر للمستأجر حق الخيار في تملك العين المؤجرة في أي وقت يشاء على أن يتم البيع في وقته بعقد جديد بسعر السوق - وذلك وفق قرار المجمع السابق رقم 44(5/6) - أو حسب الاتفاق في وقته. وفي هذه الصورة إذا رغب المستأجر بتعديل التملك محل الإجارة بالشراء قبل انتهاء مدتها، فإن العبرة بالثمن الذي يتم عليه الاتفاق بين الطرفين سواء أكان بمقدار ما بقي من أقساط الإيجار أو بأقل أو بأكثر، لأن العبرة بالتراضي على الثمن في عقد البيع. وفي جميع هذه الصور تسري على عقد الإجارة أحكام الإجارة طوال مدة العقد، وبعد إبرام عقد البيع تسري أحكام البيع¹.

ثانياً- التطبيق المصرفي لعقد الإجارة التمليلية في البنوك الإسلامية: للتعرف على التطبيق المصرفي لعقد الإجارة التمليلية في هذه البنوك. نتطرق أولاً لصور هذا العقد المستخدمة داخل هذه البنوك، ثم لمزايا استخدامه للاقتصاد الوطني، وبالنسبة للمستأجر والمؤجر معاً، ثم نحاول تقييم هذا العقد بالنسبة للبنوك الإسلامية فيما يلي:

1- الصور المستخدمة داخل البنوك الإسلامية: لقد حدد المعيار المحاسبي الإسلامي رقم 8 الصادر عن هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية أربع صور للإجارة المنتهية بالتمليك²، للاستخدام داخل البنوك الإسلامية تبعاً لطريقة نقل الملكية كما جاء فيه وهي³:

أ- الإجارة المنتهية بالتمليك عن طريق الهبة: وفيها تنتقل ملكية الأصل المؤجر إلى المستأجر بإبرام عقد هبة تنفيذاً لوعده سابقاً بها، وذلك بمجرد سداد القسط الإيجاري الأخير، أو بإصدار عقد هبة معلق على شرط سداد أقساط

1 المخلافي، بليغ عبد النور حاتم: النظام القانوني للموارد المالية ومجالات استثمارها في المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 617

2 المعايير الشرعية لهيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية المعاصرة (ص 164).

3 الحنيطي هناء محمد، حولة عبدة، حنان القضاة: البيع التدريجي في الإجارة المنتهية بالتمليك، بحث مقدم إلى المؤتمر العلمي الثاني، الخدمات المصرفية

الإسلامية بين النظرية والتطبيق، جامعة عجلون الوطنية، الأردن، 2013، ص 10

الإجارة، وحينئذ تنتقل الملكية تلقائياً إلى المستأجر دون الحاجة لإبرام عقد جديد، ودون ثمن سوى ما دفعة المستأجر من المبالغ التي تم سدادها كأقساط إجارة.

ب- الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع بثمن رمزي أو غير رمزي: وهنا يقترن عقد الإجارة بوعد بإبرام عقد البيع، وهذا الوعد بالبيع قد حدد فيه ثمن رمزي (لايتكافأ مع قيمة الأصل المؤجر عند البيع) أو ثمن غير رمزي للأصل المؤجر يدفعه المستأجر (المشتري) بعد انتهاء مدة الإجارة، وبلك يصبح الأصل المؤجر مباعاً ومملوكاً للمستأجر منفعة وذاتاً عند سداد هذا الثمن المتفق عليه.

ج- الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع بباقي الأقساط: وهنا يقترن عقد الإجارة بوعد من المالك (المؤجر) بأنه سيبيع الأصل المؤجر إلى المستأجر في أي وقت يرغب فيه، خلال مدة الإجارة مع تحديد الثمن بأنه بقية أقساط الإجارة حين الرغبة في الشراء.

د- الإجارة المنتهية بالتملك عن طريق البيع التدريجي: وهنا يقترن عقد الإجارة بوعد من المالك (المؤجر) بأنه سيبيع للمستأجر أجزاء من الأصل المؤجر بالتدريج إلى أن يتم تملكه جميع الأصل وذلك بتحديد ثمن إجمالي للأصل وتقسيمه على مدة الإجارة، فيكون الناتج عبارة عن ثمن جزئي للأصل، ويتم استكمال ملكية الأصل مع انتهاء عقد الإجارة وسوف نتطرق له بالتفصيل لاحقاً.

رأي الباحث: بصفة عامة، فإن عقد الإجارة مهما كان نوعه، إذا كان محل عقاراً قام البنك بشرائه لصالح الزبون، الذي يقدم له مقابل إيجار خلال مدة معينة كافية لتغطية رأس المال الأصلي، وريح البنك من العملية، وينتهي في الغالب باقتناء المستأجر للعقار. وإذا كان منقولاً قام البنك أيضاً بشرائه وتأجيره للمتعامل، الذي يكون له حق الخيار عندما تنتهي مدة التأجير في امتلاكه أو تجديد العقد، أو فسخه حسب الشروط المتفق عليها. علماً بأن هذا العقد لا يدور في البنوك الإسلامية على السلع المعدة للتحويل أو للاستهلاك.

2- مزايا استخدام الإجارة التمليلية: تتعدد مزايا هذا العقد، فمنها ما يعود بالفائدة على الاقتصاد الوطني، ومنها ما يعود على المستأجر والمؤجر أيضاً كما يلي:

أ- مزايا الاعتماد الإيجاري على الاقتصاد الوطني: للاعتماد الإيجاري أكثر من فائدة على مستوى الاقتصاد الوطني باعتباره عنصر تحفيز للمتعاملين الاقتصاديين لتحقيق الاستثمارات ومن بين هذه المزايا نذكر ما يلي¹:

-إدخال أسلوب جديد من أساليب التمويل الذي يحل محل أشكال التمويل التقليدية أو مكملتها كما يتيح فرصا عديدة أمام المشروعات الاقتصادية لاستخدام أنواع التمويل الأكثر مرونة مع تبسيط إجراءاتها.

-الحد من آثار التضخم على تكلفة عملية التوسعات أو المشروعات الجديدة، فالائتمان الإيجاري يقضي على فترات الانتظار التي تحتاج إليها المؤسسة لتكوين احتياطات أو طرح أسهم جديدة أو تعديل هيكل رأس المال، مما يؤدي إلى تقليص تكلفة المشروعات الجديدة أو التوسعات التي تخص المشروعات القائمة.

-دفع عجلة التنمية الاقتصادية، ذلك ان الائتمان الإيجاري لا يتطلب التمويل الكامل بنسبة 100 بالمائة لتشغيل أصول رأسمالية تتمثل إنتاجيتها إضافات للناتج القومي مما يدفع ببرامج التنمية.

-سرعة تنفيذ المشروعات لما يوفر لها الائتمان الإيجاري من إمكانيات للشركة ما كانت لتتوفر لها في غيابها.

-التعجيل بإقامة صناعات متقدمة أكثر إنتاجية، وكذلك تسهيل عمليات إحلال وتجديد المشروعات، مما يساعد على مواكبة مستمرة للتطور التكنولوجي، ومن ثم رفع جودة الإنتاج مع خفض تكلفته، الإسهام في فتح أسواق جديدة محليا وخارجيا، وعليه يؤدي إلى زيادة الاستثمارات وتحسين ميزان المدفوعات؛

-تخفيف العبء على ميزان المدفوعات في حالة التمويل الإيجاري خارج الحدود، إذ تقتصر على تحويلات للخارج على القيمة الإيجارية فقط ، على العكس في حالة الاستيراد إذ يتم تحويل قيمة الأصل للخارج كاملة؛

-توفير المعدات و الأصول الرأسمالية عن طريق الائتمان الإيجاري يؤدي إلى إنشاء مزيد من المشروعات الإنتاجية في الدولة أو توسيع مشروعات قائمة، وبالتالي زيادة فرص العمالة في المجتمع و هذه تعتبر وظيفة اقتصادية اجتماعية هامة.

ب- مزايا التأجير التمليكي بالنسبة للمستأجرين: أهم ما يميز الإجارة- بالنسبة للمستأجر- هو أنها تمول من خارج الميزانية ؛ بمعنى أن إدارة المؤسسة المستأجرة، التي هي في العادة مطالبة بتقديم تبرير تفصيلي لاستعمالات أموالها ،

1 صيوذة إيناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية-دراسة حالة القرض السندي لمؤسسة سوناطراك-، مذكرة مقدمة لنيل

درجة الماجستير في علوم التسيير ،كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة محمد بوقرة بومرداس، الجزائر، 2009/2008، ص86

لاحتياج إلى ذلك فيما يتعلق بالأعيان المستأجرة؛ لأن شراء الأصل المستأجر يتم من قبل المؤجر، ولا يتعلق التزاما لمستأجر إلا بدفع الأجرة، التي تعتبر نفقة إيرادية، وليست رأسمالية. ثم إن الإجارة تقدم- في الأغلب- تمويلًا كاملاً لشراء الأصل الثابت المستأجر بخلاف الأدوات الأخرى، وبخاصة القروض الربوية التي تتطلب في العادة مشاركة المستفيد بنسبة معينة من ثمن الأصل الثابت، المطلوب وكذلك فإن الإجارة تساعد المستأجر على التخطيط والبرمجة لنفقاته؛ لأنه يعرف التزامه المالي مقدماً. وتعتبر وسيلة جيدة تحميه ضد التضخم، خصوصاً إذا ارتبط بعقد إجارة ثابت الأجرة لوقت طويل. وهي تيسر الأعمال الإدارية والمحاسبية للمستأجر، بإعفائه من الخوض في مسائل احتياطات الاستهلاكات، والتغير في قيمة الأصول الثابتة، وما لذلك من تأثير على تقدير الضرائب والتقارير اللازمة لها، وهي لا تضغط على سيولة المستأجر النقدية، أو رأس المال العامل لديه، بقدر ضغط شراء الأصل المرغوب في منفعه؛ مما يتيح له استعمال السيولة للأغراض الأخرى للشركة. كما أن للإجارة مزايا أخرى بالمقارنة مع بعض الأدوات التمويلية الأخرى، كل على حدى؛ فهي مثلاً تحافظ على حصر ملكية الشركة بمالكيها الحاليين، إذا ما قورنت مع زيادة رأس المال عند الحاجة إلى تمويل لشراء أصول ثابتة جديدة. وهي أكثر ثباتاً وتأكيداً من السحب على المكشوف والتسهيلات الائتمانية المصرفية، أو التجارية. كما أنها قد تتمتع بمزايا ضريبية لأن الأجرة نفقة تنزل من الأرباح إذا ما قورنت بوسائل التمويل التي تقوم على توزيع الأرباح كالمضاربة، ونستطيع أن نوجز الأسباب التي تحدد بالشركات، لاستئجار المعدات للجوء لهذا النوع من التمويل فيما يأتي¹:

1- يمكن التأجير التمليكي لهذه الشركات من حيافة الأصول الرأسمالية اللازمة لنشاطها، دون حاجة إلى تجميد جزء كبير من أموالها إذا هي قامت بشرائها؛ مما يتيح لها سيولة أكبر تستخدمها في أوجه أخرى.

2- عدم تأثر الشركات التي تلجأ إليه بعوامل التضخم قصيرة الأجل حيث يتم الاتفاق بشروط محددة ثابتة لمدة طويلة.

3- طبيعة هذا النوع من التمويل يعطي نوعاً من التسهيلات لا تتأثر بالعوامل المتغيرة لأنواع التسهيلات الأخرى، وعليه فإنه يقال إن التأكد من التدفقات النقدية الداخلة للمشروع يزيل أي قلق من نتائج تغير العوامل المؤثرة في أنواع التسهيلات الأخرى.

1أ حمد توفيق بارود: معوقات تطبيق نظام التأجير التمويلي كأداة لتمويل المشروعات الاقتصادية، دراسة تطبيقية على المؤسسات المالية الغير المصرفية العاملة في فلسطين، مذكرة ماجستير في المحاسبة والتمويل، كلية التجارة، الجامعة الإسلامية، غزة، 2011، ص28

4- يقدم التأجير التمليكي تمويلا كاملا لقيمة الأصول الرأسمالية من آلات ومعدات (أي بنسبة 100%)، وهو مالا يتوافر عادة في أي من أساليب التمويل الأخرى، وبذلك تتحقق للمستأجر ميزتان¹:

الأولى: سرعة الحصول على الأصول المطلوبة للتشغيل. والثانية: تخفيف الأعباء على الموارد المالية للعميل المستأجر، وتوفيرها للاستخدامات الأخرى بالمنشأة؛ مما يعني إمكان المزيد من الاستثمارات.

5- باستخدام أسلوب التمويل بالتأجير التمليكي يصبح العميل المستأجر في غنى عن الالتجاء إلى أساليب التباطؤ في استهلاك الأصول الرأسمالية، التي تلجأ إليها بعض المنشآت أحياناً لضمان أن تكون إجمالي الاستهلاكات أقل من الأرباح المحققة بما يسمح باستنفادها من خصمها من الأرباح الخاضعة للضريبة، وخاصة خلال السنوات الأولى للمشروعات؛ حيث يمكن أن تفوق الاستهلاكات الأرباح المحققة، وبالطبع في ظل استئجار العميل للأصول الرأسمالية تنتقل مهمة حساب استهلاكها إلى المالك وهو المؤجر الذي تكون دائماً أرباحه بارتفاع معدلاتها قادرة (بل محتاجة) لاستيعاب مبالغ هذه الاستهلاكات؛ فالمشاركة بين مؤجر ذي أرباح مرتفعة ومستأجر في مرحلة التنمية ذي ربحية أقل يحقق للطرفين امتيازاً ضريبياً يستطيعان اقتسامه.

6- يعتبر التأجير التمليكي بديلاً جيداً في حالات التوسعات الجديدة، أو الإضافات الرأسمالية عن طرح المنشأة لأسهم جديدة أو البحث عن شركاء جدد، وما يكتنف ذلك من صعوبات ومصروفات مختلفة.

7- إن استخدام التأجير التمليكي، يظهر المستأجر في وضع أفضل بالنسبة لإمكانيات الاقتراض.

ج- مزايا التأجير التمليكي بالنسبة للمؤجر: بالنسبة للممول (المؤجر) فالإجارة تشكل صيغة أخرى من صيغ التمويل؛ مما يزيد في مجال اختياراته بين الصيغ المعتمدة. وهي أقل مخاطرة من القرض والمشاركة؛ لأن الممول يملك الأصل المؤجر من جهة، ويتمتع بإيراد مستقر، وشبه ثابت، وسهل التوقع من جهة أخرى. وهي تدر إيراداً للممول (المؤجر) خلافاً للقرض الحسن. وفضلاً عن ذلك فإن بعض المزايا الضريبية التي نالها المؤجر يمكن أن تنعكس على المستأجر على شكل تخفيض في الأجرة؛ مما يجعل الإجارة أكثر كفاءة من أشكال التمويل التي لا تحقق مزايا ضريبية. كما أن التمويل عن طريق الاستئجار أقل تعقيداً من حيث الإجراءات والشروط القانونية- في العادة- من التمويل عن طريق زيادة رأس المال، يضاف إلى ذلك أن بقاء الملكية بيد المؤجر يعطيه ضماناً مفضلاً للتمويل الذي يقدمه

1 صبوذة إيناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية-دراسة حالة القرض السندي لمؤسسة سوناطراك-، مرجع سابق، ص 86

فما يجعله أكثر اطمئناناً من التمويل بالمرابحة الذي ينقل الملكية إلى المشتري من تاريخ العقد. ويمكننا إيجاز مزايا التأجير التمويلي بالنسبة للمؤجر في مايلي¹:

1- انتقال ملكية العين المؤجرة في نهاية مدة الإيجار إلى المشتري، إما لزاماً بنص عقد الإيجار، وإما بإعطاء المشتري حق الخيار بالشراء. ويراعى في تحديد ثمن الشراء ما سبق أن أداه المستأجر من أقساط الأجرة عن المدة السابقة، على أنه إذا لم يتم الشراء؛ فإنه يعاد النظر في الأجرة على أساس أن قسط الإجارة في التأجير التمويلي يكون أكبر من قسط الإجارة التشغيلي.

2- تغطي مدة العقد القسم الأعظم من العمر الإنتاجي أو الانتفاعي للعين المؤجرة، وبعضهم حددها بما يعادل 75% فأكثر من هذا العمر.

3- ألا يكون العقد قابلاً للإلغاء، حتى يضمن المؤجر استرداد قيمة العين المؤجرة، وأنه إذا فسخ العقد قبل انتهاء مدة الإجارة بواسطة المستأجر كان عليه أن يدفع باقي الأقساط، وعادة ما يتم التأمين ضد إلغاء العقد بما يكفل له الحصول على القيمة التجارية عن باقي مدة العقد والتمن المحدد به.

4- أن تحدد قيمة أقساط الإيجار خلال فترة التعاقد بما يغطي ويضمن للمستأجر استرداد رأسماله، وعائداً على هذه الأموال يتمثل في هامش ربح، وفوائد على الرصيد المتناقص المتبقي في ذمة المستأجر. ويراعى أن تكون القيمة الحالية لأقساط الإيجار عند بدء عقد الإيجار أكبر من - أو مساوية - لقيمة الموجود المؤجر العادلة، وبعض الجهات حددها ب 90% فأكثر من القيمة السوقية.

5- نقل منافع ومخاطر ملكية العين المؤجرة إلى المستأجر. والمنافع معروفة، وهي التشغيل أو الاستخدام المربح طوال فترة الإيجار بدون توقف، وبالربح المتوقع من التحسن في القيمة المتبقية التي يشتريها المستأجر في نهاية المدة. أما المخاطر فتشمل إمكانيات الخسائر من طاقة غير مستغلة أو متقدمة التكنولوجي، أو متغيرات في المردود ناتجة عن أوضاع اقتصادية متغيرة، مضافة إلى ما يصيب العين المؤجرة من تلف أو خسائر تحتاج معه إلى صيانة وإصلاح؛ حيث إن مصروفات الصيانة والتأمين تكون على عاتق المستأجر، وأنه ملتزم في جميع الأحوال بسداد أقساط الأجرة حتى نهاية العقد دون نظر لأي ظروف أضيف إلى ذلك أن التشريعات الوضعية الحديثة وكثيراً من الاجتهادات الفقهية

1 بريش السعيد: التمويل التأجيري كبديل لتمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر، مرجع سابق، ص13

المعاصرة قد خصت المؤجر بميزات لم تعط مثلها للمستأجر وجعلته يأخذ الأجرة خالصة دون أن يتحمل ضمان العين المستأجرة ولا صيانتها¹.

3- تقدير استخدام الإجارة التمليكية: تعتبر الإجارة المنتهية بالتمليك للآلات والمعدات، أهم شكل من أشكال الإجارة المعمول بها في البنوك الإسلامية. وهو ينتج آثارا شبيهة بتلك التي ينتجها في النمط التقليدي، فالزبون المستأجر يكون مدينا بأقساط الإيجار التي عليه الوفاء بها في المواعيد المحددة، وهو مسؤول عنها مهما كانت نتائج مشروعه. فضلا عن تحمله بمخاطر العملية كلها، وصيانة المعدات والآلات المؤجرة، والحفاظ عليها، ويستفيد بالمقابل وبالإضافة إلى الانتفاع بها خلال مدة الإيجار، من الخيار الممنوح له في شراء الأموال محل العقد. ويتصف العقد في البنوك الإسلامية بميزة الأمان التي تأتيه من احتفاظ البنك بملكية محله، حيث يتجنب أي خسارة ممكنة، ما دام من حقه استرجاعه وفسخ العقد إذا لم يف الزبون بالتزاماته. وعموما تعد الإجارة سواء المنتهية بالتمليك أو غير المنتهية به شكلا خاصا لاستخدام رؤوس الأموال المتاحة عند البنوك لتمويل التجارة والصناعة، وإذا كانت البنوك التقليدية تقدم أموالها للشركات المتخصصة لتمارسه. فإن البنوك الإسلامية تقوم به وتنجزه بنفسها إلا أنه ينتقد من حيث ارتفاع تكلفته. وبواسطته يمكن للبنوك الإسلامية خلق المشروع وتأجيله للمتعامل الذي لا يملك رأس المال النقدي لإنشاء مشروعه الخاص. بل يمكنها أن تؤجره حتى للسلطات المحلية، وكل ذلك في مقابل أقساط تحصل عليها خلال أجل معين، وبانتهائه تنتقل ملكيته للمتعامل ضمن الشروط المتفق عليها². فالقول بمنع الإيجار المنتهي بالتمليك مطلقا قول يجافي الصواب. كما أن القول بجوازه مطلقا في كل صورته يجافي الصواب أيضا، ذلك أن هناك صيغا مجمع عليها، أو يكاد الإجماع ينعقد عليها:

الصورة الأولى: إذا كان الإيجار حقيقيا وبثمن المثل، ومالكه وعد بالبيع، وعدا ملزما أو غير ملزم على الخلاف في ذلك، ويكون الثمن عند البيع هو ثمن المبيع حقيقة، فهذه صيغة عقد إيجار لاريب، وليس بيعا بالتقسيط وتطبق عليه أحكام الإجارة، فإذا انتهى عقد الإجارة أبرم الطرفان عقد بيع جديد.

الصورة الثانية: صياغة عقد إيجار، وللمستأجر الخيار في تملك العين في أي وقت أثناء فترة الإجارة، بسعر السوق وبعقد جديد. أو تكون صورته عقد إيجار مع وعد بالهبة، وتكون في عقد منفصل. وهاتان صيغتان أجازهما المجمع، وأغلب العمل في البنوك والشركات الإسلامية عليهما. وخلاصة القول هو أنه لا مانع شرعا من الإيجار المنتهي

1 بن بيه، الشيخ عبد الله: الإجارة المنتهية بالتمليك، مرجع سابق، ص 2664

2 المالقي، عائشة الشرقاوي: البنوك الإسلامية-التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق- مرجع سابق، ص: 519-520

بالتمليك إذتوافرت الشروط والضوابط الخاصة به منها: أن يتم عقد الإجارة مستقلا عن عقد البيع. وأن تكون الصيانة الأساسية وتبعة الهلاك والتلف على المؤجر. وأن يتم وعد بالشراء مستقلا عن عقد الإجارة، أو أن يتم عن طريق البيع بشرط الخيار لزم طويل عند من أجاز ذلك. أن يكون التملك في الأخير بعقد مستقل بين الطرفين. وينبغي أن يؤخذ بالاعتبار الخلاف الفقهي المعاصر في الموضوع. حيث منعت بعض جهات الإفتاء العمل بالإجارة المنتهية بالتمليك¹، ولقد سبق لمجمع الفقه الإسلامي أن أجاز هذا العقد من حيث الأصل، ووضع له قيودا وشروطا ليقع صحيحا. وبناء على قرار المجمع جواز الصور العملية التي نص عليها، فقد باشرت البنوك والشركات الإسلامية التعامل بهذا العقد، مستندة إلى قرار المجمع، وإلى قرارات هيئات الرقابة الشرعية فيها. بل نشأت شركات متخصصة بالإجارة، والإجارة المنتهية بالتمليك، حتى غدا هذا العقد من أهم أدوات الاستثمار الإسلامي، لما يحققه من مصالح مشتركة للبنوك الإسلامية والعملاء. إذ ليس من مصلحة ولا من أهداف البنوك والشركات الإسلامية أن

1 أنظر كمثال على ذلك، بيان هيئة كبار العلماء بالمملكة العربية السعودية التالي:

((بيان من اللجنة الدائمة للبحوث العلمية والإفتاء بشأن الإيجار المنتهي بالتمليك: الحمد لله وحده ، والصلاة والسلام على من لا نبي بعده ، نبينا محمد ، وعلى آله وصحبه ، وبعد : فإن مجلس هيئة كبار العلماء درس موضوع الإيجار المنتهي بالتمليك في دورته التاسعة والاربعين ، والخمسين ، والحادية والخمسين ، بناء على استفتاءات متعددة وردت إلى الرئاسة العامة لإدارات البحوث العلمية والإفتاء ، واطلع على البحوث المعدة في الموضوع من قبل عدد من الباحثين . وفي دورته الثانية والخمسين المنعقدة في الرياض ابتداء من تاريخ 1420/10/29 هـ . استأنف دراسة هذا الموضوع ، وبعد البحث والمناقشة رأى المجلس بالأكثرية أن هذا العقد غير جائز شرعا لما يأتي :

أولا : أنه جامع بين عقدين على عين واحدة غير مستقر على أحدهما وهما مختلفان في الحكم متنافيان فيه . فالبيع يوجب انتقال العين بمنافعها إلى المشتري، وحينئذ لا يصح عقد الإجارة على المبيع لأنه ملك للمشتري ، والإجارة توجب انتقال منافع العين فقط إلى المستأجر . والمبيع مضمون على المشتري بعينه ومنافعه ، فتلفه عليه عينا ومنفعة ، فلا يرجع بشيء منهما على البائع ، والعين المستأجرة من ضمان مؤجرها ، فتلفها عليه عينا ومنفعة ، إلا أن يحصل من المستأجر تعد أو تفريط .

ثانيا : أن الأجرة تقدر سنويا أو شهريا بمقدار مقسط يستوي به قيمة المعقود عليه ، يعده البائع أجرة من أجل أن يتوثق بحقه حيث لا يمكن للمشتري بيعه . مثال ذلك : إذا كانت قيمة العين التي وقع عليها العقد خمسين ألف ريال وأجرها شهريا ألف ريال حسب المعتاد جعلت الأجرة ألفين ، وهي في الحقيقة قسط من الثمن حتى تبلغ القيمة المقدرة ، فإن أعسر بالقسط الأخير مثلا سحبت منه العين باعتبار أنها مؤجرة ولا يرد عليه ما أخذ منه بناء على أنه استوفى المنفعة . ولا يخفى ما في هذا من الظلم والإلحاق إلى الاستدانة لايفاء القسط الأخير .

ثالثا : أن هذا العقد وأمثاله أدى إلى تساهل الفقراء في الديون حتى أصبحت ذمم كثير منهم مشغولة منهكة ، وربما يؤدي إلى إفلاس بعض الدائنين لضباغ حقوقهم في ذمم الفقراء .

ويرى المجلس أن يسلك المتعاقدان طريقا صحيحا وهو أن يبيع الشيء ويهرنه على ثمنه ويحتاط لنفسه بالاحتفاظ بوثيقة العقد واستمارة السيارة ونحو ذلك . والله الموفق . وصلى الله على نبينا محمد وآله وصحبه وسلم .

هيئة كبار العلماء : رئيس المجلس : عبدالعزيز بن عبدالله بن محمد آل الشيخ - أعضاء الهيئة: صالح بن محمد اللحيدان . راشد بن صالح بن خنين . محمد بن إبراهيم بن جبير . له وجهة نظر مخالفة لهذا القرار - عبدالله بن سليمان بن منيع ، له وجهة نظر مخالفة لهذا القرار - عبدالله بن عبدالرحمن الغديان - د/ صالح بن فوزان الفوزان - محمد بن صالح العثيمين - عبدالله بن عبدالرحمن البسام ، غير موافق على تحريم العقد - ناصر بن حمد الراشد - محمد بن عبدالله السبيل - د/ عبدالله بن محمد بن إبراهيم آل الشيخ - محمد بن سليمان البدر . عبدالرحمن بن حمزة المرزوقي - د/ عبدالله بن عبدالرحمن التركي - محمد بن زيد آل سليمان - د/ بكر بن عبدالله أبو زيد - حسن بن جعفر العثمي - د/ عبدالوهاب بن إبراهيم أبو سليمان - د/ صالح بن عبدالرحمن الأطرم ، لم يحضر لمرضه))

تمتلك لمدد طويلة التجهيزات والآلات الكبيرة، كالسفن والطائرات ونحوها، فبناء على هذا العقد فإنها تشتريها لا بقصد تملكها على الدوام، وإنما بقصد تأجيرها على الراغب فيها، ثم يملكها بعد المدة المتفق عليها بعقد جديد، ويقوم هو بصيانتها والمحافظة عليها محافظته على ملكه. وتراعي البنوك والشركات الإسلامية استرجاع رأس مالها معاً لأرباح. وقد أفاد هذا العقد البنوك والشركات الإسلامية في احتفاظها بملكية الأعيان المؤجرة، مع زيادة أرباحها لطول مدة الأجل في هذه العقود، بعد استرجاع رأس المال. وقد تدخل طرفاً ثالثاً ممولاً للشركات أو المصانع ونحوها. ومن جانب آخر فإن الإجارة المنتهية بالتملك يسرت على أصحاب الأموال، وخاصة أصحاب الدخل المحدود تملك الدور بعد استئجارها. إلا أن البنوك التقليدية تحتسب مبلغ الإجارة مضاف إليه سعر الفائدة المتراكم عن الأقساط السابقة والتأخيرية أما أسلوب البنوك الإسلامية فيقوم على أساس اتفاق الطرفين على تحديد مجموع مبلغ الأقساط تحديداً نهائياً حالياً من الفائدة، ولا تنتقل الملكية إلى المستأجر إلا بعد تمام سداد مجموع المبلغ النهائي. وتطبيق للإجارة، نجد أن البنك الإسلامي للتنمية قد اعتمد عدة مشروعات في عملية الإجارة كمشروعات خطوط الإنتاج، وآلات ومعدات المشروعات الصناعية والزراعية، وما يماثلها. وهو ما يحقق المنفعة لكل من القطاعين العام والخاص. هذا إضافة إلى وسائل النقل كمشروعات السفن بأنواعها، وناقلات المواد النفطية، وسفن صيد السمك ونحوها¹.

المبحث الثاني: بيع المرابحة

المرابحة أسلوب استثماري مهم، تعمل به البنوك الإسلامية منذ فترة طويلة، وللتعرف على عملية استثمار الأموال بالمرابحة في البنوك الإسلامية، يتطلب منا أولاً بيان التأصيل النظري لعقد بيع المرابحة (مطلب أول) ثم نبين مدى التطبيق المصري لبيع المرابحة كأسلوب استثماري تستخدمه البنوك الإسلامية (مطلب ثاني). فيما يلي:

المطلب الأول: التأصيل النظري لبيع المرابحة

من أنواع البيوع في الفقه الإسلامي ما يعرف باسم بيوع الأمانات وهي التي يحدد سعر الشراء تبعاً لتكلفة السلعة أو ثمن شراء البائع لها. فإذا اشترى البائع السلعة بمائة، واتفق معه المشتري على أن يربحها فيها عشرة - مثلاً - فهذا بيع مرابحة، وإن قبل البائع بيع السلعة بلا ربح ولا خسارة فهي تولية. أما إن قبل بيعها بأقل من تكلفتها فإن هذا هو بيع

1 خالد، عبد العزيز: مشكلة الفوائد والبنوك الإسلامية، مذكرة مكملة لنيل شهادة الماجستير، كلية الحقوق، جامعة منتوري، قسنطينة، 2010-2011،

الخطيطة (الوضيعة)¹، ولتحديد مفهوم بيع المراجعة والتأصيل النظري له باعتباره إحدى أهم وسائل استثمار الأموال في البنوك الإسلامية سنقسم هذا المطلب، لفرعين رئيسين نبدأهما بماهية بيع المراجعة، ومدى مشروعيتها، وشروط هذا العقد (فرع أول). ثم مفهوم المراجعة المركبة، وأشكالها، مع تكييفها تكييفاً شرعياً وقانونياً (فرع ثان):

الفرع الأول: ماهية بيع المراجعة ومدى مشروعيتها

سنتناول في هذا الفرع تعريف المراجعة، لغة واصطلاحاً (أولاً) ومدى مشروعية بيع المراجعة (ثانياً) ثم لشروط بيع المراجعة (ثالثاً) فيما يلي:

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي لبيع المراجعة: لغة، تعني الريح، والريح والرياح: النماء في التجر، وأريحته على سلعته أي أعطيته ربحاً، وقد أربحه بمتاعه، وأعطاه مالا مراجعة أي على الريح بينهما، وبعث الشيء مراجعة ويقال بعته السلعة مراجعة على كل عشرة دراهم درهم وكذلك اشتريته مراجعة ولا بد من تسمية الريح². والمراجعة صيغة مفاعلة من الريح، ومصدر ربح، والريح الزيادة³.

أما المراجعة اصطلاحاً: هي بيع ماملكه بما قام عليه وبفضل، فهو بيع للعرض- أي السلعة- بالثمن الذي اشترى به مع زيادة شئ معلوم من الريح. فالمراجعة بيع بمثل الثمن الأول مع زيادة ربح. أي بيع الشئ بمثل ثمنه الذي تم به شراؤه، من البائع الأول، مع زيادة ربح معلوم متفق عليه أو مقطوع مثل دينار، أو بنسبة معينة 10% من ثمنه الأصلي، أو ما شابه ذلك. ولقد كانت المراجعة سائدة في عصور الفقهاء وهي جائزة باتفاقهم، كما أن الفقهاء صنفوها ضمن بيوع الأمانات⁴. فالمراجعة هي كما عرفها الحنفية: (بيع بمثل الثمن الأول مع زيادة ربح معلوم)⁵. وعند فقهاء المالكية فهي: (ربح مسمى على جملة الثمن أو أن يربحه للدرهم درهماً، وللدرهم نصف درهم وللعشرة احد عشر، أو أقل أو أكثر)⁶.

1 أرشيد، محمود عبد الكريم احمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، دار النفائس للنشر والتوزيع، ط2، الأردن، 2008، ص7
2 ابن منظور، أبو الفضل جمال الدين محمد بن مكرم (إمام وعلامة مصري، توفي سنة 711هـ): لسان العرب، دار صادر، بيروت، لبنان، د. ط، ج2، ص442
3 الفيروز أبادي، مجد الدين محمد بن يعقوب (علامة في اللغة وأدب التراجم والسير، توفي سنة 817هـ): القاموس المحيط، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط1، 1986، باب الحاء، فصل الراء، ج1، ص229
4 أرشيد، محمود عبد الكريم: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص74
5 الشيباني، محمد بن الحسن أبو عبد الله: الجامع الصغير وشرحه الجامع الكبير، عالم الكتب، ط1، بيروت، لبنان، ص346
6 الإمام مالك: المدونة الكبرى، ج3، مرجع سابق، ص325

والمراوحة عند فقهاء الشافعية هي: (أن يبين رأس المال وقدر الربح)¹. أما لدى الحنابلة فهي: (بيع برأس المال، وبيع معلوم)².

رأي الباحث: هذه التعريفات وغيرها في كتب الفقه، وإن تغيرت ألفاظها فمضمونها واحد. وهي كلها لا تخرج عن معنى واحد، وهو أن بيع المراوحة يقوم على أساس معرفة الثمن الأول للمشتري، وبناء الثمن عليه مع ربح مدد يتفق عليه الطرفان. وعرف بعض المعاصرين مراوحة الأمر بالشراء بأنها: طلب الفرد أو المشتري من شخص آخر البنك أن يشتري سلعة معينة بمواصفات محددة، وذلك على أساس وعد منه بشراء تلك السلعة اللازمة له مريحة، وذلك بالنسبة أو الربح المتفق عليه، ويدفع الثمن على دفعات أو أقساط تبعاً لإمكانياته المالية³.

ثانياً- مدى مشروعية بيع المرابحة: المرابحة هي بيع من البيوع، المعترف بها في الفقه الإسلامي. وهي من بيوع الأمانة التي تستند إلى الثقة بين المتعاقدين، وتعتمد في الإخبار عن رأس المال أساساً للثمن. فالمرابحة طلب للكسب وابتغاء للفضل بالضرب في الأرض للحصول على الأعيان المالية وبيعها بالمعنى الخاص الذي تنعقد به، وتتم وفقاً له. وقد استدل جمهور الفقهاء على جواز المرابحة من الكتاب والسنة والإجماع والمعقول. بعدة أدلة، فقد أحل القرآن الكريم البيع بشكل مشروع، إذ وردت الآية القرآنية: "وأحل الله البيع وحرم الربا"⁴. فهذه الآية تنص على حل البيع، من غير فصل بين بيع وبيع، فهي تفيد جواز البيع مطلقاً، والمرابحة نوع من أنواع البيوع. ويقول عز وجل: "ليس عليكم جناح أن تبتغوا فضلاً من ربكم"⁵. والمرابحة فضل من الله يستحقه الساعي على نفسه وأهله. ويقول تعالى: "وابتغوا من فضل الله"⁶، فالمرابحة هي ابتغاء للفضل من البيع. وفي السنة النبوية، يستدل على مشروعية عقد المرابحة من عموم الأحاديث الدالة على ذلك ومن هذه الأحاديث ما روي عن أبي الأشعث عن عبادة بن الصامت قال: قال رسول الله -صلى الله عليه وسلم: ((الذهب بالذهب والفضة بالفضة، والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح مثلاً بمثل، سواء بسواء، يدا بيد، فمن زاد أو استزاد قد أربى، فإذا اختلفت الأصناف فبيعوا كيف

1 الشريبي، محمد بن أحمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، مرجع سابق، ج 2، ص 77

2 ابن قدامة، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن عبد الله بن أحمد الحزقي، مرجع سابق، ج 4، ص 199

3 مشهور، أميرة عبد اللطيف: الاستثمار في الاقتصاد الإسلامي، مكتبة مدبولي، القاهرة، مصر، ط 1، 1991، ص 33

4 سورة البقرة، الآية (275)

5 سورة البقرة، الآية (198)

6 سورة الجمعة، الآية (10)

شئتم))¹. وقوله صلى الله عليه وسلم: ((إنما البيع عن تراض))². أما عن الإجماع، فبيع المراجعة ثابت بالإجماع في المذاهب الأربعة، غير أن المالكية رأوا أنه خلاف الأولى. لأن الناس يتعاملون به في مختلف الأزمنة دون إنكار. يقول ابن رشد³ ((أجمع جمهور العلماء على أن البيع صنفان: مساومة ومراجعة، وأن المراجعة هي أن يذكر البائع للمشتري الثمن الذي اشترى به السلعة ويشترط عليه ربحاً ما للدينار أو الدرهم)). ومن المعقول أن حاجة الناس إليه قائمة كسائر البيوع الأخرى المشروعة، لأن المشتري قد يخشى الغبن في المساومة لجهله قيمة السلعة وثمنها، فيحتاج إلى الاعتماد على خبرة البائع في التجارة ممن يثق بأمانته، وتطيب نفسه أن يشتريها بمثل ما اشترى البائع وبزيادة ربح معقول، فهذا البيع مبني على الأمانة. اذ يقول الدكتور (عبدالرزاق السنهوري) عن المراجعة: ((حدد الفقه الإسلامي منطقة حراماً يفرض فيها على الناس الأمانة في التعامل، إلى أبعد مدى ولا يسمح فيها بأي غش، حتى ليجعل مجرد الكذب فيها خيانة وتدليس، وهذه ما تسمى ببيوعات الأمانة فيفسح فيها الفقه الإسلامي السبيل لمن قلت خبرته في التعامل، أو في ضرب يقدم عليه من ضروبه. أن غش الناس إياه، بأن يتابع معهم على حدود مرسومة فتعتبر مجاوزة هذه الحدود، خديعة وتغريراً. وجملة القول أن بيوع الأمانة هذه أن المشتري وهو يحتكم إلى ضمير البائع ويطمئن إلى أمانته. يشتري منه السلعة على أساس الثمن الذي اشترى به البائع نفسه، فإما أن يزيده قدراً معلوماً من الربح يضاف إلى الثمن الأصلي ويسمى البيع مراجعة))⁴.

ثالثاً- شروط عقد المراجعة: المراجعة عقد بيع كما أسلفنا، وبالتالي لا بد أن تتوفر في المراجعة الشروط الواجب توفرها في عقد البيع بصفة عامة، إضافة إلى الشروط الخاصة لصحة بيع المراجعة، وتمثل فيما يلي:

أ- الشروط العامة: وهي شروط: الانعقاد، والصحة، والنفاد، واللزوم، والتمام: فشروط الإنعقاد، تتعلق بركن العقد من حيث إتحاد مجلس العقد، وموافقة القبول للإيجاب. وشروط العقد، مثل العقل، والعدد (أكثر من طرف) وشروط المعقود عليه، مثل أن يكون موجوداً، ومالاً منقولاً مملوكاً في نفسه، ومقدور التسليم عند العقد، ومملوكاً للبائع عند البيع، وله قيمة. وشروط الصحة، مثل وجود الرضا، كون المبيع مقدور التسليم، دون إلحاق الضرر بالبائع، وكون المبيع وثمنه معلومين علماً يمنع المنازعة والخلو من الشروط الفاسدة. وشروط النفاذ، وهي أن يكون المبيع مملوكاً للبائع، وله ولاية عليه (فلا يصح بيع الفضولي) وأن لا يكون في المبيع حق لغير البائع. وشروط اللزوم، وهي أن يخلو البيع من

1 البخاري، محمد بن إسماعيل البخاري الجعفي: الجامع الصحيح، مرجع سابق، ج3، ص75-76

2 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود الحنفي، بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ص222.

3 ابن رشد: بداية المجتهد، ج2، مرجع سابق، ص339

4 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود الحنفي، بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ص220

الخيارات (خيار الرؤية، خيار العيب، خيار الشرط...) وشروط التمام، وهي شرط واحد وهو القبض. لكن الذي يهمنا بعد توافر الشروط العامة هو ضرورة توفر الشروط الخاصة، كما سنرى.

ب- الشروط الخاصة¹:

الشرط الأول: علم المشتري بالثمن الأول للسلعة: وهو شرط صحة، يتمثل في إلزام البائع بإخبار المشتري بالثمن الأصلي الذي اشترى به المبيع، وتكاليف الشراء التي تحملها حقيقة ونسبة الربح التي يريدتها، لأن المراجعة هي بيع بالثمن الأول مع زيادة ربح، فالعلم هو شرط من شروط الصحة، فإذا لم يتحقق هذا الشرط كان البيع فاسداً، إلى أن يعلم في مجلس العقد. وإن علم في المجلس قبل انفضاضه صح العقد. ولكنه يكون غير لازم في حق المشتري فيتخير بين الإمضاء والفسخ، ويدخل في الثمن الأول المصاريف المعتبرة². فجهالة الثمن الأول في بيع المراجعة مفسد له وهذا بإجماع الفقهاء³، إلا أن الفقه مختلف حول ما إذا كان من اللازم على البائع إظهار كل تفاصيل العملية للمشتري أو ليس من اللازم عليه أن يبين له كل ذلك والراجح هو تطبيق العرف في هذه الحالة⁴. ومن الجدير ذكره أن طبيعة المعاملات التجارية اليوم أرست قواعد تجارية تعارف الناس عليها، منها مثلاً فواتير الشراء والتي يمكن أن تحل محل الإخبار بالثمن الأول، إذا كانت واقعية وأمانة ومطابق للثمن الحقيقي⁵. أما إذا كانت غير واقعية فهي تدخل في نطاق الخيانة في المراجعة والتي تكون إذا أدلى البائع ببيانات مخالفة للحقيقة وغش المشتري. والخيانة في المراجعة إما أن تظهر صيغة الثمن، وإما أن تظهر في قدره. فإذا ظهرت في صيغة الثمن بأن اشترى إنسان نسيئة، ثم باعه مراجعة على الثمن الأول، ولم يبين أنه اشتراه بنسيئة ثم علم المشتري، كان له الخيار إن شاء أخذه، وإن شاء رده. وفوات الأمانة يوجب الخيار كفوات السلامة من العيوب. أما إذا ظهرت الخيانة في تقدير الثمن، بأن قال اشترت بمائة وبعثك بقرة بعشرة، ثم تبين أنه كان قد اشتراه بتسعين، فقد اختلف فقهاء الشريعة الإسلامية في ذلك إلى ثلاثة اتجاهات⁶:

1 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، رسالة ماجستير، كلية الحقوق، جامعة دمشق، 2011، ص 147

2 المرجع سابق، ص 193

3 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود الحنفي: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ص 227

4 الجندي، محمد الشحات: عقد المراجعة بين الفقه والتعامل المصرفي، مرجع سابق، ص 117

5 يتعامل البعض بفواتير وسجلات تجارية غير واقعية تحربا من الضرائب والرسوم.

6 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 169

أ-الاتجاه الأول:وهو ماتبناه أتباع المذهب الشافعي¹،والمذهب الحنبلي²،وأبو يوسف من الحنفية³.حيث يرى أصحاب هذا الاتجاه أن هذه الزيادة يجب حطها وربحها من رأس المال ولا خيار للمشتري أوالبائع سواء كان المبيع موجودا أو غير موجود أم مستهلكا، والبيع صحيح، ويبقى العقد لازما بالثمن الباقي.

ب-الاتجاه الثاني:وهو قول أبي حنيفة⁴،والشافعي⁵. أن المشتري يثبت له الخيار بفسخ العقد أو إمضائه بجميع الثمن دون الرجوع إلى البائع بقدرالخيانة،ودليلهم أن البائع لم يرض بلزوم العقدإلا بالقدرالمسمى من الثمن،فلايلزم بأقل منه ولايرجع عليه بالفرق،ولكن يحق للمشتري الرد لفوات وصف السلامة عن العيب ويثبت فيه الخيار.

ج-الاتجاه الثالث:وهو ماذهب إليه أتباع المذهب المالكي وقول مرجوح للشافعية،حيث قالوا بثبوت الخيار للمشتري بين فسخ البيع ورد المبيع إن كان قائما أو الإمساك والرجوع على البائع بالفرق⁶.

رأي الباحث: الرأي الراجح-والله أعلم- أن ما ذهب إليه أصحاب الاتجاه الثالث هو الأرجح وهو القول بثبوت الخيار للمشتري،بين فسخ البيع،ورد المبيع إن كان قائما أو الإمساك والرجوع على البائع بالفرق.لأن المشتري اعتمد صدق البائع في ماأخبرعنه من ثمن المبيع فكذب فيه،فكان خائنا لأمانة التزم بأدائها على أكمل وجه. وبالتالي فللمشتري الخيار بين فسخ البيع أوالإمساك،بالإضافة إلى الرجوع على البائع بالفرق باعتباره زيادة.

الشرط الثاني:أن يكون العقد الأول صحيحا:يجب على البائع أن يكون اشترى السلعةأصلا بعقد صحيح،فإن كان فاسدا لم يجزالبائع لأن المراجعة هي بيع بالثمن الأول مع زيادة ربح،فإن كان العقد الأول فاسدا فسد العقد الثاني (وهوالبائع مراجعة).لأن ما بني على باطل فهو باطل،وما بني على فاسد فهو فاسد أيضا⁷.لكن ما هي العقود التي تبني عليها المراجعة؟والجواب على ذلك هو أن فقهاء الشريعة الإسلامية اختلفوا حول نقطتين هما:

1الشريبي،محمد بن أحمد الخطيب:مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج،مرجع سابق،ص79

2ابن قدامة المقدسي،شمس الدين أبي الفرج عبدالرحمن بن أبي عمر:المغني،الشرح الكبير،ج6،مرجع سابق،ص266

3الكاساني،علاء الدين ابي بكر بن مسعود الحنفي: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق،ص3206

4المرجع السابق،ص3206

5الشافعي،أبو عبد الله محمد بن إدريس الشافعي(المتوفى 204هـ): الأم، مرجع سابق،ص93

6الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود الحنفي، المرجع السابق،ص3207

7الجندي، محمد الشحات:عقد المراجعة بين الفقه والتعامل المصرفي، مرجع سابق،ص116

الأولى: هي جواز المراجعة على عقد يفيد التمليك سواء كان عقد معاوضة (كالبيع)، أم عقد تبرع (كالهبة والوصية) ، وهنا يمكن للواهب أو الموصى له أن يبيع على القيمة إذا كان لا ثمن لها، وهذا ما ذهب إليه فقهاء المذهب الحنفي والشافعي¹.

الثانية: هو عدم جواز المراجعة إلا فيما ثمن له، وهذا ما ذهب إليه الفقه المالكي². وبرأينا أن ما ذهب إليه الحنفية والشافعية هو الأصح، لأنه لا يوجد نص شرعي يمنع فيها، من ترتب عقد المراجعة على غير عقد البيع³.

الشرط الثالث: أن يكون الربح معلوماً: لأن الربح هو بعض الثمن، والعلم بالثمن هو شرط صحة، سواء كان هذا الربح مبلغاً معيناً أو نسبة من الثمن.

الشرط الرابع: أن يكون رأس المال من ذوات الأمثال: كالأوراق النقدية بأنواعها، والمكيات والمعدودات المتقاربة، ورأس المال هو ما لزم المشتري بالعقد. أي ما ملك به المبيع ووجب بالعقد. لا المال الذي يدفعه بعد العقد بدلا عن ما يسمى في العقد، لأن المراجعة يبيع بالثمن الأول، والثمن الأول هو ما وجب بالعقد. فإذا كان رأس المال قيمياً (أي لا مثل له) كالعروض⁴. فلا يجوز البيع مراجعة ممن ليس العرض في ملكه، لأن المراجعة يبيع بمثل الثمن الأول مع زيادة ربح⁵. ويلحق برأس المال كل نفقة معتادة في عرف التجار، وفي هذه الحالة تكون هذه النفقة من رأس المال وتضاف إلى الثمن الأول ليكون الثمن الأول هو الأصلي إضافة إلى النفقات المعتادة دخولها في رأس المال.

الشرط الخامس: أن لا يكون الثمن في العقد الأول مقابلاً بجنسه من أموال الربا: كما إذا اشترى المشتري الأول البضاعة بجنسها (قمح مقابل قمح مثلاً). فلا يجوز بيعها مراجعة حينئذ لأن المراجعة هي بيع بالثمن الأول وزيادة ربح، والزيادة هنا تكون ربا وليس ربحاً، أما عند اختلاف الجنس فيجوز الزيادة. إلا أن هذا الشرط مختلف فيه بين الفقهاء⁶.

1 الشوكاني، محمد بن علي بن محمد: فتح القدير الجامع بين فني الرواية والدراية من علم التفسير. تحقيق: سيد إبراهيم، دار الحديث، القاهرة، ط3، 1997 ج5، ص253.

2 الدردير، مالك أبي البركات أحمد: الشرح الكبير للدردير، المجلد الثالث، مطبوع مع حاشية الدسوقي، دار الفكر، دمشق، سوريا، د. ط، ص168.

3 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات الصراف الإسلامية، مرجع سابق، ص148.

4 العروض جمع عرض (يسكون الرأ)، وهي ماعدا النقود والحيوانات والمكيات والموزونات كالمناج.

5 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات الصراف الإسلامية، مرجع سابق، ص148.

6 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات الصراف الإسلامية، مرجع سابق، ص149.

الشرط السادس: إذا كانت المراجعة لأجل، فلا بد أن يتحدد فيها الثمن لأجل، ويخبر البائع المشتري بالثمن الحال: باعتبار أن الثمن الآجل يكون غالباً أعلى من الثمن الحال، وقد يقع الثمن الآجل دفعة واحدة ويسمى حينها بيعاً لأجل، أو يكون على شكل دفعات في آجال محددة وهو ما يسمى ببيع التقسيط¹. ورغم اختلاف الفقهاء حول مشروعية البيع لأجل، إلا أن فقه الاقتصاد الإسلامي حسم في الأمر واعتبره جائزاً و بإمكان البنوك الإسلامية استخدامه دون حرج².

الفرع الثاني: المراجعة المركبة

إن ما سبق عرضه في الفرع الأول، هو صورة للمراجعة في الفقه القديم. حيث السلعة حاضرة، وموجودة في حياة التاجر ثم يبيعها بثمن يزيد عن الثمن الأصلي لها مع بيان ذلك للمشتري، وقد يتم دفع الثمن في الحال أو بالأجل. وهي بذلك بيع عادي يتميز بأن المشتري يركن إلى ذمة وضمير البائع في الإخبار عن ثمنها الأول. ولكن هذه الصورة حتى وإن مارسها بعض البنوك الإسلامية عن طريق شركاتها التابعة لها، أو عن طريق المشاركات التي تدخل فيها البنوك مع عملائها. إلا أنها ليست الصورة التي يجري عليها التعامل في البنوك الإسلامية اليوم. بل هناك صورة مستحدثة يطلق عليها (المراجعة للآمر بالشراء) أو المراجعة المصرفية، أو المراجعة المركبة³. ومن المؤسف القول أن معظم المتعاملين مع البنوك الإسلامية يطلقون (بيع المراجعة) على عقد ((بيع المراجعة للآمر بالشراء)) وهو خطأ شائع، وما زال متداولاً حتى هذه اللحظة، رغم وجود عدة فروق بينها وبين المراجعة العادية (البسيطة). وهو ما سنتطرق إليه (أولاً) عند حديثنا عن مفهوم المراجعة المركبة، بمختلف أشكالها (ثانياً) ثم التكييف الشرعي والقانوني لها (ثالثاً). كما يلي:

أولاً- مفهوم المراجعة المركبة وتمييزها عن المراجعة العادية والقرض: المراجعة المركبة على عكس المراجعة البسيطة (العادية)، الأصل فيها أن البائع (البنك) لا يمتلك السلعة وقت التفاوض أو الاتفاق المبدئي، وإنما يتم التواعد بينه وبين العميل على أساس شراء الأول لها من طرف ثالث وبيعها للعميل طالب الشراء بنسبة محددة يتفق عليها وبعد ذلك يقوم البنك بشراء تلك السلعة ويملكها ومن ثم يقوم بعرضها على العميل الذي أمر بشرائها. وعلى العميل الالتزام

1 بيع التقسيط: هو مبادلة أو بيع ناجز، يتم فيه تسليم المبيع في الحال، ويؤجل وفاء الثمن (أو تسديده) كله أو بعضه إلى آجال معلومة في المستقبل. أنظر وهبة الزحيلي، المعاملات المالية المعاصرة، مرجع سابق، ص 59

2 السالوس، أحمد علي: موسوعة القضايا الفقهية المعاصرة والاقتصاد الإسلامي، مرجع سابق، ص 384

3 وأول من طرحها الدكتور سامي حمود في رسالته للدكتوراه، المقدمة لكلية الحقوق بجامعة القاهرة عام 1976 بعنوان ((تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية)). أنظر البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للآمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 190

بشرائها بناء على وعده المسبق¹، كما أن له الحق في رفضها والعدول عنها². وتعرف المراجعة المركبة أو المراجعة للآمر بالشراء على أنها ((اتفاق بين المصرف والعميل على أن يبيع الأول للأخير، سلعة بثمنها وزيادة ربح متفق عليه وعلى كيفية سداده))³. فالصورة السائدة في المراجعة المركبة إذن هي أن يشتري البنك بالنقد ويبيع بالأجل إلى العميل الأمر. وفضلا عن شروط صحة المراجعة التي سبق ذكرها، يكاد يتفق الفقه وقرارات المجامع الفقهية. على أن يبيع المراجعة للآمر بالشراء إذا وقع على سلعة بعد دخولها في ملك المأمور، وحصول القبض المطلوب شرعا هو بيع جائز، طالما كانت تقع على المأمور مسؤولية التلف قبل التسليم، وتبعية الرد بالعيب الخفي، ونحوه من موجبات الرد بعد التسليم، وتوافرت شروط البيع وانتفت موانعه⁴. ومن خلال هذا المفهوم يمكننا التمييز بين المراجعة المركبة والمراجعة البسيطة. إذ تتشابه المراجعة العادية، مع المراجعة المركبة في عدة وجوه، وتختلف عنها في عدة وجوه أيضا كما يلي⁵:

أ- أوجه الاتفاق والشبه⁶:

- 1- ثمن المبيع ورجحه معلوم للطرفين سواء في عقد بيع المراجعة المركبة، أم البسيطة.
- 2- تراعى نفس الأحكام في كل من عقد المراجعة البسيطة وبيع المراجعة للآمر بالشراء، لجهة ما يجب بيانه وما لا يجب، وكذلك الآثار المترتبة على الكتمان والخيانة، وأيضا فيما يلحق برأس المال وما لا يلحق به.
- 3- تنتقل ملكية المبيع إلى المشتري (الآمر بالشراء) بمقتضى الاتفاق المبرم بين الطرفين وهو عقد المراجعة.
- 4- إن المبيع (محل البيع) يباع بالثمن الأول مع زيادة ربح متفق عليه.
- 5- إن كلا من المراجعتين هي عقد رضائي، وغاية المشتري فيها الحصول على سلعة هو بحاجة إليها.

ب- أوجه الاختلاف⁷:

- 1 وهو الحال في البنك الإسلامي الأردني وفي مصرف فيصل الإسلامي المصري ومصرف قطر .
- 2 هذا ما هو عليه الحال في كل من بنك فيصل الإسلامي السوداني والمصرف الإسلامي الدولي للاستثمار والتنمية.
- 3 بارود، وجدي محمود: المراجعة بين النظرية والتطبيق المصري المعاصر، رسالة دكتوراه كلية الحقوق، جامعة القاهرة، 1959، نقلا عن فادي محمد الرفاعي، مرجع سابق، ص 138
- 4 المخلافي، بليغ عبد النور حاتم: النظام القانوني للموارد المالية ومجالات استثمارها في المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 512
- 5 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للآمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 195
- 6 ملحم، احمد سالم: بيع المراجعة وتطبيقاته في المصارف الإسلامية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الاردن، ط 1، 2005، ص 81
- 7 حسن، محمود محمد: العقود الشرعية في المعاملات المالية المصرفية- المراجعة- دراسة مقارنة، مطبوعات جامعة الكويت، ط 1، 1997، ص 42

1-السلعة في بيع المراجعة العادية مملوكة للبائع مراجعة، وموجودة لديه، أما في بيع المراجعة المركبة فالسلعة التي يراد بيعها غير موجودة، ولا يكون البنك مالكا لها حين يطلبها بل يقوم بشرائها بناء على طلب الأمر بالشراء، ليعيد بيعها بمجرد حصوله عليها.

2-تتعقد المراجعة العادية على مرحلة واحدة في مجلس العقد وليس فيها مواعيد، أما في بيع المراجعة للأمر بالشراء فهي تمر بمرحلتين، مرحلة الوعد بالشراء، ومرحلة التعاقد.

3-المراجعة العادية قد تكون حالة، وقد تكون مؤجلة، أما المراجعة المركبة فالغالب فيها أنها مؤجلة.

4-يدخل البائع عملا إضافيا على السلعة يزيد من قيمتها في المراجعة العادية، أما في بيع المراجعة للأمر بالشراء فلا يحدث ذلك، لأن البنك يشتري السلعة ليعيد بيعها وفق المواصفات المحددة له تحديدا دقيقا.

5-بيع المراجعة البسيطة (العادية) هو عقد بيع حقيقي لاخلاف فيه بين الفقهاء، بخلاف عقد بيع المراجعة المركبة فإن طبيعتها محل خلاف بين الفقهاء.

6-المراجعة البسيطة هي علاقة عقدية تتكون من طرفين (البائع والمشتري) أما بيع المراجعة المركبة فهي علاقة تتكون من ثلاثة أطراف وهم: البائع الأول، البنك الإسلامي، الأمر بالشراء¹.

-أما عن الفرق بين المراجعة المركبة وعقد القرض بفائدة: فقد يتساءل البعض عن أوجه الاختلاف بين بيع المراجعة المركبة، والقرض المصرفي؟. ففي بيع المراجعة يقوم البنك الإسلامي بشراء السلعة للعميل، بناء على الشروط والمواصفات التي حددها له هذا الأخير مقابل نسبة معينة من الربح، يتم الاتفاق عليها. والبنك التقليدي بإمكانه إتمام العملية نفسها عن طريق إقراض العميل نفسه مبلغا يمثل سعر السلعة، ليقوم هذا الأخير بشرائها لقاء فائدة توازي تقريبا قيمة الربح الذي سيحصل عليه البنك الإسلامي (فيما لو قام هذا الأخير بشرائها لقاء فائدة توازي قيمة الربح الذي سيحصل عليه البنك الإسلامي) فتظهر المعاملة من حيث الشكل أنها ستبدو نفسها، ولا فرق فيما لو حصل ذلك عن طريق البنك الإسلامي أو البنك التقليدي. وأن الفرق الوحيد بين المعاملتين هو أن المبلغ الذي سيحصل عليه البنك الإسلامي يسمى ربحا، بينما في البنك التقليدي يسمى فائدة لكن الواقع مختلف، ولا مجال للمقارنة ولا للمقارنة بين الحالتين، فهناك عدة فروق بينهما نذكر منها²:

1 ملحم، احمد سالم: بيع المراجعة وتطبيقاته في المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 83

2 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 199

1- يشتري البنك الإسلامي السلعة في بيع المراجحة المركبة ثم يملكها، ثم يقوم ببيعها إلى الواعد بالشراء وبالتالي يقوم البنك باستيراد السلعة لنفسه أولاً، ولذلك يكون الاعتماد المستندي باسمه وليس باسم العميل الذي سيشتري من البنك، وتكون المستندات كلها باسم البنك (شهادة المنشأ- فاتورة البيع- بوليصة الشحن) والبنك لا يقوم ببيع ما استورده إلا بعد وصول البضاعة لميناء الوصول أما في البنوك التقليدية فيتم بيع السلعة قبل شرائها حيث يوقع العميل على عقد البيع قبل أن يقوم البنك التقليدي بشرائها.

2- يجب أن تدخل السلعة في ضمان مسؤولية البنك الإسلامي (تحمل تبعة الهلاك) على عكس ما يجري في البنوك التقليدية.

3- إذا تأخر العميل عن سداد الأقساط في البنك الإسلامي، فلا يزيد مبلغ الدين جراء ذلك ولا تفرض عليه غرامات تأخير. على عكس ما يجري في البنوك التقليدية، حيث يكلف المتأخر بالغمات التأخيرية.

4- أعطى البنك التقليدي لنفسه طلب سداد مبلغ القرض قبل حلول أجله مع الفوائد والملحقات، على عكس ما يجري في بيع المراجحة للآمر بالشراء بالبنوك الإسلامية.

ثانياً- أشكال المراجحة المركبة: يمكن تقسيم المراجحة المركبة كما تتم في البنوك الإسلامية إلى ثلاثة أشكال:

1- عمليات المراجحة للآمر بالشراء النقدية: وهي عمليات المراجحة التي يقوم العميل فيها بسداد كامل قيمة البضاعة للبنك بمجرد استلامها منه، وتتم هذه العمليات وفق خطوات متتابعة بالشكل التالي:

أ- طلب الشراء: تبدأ العملية بتقديم طلب كتابي موقع من المشتري إلى البنك الإسلامي (والعادة هو نموذج

معد مسبقاً) يوضح فيه رغبته في شراء سلعة معينة، محددة الكم والأوصاف وشروط وزمان التسليم... الخ.

ب- دراسة طلب الشراء من قبل البنك: بعد أن يتقدم العميل بطلب الشراء، يقوم البنك الإسلامي بدراسة الطلب على مستوى الإدارة المختصة بالبنك- عادة دائرة دراسة الجدوى- من جميع النواحي لمعرفة جدوى الطلب ومخاطره، وتختلف جوانب هذه الدراسة بين بنك وآخر، وغالباً ما تركز هذه الدراسة على المعلومات التالية:

- معلومات عن العميل: مثل مقر عمله ووضعه القانوني، وإمكانيته المالية، وأهليته... الخ

- معلومات عن السلعة (محل العقد): مثل أفضليتها التجارية، ثمنها ومدى مناسبتها... الخ

-معلومات عن السوق الذي يعمل فيه العميل، وضمائنه: مثل حجم السوق، واتجاه نشاطه .

ج- إبرام عقد الوعد بالشراء: بعد دراسة طلب الشراء من قبل البنك وقبوله تنفيذ العملية، يبدأ العميل بالاتفاق مع البنك ويوثقان ذلك في صورة وعد بالشراء، حيث يتم إبرام اتفاق يلتزم فيه العميل بتنفيذ وعده بشراء السلعة، وذلك بالنسبة للبنوك الإسلامية التي تأخذ بالزامية الوعد ويلتزم البنك فيه ببيعها له، عند حصوله على السلعة وتملكها ووقوعها في حوزته. ومن أهم البيانات التي تسجل في هذا النموذج (الوعد بالشراء) ما يلي:

-بيانات ومعلومات خاصة بطرفي العقد، وموضوع العقد.

-الإحالة إلى طلب الشراء فيما يتعلق بتحديد نوع البضائع ومواصفاتها... الخ.

-إقرار العميل بأهليته للتصرفات المالية عن نفسه، وأنه قد اطلع على نظام البنك الأساسي ويلتزم به.

- كما يتضمن وعد الشراء شروط، ومكان التسليم المتفق عليها. وان البيع والشراء محل هذا الوعد هو على أساس بيع المراجحة وبقيمة التكلفة الكلية المتمثلة في (ثمن الشراء والرسوم الجمركية، وتكاليف الشحن والتأمين..). بالإضافة إلى ربح البنك، وبالنسبة المتفق عليها من التكلفة الكلية¹.

2-عمليات المراجحة المحلية لأجل: وهي عمليات المراجحة التي يقوم فيها البنك بشراء السلعة من داخل القطر، وبيعها مراجحة إلى العميل الذي يسدد ثمنها بعد مدة على أقساط. وتتم هذه العملية على النحو التالي:

أ- طلب الشراء: ويتم بالكيفية السابقة تماما في عمليات المراجحة النقدية.

ب- دراسة طلب الشراء واستيفاء الضمانات المطلوبة: وتتم كما سبق بيانه في المرحلة السابقة وبنفس الكيفية.

ج- إبرام العقد الوعد وشراء السلعة، وإبرام عقد البيع مراجحة مع العميل . ولا بد هنا من الإشارة الواضحة إلى الضمانات التي يقدمها العميل للمصرف، كما يتم تقسيط الثمن على أقساط متساوية في مدد مختلفة.

1 هذا ولم تتخذ البنوك الإسلامية موقفا موحدا من مسألة إلزامية الوعد بالشراء. ففريق من هذه البنوك يرى أن الوعد غير ملزم للطرفين، البنك والعميل، ومن أنصار هذا الاتجاه مجمع الفقه الإسلامي بجمدة. أما الفريق الثاني فيرى بأن الوعد ملزم للواعد (البنك) وغير ملزم للعميل وهذا هو حال بنك فيصل الإسلامي السوداني. ويرى الفريق الثالث أن الوعد ملزم للطرفين (البنك والعميل) وهذا الاتجاه هو الأكثر تطبيقا في مختلف المؤسسات المالية الإسلامية ومنها بنك فيصل الإسلامي المصري، بنك دبي الإسلامي، بنك قطر الإسلامي، البنك الإسلامي الأردني، ونشير إلى أن المؤتمر الثاني للبنوك الإسلامية المنعقد في الكويت في مارس 1983 ترك أمر الترجيح في مسألة إلزام الوعد للتطبيق العملي في كل مصرف -أنظر مقررات المؤتمر في "بحوث في المعاملات والأساليب المصرفية الإسلامية- د. عبد الستار أبوغدة ص 329"

د-تحصيل الأقساط: ويتم إثبات تحصيل الشيكات أو الكمبيالات التي أخذت على العميل في مواعيدها المحددة لها ومن المعلوم أن طريقة دفع الثمن وتنفيذ أداؤه، لا علاقة لها بجوهر العملية التعاقدية سواء كان في عقد البيع أو في عقد المراجعة. لذا يصح أن يطلب المشتري (العميل) من البنك (البائع) أن يشتري سلعة معينة، ثم يقوم العميل بشرائها من البنك إلى أجل، حتى ولو علم المشتري قيمة السلعة نقدا. فهذا مما لا يؤثر في صحة العقد إذا تم بشروطه وأركانه. وفي بيان حكم البيع مع زيادة في الثمن مقابل الأجل. يمكن القول بأن القرآن الكريم يقرر صحة تأجيل الثمن، بل صحة العقود والالتزامات الآجلة وذلك في قوله تعالى: "يا أيها الذين آمنوا إذا تداينتم بدين إلى أجل مسمى فاكتبوه وليكتب بينكم كاتب بالعدل ولا يأب كاتب أن يكتب كما علمه الله فليكتب وليملل الذي عليه الحق وليتق الله ربه، ولا يبخس منه شيئا، فإن كان الذي عليه الحق سفيها أو ضعيفا أو لا يستطيع أن يمل هو فليملل وليه بالعدل واستشهدوا شهيدين من رجالكم، فإن لم يكونا رجلين فرجل وامرأتان ممن ترضون من الشهداء أن تضل أحديهما فتذكر أحديهما الأخرى وإياب الشهداء إذا ما دعوا، ولا تسئموا أن تكتبوه صغيرا أو كبيرا إلى أجله، ذلكم أقسط عند الله وأقوم للشهادة وأدنى ألا ترتابوا إلا أن تكون تجارة حاضرة تديرونها بينكم فليس عليكم جناح ألا تكتبوها وأشهدوا إذا تبايعتم ولا يضار كاتب ولا شهيد، وان تفعلوا فانه فسوق بكم، واتقوا الله ويعلمكم الله والله بكل شيء عليم"¹.

-وقد نقل الإجماع على جواز الشراء بالنسيئة². فإذا كان التأجيل لا يترتب عليه زيادة في الثمن، بمعنى أن السلعة تباع إلى أجل بالسعر الذي تباع نقدا فهذا لا خلاف في جوازه بل هو متفق عليه³. أما البيع إلى أجل مع زيادة الثمن، عن البيع النقدي ففي المسألة قولان:

القول الأول- أنه لا يجوز⁴ والحجة في ذلك:

1- أن زيادة الثمن المؤجل عن الثمن الحال، هي زيادة من غير عوض في عقد معاوضة وهي تعريف الربا بعينه فهي تدخل في ربا النسيئة.

1 سورة البقرة، الآية (282)

2 العسقلاني، أحمد بن علي بن حجر، تحقيق وشرح ومراجعة، محب الدين الخطيب: فتح البارئ شرح صحيح البخاري، كتاب البيوع (34)، باب شراء النبي صلى الله عليه وسلم بالنسيئة (14)، دارالريان للتراث، القاهرة، ط2، 1988، رقم الحديث 2068
3 زعزعي، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص99
4 وهو قول زين العابدين علي بن الحسين وغيره، أنظر: الشوكاني، محمد بن علي بن محمد بن عبد الله الشوكاني اليمني (المتوفى: 1250هـ): نيل الأوطار تحقيق: عصام الدين الصباطي، دار الحديث، القاهرة، مصر، ط1، 1993، ج5، ص152

2- هذا البيع يدخل تحت قول رسول الله صلى الله عليه وسلم: ((من باع بيعتين في بيعة فله أوكسهما أو الربا))¹ .
ومراد الحديث أن البائع لا يستحق إلا الثمن الأقل وإلا كان مريباً.

3- البيع بهذه الصورة يدخل تحت بيع العينة²، وهذا البيع لا يصح³.

القول الثاني- أن البيع لأجل مع زيادة الثمن جائز⁴ والحجة في ذلك: عموم قوله تعالى "وأحل الله البيع"⁵.

ولفظ البيع عام، فيندرج تحت لفظ الآية كل بيع إلا ما خصص منه بالدليل، ويبقى ما عداه على أصل الإباحة فيبيع السلعة بأكثر من ثمنها نسيئة مباح، بناء على هذا الأصل. وهكذا فالقول المعتمد عند جمهور الفقهاء والافق لمصالح البشر جواز أن يكون الثمن المؤجل أزيد من الثمن المعجل، فلأجل قسط من الثمن لكن بشرط مهم وهو: ألا تتكرر الزيادة بتكرار الأجل وإلا وقع المحذور الربوي. وفي مسألة المراجعة، يكون البنك الإسلامي بائعاً للسلعة وليس مقرضاً للنقود، فالأمر مختلف بين قرض لا يجوز رده إلا بمثله، وبين بيع لسلعة يهدف لتحقيق الربح، ومامن عملية تجارية إلا ومقصدها الربح، والبيع بالنسيئة من صنع التجار وهو أقرب إلى تحصيل مقصود رب المال وهو الربح. فالربح في الغالب إنما يحصل بالبيع بالنسيئة دون البيع بالنقد (غالبا).

3- عمليات المراجعة الخارجية لأجل الاستيراد: وهي عمليات المراجعة التي يقوم فيها البنك بشراء السلعة من خارج الوطن تمهيدا لبيعها للعميل الذي يسدد ثمنها بعد مدة أو على أقساط، وتتم الخطوات بالطريقة التالية⁶.

1 سنن أبي داود: أبو داود سليمان بن الأشعث السجستاني، كتاب البيوع والإجازات (17)، باب فيمن باع بيعتين في بيعة (55)، رقم الحديث (3461)، دار الكتاب العربي، بيروت، لبنان.

2 بيع العينة وهي أن يشتري أحدهم من آخر سلعة والثمن مؤجل مقداره 1000 دينار مثلاً، ثم يبيعها إليه حالا بمبلغ مقداره 900 دينار مثلاً. فيكون دخول السلعة بينهما شيء غير مراد، لأنها تعود إلى صاحبها مباشرة. والمراد هو العين (النقود) أي القرض الربوي، والربا فيه هو الفرق بين الثمن المؤجل والثمن الحال، وسميت عينة لحصول النقد لطالب العين أو لأنه يعود إلى البائع عين ماله، أي السلعة التي باعها، وهي من الحيل الربوية، وفي بيع العينة لا يدخل بين البائع والآخر طرف ثالث. أما التورق، أن يشتري سلعة بثمن مؤجل ويبيعها بثمن معجل أقل منه كالعينة، فإن باعها إلى البائع نفسه فهي عينة، وإن باعها إلى آخر فهو التورق، والتورق من الورق (النقود الفضية)

3 أنظر: أ- الشوكاني: نيل الأوطار، مرجع سابق، ج 5، ص 152.

ب- خليل بن إسحاق بن موسى المالكي، تحقيق أحمد علي حركات: مختصر خليل في فقه إمام دار الهجرة، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1995، ص 379

4 أنظر: أ- السرخسي، محمد بن أحمد بن أبي سهل المتوفى (483هـ): المبسوط، دار المعرفة، بيروت، لبنان، د. ط، 1993، ج 12، ص 111

ب- الشربيني، شمس الدين، محمد بن أحمد الخطيب الشافعي (المتوفى 977هـ): مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط 1، 1997، ج 2، ص 78

5 البقرة الآية (275)

6 زعترى، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق ص 101

وعلى هذا يصح عقد المراجعة والبيع بالتقسيط، أي يتم العقد وتنتقل ملكية السلعة للمشتري وينتقل الثمن (سواء كانت طريقة الدفع مؤجلة أو علي أقساط) إلى البنك¹.

- 1- طلب شراء (فتح اعتماد مستندي) يتم تحرير طلب الشراء بالطريقة نفسها في عمليات المراجعة المحلية.
- 2- دراسة طلب الشراء واستيفاء الضمانات المختلفة (فتح الاعتماد المستندي): إذ تتم الدراسة والتحقيق من إثبات فتح الاعتماد المستند بالقيمة وبنفس العملة الموافق عليها.
- 3- إبرام عقد الوعد (تقديم غطاء كامل للاعتماد المستندي)، وسنشير عما يجوز منه وما لا يجوز في مبحث الاعتماد المستندي.
- 4- قيد فتح الاعتماد المستندي بالعملة الأجنبية من موارد السوق المصرفية.
- 5- شراء السلعة (تنفيذ الاعتماد المستندي): يقوم البنك بالشراء وحيازته إلى مخازنه، وتكون بوالص الشحن باسم البنك.
- 6- إبرام عقد البيع مراجعة مع العميل (إقفال الاعتماد المستند) وتتم بالطريقة المذكورة في عمليات المراجعة المحلية.
- 7- تحصيل ثمن البضاعة من العميل سواء بالكميالات، أو الشيكات أو حساب جاري للعميل.
- 8- حالة عدم سداد العميل للأقساط في مواعيدها: في حالة عدم تسديد قسطين متتالين فإنه بموجب العقد تحل عليه بقية الأقساط فوراً كما يحق للبنك المطالبة بجميع الأقساط واتخاذ ما يراه لازماً للوصول إلى حقه. وهذا ما نصت عليه عقود البيع في البنوك الإسلامية، أما التغريم بغرامة مالية للتأخير فلا نعلم أحداً من الفقهاء قال به².

ثالثاً- التكيف الشرعي والقانوني لعقد المراجعة المركبة

- 1- التكيف الشرعي لعقد المراجعة المركبة: يرى الفقهاء المعاصرون أن بيع المراجعة كما يجري في البنوك الإسلامية مركب من وعدين: وعد بالشراء من العميل الذي يطلق عليه الأمر بالشراء، ووعد من البنك بالبيع بطريق المراجعة³.

1 أرشيد، محمود عبد الكريم احمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 10

2 أنظر الملاحق : قرارات مجمع الفقه الإسلامي بشأن البيع بالتقسيط: قرار رقم 5/2/63، والقرار رقم 7/2/65 بشأن بيع التقسيط فقط.

3 القرضاوي، يوسف: بيع المراجعة للأمر بالشراء كما تجرّه المصارف الإسلامية، مكتبة وهبة، القاهرة، ط2، 1987، ص 25

أوهي مواعدة على البيع ثم البيع¹، وهذا التصوير للمعاملة يتطابق مع الواقع. فالعملية تمر بمراحل تبدأ بطلب شراء مقدم من المتعامل للبنك، محددًا به كميات وأوصاف السلعة الراغب في شرائها، ثم قيام البنك بشراء هذه السلعة وفقا لتلك المواصفات المحددة. ثم يقوم البنك ببيع السلعة للمتعامل بالمراجحة وتحديد كيفية دفع الثمن. ويتفق العلماء على أن البنك لا يجوز له إبرام عقد البيع بالمراجحة مع المتعامل إلا بعد تملكه للسلعة موضوع العقد، وبحيث تصبح في ضمانه، قبل التثبيت من حقيقة شراء البنك للسلعة باسمه وتملكه لها، وتحمله بتبعية الهلاك، ثم تسليمها (بعد الشراء) إلى المتعامل بموجب عقد البيع بالمراجحة وذلك منعًا من أن تتحول المراجحة إلى وسيلة غير مشروعة للتمويل المخض بقصد الاقتراض بزيادة مقابل الأجل². وقد رأت الهيئات الشرعية للبنوك الإسلامية، ومعها بعض الفقهاء المعاصرين. لزوم الوعد لكل من البنك والمتعامل وذلك لضبط المعاملات واستقرارها. وفيه مراعاة لمصلحة البنك والمتعامل، وأن الأخذ به أمر مقبول شرعًا، وتشهد له ظواهر النصوص القرآنية والأحاديث النبوية، والأخذ به أيسر على الناس³، وهذا هو الذي يجري عليه العمل في الواقع العملي للبنوك الإسلامية، خاصة بعد صدور عدة توصيات في مؤتمرات علمية عالمية، أهمها مؤتمر المصرف الإسلامي الأول بدبي، ثم في مؤتمر المصرف الإسلامي الثاني بالكويت. كما أكدته ندوة البركة الأولى للمصارف الإسلامية بالمدينة المنورة في شهر جوان 1983 الموافق لشهر رمضان 1403 حيث عنيت تلك الندوة بالرد على ما أثير من شبهات حول أسلوب المراجحة. فقد جاء في التوصية الثامنة منها ما يلي: ((أورد بعض الناس شبهات في جواز بيع المراجحة بالأجل، أنه ينطوي على شبهة ربوية، كما أوردوا شبهات في جواز بيع المراجحة للآمر بالشراء وهذه الشبهات هي:

1- أن هذا العقد يتضمن بيع ما ليس عند البائع. 2- تأجيل البدلين. 3- أنه يبيع دراهم بدراهم، والمبيع مرجأ، وأنه نوع من التورق. 4- أن المالكية منعوا الإلزام بالوعد في البيع. 5- أن هذا العقد يتضمن تليفًا غير جائز. فما لجواب على ذلك؟.

الفتوى: يبيع المراجحة- المعروف في الفقه الإسلامي- جائز باتفاق، سواء كان بالنقد أو بالأجل، وإن هذه الشبهة الربوية المثارة على بيع المراجحة بالأجل ليست واردة، لا في هذا البيع ولا في البيع المؤجل. أما صورة المراجحة للآمر بالشراء، فإن اللجنة تؤكد ما ورد في المؤتمر الثاني للمصرف الإسلامي المنعقد في الكويت، مع ما تضمنه من تحفظات بالنسبة للإلزام)) والجدير بالذكر أن المؤتمرين السالفي الذكر، لم يحسموا أعسر الجوانب الفقهية في هذا الأسلوب وهي مسألة

1 بنك دبي الإسلامي، فتاوى شرعية في الأعمال المصرفية، ط1، 1985.

2 الحايي، خالد عبد الله براك: تنظيم الاستثمار المصري في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، دار الفكر، 2010، ص491.

3 القرضاوي، يوسف: بيع المراجحة للآمر بالشراء كما تجرته المصارف الإسلامية، مرجع السابق، ص65.

إلزامية الوعد، ولا تركاها غفلا بل جاء بمبدأ تخير كل بنك في الأخذ بإحدى الوجهتين اللتين أختلف فيهما طويلا هما: الإلزام، وعدمه¹.

2- التكييف القانوني لعقد المراجعة للآمر بالشراء: عقد المراجعة المصرفية (المركبة) عقد تجاري بالنسبة للبنك دائما، ويعتبر تجاريا كذلك بالنسبة إلى العميل إذا كان تاجرا، أو كان يتعلق بتجارته حسب المادة الرابعة من القانون التجاري الجزائري²، أما إذا لم يكن العميل تاجرا ولم يتعلق بتجارته فإن العقد يكون مدنيا بالنسبة له، ويترتب على ذلك أحكام قانونية تتعلق بالإثبات، والتقدم، والمحكمة المختصة، والقانون الواجب التطبيق... وغيرها من القواعد القانونية. إذ تنص القوانين المعمول بها في بعض الدول الإسلامية التي تعمل بها بنوك إسلامية، على أن الوعد عقد، وأنه ملزم، لكن تشترط هذه القوانين رضاء الموعد له واتصال رضائه به إلى علم الواعد في المدة المحددة لبقاء الوعد، وتعيين المسائل الجوهرية للعقد الموعد إبرامه، والمدة التي يجب إبرامه فيها. كما هو الحال في القانون المدني.

المطلب الثاني: التطبيق المصرفي لعقد المراجعة المركبة

حازت بيوع المراجعة على جانب كبير من اهتمامات المختصين، وبخاصة بعد قيام البنوك الإسلامية، لما للمراجعة من مزايا. فكثر استعمال عقد المراجعة في الأساليب الاستثمارية لدى البنوك الإسلامية، حتى أضحت من أكثر الصيغ المستخدمة فيها. ولكن تطبيق هذه المعاملة في البنوك الإسلامية، صادفه بعض المشاكل، ولاقت هذه المعاملة عدة صعوبات عند تطبيقها في الواقع العملي. إضافة إلى ما أثاره بعض المشككين في المعاملات الإسلامية والاقتصاد الإسلامي بوجه خاص. ولذلك فإن، هذا المطلب سيتضمن التطبيق العملي لبيع المراجعة المركبة في (فرع أول)، ثم نحاول تقييم هذا التطبيق في (فرع ثان) فيما يلي:

الفرع الأول: التطبيق العملي لبيع المراجعة المركبة

عرفنا بأن التطبيق المصرفي المعاصر يأخذ بصورة المراجعة المركبة (أو المراجعة للآمر بالشراء، أو المراجعة المصرفية)، وهي صورة تقوم بالطبع على الفكرة الأصلية للصورة العامة للمراجعة البسيطة أو العادية المعروفة في الفقه الإسلامي.

1 بعض البنوك تختار الإلزام، وبعضها تختار عدمه، وبعضها تختار الإلزام في المراجعات الخارجية، وعدم الإلزام في المراجعات الداخلية وذلك هو المطبق في بيت التمويل الكويتي.

2 المادة 4 من المرسوم التشريعي 08/93 المؤرخ في 25 أبريل 1993 م المعدل و المتمم للأمر 59/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 المتضمن القانون التجاري - القانون التجاري 2007.

وبالنظر في الإطار التطبيقي لهذه الصورة-المراجحة المركبة- كما تتم في البنوك الإسلامية نجد أنها تطبق بعدة أساليب (أولاً) وبخطوات مدروسة ومرتبطة (ثانياً) كما يلي:

أولاً- الأساليب العملية للمراجحة المركبة: تطبق المراجحة المركبة في البنوك الإسلامية بعدة أساليب أهمها:

الأسلوب الأول: ويتم بطريقة يتقدم خلالها العميل للبنك يطلب شراء سلعة معينة يحدد أوصافها ويقوم البنك بالحصول عليها من أي مصدر بالطريقة التي يراها مناسبة ثم يبيعها للمراجحة لطالها¹.

الأسلوب الثاني: يتقدم أحد الأشخاص أو إحدى الشركات إلى البنك، ويخبره عن وجود بضاعة عند شخص آخر يريد بيعها ويبيدي المخبر رغبته بأنه: إذا امتلك البنك هذه السلعة فإنه سيشتريها بمعنى أن المخبر أو العميل يعد البنك بشراء السلعة إلى أجل بريح معلوم، وقد يكون المخبر عن السلعة هو المصنع فيقدم المعلومات عن منتجاته مخاطباً التاجر الذي يأتي بدوره إلى البنك مبدياً رغبته في شراء ما عرض عليه من المصنع إذا قام البنك بشراء السلعة من المصنع. في هذه الحالة- وبالصورتين- يقوم البنك بدراسة العرض، فإذا ما وجد جدوى اقتصادية من الشراء يتم ذلك لنفسه أولاً ويشحن البضاعة لمخزنه، ثم يعقد بيع المراجحة بينه وبين الواعد بالشراء، وهذه الصورة- كما هو ملاحظ- تتضمن أمرين كل منهما له حكم شرعي يخصه. أولهما هو الوعد بالشراء، والبنك مخير في اختيار الإلزام أو عدمه. أما ثانيهما، فهو بيع المراجحة الذي يأتي بعد الوعد في الزمن، وهو منفصل عنه في الارتباط العقدي. وبالتالي فهو لا ينشأ إلا بعد تملك البنك للسلعة ودخولها في حيازته وضمانه لها- شرعاً- وبيع المراجحة من بيوع الأمانات المشروعة²

الأسلوب الثالث: يشبه في إجراءات عرض السلعة المثال السابق، إلا أنه بدلاً من إنشاء عقد بيع المراجحة بعد وصول البضاعة لمخازن البنك. فإنه في هذا المثال يكون إنشاء عقد البيع بعد تسليم وكيل البنك للبضاعة في بلد المنشأ، ومعلوم أن تسليم الوكيل هو بمثابة تسليم وقبض الأصيل الموكل، وبالتالي فإن عقد بيع المراجحة قد تم بعد القبض فعلاً- قبض الوكيل عن الموكل (البنك)- وهذا المثال كسابقه يتضمن أمرين لكل منهما حكم شرعي يخصه، والعقد صحيح بقبض الوكيل عن الأصيل .

ثانياً- خطوات بيع المراجحة المركبة في البنك الإسلامي: المراجحة من البيوع التي لا يشترط فيها وجود السلعة لدى البائع (البنك هنا)، بل يجوز أن يطلب (العميل) من البنك السلعة التي يرغب في شرائها، ويحدد له مواصفاتها بدقة،

1 الحافي، خالد عبد الله براك: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 501

2 زعترى، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة منها، مرجع سابق، ص 110

وبعد أن يشتريها البنك ويتملكها يتم التعاقد مع المشتري فيتسلم سلعته مطابقة للمواصفات التي اشترطها على البنك في البداية. وفيما يلي بيان لإجراءات البيع والخطوات المترتبة على بعضها¹:

أ- يتقدم المتعامل مع البنك، بطلب يبين فيه نوع البضاعة أو الأثاث أو الأراضي أو العقار، أو غيرها، التي يرغب في شرائها مبينا جميع أوصافها تفصيلا.

ب- يقوم القسم المختص لدى البنك بدراسة الطلب المتقدم من راغب الشراء.

ج- في حالة موافقة البنك على شراء السلعة أو العين المطلوبة، يتفق مع المتعامل على الثمن الذي يدفعه البنك في شراء البضاعة أو السلعة من الغير. مضافا إليها ما يتحمله البنك من مصروفات مختلفة وكذا أرباحه، ويشترط أن تكون جميع التفاصيل موضحة للمتعامل.

د- ربح البنك: ولا بد من توضيح الآتي:

+ إذا كان الاتفاق أن تكون الزيادة على السعر الأصلي والمصاريف للبنك أن يضيف المصاريف المتعارف عليها، ولا يقول البنك في هذه الحالة: اشتريتها بكذا، ولكن يقول: وقفت علي بكذا، ومن هنا فإن ربح البنك يكون مبلغا مقطوعا.

+ يكون المتعامل على علم بالثمن الحقيقي الذي اشترت به السلعة أو العين.

+ يتفق المتعامل -طالب الشراء- مع البنك على طريقة السداد بنظام الأجل، ويحصل البنك على مقدم الثمن -العربون- أو دفعة ضمان الجدية، وهو جائز شرعا.

هـ- وبعد الاتفاق الكامل بين البنك وطالب الشراء يتم إثبات هذا الاتفاق كتابة فيما يسمى

بعقد الوعد بالشراء. ويشتمل عقد الوعد بالشراء على البيانات التالية:

1. إقرار العميل بتنفيذ وعده بالشراء عند إخطار البنك بأن له البضاعة جاهزة، ومحددة الأوصاف وثمنها الأصلي الذي اشترت به مضافا إليه كل المصاريف زائد الربح.

2. يبين بعقد الوعد أيضا مقدار العربون -الدفعة الأولى- المقرر دفعه، ونظام السداد ومدته.

1 الرفاعي، فادي محمد: المصارف الإسلامية، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، ط1، 2004، ص 140

و- وبعد توقيع عقد (الوعد بالشراء) يقوم البنك بشراء السلعة أو العين طبقاً للمواصفات المطلوبة، ويتفق مع طالب الشراء على طريقة تسليمها.

ح- يقوم البنك باستلام البضاعة المشتراة لتصبح في حوزته وملكا له حسبما هو متعارف عليه في كل بلد (إذ أن هناك بضاعة تسلم في مكان إنتاجها أو في رصيف ميناء البائع...) .

ط- إذا تراجع المتعامل عن الشراء- بعد قيام البنك بشراء الشيء المطلوب- وكان تراجعته دون مبرر شرعي أو قانوني، فإن من حق البنك أن يخصم من العربون مقدار ما يلحقه من أضرار فعلية إن وجدت.

ي- بعد تمليك البنك الشيء المطلوب شراؤه يقوم بتوقيع عقد بيع المراجحة مع المتعامل ويأخذ منه شيكات مؤجلة الدفع طبقاً لمواعيد السداد المتفق عليها، ويسلم البضاعة للمتعامل.

ك- هذا وفي حالة ظهور عيب خفي بالبضاعة أو السلعة المباعة، بشكل يحرم المتعامل من الانتفاع بها انتفاعاً كاملاً أو جزئياً، ولم يكن على علم بهذا العيب وقت استلام البضاعة، فإن من حقه الرجوع على البنك بالمطالبة، بكامل الثمن في حال مخالفة المواصفات أو وجود عيب يمنع الانتفاع الكلي، أو الفارق بين قيمة البضاعة السليمة والبضاعة المعيبة¹.

الفرع الثاني: تقييم التطبيق المصرفي لعقد المراجحة

حتى تتمكن من تقييم هذا العقد بصفة موضوعية، سنذكر مزاياه (أولاً)، وشبهاته ومعوقاته (ثانياً)، ثم معرفة مدى ملائمة بيع المراجحة المركبة للعمل البنكي الإسلامي (ثالثاً) فيما يلي:

أولاً- مزايا التعامل بصيغة المراجحة المركبة: تعد صيغة المراجحة المركبة من أكثر الصيغ المستخدمة في البنوك الإسلامية ومرد ذلك للعديد من المزايا التي توفرها هذه الصيغة. وسنحاول تلخيص هذه المزايا وفق الآتي:

1- عقود المراجحة المركبة، توفر السيولة اللازمة لحركة البنوك اليومية. فلا يتأخر البنك حين الطلب من عملائه، إذ أن المشاريع الاستثمارية بعيدة المدى لا تؤتي ثمارها إلا بعد مضي مدة زمنية طويلة، الأمر الذي يقلل من حركة السيولة في البنك الإسلامي.

1 زعتري، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة منها، مرجع سابق، ص 112

2- انخفاض المخاطرة على التمويل في المراجعة. فريح البنك محدد مسبقاً، لا يرتبط بنتيجة نشاط العميل (كما في المضاربة) هذا وكلما قصرت فترة ملكية البنك للسلعة، كلما انخفضت المخاطر ومع الأخذ بالزامية الوعد بالشراء، فإن مخاطرة البنك تنحصر في احتمال تأخر العميل في السداد.

3- إن عمليات بيع المراجعة المركبة سهلة التنفيذ وقصيرة المدة، مما يترتب عليه سرعة دوران رأس المال وتحقيق ربح سريع الأمر الذي دفع البنوك الإسلامية لاستخدام هذه الوسيلة الاستثمارية على حساب الوسائل الأخرى خاصة مع دخولها في منافسات محمومة مع البنوك التقليدية في مجال العائد، بل دعت إلى توجيه التمويل لشراء السلع الكمالية على حساب السلع الضرورية. لأن هامش الربح في الكماليات أعلى، ودرجة المخاطرة أقل¹.

4- تمتاز صيغة عقد بيع المراجعة للآمر بالشراء، أنها لا تختلف محاسبياً عن العلاقة الربوية (دائن-مدين) مما يجعلها تصلح كصيغة مؤقتة انتقالية من نظام ربوي إلى نظام لا ربوي.

5- تعتبر صيغة المراجعة للآمر بالشراء (المركبة أو المصرفية) ملائمة للتمويل التجاري، والتمويل قصير ومتوسط الأجل².

6- يختصر العميل (الآمر بالمراجعة) عمليات متعددة في بيع المراجعة المركبة فهو يوفر الوقت والجهد، والسرعة والربح الذي يتطلبه نقل السلعة بين أكثر من تاجر وحتى وصول السلعة إليه. بل على العكس في بيع المراجعة المركبة، حيث تمر السلعة من التاجر المورد إلى البنك الإسلامي ثم العميل مباشرة³.

7- تتصف هذه الصيغة بالبساطة النسبية وتجري بناء على دراسة مالية أولية. فالربح محسوب كنسبة من ثمن البضاعة، مما يسهل على التاجر المتعامل مع البنك الإسلامي تقدير هامش الربح، كما أن العلاقة مع العميل محددة ولا حاجة للاطلاع على حسن إدارته. كما في صيغ المشاركات، وهو أمر يوفر على البنك الإسلامي العديد من النفقات.

8- بيع المراجعة المركبة تنشئ ديون لصالح البنك، وبالتالي يحق للبنك أخذ الضمانات مقابل هذه المديونية، أما أسلوب المشاركة والمضاربة والوكالة، فهي لا تنشئ دين لصالح البنك، ومنه فالضمانات تكون على المنتجات فقط، مقابل تقصير الشريك في تنفيذ واجباته.

1 الزمان، جاسم علي: بيع المراجعة - شروطه وضوابطه في بيت التمويل الكويتي وحكمه الشرعي - مطبعة البلاغ، ط1، 2005، ص27

2 فيصل، عبد العزيز: المراجعة وإشكالية التمويل الصوري في المصارف الإسلامية، مقال نشرته مجلة الدراسات المصرفية والمالية، المعهد العالي للدراسات

المصرفية والمالية، العدد 5، الخرطوم، السودان، جوان 2001، ص94

3 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للآمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص186

- لكل هذه المميزات وغيرها توسعت البنوك الإسلامية في تطبيق هذا البيع حتى بلغت نسبة كبيرة من أعمال البنوك الإسلامية، إذ وصلت في بعضها إلى إجمالي الأعمال التي تمارسها كما هو الحال في قطر (98%)، وفي تركيا (94%)، وباكستان (90%) وفي سوريا (99.9%)¹. وبالرغم من المزايا العديدة لصيغة المراجعة المركبة والتي سبق الإشارة إليها إلا أن واقع التطبيق العملي كشف عدة عيوب ومشاكل، سيما بعد أن تعددت المخالفات الشرعية التي وقعت بها البنوك الإسلامية أثناء ممارستها لهذا الأسلوب. كما أن توسع انتشار بيع المراجعة المركبة على حساب الوسائل الأخرى (كالإجارة، والمضاربة، والمشاركة). دفعت بالباحثين الاقتصاديين والممارسين للعمل المصرفي إلى الدعوة للحد من استعمال بيع المراجعة المصرفية (المركبة) وإيجاد بدائل عنها، ولعل أهم توصية صدرت بهذا الشأن هو ما أقره مجمع الفقه الإسلامي التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي، في دورته الخامسة بتاريخ 15/12/1988، ونبه إلى ضرورة التخفيف ما أمكن من هذا الأسلوب واعتماد أساليب المشاركات والمضاربات من أجل الاستفادة في تنمية الاقتصاد².

ثانياً- شبهات ومعوقات المراجعة المركبة: إن المبالغة في استعمال بيع المراجعة المركبة، من طرف البنوك الإسلامية أثار ضدها جملة من الانتقادات والتساؤلات، ووجهت إليها من طرف الباحثين والمهنيين والمتعاملين، ودارت بالأساس حول الشبهات التي ينطوي عليها هذا البيع وتكليفه من الناحية الشرعية وعلى رأسها قضية الربا، وبيع ما ليس تحت اليد، وتحديد الثمن، والضمان والإلزام بالوعد، والحل في حالة التأخر عن السداد... وغيرها. وهي محاور ذات أهمية بالغة، وحظيت بجانب مهم من المناقشات سواء من طرف منظري البنوك الإسلامية والمدافعين عنها. أو من طرف منتقديها لاعتمادها على هذا النوع من التعامل³. بالإضافة إلى ذلك تواجه البنوك الإسلامية وهي بصدد التعامل بصيغة المراجعة بعض المشاكل والمعوقات تشكل صعوبات عديدة تواجه الانضباط الشرعي في الممارسة. وستتناول تلك الشبهات أولاً، ثم المعوقات ثانياً فيما يلي:

1- شبهات أثرت حول بيع المراجعة المركبة (المصرفية):

- 1 البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للأمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 187
- 2 القرار رقم (3/2) والتوصية الصادرة عن مجمع الفقه الإسلامي المنعقد في دورته الخامسة بالكويت في 11-15 ديسمبر 1988 المشار إليه عند أ.د. علي أحمد السالوس / موسوعة القضايا الفقهية المعاصرة والاقتصاد الإسلامي، مرجع سابق، ص 603
- 3 النجار، أحمد: حديث حول البنوك الإسلامية، جريدة الشرق الأوسط 17/8/1993، ص 11، منقولة عن كتاب تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 504

1- الشبهة الأولى- شبهة الربا: أن هذه المعاملة ليست بيعا وإنما هي حيلة لأخذ الربا بل هو أحد أشكاله، إذ يتوفر على زيادة تضاف لرأس المال¹. وينطوي على الاستغلال وان ذلك راجع لرغبتها في استعمال أسهل الطرق لتحقيق أكبر قدر من الأرباح، وقد تم الرد على هذه الشبهة. بأن بيع المراجعة يعد أحد وسائل التبادل، وبذلك يختلف عن الربا لان هذا الأخير يوجد في القروض النقدية، ولا يوجد في البيع إلا عندما يدور على النقود. بينما بيع المراجعة يقوم على بيع شيء معين غير النقود، وبما أنه وسيلة للتبادل التجاري، والتجارة تحمل الربح والخسارة من جهة، وتتطلب موافقة المتعاقدين من جهة أخرى، فان الزيادة التي ينطوي عليها ليست ربا وإنما هي ضرورية لتنمية الأموال ولمواجهة مخاطر الاستثمار. ويأتي حق البائع فيها من كونها تقابل العمل الذي يؤديه، من أجل توفير محل البيع ووضعه تحت تصرف المشتري، وإنجازها للصفقة. وهو مالا يتوفر للزيادة الربوية التي يحصل عليها المقرض، دون أن يكون قد بذل في مقابلها أي جهد أو عمل ويندرج في هذه الشبهة أيضا أن بيع المراجعة المركبة كما تطبقه البنوك الإسلامية ينطوي على الاستغلال لأنها عندما تفرض على المشتري هامشا ربحيا معين مع تسهيلات في الأداء، فان ذلك يرفع من ثمن السلعة عما هو معمول به في السوق. لكن وبالنظر للتسهيلات المذكورة فالمشتري يضطر إلى أخذ السلعة منها بذلك الثمن، وفي ذلك استغلال لحاجته، إذ لو كان يتوفر على ثمنها لاشتراها مباشرة وبأقل مما سيدفعه للبنك الذي يقع بهذا التصرف في محذور الربا. ولا يختلف فيه عن البنوك التقليدية، ويرد على هذا الانتقاد بأن الأمر بالشراء هو سيد العملية فهو الذي يطلب من البنك الشراء ويعد بالإنجاز مع حقه بين التنفيذ والتراجع، خاصة في البنوك التي تأخذ بعدم إلزامية الوعد².

2- الشبهة الثانية- أسلوب المراجعة المركبة من باب بيعتين في بيعة: وذلك لما فيها من البيع الواعد بالأجل وهو بسعر مغاير للسعر الحالي، والحقيقة أن هذا الاعتراض ليس موجها إلى المراجعة لذاتها بل لما فيها من بيع الأجل لأن تطبيق المراجعة لدى البنوك الإسلامية لا ينفك عن بيع الأجل، وقد أورد العلماء قولين في تفسير البيعتين في بيعة. أحدهما أن يقول البائع: بعتك بعشرة نقدا أو بعشرين نسيئة، والتفسير الثاني أنها صورة من بيوع العينة، لأن فيها بيعتين: أحدهما بثمان آجل، والآخر بثمان حال لتحصل بذلك الحيلة في التعامل بالربا. وستكلم عن علاقة أسلوب المراجعة المركبة ببيع العينة في الشبهة القادمة. أما البيع بالأجل فقد أخذ به جمهور الفقهاء وضبطوا صحته، بأن ينفصل المتعاقدان،

1 ومنشأ الشبهة أن في كل من العقدين معاوضة وريح، ولكن فاتهم أن التجارة من شأنها تنمية الموارد وتشجيع الاستثمار المنافس في تلك السبل، وان الربح الذي يعود على كل من المتعاقدين في بيع المراجعة هو نتيجة جهده وأعماله راجع: د. المالقي، عائشة الشرقاوي، البنوك الإسلامية التجارية بين الفقه والقانون والتطبيق، مرجع سابق، ص 471

2 المالقي، عائشة الشرقاوي: البنوك الإسلامية التجارية بين الفقه والقانون والتطبيق، مرجع سابق، ص 472

بعد المساومة في الثمن المتعدد، على ثمن واحد محدد فلا تكون هناك إلا بيعة واحدة، وينتفي العذر الذي يحصل لو كانت المساومة أساساً دون إبرام وجه واحد مما دار فيها¹.

3- الشبهة الثالثة- إدراج المراجعة المركبة في بيع العينة: للعينة صورة مشهورة وقع فيها خلاف بين جمهور القائلين بحرمتها أو كراهتها تحريماً، وبين الشافعية القائلين بجواز العقد نظراً إلى اكتمال مقوماته، وطرح ما تلبس به من نية. وهذه الصورة هي أن يشتري شخص سلعة من مالكة بالأجل ثم يبيعها إليه نقداً. وهناك صورة أخرى تتمثل في كون الرغبة في الحصول على المال لدى مالك السلعة نفسها، حيث يبيع سلعته نقداً إلى شخص ثم يشتريها منه بالأجل، وهاتان صورتان لم تبدل فيهما عين السلعة وعين العاقدين (البائع والمشتري) وهما تتخذان حيلة للاقتراض بفضل خال من عوض، وليس تملك السلعة هو المراد في الصورتين، بل المراد تحصيل السيولة تحت اسم المبيعة، وقد اختلف الفقهاء في ذلك، ويذكر في هذا الصدد، ما قاله الفيومي في المصباح المنير: ((قيل لهذا البيع عينة لأن المشتري السلعة - لأجل - يأخذ بدلها عيناً، أي نقداً حاضراً، وذلك حرام إذا اشترط المشتري على البائع أن يشتريها منه بثمن معلوم، فإن لم يكن بينهما شرط فهي جائزة عند الشافعي لوقوع العقد سالماً من المفسدات، ومنعها بعض المتقدمين، وكان يقول هي أخت الربا))². والربط بين الاشتراط وبين الحرمة هو مذهب الشافعية، خلافاً للجمهور الذين لم يعلقوا الحرمة على هذا الاشتراط المملووظ أو الملحوظ. وقال الفيومي أيضاً: ((فلو باعها المشتري عن غير بائعها في المجلس، فهي عينة أيضاً، لكنها جائزة باتفاق))³. وهذه الصورة الأخيرة تسمى (التورق) وهي الحصول على الورق أي الفضة، فهو بمعنى العينة التي هي الحصول على العين، أي النقد الحاضر من ذهب أو فضة. أما المالكية فقد خالفوا الشافعية في ربط الحرمة باشتراط الصفقة الثانية التي تعود بها السلعة إلى مالكة الأول، فالمالكية منعوا كثيراً من صور البيع على سبيل الحرمة أو الكراهة أو التورق لوجود الغرض المشابه لبيع العينة، وما أجازوه منه غيروا آثاره ونتائجه، سدا منهم لباب الذرائع، فقد ورد في (البيان والتحصيل) لابن رشد وهو أصل لما جاء في كتب المالكية التالية له، حول تقسيم العينة إلى:

- جائزة: وهي إذا لم يقع تواعد، بل مجرد استفادة البائع من وجود الرغبة.

- مكروهة: وهي إذا حصل تواعد على أصل الشراء والأرباح، دون تحديد مقدار الربح.

1 الحافي، خالد عبد الله براك: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 509

2 المرجع السابق، ص 514

3 الفيومي، أحمد بن محمد بن علي الفيومي المقرئ: المصباح المنير في غريب الشرح الكبير، مكتبة لبنان، بيروت، لبنان، ط 3، 1987، ص 266

-محظورة:وهي أن يقول الرجل للرجل:اشترسلعة كذا وكذا بكذا وكذا،وأنا أشتريها منك بكذا وكذا،وهذا الوجه فيه ست مسائل تفترق أحكامها باقتران معانيها.ثم سردها-ابن رشد الجد-معقبا عليها بأحكام شتى كالجواز، أو الكراهة،وقال في إحداها:((ويستحب له أن يتورع فلا يأخذ منه إلا ما نقد فيها))¹.ومن هنا يتبين أن الممنوع هو ما كان فيه قرض بزيادة وظهر في صورة بيع،أما أسلوب المراجعة فهو بيع خالص،كما أنه لا توجد هناك علاقة حقيقة بين أسلوب المراجعة وبين العينة في تحقيق ما يراد من العينة من السلف الذي يجرفعهادون أن يكون لأحد العاقدين غرض في تملك أوتمليك السلعة،لان هناك سلعة لم تكن لدى المتعاملين كليهما بأسلوب المراجعة،بل كانت لدى طرف ثالث (المصدر) وتم تملكها لأحدهما(البنك) ثم بيعها بالأجل للمتعامل الآخر الواعد بالشراء.ولم يتم البنك بشرائها ثانية من الواعد بالشراء.كما هو الحال في العينة إذأن الغرض منها الحصول على(العين)أي النقد وليس الحصول على السلعة ومن هنا جاءت تسمية هذه المعاملة.

4-الشبهة الرابعة-أن أسلوب المراجعة فيه بيع مالايملك:وهذه الشبهة أيضا غير صحيحة ولا تنطبق على أسلوب المراجعة المركبة المطبق في البنوك الإسلامية،اللهم إلا ما قد يقع مخالف لما هو مقرر في مؤتمراتها وندواتها أو هيئاتها. وهذا ما أكدده(مؤتمر المصرف الإسلامي الأول في دبي)و(مؤتمر المصرف الإسلامي الثاني في الكويت)حيث أجازا للبنك الإسلامي البيع للآمر بالشراء إذا تملك السلعة بالفعل، وما يجري بين البنك وطالب الشراء قبل ذلك إنما هي مواعدة بينهما،وليس يبيعا وشراء. ((يقرر المؤتمر أن المواعدة على بيع المراجعة للآمر بالشراء بعد تملك السلعة المشترأة وحيازتها ثم بيعها لمن أمربشرائها بالربح المذكور في الموعد السابق،هو أمر جائز شرعا،طالما كانت تقع على البنك الإسلامي مسؤولية الهلاك قبل التسليم،وتبعة الرد فيما يستوجب الرد بعيب خفي)).

رأي الباحث:يرى الباحث بأن نص الفتوى المذكورة بقيوده وحدوده،ملزم للجميع.وان كانت هناك بنوك إسلامية لاتلتزم إدارتها بهذه القيود والحدود فهي مسؤولة عن تجاوزها وعلى هيئات الرقابة الشرعية أن تراجع ذلك.

2-معوقات المراجعة المركبة:من أهم المعوقات التي تواجه البنوك الإسلامية وهي بصدد التعامل بصيغة المراجعة، معوقات تتعلق بالبنك ذاته،ومعوقات تتعلق بالمحيط العامل فيه البنك الإسلامي وهي²:

1/- معوقات تتعلق بالبنك الإسلامي، ويمكن حصرها في ما يلي:

1ابن رشد (الجد)(أبو الوليد محمد بن أحمد القرطبي الأندلسي)تحقيق الدكتور محمد حجي وآخرون:البيان والتحصيل،دار الغرب الإسلامي،بيروت، لبنان، ط2، 1988

2الحاجي،خالد عبد الله براك:تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي،مرجع سابق،ص520

- 1- نقص الكوادر المؤهلة، إذ لا تزال حل البنوك الإسلامية تعاني من نقص كفاءة بعض التنفيذيين العاملين لديه.
- 2- ندرة أجهزة الاستعلام ذات الكفاءة. وبعض التراخيص في الإثبات القانوني للضمانات في بعض العمليات.
- 3- أثبتت التجارب السابقة أن هناك قصورا ملحوظا في الضبط الشرعي لخطوات وإجراءات التنفيذ للعمليات الاستثمارية، والاكتفاء من ذلك بإصدار الفتاوى ردا على الأسئلة والاستفسارات الموجهة للهيئة الشرعية.
- ب/- معوقات تتعلق بمحيط البنك الإسلامي: وتتمثل هذه المعوقات في كافة العوامل الخارجة عن نطاق البنك ولا يمكن القدرة على تغييرها مثل القوانين السائدة، والظروف الاقتصادية... الخ. ونقتصر هنا على العوامل ذات التأثير على البنك وهو يمارس صيغة المراجعة ومن أهمها:
 - 1- القوانين والقواعد التي تمنع قيام البنوك الإسلامية بالتجار في السلع وتداولها، مما يحول دون ممارسة هذه البنوك لصيغة المراجعة المصرفية الشرعية، وتحقيق الضمان لأموال البنك بطريقة أكثر فعالية¹.
 - 2- وضع حدود على مساهمة البنوك في رؤوس أموال الشركات التابعة مما يحد من قدرة البنوك الإسلامية على إنشاء الشركات المتخصصة من ناحية أو رسم سياسة لممارسة النشاط في تلك الشركات.
 - 3- تعارض نصوص وأحكام القوانين المدنية والتجارية مع بعض أحكام العقود الشرعية المطبقة في عمليات البنوك، وهذا التعارض يجعل الأمر عند التنازع خاضعا للقواعد الملزمة في القوانين السارية، مثل التسجيل لنقل ملكية العقارات، والسيارات، والفوائد التعويضية... الخ.
 - 4- مشكلة تغير الأسعار، إذ تستخدم صيغة المراجعة المركبة في البنوك الإسلامية في أغلب الحالات في مجال الاستيراد، وتصادفها في ذلك مشكلة ذات شقين: الأول هو تغير الأسعار في الأسواق الدولية بسرعة. والثاني هو أن أسعار صرف العملات لا تتوقف عن الصعود والنزول. الأمر الذي يزيد في تكلفة السلعة ويؤثر في ميزانية البنك ولتفادي هذا المشكل نسبيا، تضمن بعض البنوك الإسلامية اتفاقاتها مع المرسلين الأجانب، شرطا ينص على إجراء البيع بصفة فورية.

1 عطية، جمال الدين: الجوانب القانونية لتطبيق عقد المراجعة، مجلة الاقتصاد الإسلامي، المجلد 2، العدد: 1، 1990، ص 13

5- اشتراط القوانين السارية دفع رسوم، على عقود نقل الملكية العقارية ونقل ملكية السيارات مما يخضع الملية لرسوم خروج عند شراء البنك من المالك الأصلي مما يزيد في تكلفة السلعة على العميل. مما يشكل عقبة في سبيل التوسع في نظام المراجعة المركبة.

ثالثاً- مدى ملائمة بيع المراجعة المركبة للعمل البنكي الإسلامي: إن هذه الشبهات المثارة، والمعوقات التي تواجه البنوك الإسلامية وهي تطبق صيغة بيع المراجعة المركبة. دفعنا لطرح سؤال مهم عن مدى ملائمة هذه الصيغة للعمل البنكي الإسلامي؟ خاصة وأن هذه الصيغة، دفعت بأكبر منظري البنوك الإسلامية إلى اعتبار هذا البيع (أكبر حل إجرامي في التاريخ الإسلامي) فهو سعر فائدة ولكنه مضمون 100%¹. وفي بحثنا عن جواب لهذا السؤال ، وجدنا أن الباحثين المختصين منقسمين إلى قسمين أساسيين²:

الأول: يرى أن البنوك الإسلامية باعتمادها على بيع المراجعة، خرجت عن دائرة العمل المصرفي الحقيقي القائم على الوساطة المالية وانتقلت به من دور الوسيط المالي إلى دور الوسيط التجاري. مما جعلها تخلط بين الوساطين. والثاني: أن هذا البيع ملائم لطبيعتها باعتبارها بنوكاً استثمارية، تستخدم أموالها في كل المجالات ومنها المجال التجاري³.

رأي الباحث: أن طبيعة عمل البنوك عموماً هي الوساطة المالية. ولكن هذه الوساطة بين الادخار والاستثمار إذ تقوم بتجميع المدخرات وتوجيهها إلى الاستثمارات المختلفة، ويختلف هذا التوجيه باختلاف البنوك من تجارية ومتخصصة، وبنوك استثمار وأعمال. فيحق لها استثمار الأموال بنفسها، في أعمال وأنشطة من تجارية وصناعية وغيرها. ولا تختلف طبيعة البنوك الإسلامية وفق هذا التصور عن غيرها، في كونها تقوم بالوساطة المالية بين الادخار والاستثمار. إذ تقوم مباشرة الأنشطة الاقتصادية المختلفة بنفسها بصور عديدة منها صورة بيوع المراجعة، وبالتالي يمكن القول أن عملية المراجعة لا تتناقض مع طبيعة عمل البنوك الإسلامية، بل إنها من أنسب صور توظيف الأموال فيها، خاصة وأن هذه البنوك واجهت صعوبات عديدة في استخدام صيغتي المضاربة والمشاركة من جهة، ومن جهة أخرى

1 النجار، أحمد: حديث حول البنوك الإسلامية، جريدة الشرق الأوسط ، 1993/8/17، ص 11

2 المصري، ريفي: النظام المصرفي الإسلامي، بحث قدم للمؤتمر الدولي الثاني للاقتصاد الإسلامي، باكستان، مارس 1983، ص 47

3 المالقي، عائشة الشرفاوي: البنوك الإسلامية التجارية بين الفقه والقانون والتطبيق، مرجع سابق، ص 488

فان بيع المراجعة يتميز بمرونة كبيرة ويغطي مختلف المجالات والقطاعات¹. الأمر الذي دفع بالبنوك الإسلامية للإقبال عليه بشدة. ونصت أغلب القوانين الأساسية والأنظمة الداخلية لهذه البنوك على بيع المراجعة كوسيلة من وسائل العمل لديها. وبذلك تسقط فكرة كونها لجأت لهذا البيع لسد عجزها في تغطية كل متطلبات الحياة الاقتصادية من التمويل بواسطة المضاربة والمشاركة. فالمبدأ مسطر منذ البداية، وكل ما هنالك أنها وسعت في استعماله على حساب الأدوات الأخرى وأيضاً سهولته ومردوديته لكن الملاحظ هو الاختلاف القائم بين هذه القوانين والأنظمة من جهة في طرح فكرة هذا البيع وشروطه، بين من تقتصر على بيع المراجعة مجرداً من أية صفة، أو بين من تقرنه بنعت الأمر بالشراء، ومن جهة أخرى في مسألة إلزامية الوعد بالنسبة لإجبار المتعامل على تنفيذه. مثلما هو جاري العمل به في بنك البركة الجزائري، وبنك البركة الموريتاني، وبيت التمويل الكويتي أو عدم إجباره كما هو العمل في بنك فيصل الإسلامي المصري والسوداني أيضاً². فقد تغطي (بيوع المراجعة عمليات الاستيراد، لمجموعة واسعة من السلع مثل السيارات، وشراء المعدات، والمواد الخام والعقارات، في القطاعات التجارية والصناعية والزراعية) وتتمثل هذه المرونة أيضاً في أن عقد المراجعة يتيح لعمل البنك أن يتصل مباشرة بالموارد ويحصل منه على فاتورة أولية. يتفق على أساسها مع البنك، وأن يقوم البنك بإجراء اتصالاته استناداً إلى طلب العميل، ويمكن أن يتم التسديد نقداً أو على أقساط ممتدة لآجال قادمة، قد تصل إلى ثلاث سنوات حسب طبيعة محل التعاقد.

المبحث الثالث: البيوع المؤجلة

تنقسم البيوع باعتبار تأثير الزمن فيها إلى قسمين. فالقسم الأول هو البيوع الناجزة، وهي كل بيع اكتمل وترتب أثره عليه. فانتقلت فيه السلعة—مثلاً إلى المشتري—وقبض البائع الثمن. وهذا هو الغالب على بيوع الناس المعتادة. والقسم الثاني هو البيوع الآجلة، وهي ما يؤخر فيه أحد العوضين إلى زمن معين. فلا يتم فيه قبض الثمن والمبيع جميعاً عند البيع، بل يؤخر أحدهما كما يؤخر تسليم المبيع (عقد السلم مثلاً) وكما يؤخر تسليم الثمن كله فيبيع الدين، أو جزء منه كما في بيع التقسيط الآن، فيكون تسليم الثمن على أقساط معلومة مؤرخة. ولا شك أن النوع الأول من البيوع تقل فيه احتمالات المخاطرة؛ ولهذا لم يشرع توثيقه إلا إن كان بيعاً ذا خطر كأن يكون الثمن فيه مرتفعاً كالسيارات والعقارات ونحوها. بينما ترتفع هذه الاحتمالات في النوع الثاني؛ لأنه ربما لا يفي البائع بالاتفاق؛ فلا

1 تيسير، عبد الجابر: (التعليق الثاني على بحث د. محمد عبد الحليم عمر. حول: التفاصيل العملية لعقد المراجعة في النظام المصرفي الإسلامي) قدم في ندوة (خطة الاستثمار في البنوك الإسلامية: الجوانب التطبيقية، القضايا والمشكلات) المنعقدة في عمان من 16 إلى 21 يونيو 1987م. كتاب البحوث والمناقشات، طبع مؤسسة آل البيت "مآب"، منشورات الجمع الملكي لبحوث الحضارة الإسلامية، عمان، الأردن، رقم 129، أوت 1990، ص 235

2 راجع القوانين الأساسية والأنظمة الداخلية لهذه البنوك الإسلامية حول التمويل بالمراجعة.

يقوم بتسليم المبيع في وقته المحدد، أو في صفته المتفق عليها، أولاً يقوم المشتري بأداء الثمن بالصفة المتفق عليها، أو في موعده المحدد؛ ولهذا شرع توثيق هذا النوع من العقود بأنواع مختلفة من التوثيقات: كالكتابة، والإشهاد، التي تؤكد حصول الاتفاق بين الطرفين وضرورة الالتزام بموجبه والرهن والكفالة؛ حفظاً لحق الطرف الذي لم يستوف حقه حتى الآن. فإن تخلف الطرف الآخر في الإيفاء استطاع الأول تحصيل ذلك عن طريق الكفالة أو الرهن؛ ولهذا شاع بين الناس اليوم اشتراط الكفيل في بيع التقسيط الذي غدا عقدًا رائعًا بين الناس اليوم لقلّة النقد في أيديهم . والبيع في الفقه الإسلامي قد يكون معجل البدلين (يدا بيد) أو مؤجل البدلين (وهو بيع الكالئ بالكالئ)، أو أحد بدليه معجلاً والآخر مؤجلاً. فان عجل المبيع وأجل الثمن فهو بيع النسيئة (التقسيط) وهو أحد بيوع الأجل، وان عجل الثمن وأجل المبيع فهو (عبارة عن بيع السلم، أو هو عبارة عن عقد الاستصناع)¹. فالبيوع المؤجلة التي نتحدث عنها في هذا المبحث والتي تعتبر أهم أوجه النشاطات الاستثمارية التي تقوم بها بعض البنوك الإسلامية، وتشكل مصدراً من مصادر التمويل لهذه البنوك هي: التقسيط (مطلب أول)، والسلم، والاستصناع (مطلب ثان).

المطلب الأول: البيع بالتقسيط

بيع التقسيط بيع بثمن مؤجل يدفع إلى البائع على أقساط متفق عليها بين المتعاقدين. واسم بيع التقسيط يشمل كل بيع تم بهذه الصفة سواء كان الثمن المتفق عليه مساوياً لسعر السوق أو أقل منه أو أكثر؛ ولكن المعمول به في الغالب أن الثمن يكون أكثر من سعر البضاعة نقداً، فلا ينعقد البيع بالتقسيط عادة إلا بأكثر من سعر السوق في بيع الحال وقد تحدث الفقهاء -رحمهم الله- عن بيع التقسيط في موسوعاتهم الفقهية، وبينوا أحكامه وكانوا يطلقون عليه بيع التنجيم أو بيع التفاريق. وكان سبب لجوء الأفراد والمجتمعات إلى هذا النوع من البيع، هو الحاجة إلى السلعة مع عدم توفر قيمتها عند المشتري. أما في الوقت المعاصر فقد انتشر هذا البيع وأصبح اللجوء إليه ليس لأجل الحاجة إلى السلعة الضرورية، بل شمل ذلك الكماليات والترفيهات (كالسياحة مثلاً) وأصبح هذا البيع في غالب حالاته ليس مقصوداً لذاته، بل يقصد به إعادة بيع السلعة بعد شرائها ثم التصرف في ثمنها بعد قبضه. وستناول التأصيل النظري لعقد البيع بالتقسيط بالتطرق لمفهومه لغة واصطلاحاً، ومدى مشروعيته وشروطه في (فرع أول)، ثم للتطبيقات المصرفية لعقد البيع بالتقسيط (فرع ثان).

1 المصري، رفيف: بيع التقسيط، بحث منشور في مجلة مجمع الفقه الإسلامي التابع للمنظمة، الدورة السادسة 11- 294

الفرع الأول: التأسيس النظري لعقد البيع بالتقسيط

سنتطرق لمفهوم عقد البيع بالتقسيط لغة واصطلاحاً (أولاً)، ثم لمدى مشروعية هذا العقد وشروطه (ثانياً)

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي لعقد البيع بالتقسيط: البيع بالتقسيط، مركب من كلمتين، فالبيع في اللغة مطلق المبادلة¹، أما التقسيط في اللغة: من (قسط) وقسط الخراج تقسيط إذا جعله أجزاءً معلومة. ومنه فالبيع بالتقسيط لغة هو تقسيط المبادلة. أما التعريف الاصطلاحي، للبيع بالتقسيط، فالبيع في الاصطلاح، مبادلة المال المتقوم تملكاً وتملكاً². أما التقسيط في الاصطلاح هو تأجيل أداء الدين مفرقاً إلى أوقات متعددة معينة³. والمراد ببيع التقسيط اذن هو عقد يقضي تسليم السلعة في الحال، مقابل تأجيل سداد الثمن إلى وقت معلوم وعادة ما يتم السداد على دفعات أو أقساط، والبيع بالتقسيط إن لم تكن فيه زيادة للأجل كان كالقرض عقد معاوضة ناقصة ويثاب فيه البائع على إحسانه وإذا كانت فيه زيادة للأجل، ولا إرفاق فيه كان كالبيع والإجارة والشركة عقد معاوضة كاملة⁴.

ثانياً- مدى مشروعية عقد البيع بالتقسيط وشروطه: اختلف أهل العلم في جوازه ومشروعيته على قولين:

- القول الأول: ذهب جمهور الفقهاء من الحنفية⁵، والمالكية⁶، والشافعية⁷، والحنابلة⁸ إلى جواز البيع بثمن حال وثمن مؤجل، وجواز الزيادة في سعر السلعة لأجل الأجل، ولكن شريطة أن يتم تحديد ثمن واحد قبل العقد. وذلك لإطلاق قوله تعالى: "وأحل الله البيع وحرم الربا"⁹.

القول الثاني: ذهب ابن حزم الظاهري إلى عدم جواز الزيادة في سعر السلعة عن سعر يومها لأجل الأجل. استدلل ابن حزم على ما ذهب إليه ب¹⁰:

- 1 الفيومي: أحمد بن محمد بن علي الفيومي المقرئ: المصباح المنير في غريب الشرح الكبير المصباح المنير، مرجع سابق، ص 40-41
- 2 البركتي، محمد عميم الإحسان المجددي البركتي: التعريفات الفقهية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 2003، ص 212
- 3 ابن قدامة، أبو محمد، عبد الله بن أحمد: المغني، الكتاب الإسلامي، القاهرة، مصر، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط 1، 1985، ج 5، ص 234
- 4 المصري، رفيق يونس: بيع التقسيط - تحليل فقهي واقتصادي، دار القلم، دمشق، سوريا، ط 2، 1997، ص 17
- 5 المرغيناني، أبو الحسن: الهداية، مصطفى ألبابي الحلبي، الطبعة الأخيرة، د.س، القاهرة، مصر، ج 3، ص 25
- 6 ابن رشد، محمد بن أحمد: بداية المجتهد ونهاية المقتصد، دار القلم، بيروت، لبنان، ط 1، 1988، ج 2، ص 1755
- 7 الشربيني، شمس الدين، محمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط 1، 1998، ج 2، ص 42
- 8 ابن مفلح، إبراهيم بن محمد بن عبد الله ابن مفلح: المبدع في شرح المقنع، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 1997، ج 4، ص 103
- 9 سورة البقرة، الآية (275)
- 10 ابن حزم الظاهري، علي بن أحمد بن سعيد بن حزم الأندلسي القرطبي الظاهري: المحلى في شرح المحلى بالحجج والآثار، دار الفكر، بيروت، لبنان، د.ط، د.س، ج 9، ص 15

1- ما روي عن النبي صلى الله عليه وسلم أنه نهي "عن بيعتين في بيعة."

2- قوله صلى الله عليه وسلم: "من باع بيعتين في بيعة فله أوكسهما أو الربا"¹.

3- أن القول بجواز ذلك يجمع وجوها من البلاء، وأنواعا من الحرام، منها تعدي حدود الله، وشرط ليس في كتاب الله، وبيعتين في بيعة، وبيع ما لا يحل وابتياعه معا².

رأي الباحث: الترجيح الذي يميل إليه الباحث، هو ما ذهب إليه جمهور الفقهاء من جواز بيع السلعة بأكثر من سعر يومها لأجل الأجل. وذلك لأن الأصل في هذه المعاملات وغيرها هو الإباحة، ولا يحرم منها إلا ما دل الشرع على تحريمه بنص. أما الاستدلال بالنهي عن بيعتين في بيعة، بلفظ أوكسهما ففي إسناده محمد بن عمرو بن علقمة، وقد تكلم عنه بعض أهل العلم، منهم الحافظ بن حجر العسقلاني، حيث قال في كتابه تقريب التهذيب ((محمد بن عمرو بن علقمة، صدوق له أوهام))³. كما تكلم عنه الذهبي فقال: ((متهم))⁴. وبالتالي لا يصح الاستدلال بهذا الحديث لوجود الضعف في إسناده. أما حديث (نهي عن بيعتين في بيعة) فكأن يقول بعثك هذه السلعة بعشرة نقدا أو بعشرين لأجل دون أن يحدد السعر المراد ودون أن يتم التقييد به في العقد، وهذا يؤدي إلى المنازعة والجهالة⁵. وهذا يعني أنه إذا تم الاتفاق مسبقا على كيفية البيع إذا كان نقدا أو لأجل فيكون جائز⁶. وهو ما رجحه مجمع الفقه الإسلامي في دورته السادسة المنعقدة في جده 17-23 شعبان 1410هـ الموافق 14-20 مارس 1990م، حيث قرر ما يلي⁷:

1- تجوز الزيادة في الثمن المؤجل، عن الثمن الحال، كما يجوز ذكر ثمن المبيع نقدا وثنه بالأقساط لمدة معلومة . ولا يصح البيع إلا إذا حزم العاقدان بالنقد أو التأجيل، فان وقع مع التردد بين النقد والتأجيل، بأن لم يحصل الاتفاق الجازم على ثمن واحد محدد، فهو غير جائز شرعا.

1 البيهقي، أبو بكر البيهقي : السنن الكبرى ، تحقيق: محمد عبد القادر عطا ، دار الكتب العلمية، بيروت - لبنان، ط3 ، 2003، ج5، ص343

2 ابن حزم الظاهري : المحلى في شرح المحلى بالحجج والآثار، مرجع سابق، ج9، ص15

3 العسقلاني، ابن حجر ، شهاب الدين أبو الفضل، الشافعي، العسقلاني: تقريب التهذيب، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط2، د.س، ج2، ص582

4 الذهبي، شمس الدين أبو عبد الله: ديوان الضعفاء والمتروكين، دار القلم، بيروت، لبنان، ط2، 1987، ج2، ص32

5 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار النفائس، ط4، 2001، ص315

6 عريبات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2006، ص184

7 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص316

2- لا يجوز شرعا في بيع الأجل التنقيص في العقد على فوائد التقسيط مفصولة عن الثمن الحال بحيث ترتبط بالأجل، سواء أاتفق العاقدان على نسبة الفائدة أم تم ربطها بالفائدة السائدة

3- إذا تأخر المشتري المدين في دفع الأقساط عن الموعد المحدد، فلا يجوز إلزامه أي زيادة عن الدين بشرط سابق أو بدون شرط، لأن ذلك ربا محرم.

-أما عن شروط صحة عقد البيع بالتقسيط. فلتكون هذه الصيغة صحيحة يجب توفر الشروط التالية¹:

أ- إذا كان هناك تأخير في دفع الأقساط عن الموعد فلا يجوز إلزام المشتري المدين بأي زيادة على الدين تحت أي ظرف أو مبرر، لأن ذلك ربا محرم ولا يجوز شرعا اشتراط التعويض في حالة التأخر عن الأداء حتى ولو كان المدين غني مماطل فالغني المماطل فاسق، مرتكب لكبيرة وأمره إله الله تعالى.

ب- يجوز ذكر ثمن المبيع نقدا حاضرا وثنه بالأقساط معلومة، ليتسنى للمشتري معرفة الفرق بين الثمن الحالي والثمن المؤجل بالأقساط لعله يعدل عن التقسيط، إذ أن الزيادة في الثمن المؤجل عن الثمن الحالي جائزة، كما يجوز أن يشترط البائع بالأجل حلول الأقساط تعجيل بعض الدفعات من الأقساط قبل مواعيدها عند تأخر المدين عن أداء بعضها (مادام المدين قد رضي بهذا الشرط عند التعاقد).

ج- يجوز للبائع أن يشترط على المشتري رهن المبيع عنده لضمان حقه في استيفاء الأقساط المؤجلة ولا يحق للبائع الاحتفاظ بملكية المبيع بعد البيع، ولتجنب النزاع بين الطرفين لا بد أن يكون الأجل معلوما، وبين عدد الأقساط ووقت أداء كل قسط ومدة التقسيط كاملة ولا بد أيضا أن يكون الثمن والأجل واحدا من أول العقد فلا يجوز أن يتم العقد في بيع التقسيط على عدة آجال لكل أجل ثمنه.

د- أن يكون الثمن دينا لاعينا، لأن الديون هي التي تقبل الثبوت في الذمة دون الأعيان.

هـ- لا يجوز إلزام البائع بالحط من الثمن مقابل التعجيل بالأقساط، لأن في ذلك إضراره، فهو لم يقصد من البيع بالتقسيط إلا هذه المصلحة والأجل حق لهما فلا يستبد أحدهما بإسقاطه.

1 التركي، سلمان بن التركي: بيع التقسيط وأحكامه، دار اشبيليا، السعودية، ط1، 2003، ص145

الفرع الثاني: التطبيق المصرفي لعقد البيع بالتقسيط ومعوقاته في البنوك الإسلامية

لعقد البيع بالتقسيط، كباقي العقود المطبقة في البنوك الإسلامية، أهمية كبيرة (أولاً). لكن تطبيقه المصرفي لا يخلو من العقبات والعوائق في طريقه (ثانياً) كما سنرى:

أولاً- أهمية البيع بالتقسيط : تتجلى أهمية بيع التقسيط في عدة نقاط نذكر منها مايلي:

أ- يؤدي خدمة لمن يحتاج إلى السلعة وليس عنده ما يشتريها به نقداً، ويساعد على الادخار بالنسبة لذوي الدخل المحدود ويستثمر البائع أمواله في الوقت نفسه¹.

ب- إذ يزيد في مبيعاته ويعدد من أساليبه التسويقية، فيبيع نقداً وتقسيطاً، ويستفيد في حال التقسيط من زيادة الثمن لأجل التقسيط².

ج- يستطيع المشتري الحصول على السلعة، والاستمتاع باستهلاكها أو استعمالها قبل أن يمكنه دخله من ذلك وهو بدلاً من أن يدخر ثم يشتري بالنقد، فإنه يشتري بالتقسيط فيتعجل السلعة ويسدد ثمنها أقساطاً³.

د- وفي هذا النوع من الاستثمار خدمة للمجتمع بالإسهام في تخفيف ضائقة السكن التي تعاني منها أكثر البلاد وينبغي في جميع الحالات أن تكون الزيادة في الثمن المؤجل على الثمن الحال معقولة بحيث لا يكون فيها استغلال لحاجة المشتري⁴.

ثانياً- التطبيقات المصرفية لعقد البيع بالتقسيط ومخاطرها: البيع الآجل هو أن يتم تسليم السلعة في الحال مقابل تأجيل سداد الثمن إلى وقت معلوم سواء كان التأجيل للثمن كله أو لجزء منه، وعادة ما يُسدد الجزء المؤجل من الثمن على دفعات وأقساط، فإذا سُددت القيمة مرة واحدة في نهاية المدة المتفق عليها مع انتقال الملكية في البداية فهو بيع آجل، وإذا سُدد الثمن على دفعات من بداية تسلم الشيء المباع مع انتقال الملكية في نهاية فترة السداد فهو بيع بالتقسيط. وتسلك البنوك الإسلامية طريق البيع بالتقسيط بثمن أكبر من الثمن الحالي في حالتين⁵:

1 التركي، سلمان بن التركي: بيع التقسيط وأحكامه، مرجع سابق، ص 145

2 المصري، رفيع يونس: بيع التقسيط-تحليل فقهي واقتصادي، مرجع سابق، ص 16

3 المرجع السابق، ص 16

4 أبو شادي، محمد إبراهيم: صيغ وأساليب استثمار الأموال في البنوك الإسلامية، دار النهضة العربية، القاهرة، ط 2، 2000، ص 117

5 وحيد، أحمد زكريا: دليلك إلى العمل المصرفي، دار البراق للنشر والتوزيع، حلب، سوريا، ط 1، 2010، ص 289

الحالة الأولى: في معاملاتهما مع التجار الذين لا يرغبون في استخدام أسلوب التمويل بالمشاركة، وهذه الطريقة هي البديل لعملية الشراء بتسهيلات في الدفع التي تمارسها البنوك التجارية.

الحالة الثانية: في المعاملات التي يكون فيها المبلغ المؤجل كبيراً وطويل الأجل. ولقد تبين من الواقع العملي استخدام هذه الصيغة في مصرف فيصل الإسلامي السوداني، لتمليك وسائل الإنتاج الصغيرة للحرفيين مثل سيارات الأجرة، وهو ما يمارسه أيضاً مصرف ناصر الاجتماعي المصري. ومن أنسب المشروعات التي يمكن للبنوك الإسلامية تمويلها باستخدام هذا الأسلوب هو بيع الوحدات السكنية، فالبيع بالتقسيط في هذه الحالة هو البديل المناسب لقروض المباني بالفائدة التي تمارسها البنوك التقليدية.

- أما مخاطر البيع بالتقسيط في البنوك الإسلامية¹: فمن المعلوم بأن من الوسائل الاستثمارية التي لجأت إليها البنوك الإسلامية، تمويل شراء سلع معمرة، سواء لأغراض إنتاجية أو لأغراض استهلاكية. فيقوم البنك بشراء السلعة نقداً، وبيع السلعة نفسها للعميل بسعر مؤجل. ويتنفي الربا تماماً في هذه العملية حيث أن البنك قام باستبدال النقود بالسلعة، وبيع السلعة مقابل نقود. والفرق بين النقود التي دفعها البنك والنقود التي سيحصل عليها، يتمثل ربح البنك من عملية الشراء الذي أعقبه البيع. ورغم ذلك فهناك من رأى أن قيام البنك بنفسه بشراء السلع وبيعها، فيه خروج عن نطاق أعمال البنوك. ويمكن للبنك الإسلامي أن يساهم في تكوين وتمويل شركات متخصصة تقوم بمثل هذه العمليات، ويقوم البنك بتحصيل الأقساط المستحقة عن البيع نيابة عن الشركة التجارية مقابل عمولة يحصل عليها. وإذا ما اضطر البنك إلى القيام بمثل هذه العمليات، فمن الأوفق أن تخصص لها إدارة مستقلة وتفصل تماماً حساباتها عن النشاط المصرفي.

المطلب الثاني: عقود السلم والاستصناع

عقود السلم، والاستصناع من البيوع المؤجلة، إذ يؤجل فيهما المبيع ويعجل الثمن. فعقد الاستصناع هو عقد على صنع شيء، أما الآخر أي عقد السلم فعقد على بيعه؛ وكلاهما عقد على موصوف في الذمة. واختلف في حكم عقد الاستصناع بين مبيح وحاضر، وقد كان هذا الاختلاف بسبب اختلافهم في تكييف عقد الاستصناع، حيث يرى جمهور العلماء من المالكية والشافعية والحنابلة: أن الاستصناع ملحق بالسلم، فيشترط فيه ما يشترط في السلم

1 بدوي، محمد: تطوير وسائل التمويل المصرفي في البنوك الإسلامية، مجلة المسلم المعاصر، بيروت، لبنان، ع21، ربيع الثاني، 1400هـ، مارس 1980،

وأما الأحناف: فيرون أن الاستصناع عقد مستقل بذاته وله خصائصه وأحكامه وستتناول في هذا المطلب كل عقد على حدى ولنبدأ بالسلم (فرع أول) ونتبعه بالاستصناع (فرع ثان) فيما يلي:

الفرع الأول: عقد السلم

سنتطرق في هذا الفرع للتأصيل النظري لعقد السلم (أولاً) ثم للتطبيق المصري لعقد السلم ومعوقاته في البنوك الإسلامية (ثانياً) كما يلي:

أولاً - التأصيل النظري لعقد السلم: لكي تتمكن من التأصيل النظري لهذا العقد، سنحاول تعريفه لغة واصطلاحاً أولاً، ثم نتعرف عن مدى مشروعية عقد السلم وشروطه ثانياً، فيما يلي:

1- المفهوم اللغوي والاصطلاحي لعقد السلم: السلم في لغة العرب معناه الإعطاء والترك والتسليف. والسلم شجر ورقه القرظ الذي يدبغ به الأديم¹. ويقال: أسلم، وسلم، إذا أسلف، وهو: أن تعطي ذهباً أو فضة في سلعة معلومة إلى أمد معلوم². والسلف: هو بيع السلم، وهو نوع من البيوع يعجل فيه الثمن، وتضبط السلعة بالوصف إلى أجل معلوم. والسلم: الاستسلام، والتسليم، والأسر من غير حرب³. هذا وقد نقل صاحب كتاب فتح الباري في باب السلم عن الماوردي⁴: أن السلف، لغة أهل العراق، والسلم لغة أهل الحجاز، والسلف أعم⁵.

أما السلم اصطلاحاً. فقد اختلف الفقهاء في تعريف عقد السلم تبعاً لاختلافهم في الشروط المعتمدة فيه، ومن ضمن التعريفات الكثيرة له في اصطلاح الفقهاء نذكر ما يلي:

1 ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم بن منظور الإفريقي المصري: لسان العرب، دار صادر، بيروت، لبنان، ط1، 1990، ج12، ص295
2 الرازي، محمد بن أبي بكر بن عبد القادر زين الدين: مختار الصحاح، ترتيب محمود خاطر بك، دار الفكر، دمشق، سوريا، د. ط، 1973، ج1، ص311
3 إبراهيم مصطفى، أحمد حسن الزيات، وآخرون: مجمع اللغة العربية، معجم الوسيط، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، ط2، 1972، ج1، ص472
4 الماوردي، أبو الحسن (364-450هـ، 974-1058م) هو: أبو الحسن علي بن محمد بن محمد بن حبيب البصري البغدادي، الشهير بالماوردي. مفكر إسلامي. من وجوه فقهاء الشافعية وإمام في الفقه والأصول والتفسير، وبصير بالعربية. كان من رجال السياسة البارزين في الدولة العباسية وخصوصاً في مرحلتها المتأخرة. نشأ الماوردي بالبصرة، وتعلم وسمع الحديث من جماعة من العلماء، وتولى القضاء في كورة (أستوا) من ناحية نيسابور، ولقب بأقضى القضاة عام 429هـ. تألق نجم الماوردي عند عودته إلى بغداد وقيامه بالتدريس. اشتهر الماوردي بكثرة التأليف ووزارة الإنتاج، ولكن لم يصل إلينا من مؤلفاته إلا القليل. ويمكن تصنيف مؤلفاته في مجموعات دينية ولغوية وأدبية وسياسية واجتماعية. ومن أبرزها: أدب الدنيا والدين؛ أعلام النبوة؛ الحاوي الكبير؛ الإقناع وهو مختصر لكتاب الحاوي الكبير. ومن أشهر كتبه في مجال السياسة قوانين الوزارة وسياسة الملك؛ نصيحة الملوك؛ تسهيل النظر وتعجيل الظفر؛ الأحكام السلطانية الذي يُعد من أشهر كتب الماوردي وأعظمها.

نقلا عن: الموسوعة العربية العالمية <http://www.mawsoah.net>

5 العسقلاني، أحمد بن علي بن حجر العسقلاني (ت852هـ): فتح الباري بشرح صحيح البخاري، ط2، 1988، دارالريان للتراث، القاهرة، ج4، ص50

1- الحنفية والحنابلة: الذين شرطوا في صحته قبض رأس المال في مجلس العقد، وتأجيل المسلم فيه - احترازاً من السلم الحال - كانت لهم وجهة نظر خاصة في مفهوم عقد السلم. فعرفه الحنفية بأنه: (عقد يثبت الملك في الثمن عاجلاً، وفي الثمن آجلاً)¹. وكذلك عرفه الحنابلة بأنه: (عقد على موصوف في الذمة، مؤجل بثمان مقبوض في مجلس العقد)².

2- المالكية: الذين منعوا السلم الحال، لكنهم لم يشترطوا تسليم رأس المال في مجلس العقد، وأجازوا تأجيله اليومين والثلاثة لحفة الأمر. فقد عرفوه بأنه: (عقد معاوضة يوجب عمارة ذمة بغير عين ولا منفعة غير متماثل العوضين)³.

3- الشافعية: الذين شرطوا لصحة السلم قبض رأس المال في المجلس، وأجازوا كون السلم حالاً ومؤجلاً عرفوه بقولهم: (عقد على موصوف في الذمة ببدل يعطي عاجلاً)⁴.

فلم يقيدوا المسلم فيه الموصوف في الذمة بكونه مؤجلاً، لجواز السلم الحال عندهم.

4- وعرفه الامامية بأنه: (بيع مضمون في الذمة مضبوط، بمال معلوم مقبوض في المجلس إلى أجل معلوم)⁵.

رأي الباحث: جميع التعريفات، تتضمن أن السلم هو تعجيل للثمن وتأخير المثلثمن. وهو عكس البيع الآجل. وبخلاف الصرف الذي يشترط فيه قبض العوضين جميعاً، ويمكن اعتبار السلم بأنه اتفاق ما بين البنك، وطرف آخر لشراء سلعة من نوع معين، بكمية وجودة محددة، بسعر محدد مسبقاً. تسلم في تاريخ لاحق محدد، يقوم البنك بدفع ثمن الشراء عند توقيع عقد السلم، أو في غضون فترة لاحقة لا تتجاوز يومين أو ثلاثة. وقد يقوم البنك بإبرام عقد سلم آخر لبيع نفس السلعة وبنفس الشروط لمشتري آخر ويسمى هذا العقد بالسلم الموازي.

2- مشروعية عقد السلم وشروطه: عقد السلم مشروع بالكتاب، والسنة، والإجماع. ففي القرآن الكريم: يقول تعالى: "يا أيها الذين امنوا إذا تداينتم بدين إلى أجل مسمى فأكتبوه"¹، وتضبط هذه الآية التعامل بين الناس

1 ابن عابدين، محمد أمين (ت1252هـ): رد المختار على الدر المختار شرح تنوير الأبصار في فقه الامام أبي حنيفة النعمان، ط2، 1992، دارالفكر، بيروت، لبنان، ج5، ص209

2 البهوتي، منصور بن يونس بن صلاح الدين المصري، (ت1051هـ): الروض المربع بشرح زاد المستقنع - مختصر المقنع، في فقه امام السنة أحمد بن حنبل الشيباني، للحجاوي، شرف الدين أبو النجا المقدسي، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، د.ط، ج2، ص209

3 الخطاب، أبو عبد الله محمد المغربي: مواهب الجليل، لشرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط3، 1992، ج4، ص514

4 النووي، أبو زكريا محيي الدين يحيى بن شرف النووي: روضة الطالبين وعمدة المفتين، تحقيق: زهير الشاويش، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط3، 1991، ج3، ص424

5 العاملي محمد بن جمال الدين مكي العاملي: الروضة البهية في شرح اللمعة دمشقية، منشورات جامعة النجف الدينية، ط2، 2000، ج1، ص312

بالديون، وما يدخل فيها من معاملات مؤجلة، والسلم نوع من الديون. وهي تدل على حل المدائبات بعمومها، وشملت السلم باعتباره من أفرادها. إذ المسلم فيه ثابت في ذمة المسلم إليه إلى أجله. أما عن مشروعية السلم في السنة النبوية، فقد وردت في مشروعية السلم عدة أحاديث منها: حديث ابن عباس -ر- قال: ((قدم النبي صلى الله عليه وسلم المدينة وهم يسلفون بالتمر السنيتين والثلاث فقال: ((من أسلف في شيء، ففي كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم²). وفي رواية أخرى قال صلى الله عليه وسلم: "من أسلم في شيء فليسلم في كيل معلوم...))³ وقد وردت عن الصحابة رضي الله تعالى عنهم، آثارا عديدة تنص على إباحة السلم. روى البخاري عن طريق شعبة عن ابن أبي المجالد، قال: ((اختلف عبد الله بن شداد بن الهاد وأبو بردة في السلف، فبعثوني إلى ابن أبي أوفى رضي الله عنه، فسألته فقال: إنا كنا نسلف على عهد رسول الله صلى الله عليه وسلم وأبي بكر وعمر في الخنطة والشعير والزبيب والتمر، فسألت ابن أبيزري، فقال مثل ذلك))⁴.

وقد أجمع الفقهاء على جواز السلم، ولم ينقل خلاف ذلك إلا رواية غير ثابتة عن سعيد بن المسيب⁵، من القول بعدم جوازه⁶. هذا وقد أجاز مجمع الفقه الإسلامي التعامل بالسلم في عصرنا الحاضر باعتباره أداة تمويل ذات كفاءة عالية في الاقتصاد الإسلامي، وسواء أكان في العمليات الزراعية، أو الصناعية. الخ. حيث جاء في توصيات المؤتمر الفقهي لمجمع الفقه الإسلامي المنعقد في فترة 1-6 ذي القعدة 1415هـ الموافق 1-6 نيسان 1995 في دورته التاسعة، ما يلي ((يعد السلم في عصرنا الحاضر أداة تمويل ذات كفاءه عالية في الاقتصاد الإسلامي، وفي نشاطات المصارف الإسلامية، من حيث مرونتها واستجابتها لحاجات التمويل المختلفة، سواء أكان تمويلا قصيرا الأجل، أم متوسطا، أم طويلا))⁷.

1 سورة البقرة، آية (282)

2 متفق عليه، البخاري، محمد بن إسماعيل أبو عبد الله البخاري الجعفي: صحيح البخاري. تحقيق: محمد زهير بن ناصر، كتاب السلم، باب السلم في وزن معلوم، دار طوق النجاة، بيروت، لبنان، ط1، 2001، ج2، ص59-62

3 ابن حزم الظاهري، علي بن أحمد بن سعيد بن حزم الأندلسي القرطبي الظاهري: المحلى في شرح المجلى بالحجج والآثار، مرجع سابق، ج9، ص106

4 البخاري، محمد بن إسماعيل أبو عبد الله البخاري الجعفي: صحيح البخاري. مرجع سابق، ج3، ص111

5 سعيد بن المسيب رضي الله عنه: هو أبو محمد سعيد بن المسيب بن حزن بن أبي وهب المخزومي القرشي، ولد سنة 13هـ، تابعي وهو أحد الفقهاء السبعة في المدينة المنورة، كان أحفظ الناس لأحكام أفضية عمر بن الخطاب رضي الله عنه -حتى سمي رواية عمر- توفي في المدينة المنورة سنة 94هـ، أنظر: الزركلي، خير الدين بن محمود الزركلي الدمشقي: الأعلام، دار العلم للملايين، بيروت، لبنان، ط15، 2002، ج3، ص102

6 فقد وردت عنه رواية شاذة ذكرها الماوردي. مفادها أنه كان يقول بطلان السلم، وهذا القول معارض بما رواه عبد الرزاق في مصنفه عن سعيد بن المسيب (أنه سئل عن سلف الخنطة، والكرايس، والثياب، فقال: ذرع معلوم إلى أجل معلوم، والخنطة: بكيل معلوم، إلى أجل معلوم) أنظر ذلك مفصلا: في فقه سعيد بن المسيب، ج3، ص72، هاشم جميل عبد الله.

7 البوطي، محمد توفيق: البيوع الشائعة وأثر ضوابط المبيع على شرعيتها، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1، 1998، ص162

-أما شروط عقد السلم، فيشترط في عقد السلم ما يشترط في عقد البيع بصفة عامة¹. بالإضافة إلى الشروط الخاصة لعقد السلم وهي كما يلي:

1-شروط رأس مال السلم: وهما شرطان²:

الشرط الأول- أن يكون معلوما: لأن الثمن في عقد السلم بدل في عقد معاوضة مالية فلا بد من أن يكون معلوما كسائر المعاوضات. ورأس المال إما أن يوصف في الذمة، ثم يعين في مجلس العقد، وإما أن يكون معيناً عند العقد كان يكون حاضراً مشاهداً، ثم يقع العقد على عينه، ومعلومية رأس مال السلم التي لا بد منها لنفي الجهالة أو الخصومة والنزاع.

الشرط الثاني- تسليم رأس المال في مجلس العقد: وهذا الشرط محل خلاف بين الفقهاء، فقد ذهب الحنفية³ والشافعية⁴ والحنابلة⁵. إلى أن شروط صحة السلم تسليم رأس المال في مجلس العقد، فلو تفرقا قبله بطل العقد. واستدلوا لرأيهم بعد أدلة منها:

1- قول الرسول صلى الله عليه وسلم: "من أسلف في تمر فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم إلى أجل معلوم" والتسليف بمعنى الإعطاء ولا يقع الإعطاء إلا إذا أعطاه قبل أن يفارقه من أسلفه، فإن لم يدفع إليه رأس مال فإنه يكون غير مسلف شيئاً.

2- أن الافتراق قبل قبض رأس المال يكون افتراقاً عن كالي بكالي، أي نسيئة بنسيئة، وهو منهي عنه بالإجماع.

3- أن في السلم غرراً احتمل للحاجة، فحبر ذلك بتعجيل قبض العوض الآخر وهو الثمن.

4- أن الغاية الشرعية المقصودة في العقد، هو ترتيب آثارها عليها بمجرد الانعقاد، فإذا تأخر البدلان كان العقد عديم الفائدة للطرفين، خلافاً لحكمته والغاية منه .

1 شروط عقد البيع أربعة وهي: شروط انعقاد، وشروط صحة، وشروط نفاذ، وشروط لزوم، والقصد من هذه الشروط في الجملة منع وقوع المنازعات بين الناس وحماية مصالح العاقدين، ونفي الضرر والبعد عن المخاطر بسبب الجهالة، أنظر: ابن عابدين: رد المختار على الدر المختار، مرجع سابق، ج4، ص5
2 أرشيد، محمود عبد الكريم، الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص107
3 ابن عابدين: حاشية رد المختار إلى الدر المختار شرح تنوير الأبصار، مرجع سابق، ج4 ص208.
4 الإمام الشافعي (المتوفى: 204هـ): الأم، تحقيق: محمد زهري النجار، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1990، ج3، ص95
5 أنظر مايلي:

أ- البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس البهوتي : شرح منتهى الإرادات ،عالم الكتب، بيروت، لبنان، 1996، ج2، ص220.

ب- البهوتي، كشاف القناع عن متن الإقناع، مطبعة الحكومة، مكة المكرمة، السعودية، د.ط، 1976، ص291

وقد خالف المالكية¹ في المشهور عندهم، جمهور الفقهاء في اشتراط تعجيل الثمن (رأس مال السلم) في مجلس العقد وقالوا: يجوز تأخيره ليومين والثلاث بشرط، وبغير شرط. حيث أنهم اعتبروا هذا التأخير البسيط معفوا عنه. ومع هذا فان المالكية أنفسهم يصرحون بأن العزيمة في السلم إنما تتحقق بتعجيل رأس المال في مجلس العقد.

ب- شروط المسلم فيه²: لقد اشترط الفقهاء في المسلم فيه شروطا عديدة وجعلوا تحققها لازما لصحة عقد السلم، وان كانت آراؤهم واجتهاداتهم غير متوافقة في جميع الأحكام وسائر المسائل.

الشرط الأول- أن يكون الدين موصوفا في الذمة: ولاخلاف بين الفقهاء في اشتراط كون المسلم فيه دينا موصوفا في ذمة المسلم إليه، وأنه لا يصح السلم إذا جعل المسلم فيه شيئا معيناً بذاته، لان ذلك مناقضا للغرض المقصود منه إذ هو موضوع البيع شئ في الذمة بثمن معجل، ومقتضاه ثبوت المسلم فيه دينا في ذمة المسلم إليه.

الشرط الثاني- أن يكون معلوما: ومعلومية المسلم فيه بيانه بما يرفع الجهالة عنه ويسد الأبواب إلى المنازعة بين المتعاقدين عند تسليمه لأنه بدل في معاوضة مالية. فيشترط فيه أن يكون معلوما، كما هو الشأن في سائر عقود المبادلات المالية، ويتم ذلك ببيان الجنس والقدر.

الشرط الثالث- أن يكون المسلم فيه مؤجلا: اشترط جمهور الفقهاء من الحنفية والمالكية والحنابلة وغيرهم، لصحة السلم أن يكون المسلم فيه مؤجلا، وقرروا عدم صحة السلم الحال، وحججهم أحاديث السلم السابقة³.

الشرط الرابع- أن يكون الأجل معلوما: معلومية الأجل الذي يوفي فيه المسلم فيه شرط لصحة السلم، لقول الرسول صلى الله عليه وسلم: ((من أسلم... إلى أجل معلوم)) فقد أوجب معلومية الأجل. وعلى ذلك نص الفقهاء. ولأن ذلك ينفي الجهالة ويقطع المنازعة.

الشرط الخامس- أن يكون مقدور التسليم عند محله: وذلك بأن يكون المسلم فيه مما يغلب وجوده عند حلول الأجل، وهذا شرط متفق على وجوبه بين الفقهاء لصحة السلم، وذلك لأن المسلم فيه واجب التسليم عند حلول الأجل، فلا بد أن يكون مقدور التسليم حينذاك، وإلا كان من الغرور الممنوع. وبهذا فلا يجوز أن يسلم في ثمر إلى

1 أنظر ما يلي:

أ- الخرخشي، محمد بن عبد الله الخرخشي المالكي: شرح مختصر خليل للخرشي، دار الفكر للطباعة، بيروت، د. ط، ج 5، ص 203.

ب- ابن رشد- الجد- أبو الوليد محمد بن أحمد القرطبي: المقدمات الممهدة، تحقيق: محمد حجي، دار الغرب الإسلامي، ط 1، 1998، ص 616

2 حماد، نزيه: عقد السلم في الشريعة الإسلامية، الدار الشامية للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، ط 1، 1993، ص 45

3 ابن رشد الجد: المقدمات والممهدة، مرجع سابق، ص 515. الكاساني: بدائع الصنائع، مرجع سابق، ج 5، ص 212. ابن قدامة: المغني، مرجع سابق،

أجل لا يتصور وجوده فيه، أو ثمار أرض معينة أو نخلة بعينها، أو بستان بعينه، لأنه قد تصيب الثمار آفة فتقضي عليها أو لا تثمر أصلاً.

الشرط السادس-مكان الإيفاء: اختلف الفقهاء في مدى اشتراط تعيين مكان إيفاء للمسلم فيه. فذهب الحنفية والمالكية والحنابلة إلى عدم اشتراط هذا الشرط، وذهب الشافعية إلى اشتراطه¹.

ثانياً- التطبيق المصرفي لعقد السلم ومعوقاته في البنوك الإسلامية: قبل الحديث عن التطبيق المصرفي لهذا العقد، سنذكر أولاً، بأهمية هذا العقد، ومزاياه الاقتصادية، مع التطرق لأهم أشكاله.

1- أهمية عقد السلم وأشكاله: ينطوي عقد السلم على مزايا اقتصادية كثيرة أهمها:

1- انه موجه مباشرة إلى نشاط الإنتاج، ويمكن وحدات الإنتاج ولاسيما الوحدات الهامشية التي تعاني من نقص رأس المال من الاستمرار في العملية الإنتاجية، وفي حالة إخفاق البائع في توفير المبيع يبقى بموجب العقد ملزماً بتوفير المبيع من مصدر آخر بمعنى أن السلم يحفز الإنتاج بصرف النظر عن الجهة المنتجة وان كان المسلم إليه هو المعني مباشرة في الإنتاج.

2- يعتبر السلم حافزاً لتكوين الوحدات الإنتاجية أي تحويل العاملين إلى منتجين بتوفير التمويل اللازم للإنتاج².

3- الرقي بمستوى ضبط الأسواق ومراقبتها، بإشاعة استخدام المواصفات والمقاييس لضبط المبيع، لان العقد يقوم أصلاً على ضبط المواصفات والمقاييس.

4- يوفر العقد فرصة للمستثمرين لتحقيق أرباح مجزية، بسبب حصولهم على بضاعة بأسعار أرخص من الأسعار المتوقعة عند التسليم، ومن الطبيعي ان تكون أسعار السلم أقل من أسعار البيع العادي. لان العقد يساهم في تخفيض تكاليف التمويل والإنتاج.

5- يعتبر عقد السلم من انسب العقود لتوفير السيولة اللازمة للمنتجين لأسباب أهمها¹:

ج4، ص321. البهوتي: شرح منتهى الإرادات، مرجع سابق، ج2، ص218

1 أنظر: أ- الكاساني: بدائع الصنائع، مرجع سابق، ج5، ص213.

ب- البهوتي: شرح منتهى الإرادات، مرجع سابق، ج3، ص292. النووي، أبو زكريا محيي الدين يحيى بن شرف النووي: روضة الطالبين وعمدة المفتين،

تحقيق: زهير الشاويش، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط3، 1991، ج4، ص12

2 الخياط، عبدالعزيز، والعيادي، احمد: فقه المعاملات وصيغ الاستثمار، المتقدمة للنشر والتوزيع، عمان، ط1، 2004، ص78

أ- إن التمويل يتم على شكل نقد سائل، مما يمنح المنتج الحرية التامة في استعمال الأموال المتحصلة من السلم.

ب- انه يختصر الدورة النقدية للمؤسسة المنتجة، ويقلل من كلف الإنتاج والتسويق، ومخاطر الائتمان التجاري.

6- يوفر عقد السلم للمنتج التمويل اللازم للإنفاق على العملية الإنتاجية ويخفض من تكاليفه ففي هذه العملية اختصار لجهود المنتج وتكاليف الإنتاج، فبدون هذه الآلية، على المنتج أن يقوم ببذل جهود وتحمل تكاليف إضافية تشمل تكاليف التمويل والتسويق والتخزين وغيرها.

7- بالنسبة للبنك يوفر استخدام عقد السلم ممارسة بعض أنواع التجارة الحقيقية، بدلاً من التمويل القائم على الائتمان المالي فقط وهو الدور الذي طمحت البنوك الإسلامية للقيام به في البداية².

8- يتميز بيع السلم كذلك بملاءمته لتمويل رأس المال العامل، من حيث انه تمويل قصير الأجل موجه مباشرة للنشاط الإنتاجي للمؤسسة المتمولة.

- أما أشكال عقد السلم. فلعقد السلم المستوفي شروطه - السابق ذكرها - أشكال متعددة لكن سيركز الباحث عن أشكال السلم المشهورة كعقود للاستثمار التجاري داخل البنوك الإسلامية والتي يمكن تحديدها فيما يلي:

1- السلم الموازي: فالسلم الموازي من صور العقود المستحدثة وهو دخول المسلم إليه في عقد سلم مستقل مع طرف ثالث للحصول على سلعة مواصفاتها مطابقة لمواصفات السلعة المتعاقد على تسليمها في السلم الأول. وليتمكن من الوفاء بالتزاماته فيه تتضمن صيغة السلم والسلم الموازي (طرفاً ثالثاً وسيطاً بين المشتري والمنتج، يرغب في شراء البضاعة سلماً من المنتج وبيعها سلماً للمشتري. والطرف الثالث المقصود هو البنك الممول ويتم ذلك بان تقوم الشركة المنتجة "المسلم إليها" بتحويل طلبات الشراء المقدمة إليها إلى البنك، بحيث يقوم العميل بتقديم طلب الشراء إلى البنك مباشرة محدداً فيه الكمية والمواصفات والثلث واجل التسليم، ويبرمان عقد سلم بما اتفقا عليه. ويقوم البنك بتوقيع عقد سلم آخر مستقل مع المنتج يحدد فيه الكمية والمواصفات مطابقة للمواصفات المطلوبة منه في العقد الأول، ويحدد اجل تسليم اقرب من الأجل الأول ليتمكن من الوفاء بما التزم به في العقد الأول ويسعر أعلى دون الإشارة أو الاتفاق على نفس السلعة الأولى، وإلا سيكون من باب بيع المسلم فيه قبل

1 عمر، محمد عبد الحليم: الإطار الشرعي والاقتصادي والمحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر، البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، ط3، 2004، ص73

2 حنون، محمد حسن، الأعمال والخدمات المصرفية في المصارف التجارية والإسلامية، مرجع سابق، ص459

قبضه وهذا الاجوز، وسمي هذا العقد بالسلم الموازي. ويكون دور البنك في هذه العملية مزدوجاً، وتتضمن هذه العملية ثلاثة أطراف وعقدين مستقلين لا يتعلق تنفيذ أحدهما على تنفيذ الآخر. فعقد السلم الموازي هو عقد سلم يعتمد فيه البائع (المسلم إليه) في تنفيذ التزاماته على ما يستحقه وينظره من مبيع بصفته مشترياً (مسلماً) في عقد سلم سابق، دون أن يعلق عقد السلم الثاني على عقد السلم الأول. وبهذا يمكن للمشتري في عقد سلم (المسلم) فيما بين تاريخ عقد السلم وتاريخ قبض المسلم فيه أن يكون بائعاً (مسلماً إليه) في سلعة مماثلة وبشروط مماثلة لشروط عقد السلم الأول الذي أبرمه أو بشروط معدلة. وعلى هذا فمجالات تطبيق هذا العقد متعددة. ويمكن للمسلم (المشتري) فيما بين تاريخ عقد السلم وتاريخ قبض المسلم فيه أن يكون مسلماً إليه (بائعاً) في سلعة مماثلة وبشروط مماثلة لشروط عقد السلم الأول الذي أبرمه أو بشروط معدلة، وهو ما يعبر عنه بالمسلم الموازي¹. فالبنك الإسلامي يمكنه أن يستخدم هذا الأسلوب المعاصر، فهو بصفته مشترياً في عقد سلم أول يحصل على السلعة التي يريد المتاجرة بها في الوقت الذي يريده، فتتشغل بها ذمة البائع الذي يجب عليه الوفاء بما التزم به، كما أن البنك يستفيد من رخص السعر، إذ أن بيع السلم أرخص من بيع الحاضر غالباً فبأمن بذلك تقلب الأسعار. ويستطيع هذا البنك أن يعقد سلماً موازياً، فيبيع بعقد سلم جديد بضاعة من نفس النوع الذي اشتراها بالسلم الأول دون ربط بين العقدتين. ولا خلاف بين الفقهاء في أن عقد السلم إذا أبرم بين عاقدين مستجمعاً أركانه وشروط صحته فإنه يقتضي انتقال ملكية رأس المال إلى المسلم إليه وانتقال ملكية المسلم فيه إلى رب السلم. وعلى ذلك، فإذا قبض المسلم إليه رأس المال كان له أن يتصرف فيه بكل التصرفات السائغة شرعاً، لأنه ملكه وتحت يده. أما المسلم فيه، فمع صيرورته ملكاً للمسلم بمقتضى العقد، إلا أن ملكيته له غير مستقرة. قال السيوطي: ((جميع الديون التي في الذمة بعد لزومها وقبض المقابل لها مستقرة إلا ديناً واحداً هو دين المسلم، فإنه وإن كان لازماً فهو غير مستقر. وإنما كان غير مستقر لأنه بصدد أن يطرأ انقطاع المسلم فيه فينفسخ العقد)).

2- السلم مع توكيل الغير ببيع السلعة: من التطبيقات المعاصرة لعقد السلم، قيام البنك الإسلامي بشراء بضاعة على أساس عقد السلم، ثم يقوم بتوكيل جهة ما قد يكون البائع نفسه أو غيره ليتولى تصريف البضاعة بالنيابة عنه بسعر يحدده البنك. يقتضي تطبيق هذا الأسلوب أن يختار البنك بعناية السلع التي سيتعامل بها بحيث تكون مما يقبل التخزين مدة ملائمة، مع تحديد سعر شراء البنك لها على نحو يأخذ بالحسبان الدورة الزمنية المعتاد لتصريفها، وكذلك نفقات التخزين ونحوها من التكاليف، وكذا تقلبات الأسعار المعتاد في تلك السلع. وعلى هذا الأساس فإن البنك - في الوقت الذي يدخل فيه بعقد السلم لشراء السلع - يدخل بعقود مع الوسطاء الموزعين لتلقى السلع نيابة

1 عمر، محمد عبد الحليم: الإطار الشرعي والاقتصادي والمحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر، مرجع سابق، ص 75

عنه وتخزينها لديهم، ثم بيعها لحساب البنك. ويمكن للبنك أن يتفق مع أولئك الوسطاء على أن يبيعوا السلع لأجل، مع أخذ الضمانات اللازمة للدين. وبذلك يكون البنك قد استخدم أمواله في تمويل شراء السلع سلماً بأسعار منخفضة نسبياً، ثم بيعها بعد قبضها لأجل بأسعار مرتفعة نسبياً. وقد يكون هؤلاء الوسطاء جهة أخرى غير البائع في عقد السلم الأول، كما يمكن أن يوكل البنك نفس البائع لتصريف البضاعة. وفي كثير من الأحيان يقوم البائع بهذه المهمة متبرعاً، ولكن قد يتفق أحياناً على عمولة أو أجرة محددة لذلك. ومثال هذا الأسلوب أن يشتري البنك الإسلامي كمية من الأسمت (مثلاً) على أساس عقد سلم، ويتضمن العقد أن يضع المصنع كمية الأسمت بعد إنتاجها في مستودعاته باسم البنك صورة مميزة. ويوكله البنك ببيعها لحساب البنك بسعر ناجز أو مؤجل لا يقل عن المقدار الذي يحدده البنك، ويمكن للبنك أن يجعل للمصنع أجرة على البيع مبلغاً محدد أو نسبة من ثمن المبيع. ويمكن أن يكون البيع المشار إليه نقداً، كما يمكن للبنك أن يأذن للمصنع بأن يبيع لأجل بشروط يرضيها البنك، ومنها أخذ ضمانات كافية للوفاء بالثمن. إن قيام البائع في عقد السلم بتسويق البضاعة وتسليمها بمعرفته إلى المشتري النهائي يكون جائزاً باعتباره وكيلًا عن البنك وهو المشتري الأول في عقد السلم وبطبيعة الحال يتطلب هذا أن يتحمل البنك كامل المسؤولية فيما يترتب عن هذا البيع للمشتري الجديد. ولا مانع أن يقوم البائع بذلك بأجر أو بدون أجر لأن الوكالة تصح في كلتا الحالتين.

2- التطبيقات العملية لعقد السلم ومعوقاتها في البنوك الإسلامية: إن اعتماد صيغة السلم بوضعها الحالي يعد نجاحاً حققته البنوك الإسلامية، فقد كان التجار قبل إحياء هذه الصيغة في نسختها المصرفية المعاصرة، يصعب عليهم العثور على ممول لمشروعاتهم مما كان يلجئهم إلى البنوك التقليدية، التي تفرض الفوائد الظالمة عليهم، فجاءت صيغة عقد السلم لتكون من الصيغ الفعالة التي حلت - جزئياً - محل التمويل الربوي، ومما يشكر لهذه الصيغة أنها ليست صيغة تمويل محض، بل لها مع ذلك جانب استثماري، فمحل التعاقد سلعة من السلع التي يمكن وصفها - غالباً - بالاستراتيجية، كالمواد الغذائية والأدوات الصناعية، بل حتى توفير المساكن والعقارات، وهذا الأمر مهم بالنسبة للبنوك الإسلامية، التي يجب أن تتوخى مقاصد الشريعة في تقديم الاستثمار على الإقراض المجرد، لهذا يمكن أن نعد صيغة السلم تمويلاً استثمارياً، إذ هو في حقيقته يبيع لا إقراض، لكنه يبيع آجل بعاجل. تطبقه البنوك الإسلامية في عدة مجالات مهمة (أ). لكن هذا التطبيق لهذا العقد الحيوي، لا يخلو من الصعوبات والمخاطر المحدقة كما سنرى في (ب):

أ-التطبيقات العملية لعقد السلم في البنوك الإسلامية: إن السلم كما كان بالغ الأهمية كباب من المداينات في العصور التي خلت والأزمات التي سلفت، فإنه يعد في عصرنا الحاضر أداة تمويل (ائتمان) ذات كفاءة عالية في الاقتصاد الإسلامي وفي نشاطات البنوك الإسلامية من حيث مرونتها واستجابتها لحاجات التمويل المختلفة، سواء أكان تمويلًا قصير الأجل أم متوسطًا أو طويلًا، واستجابتها لحاجات شرائح مختلفة ومتعددة من العملاء، سواء أكانوا من المنتجين الزراعيين أو الصناعيين أو المقاولين أم من التجار، واستجابتها لتمويل نفقات التشغيل والنفقات الرأسمالية الأخرى. إذ يمكن أن يكون عقد السلم طريقاً للتمويل يغني عن القرض بفائدة، فمن عنده سلعة مشروعة ينتجها يمكنه أن يبيع كمية منها، تسلم في المستقبل، ويحصل على ثمنها حالاً، ولذلك يكون عقد السلم أحد الوسائل التي يستخدمها البنك الإسلامي في الحصول على السلع موضوع تجارته، كما يستخدمه أيضاً في بيع مانتجته شركاته ومؤسساته، ولقد تبين من الواقع العملي أن العديد من البنوك الإسلامية تطبق هذه الصيغة في تمويل العديد من الشركات الصناعية، ويمكن استخدام بيع السلم في الإنشاءات العقارية عن طريق بيع الوحدات قبل إنشائها وتسليمها بعد الانتهاء منها. من الناحية النظرية يمكن تسمية عقد السلم بالعقد التشغيلي أو عقد رأس المال العامل لأن أثر العقد يظهر مباشرة في "النشاط الإنتاجي" لأنه يتطلب من الشركة البائعة المباشرة في تنفيذ العقد والقيام بعمليات الإنتاج، كما يظهر الأثر على النشاط المالي بزيادة رصيد النقدية لدى المؤسسة وهو الجزء الأكثر سيولة من رأس المال العامل. ومن الناحية النظرية أيضاً يمكن تطبيق العقد على جميع الأنشطة الاقتصادية طالما كانت منتجاتها قابلة للضبط والقياس كالصناعة والتجارة والمقاولات، كما يمكن تطبيقه على مختلف درجات المنتجين من أصحاب الأعمال ((المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والكبيرة))¹. أما التطبيق العملي فيظهر لنا قلة استعمال السلم وربما انعدامه لدى غالبية البنوك الإسلامية¹ وعلى الرغم من ذلك هناك مجالات واسعة لتطبيق العقد مثل:

1- عمليات شراء النفط الخام من المنتجين، وبيعها لمصافي التكرير. مع ملاحظة أن جزءاً كبيراً من عمليات شراء النفط في السوق العالمية تجري على أساس تسليم آجل (شهرين أو ثلاثة) بموجب عقود آجله، حتى لو كان التحوط الدافع الحقيقي لأغلبها.

2- شراء منتجات مصانع الحديد والاسمنت وغيرها من الشركات المماثلة بأثمان تدفع مقدماً على أن يتم التسليم في وقت لاحق.

1 هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية، المعايير الشرعية، مرجع سابق، ص 177

ب- معوقات تطبيق عقد السلم في البنوك الإسلامية: يواجه التطبيق العملي لعقد السلم في البنوك الإسلامية، معوقات كثيرة بالرغم من المزايا الكبيرة التي يتمتع بها هذا العقد. نذكر منها ما يلي²:

1- مشكلة تحديد الثمن، إذ أن عقد السلم من العقود الآجلة، والسعر قد يرتفع عند حلول الأجل مما يولد نزاعاً بين الطرفين.

2- عدم إمكانية المسلم إليه من الوفاء بالتزاماته بسبب قلة الإنتاج، أو بسبب ماطلته مستخدماً في ذلك حججاً واهية. كالغبن في المحصول، أو رداءة الموسم، في حالة السلم الزراعي.. الخ.

3- مشاكل الاستلام، والتسويق والبيع التي تواجه البنك الإسلامي. لذلك يجب على البنك الإسلامي أن يكون على قدر كبير من الاستعداد الفني، بتهيئة الكوادر والمخازن ووسائل النقل، للقيام بعمليات الاستلام والبيع³.

الفرع الثاني: عقد الاستصناع

عقد الاستصناع هو أحد الصيغ الإسلامية للتمويل، متوافقة مع الشريعة ومستخدمة على نطاق واسع من قبل البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، لتمويل تشييد المباني والأبراج السكنية، والمنتجات ذات العلاقة بالإضافة إلى تصنيع الطائرات والسفن والآلات والمعدات وما إلى ذلك من الصناعات الأخرى. فعقد الاستصناع من البيوع المؤجلة، وستتعرف عن ماهية هذا العقد بالتأصيل النظري له (أولاً) وللتطبيقات المصرفية للاستصناع ومخاطره في البنوك الإسلامية (ثانياً).

أولاً- التأصيل النظري لعقد الاستصناع: سنتناول في التأصيل النظري لعقد الاستصناع، التعريف اللغوي والاصطلاحي، لهذا العقد. ثم مدى مشروعية عقد الاستصناع وشروطه، فيما يلي:

1- التعريف اللغوي والاصطلاحي لعقد الاستصناع: الاستصناع لغة، الاستصناع استنفع المصنع، فالألف والسين للطلب، يقال استغفار لطلب المغفرة. والصنع. يقول الرازي (الصنع) بالضم مصدر قولك صنع إليه معروفاً وصنع به صنيعاً قبيحاً أي: فعل⁴. والصناعة بكسر الضاد: حرفة الصانع، واصطنعه: اتخذها، قال تعالى: "واصطنعتك لنفسي"¹.

1 حنون، محمد حسن، الأعمال والخدمات المصرفية في المصارف التجارية والإسلامية، مرجع سابق، ص 459

2 الضير، الصديق محمد الأمين: الشروط الشرعية لصحة بيع السلم، مجلة الاقتصاد الإسلامي، العدد 170، جوان 1995، ص 71

3 الضير، الصديق محمد الأمين: الشروط الشرعية لصحة بيع السلم، مرجع سابق، ص 71

4 الرازي، زين الدين محمد بن أبي بكر الحنفي: مختار الصحاح، تحقيق يوسف الشيخ محمد، المكتبة العصرية، بيروت، لبنان، ط 5، 1999، ص 371

يقول ابن منظور: ((ويقال اصطنع فلان خاتماً إذا سأل رجلاً أن يصنع له خاتماً))²، واستصنع الشيء: دعا إلى صنعه فالاستصناع: طلب الفعل³. أما التعريف الاصطلاحي للاستصناع، فتعددت تعاريف عقد الاستصناع لكن المضمون واحد، وسنقتصر على التعاريف المشهورة تقريباً كما سنرى. ولنبدأ بتعريف الكاساني: ((هو عقد على مبيع في الذمة شرط فيه العمل))⁴ وهنا قد بين كونه عقداً، لكن لم يذكر اشتراط تحديد الثمن، فلم يكن جامعاً. وتعريف ابن الهمام: ((الاستصناع طلب الصنعة وهو أنيق وللصانع خف أو مكعب، أو أواني الصنفر اصنع لي خفاً طول هكذا وسعته كذا أودستا أي برمة تسع كذا، وزنها كذا، على هيئة كذا بكذا ويعطى الثمن المسمى لا يعطى شيئاً في عقد الآخر معه))⁵. وهو تعريف بالرسم لا الحد، حيث عرف الاستصناع بذكر صورته. أما تعريف السمرقندي: ((هو عقد على مبيع في الذمة وشرط عمله على الصانع))⁶. وهو تعريف مختصر، لكن يلاحظ عليه عدم ذكر الثمن واشتراطه. وعرفته مجلة الأحكام العدلية: ((مقابلة مع أهل الصنعة على أن يعمل شيئاً))⁷، ويلاحظ عليه كذلك عدم ذكر الثمن واشتراطه، وكذلك فهو غير مانع حيث يدخل فيه الإجارة. وقد أورد القانون الأساسي للبنك العربي الإسلامي الدولي تعريف عقد الاستصناع بقوله: ((هو عقد بين الشركة والصانع يتعهد بمقتضاه بأن يصنع شيئاً موصوف النوع والقدر، ومتفقاً فيه على طريقة التسليم، ومدة الانجاز لقاء ثمن معلوم تتعهد به الشركة مقابل المادة والعمل، أو مقابل العمل إذا قدمت الشركة المادة))⁸.

2- التعريف القانوني للاستصناع: اعتبر التقنين المدني الجزائري التعاقد على صنع شيء -الذي هو حقيقة الاستصناع - من عقود المقابلة التي ذكرها في باب العقود الواردة على العمل، فعرف المقابلة في المادة 549 بأنها ((...عقد يتعهد بمقتضاه أحد المتعاقدين أن يصنع شيئاً أو يؤدي عملاً مقابل أجر يتعهد به المتعاقد الآخر))⁹، وجاء في المادة 550 بأنه ((يجوز للمقاول أن يقتصر على التعهد بتقديم عمله فحسب على أن يقدم رب العمل

1 سورة طه، آية (41)

2 ابن منظور: لسان العرب، مرجع سابق، ج 8، ص 209

3 ابن منظور: لسان العرب، ج 8، مرجع سابق، ص 209. الرازي، مختار الصحاح، مرجع سابق، ص 371.

4 الكاساني، علاء الدين: بدائع الصنائع، دار الكتب العلمية، بيروت، ط 2، 1986، ج 5، ص 3

5 ابن الهمام، الإمام كمال الدين محمد بن عبد الواحد المعروف بابن الهمام: شرح فتح القدير على الهداية شرح بداية المبتدي، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 2003، ج 7، ص 114

6 السمرقندي، علاء الدين: تحفة الفقهاء، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 2، 1994، ج 2، ص 326

7 الزحيلي، محمد: قضاء المظالم في الفقه الإسلامي، دار المكتبة للطباعة والنشر، دمشق، سوريا، ط 1، 1998، ص 53

8 البنك العربي الإسلامي الدولي، النظام الأساسي، ص 3

9 الأمر 58/75 المؤرخ في 20 رمضان 1395 هـ الموافق 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية، العدد 78، المؤرخ في 24 رمضان

1395 هـ الموافق 30 سبتمبر 1975، ص 990

المادة التي يستخدمها أو يستعين بها في القيام بعمله، كما يجوز أن يتعهد المقاول بتقديم المادة والعمل معا¹. فقد ميز التقنين المدني بين صورتين للمقاولة:

- الصورة الأولى: أن يقدم المقاول العمل والمادة معا، وهذا ينطبق على عقد الاستصناع في مفهومه الفقهي.

- الصورة الثانية: أن يقدم المقاول العمل فقط، على أن يقدم رب العمل مادة الصنع من عنده، فيكون المقاول هنا أجيروا مشتركا²، الذي بين الفقه الإسلامي أحكامه وشروطه.

وقد سارت معظم القوانين العربية على إدراج عقد الاستصناع ضمن عقد المقاولة.

رأي الباحث: نستخلص مما سبق أن هناك توافقا بين تعريف الاستصناع في الفقه الإسلامي، وتعريفه في القانون الوضعي. فحتى وإن لم يذكر الاستصناع بالاسم، فإن حقيقته التي نص عليها الفقه الإسلامي تنطبق على ما جاء في القانون في موضوع عقد المقاولة، والعبرة في العقود بالمقاصد والمعاني لا بالألفاظ والمباني. فعقد الاستصناع كأسلوب للتمويل والاستثمار في العمل المصرفي الإسلامي ((عبارة عن دخول البنك أو المؤسسة الاقتصادية بصفتها ممولا بتمويل جزئي، أو كلي في مشروع معين على أساس قيام البنك بما يلزم للمشروع من أعمال تصنيع، أو بناء بنفسه، أو بغيره. بحيث يقدم المادة والعمل معا))³. ويرى الباحث أن هذا التعريف هو الأقرب لما يلي:

1- أنه قد عبر عن صفة المؤسسة الاقتصادية، وهي كونها ممولة للمشروع وصانعة في آن واحد، لأن الدافع الأساسي لقدوم العميل إلى البنك ليس كون البنك صانعا، أو مقاولا بل هو الحصول على التمويل اللازم لإقامة الصنعة، فهو محتاج إلى التمويل والصنعة معا، فيقوم البنك بتوفيرهما للعميل معا، وبذلك يريح العميل من تكاليف المقاولين وأجور العمال.

2- أنه اشترط على المؤسسة الاقتصادية (الصانع) تقديم المادة والعمل معا، وهو بذلك يتفق مع الاستصناع بالمفهوم الفقهي، ولو اقتصر على العمل وحده لكان مخالفا لطبيعة الاستصناع ولصار إجارة.

1 الأمر 58/75 المؤرخ في 20 رمضان 1395 هـ الموافق 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية، العدد 78، المؤرخ في 24 رمضان 1395 هـ الموافق 30 سبتمبر 1975، ص 990

2 الاجير المشترك: هو الذي يعمل للمؤجر ولغيره دون تقييد، وهو عكس الأجير الخاص، الذي يستأجر لعمل معين، لمدة معينة. أنظر: بيت التمويل الكويتي، دليل المصطلحات الفقهية الاقتصادية. الكويت، 1992، ص 10

3 عريبات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط 1، 2006، ص 184

3-مدى مشروعية عقد الاستصناع وشروطه: ذهب جمهور الفقهاء إلى القول بجواز عقد الاستصناع من حيث المبدأ، وإن كان هناك خلاف بينهم في تكييفه الفقهي، هل هو سلم أم عقد مستقل بذاته، أم وعد، وهذا خلافا لما يذكره العديد من الباحثين الذين يعتبرون أن عقد الاستصناع لم يقل به ولم يجزه أحد إلا الحنفية. نعم الحنفية هم من أوردوا لعقد الاستصناع بحثا مستقلا، ولكن ما هيته وحقيقته وأحكامه موجودة عند غيرهم، ولكن تحت باب آخر غير الاستصناع¹. وسنعرض آراء المذاهب الفقهية في عقد الاستصناع كل على حدى. فيما يلي:

1-المذهب الحنفي: ذهب جمهور الحنفية الى القول بجواز الاستصناع، وأدلتهم في ذلك ما روي أن رسول الله صلى الله عليه وسلم، استصنع منبرا. ووجه الدلالة ظاهر وهو أنه-صلى الله عليه وسلم-تعاقدا على عمل وصناعة، ليس المعقود عليه موجودا في الحال بل سيوجد مستقبلا، وهذا دليل الجواز. كذلك قوله عليه السلام: ((مارآه المسلمون حسنا فهو عند الله حسن))². وعقد الاستصناع مما رآه المسلمون، واعتبروه حسنا ولهذا جرى به تعاملهم. أيضا الإجماع الثابت بالتعامل من لدن رسول الله صلى الله عليه وسلم إلى يومنا هذا. ونشير إلى أن جمهور الحنفية كلهم مع جواز الاستصناع ولم يخالف منهم إلا زفر، الذي ذهب إلى عدم جواز الاستصناع ودليله في ذلك:

-أنه ثابت على خلاف القياس، فالقياس يأبى جوازه.

-أن الاستصناع بيع معدوم، وهو منهي عنه.

2-المذهب المالكي: ذهب المالكية إلى القول بجواز الاستصناع من حيث المبدأ، ولكنهم لم يفرّدوا له بحثا مستقلا وإنما جعلوه ضمن عقد السلم. فإذا تحققت في الاستصناع شروط السلم صح هذا العقد واعتبر عقد سلم³. جاء في المدونة: ((قلت ما قول مالك في رجل استصنع طستا أو تورا، أو قمقما... أو شيئا مما يعمل الناس في أسواقهم من آنتهم. أو أمتعتهم التي يستعملون في أسواقهم عند الصانع... فقال أرى في هذا أنه إذا ضرب للسلعة التي استعملها أجلا بعيدا، وجعل ذلك مضمونا على الذي يعملها بصفة معلومة وليس من شئ بعينه يريه إياه يعمله

1عربيات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، مرجع سابق، ص143

2الطبراني، أبو القاسم، سليمان بن أحمد: المعجم الكبير، وزارة الأوقاف، العراق، ط2، 1980، حديث رقم(8583)، ج9، ص112

3عربيات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، مرجع سابق، ص144

منه ولم يشترط أن يعمله رجل بعينه، وقدم رأس المال أو دفع رأس المال بعد يوم أو يومين، ولم يضرب لرأس المال أجلا، فهذا السلف جائز وهو لازم للذي عليه يأتي به إذا حل الأجل على صفة ما وصفنا¹.

3- المذهب الشافعي: ألحق الشافعية الاستصناع بعقد السلم، وإن كان الشافعية يفرقون في السلف في الصناعات المكونة من مادة أو مادتين فأكثر، فبالنسبة للمادة فإن الشافعي يلحقه بالسلم، لإمكان ضبط وزنها ومعرفة مقدارها فلا توجد الجهالة، أما إذا كان أكثر من ذلك فلا يجيزه الشافعية لوجود الجهالة في تحديد الصفات والوزن والنوع... الخ². جاء في مغني المحتاج ((ولا يصح السلم في مختلف أجزائه، كبرمة معمولة وكوز، وطس... لندرة اجتماع الوزن مع الصفات المشروطة، ولتعذر ضبطها إما لاختلاف الأجزاء في الدقة، أو لمخالفة أعلاها أو وسطها لأسفلها، أما قطع الجلد فيجوز السلم فيها وزنا لانضباطها، لأن جملتها مقصودة، وما فيها من التفاوت يجعل عفو³)).

4- المذهب الحنبلي: تعددت الرواية في المذهب الحنبلي، إلى قولين. فالقول الأول، أن الاستصناع يصح مطلقا في كل ما يمكن ضبط صفته، حتى في الأواني المختلفة لأن التفاوت في ذلك يسير ويمكن ضبطها⁴. أما القول الثاني، فيرى بأن الاستصناع لا يصح في الأواني المختلفة التي تجمع أخلاطا متميزة، وأما ما لا يختلف كالهاون، والسطل المربع فيصح لإمكانية ضبطه وكذا الثياب المنسوجة، والرماح...، وهذا ما ذهب إليه جمهور الحنابلة⁵، لأنه يصح بيعه ويمكن ضبطه بالصفات التي لا يتفاوت الثمن معها غالبا، فيصح السلم فيه كالخشب والقصب وما فيه من غيره متميز يمكن ضبطه والإحاطة به، ولا يتفاوت كثيرا فلا يمنع⁶.

رأي الباحث: من خلال آراء الفقهاء السابقة، فعقد الاستصناع، قالت به جملة المذاهب الفقهية من حيث صورته وماهيته، وإن كان لكل مذهب تفصيلاته واختلافاته ورواياته. فهو عقد جائز مشروع دلت على مشروعيته أدلة كثيرة سبق ذكرها. وقد بحث عقد الاستصناع مجمع الفقه الإسلامي بمنظمة المؤتمر الإسلامي، في دورة مؤتمره السابع ، وأصدر القرار رقم 7/3/67 وجاء في القرار ما يأتي: مراعاة لمقاصد الشريعة في مصالح العباد والقواعد الفقهية في

1 الإمام مالك، مالك بن أنس الاصبحي: المدونة الكبرى، برواية سحنون عن ابن القاسم عن الإمام مالك، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1994 ص، 68

2 عريبات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، مرجع سابق، ص 145

3 الشربيني، شمس الدين، محمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، مرجع سابق، ج2، ص 150

4 ابن مفلح، أبو إسحاق، برهان الدين إبراهيم: المبدع في شرح المقنع، مرجع سابق، ص 173

5 المرجع السابق، ص 173

6 ابن قدامة، أبو محمد، عبد الله بن أحمد: المغني، مرجع سابق، ج4، ص 248

العقود والتصرفات، ونظراً لأن عقد الاستصناع له دور في الصناعة، وفي فتح مجالات واسعة للتمويل والنهوض بالاقتصاد الإسلامي. قرر:

1- إن عقد الاستصناع- وهو عقد وارد على العمل والعين في الذمة- ملزم للطرفين إذا توافرت فيه الأركان والشروط.

2- يشترط في عقد الاستصناع ما يلي:

أ- بيان جنس المستصنع نوعه وقدره وأوصافه المطلوبة.

ب- أن يحدد فيه الأجل.

3- يجوز في عقد الاستصناع تأجيل الثمن كله، أو تقسيطه إلى أقساط معلومة لآجال محددة.

4- يجوز أن يتضمن عقد الاستصناع شرطاً جزائياً بمقتضى ما اتفق عليه العاقدان ما لم تكن هناك ظروف قاهرة.

-أما شروط عقد الاستصناع، فيشترط لعقد الاستصناع شروط خاصة- إضافة إلى شروط البيع- وهي¹:

1- أن يكون المصنوع معلوماً: بتحديد مواصفات الشيء المطلوب صناعته تحديداً وافياً يمنع التنازع عند التسليم.

2- أن يكون المصنوع مما تدخله الصناعة، فلا يصح في البقول والحبوب ونحو ذلك.

3- أن يكون الشيء المصنوع مما يجري التعامل فيه، لأن الاستصناع جائز استحساناً، فلا يصح فيما لاتعامل فيه، وذلك يختلف بحسب الأعراف السائدة في كل مكان وزمان، فلا يقاس مكان على مكان ولا زمان على زمان، وأما إذا كان الشيء المطلوب صنعه مما لم تجر به العادة بصناعته فإنه يمكن التوصل إليه بطريق السلم.

4- أن تكون المواد المستخدمة في الشيء المصنوع من الصانع، فإذا كانت من المستصنع فإنه يكون عقد إجارة لاعقد استصناع.

5- بيان الثمن جنساً كالدينار الجزائري، وعدداً كالألف، أو المائة مثلاً، لمنع التنازع.

6- بيان مكان تسليم المبيع إذا احتيج إلى ذلك.

1 شلهوب، علي محمد: شؤون النقود وأعمال البنوك، دارشعاع للنشر والعلوم، حلب، سوريا، ط1، 2007، ص421

7- ألا يكون فيه أجل.

8- يلتزم البنك بتسليم السلعة المصنعة لعميله، ويمكن أن يوكل طرفاً ثالثاً للقيام بالتصنيع، ولا يجوز للعميل (المستصنع) المشاركة في صنع السلعة المصنعة، حيث أن ذلك من مسؤولية الصانع بشكل كامل، إلا في حالة المساهمة بالأرض للبناء عليها.

9- يمكن الاتفاق بين العميل والبنك، بأن يقوم الأول إما بدفع المبلغ الكلي للاستصناع للطرف الثاني عند توقيع العقد، أو على أقساط في مدة محددة يتم الاتفاق عليها بين الطرفين.

10- لا يتم تغيير قيمة عقد الاستصناع إلا إذا طلب العميل تغيير المواصفات ووافق البنك على ذلك، حيث يلزم توقيع عقد جديد يتم فيه تحديد القيمة الجديدة زيادة أو نقصان.

11- يمكن أن يقوم المستصنع بالإشراف على عملية صناعة السلعة بنفسه، أو يوكل من ينوب عنه (كجهة استشارية) للتأكد من مطابقة السلعة المصنعة أثناء عملية تصنيعها للمواصفات التي اتفق عليها، على ألا ينشأ عن ذلك أي التزام بينهما (بين المستصنع والصانع).

12- يمكن أن يقوم البنك نيابة عن عميله (المستصنع)، في حال حصوله على توكيل منه ببيع السلعة المصنعة إلى طرف آخر، كما يمكن أن يوكل الصانع من قبل المصرف للقيام بهذه المهمة أيضاً.

13- يمكن أن يتضمن عقد الاستصناع خدمات ما بعد البيع التي تقدم عادة مع السلعة المصنعة، كالصيانة والضمان¹.

ثانياً- التطبيقات المصرفية للاستصناع ومخاطره في البنوك الإسلامية: قبل الحديث عن التطبيق المصرفي لهذا العقد، سنذكر أولاً، بأهمية هذا العقد، وأهم أشكاله.

1- أهمية عقد الاستصناع وأشكاله في البنوك الإسلامية: احتل الاستصناع دوراً رئيساً في استثمارات البنوك الإسلامية، والخليجية على وجه الخصوص، إذ قامت البنوك بتمويل المباني السكنية والاستثمارية، بنظام عقود الاستصناع حتى بلغت الأموال المستثمرة في هذا المجال عدة مليارات للبنك الواحد، وساهمت بذلك في حل

1 شلهوب، علي محمد: شؤون النقود وأعمال البنوك، مرجع سابق، ص422

مشكلات معاصرة كثيرة¹. وتوضح أهمية عقد الاستصناع بالحاجة إليه في الحياة البشرية، حيث بين الله عز وجل أن البشر متفاوتون فيما بينهم تسخيراً منه سبحانه لبعضهم البعض. فقال تعالى: "نحن قسمنا بينهم معيشتهم في الحياة الدنيا ورفعنا بعضهم فوق بعض درجات ليتخذ بعضهم بعضاً سخرياً ورحمة ربك خير مما يجمعون"²، ومن صور تسخير البشر لبعضهم البعض، عقد الاستصناع، فالمستصنع محتاج لمن يصنع له حاجته بالشكل الذي يريد، والصانع محتاج إلى المال الذي يأخذه مقابل صنعه ليستعين به على مصارف الحياة هذا على وجه الإجمال، وأما على التفصيل فللاستصناع أهمية تتضح فيما يلي:

من جهة الصانع: يعلم بأن ما يصنعه جرى بيعه مسبقاً وتحقق أنه ربح فيه وعرف مقدار ربحه، فهو يعمل بطمأنينة وعلى بصيرة. أما بغير عقد الاستصناع فإن الصانع قد يحتاج إلى مدة لتسويقه وربما يخسر خسائر كبيرة على حفظه لحين البيع. وقد تكسد البضاعة فتكون الخسارة مضاعفة- من جهة العمل ومن جهة المواد.-

من جهة المستصنع: فبكونه يحصل على ما يريد بالصفة والنوع الذي يريد، فلا يضطر لشراء ما قد لا يناسبه من البضائع الجاهزة، بل إن بعض الأمور لا توجد جاهزة بل لا بد من طلب صنعها من الصنائع فتصنع حسب الطلب، كبعض البيوت والأبنية، كما أن المستصنع يكون مطمئناً بالاستصناع لكونه يتابع الصنع بنفسه، فيتأكد من عدم وجود غرر أو تدليس في المصنوع، مما يجعله مرتاح النفس مطمئناً.

من جهة المجتمع: فبالاستصناع تتحرك الأموال من جهة إلى أخرى مما ينعش الحركة الاقتصادية في البلد، ولذلك يدعو كثير من الاقتصاديين المسلمين إلى أهمية جعل أطراف الاستصناع من المسلمين لتنعش اقتصادهم وتزيد من مصادر دخلهم، كما أن فيه تفرغاً لأصحاب التخصصات في تخصصاتهم، فلو أن العالم أراد أن يبني بيتاً ولم يجد من يصنع له، لكان في ذلك ضرر كبير على المجتمع بإشغال هذا العالم مما يحرم المجتمع من علمه ونفعه، ومثل ذلك الطيب والمفكر وغيرهم³، ثم إن الإنسان لا يستطيع أن يصنع كل شيء يريد بنفسه ولا يقوم بأي عمل بنفسه، فيحتاج إلى غيره كما أن الناس تعاملوا بهذا العقد منذ زمن رسولنا محمد صلى الله عليه وسلم الذي استصنع خاتماً وقيل أنه استصنع منبراً. ومن فوائد الاستصناع أنه يشجع الإنتاج والعمل وتشغيل الأيدي العاملة ويزيد النشاط الاقتصادي ويؤمن عملية التسويق. هذا ويمكن للمصارف الإسلامية الآن الدخول في عمليات الاستصناع، كمثال

1 أرشيد، محمود عبد الكريم، الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 121

2 سورة الزخرف، الآية (32)

3 الزرقاء، مصطفى أحمد: عقد الاستصناع ومدى أهميته في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، البنك الإسلامي للتنمية، معهد البحوث، ط 1، 1995،

يمكن لها أن تجعل عقود استصناع عن طريق امتلاكها المصانع والقيام بالتصنيع أو أن تكون صانعا ومستصنعا في نفس الوقت وهو ما يعرف ب: الاستصناع الموازي، وهذا النوع هو الأكثر ملائمة لعمل البنوك الإسلامية.

أما أشكال عقد الاستصناع في البنوك الإسلامية. فإن الاستصناع يأخذ صورا، وأشكالا متعددة. فقد يكون البنك مستصنعا، وقد يكون صانعا، أو يعقد استصناعا موازيا مع غيره لتنفيذ ما يطلبه منه العميل، لكونه غير قادر على تنفيذ المشروع بذاته، وغيرها من صور عقد الاستصناع داخل البنوك الإسلامية وستعرض لأهمها فيما يلي :

1- البنك من حيث كونه مستصنعا: يمكن للبنك الإسلامي أن يكون مستصنعا أي طالبا لمنتجات صناعية ذات مواصفات خاصة، وقد يمارس البنك هذه المهمة ممولا لها من ماله الخاص، أو من أموال المودعين الاستثمارية، وقد تصبح هذه المصنوعات ملكا للبنك يتصرف فيها بالبيع، أو التأجير أو غيره¹.

2- البنك من حيث كونه صانعا: يمثل البنك في هذه الحالة الصانع، أو العامل في عقد الاستصناع، وذلك بأن تطلب منه بعض الشركات أو المؤسسات منتجات صناعية معينة، ذات مواصفات تحتاجها تلك الشركات، فيقوم هو من خلال ما يمتلكه من شركات ومصانع، بإنتاج تلك المصنوعات، أو يقوم بالتعاقد مع غيره على صنع تلك المصنوعات. وفي كلتا الحالتين يقوم البنك بعملية التمويل لتوظيف ماله من أموال. وإذا قام بالاستصناع بنفسه يمكن له أن يبيع المواد التي استصنعها بكافة العقود المشروعة (بيع مراوحة). وهذه الصورة تنقسم إلى قسمين، هما الاستصناع العقاري، والاستصناع الموازي².

أ- الاستصناع العقاري: وهي تلك العقود التي يقوم البنك فيها بتجهيز المشروع بجميع مستلزماته، ويطلق عليها ((تسليم المفتاح)) فهي عبارة عن استصناع بالمعنى الفقهي القديم، الذي يجمع شخصين، ويتميز عن الاستصناع القديم باعتبار الصانع ممولا في ذات الوقت، وبائعا للعميل هذا المشروع يباع بالتقسيط. ويعتبر الاستصناع العقاري مجالا يمكن استخدام عقد الاستصناع فيه. فيمكن إنشاء مساكن عبر شركات المقاولات، والوحدات الهندسية في البنك. وهناك نماذج عقود استصناع عقاري على أرض يملكها العميل، أو إنشاء شركة، أو مصنع ذي صفات معينة تحتاج في إنشائها إلى شركات إنشاءات ضخمة وتمويل عال. كما يمكن للدولة أيضا الاستفادة من هذا العقد، كاستصناع السلاح، والطائرات والسفن وغيرها³.

1 أرشيد، محمود عبد الكريم: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 122

2 المرجع السابق، ص 123

3 المرجع السابق، ص 12

ب- الاستصناع الموازي: إن أكثر صور عقد الاستصناع شيوعاً، هي صورة الاستصناع الموازي وهي التي لا يباشر البنك الإسلامي أعمال الاستصناع بنفسه بل بواسطة غيره فيعمد إلى إحالة عملية التنفيذ على جهة مختصة، وتكون هذه الجهة المختصة مسؤولة عن حسن التنفيذ أمام البنك، كما أن البنك يكون مسؤولاً أمام العميل على حسن التنفيذ. ويتم ذلك عن طريق التعاقد بين المحتاج للسلع الصناعية، سواء أكان تاجراً أم مستهلكاً، والبنك الإسلامي بطريقة الاستصناع، ليقوم البنك بصناعتها وإنتاجها، وبالتالي يكون البنك الإسلامي في هذه الخطوة بائعاً، ويمكن أن يكون الثمن مؤجلاً. ثم يتعاقد البنك مع المختصين بصناعة ذلك النوع من السلع، على إنتاج سلع على أساس المواصفات والتصاميم المطلوبة المبينة في العقد الأول، ويمكن أن يكون الثمن هنا معجلاً. وهكذا تكون مدة التمويل مضاعفة، مما يتيح للبنك الإسلامي أن يحصل على ربح وافر. ثم إذا تسلم البنك السلع من الصناعيين بعد تمامها يقوم بتسليمها للبايعين¹. والملاحظ أن عقد الاستصناع في النظام البنكي الإسلامي يغير في بعض الأشكال عقد الاستصناع في الفقه الإسلامي من النواحي التالية²:

- 1- أن البنك لا يرغب في السلعة المصنعة لذاتها، وإنما يهدف لبيعها لغرض تحقيق الربح.
- 2- إن الهدف من هذا العقد هو العمل على توفير السيولة النقدية للمصنع-الصانع- بدون تقاضي فوائد ربوية، وفي الوقت نفسه لا بد أن يحقق عائداً على أمواله المستثمرة لدى المصانع، فقيام البنك بشراء كميات محدودة تغطي التمويل الذي يحتاج إليه المصنع في تشغيله يحقق غاية من غايات عقد الاستصناع.
- 3- عدم مرونة استخدام عقد المضاربة، أو المشاركة في بعض المشاريع، حيث أن هناك موجودات مستثمرة طويلة الأجل، كما أن عملية الرقابة، واحتساب الأرباح، وعملية التوزيع يعرض البنك لكثير من المشكلات، كما يمنع المصنع من حرية التصرف في إدارة المصنع.

2- التطبيقات العملية لعقد الاستصناع في البنوك الإسلامية ومخاطرها: شهد الاقتصاد المعاصر تزايد الأهمية للمنتجات الصناعية، وذلك لإشباع الحاجات المتزايدة والمتطورة للإنسان في هذا العصر. وقد أسهم التقدم العلمي في توسيع مجالات وأنواع التصنيع في كافة مناحي الحياة، فأصبحت المنتجات الصناعية تشكل الجزء الأكبر من التجارة في الأسواق داخل وخارج حدود إنتاجها، وهو ما أدى إلى انتشار عقود الاستصناع وتعدد أشكالها. وقد كان للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية بشكل خاص دورهم في تطبيق هذا العقد واستخدامه ضمن أدوات

1 الأثغر، محمد سليمان، وآخرون: بحوث فقهية في قضايا اقتصادية معاصرة- عقد الاستصناع، دار النفائس، عمان، الأردن، ط1، 1988، ص240

2 عريبات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، مرجع سابق، ص190

وصيغ التمويل المصرفي، حيث أنه فتح أمامها مجالات واسعة لتمويل الحاجات العامة والمصالح الكبرى للمجتمع والنهوض بالاقتصاد الإسلامي. ومن الحالات التي تستثمر فيها الصيرفة الإسلامية عقد الإستصناع نذكر مايلي:

الصناعة المتطورة والمهمة جدا في الحياة المعاصرة مثل استصناع الطائرات والقطارات والسفن، ومختلف الآلات التي تصنع في المصانع الكبرى أو المعامل اليدوية، كذلك إقامة المباني المختلفة من المجتمعات السكنية والمستشفيات، والمدارس والجامعات إلى غير ذلك مما يؤلف شبكة الحياة المعاصرة المتطورة. بالإضافة لمختلف الصناعات التي يمكن ضبطها بالمقاييس والمواصفات المتنوعة ومن ذلك الصناعات التحويلية، والصناعة الإستخراجية، والصناعات الغذائية بما يشمل من تعليب وحفظ المنتجات الطبيعية وغيرها. فالاستصناع بالنسبة للبنوك الإسلامية، خطوة رائدة لتنشيط الحركة الاقتصادية، وذلك إما بكون البنك صانعا، أو بكونه مستصنعا: فأما كونه صانعا: فإنه يتمكن على أساس عقد الاستصناع من دخول عالم الصناعة والمقاولات بأفاقهما الربحية، كصناعة السفن والطائرات والبيوت والطرق، وغير ذلك، حيث يقوم البنك بذلك من خلال أجهزة إدارية مختصة بالعمل الصناعي تابعة للبنك، لتصنيع الاحتياجات المطلوبة للمستصنعين¹.

وإما بكونه مستصنعا: فتوفير ما يحتاجه البنك من خلال عقد الاستصناع مع الصناعيين والذي يوفر لهم التمويل المبكر ويضمن تسويق مصنوعاتهم، ويزيد من دخل الأفراد، مما يزيد من رخاء المجتمع بتداول السيولة المالية بين أبناء البلد. وهناك حالة ثالثة، وهي أن يكون البنك صانعا ومستصنعا وهي ما يسمى بالاستصناع الموازي، الذي تكلمنا عنه في أشكال الاستصناع. ومما لا شك فيه أن البنوك الإسلامية تسعى من خلال التمويل بعقد الاستصناع والاستثمار فيه، إلى تحقيق الأرباح وتعظيم المنفعة، وتشغيل أموال المودعين، وتوفير عائد لها أكبر نتيجة لإدخالها في استثمار أمثل، فهي مطالبة بتلمس حاجات السوق ومعرفة أوضاعه، وإعطاء التمويل المناسب لكل مشروع، وعدم الاقتصار على نوع واحد من التمويل كالمراجحة مثلا، وهو ما يجري في معظم البنوك الإسلامية، إن لم نقل جميعها، ومن هنا تبرز أهمية عقد الاستصناع كأسلوب للتمويل والاستثمار. كما أن كثيرا من طالبي التمويل ليس لديهم القدرة التمويلية اللازمة لدفع أجور العمال، أو المقاولين بشكل عام. وهذا يعني أن أسلوب المراجحة للآمر بالشراء غير صالح بالنسبة لهم لأنه عبارة عن تمويل جزئي، حيث يقتصر على تمويل المشتريات اللازمة للبناء، ولا يتدخل في أجور العمال أو المقاولين. وقد ظلت هذه القضية -أجور العمال- مشكلة تواجه طالبي الاستثمار حتى ظهر عقد الاستصناع إلى ساحة العمل المصرفي الإسلامي، كما أن أسلوب المشاركة أيضا يبقى قاصرا على المشاريع الإنتاجية أي

1 الأشقر، محمد سليمان، وآخرون: بحوث فقهية في قضايا اقتصادية معاصرة - عقد الاستصناع، مرجع سابق، ص 241

المشاريع ذات الدخل المتوقع أو الجدوى الاقتصادية المرجوة، ويقي البنك في حالة قلق مستمر لاحتمال تأخير حصوله على رأس ماله فضلا عن الأرباح لأنه ليس له أن يستوفي من مصدر آخر غير المشروع الذي قام بتمويله، ولذا فهذا الأسلوب قاصر على بعض المشاريع ذات الخصوصية الاقتصادية على الرغم من كونه حلا ذا فائدة للمستهلكين والمستثمرين عموما. أما عقد الاستصناع فيمكن أن يسد حاجات كثير من طالبي التمويل ممن يرغبون في تطوير انتاجهم من خلال استصناع معدات جديدة، وكذا من يعانون من المشكلات السكنية، فإذا لم تتوفر لهم سيولة نقدية لإعطاء المقاولين أجورهم فستبقى المعاناة قائمة ولذا فإن أسلوب عقد الاستصناع يوفر لهم هذه السيولة ويقي البنك مسؤولا عن نتائج صنعه وعمله وبنائه. وكذا يمكن القيام ببناء مستشفيات أو مدارس أو مطارات من خلال هذا الأسلوب¹. أما عن الخطوات العملية التي يمر بها عقد الاستصناع من الناحية القانونية في النظام البنكي الإسلامي، وإجراءات ذلك سواء أكان ذلك من العميل أم من البنك فتمثل فيما يلي²:

1- يقدم العميل طلب استصناع مبنى (سكن، مصنع، مستشفى...) ويرفق مع الطلب بيانا كاملا مدعما بالرسوم، والخرائط، أو يقوم بتوصيف ما يريد صنعه إلى الدائرة الهندسية التابعة للبنك، وتقوم الدائرة بعمل اللازم (خرائط، تراخيص، شوارع...) بالإضافة إلى التقرير الهندسي المتضمن كلفة المشروع، وتحويله إلى دائرة دراسة الجدوى الاقتصادية لتحديد الإيرادات المتوقعة من المشروع.

2- يعرض الطلب على الإدارة في البنك للدراسة وإمكانية التنفيذ.

3- في حالة الموافقة من البنك على عرض التعامل، يطلب البنك الضمانات اللازمة:

أ- رهن المبنى والأرض المقام عليها المشروع.

ب- تفويض للبنك بإدارة العقار وتحصيل الإيرادات بعد الانتهاء منه.

ج- تقديم شيكات مؤجلة بقيمة الأقساط.

د- التأمين الشامل، على العقار يقوم به العميل لصالح البنك طيلة فترة السداد لدى شركة التأمين.

4- بعد التوقيع النهائي يقوم البنك بتوقيع عقد الاستصناع مع المتعامل، يحدد فيه جميع حقوق والتزامات الطرفين.

1 عريبات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، مرجع سابق، ص 181

2 أرشيد، محمود عبد الكريم: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 124

5- بعد التوقيع إيماناً يقوم البنك عبر الدائرة الهندسية، وبالتعامل مع شركة الإنشاءات التابعة له بالعمل والإنشاء، وهو الأفضل- وهو الذي سبق تسميته بالاستصناع العقاري- أو يقوم البنك عبر الدائرة الهندسية بالتوقيع مع أحد المقاولين المحليين عقد مقاول¹، وذلك بإجراء عطاء والتوقيع على من يرسوا عليه العطاء، ولا علاقة بين العميل، والمقاول. فعلاقة كل منهما مع البنك مباشرة.

6- يقدم المقاول خطاب ضمان مصرفي بنسبة 10% من قيمة المشروع (ضمان حسن التنفيذ) كما يحجز البنك على 10% من كل دفعة تدفع للمقاول كذلك، ضماناً لحسن التنفيذ. يقوم البنك بدفعهاله في نهاية التنفيذ إذا كان مطابقاً لمواصفات المصنوع المتفق عليه.

7- يحجز البنك 5% من قيمة المشروع للصيانة لمدة معينة، وغالباً ما تكون سنة.

8- إذا لم يوف العميل بالالتزامات المترتبة عليه، يقوم البنك باستخدام الضمانات الموجودة لديه.

- لكن لا يخلو تطبيق عقد الإستصناع في البنوك الإسلامية من المخاطر. إذ تتعدد المخاطر المرتبطة بتوظيف عقد الاستصناع في البنوك الإسلامية، فهناك مخاطر تتعلق بتطبيق عقد الاستصناع نفسه ويمكن إجمالها فيما يلي¹ :

- عجز الصانع وفشله في تسليم السلع المستصنعة في الآجال المحددة، أو تكون هذه السلع رديئة غير مطابقة للمواصفات.

- تعثر المصنوع في سداد ما عليه من التزامات مالية.

- مخاطر متعلقة بالسلعة المصنعة وخاصة عندما تحتاج إلى شروط خاصة أثناء التصنيع أو التخزين أو النقل.

1 رأي العلماء في لزوم عقد الاستصناع يمكن إدراجه على رأيهم في لزوم عقد المقاول . فجمهور العلماء يرون عقد الاستصناع من العقود الجائزة وليس من العقود اللازمة . ولكن الأخذ بهذا القول يؤدي إلى ضياع الحقوق والجهود، ويؤدي إلى اختلاف المتعاقدين، فيه يمكن أن يتسلط المصنوع على الصانع فيطلب منه صناعة شيء ثم إذا انتهى منه قال له : لا أرغب به . وستكون العملية أكبر ضرراً في عقد المقاول الذي قد يكلف مبالغ طائلة كإنشاء مجمع سكني، فإذا ما انتهى المقاول من العمل قال له الطرف الأول : لا أرغب به . إن هذا الشيء يرفضه الشرع والعقل . إن الرأي القائل بلزوم الاستصناع، وبالتالي عقد المقاول هو القول الذي يجب الأخذ به في عصرنا، حيث أصبحت عقود المقاولات تقع على مشاريع ضخمة تكلف الملايين . ولذلك ذهب جماعة من الفقهاء ومنهم القاضي أبو يوسف إلى أنه إن تمت الصناعة أو المقاول حسب الاتفاق، مطابقة للأوصاف المتفق عليها يصير لازماً . لما يترتب على استقلال أحد الطرفين بفسخه من المضار الكثيرة، وإليه ذهبت مجلة الأحكام العدلية لجعل الاستصناع عقداً لازماً منذ البداية خلافاً لجمهور الفقهاء . أنظر: أحمد علي السالوس: موسوعة القضايا الفقهية المعاصرة والاقتصاد الإسلامي- عقد الاستصناع، مرجع سابق،

-تغير ظروف العقد، اذ كلما كان العقد طويل المدة (مدة التصنيع أو مدة السداد) فاحتمال نشؤ مخاطر جديدة يكون كبيراً، نتيجة تغير الظروف المحيطة التي قد تؤثر على التزامات المتعاقدين.

وهناك مخاطر تتعلق بالبنك الاسلامي عند توظيفه لعقد الاستصناع ويمكن ذكرها فيمايلي:

أ-مخاطر الائتمان: هي المخاطر الناشئة عن احتمال عدم وفاء أحد الأطراف بالتزاماته وفقاً للشروط المتفق عليها، وهذا يقود إلى حدوث هبوط غير متوقع في مجمل التدفقات النقدية نتيجة تخلف طرف عن الدفع¹، وفي حالة الاستصناع الذي يتأجل فيه المبيع فإن قيمة المنتج غير معروفة في نهاية العقد، فيكون العائد منها غير مضمون. وهناك احتمالات عدم قيام الصانع بتسليم السلعة في الموعد المتفق عليه، وحتى عند تسليم السلعة فتبقى حالة من عدم التأكد بسبب ما قد يحدث من عدم قبول المشتري للسلعة المصنعة لعيوب فيها أو عدم تسديده لال التزاماته المالية².

ب-مخاطر هامش الربح: وهو واحد من مخاطر السوق، فعلى الرغم من أن البنوك الإسلامية لا تتعامل بسعر الفائدة، لكنها تلجأ إلى سعر(الليبور)³، كمقياس ومعيار في عملياتها التمويلية،(ومنه تحديد هامش الربح في الاستصناع)، وعلى هذا فمن الممكن أن تنتقل آثار التغيرات في سعر الفائدة إلى البنوك الإسلامية بصورة غير مباشرة، ففي حالة التغير في سعر الفائدة (الليبور) قد تواجه البنوك الإسلامية هذه المخاطرة، بمعنى أنها ستدفع أرباحاً أكثر للمودعين القادمين مقارنة بما ستتسلمه من إيرادات استثماراتها طويلة الأجل، والتي من أهمها عقود الاستصناع⁴.

1 طارق الله خان، حبيب أحمد. ترجمة عثمان بابكر أحمد: إدارة المخاطر-تحليل قضايا في الصناعة المالية الإسلامية-، جدة، مطبوعات البنك الاسلامي للتنمية، المعهد الاسلامي للبحوث والتدريب، جدة، المملكة العربية السعودية، ط1، 2003، ص69

2، السالوس، علي بن أحمد: مخاطر التمويل الاسلامي، بحث مقدم للمؤتمر العالمي الثالث للاقتصاد الاسلامي، جامعة أم القرى، السعودية، ص57. البحث منشور في الانترنت بالموقع: www.kantakji.org/fiqh/Files/Finance

3 هو **LIBOR**: London Inter-Bank Offered Rate: هو سعر اسنادي لفائدة الاقراض بين بنوك لندن، ويعتبر من أكثر اسعار الفائدة استعمالاً في القروض المجمع، ويتم تحديده من قبل مجموعة من البنوك المرجعية لفترات محددة. أنظر: تحسين التاجي الفاروقي: قاموس الأسواق والأوراق المالية، المجليزي/عربي، مكتبة لبنان، بيروت، لبنان، ط1، 2004، ص175

4 تحسين التاجي الفاروقي: قاموس الأسواق والأوراق المالية، مرجع سابق، ص167

ج-مخاطر السيولة:وتتمثل في تعرض البنك لخسارة محتملة، تنشأ عن عدم قدرته على الوفاء بالتزاماته، أو تمويل الزيادة في الموجودات عند استحقاقها دون أن يتكبد تكاليف أو خسائر غير مقبولة.وهذا النوع من المخاطر يوجد في عقود الاستصناع بوصفها أدوات مالية طويلة ومتوسطة الأجل مع عدم إمكانية تداولها في الأسواق¹.

هـ-المخاطر القانونية:هناك خصوصية للعقود المالية الإسلامية حيث لا توجد هناك-غالبا-عقود نمطية موحدة، ولذلك تواجه البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، بعض المخاطر تتعلق بتوثيق هذه العقود وتنفيذها، وخاصة مع صعوبة إجراءات التقاضي في حالة القضايا المرتبطة بتنفيذ العقود من الطرف الآخر في العقد².

أما عن أساليب مواجهة تلك المخاطر في البنوك الإسلامية.فهناك عدة إجراءات وتدابير خاصة بمعالجة مخاطر التمويل بالاستصناع والتي تنتهجها البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، والتي يمكن إجمالها في النقاط التالية³:

1-التأكد من الالتزام الكامل بمعايير التمويل بالاستصناع.

2-اشتراط تقديم ضمانات مادية من قبل الصانع أو المستصنع للتأكد من جديتهما في التعامل مع البنك.

3-تضمين العقد مع الصانع شرطا جزائيا يستحقه البنك، تعويضا عن الضرر الناتج عن عدم وفاء الصانع بالمواصفات أو النوعية أو آجال التسليم.

4-من أجل التأكد من حسن تنفيذ الصانع للمشروع، يمكن الاتفاق على تسديد القيمة على مراحل مختلفة تبعا لتقدم مراحل الإنجاز، بدلا عن السداد دفعة واحدة عند بداية التنفيذ.

5-بسبب صعوبة إجراءات التقاضي وتعقدها عند حدوث النزاع أو الخلاف بين الأطراف المتعاقدة، يمكن الاتفاق على آلية لتسوية النزاعات(اختيار لجنة للتحكيم مثلا)،والاتفاق على الإجراءات الواجب اتخاذها في حالة الإعسار أو المماطلة من قبل المستصنع.

6-تحديد معدلات الربح وفقا لتصنيف المخاطر المتعلقة بالأطراف المتعامل معها.

1 طارق الله خان، حبيب أحمد.ترجمة عثمان بابكر أحمد:ادارة المخاطر-تحليل قضايا في الصناعة المالية الإسلامية-،مرجع سابق،ص78

2المرجع السابق،ص66

3أنظر تقرير:مجلس الخدمات المالية الإسلامية، البحرين، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات (عدا المؤسسات التأمينية) التي تقتصر على

تقديم خدمات مالية إسلامية.(ديسمبر 2005)،ص17

7- من الإجراءات العامة التي تطبقها البنوك في هذا المجال إنشاء احتياطي لتغطية خسائر الديون، وهذا الاحتياطي يساهم فيه أصحاب البنك والمودعون المستثمرون.

رأي الباحث: الاستصناع عقد من العقود التي أبدعها الفقه الإسلامي منذ عصوره الأولى، وهو بمفهومه البسيط، عقد على تصنيع شيء بمواصفات خاصة، طورته المصرفية الإسلامية لتجعل منه صيغة تمويلية هامة، في البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، وفق ضوابط ومعايير شرعية وفنية دقيقة، وعلى الرغم من تأخر دخول الاستصناع إلى ساحة العمل المصرفي الإسلامي، مقارنة بالصيغ الأخرى إلا أنه بدأ شيئاً فشيئاً يتبوأ مكانة معتبرة في هذا المجال؛ وذلك لما يمتاز به من خصائص ومزايا، ومرونته الكبيرة مقارنة بالصيغ المشابهة له. وهذه المزايا وغيرها تؤهله ليلعب دوراً هاماً في التنمية الاقتصادية من خلال توفير التمويل للأنشطة الاقتصادية وتطوير القطاع الصناعي، وتنشيط التجارة وتشجيع التقدم الصناعي والتكنولوجي. والاستصناع الذي يتم توظيفه في البنوك و المؤسسات المالية الإسلامية بأحد أسلوبين: أولهما باعتبار البنك مستصنعا: أي طالبا لمنتجات صناعية بمواصفات محددة؛ وثانيهما باعتباره صانعا؛ ومن خلالها يؤدي مهمة تشبه الوساطة المالية بين المستصنع (العميل) والصانع النهائي، وذلك وفق ضوابط ومعايير شرعية وفنية تضبط وتنظم هذا الأسلوب التمويلي؛ ليكون متوافقاً مع مبادئ الشريعة، ومتوقياً المخاطر المتعددة التي ترتبط بتوظيفه كأداة تمويل في العمل المصرفي والمالي الإسلامي.

خلاصة الفصل: ان مختلف العمليات التي جاءت بها البنوك الإسلامية، والمستمدة من الشريعة الإسلامية، تعتبر تجربة جدية ورائدة، في الميدان المصرفي من الناحية النظرية، كما يمكن اعتمادها كأسلوب بديل عن تلك الأساليب التمويلية المستخدمة في البنوك التجارية التقليدية التي تعتمد في أساسها على الفائدة (الربا). ولقد أحدثت هذه الأساليب نقلة نوعية في مجال الاستثمار وتوظيف الأموال، وذلك من خلال تفرداها من جهة بمراعاة أحكام الشريعة الإسلامية، وعدم تجاوزها. ومن جهة أخرى أخذها بالحسبان مصلحة الأفراد بصفة خاصة، والمجتمع بصفة عامة، من خلال سعيها إلى تحقيق المصلحة الشخصية للأفراد، إذا كان في ذلك تحقيق للمصلحة العامة. فأسلوب الاستثمار المباشر في البنوك الإسلامية، هو أسلوب أثبت نجاحه من خلال تقديم التمويل اللازم لعميل البنك الإسلامي، دون زيادة ربوية مع تقادم الزمن، وبالمقابل تبقى أصول البنوك الإسلامية ثابتة في قيمتها النقدية، لا ترتبط بتغير خارجي. خلافاً لما عليه الحال في البنوك التقليدية (التجارية). ثم إن المقصود أساساً من إيجاد هذا الأسلوب في البنوك الإسلامية هو تحقيق العدالة الاجتماعية ونبذ الطبقية، ومحاولة إيجاد دفع ودعم جديد لعجلة التنمية الاقتصادية التي تسعى كل البلدان التي تتواجد بها هذه البنوك (البلدان النامية) إلى تحقيقه. فهل تكتفي البنوك

الاسلامية بهذا الأسلوب المباشر في الاستثمار، أم أن هناك طريقة أخرى وأسلوب مغاير لاستثمار الأموال داخل البنوك الإسلامية؟ هذا ما سنعرفه من خلال الفصل الثاني من هذه الدراسة.

الفصل الثاني

الفصل الثاني: الاستثمار غير المباشر في البنوك الإسلامية

تمهيد: الاستثمار غير المباشر في البنوك الإسلامية، من أهم العناصر التي تميز البنوك الإسلامية عن البنوك الربوية . وهو وان كان العمل به محدودا لا يكاد يقارن بعمليات الاستثمار التجارية، إلا أنه مجال للتطوير، ووجهة نمو لا يستهان بها في نشاط البنوك الإسلامية. ويقصد بالاستثمار غير المباشر في البنوك الإسلامية، تلك العمليات الاستثمارية التشاركية التي لا يلتزم فيها العميل¹ المستفيد من التمويل إلا بحسن الأداء والإدارة، وعدم المماطلة في أداء حقوق البنك الإسلامي. إذا استحق البنك شيئا من ربح أو رأس مال، ويبقى البنك شريكا في مخاطرة المشروع الذي يجري تمويله، وأهم هذه العمليات: المشاركة، والمضاربة... الخ. وهي صيغ كانت على مدى التاريخ الإسلامي كله أدوات تستخدم في مختلف معاملات التجارة والأسواق، فهي صيغ إسلامية قديمة لا يدخلها الربا ولا يكون فيها ظلم من أحد الشريكين للآخر. بالإضافة إلى الصيغ الحديثة المطورة، وكلها مشروعات يتولى البنك الإسلامي دراسة جدوها الاقتصادية، وإدارتها ومتابعة تنفيذها، وتقوم أساسا على إعطاء البنك الفرصة، لكي يعمل في مجال التمويل دون اللجوء إلى الزيادة الربوية المحرمة. ودون أن يتحول إلى تاجر عادي. وسنحاول في هذا الفصل توضيح هذه الصيغ المعتمدة من طرف البنوك الإسلامية في ثلاث مباحث تمثل أهم، ان لم نقل كل الصيغ المعتمدة على الاشتراك في الربح والخسارة. ولنبدأ بصيغة الاستثمار بالمضاربة (مبحث أول)، ثم الاستثمار بالمشاركة (مبحث ثان)، فاستثمار الأموال في شركتي المزارعة والمساقاة (مبحث ثالث)

المبحث الأول: استثمار الأموال بالمضاربة

تحتل المضاربة في نظام التمويل الإسلامي مكانة مشاهمة لتلك التي يحتلها القرض بالفائدة الربوية، في نظام التمويل التقليدي. وتتفوق عليه لتيسيرها التقاء الجهود المشتركة لأرباب الأموال وأصحاب الخبرة في مجال الاستثمار. خلافا للقرض الربوية التي يتلقاها المستثمر من مموليه ويعكف على تنميتها وحده، بحكم أنه مسؤول في النهاية عن رد ما اقترضه، بالإضافة إلى الفائدة المضروبة على مقدار القرض. وتعد المضاربة اكتشاف الفقه الإسلامي وهديته إلى النظم القانونية العالمية. حيث لم تكن معروفة قبله، فالمضاربة بمثابة تعاون بين المال والعمل من أجل تحقيق الربح وهي من المواضيع التي اهتم بها الفقهاء بصرف النظر عن اتجاهاتهم، نظرا لدورها الخاص في المجال التجاري، إذ يتم اللجوء إليها، كلما كان هناك رأس مال بدون خبرة، وخبرة بدون رأس مال . حيث يقدم الأول للثاني مبلغا ما

للإتجار به في صفقة أو عدة صفقات بناءً على عقد، يعرف في الفقه بمصطلحين هما: المضاربة والقراض. وفي هذا المبحث سنؤصل نظريا للمضاربة في (مطلب أول) ثم نأتي للواقع العملي للمضاربة في البنوك الإسلامية (مطلب ثان)

المطلب الأول: التأصيل النظري للمضاربة

يفرض علينا التسلسل المنطقي للمنهجية المتبعة في هذا البحث ، الوقوف على مفهوم المضاربة، وذلك بحصر أرضيتها النظرية، بالتأصيل النظري لها. وهو ما يتطلب منا التعرف على مفهومها، ومدى مشروعيتها (فرع أول) ، ثم شروطها في (فرع ثان) كما يلي:

فرع أول: مفهوم المضاربة

المضاربة على وزن مفاعله من الضرب في الأرض والسير فيها للتجارة، يقال: ضرب في الأرض يضرب ضربا وضربانا ومضربا بالفتح: خرج فيها تاجرا أو غازيا. وقيل: أسرع، وقيل: ذهب فيها، وقيل: سار في ابتغاء الرزق. وضربت في الأرض أبتغي الخير من الرزق، قال الله تعالى: "وإذا ضربتم في الأرض"². أي سافرت. وقوله عز وجل: "لا يستطيعون ضربا في الأرض"³. يقال: ضرب في الأرض، إذا سافر فيها، فهو ضارب، والضرب يقع على جميع الأعمال إلا قليلا. والمضاربة: أن تعطي إنسانا من مالك ما يتجر فيه على أن يكون الربح بينكما، أو يكون له سهم معلوم من الربح. والمضاربة والقراض اسمان لمسمى واحد: فالقراض بكسر القاف لغة أهل الحجاز، مشتق من القرض وهو القطع لأن المالك يقطع للعامل قطعة من ماله يتصرف فيها وقطعة من الربح، أو من المقارضة وهي المساواة لأنهما يستويان في الانتفاع بالربح، أو لأن المال من المالك والعمل من العامل، أي: لكل واحد منهما صنعا كصنع صاحبه في بذل المال من أحدهما، ووجود العمل من الآخر، مأخوذ من قولهم: قد تقارض الشاعران إذا تساويا في الإنشاد⁴. والمضاربة لغة أهل العراق مشتقة من الضرب، لأن العامل يضرب في الأرض بالسفر فيها للتجارة فيستحق الربح بسعيه وعمله. ومن هذا قوله تعالى: "وآخرون يضربون في الأرض يبتغون من فضل الله"⁵ يعني الذين يسافرون في الأرض للتجارة

1 العمل: هو الشخص الطبيعي أو المعنوي الذي يتقدم بطلب الشراء إلى البنك ثم يشتري منه السلعة وهو من يعامل غيره في شأن من الشؤون، وجمعها عملاء. إبراهيم أنيس وآخرون: المعجم الوسيط، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د. ط، ج2، ص659

2 سورة النساء، آية (101)

3 سورة البقرة، آية (273)

4 ابن منظور، أبي الفضل جمال الدين محمد: لسان العرب، دار صادر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط3، 1994، ج1، ص544

5 سورة المزمل، آية (20)

وذلك أن الرجل في الجاهلية كان يدفع إلى الرجل ماله على الخروج به إلى الشام وغيرها فيبتاع المتاع على هذا الشرط. وقيل لأن كلا من الشريكين يضرب بسهم في الربح¹.

-أما المضاربة اصطلاحاً: فقد أجمع الفقهاء على أن صفة عقد المضاربة (القراض): هو أن يعطي الرجل، الرجل المال على أن يتجره، على جزء معلوم يأخذه العامل من ربح المال، أي جزء مما يتفقان عليه ثلثاً أو ربعاً أو نصفاً... وأنه لاضمان على العامل فيما تلف من رأس المال إذا لم يتعد². وتعرف المضاربة بأنها عقد على الشركة في الربح بمال من أحد الطرفين وكامل من الطرف الآخر. وقد عرفها الفقهاء بعدة تعريفات. ففي المذهب الحنفي: هي ((عقد شركة في الربح بمال من جانب وعمل من جانب))³. ويقول صاحب تحفة الفقهاء إن المضاربة هي: ((دفع المضارب المال إلى غيره، ليتصرف فيه، ويكون الربح بينهما على ما شرط: فيكون الربح لرب المال بسبب ماله، لأنه نماء ماله وللمضارب باعتبار عمله))⁴. وفي المذهب المالكي: تسمى عندهم المضاربة بالقراض، ولقد أوردوا لها تعريفات أهمها⁵: ((القراض هو أن يدفع رجلاً مالاً للآخر ليتجره ويكون الربح بينهما حسبما يتفقان عليه من النصف أو الثلث أو الربع أو غير ذلك بعد إخراج رأس المال)). وجاء في مختصر خليل: ((القراض توكيل على تجر في نقد مضروب مسلم بجزء من ربحه إن علم قدرهما))⁶. أما المذهب الشافعي: وهم شأن المالكية يطلقون عليها القراض وتعني عندهم أن يدفع أحدهما للآخر مالا ليتجر فيه والربح مشترك بينهما. يقول الرملي: ((هو العقد المشتمل على توكيل المالك لآخر وعلى أن يدفع إليه مالا ليتجر فيه، والربح مشترك بينهما))⁷. وفي المذهب الحنبلي: يقول ابن

1 ابن منظور، أبي الفضل جمال الدين محمد: لسان العرب، مرجع سابق، ج 1، ص 544

2 لا خلاف بين المسلمين في جواز القراض (المضاربة)، وأنه مما كان في الجاهلية فأقره الإسلام، أنظر: ابن رشد، محمد بن أحمد، بن رشد القرطبي الشهير بابن رشد الحفيد: بداية المجتهد ونهاية المقتصد، دار الحديث - القاهرة، د. ط، 2004، ج 2، ص 303

3 ابن عابدين، محمد أمين (الشهير بابن عابدين، المتوفى سنة 1252 هـ): حاشية رد المحتار على الدر المختار شرح تنوير الأبصار، مطبعة مصطفى الحلبي، القاهرة، مصر، ط 3، 1984، ج 5، ص 645

4 الجزيري عبد الرحمن: الفقه على المذاهب الأربعة - قسم المعاملات، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، د. ط، 1986، ج 3، ص 35

5 ابن جزري، أبي القاسم محمد بن أحمد الكلبي الغرناطي (إمام وفقه مالكي، توفي سنة 463 هـ): القوانين الفقهية، دار الفكر، بيروت، لبنان، ص 242

6 الخرشي، أبي عبد الله محمد (الشهير بالمالكي، المتوفى سنة 1101 هـ): شرح الخرشي على مختصر خليل، دار صادر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، د. ط، ج 4، ص 419

7 الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس أحمد بن حمزة بن شهاب الدين، المنوفي، المصري، الأنصاري، (الشهير بالشافعي الصغير، المتوفى سنة 1004 هـ): نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، الطبعة الأخيرة، 1984، ج 5، ص 222

قدامه: ((إن المضاربة هي أن يشترك بدن ومال. ومعناها: أن يدفع رجل ماله إلى آخر يتجرله فيه على أن يحصل من الربح بينهما حسب ما يشترطانه))¹.

رأي الباحث: وبالمحصلة المضاربة هي اتفاق بين طرفين يقدم أحدهما فيه المال، ويئذل الآخر فيه الجهد والعمل في الاتجار فيه، على أن الربح إن حصل على حسب ما يشترطان من البداية بينهما من النصف والربع وغيره. والخسارة تكون على رب المال، ويكفي العامل خسارته لجهد المبدول، إذ ليس من العدل أن يخسر العامل أكثر من جهده، من غير تقصير منه أو إهمال. وصورة المضاربة الحديثة في الأعمال المصرفية الإسلامية، أنها عقد اشتراك بين أرباب رأس المال، وبين أهل الخبرة في الاستثمار، فيقدم رب المال ماله، ويقوم المضارب بالاستثمار².

ثانيا- مدى مشروعية المضاربة: لا خلاف بين الفقهاء على جواز العمل بالمضاربة ويستدلون في ذلك بالكتاب والسنة، والإجماع والقياس، وحاجة الناس إليها:

1- الكتاب: ورد في القرآن الكريم عدة آيات تدل على جواز المضاربة ومشروعيتها، ومنها قوله تعالى: "وآخرون يضربون في الأرض يبتغون من فضل الله"³، والمضاربة نوع من ابتغاء فضل الله، لأن المضارب يضرب في الأرض يبتغي بسعيه فضل الله عز وجل⁴ فكان داخلا تحت عموم هذه الآية. وقوله تعالى: "ليس عليكم جناح أن تبتغوا فضلا من ربكم"⁵. قال الماوردي رحمه الله: (والأصل في إحلال القراض وإباحته عموم قول الله عز وجل: "ليس عليكم جناح أن تبتغوا فضلا من ربكم"، وفي القراض ابتغاء فضل وطلب نماء)¹. وتدلل هاتان الآيتان على مشروعية المضاربة. لأنهما تأمرا بالحث على الابتغاء من فضل الله، والمضاربة نوع من ابتغاء فضل الله، لأن المضارب يضرب في الأرض يبتغي من فضل الله بطلب الرزق، أو التجارة فتكون الآيات دالة على مشروعية المضاربة وجوازها إجمالا بعموم النصوص.

2- السنة: ورد في السنة أحاديث وآثار تدل على مشروعية المضاربة. فعن ابن عباس -ر- قال: ((كان العباس بن عبد المطلب إذا دفع مالا مضاربة اشترط على صاحبه أن لا يسلك به بحرا، ولا ينزل به واديا، ولا يشتري به ذات

1 ابن قدامه، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد (عالم و فقيه من بيت المقدس بفلسطين، حنبلي المذهب، توفي سنة 620هـ): المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن عبد الله بن أحمد الحرقلي، دار الفكر، بيروت، ط1، 1985، ج5، ص134
2 أرشيد، محمود عبد الكريم احمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص43
3 سورة المزمل: آية (20)
4 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص358
5 سورة البقرة: الآية (198)

كبد². فإن فعل فهو ضامن فرفع شرطه إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم فأجازه³. كما روى ابن نعيم وغيره أن رسول الله صلى الله عليه وسلم ضارب لخديجة-ر-وهو ابن خمس وعشرين سنة، إذ سافر بمالها مضاربا إلى الشام قبل أن يتزوجها وكان معه غلامها ميسرة، فريح ربحا عظيما كانت له حصة منه⁴. ولقد وردت آثار عن الصحابة رضوان الله تعالى عليهم تدل على مشروعية المضاربة منها: عن علي-ر-أنه قال في المضاربة: ((الوضيعة على المال، والريح على ما اصطلحوا عليه))⁵. ففي هذا الأثر توضيح منه رضي الله عنه ببعض أحكام المضاربة، مما يدل على جوازها. وعن ابن مسعود-ر-: ((أنه أعطى زيد بن خليفة مالا مقارضة))⁶. وعن نافع، أن ابن عمر-ر- ((كان يكون عنده مال اليتيم فيزكيه ويعطيه مضاربة ويستقرض منه))⁷. فهذه الأحاديث والآثار بمجموعها، تدل على جواز المضاربة، والرسول صلى الله عليه وسلم بعث والناس يتعاملون بها، فلم ينكر عليهم. وذلك تقرير منه عليه السلام لهم، والتقرير أحد وجوه السنة، فعلم به وأقره ولولا ذلك لما جاز⁸.

3-الإجماع: وذلك أن الصحابة رضي الله عنهم تعاملوا بالمضاربة، ولم يكن فيهم مخالف لذلك ولا منكر، فيكون عملهم هذا دالا على المشروعية والجواز. قال ابن المنذر: ((أجمع أهل العلم، على جواز المضاربة في الجملة))⁹. وقال الزرقاني في شرحه لموطأ مالك: ((ونقلته -أي القراض- الكافة عن الكافة، كما نقلت الدية، ولا خلاف في جوازها. قال أبو عمر: أجمع العلماء على القراض، سنة معمول بها))¹⁰.

-
- 1الماوردي، أبي الحسن علي بن محمد بن حبيب: المضاربة، تحقيق عبد الوهاب حواس، مرجع سابق، ص120
2أي لا تشتري به الحيوانات، لأن الحيوان عرضة للتلف عادة، أنظر: الشوكاني، محمد بن علي ابن محمد (إمام وحافظ للحديث، توفي سنة 1255هـ): نيل الاوطار شرح منتقى الأخبار من أحاديث سيد الأخيار، دار القلم، بيروت، لبنان، د. ط، ج5، ص267
3البهقي، أبو بكر أحمد بن حسن (راو للحديث، توفي 485هـ): السنن الكبرى، دار الكتب العلمية، ط3، 2003، ج6، ص111
4أنظر مايلي:
أ.الماوردي، أبو الحسن علي بن محمد بن حبيب: المضاربة، مرجع سابق، ص121
ب.الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس: نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص219
5الصنعاني، ابن همام، أبو بكر عبد الرزاق الصنعاني (حافظ للحديث، توفي سنة 211هـ): المصنف، تحقيق الشيخ المحدث حبيب الرحمن الأعظمي، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط1، 1972، ج8، ص248
6الشوكاني، محمد بن علي ابن محمد: نيل الاوطار شرح منتقى الأخبار من أحاديث سيد الأخيار، مرجع سابق، ص267
7أنظر مايلي:
أ.البهقي، أبو بكر أحمد بن حسن: السنن الكبرى، مرجع سابق، ج6، ص111
ب.ابن أبي شيبة، أبو بكر بن أبي شيبة: المصنف في الأحاديث والآثار، تحقيق: كمال يوسف الحوت، مكتبة الرشد، الرياض، المملكة السعودية، ط1، 1989، ج4، ص267، باب في مال اليتيم يدفع مضاربة
8ابن حزم الظاهري، أبو محمد علي بن أحمد بن سعيد: المحلى، مرجع سابق، ج8، ص247
9ابن قدامة، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن أحمد الخزقي، مرجع سابق، ج5، ص26
10الزرقاني، محمد: شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك، دار المعرفة للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط2، 1978، ج3، ص345

4- القياس: استدلل بعض الفقهاء على مشروعية المضاربة بالقياس على المساقاة، لأنها إنما جوزت للحاجة من حيث أن مالك النخيل قد لا يحسن تعهدها، ولا يتفرغ له، ومن يحسن العمل قد لا يملك ما يعمل فيه، وهذا المعنى موجود في القراض، وعلى هذا تقاس المضاربة على المساقاة والمزارعة، لثبوتها بالنص فتجعل أصلاً يقاس عليه، وقياس كل منهما على الآخر صحيح. فإن من ثبت عنده جواز أحدهما أمكنه أن يستعمل فيه حكم الآخر لتساويهما¹.

5- حاجة الناس للمضاربة: وهي مشروعة لشدة حاجة الناس إليها من الجائنين، فإن من الناس من هو صاحب مال ولا يهتدي إلى التصرف، ومنهم من هو بالعكس فشرعت لتنظيم مصالحهم. وبعبارة أخرى - وعلى حد تعبير بعض الفقهاء -² هي مشروعة للحاجة إليها. فإن الناس بين غني بالمال غني عن التصرف فيه، وبين مهتد في التصرف صفر اليد عنه، فمست الحاجة إلى شرع هذا النوع من التصرف، لتنظيم مصلحة العاجز والذكي والفقير والغني.

الفرع الثاني: شروط المضاربة

بالإضافة إلى الشروط العامة الواجبة في العقود، هناك شروط خاصة تعرف بشروط صحة المضاربة. وهي عبارة عن آراء اجتهادية لا يوجد لها نص ملزم، وتعددت الآراء الفقهية بخصوصها. فهناك شروط تتعلق بأحوال رأس المال، وشروط تتعلق بالربح، وأخرى بالعمل:

1- شروط رأس المال: اهتم الفقهاء في بيان الشروط الواجب توفرها في رأس مال المضاربة، كي يكون العقد صحيحاً وهذه الشروط هي:

أ- أن يكون رأس المال نقداً: أجمع الفقهاء على أن المضاربة تصح بالدرهم والدنانير، لأنهما قيم المتلفات وأثمان المبيعات، كما أنهما الوسيلة الأساسية للتعامل بين الناس منذ أن عرف الإنسان المادة، واتخذها أداة للتعامل³. قال ابن المنذر - ر -: ((وأجمعوا على أن القراض بالدنانير والدرهم جائز))¹.

1 أنظر مايلي:

أ- الشريبي، محمد بن أحمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، مرجع سابق، ج2، ص309

ب- الرملي: نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص220

2 المرغيناني، برهان الدين ابن الحسن علي بن أبي بكر: الهداية، شرح بداية المبتدئ، مرجع سابق، ج3، ص225

3 أنظر مايلي:

أ- الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود (علامة وفقه حنفي توفي سنة 587هـ): بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، دار الكتاب العربي، بيروت، ط2،

1982، ج8، ص3594

ب- أن يكون رأس المال معلوما عند العقد: اتفق العلماء على أن من شروط رأس مال المضاربة، أن يكون معلوما قدرا وجنسا وصفة عند عقد المضاربة به. فان كان مجهولا بأن دفع صاحب المال للعامل مبلغا مجهولا من النقود كصرة مثلا، أو قال له: ضاربتك بجزء من مالي دون أن يبين مقدار هذا المال أو كانا يبذل يتعامل فيها بأكثر عملة نقدية. ولم يحدد له نوع العملة التي يريده أن يضارب بها، كانت المضاربة باطلة. لأن جهالة رأس المال تؤدي إلى جهالة الربح- الذي هو مقصود المضاربة- عند المفاصلة، و جهالة الربح تؤدي إلى جهالة حق العامل في الربح الذي يستحقه بعمله، وكون الربح معلوما، شرط في صحة المضاربة. كما أن جهالة الربح يترتب عليها حدوث الاختلاف بين صاحب المال والعامل. والعلم برأس المال يكون إما بالتسمية، وهذا لاختلاف فيه، أو بالإشارة وهذا عند الخفية، ويكون القول في قدره وصفته للعامل مع يمينه. لأنه أمين رب المال².

ج- أن يكون رأس المال عينا لا دين: اشترط جمهور الفقهاء أن يكون رأس مال المضاربة عينا، وأنها تفسد إذا كان ديناً³. لأن ما في الذمة لا يتحول ويعود أمانة. ولأن الدين لا يمكن التصرف فيه، ومن ثم فلا يتحقق المقصود من المضاربة وهو تحصيل الربح.

د- أن يكون رأس المال مسلما إلى العامل: المقصود من هذا الشرط، هو تخلي يد رب المال عن مال المضاربة، وإفساح المجال للعامل لتمكينه من تحريك المال وتثميره، حيث أن المضاربة تتطلب أن يقوم العامل بالتصرف في رأس مالها بحرية حتى يمكنه من تحقيق الربح. وتحقيق هذه الحرية يتم بإطلاق التصرف للعامل في رأس المال وعدم اشتراط

ب- الدسوقي، محمد عرفة (علامة وفقه مالكي توفي سنة 1230هـ: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير لأبي البركات سيدي أحمد الدردير، دار الفكر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، د. ط، ج 3، ص 517
1 أنظر مايلي:

أ- ابن المنذر، محمد بن إبراهيم (إمام توفي سنة 318هـ): الإجماع، تحقيق عبد الله عمر البارودي، دار الجنان للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط 1، 1986، ص 111

ب- الكاساني، علاء الدين، بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج 6، ص 175
2 السرخسي، محمد بن أحمد بن سهل (المشهور باسم شمس الأئمة، إمام وفقه حنفي توفي سنة 483هـ): المبسوط، دار المعرفة للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط 3، 1978، ص 22-27
3 أنظر مايلي:

أ- الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ص 3595
ب- الدسوقي، محمد عرفة: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير لأبي البركات سيدي أحمد الدردير، مرجع سابق، ص 518

ماينافي ذلك،وليس المراد اشتراط تسليم المال إلى العامل حال العقد أو في مجلسه بحيث يفسد العقد إن لم يتم قبضه في مجلس العقد¹.

2-شروط العمل:يعتبرالعمل دعامة أساسية في عقد المضاربة حتى يتم تحقيق الربح حيث لايتصوروجود عائد أو استثمار أو إنتاج دون وجود العمل،وهو ما يقوم به العامل الذي يحصل مقابل أدائه على حصة معينة على أساس النسبة الشائعة من الربح الذي يحققه، ويشترط في العمل الذي يقوم به العامل عدة شروط هي:

أ-اختصاص العامل بالعمل:فالمضاربة عقد يكون المال فيها من طرف،والعمل من طرف آخر،ولا بد من تسليم رأس المال للعامل ليتصرف فيه ولهذا اشترط جمهورالفقهاء أن يختص العامل بالعمل في المضاربة ولايجوزأن يشترط رب المال أن يعمل معه،وهذه المسألة مختلف فيها وبيانها كما يلي:

1-ذهب جمهور الفقهاء (الحنفية والمالكية والشافعية والحنابلة في رواية) إلى أنه إذا اشترط رب المال مشاركة العامل في العمل فسدت المضاربة بنفس الشرط سواء قام رب المال بالعمل فعلاً أو لم يعمل². واستدلوا: بأن المضاربة تقتضي تسليم رأس المال إلى العامل فإذا اشترط رب المال عمله مع المضارب لا يتم تسليم المال إليه لأن يد المالك ثابتة على رأس المال لم تنقطع عنه، وأن عمله يجعل المال تحت يده، والاشتراك في العمل يمنع إطلاق التصرف ويجد منه، وفي ذلك تضييف عليه، وهذا يتنافى مع شرط تسليم المال إلى العامل.

2-وذهب الحنابلة في الصحيح من مذهبهم إلى أنه يجوز لرب المال أن يشترط عمله مع العامل وأن المضاربة تكون صحيحة³، واستدلوا: بأن العمل أحد ركني المضاربة، فجاز أن ينفرد به أحدهما مع وجود الأمرين من الآخر

1المواردي، أبي الحسن علي بن محمد بن حبيب(إمام وفقه شافعي من البصرة في العراق توفي سنة450هـ): المضاربة ، تحقيق عبد الوهاب حواس، دار الوفاء للطباعة والنشر، المنصورة، مصر، ط1، 1989، ص149

2أنظر مايلي:

أ.الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص3600

ب.المرغيناني، برهان الدين أبي الحسن علي بن أبي بكر: الهداية شرح بداية المبتدى، مرجع سابق، ج3، ص203

ج. الخرشني، أبي عبد الله محمد(الشهير بالملكي، المتوفى سنة1101هـ): شرح الخرشني غلى مختصر خليل، مرجع سابق، ج5، ص207

د.الدسوقي، محمد عرفة: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير لأبي البركات سيدي أحمد الدردير، مرجع سابق، ج3، ص520

هـ.الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس، المنوفي، المصري، الأنصاري: نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص223

و.المرادوي، علاء الدين أبي الحسن علي بن سليمان(علامة وفقه حنبلي، توفي سنة885هـ): الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف، تحقيق محمد حامد الفقي، مطبعة السنة المحمدية، القاهرة، مصر، ط1، 1956، ج5، ص43

3أنظر مايلي:

أ.ابن قدامه، أبو محمد عبد الله بن أحمد: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن عبد الله بن أحمد الخرقى، مرجع سابق، ج5، ص29

كالمال، أي يجوز أن يكون العمل من كلا المتعاقدين، والمال من أحدهما، كما يجوز أن يكون المال من كليهما والعمل من أحدهما.

ب- ألا يضيق على العامل في تصرفاته التي يبتغي بها الربح: الأصل في المضاربة أن تكون مطلقة حيث يعطي رب المال ماله للعامل، يعمل به دون قيود ثم تقيم الأرباح بعد ذلك طبقاً لما اتفقا عليه، لأن الربح هو الهدف والمقصود من عقد المضاربة، والتضييق على العامل بما يمنع الربح ينافي مقتضى العقد فيفسده .

ج- أن يكون تجارة: المقصود من العمل هو التجارة، أي البيع والشراء، ويقتضي عقد المضاربة عقد المضاربة أن يتصرف العامل بتنمية المال عن طريق البيع والشراء.

3- شروط الربح: الربح في المضاربة، هو ما زاد على رأس المال نتيجة عمل المضارب واستثماره ذلك المال. والحصول على الربح هو الغرض الأساسي، والمقصود من شركة المضاربة. وقد اشترط الفقهاء عدة شروط حتى يكون الربح صحيحاً، وهذه الشروط هي:

أ- أن يكون الربح مختصاً بالمتعاقدين: ربح المضاربة هو نتاج ما قدمه المتعاقدان من مال وعمل، لذا فهو حق خالص لهما لا يعدوهما إلى غيرهما، ولا يثبت لأحد فيه حق. فلو شرط أحد المتعاقدين -رب المال أو العامل- جزءاً من الربح لشخص ثالث أو جهة معينة. كأن يقول رب المال: خذ هذا المال مضاربة على أن يكون ثلثه لك، وثلثه لي وثلثه لزوجتي أو لابني، أو لأبي أو لأجني. فإن اشترط على الشخص الثالث العمل مع العامل صح الشرط، واستحق ما شرط له من الربح، وكانا عاملين بمنزلة ما لوقال: اعملا في هذا المال، ولكل منكما كذا. وهذا باتفاق الفقهاء، لأن الربح في المضاربة لا يستحق إلا بالعمل أو المال. وقد اشترط عليه العمل فاستحقه بالعمل في المضاربة¹. أما إذا لم يشترط على الشخص الثالث العمل مع العامل، فقد اختلف الفقهاء في صحة المضاربة على ثلاثة أقوال:

ب. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس (إمام وفقه حنبلي توفي سنة 1051هـ): كشف القناع عن متن الإقناع، مطبعة الحكومة، مكة، السعودية، د. ط. 1984 بمكة، السعودية، ج3، ص503

ج. ابن مفلح، أبو إسحاق برهان الدين إبراهيم (علامة ومؤرخ حنبلي، توفي سنة 884هـ): المبدع في شرح المقنع، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، د. ط. 1974، ج5، ص23

د. المرادوي، علاء الدين أبي الحسن: الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف، تحقيق محمد حامد الفقي، مرجع سابق، ج5، ص432
1 أنظر مايلي:

أ. الكاساني، علاء الدين أبي بكر: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص3592

ب. البائري، محمد بن محمود (إمام وفقه حنفي توفي سنة 786هـ): شرح العناية على الهداية مطبوع بمأمش تكملة فتح القدير، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط2، 1977، ج8، ص465

1- ذهب الشافعية والحنابلة والظاهرية إلى أن المضاربة فاسدة، لأن اشتراط جزء من الربح لأجنبي عن العقد بدون عمل أو مال. هو شرط فاسد يعود إلى الربح ففسد به العقد، كما لو شرط دراهم معدودة¹.

2- وذهب الحنفية إلى أن المضاربة صحيحة، والشرط فاسد، ويجعل الثلث المشروط للأجنبي كالمسكوت عنه فيكون لرب المال. لأن الربح إنما يستحق برأس المال أو بالعمل أو بضمنان العمل، ولم يوجد من ذلك -الأجنبي- إن كان يؤدي إلى جهالة الربح يوجب فساد العقد، لأن الربح هو المعقود عليه، وجهالة المعقود عليه توجب فساد العقد. وإن كان لا يؤدي إلى جهالة الربح يبطل الشرط وتصح المضاربة. وشرط جزء من ربح المضاربة شيء من هذه الثلاثة، فلا يستحق شيئاً مما شرط له². والأصل في الشرط الفاسد أنه إذا دخل في العقد ينظر: لأجنبي شرط فاسد، ولكنه لا يؤدي إلى جهالة الربح، لأن الأصل أن العامل إنما يستحق نصيبه من الربح بالشرط وقد شرط له نصيبه فلا يستحق غيره، فلا يؤثر في العقد ولا يفسد به العقد³.

3- وذهب المالكية إلى أن المضاربة صحيحة والشرط صحيح، وتخصيص جزء من الربح للأجنبي يكون من قبيل الهبة، لأنه من باب التبرع⁴.

-
- ج. الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس: نهایة المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص225
- د. ابن قدامه، أبي محمد عبد الله بن أحمد بن محمد: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن أحمد الخزقي، مرجع سابق، ج5، ص36
- هـ. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشاف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج3، ص501
- 1 أنظر مايلي:
- أ. النووي، محي الدين أبي زكريا يحيى بن شرف (إمام وفقه شافعي عاش بدمشق - سوريا، توفي سنة 676هـ): روضة الطالبين وعمدة المفتين، المكتب الإسلامي، ط2، 1985، ج5، ص122
- ب. الشريبي، محمد بن أحمد الخطيب (فقيه شافعي، توفي سنة 977هـ): مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، مطبعة مصطفى الحلبي، القاهرة، مصر، 1958، د. ط، ج2، ص312
- ج. الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس: نهایة المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص225
- د. ابن قدامه، أبو محمد عبد الله بن أحمد بن محمد: المغني على مختصر الخزقي، مرجع سابق، ج5، ص36
- هـ. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشاف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج3، ص501
- و. ابن حزم الظاهري، أبي محمد علي بن أحمد بن سعيد (إمام وعلامة في المذهب الظاهري، توفي سنة 456هـ): المحلى، تحقيق أحمد محمد شاكر، دار التراث، القاهرة، مصر، د. ط، ج8، ص247.
- 2 أنظر مايلي:
- أ. الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص3592
- ب. البابرتي، محمد بن محمود: شرح العناية على الهداية مطبوع بمأمش تكملة فتح القدير، مرجع سابق، ج8، ص465
- 3 الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص3603
- 4 أنظر مايلي:

ب- أن يكون الربح مشتركاً بين المتعاقدين: والمراد بذلك هو اشتراك رب المال والعامل في الربح، ليأخذ المالك حصته بملكه والعامل بعمله فلا يختص به أحدهما.

ج- أن يكون مقداره معلوماً: يشترط لصحة المضاربة أن تكون حصة كل من رب المال والعامل في الربح معلومة في الربح عند العقد. لأن المعقود عليه هو الربح، وجهالة المعقود عليه توجب فساد العقد. ويستحق رب المال الربح بالمال، لأن الربح نماء ماله، وبالتالي فلا يفتقر استحقاقه إلى الشرط بدليل أنه إذا فسد الشرط كان جميع الربح له. أما العامل فإنه لا يستحق الربح إلا بالشرط لأنه إنما استحقه بمقابلة عمله، والعمل لا يتقوم إلا بالعقد. والمقدار المعلوم من الربح لكل من رب المال والعامل لا يتحقق إلا بالنص عليه في العقد، كأن ينص على أن للعامل النصف، ولرب المال النصف أو للعامل الثلث ولرب المال الثلثين.

د- أن يكون شائعاً: يشترط لصحة المضاربة أن يكون نصيب كل من رب المال والعامل حصة شائعة، كالنصف أو الربع ولا يجوز تحديده بمبلغ معين، ولا أن يشترط لأحدهما مبلغ محدد مع حصة شائعة من الربح، ولا أن يشترط لواحد منهما حصة شائعة ناقصة مبلغاً محددًا. لأن المضاربة في حقيقتها الشرعية والعرفية إنما هي شركة في الربح، ونظراً لأن الربح الناتج عنها غير معلوم ولا محقق الوقوع فإنه يجب أن يكون نصيب كل من رب المال والعامل حصة شائعة منه وهذا الشرط متفق ومجمع عليه بين الفقهاء¹. قال ابن المنذر - رحمه الله - ((وأجمعوا على إبطال القراض الذي يشترط أحدهما أو كلاهما لنفسه دراهم معلومة))².

أ. الخطاب، أبي عبد الله محمد بن عبد الرحمن (علامة وفقه مالكي مشهور باسم الخطاب توفي سنة 954هـ): مواهب الجليل لشرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط2، 1978، ج5، ص363

ب. الخرشبي، أبي عبد الله محمد (الشهير بالمالكي، المتوفى سنة 1101هـ): شرح الخرشبي غلى مختصر خليل، مرجع سابق، ج5، ص209

ج. الدسوقي، محمد عرفة: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير لأبي البركات سيدي أحمد الدردير، مرجع سابق، ج3، ص523

د. الآبي، صالح عبد السميع الأزهرى: جواهر الإكليل شرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، د. ط، ج2، ص173

1 أنظر مايلي:

أ. ابن المنذر، محمد بن إبراهيم: الإجماع، تحقيق عبد الله عمر البارودي، مرجع سابق ص111

ب. ابن قدامة: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن أحمد الخرفي، مرجع سابق، ج5، ص38

2 أنظر مايلي:

أ. الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج8، ص3602

ب. الموصلي، عبد الله بن محمود بن مودود (إمام وفقه حنفي): الاختيار لتعليل المختار، دارالمعرفة للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، د. ط، ج3، ص20

ج. الدسوقي، محمد عرفة: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير لأبي البركات سيدي أحمد الدردير، مرجع سابق، ج3، ص517

د. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج3، ص498

المطلب الثاني: المضاربة والواقع البنكي الإسلامي

تعد المضاربة أول وسيلة تمويلية، اعتمدها منظرو البنوك الإسلامية للحلول محل الأدوات التقليدية في التمويل، وعلى أساس أن توظف هذه البنوك بواسطتها أموال الودائع التي تتلقاها. إذ أخذت البنوك الإسلامية المضاربة في صورتها الأولى، وحاولت تكييفها مع القواعد التمويلية الحديثة، عن طريق إدخال نوع من التطوير عليها. وتعد المضاربة بنوعها المطلقة والمقيدة، الأساس القانوني، لما تنجزه البنوك الإسلامية من عمليات بواسطتها. وإن كانت تفضل المضاربة المطلقة، لأنها تمنحها سلطة تحديد الشروط التي ستعمل بها، وتعطيها أيضا حرية أكبر في الاستخدام. وللحديث عن واقع المضاربة داخل البنوك الإسلامية، يفرض علينا التسلسل المنطقي للمنهجية المتبعة في هذا البحث، الوقوف على الجانب العملي للمضاربة، بعد أن حصرنا أرضيتها النظرية ومدى مشروعيتها، وهو ما يتطلب منا التعرف على واقعها في هذه البنوك من حيث أشكال التمويل بالمضاربة، والأساليب التي تأخذ بها البنوك الإسلامية لاستثمار الأموال مضاربة (فرع أول)، ثم البحث في الصعوبات والمعوقات التي تعترض البنوك الإسلامية في استخدامها، ومدى ملاءمة نظام المضاربة للاستثمار المصرفي (فرع ثان).

الفرع الأول: أشكال وأساليب التمويل بالمضاربة في البنوك الإسلامية

يختلف مفهوم المضاربة باعتبارها وسيلة استثمارية في الفقه الإسلامي، عن مفهوم المضاربة في الاقتصاد والتجارة في الفكر الوضعي الحديث. فهي تعني في المنظور الأول، اشتراك المال والعمل بهدف تحقيق الربح، وفي التصور الثاني تحقيق الربح عن طريق استثمار المال وحده، والمضاربة على الفرق بين أسعار البيع وأسعار الشراء، مع الترقب والترصد، لإنتهاز كل فرصة مواتية للشراء بأبخس الأثمان أو البيع بأعلاها، وهذا المفهوم لا يقبله الإسلام، لأنه من قبيل المقامرة التي أوجب الابتعاد عنها¹، بينما يقبل المضاربة كشكل من أشكال الاستثمار ويشجع عليها، لأن طبيعة العلاقة بين أطرافها تجعل من صاحب المال مالكا للمشروع لا مقرضا له ومن المضارب مسيرا للأموال التي قدمها له الطرف الأول، وتكون مكافأته من المجهود المبذول عبارة عن نسبة شائعة في الأرباح المتحققة التي يتفق عليها. وهذا يعني أنه لا يحصل على أجر ثابت معين مسبقا، كما لا يتحمل أية خسارة قد تلحق بالمشروع بل يتحملها صاحب المال بمفرده، إذ يكون المضارب قد خسر جهده ووقته. وهذا ما يبين لنا نوعية الروابط الاقتصادية التي تريدها الشريعة الإسلامية في اقتصاد لا يقوم على الفائدة، أي روابط بين المال والإدارة وليست

1 ياقوت العشماوي : المضاربة في الإسلام وفي الدستور ، مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1101 بتاريخ 19/02/1990 ، ص 34

بين الإقراض والاقتراض. وستتناول في هذا الفرع، أشكال التمويل بالمضاربة في البنوك الإسلامية (أولاً)، ثم أسلوب البنوك الإسلامية في استثمار الأموال مضاربة (ثانياً)، فيما يلي:

أولاً- أشكال التمويل بالمضاربة في البنوك الإسلامية: تختلف أنواع وصيغ المضاربة التي تأخذ بها البنوك الإسلامية حسب الدور الذي تلعبه هذه البنوك. فقد تقوم بدور رب المال أو دور المضارب، أو الدورين معاً. وقد تدخل في مضاربة مطلقة أو مقيدة، حسب ما تراه من مصلحة. ولذلك يمكن تقسيم المضاربة إلى قسمين: المضاربة الفردية، والمضاربة المشتركة:

1- المضاربة الفردية: وتسمى أيضاً المضاربة الخاصة أو المضاربة الثنائية. وتكون عندما يقدم المال من شخص واحد والعمل من شخص واحد. وهي أن يقدم البنك الإسلامي التمويل لمشروع معين ويقوم العامل بالأعمال اللازمة والأرباح بحسب الاتفاق. فالبنك هنا يمارس دور رب المال المعطي المال لعميله بوصفه مضارباً. سواء أكان ذلك من ماله أو مما لديه من ودائع. إذ يجوز للمضارب أن يضارب غيره بإذن رب المال أو تفويضه. أو يمارس البنك الإسلامي دور المضارب. حيث يقوم البنك بتوظيف جزء من الأموال المودعة لديه. فيضارب بها ويعمل في استثمارات مباشرة يشرف عليها بنفسه والأرباح بحسب الاتفاق ويتحمل صاحب رأس المال وحده الخسارة، بشرط أن لا يكون للبنك يد في الخسارة الواقعة. أما إذا كان البنك المضارب قد تسبب في الخسارة أو في جزء منها يصبح متعدياً ويكون عليه الضمان. وقد قللت البنوك الإسلامية من هذا النوع إلى حد انعدامه، وذلك نتيجة ممارسات الأفراد البعيدة عن روح الشرع الحنيف. ويصلح هذا النوع من التمويل للمشروعات الصغيرة والحرفيين في مجالات معينة خاصة في توفير المواد الأولية¹.

2- المضاربة المشتركة: وهي الحالة التي يتعدد فيها أصحاب الأموال والمضاربين، كما هو حاصل في البنوك الإسلامية فهي تتلقى المال من أصحابه بوصفها مضارباً، وتقدمه إلى أرباب العمل المتعددين ليضاربوا به بوصفها رب المال. وهذا النوع تطوير لشركة المضاربة المعروفة عند الفقهاء، القائمة على أساس الفردية في التعاقد حيث تضم ثلاثة أطراف، تختلف العلاقات بين كل فريق والفريق الآخر. تبعاً لاختلاف شكل التعاقد بين الفريقين وهذه الأطراف هي:

1أرشيد، محمود عبد الكريم أحمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص50

أ-المودعون:هم المستثمرون الذين يقدمون المال بصفة انفرادية على أساس التعامل به بأسلوب المضاربة،ويطلق عليه اسم رب المال أوالشريك بماله.

ب-المستثمرون:هم الذين يأخذون المال منفردين ليعمل كل واحد منهم فيما حصل عليه من مال حسب الاتفاق الخاص به، ويطلق عليه اسم الشريك بعمله.

ج-البنك:هوالقائم بدورالوسيط بين المالكين للأموال والمضاربين فيها.وتكمن أهمية هذا الطرف الثالث، في صفته المزدوجة.التي يبدو فيها مضاربا بالنسبة للمستثمرين وهم أصحاب الأموال من ناحية، كما يبدو كمالك المال بالنسبة للمضاربين من ناحية ثانية¹.والمضاربة المشتركة هي بمثابة انتقال من ميدان الاستثمارالجماعي المشترك القائم على أساس الخلطة المتلاحقة للأموال،وعلى أساس استمرار الاستثمار وتوزيع الأرباح في فترات دورية، حيث تتعذر التصفية الكلية للعملية الجماعية في نهاية كل فترة زمنية يوزع فيهاالربح على المستثمرين.لذلك فهي تجسد جميع المزايا التي ينشدها البنك المعاصر لخدمة مالك المال أو لمن يحتاج إليه وهذا يدفعنا للحدوث عن عناصر المضاربة المشتركة ثم أهميتها في البنوك الحديثة خاصة الإسلامية .

1-عناصر المضاربة المشتركة:

أ-عنصر الجماعية²:ويتمثل في عملية خلط الأموال المستثمرة،لأن عملية الخلط تعد عنصرا أساسيا من عناصر هذا النوع من المضاربة.وقد بحث الفقهاء مسألة خلط مال المضاربة بغيره فكانوا في ذلك على ثلاثة أقوال :

القول الأول:عدم جواز خلط مال المضاربة بغيره بمطلق العقد،وإلى هذا ذهب كل من فقهاء الحنفية، والحنابلة، والزيدية،وهو قول للإمامية³.جاء في البدائع:((وأما الخلط فلأنه يوجب في مال رب المال حق لغيره، فلا يجوز إلا بإذنه))،وجاء في المغني:((وليس له أن يخلط مال المضاربة بماله،فإن قال له اعمل برأيك جاز له ذلك))أما إذا فوض المضاربة للعامل فإنه يجوز له الخلط.القول الثاني:عدم جواز خلط مال المضاربة من قبل المضارب بغيره،إلا بإذن

1سامي حمود: تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق مع الشريعة الإسلامية، رسالة دكتوراه ، كلية الحقوق، جامعة القاهرة،نوقشت في 1976/6/30، ص393،394

2الهيقي،عبد الرزاق رحيم جدي:المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق،مرجع سابق، ص474

3أنظر ذلك في:

أ. الكاساني،علاء الدين أبي بكر بن مسعود:بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع،مرجع سابق،ج6،ص96
ب. ابن الهمام،كمال الدين محمد بن عبد الواحد (فقيه حنفي،معروف باسم ابن الهمام،توفي سنة 681هـ):شرح فتح القدير،دار إحياء التراث العربي ،بيروت،لبنان،د.ط،ج7،ص64

صريح من قبل رب المال، وبهذا قال الشافعية، وهو قول للإمامية¹. أما القول الثالث: يجوز خلط مال المضاربة بغيره بمطلق العقد، إذا استطاع المضارب الاتجار بكلا المالين، سواء كان ذلك الخلط بمال المضارب نفسه، أم بمال غيره، وبهذا قال المالكية².

رأي الباحث: الذي يبدو لي -والله أعلم- رجحان الرأي القائل بجواز خلط مال المضاربة بمطلق العقد، لأن الخلط من الأمور المتعارف عليها لدى التجار، وقد تكون فيه مصلحة ظاهرة وذلك في حالة كون رأس مال المضاربة لا يغطي قيمة صفقة تجارية، يرى المضارب فيها ربحاً محققاً، ولا سبيل أمامه لإتمام هذه الصفقة إلا بخلط مال المضاربة بغيره، فتكون في عملية الخلط مصلحة تعود على كلا المالين.

ب- عنصر الاستمرارية³: فالمضاربة المشتركة مستمرة بطبيعتها لا تتوقف أو تصفى إلا إذا صفي العمل بكامله، إذ أنه لا يتصور أن تجرى تصفية المضاربات القائمة كلها في وقت واحد من ناحية، ومن ناحية أخرى فإنه لا يتصور أيضاً أن يقوم المضارب المشترك بإعادة رؤوس الأموال لأصحابها، لكن يجري اقتسام الربح المتبقي كما هو الحال في المضاربة الفردية (الخاصة). وقد بحث الفقهاء -رحمهم الله- هذه المسألة وهي أنه لو ظهر ربح في المضاربة وأراد المتعاقدان اقتسامه مع المضي في تلك المضاربة وبنفس الشروط السابقة، فهل يجوز ذلك؟ أم لا بد من فسخ المضاربة السابقة؟

الرأي الأول: قال به الحنابلة والظاهرية والزيدية⁴، وهو أنه يجوز اقتسام ربح المضاربة بين

الرأي الثاني: قال به الحنفية وهو عدم جواز استمرار المضاربة إذا تم تقسيم الربح وقاية لرأس المال، وقد تحدثت خسارة بعد القسمة فتجبر بالربح السابق لأن العقد مستمر. ولا يسمى ربحاً إلا أطرافها مع بقاءها. ما زاد على رأس المال بعد انتهاء المضاربة، وعلى هذا الأساس فإن الربح لا يمكن تقسيمه ما دامت المضاربة مستمرة.

ج. ابن قدامة، أبو محمد، عبد الله بن أحمد: المغني، مرجع سابق، ج 5، ص 50

1 المطيعي، محمد نجيب: تكملة المجموع شرح مهذب الشيرازي للإمام النووي، مطبعة الإمام، القاهرة، د. ط، ج 14، ص 383

2 ابن أنس، الأصبحي، (الإمام مالك صاحب المذهب المشهور، المتوفى سنة 179هـ): المدونة الكبرى، رواية سحنون بن سعيد التنوخي (المتوفى سنة 240هـ)

، عن الإمام عبد الرحمن القاسم (المتوفى سنة 191هـ)، عن الإمام مالك، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1978، المجلد الخامس، ص 102

3 الهيتي، عبد الرزاق رحيم جدي: المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق، مرجع سابق، ص 476

4 انظر مايلي :

أ- البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشاف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج 3، ص 519

ب- ابن حزم الظاهري، أبو محمد علي بن أحمد بن سعيد: المحلى، مرجع سابق، ج 8، ص 248

رأي الباحث:الرأي المختار-والله أعلم-رجحان ماذهب إليه أصحاب الرأي الأول،ذلك لأن الريح في الحقيقة هو ما زاد عن رأس المال في أي وقت من الأوقات فالريح هو((الفاضل من رأس المال،وما لم يفضل فليس بريح،ولا نعلم في هذا خلافا))¹،وهو ملك لكل أطراف المضاربة فيجوز لهم اقتسامه في أي وقت يتفقون عليه،وتكون هذه التصفية الحسابية بمثابة فسخ للعقد الأول. وإقرار رأس المال بيد نفس المضارب،على نفس الشروط المسبقة بمثابة عقد جديد فيأخذ كل من هذين العقدين حكما مستقلا ولا تجبر خسارة أحدهما بالآخر.

ج-عنصر تتالي المضاربة:ذلك لأن قيام المضارب بإعطاء المال لآخر ليضارب به،هو عنصر أساسي من عناصر المضاربة المشتركة،لكن هل يحق للمضارب إعطاء المال لغيره ليضارب فيه دون الرجوع لمالك المال؟. لو عدنا إلى ما قرره الفقهاء بهذا الشأن لوجدنا أنهم قد اتفقوا على أن المضارب ليس له الحق في مضاربة غيره بمطلق العقد للأسباب الآتية²:

1- أن صاحب المال قد رضي بخبرة المضارب وأمانته، فلا يحق له أن يخرج المال من يده ويضارب به غيره، دون إذن مالك المال أو تفويضه.

2- في المضاربة الثانية إيجاب حق للمضارب الثاني في مال المضاربة،ولا يجوز إيجاب حق في مال إنسان بغير إذنه.

3- ولأن وضع المضاربة قائم على التعاقد بين المتعاقدين،فلا يعدل إلى أن يعقدها مضاربان.

-أما إذا فوض مالك المال أمور المضاربة إلى المضارب،فهل يملك بمقتضى هذا التفويض أن يضارب غيره،أم لا بد من الإذن الصريح من رب المال؟.اختلف الفقهاء في ذلك على قولين :

القول الأول:أنه لا يحق ذلك للمضارب بمجرد التفويض العام من مالك المال،ذلك لأنه بهذا التفويض يكون قد فوض المضارب بكل ما من شأنه أن يؤدي إلى الربح،ودفع المضارب المال مضاربة إلى غيره داخل تحت هذا العموم، إذ قد يرى غيره أهمرمه في شؤون التجارة وإن في دفع المال إليه تحقيق أكبر قدر من الربح،فتكون المصلحة في ذلك ، وبهذا قال الحنفية وهو رواية عن أحمد،وقول للزيدية والإمامية الاثنا عشرة³.

1 ابن قدامة،أبو محمد،عبدالله بن أحمد:المغني،مرجع سابق،ج5،ص57

2الهيتمي،عبد الرزاق رحيم جدي:المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق، مرجع سابق،ص481

3 المرجع السابق،ص482

القول الثاني: قال المالكية، والشافعية، وأحمد في رواية، وبعض الامامية. لا يجوز للمضارب دفع مال المضاربة إلى غيره إلا بالإذن الصريح من رب المال. ذلك لان التفويض إنما ينصرف على كيفية المضاربة والبيع والشراء، وأنواع التجارة. وفي دفع المال مضاربة إلى غيره، خروج عن المضاربة فلا يتناوله التفويض¹.

رأي الباحث: يبدو -والله أعلم- رجحان الرأي القائل، أن التفويض العام من مالك المال للمضارب يكفي لأن يدفع المضارب مال المضاربة إلى غيره. إذ أنه قد يرى المضارب أن غيره أقدر منه على إدارة شؤون المضاربة، وتحقيق أكبر قدر من الربح فتكون في مثل هذه المضاربة مصلحة تدخل تحت التفويض العام.

د- عنصر التنضيق التقديري لرأس المال: الربح في المضاربة هو وقاية لرأس المال، وعليه إذا لم يسلم الأصل فلا يقال أن هناك ربحاً قابلاً للقسمة. وقد وضع الفقهاء من أجل حماية رأس المال منهجاً حسابياً دقيقاً، فلم يعتبروا تحقق أي ربح في المضاربة، إلا إذا عاد رأس المال كما كان سابقاً، ومن نفس صفة النقد المدفوع في بداية العقد. ولذلك فإن من المقرر لديهم: ((أن المقارض إنما يأخذ حظه من الربح بعد أن ينض جميع رأس المال))². والتنضيق في المصطلح الفقهي³، هو تحويل المتاع إلى عين (أي دراهم أو دنانير) ويستعمل الفقهاء هذا اللفظ في باب المضاربة. ولكن المضاربة المشتركة التي تقوم على أساس الخلط المتلاحق لأموال المضاربة يصعب فيها التنضيق الحقيقي. فهل نلجأ إلى التنضيق التقديري؟. يصار إلى التنضيق التقديري في نهاية كل مدة، مع الاستمرار في المضاربة المشتركة دون فسخ لها. فتوزع الأرباح في نهاية كل سنة ولو لم تنته المشاريع التي أسهم فيها البنك الإسلامي. فالتنضيق التقديري أمر جائز⁴، فتقدر نسبة الأرباح في كل سنة بالنسبة إلى رأس المال، وتوزع على أصحاب الأموال بحسب كل مال، وفترة استثماره. وعلى هذا الأساس فإن إجراء عملية الحساب وتنضيق رأس المال وتقويمه، كافياً لاستمرار المضاربة المشتركة، وسلامة رأس مال المضاربة. ولا يشترط تسليم رأس المال إلى المضاربين. بل يكفي في ذلك مجرد تنضيقه.

1 أنظر مايلي:

أ- المواق، العبوري، أبو عبد الله محمد بن يوسف (الإمام والفقير المالكي الشهير بالمواق، المتوفى سنة 897هـ): التاج والإكليل شرح مختصر خليل، مطبوع بهامش مواهب الجليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1978، ج5، ص365

ب. الشربيني، محمد بن أحمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، مرجع سابق، ج2، ص314

ج. ابن قدامة، عبد الله بن أحمد المقدسي: المغني في فقه الإمام أحمد بن حنبل الشيباني، مرجع سابق، ج5، ص50

2 ابن قدامة، المغني في فقه الإمام أحمد بن حنبل الشيباني، مرجع السابق، ج5، ص65

3 نزيه حماد: معجم المصطلحات المالية والاقتصادية في لغة الفقهاء، دار القلم، دمشق، سوريا، ط1، 2008، ص275

4 أرشيد، محمود عبد الكريم أحمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص46

2- أهمية المضاربة المشتركة: تحقق المضاربة المشتركة عدة مزايا للنظام البنكي المعاصر نذكر منها ما يلي¹:

أ- المضاربة المشتركة تسمح للمضاربين في الحصول على الأموال دون التعرض للحساسيات الفردية التي يمكن أن يتعرضوا لها في حالات المضاربة الخاصة (الفردية) مع المستثمرين المنفردين.

ب- المضاربة المشتركة تهيئ للمستثمر (رب المال) إمكانية انسحابه وقفله لحساب المضاربة في أي وقت يشاء. ذلك أن الاستثمار في ظل المضاربة المشتركة يمكن أن ينظم على نسق الاستثمار المصرفي، بحيث يكون هناك استعداد دائم لمواجهة الانسحاب من دائرة الاستثمار. وذلك اعتماداً على تعادل الحركة في الدفع والسحب، دون التأثير الحاد على الموارد المالية.

ج- نظام المضاربة المشتركة يقوم على تلاقي رأس المال بالعمل، أكثر من تلاقي رأس المال برأس المال. كما هو متبع في البنوك الربوية. حيث أن نظام المضاربة المشتركة يقوم المتاحة مما هو مخصص للاستثمار بوجه عام. تنظيمه على أن لأموال تصرف لمن يعمل فيها بحيث يتم إيجاد فرص العمل المنتج الذي يساعد الدول في التغلب على مشاكل البطالة.

د- يملك نظام المضاربة المشتركة القدرة على استقطاب الأموال المحتجبة عن المشاركة في المجتمعات الإسلامية حيث المفاهيم الدينية تؤثر في سلوكيات وتصرفات الناس، بعدم الرغبة في الاستثمار الربوي المحرم.

3- **المضاربة المطلقة:** وهي أن يدفع رب المال (المودع أو صاحب الوديعة الاستثمارية) ماله إلى المضارب (البنك كشريك بعمله) ليستثمره استثماراً حلالاً من غير تعيين لأنواع التجارة أو أنواع السلع. ومن غير تعيين للزمان، أو المكان، أو من يتعامل معه². وتكون للمضارب في هذه الحالة الحرية في تشغيل مال المضاربة، بالكيفية التي يراها كفيلة بالمحافظة على هذا المال. وتحقيق العائد الملائم، وهذه حالة حسابات الاستثمار العام في البنوك الإسلامية. وتعتبر صيغة المضاربة المطلقة أنسب لهذه البنوك لأنها تتيح لها مرونة كافية في توظيف الأموال المودعة لديها. حيث أنها تجيز للبنك القيام بالأعمال جميعها. مادام يرى أن فيها مصلحة له على اعتبار أنه مضارب في مال صاحب الوديعة، أو يخلطها بأموال أصحاب الأسهم والودائع الأخرى. كما أن له الحق في دفعها لغيره ليضارب بها. ولكن في هذه الحالة الأخيرة، له الحق في تقييد المضاربة بالشروط التي يراها ضرورية للمحافظة على أموال الغير. ومن خلال

1 الصويحي، أحمد شليبيك: المضاربة التي تجريها البنوك الإسلامية في ضوء الشريعة الإسلامية، مرجع سابق، ص 99

2 المرجع السابق، ص 100

البحث والاطلاع تبين أن المضاربة المطلقة وان كان البنك يتعامل بها مع أصحاب الودائع، لأنه لا يتعامل بها مع المستثمرين (العملاء) وذلك حرصاً على أمواله وأموال المودعين، ولصعوبة متابعة استثمار هذه الأموال وفق المضاربة المطلقة. ولهذا نجد أن البنك الإسلامي تلائمه المضاربة المطلقة عندما يكون هو المضارب. لكن عندما يكون هو رب المال أو نائباً عنه فالمضاربة المقيدة تلائمه، وهو ما سنعرفه في الفرع التالي.

4- المضاربة المقيدة: وهي التي يدفع رب المال، المال فيها إلى المضارب مضاربة. ويضع له قيود وشروط معينة، كتنقيد المضارب بنوع معين من السلع، أو بنوع معين من البيع، أو تقييده بمكان المضاربة أو معاملة شخص بعينه. على أن تكون هناك مصلحة من جراء وضع هذه الشروط وهذه القيود والشروط يجب وضعها عند الاتفاق على المضاربة أو يبقى ذلك ممكناً طالما مال المضاربة مازال نقداً، ولم يبدأ المضارب التصرف به، والأصل أن القيد إن كان مفيداً يثبت. ويجب على المضارب مراعاته والوفاء به، وإذا خالف ما قيد به كان ضامناً للمال لأنه وكيل، والوكيل يتقيد بما قيده به موكله. ولأن الأصل في الشروط اعتبارها ما أمكن، وإذا كان القيد مفيداً كان يمكن الاعتبار فيعتبر لقوله تعالى: "يا أيها الذين آمنوا أوفوا بالعقود"¹، وقوله صلى الله عليه وسلم: ((المسلمون عند شروطهم))². وإن لم يكن مفيداً، فإنه لا يصح ولا يثبت، بل يبقى مطلقاً، ويجعل كالمسكوت عنه. لأن ما لفائدة فيه يلغي ويلحق بالعدم³. ولهذا نجد أن المضاربة المقيدة هي السائدة الآن في البنوك الإسلامية، لأنها أكثر انضباطاً من المضاربة المطلقة، وتتيح للبنوك متابعة استثمار أموالها بالشكل السليم. لكن ذلك لا يمنع من قبول البنك الإسلامي لبعض الأموال من المودعين على أساس المضاربة المقيدة، أو إعطائه بعض الأموال لمن يضارب بها كمضاربة مطلقة إذا ما رأى أن في ذلك مصلحته⁴.

ثانياً- أسلوب البنوك الإسلامية في استثمار الأموال مضاربة: أما عن أسلوب البنوك الإسلامية، في توظيف المضاربة في العمل المصرفي لديها، فنشير إلى أن البنوك الإسلامية اتخذت من المضاربة، كوسيلة لتمويل الإنتاجي

1 سورة المائدة، الآية (1)

2 - أنظر مايلي :

أ. البيهقي، أبو بكر أحمد بن حسن (راو وحافظ للحديث، توفي سنة 485هـ): السنن الكبرى، مرجع سابق، ج 6، ص 79

ب. سنن أبي داود: سليمان بن الأشعث السجستاني: سنن أبي داود، مرجع سابق، ج 3، ص 304، رقم الحديث (3594) باب في الصلح.

3 الصويغي، أحمد شليليك: المضاربة التي تجرئها البنوك الإسلامية في ضوء الشريعة الإسلامية، مرجع سابق، ص 101

4 المرجع السابق، ص 107

بصفة خاصة، عوضاً عن القروض بالفوائد، ولكن بعد أن حورت شكلها الذي عرفت به في الفقه الإسلامي القديم وأدخلت عليه عدة تغييرات، محاولة في ذلك عدم المساس بالجوهر ويمكن تحديد هذه التغييرات في المحاور الآتية¹ :

1- فيما يخص أطراف المضاربة: أدخلت البنوك الإسلامية، عدة تغييرات على أطراف المضاربة من حيث عددهم وطبيعتهم، فقد أصبح الأطراف فيها لا يتحددون في شخصين هما صاحب المال والمضارب، أي البنوك و المستثمرين ، وإنما ظهر في العلاقة طرف ثالث، بفضله تحصل البنوك على الأموال، ويتمثل في أصحاب الودائع، الذين تعمل البنوك كوسيط بينهم وبين المستثمرين . وتجمع الأطراف كلهم علاقة مشاركة لا علاقة دائنية ومديونية . وهي وضعية عرفت في السابق بحالة تعدد أصحاب المال مع واحد²، ولا بد أن تكون المضاربة من النوع المطلق، حتى يستطيع البنك التصرف بكامل حريته في تقديم أموال الودائع للمستثمرين المتعاملين معه حسب ما يراه الأفضل بالنسبة للجميع. أما عن طبيعة الأطراف في المضاربة، فقد انتقلت من الأشخاص الطبيعيين إلى الأشخاص المعنويين، لا سيما الطرف المضارب بالعمل، أي البنك الذي أصبح إما يضارب بنفسه بأمواله وبأموال المودعين، أو في الشركات التي تطلب التمويل من البنك لتضارب بها، فيكون هو مجرد وسيط بينها وبين أصحاب الأموال.

2- فيما يخص طبيعة العلاقات في المضاربة : يمكن تصور هذه العلاقات في الصورة البسيطة لتطبيق المضاربة من طرف البنوك الإسلامية، في أن البنوك هي صاحبة المال، والمتعاملون هم المضاربون، وتتوزع نتائج التمويلات بين الجميع حسب الاتفاق، الذي يجب أن يراعي الشروط التي يتطلبها الفقه في ذلك، ولا يهم إن غطت المصارف العملية أو العمليات كلها أو في نسبة منها . إلا أن الصورة الحقيقية ليست بهذه البساطة، وإنما تأخذ عدة احتمالات، لأن البنوك قد تكون مجرد مضاربة بالعمل بأموال الودائع، التي يكون أصحابها هم أرباب المال، أو تقدم أموال الودائع لأشخاص آخرين، فتكون مجرد وسيطة، أو تخلط أموالها بأموال الودائع وتضارب بها بنفسها، فتختلط المضاربة بالشركة، أو تخلطها وتقدمها للمستثمرين، فتكون صاحبة المال بالاشتراك مع المودعين، حيث يقع في هذه الحالات تضارب، فيمن هم أصحاب الأموال ومن هم المضاربون.

3- فيما يخص طبيعة رأس المال: تسير التغييرات التي حدثت في اتجاهين: الأول عام: وهو أن رأس المال أصبح نقوداً ورقية بعد أن كان ذهباً أو فضة . والثاني خاص، وهو عندما يكون المضارب بالعمل دائماً لصاحب المال، ويكون تحت يده مال رهنه هذا الأخير لديه، ضماناً للدين الذي عليه . ويستدعي المنطق عدم جواز المضاربة بهذا

1 السالوس، على أحمد: معاملات البنوك الحديثة في ضوء الإسلام، سلسلة معاملاتنا المعاصرة رقم 2، دار الحرمين، الدوحة، قطر، ط1، 1983، ص15

2 مالك بن أنس : المدونة الكبرى، رواية الإمام سحنون بن سعيد التنوخي، عن الإمام مالك، مرجع سابق، ج5، ص102-107

المال ولو بإذن الراهن، إلا بعد سداد الدين¹. وصورة هذه الحالة في التطبيق الحالي للمضاربة، هي أن المساهمين في رأس المال البنوك، يرهنون أسهمهم لبنوكهم الإسلامية مقابل الحصول على قروض منها، ومع ذلك تستمر البنوك في استثمار أموالهم، ومنحها نصيباً من الأرباح رغم كونها مرهونة. وللمالكية هنا موقف رفض قاطع². ولكن بما أن القوانين الوضعية تجيز للمرتهن التصرف والانتفاع بالمال المرهون، بالإذن الصريح من الراهن، فيمكن للمضارب أن يستخدم المال المرهون عنده بإذن من الراهن. أي أن البنوك الإسلامية يمكنها أن تقدم أموال المساهمين المرهونة عندها، مضاربة بعد حصولها على إذن صريح منهم.

4- فيما يخص نتائج المضاربة: نميز هنا بين حالتين: الأولى: عندما يقدم البنك الإسلامي أمواله مضاربة للمستثمرين، وهذه لا تطرح أي مشكل من حيث توزيع نتائجها. والثانية، عندما يقدم أموال المودعين مضاربة، وهذه تفرض تكييفاً مزدوجاً لوضعية البنك، فهو لا يعد مالكا للمبالغ التي قدمت له في شكل ودائع، من وجهة نظر المودعين، ولكنه يعد مالكاً لها من وجهة نظر المستثمرين المضاربين بها وهذا التكييف ضروري، لتسهيل توزيع نتائج المضاربات وأيضاً لأنه هو الذي يسمح للبنك باتخاذ التدابير التي يراها ملائمة لصالح المودعين، وأهمها استعمال أموالهم بالشكل الذي يعطي أعلى مردودية ممكنة، عن طريق اختياره لأحسن المسالك التمويلية. وتتوزع نتائج المضاربة بناء على المبادئ المقررة في الفقه الإسلامي، أي حسب الاتفاق بالنسبة للأرباح، وتحمل المال بالخسارة إن وقعت بفعل خارج عن إرادة المضارب. حيث يتم احتساب نتائج المشروعات التي مولت بالمضاربة، إما بأموال الودائع وحدها أو بها وبجزء من أموال المساهمين، مبدئياً، عند نهاية السنة المالية. وتقع تسوية الأرباح والخسائر، إن كانت هناك خسائر. فإذا حققت المشروعات أرباحاً، وزعت أولاً بين البنوك والمستثمرين حسب النسب المتفق عليها، وبعد أن يأخذ البنك نصيبه، يخصم منه نفقات التسيير، والفاضل عن ذلك يوزع بينه وبين

1 ((فالتأمينات التي تأخذ ضماناً لتسديد التزامات، لا يصح أن تكون رأس مال للمضاربة، إلا إذا تم الوفاء بتلك الالتزامات، فحينئذ يصح اعتبار المرهون رأس مال المضاربة))، عبد الستار أبو غدة، المضاربة أو القراض والتطبيقات المعاصرة، بحث مقدم للمؤتمر الثاني للمصرف الإسلامي، الكويت من 21 إلى 23 مارس 1983، ص 16

2 يرى المالكية ((أنه عندما يكون تحت يد العامل نقوداً مضروبة مرهونة عنده في نظير دينه له عند رب المال، فإنه لا يصح في هذه الحالة أن يقول صاحب المال المرهون للراهن، اعمل فيه مضاربة ينصف ربحه مثلاً إلا إذا سدد الدين الذي عليه... أما إذا كان المرهون عروض تجارة أو حيوان، فإن المنع فيها ظاهر، لأنه لا يصح أن تجعل رأس مال المضاربة كما علمت، وكذلك إذا كان المرهون في يد أمين، فإنه لا يجوز أن يقول صاحب الرهن للأمين، اعمل فيها مضاربة بجزء من الربح قبل أن يسدد الدين الذي رهنه تحت يد الأمين من أجله)) أنظر: عبد الرحمن الجزيري: الفقه على المذاهب الأربعة- قسم المعاملات، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، د. ط، 1986، ج 3، ص 40

أصحاب الودائع حسب النسب المتفق عليها¹، وإذا لم تحقق المشروعات أرباحاً، وبقي رأس المال سليماً، استرجعه البنك ولا يحصل المستثمرون على أي عائد. وإذا حدثت خسارة دون فعل من المستثمرين، تم جبرها من رأس المال، أي يتحملها المصرف وحده باعتباره رب المال في العمليات، ثم يسوى وضعيته مع المودعين حسب الاتفاق. أما إذا حدثت بفعل منهم، فانهم يضمنون ما هلك من رأس المال، ذلك أن يد المضارب بالعمل يد أمين على مال المضاربة لا يضمنه إلا للإهمال أو للخطأ في التسيير. ويفهم مما تقدم أن معرفة النتائج المحاسبية للنشاط التمويلي القائم على المضاربة، يتطلب من البنك تصفية الأعمال التي قام بها المضارب أو المضاربون، ثم توزيع الأرباح إن وجدت حسب الاتفاق. وتأتي بعد ذلك تصفية حسابات المودعين، ويأخذ البنك نصيبه الذي يتخذ إما شكل نسبة من الأرباح المتفق عليها، أو مجرد عمولة عن وساطته، ويوزع الباقي بين المودعين. ويستنتج مما سبق أن المدخيل التي تتحقق للبنك الإسلامي من المضاربات، تمر بثلاثة مراحل، حتى يمكن توزيعها وهي: تجلي النتائج، من حيث تحقق الربح أو وقوع الخسارة، ثم التأكد من سلامة رأس المال وحصول صاحبه عليه، ثم توزيع النتائج. وإذا أصيب رأس المال بهلاك ما، طبقت القواعد العامة. وتلتزم البنوك الإسلامية في الواقع بهذه المراحل، مبدئياً، حيث تحصر المدخيل التي حققتها من المضاربات في مدة معينة تساوي السنة المالية عموماً، وتقوم بإعداد ميزانيتها كاملة بأصولها وخصومها، ثم توزع الأرباح بعد ذلك، وبعد أن تكون قد تأكدت من سلامة رأس المال. علماً بأن هناك من يبيح لهم خصم أعباء الإدارة والتسيير قبل التوزيع، ومن يمنعها منه على أساس أنها تحسب بشكل إجمالي على جميع العمليات المنجزة بمختلف الأدوات، وليست قاصرة على المضاربات التي مولها البنك وحدها².

5- فيما يخص تسديد المضاربة إلى مختلف القطاعات الاقتصادية: أدى استخدام البنوك الإسلامية للمضاربة كأداة تمويلية. بإخراجها من نطاق القطاع التجاري الذي كانت محصورة فيه، إلى مختلف القطاعات الاقتصادية الأخرى. فالمضاربة في الفقه الإسلامي القديم كانت لا تستخدم إلا في التجارة وإذا خرجت عنها فلا تكون مضاربة. وأصحاب هذا الموقف بالخصوص هم المالكية، الذي رأوا في خروج المضاربة عن التجارة ((زيادة الغرر والجهالة))³. وأنه إذا احتاج رب المال إلى أعمال تخرج عن الاتجار، وكانت ضرورية للمضاربة، فما عليه إلا أن يجعل

1) (إذا اتفق الطرفان على أن يكون للبنك نصف الربح مثلاً، والنصف الآخر للمودعين، وزع البنك عليهم النصف بنسب مبالغ ودائعهم، وبنسبة الأجل الذي بقيت هذه الودائع في حوزة البنك وساهمت بمقتضاها في هذا الاستثمار. أما النصف الثاني من صافي الربح الذي خص البنك، فيوزعه البنك على مساهميه بنسبة مبالغ أسهمهم)) مجدى عبد الفتاح سليمان: أضواء على المضاربة والبنوك الإسلامية، مجلة الوعي الإسلامي العدد رقم 198، أبريل 1981، ص 27

2) توصيات مؤتمر المصرف الإسلامي بدبي: قرارات مؤتمر المصرف الإسلامي بدبي، 20-22 ماي 1975، نشرة 1979، ص 12

3) عبد الستار أبو غدة: المضاربة أو القراض والتطبيقات المعاصرة، مرجع سابق، ص 8

المضارب بالنسبة لها أجيروا، وتبقى المضاربة الأصلية مستقلة عنها. والاستثناء الذي أورده المالكية على هذا الموقف، هو الإنفاق من رأس مال المضاربة على الفلاحة، ولكن دون أن يرد في عقدها شرط بذلك. وإذا كان الحنفية¹ قد ذهبوا مذهب المالكية، فإن الحنابلة قالوا بجواز تحطى المضاربة لحدود المال التجاري واستخدامها في القطاعات الأخرى، كالقطاع الفلاحي²، والحرفي³. والملاحظ أن الخروج بالمضاربة من إطار التجارة، مسألة مقبولة، ما دامت تحدم مصالح الناس وتسهل عليهم تعاملاتهم إذ لا يوجد ما يمنع تمديدها للقطاع الصناعي والزراعي والعقاري، ما دام هناك التزام بقاعدة الحلال والحرام من حيث الموضوع وطرق العمل. أما قضية الغرر والجهالة المنسوبة لها في حالة خروجها عن إطارها الأصلي، فهي حالات وإن وجدت، يمكن التغلب عليها بوضع شروط محددة ومضبوطة لممارسة العمليات بهذه الطريقة، والالتزام بها من طرف الجميع، تلافيا لنشوء أي خلاف بين المتعاقدين.

رأي الباحث: لمعرفة الأساليب المنتهجة من طرف البنوك الإسلامية لتطبيق المضاربة، يجب التمييز بين وضعيتين، أو حالتين مختلفتين. وضعية الدول التي أسلمت أنظمتها المالية والمصرفية، بالكامل. ووضعية، أو حالة الدول التي تعرف ازدواجية في هذه الأنظمة. فعلى رأس الفئة الأولى دولة باكستان التي قامت بإلغاء القوانين المالية والمصرفية القائمة على نظام الفوائد، وكبديل له، سمحت للمؤسسات المسجلة العاملة في هذا الميدان بتأسيس شركة مضاربة يساهم فيها البعض بأموالهم، بينما يساهم الباقيون بمهاراتهم⁴. ولا يشترط في غرض هذه الشركة سوى أن يكون مقبولا من الناحية الشرعية. ودعم المشرع الباكستاني هذا القرار، بإصدار قانون خاص⁵ ينظم التطبيق الحديث للمضاربة من طرف البنوك وذلك سنة 1980 وجعل منه قاعدة للصفقات المالية، التي تتم بناء على مبدأ توزيع الأرباح والخسائر. كما نظم إصدار شهادات المضاربة، للحلول محل سندات القرض بفائدة، حيث تصدرها شركات المضاربة، وتقتنيها البنوك والمؤسسات المالية، فتحصل بذلك الشركات على ما تحتاجه من الأموال. ولكن هذا القانون في الواقع، قصد بالمضاربة، كل العمليات التي يشترك فيها رأس المال والعمل. وأعطى لكل الهيئات المصرفية والمالية حق تسجيل نفسها، كشركات مضاربة حسب هذا القانون. وهي تخضع في مختلف أشكالها لقواعد الشريعة

1 السرخسي شمس الدين: المبسوط، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1993، المجلد 11، ج22، ص35

2 ((وقد روي عن أحمد رحمه الله، فيمن دفع إلى رجل ألف وقال: أئجر فيها بما شئت، فزرع زراعا فربح فيها، فالمضاربة جائزة والربح بينهما. قال القاضي: ظاهر هذا، أن قوله أئجر بما شئت دخلت في المزارعة...)) أنظر ابن قدامة المقدسي: الشرح الكبير، دار الفكر، بدون أي توثيق آخر، المجلد الثاني والثالث، ص73

3 ((إن دفع ثوبه إلى خياط ليفصله قمصانا يبيعه وله نصف ربحها بحق عمله، جاز.. وإن دفع غزلا إلى رجل ينسجه ثوبا بثلاث ثمنه أو ريعه، جاز)). أنظر ابن قدامة: المغني، مرجع سابق، ج5، ص11

4 مجلة عالم الإدارة، مقال بعنوان: باكستان تطبق نظام المصارف الإسلامية، د. ر. فيفري 1983، ص17

5 وهو قانون شركات المضاربة رقم 31 لسنة 1980

الإسلامية وتراقبها هيئة شرعية مختصة، لا سيما فيما يتعلق بمجالات الاستثمار. وفرض عليها القيام بالأعمال التي تسمح بها الشريعة فقط. وأسس لها هيئة للرقابة الشرعية وحسب الاتفاق، على أن يقرر مجلس الشركة قبل توزيع الأرباح، النسبة التي يجب تخصيصها للإحتياطيات، ولدعم هذه القانون أصدر البنك المركزي الباكستاني، لوائح سمحت للبنوك بالتمويل عن طريق شراء شهادات المضاربة الصادرة عن المؤسسات المختلفة، وذلك في الحدود وضمن الشروط التي تضعها الحكومة فيما يتعلق بآجال الاستحقاق، وحصص كل جهة في الربح والخسارة، وطرق الوفاء¹. وفعلا بدأت البنوك بمجرد صدور القانون، في قبول الودائع، على أساس أنها شركات مضاربة، ولاقت شهادات المضاربة التي أصدرتها بنجاحا مشجعا، خاصة عندما أصدرت أول اكتتاب فيها. هذه الشهادات عرفت باسم المضاربة ذات الرأسين ((Twin Towers)). وشملت الباكستانيين المقيمين وغير المقيمين²

—أما بالنسبة للبنوك الإسلامية الموجودة في الدول التي تعرف ازدواجية في النظام البنكي. فالملاحظ هو أن القوانين المنظمة لها، لم تأت بمثل هذه التفاصيل، ولعل ذلك راجع لنظرتها للمضاربة كأداة عمل، إذ اعتبرتها مجرد وسيلة بديلة للقرض بفائدة، يمكن للبنوك الإسلامية أن تقرر بنفسها، استعمالها أو عدم استعمالها. فالقوانين المنظمة للبنوك الإسلامية، ومهما كانت طبيعة هذه الأخيرة، منها من أشارت للمضاربة كوسيلة للاستثمار لديها، مثل بنك فيصل الإسلامي السوداني³، ومنها من لم تتعرض لها، كالبنك الإسلامي للتنمية⁴ وبيت التمويل الكويتي⁵. وبناء على دراسة نصوص العقود التي اعتمدت عليها بعض البنوك الإسلامية، لاستثمار مواردها على أساس المضاربة يمكن استخلاص النتائج العامة التالية⁶:

1- اشتركت البنوك الإسلامية في النص على بعض الشروط العامة والضرورية لتطبيق نظام المضاربة والتي كانت محل اتفاق جميع الفقهاء منها:

1 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم والتقييد والاجتهاد والنظرية والتطبيق، كتاب الأمة، العدد 13، مطابع الدوحة الحديثة، قطر، د.س، ص 40

2 إعزاز رضوي: الإطار القانوني للنشاط المصرفي في باكستان، مجلة الأموال، د.ر، عدد جويلية 1983، ص 55

3 دراسة صادرة عن بنك فيصل الإسلامي السوداني (أهدافه ومعاملاته)، مطابع معامل التصوير الملون السودانية، ص 33

4 البنك الإسلامي للتنمية: اتفاقية التأسيس، الفصل 9

5 بيت التمويل الكويتي: عقد التأسيس والنظام الأساسي، المادة 7

6 خالد عبد الله براك الحاي: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 438

أ- الخسارة يتحملها رب المال وليس المضارب إلا إذا قصر أو خالف الشروط¹.

ب- ضرورة معلومية وتحديد مقدار رأس مال المضاربة

ج- ضرورة تحديد نسبة توزيع الربح بين طرفي العقد منذ البداية.

2- وبالنسبة للمسائل التي اختلفت حولها آراء الفقهاء أخذت هذه البنوك في الغالب بوجهة النظر التي تتلاءم مع طبيعة الواقع العملي الحالي. والتي تساعد على تسيير تطبيق نظام المضاربة في العمل المصرفي الإسلامي ومن هذه المسائل:

أ- تأقيت المضاربة: أخذت العقود بوجهة نظر الفقهاء الذين يجيزون تأقيت المضاربة². وذلك لأن التأقيت أكثر ملائمة من إطلاقها، لطبيعة العمل المصرفي الاستثماري الحالي. فتحديد مدة محددة للمضاربة يتيح للمستثمر ترتيب ظروف نشاطه منذ البداية. بحيث يستطيع البدء بإجراءات تصفية المضاربة في الوقت المناسب بناء على هذه المدة. كما أنه يتيح للبنك إمكانية اتخاذ قرار التمويل من عدمه في ضوء قدرته على المواءمة بين الأجل المقدر لهذه العملية، ونوعية الموارد المتاحة من حيث آجالها المحددة سلفاً³.

ب- المضاربة المقيدة: اعتمدت هذه البنوك على صورة المضاربة المقيدة، وذلك عن طريق النص في العقد على ضرورة التزام الطرف الثاني (المضارب المستثمر) باستثمار هذا المال في الغرض المتفق عليه أو في النشاط المحدد بالعقد، أو بالشروط المحددة بالعقد، أو طبقاً لأحكام الشريعة الإسلامية ونحوه مما يقيد تصرفات المستثمر من أجل المحافظة على الأموال في ضوء ما يراه البنك محققاً لهذا المقصد. ويعد الأخذ بوجهة نظر الفقهاء الذين يجيزون لرب المال تقييد المضارب ببعض القيود، أنفع للمضاربة وأكثر ملائمة للواقع الحالي، الذي تعمل في إطاره البنوك الإسلامية وذلك بدلا من إطلاقها. لأن ذلك يتيح للبنوك الإسلامية مواجهة بعض المخاطر التي تتعرض لها في مواجهة عملائها المستثمرين في الوقت الحالي عند استخدام نظام المضاربة لتوظيف مواردها المالية.

1 أنظر نص البند رقم 7 في بنك فيصل الإسلامي. وكذلك نص البند رقم 8 للبنك الإسلامي الأردني، ونص البند رقم 7 في بنك التضامن السوداني. ونص البند رقم 6 في العقد الخاص بمصرف قطر الإسلامي.

2 وهو ما ذهب إليه الحنفية والحنابلة في الصحيح من المذهب أنظر مايلي:

أ. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشاف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج 3، ص 502

ب- ابن مفلح، أبو إسحاق برهان الدين إبراهيم: المبدع في شرح المقنع، مرجع سابق، ج 5، ص 21

3 أنظر نصوص عقود الإيداع الخاصة بتلك البنوك الإسلامية.

ج- عدم السماح للمستثمر بالقيام بخلط مال المضاربة (التمويل الممنوح من البنك) بماله الخاص، إلا بعد موافقة البنك فقد أجاز بعض الفقهاء، كالمالكية للمضارب (المستثمر)، القيام بخلط ماله الخاص بمال المضاربة والعمل بهما معاً. ولكنهم اشترطوا لذلك موافقة رب المال على قيام المضارب بهذا التصرف. وقد أخذت بعض هذه البنوك بوجهة نظر هؤلاء الفقهاء لأهلية ذلك لطبيعة العمل المصرفي والاستثماري الحالي. فنصت بعض البنوك على إمكانية قيام المستثمر بخلط ماله الخاص بمال البنك في عملية المضاربة، ولكنها اشترطت أن يتم ذلك بعد موافقة البنك أولاً. لأن هذا التصرف سوف يترتب عليه حقوق جديدة للمستثمر تجاه عملية المضاربة فيما يتعلق برأس المال والربح.

3- اعتمدت هذه البنوك باستثناء بنك قطر الإسلامي على عملية التحكيم كوسيلة للفصل في أي نزاع ينشأ بخصوص العقد، أو أي اختلاف حول تفسير بعض نصوصه¹.

الفرع الثاني: صعوبات ومقومات تطبيق نظام المضاربة في البنوك الإسلامية

أولاً- صعوبات تطبيق نظام المضاربة في البنوك الإسلامية: واجه تطبيق نظام المضاربة لتوظيف الأموال في البنوك الإسلامية العديد من الصعوبات، كان بعضها راجع إلى طبيعة نظام المضاربة ذاته. وبعضها راجع إلى بعد القوانين والتشريعات المطبقة في غالبية الدول الإسلامية، التي تعمل بها هذه البنوك عن أحكام الشريعة الإسلامية، وبعضها راجع إلى حداثة تجربة البنوك الإسلامية. وما أدى إليه ذلك من عدم توفر الموارد البشرية القادرة على تطبيق هذا النظام الجديد، يضاف إلى ذلك عدم توفر العملاء المستثمرين بالموصفات المطلوبة والكفاءة الملائمة، والحقيقة أن هذه الصعوبات والمعوقات ليست مستقلة عن بعضها البعض، إنما هي متداخلة ولكنها أدت في النهاية إلى ابتعاد غالبية البنوك الإسلامية عن استخدام هذه الآداة لتوظيف مواردها. ويمكننا إبراز هذه المعوقات في النقاط التالية¹:

1- صعوبات ترجع لطبيعة عقد المضاربة: فالطبيعة الخاصة لعقد المضاربة تجعل العمليات الاستثمارية المنفذة عن طريق هذه الأداة أكثر مخاطرة، ومن ثم تلزم البنك بضرورة أخذ كثير من الاحتياطات وتحمل كثير من الأعباء، فأحكام عقد المضاربة، لا تسمح للبنك مثلاً بالتدخل في أعمال المستثمر، بعكس الحال في حالة اعتماده على المشاركة، حيث يكون للبنك الحق في مشاركة المستثمر في إدارة وتنفيذ العملية. ولذلك ففي حالة المضاربة وهو ما يجعل درجة المخاطرة مرتفعة من وجهة نظر البنك. في مثل هذه العمليات لأن نجاحها أو فشلها سوف يتوقف إلى حد

¹ أنظر: عقود الاستثمار الخاصة بالمضاربة بتلك البنوك.

بعيد على كفاءة وأمانة العميل المضارب. وحيث لا يمكن للبنوك الإسلامية أن تترك كامل التصرف في عملية المضاربة للعميل بمفرده، خاصة في ضوء سيطرة عدم الالتزام على غالبية المتعاملين في الوقت الحاضر. وفي ضوء العديد من النتائج التي أفرزتها الممارسات العملية للتجربة، إذ أثبتت التجربة العملية لكثير من البنوك الإسلامية عدم توفر العميل الملائم لأسلوب المضاربة. كما يتميز عقد المضاربة عن غيره من عقود المشاركات بأنه يجعل الخسارة كاملة في حال وقوعها على رب المال، ما لم يحدث تقصير أو تعدد، أو مخالفة للشرط من قبل المضارب. ومعنى ذلك أن البنك الإسلامي بصفته ممثلاً لرب المال هنا، سوف يتحمل أية خسائر، يمكن أن تقع لعمليات المضاربة بمفرده مما يجعل البنك عبئاً كبيراً، يدفعه للبحث عن العميل المضارب الملائم والعملية الاستثمارية الملائمة، الأمر الذي يجعل الاستثمار المنفذ عن طريق هذه الأداة، يفرض على البنوك الإسلامية، التزاماً ومسؤوليات كثيرة أكثر من غيرها من الأدوات الأخرى .

2- اشكالية توزيع الأرباح والخسائر في المضاربة: من المعلوم أن أرباح المضاربات تتوزع حسب الاتفاق، وإن كانت هناك خسارة خصمت منها أولاً. فإن لم تكف تحملها رأس المال، وإذا لم تحقق المضاربة أي ربح، فالمضارب لا يحصل على أي شيء، ولا يتحمل بالمقابل الخسارة. وفي حالة تحقق الأرباح، فإن ما يوزع منها على الأطراف، هي الأرباح الصافية بعد خصم كل تكاليف العملية. وهو توزيع لا يتم إلا بعد تحويل الأرباح إلى سيولة نقدية. وعملياً يتم توزيع أرباح المضاربات كالتالي:

أ- تتوزع الأرباح بين المساهمين والمودعين، حسب مساهمة كل منهم في العمليات المنجزة، وعلى أساس ألا تتحمل رؤوس الأموال المستخدمة سوى تكاليف المضاربة الفعلية فقط.

ب- يحصل المساهمون وحدهم على المداخليل المتأتية من الخدمات التي قدمها البنك.

ج- تخصم الاحتياطات من أرباح المساهمين فقط.

وتطرح عملية توزيع الأرباح والخسائر في المضاربة عند البنوك الإسلامية بهذا الشكل ملاحظتين.² الأولى أن العديد من البنوك لا تتفق مع أصحاب الودائع على نسبتهم في الربح، وتتركها لتقدير المجالس الإدارية. بناءً على بعض هيئات الرقابة الشرعية. رغم أن هذا التحديد أمر رئيسي في هذا العقد، بل إن عدم وروده يفسد المضاربة كعقد،

1 الحافي، خالد عبدالله برك: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 448

2 الفنجري محمد شوقي: مداخلة في ندوة المصارف الإسلامية بين الواقع والمستقبل، الحلقة الأولى جريدة الأهرام، 1991، ص 10

ويضر بمصلحة أصحاب الودائع، إذ لا يعقل أن يتركوا مسألة تحديد أنصبتهم لحرية البنوك الإسلامية. والملاحظة الثانية، أن التمييز الحاصل بين المساهمين والمودعين، من حيث نسبة العائد المخصصة لكل فئة، يضرب في الصميم أحكام المضاربة، التي تفترض التقارب بين نسبة كل منهما في الأرباح، وهو تقارب لا يعني المساواة التامة، وإنما يعني وجود تناسب منطقي بين الحصة في المال والحصة في الربح.

3- صعوبات قانونية¹: واجه تطبيق نظام المضاربة في البنوك الإسلامية مجموعة من المعوقات القانونية، والتي تعود في الأساس إلى عدم ملائمة القوانين الوضعية السارية في البلدان الإسلامية، لطبيعة العمل المصرفي الإسلامي عامة. ومن هذه القوانين، قانون الرقابة على البنوك، حيث تقوم غالبية البنوك المركزية بتطبيق نفس الأساليب الرقابية التي تستخدمها في الرقابة على البنوك التقليدية، والبنوك الإسلامية أيضا. على الرغم من اختلاف طبيعة نظام الإقراض، عن طبيعة نظام المضاربة. كذلك من المعوقات القانونية التي واجهت تطبيق نظام المضاربة في البنوك الإسلامية، أن هذه البنوك ملزمة عند إبرام أية عملية تمويل بالمضاربة، لأن تخضع هذه العملية لإحدى صور العقود القانونية المعروفة. فالبنوك الإسلامية ليست طليقة اليد، في إبرام أي عقد بأي صورة تراها، وفي حالة اختيارها لإحدى هذه الصور، فإن العملية تخضع مباشرة للأحكام القانونية الخاصة بهذه الصورة وليس للأحكام الفقهية لعقد المضاربة². فإذا كان البنك يريد مثلا إنشاء شركة مضاربة، فأختار شركة التوصية لأنها أقرب الصور القانونية إلى شركة المضاربة، فانه حينئذ سيكون خاضعا لأحكام القانون الخاص بشركة التوصية، وليس لأحكام الفقه الخاصة بشركة المضاربة. يضاف إلى ما سبق عدم وجود قانون في هذه الدول ينظم عمليات المضاربة، و يحفظ لكل طرف من أطرافها حقوقه. فالبنوك الإسلامية في حاجة كمؤسسات مالية إلى سند قانوني يمكن أن تعتمد عليه لحفظ حقوقها، عند مخالفة الطرف الآخر من العملاء والمستثمرين. كما هو الحال بالنسبة للبنوك التقليدية. لأن طبيعة هذه البنوك تجعلها في أمس الحاجة إلى مثل هذه القوانين الملائمة لأساليبها الشرعية، وذلك من أجل حمايتها. ولعل التجربة الباكستانية التي كانت أول دولة تصدر مرسوما يحدد الإطار القانوني، لتطبيق المضاربة في الواقع الاقتصادي المعاصر وذلك عام 1985م. أجدر بالاهتمام، بالإضافة إلى طبيعة نظام الضرائب السائد والذي يعتبر من أهم الصعوبات القانونية التي تواجه البنوك الإسلامية عند تطبيق أسلوب المضاربة. فالبنك الإسلامي كرب للمال ملتزم بأداء زكاة الأموال الخاصة بعملية المضاربة. ولا يجوز شرعا الاستغناء بالضرائب المدفوعة، عن إخراج الزكاة المفروضة. ولذلك فالبنك الإسلامي يصبح ملتزما عند تنفيذه لأية عملية مضاربة، أن يدفع الضرائب المفروضة عليه، مع إخراج الزكاة المستحقة

1 الحاي، خالد عبدالله براك: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 463

2 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، مرجع سابق، ص 108

على أموالها، دون احتسابها كجزء من الضرائب المفروضة. مما يؤدي إلى رفع تكلفة العمليات الاستثمارية المنفذة عن طريق نظام المضاربة مقارنة بعمليات التمويل عن طريق الاقتراض من البنك التقليدي مما يؤثر في النهاية على ربحية هذه العمليات.

4- صعوبات بشرية: وهي من أهم المعوقات التي واجهت نظام المضاربة في البنوك الإسلامية ويمكننا تقسيمها إلى نوعين من الصعوبات أو المعوقات:

أ- معوقات من جانب العملاء المستثمرين: إذ أن علاقة البنك الإسلامي بعملية المضاربة تختلف تماما عن العلاقة التي تربط بين البنك التقليدي وعملية المقترض ، فهذه الأخيرة هي علاقة العينية الدائن بالمدين وبموجب هذه العلاقة يحصل البنك على كافة الضمانات العينية والشخصية التي تكفل له استرداد أصل القرض وفوائده في الأجل المحدد بغض النظر عن نتيجة نشاط العميل من ربح أو خسارة. أما علاقة البنك الإسلامي بالمستثمر (المضارب) فيحكمها عقد المضاربة وبالتالي فهما يشتركان في تحمل مخاطر العملية الاستثمارية، وما ينتج عنها من ربح أو خسارة، ومعنى ذلك أن البنك الإسلامي ملزم بدراسة نوعية العميل المستثمر سواء من حيث كفاءته الأخلاقية أو العملية. وبناء على ذلك يتبين أن نجاح عمليات المضاربة سوف يتوقف إلى حد كبير على مدى توافر العملاء المضاربين بالخصائص والصفات المطلوبة لنجاح العمليات الاستثمارية المنفذة بواسطة نظام المضاربة ، والبنوك التقليدية لا يعينها توافر مثل هذه الخصائص في عملائها المقترضين لأن علاقتها بهم هي علاقة الدائن بالمدين فقط. ومنه فقدرة البنوك الإسلامية على تطبيق نظام المضاربة سوف تظل مرهونة بمدى توافر هذه النوعية الملائمة من العملاء المستثمرين، الأمر الذي أدى بأغلبها إلى التحول عن التعامل بهذا النظام ، خاصة في ظل غياب منهج علمي ومعايير موضوعية يعتمد عليها لدراسة العميل واختياره.

ب- معوقات من جانب الموارد البشرية للبنوك الإسلامية: ويعد هذا الأمر من أهم الصعوبات التي واجهت البنوك الإسلامية، وإن كان في حقيقة الأمر لا يطرح في مجال تطبيق نظام المضاربة فحسب بل واجهته البنوك الإسلامية في جميع عملياتها الاستثمارية بأكملها. فغياب الكوادر البشرية المتخصصة في المجالات الاستثمارية وذات الكفاءة والمهارات العالية والتي تعمل وفق الأساليب والنظم الحديثة الممزوجة بالمبادئ والقواعد الشرعية لفقه المعاملات يعد معوقا رئيسيا أمام تطبيق نظام المضاربة. مما يرفع من درجة المخاطر التي تتعرض لها العمليات الاستثمارية المنفذة من خلال هذا النظام. وبالمقابل لا يتطلب العمل بالبنوك التقليدية توافر مثل هذه النوعية من العاملين، وذلك لاختلاف طبيعة الاقتراض وآلية تطبيقه في هذه البنوك عن نظام المضاربة في البنوك الإسلامية.

ثانياً- مقومات المضاربة للاستثمار البنكي الاسلامي: يسعى منظروا الصيرفة الاسلامية، أن يؤدي عقد المضاربة القديم في الحياة العملية الحديثة مهمته التي أداها من قبل. ويراد له أن يحتفظ بجوهره القائم على قاعدة الغنم بالغرم، رغم الاختلاف في نوعية المتعاملين وصفاتهم، وطبيعة رؤوس أموالهم، ومجالات عملهم. لكننا نتساءل، هل أحكام هذا العقد القديمة، صالحة لاستخدامه كوسيلة للعمل المصرفي أصلاً؟ قد يقال إنها تلائمها نظراً لمميزات الشركة التي تتمتع بها ومنها التسامح فيها، بتجاوز التفاوت اليسير حتى في موضوع مبادلة الربويات، فيما إذا كان رأس مال الشركة من أحدهما طعاماً ومن الآخر نقداً¹. إلا أن الفقه الحديث انقسم إلى قسمين، من حيث تقرير صلاحية المضاربة للعمل المصرفي، بين مؤيد ومعارض. فذهب الاتجاه المؤيد، إلى أن المضاربة قادرة على التكيف مع نوعيات التمويل الحديثة²، وعلى إمداد المشروعات مهما كان حجمها برؤوس الأموال التي تحتاج إليها، واقتزان هذه الأموال بالعمل، سيؤدي إلى أرباح تعم فائدتها كل الأطراف. بينما ذهب الاتجاه المعارض، إلى أن تطبيق المضاربة مشوب بالكثير من التعقيد، إذا ما قورن بنظام الفائدة الذي تعمل به البنوك التقليدية، والقائم على تحديد نسبتين من الفوائد، إحداهما أقل من الأخرى. الضئيلة تعطى للمودعين، والمرتفعة تؤخذ من المقترضين، ولذلك فهو نظام أسهل من التطبيق. أما المضاربة بشكلها المنصوص عليه في الفقه الإسلامي، فغير قابلة للتطبيق في العمل المصرفي الحديث، ولا تتلاءم أصلاً مع نوعية هذا العمل، ولا مع فكرة الاستثمار الجماعي التي تمارسه البنوك عادة بالأموال التي تتلقاها من المودعين. وبالتالي فهي إن كانت تقنية مناسبة لحاجيات المجتمعات التي ظهرت فيها، فإنها بهذه الصورة غير كافية لإنجاز الاستثمارات الكبرى التي تتطلب تقنيات وشروطاً محددة³. ولذلك لا بد من إيجاد شكل تعاقدية

1 وهذا الموقف هو للدكتور عبد الستار أبو غده الذي يبرره قائلاً: ((فقد صحح المالكية هذه المشاركة (والمشاركة في حقيقتها قائمة على المبادلة بين ما يسهم به كل شريك) من قيام علة بيع الطعام قبل قبضه. في حين لم ير الحنفية التفاوت محلاً للتجاوز عنه. وما يدل على هذا الاتجاه أيضاً: الميل إلى تصحيح المضاربة بصورة خارجة عن قواعد الصحة والفساد في بقية المعاملات، على ما أخذ به الحنابلة من النظر إلى نوع الشروط، فإن كان مما يعود على الربح بالجهالة فهو مفسد للعقد والشروط، وإن كان مما ليس كذلك، كاشتراط الضمان مثلاً، فإنه عندهم مفسد للشروط دون العقد، إيتاراً منهم لتصحيح العقد ما أمكن)) راجع عبد الستار أبو غدة " المضاربة أو القراض والتطبيقات المعاصرة، المؤتمر الثاني للمصرف الإسلامي: الكويت من 21 إلى 23 مارس 1983، كتاب أبحاث المؤتمر، دار السياسة، الكويت، 1983، ص 14

2 ووبر د. عبد الحليم عويس هذا الموقف قائلاً: ((بأن عقد المضاربة احتل مكانة بارزة في التعامل الاقتصادي الإسلامي الحديث، ولقد أصبح عموداً في العمل التي يتكئ عليها الاقتصاد الإسلامي الذي يريد الجمع بين الأصالة الإسلامية والمعاصرة الفنية. ولهذا يمكن القول بصلاح المضاربة كأسلوب لاستثمار الأموال في المشروعات المختلفة في جميع قطاعات النشاط الاقتصادي في الدولة الإسلامية)). راجع عبد الحليم عويس: فقه المضاربة في القديم والحديث، أسلوب صالح للاستثمار المعاصر، الحلقة 7 جريدة الشرق الأوسط 1985، ص 12

3 ويعلق د. مجدي عبد الفتاح سليمان على صاحب هذا الرأي وهو د. عبد الله العربي في كتابه ((الأعمال المصرفية ورأي الإسلام فيها)) بأن: ((شيئاً من التعقيد، يعدل البعد عن أوزار الربا والنجاة من آثامه وشروطه. على أن هذا التعقيد الذي يخشى منه في البداية سوف يتضاءل تدريجياً، كلما درجت عليه البنوك ورسمت له المعايير وكلما ألفه الناس عاماً بعد عام)). راجع: مجدي عبد الفتاح سليمان: أضواء على المضاربة والبنوك الإسلامية، مجلة الوعي الإسلامي، العدد 198، أبريل 1981، ص 27.

آخر، يكون مطابقاً لقواعد الشريعة الإسلامية، وقادراً في نفس الوقت، على استيعاب تقنيات العمل المصرفي الحديث. واقترح جانب من هذا الاتجاه، ضرورة الاعتماد على القواعد التي تنظم وضعية الأجير المشترك¹. واقترح جانب آخر، ضرورة إحلال عقد المشاركة محل المضاربة. وكل هذا الاختلاف حول مدى ملائمة عقد المضاربة للاستثمار المصرفي والجماعي، وما إذا كان بالإمكان استخدامه كأسلوب للاستثمار المصرفي الحديث. يرجع لخصوصية وطبيعة عقد المضاربة القائم على الاجتهادات الفقهية بصورة كاملة. حيث شروطه كلها اجتهادية لم يرد فيها نص من الكتاب أو السنة²، وقد جعلت هذه الطبيعة أبواب الاختلاف بين الفقهاء، حول شروط وأحكام هذا العقد عديدة. مما أدى إلى قيام العديد من المحاولات لتطوير هذا العقد كي يصبح ملائماً للاستثمار المصرفي، وقد اعتمدت هذه المحاولات على كثير من الأساليب المستخدمة لتحقيق هذا التطوير. مثل التنضيق التقديري لرأس المال، والتسامح في حساب الخلطاء، وضمان المضارب المشترك، وغيرها من الأساليب التي ثار وما زال حولها جدل فقهي كبير³. الأمر الذي أدى إلى وجود صعوبات في التعامل ما بين البنوك الإسلامية. فمثلاً وجد أن غالبية البنوك الإسلامية لا تقوم بتحديد حصة كل طرف من أطراف المضاربة، من الأرباح مسبقاً عند إبرام العقد، وهذا مفسد للمضاربة. كما أدى ذلك إلى وجود صعوبات في التعامل مع العملاء أيضاً⁴. مما جعل البعض يرى بأن عقد المضاربة بأحكامه وشروطه المعروفة، لا يصلح كأسلوب للاستثمار المصرفي الجماعي، وصاحب هذا الرأي هو (الدكتور سامي حسن حمود) الذي يرى بأن تطبيق قواعد المضاربة بالشكل المبين في المؤلفات الفقهية، أمر يتعذر تطبيقه عملياً في مجالات الاستثمار الجماعي على النسق المصرفي، وبهذا الرأي قال أيضاً (الدكتور جمال الدين عطية)⁵. وذلك لعدة أسباب منها:

- أن المضاربة تعقد ثنائي يقدم فيه الطرف الأول (واحد أو أكثر) المال، ويقوم الطرف الثاني (واحد أو أكثر) بالعمل فيه على نحو ما يتفق عليه في شروط العمل واقتسام الربح. ومتى بدأ العمل في مال المضاربة فإنه لا يجوز لطرف ثالث الانضمام للمضاربة باعتباره صاحب مال يريد أن ينضم إلى من سبقوه بمال جديد.

1 مجدى عبد الفتاح سليمان: أضواء على المضاربة والبنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص 28

2 علي حسن، عبد القادر: عقد المضاربة في المرحلة التطبيقية والتجديد، مطبوعات الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، القاهرة، 1980، ص 7

3 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، مرجع سابق، ص 111

4 الحايي، خالد عبدالله براك: تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي، مرجع سابق، ص 471

5 سامي، حسن حمود: تطوير الأعمال المصرفية، مرجع سابق، ص 381-د. جمال الدين عطية، الصعوبات التي تواجه البنوك الإسلامية منذ قيامها إلى الآن، مرجع سابق، ص 87-مجلة المسلم، العدد 27.

- أن لرب المال أن يقيد المضارب بالشروط التي يراها مناسبة لحفظ ماله من الضياع. والاهم من ذلك أن له أنيفسح العقد ويكلف المضارب بتنضيز رأس المال-أي تحويله عينا بعد أن كان متاعا-عند من لم يعتبر المضاربة عقد لازم¹.

- أن اقتسام الأرباح في المضاربة مبني على أساس التصفية الكاملة للعملية، حتى يتمكن رب المال من استرداد رأس ماله أولاً، ثم تجري قسمة الربح المتبقي بعد ذلك، لأن الربح وقاية لأس المال، ولأرباح بعد سلامة رأس المال لصحابه. وهذا يتعارض تماما مع فكرة الاستثمار الجماعي، التي تقوم على أساس استمرار الاستثمار من ناحية، وإجراء توزيع للأرباح في فترات دورية من ناحية ثانية. ومن المتعذر إجراء التصفية الكلية في نهاية كل فترة يوزع فيها الربح على المستثمرين.

رأي الباحث: المضاربة القديمة تختلف عن الحديثة في عدة نقاط، منها: أن المتعاملين في السابق كانوا يعرفون بعضهم بعضا معرفة شخصية، وكان حجم الأموال المضارب بها ضئيلا، بينما اليوم تتلقى البنوك الإسلامية الودائع حسب القوانين الوضعية المعروفة، وتمول بالمضاربة حسب القواعد الفقهية، وأصبحت البنوك الإسلامية تعتمد عليها كوسيلة قانونية في التعامل مع أصحاب الودائع والمستثمرين، برؤوس أموال ضخمة. ونظرا للاختلافات الهيكلية بين المضاربة قديما والمضاربة كما تريد البنوك تطبيقها الآن، يرى الباحث ضرورة إدخال تغييرات على بعض جوانبها لا سيما قضية تحمل رأس المال وحده بالخسارة إن حدثت، وتأطيرها بضمانات تحمي هذا المال، على أن يتم ذلك بواسطة قوانين تنظم قبول هذه البنوك للودائع، ومنحها للتمويلات، وتحديد نصيبها ونصيب أصحاب الودائع في الأرباح المتحققة من المشروعات الممولة من طرفها، على أن تكون نسبة الأرباح العائدة لكل طرف قابلة للزيادة والنقصان، فمن حق أي حكومة وضع قوانين خاصة بها وفرضها على كل الأطراف المتعاملة، ما دامت تهدف إلى تحقيق المصلحة في المجتمع. على أن تأخذ المبادئ الفقهية في الموضوع بعين الاعتبار، وأن تجتهد فيها بالنسبة للجوانب التي لا تتوافق وطبيعة العمل المصرفي الحديث. ونعتقد أن وضع مثل هذه القوانين مسألة ضرورية لتوحيد القواعد المطبقة من طرف البنوك الإسلامية في الموضوع، وحسم الخلافات الفقهية بشأنه. خاصة وأن التنظيم الفقهي للمضاربة، يقوم على تفاصيل كثيرة ومعقدة أحيانا، ومختلف فيها فقها. وكل ذلك يزيد من صعوبة التطبيق الحديث لها. فالمضاربة بحسب الأصل إما أن تكون مطلقة الصلاحيات الاستثمارية، أو مقيدة الصلاحيات. وأغلب صور التمويل بالمضاربة في البنوك الإسلامية، تكون مقيدة في مشروعات مدروسة توضع لها الجدوى الاقتصادية التي

1 سامي، حسن حمود: تطوير الأعمال المصرفية، مرجع سابق، ص 384-385

تبين الأرباح المتوقعة، والمخاطر المحتملة التي يقبلها البنك. ولا تقبل البنوك الدخول في مضاربات مطلقة دون قيد أو شرط للحد من المخاطر. ومعظم البنوك الإسلامية تحجم عن التمويل بهذا الأسلوب على أساس أن عامل المضاربة أميناً على المال ووكيلاً في التصرف. وهنا تكمن المخاطرة الأخلاقية بسبب قلة الأمانة في هذا العصر. كما أن البنك يقوم بالتمويل الكامل للعمليات دون أن يدفع العميل حصة في التمويل، فضلاً عن الأسباب الشرعية المانعة لرب المال (البنك) من التدخل في الإدارة. ولعل هذه المخاطر والأسباب هو ما دفع البنك المركزي في بعض الدول لحظر التعامل بها. وحتى البنوك التي تلجأ للتمويل بهذا الأسلوب، فإنه يكون محدوداً جداً، ويقتصر على المتعاملين الذين تكون مراكزهم المالية قوية. بل قد وجدت تلك البنوك ضالتها في التحلي عن المضاربة، وفضلت الاستثمار غير المباشر في صيغة المشاركة، التي نتطرق إليها في المبحث الموالي.

المبحث الثاني: استثمار الأموال مشاركة

صاحب المال قد لا يجد في نفسه القدرة على ممارسة العمل، وشريك الجهد قد يتمتع بالخبرة اللازمة ولا يستطيع استغلالها إلا من خلال بعض المال، فتأتي المشاركة¹ لتحقيق رغبة كل منهما في الاستفادة الذاتية أولاً، وإفادة الآخرين ثانياً. عن طريق القيام بنشاط صناعي أو تجاري أو فلاحية يصعب تحقيقه دون اشتراكهما. والبنك الإسلامي حينما يمول جهة محتاجة لرأس المال. فإن هذه الجهة تصبح شريكة له في المشروع الممول من قبله، ويقوم البنك بتحمل نتيجة المشاركة من ربح أو خسارة تبعاً لقاعدة (الغرم² بالغنم³)، وهي قاعدة شرعية تطبق في كل مشاركة بين طرفين فأكثر. أما من حيث تأسيس الشركات التي تراعي الشروط الإسلامية، فالبنك الإسلامي ورغم الموانع القانونية التي تعوق طريقه، بسبب عدم تطابق القوانين الوضعية المنظمة لإنشاء الشركات الحديثة الرأسمالية مع الشروط الإسلامية، فإنه لم يتوقف عند أنواع الشركات التي ذكرها الفقهاء القدامى. وإنما ابتكر أنواعاً جديدة من المشاركة. خاصة وأنه يتعامل مع نوعين من الشركاء هما: أصحاب الودائع والمساهمين. وتختلف مدة المشاركة في النوعين. فهي طويلة مع المساهمين، وقصيرة مع أصحاب الودائع. بينما يتعامل البنك التقليدي (الربوي) مع نوع واحد

1 المشاركة والشركة والشراكة بمعنى واحد في المصطلح الفقهي. واستحدثت البنوك الإسلامية لفظ المشاركة - في المعاملات المصرفية الإسلامية - دون لفظي الشركة والشراكة، اعتقاداً بأن لفظ المشاركة أقرب لأدب الفقه الإسلامي، وبدافع التمييز، وأصبحت لفظي الشركة والشراكة من مصطلحات القانون التجاري التقليدي. أنظر: سراج الدين عثمان وعبد الهادي يعقوب: المشاركة - أحكامها وضوابطها الشرعية في المصارف الإسلامية، الخرطوم، مطبوعات بنك الخرطوم، 1992م، ص 3

2 الغرم: الدين، أنظر: ابن منظور، محمد بن مكرم بن علي، جمال الدين: لسان العرب، مرجع سابق، ج 12، ص 436

3 الغنم: الفوز بالشئ من غير مشقة، والغنم: الغنمة. ابن منظور، المرجع السابق، ص 445

من الشركاء، هو المساهمين، أما أصحاب الودائع فهو يتعامل معهم بوصفهم دائنين (مقرضين) مقابل فائدة معينة¹. فالشريعة الإسلامية، تعتبر رأس المال من عناصر الإنتاج، وتسمح له بجر منفعة معينة لصاحبه، ولكن ليس عن طريق الفائدة المسبقة، وإنما عن طريق الفائدة اللاحقة أي الناتجة عن المشروع، أي الربح الذي يأتي بإحدى الطريقتين: إما أن يكون الشخص متوفراً على رأس المال والخبرة والوقت، من أجل مباشرة العملية الإنتاجية بمفرده والحصول على ربحها. وإما أن يكون متوفراً فقط على أحد هذه العناصر أو بعضها، فيضطر إلى الاشتراك مع شخص أو أشخاص آخرين، من أجل الوصول إلى هذا الربح، وهذه الحالة الأخيرة، قد تأخذ شكل المشاركة، التي سنحاول في هذا المبحث، توضيح مختلف جوانبها، بعد أن اعتمدت البنوك الإسلامية كوسيلة عمل تعوض بها النقص الذي حصل لها في استخدام المضاربة. وذلك عن طريق التأصيل النظري لها (مطلب أول)، ثم بحث واقعها العملي في البنوك الإسلامية (مطلب ثان) فيما يلي:

المطلب الأول: التأصيل النظري للمشاركة

اعتمدت البنوك الإسلامية المشاركة، كوسيلة عمل تعوض بها النقص الذي حصل لها في استخدام المضاربة، وسنحاول في هذا المطلب الحديث عن نظام المشاركة، الذي يعد الوسيلة الثانية المستخدمة من طرف البنوك الإسلامية، وذلك بالتأصيل النظري له، عن طريق ضبط المصطلح لغة واصطلاحاً، ومدى مشروعيته (فرع أول)، ثم نتعرف على أقسام الشركة في الفقه الإسلامي والقانون الجزائري (فرع ثان).

الفرع الأول: ماهية الشركة

سنتناول تعريف الشركة لغة واصطلاحاً (أولاً)، ثم نتطرق لمدى مشروعيتها الشركة في الفقه الإسلامي (ثانياً) فيما يلي:

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي للشركة: الشركة لغة، هي مصدر من شرك يشرك وشركة، وشركت بينهما في المال، وأشركته جعلته شريكاً. وجمع الشريك شركاء وأشراك². والشركة بفتح الشين وكسر الراء، وبكسر الشين وإسكان الراء³. لغة تطلق على عدة معاني منها، الاختلاط، أو خلط الملكين، أو مخالطة الشريكين واشتراكهما في شيء واحد.

1 الشعراوي عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية - دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، دار البشائر الإسلامية، ط2، 2007، ص320

2 الفيروز آبادي، مجد الدين محمد بن يعقوب: القاموس المحيط، مرجع سابق، ص1220

3 ذكر ابن حجر رحمه الله فيها أربع لغات: فتح الشين وكسر الراء، وكسر الشين وسكون الراء، وقد تحذف الراء، وقد يفتح أوله مع ذلك، أنظر فتح الباري

شرح صحيح البخاري، مرجع سابق، ج5، ص129

يقال: اشتركنا بمعنى تشاركنا، وقد اشترك الرجلان وتشاركا، وشارك أحدهما الآخر. ويشارك يعني يشاركه في الغنيمة، وشاركت فلانا: صرت شريكه، واشتركنا وتشاركنا في كذا، وشركته في البيع والميراث¹. وقيل: أن يكون الشيء بين اثنين لا ينفرد به أحدهما². والحاصل من هذه الأقوال، أن معنى الشركة في اللغة، يدور على التعدد الذي يفيد الاختلاط والاشتراك في شيء ما بين اثنين فصاعدا. وقد ذكر للشركة معنى آخر غير الاختلاط، وهو إطلاقها على عقد الشركة نفسه، لأنه سبب الخلط. فإذا قيل شركة العقد، فهي إضافة بيانية، أو إطلاق مجازي. وقد ورد في المعنى اللغوي قوله تعالى: "وأشركه في أمري"³، وقوله: "أم لهم شرك في السموات والأرض"⁴، وقوله تعالى: "فيه شركاء متشاكسون"⁵. وقوله صلى الله عليه وسلم ((الناس شركاء في ثلاثة: الماء والكأ والنار))⁶، وحديث معاذ رضي الله تعالى عنه، أنه أجاز بين أهل اليمن الشرك، أي الاختلاط في الأرض، وهو أن يدفعها صاحبها إلى آخر بالنصف أو الثلث أو نحو ذلك⁷. ويتضح من هذا أن للشركة معنيين لغويين هما: الخلط مطلقا سواء أكان في المال أو الشريكين أو في غيرهما، وال عقد. أما الشركة اصطلاحا، فلا يوجد لها أيا كانت طبيعتها مدنية أو تجارية- في نظر الفقه- تعريف واحد بل عدة تعريفات. فهي تعرف بأنها عقد بمقتضاه يتفق اثنان أو أكثر، على وضع شيء بالاشتراك بينهم بقصد قسمة الأرباح التي تنشأ عنه بينهم. وهذا هو التعريف التقليدي للشركة. وتمتد جذوره إلى مجموعة (الإمبراطور جستنيان)، وقد انتقل إلينا جيلا بعد جيل، عن طريق القانون المدني الفرنسي القديم (المادة 1832). وتعرف أيضا، بأنها شخص قانوني مستقل عن شخصية الشركاء المكونين له- يتميز بغرضه- حيث يقوم بالنشاط الاقتصادي وطريقة تمويله، كما يستهدف تحقيق الأرباح. والشركة، عند الاقتصاديين، أحد الأشكال الخاصة للمشروع الاقتصادي، يأتي في الأهمية مباشرة بعد المشروع العام والمشروع التعاوني⁸.

1 أنظر مايلي:

أ- ابن منظور، أبو الفضل جمال الدين محمد بن مكرم: لسان العرب، مرجع سابق، ج10، ص448

ب- الأصفهاني، المعروف بالراغب الأصفهاني: المفردات في غريب القرآن، تحقيق: صفوان عدنان الداودي، دار القلم، دمشق، ط1، 1992، ص259

2 ابن فارس، أحمد بن فارس بن زكرياء القزويني الرازي: معجم مقاييس اللغة، مرجع سابق، ج3، ص265

3 سورة طه: آية(32)

4 سورة فاطر: آية (40)

5 سورة الزمر: آية(29)

6 أنظر: ابن ماجه، أبو عبد الله محمد بن يزيد القزويني، وماجة اسم أبيه يزيد: السنن (سنن ابن ماجه)، تحقيق: شعيب الأرنؤوط وآخرون، دار الرسالة العالمية، ط1، 2009، ج2، ص826.

ب- أبو داود، سليمان بن الأشعث بن إسحاق الأزدي: سنن أبي داود، المحقق: شعيب الأرنؤوط. محمد كامل قره، دار الرسالة العالمية، بيروت، لبنان، ط1، 2009، ج3، ص278

7 ابن منظور، أبو الفضل جمال الدين محمد بن مكرم: لسان العرب، مرجع سابق، ج10، ص448

8 صديقي، أميرة: القانون التجاري، مطبوعات مركز جامعة القاهرة للتعليم المفتوح، 2006، ص

رأي الباحث: الشركة في هذا البحث، نقصد بها ذلك الأسلوب التمويلي القائم على أساس تقديم البنك جزءاً من التمويل لعميله، بينما يقوم العميل بتغطية الجزء الباقي من التمويل اللازم لأي مشروع، على أن يشتركا في العائد المتوقع إن ربحا كان، أو خسارة، بنسب متفق عليها بين الطرفين. فعند تحقق الربح الفعلي، يعطى للشريك حصته مقابل عمله وإدارته، وإشرافه على العملية. والباقي يوزع بين الشريكين بنسب مساهمة كل منهما. ويعتبر البنك شريكا كاملا في العملية ونتائجها، وعادة ما يفوض البنك عميله للإشراف على العملية وإدارتها، ولا يكون تدخل البنك في الإدارة إلا بالقدر الذي يضمن له الاطمئنان على حسن سير العملية والتزام الشريك بالمتفق عليه في العقد¹.

ثانيا- مشروعية الشركة: ثبت مشروعية أصل عقد الشركة بأدلة متضافرة، بالكتاب والسنة والإجماع كما يلي²:

1- الأدلة من القرآن الكريم: قوله تعالى: "فابعثوا أحدكم بورقكم هذه إلى المدينة فلينظر أيها أزكى طعاما فليأتكم برزق منه وليتلطف ولا يشعرن بكم أحدا"³. وفي هذه الآية دليل على صحة أصل الشركة، لأن الورق كان لجميعهم، وخلطهم طعامهم معا، وإن كان بعضهم أكثر أكلا من الآخر⁴. وقوله تعالى: "واعلموا أنما غنمتم من شيء فأن لله خمسة وللرسول ولذي القربى واليتامى والمساكين وابن السبيل"⁵. ووجه الدلالة أن الله تعالى جعل خمس الغنائم مشتركة بين أهل الخمس، وجعل الباقي مشتركا بين الغانمين لأنه لما أضاف المال إليهم وبين الخمس لأهله، دل بدلالة المفهوم أن الباقي لهم، مما يدل على مشروعية الشركة⁶. وأيضاً في قوله تعالى: "وان كثيراً من الخلقاء ليبغي بعضهم على بعض إلا الذين امنوا وعملوا الصالحات وقليل ما هم"⁷. ووجه الدلالة أن نبي الله داود عليه السلام أقر

1 أرشيد، محمود عبد الكريم أحمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، ص 32-33

2 أبوا الهيجاء، اليأس عبدالله: تطوير آليات التمويل بالمشاركة في المصارف الإسلامية "دراسة حالة الأردن"، رسالة دكتوراه، جامعة اليرموك، اربد، الأردن، 2007، ص 41

3 سورة الكهف، من الآية رقم (24)

4 القرطبي، محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي: الجامع لأحكام القرآن (تفسير القرطبي)، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة، ط 1، 2006، ج 10، ص 377

5 سورة الأنفال، من الآية رقم (41)

6 الماوردي، علي بن محمد: الحاوي الكبير في فقه مذهب الإمام الشافعي "وهو شرح مختصر المزني"، تحقيق علي محمد معوض وعادل أحمد عبد الموجود، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 1994، ج 6، ص 469

7 سورة ص، الآية (24)

الشركة بينهم ولم ينكرها، وإنما أنكر الظلم بين الشركاء مما دل على صحة أصل الشركة بين المخلوقين بدلالة المنطوق¹.

2- أدلة مشروعية المشاركة من السنة النبوية الشريفة: فعن أبي هريرة-ر- قال: قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: ((إن الله تعالى يقول: أنا ثالث الشريكين ما لم يخن أحدهما، فإذا خانه خرجت من بينهما))². ووجه الدلالة: أن هذا الحديث دل على جواز الشركات في الجملة، ومن ضمنها شركة المضاربة، لأن الله تعالى وعد الشريكين بحفظ أموالهما، وإنزال البركة في تجارتها ما لم يخن أحدهما صاحبه، مما يدل على جواز الشركة بل يدل على استحبابها في الجملة. وعن السائب-ر- أنه قال للنبي صلى الله عليه وسلم: ((كنت شريكاً في الجاهلية، فكنت خير شريك، كنت لا تداريني ولا تماريني))³. ووجه الدلالة في الحديث النبوي الشريف: أن السائب جاء إلى النبي صلى الله عليه وسلم مذكراً شراكته معه في الجاهلية، فلم ينكر عليه النبي صلى الله عليه وسلم، فدل على أن الشركة أمر ممدوح غير مذموم وإلا لما سكت عنه صلى الله عليه وسلم⁴.

3- دليل الإجماع: قد أجمعت الأمة على مشروعية أصل الشركة، إذ التوارث والتعامل بها من لدن النبي صلى الله عليه وسلم، إلى يومنا هذا متصل لا يحتاج فيه إلى إثبات⁵. وقد نقل غير واحد من أهل العلم، الإجماع على جواز الشركة في الجملة، قال ابن قدامة: ((وأجمع المسلمون على جواز الشركة في الجملة، وإنما اختلفوا في أنواع منها))¹.

الفرع الثاني: أشكال الشركة

تعدد أقسام وأشكال الشركات في الفقه الإسلامي، كما في القانون الوضعي. ويمكننا إيضاح هذا التعدد من خلال المذاهب الفقهية الأربعة، أما عن أشكالها في القوانين الوضعية فهي متشابهة، في مختلف النظم القانونية، ولتأخذ القانون التجاري الجزائري كنموذج لذلك فيما يلي:

1- الشركة في المذهب الحنفي²: ورد في المادة 1045 من مجلة الأحكام العدلية³ أن: ((الشركة في الأصل هي اختصاص ما فوق الواحد بشئ وامتيازهم به، لكن تستقل أيضاً عرفاً واصطلاحاً في معنى عقد الشركة الذي

1 القرطبي، محمد بن أحمد: الجامع لأحكام القرآن، مرجع سابق، ص 179

2 أخرجه أبو داود، سليمان بن الأشعث، في سننه، مرجع سابق، كتاب البيوع، باب الشركة، رقم الحديث 3383، ج 3، ص 256

3 أخرجه الإمام ابن حنبل، أحمد بن محمد بن حنبل: المسند، مؤسسة قرطبة، مصر، ج 3، ص 425

4 أبوا الميجاء، اليأس عبد الله: تطوير آليات التمويل بالمشاركة في المصارف الإسلامية "دراسة حالة الأردن"، مرجع سابق، ص 42

5 المرجع السابق، ص 43

هو سبب لهذا الاختصاص. وعلى هذا تقسم الشركة مطلقاً إلى قسمين: الأول شركة الملك، وتحصل بسبب من أسباب التملك كالاشتراك والإرث، والثاني شركة العقد، وتحصل بالإيجاب والقبول بين الشركاء. وتأتي تفصيلات القسمين في بائهما المخصوص. وسوى هذين القسمين شركة الإباحة، وهي اشتراك العامة في حق تملك الأشياء المباحة التي ليست في الأصل ملكاً لأحد، كالماء، بأخذها وإحرازها.)). وإذا كان هذا هو تعريف شركة الإباحة. فقد ورد تعريف شركة الملك في المادة 1060 من مجلة الأحكام العدلية ونصها: ((شركة الملك بالشراء، وقبول وصية وتوارث، أو يخلط أموالهما واختلاطهما في صورة لا تقبل التمييز والتفرقة كأن يشتري اثنان -مثلاً- مالا، أو يهبه لهما أحد أو يوصي لهما به ويقبله، أو يرثاه منه فيصير ذلك المال مشتركاً بينهما، ويكون كل منهما شريك الآخر فيه. كذلك إذا خلط اثنان ذخيرتهما بعضها ببعض، أو انخرقت عدولهما بوجه ما، واختلطت ذخيرتا اثنين فتصير هذه الذخيرة المخلوطة أو المختلطة مالا مشتركاً بين الاثنين)). أما شركة العقد فقد عرفتها المادة 1329 من المجلة ذاتها، بأنها: ((عقد شركة بين اثنين أو أكثر على أن يكون رأس المال والربح مشتركاً بينهما أو بينهم)). وتنقسم شركة العقد كما في المادة 1332 من مجلة الأحكام العدلية إلى شركة أموال، وشركة أعمال، وشركة وجوه⁴.

2- الشركة في المذهب المالكي: يقسم المالكية شركات العقود إلى أقسام ستة ((مفاوضة وعنان، وجبر، وعمل، وذمم ، مضاربة))⁵. ويعني المالكية بالمفاوضة، التفويض أي تفويض كل شريك لصاحبه حق التصرف في شؤون الشركة. والعنان معيارها عند المالكية الاتفاق على نفي حق أحد الشريكين في الاستبداد، أو الاستقلال بالتصرف، في أموال الشركة بالبيع والشراء والأخذ والعطاء، وغير ذلك مما يحتاج إليه في التجارة. وهي تسمى بهذا الاسم (من عنان الدابة

1 ابن قدامة، عبد الله بن أحمد المقدسي: المغني في فقه الإمام أحمد بن حنبل الشيباني، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1، 1984، ج4، ص3
2 ابن همام الحنفي: شرح فتح القدير، المطبعة الاميرية الكبرى، القاهرة، مصر، ط1، 1316هـ، ج5، ص28 وما بعدها
3 تعد مجلة الأحكام العدلية، منارة قانونية يهتدي بها فقهاء القانون والباحثين، لأحتوائها على كافة الأحكام المتعلقة بالمسائل العدلية من عقود ومعاملات فقهية وقانونية، وأحكام المحاكم العدلية زمن الدولة العثمانية. فضلاً عن أن المجلة تناولت المسائل الفقهية من وجهة نظر اسلامية دون الانسلاخ عن واقع الحياة العصرية. وبذلك فإن مجلة الأحكام العدلية تفوقت على القوانين الغربية والتي كانت تدعي السمو والتحضّر مما فرض الاحترام والطاعة لأحكامها وأصبحت مأثر يفتخر به لدى عموم المسلمين، والنظر الى -مجلة الأحكام العدلية- يراها تقع على 1851 مادة قانونية شملت أحكاماً مفصلة، لمختلف موضوعات القانون المدني وللمسائل الفقهية في شتى المعاملات في البيع والوكالة والقرض والكفالة والحوالة وغيرها من موضوعات تجسدت على شكل أبواب، بتسلسل منطقي ومنظم. فهي أول تشريع مدني تم تدوينه في زمن الدولة العثمانية بسبب اتساع رقعة المعاملات وتمدد الامبراطورية العثمانية مما تطلب تنظيم وفرض سلطة الحكم لدى السلك القضائي، باعتبارها مرجعاً في اصداره للأحكام ولتنظيم السندات العدلية بمختلف أنواعها مما كان يقدم لكتاب العدل وما زالت مجلة الأحكام العدلية هي المصدر الاساس للقانون المدني في عديد الدول العربية. خاصة التي تعرف انتشاراً للمذهب الحنفي.

4 ابن همام الحنفي: شرح فتح القدير، مرجع سابق، ص29

5 الدردير، الإمام أبي البركات أحمد بن محمد: الشرح الكبير لمختصر خليل، مطبعة الخليلي، القاهرة، مصر، د.ط، ج3، ص351

بالكسر، وهو ما تقاد به، كأن كل واحد منهما أخذ بعنان صاحبه¹. أما الجبر عند المالكية، فالهدف منها هو القضاء بالشركة عند مظنة الرضاء بها، وذلك بإجبار من يشتري من سوق معين سلعة للتجارة، على إشراك غيره من التجار في هذه السلعة، ولا يتعارض وجود هذه الشركة ومشروعيتها في المذهب المالكي مع مبدأ التراضي في عقد الشركة، حيث يمتنع القضاء بها إذا بين المشتري للحاضرين من التجار ويقول لهم أنا لا أشرك أحدا منكم، ومن شاء أن يزيد زاء، أو إذا اشتراها مستقلا عن غيره لغيتهم. وقد نقل الدردير أن عمر -رضي الله تعالى عنه- قضى بها، وأن مالكا قال بها. ولا يعدو الإجماع في هذه الشركة أن يكون نوعا من التنفيذ العيني للعقد الذي انعقد برضا ضمني وشروط القضاء بهذه الشركة في المذهب المالكي ستة وهي ((ثلاثة في الشيء المشتري. وهي أن يشتري بسوقه، وأن يكون شراؤه للتجارة، وأن تكون التجارة به في البلد. وثلاث في المشتري بالفتح، وهي أن يكون حاضرا في السوق وقت شراء المشتري، وأن يكون من تجار تلك السلعة التي بيعت بحضوره، وألا يتكلم))². واستجماع هذه الشروط، وانتفاء الموانع للحكم بالشركة يفيد موافقة المشتري، دلالة على اشتراك زملائه من تجار السوق معه. فان رفض ذلك فيما بعد أجبر عليه. ولا حق لهم كذلك في رفض الشركة إذا بان عيب الصفقة التي عقدها، ويجبرون على مشاركتها، وهو ما يدل على انعقاد هذه الشركة بموافقة أطرافها موافقة ضمنية ما لم يقوموا بنفيها صراحة.

- وتجوز شركة الأعمال عند المالكية سواء كان رأس مال الشركة مالا أو عملا. مع وجوب التلازم في عمل الشريكين على الأقل، وذلك بأن يتوقف عمل أحدهما على عمل الآخر، ويتكامل معه في تحقيق ما يدرالربح على الشركة حتى يمكن التعاون بينهما كالسائق في النقل مثلا. ويوجب المالكية توزيع الربح بين الشريكين على وفق نسبة اشتراكهما في العمل.

- أما شركة الذمم فلا تجوز عند المالكية، وتعريفها عندهم أن يتعاقدا على أن يشتريا شيئا غير معين بلامال ينقدانه، وأن يكون دينا في ذمتها، على أن كلا منهما حميل عن الآخر ثم يبيعه، وما خرج من الربح فبينهما. وإنما بطلت هذه الشركة عندهم لأنها: ((من باب تحمل عني، وأتحمل عنك، وهو ضمان بجعل، وأسلفن وأسلفك وهو سلف جر منفعة))³. وهم انما يجيزون الشركة إذا كان رأسمالها عملا أو مالا. أما مجرد الضمان فلا يصلح أن يكون أساسا لقيام شركة في المذهب المالكي .

1 الدردير، الإمام أبي البركات أحمد بن محمد: الشرح الكبير لمختصر خليل، مرجع سابق، ج3، ص359

2 المرجع السابق، ص360

3 الدردير، الإمام أبي البركات أحمد بن محمد: الشرح الكبير لمختصر خليل، مرجع سابق، ج3، ص364

3- الشركة عند الشافعية: يلخص زكريا الأنصاري¹ مذهب الشافعية في الشركات بقوله: ((هي أربعة أنواع: شركة أبدان، بأن يشتركا ليكون بينهما كسبهما ببدنهما متساويا كان أو متفاوتا، مع اتفاق الحرفة، أو اختلافها. وشركة مفاوضة، وذلك بأن يشتركا ليكون بينهما كسبهما ببدنهما أو مالهما متساويا أو متفاوتا وعليهما ما يغرّم بسبب غصب أو غيره. وشركة وجوه بأن يشتركا ليكون بينهما بتساو أو تفاوت ربح ما يشترتانه بمؤجل أو حال لهما، ثم يبيعانه. وشركة عنان، بكسر العين على المشهور. من عن الشيء ظهر أو من عنان الدابة. وهي الصحيحة، دون الثلاث الباقية فباطلة، لأنها شركة في غير مال. كالشركة في احتطاب واصطياد ولكثرة الغرور فيها، لاسيما شركة المفاوضة. نعم إن نويًا بالمفاوضة وفيها مال شركة العنان صحت)).

4- الشركة في المذهب الحنبلي: لا يرى الحنابلة صحة شركة المفاوضة بمعنى الاشتراك في كل شيء من الإكساب والغرامات. وذلك كأن يعقدا الشركة على أن يقسما بينهما، ما يرثه أحدهما أو يكسبه بوصية، أو هبة أو على أن يتحملا ما يلزم أحدهما، من ضمان غصب أو أرش جنائية أو غير ذلك²، أما المفاوضة بمعنى تفويض كل منهما صاحبه في البيع والمضاربة والتوكيل وغيرها فتصح في المذهب الحنبلي، وهي ليست مفاوضة وإنما هي شركة مؤلفة من أنواع الشركات الأخرى إذ تجتمع فيها العنان، والأبدان، والوجوه، والمضاربة. وإنما جاز الجمع في المذهب الحنبلي بين هذه الأنواع في شركة واحدة (لأن كل واحدة منها تصح مفردة فصحت مجتمعة)³. وتجاوز شركة الأبدان عند الحنابلة كأن يشتركا في تقبل الأعمال في ذمهما بالأجرة أو تملك المباحات كالاصطياد .

- أما في النظم القانونية الحديثة. فمن المعلوم أن القانون التجاري في أكثر البلدان الإسلامية بما فيها الأقطار العربية لا يعالج الشركات الإسلامية المعروفة ولا يعترف حتى بوجودها. وإذا فكر اثنان في إنشاء شركة عنان أو أبدان مثلا، فلن يجدا في مواد القانون التجاري ما يوضح علاقة المشاركة هذه. ومن المعلوم أيضا أن كبر حجم الأموال وحجم الشركات أدى إلى فصل الملكية عن الإدارة. فنشأت شركات يديرها أشخاص هم غير المالكين، ونشأت شركات لا يعرف أصحابها بعضهم بعضا، وذلك في شركات المساهمة. وتدخل هذه الشركات الناشئة ضمن ثلاث فئات⁴:

1 الجمل، سليمان بن عمر بن منصور العجيلي الأزهرى، المعروف بالجمل (المتوفى: 1204هـ): حاشية الجمل على منهاج الطالبين، دار الفكر، بيروت، لبنان، د. ط، د. ت، ج 3، ص 393

2 البهوتي، منصور بن يونس بن صلاح الدين: كشف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج 3، ص 531

3 المرجع السابق، ص 531

4 المصري، رفيع: مصرف التنمية الإسلامي، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط 3، 1987، ص 257

-الفئة الأولى: شركات الأشخاص Sociétés par intérêts ويطلق عليها شركات الحصص: وهي شركات يبرز فيها العنصر الشخصي، ويتجسد دور هذا العنصر باعتباره جزءا هاما مما بنيت عليه المشاركة، ويحسب حساب العنصر الشخصي في تقدير الحصص والأرباح، وتشمل شركات الأشخاص الأنواع التالية:

1- شركات التضامن: وتعتبر النموذج الأمثل لشركات الأشخاص لأنها تحتوي على جميع مميزات شركات الأشخاص فهي تنشأ على أساس الاعتبار الشخصي وتنقضي بانقضائه وهي تعد أقدم الشركات ظهورا. غير أن التسمية التي سميت بها حديثة نسبيا. إذ هي مدينة بها إلى (جاك سافاري) الذي وصفها في كتابه الشهير ((التاجر الكامل)) الصادر في 1675 بكونها الشركة التي يباشر فيها الشركاء التجارة باسمهم جميعا، ومن هنا سميت (شركة التضامن) أو (الشركة ذات الاسم الجماعي) التي تعرف بها إلى يومنا هذا¹. ويتفق الشركاء في شركة التضامن على الالتزام بتحمل ديون الشركة بالتضامن فيما بينهم، ولو أدى ذلك إلى التسديد من مالهم الشخصي، ولا يحق للشريك التنازل عن حصته للغير إلا بإذن باقي الشركاء وتحل الشركة بموت أحد الشركاء، أو الحجر عليه، أو إفلاسه. ما لم يتم الاتفاق على خلاف ذلك وقد تناول المشرع الجزائري أحكام شركة التضامن في المواد من 511 إلى 563 من القانون التجاري الجزائري. غير أنه لم يتم بتعريفها كما فعلت بعض التشريعات².

2- شركة التوسيط البسيطة: هي شركة تنشأ بين شركاء موصين بمالهم وآخرين متضامنين لهم الحق وحدهم بإدارة الشركة، وتكون مسؤولية الشركاء الموصين محدودة بقدر مالهم، أو نصيبهم في رأس المال، في حين أن مسؤولية الشركاء المتضامنين تكون غير محدودة بنسبة رأسمالهم، بل تتعدى ذلك إلى أموالهم الشخصية. ونشير إلى أن المشرع الجزائري لم يعرف شركة التوصية البسيطة، وإن كان قد نص على بعض مميزاتها، بعد أن أدخلها بالمرسوم التشريعي المعدل والمتمم رقم 93-08³ وقد نصت المادة 563 من القانون التجاري على أن تطبق أحكام شركات التضامن على شركات التوصية البسيطة باستثناء الأحكام الخاصة بهذه الأخيرة⁴.

3- شركة المحاصة: وهي شركة لا تظهر للجمهور بصورة شركة لأنه لا يظهر منها إلا مديرها، أو الشخص الذي يتولى الاستثمار. فهي سرية الطابع وليس من الضروري إشهارها⁵. ولقد أضاف المشرع الجزائري في المرسوم السالف الذكر

1 فوضيل، نادية: أحكام الشركة طبقا للقانون التجاري الجزائري (شركات الأشخاص)، دار هومة، 1997، ص 102

2 كقانون التجارة المصري رقم 17/99، والقانون التجاري السعودي، أنظر فوضيل نادية، المرجع السابق.

3 أنظر المرسوم التشريعي رقم 93-08 المؤرخ في 25 أبريل 1993 م، الجريدة الرسمية، العدد 27، المؤرخ في 27 أبريل 1993

4 فوضيل، نادية: أحكام الشركة طبقا للقانون التجاري الجزائري (شركات الأشخاص)، مرجع سابق، ص 138

5 المصري، رفيق: مصرف التنمية الإسلامي، مرجع سابق، ص 258

لسنة 1993م، هذا النوع من الشركات التجارية، وأدرجها في فصل مستقل عن شركات الأشخاص، وعن شركات الأموال نظرا لعدم خضوعها لأي شكل من الأشكال التي ذكرها بل هي شركة تجارية بحسب الموضوع، وليس بحسب الشكل. فنص في المادة 795 مكرر من القانون التجاري بأنه ((يجوز تأسيس شركات المحاصة بين شخصين طبيعيين أو أكثر تتولى انجاز عمليات تجارية)). وقد عرف الفقه شركة المحاصة، على أنها شركة مستترة، تنعقد بين شخص يتعامل باسمه مع الغير، وشخص آخر أو أكثر، ويقدم كل منهم حصة من مال أو من عمل للقيام بعمل واحدا أو عدد من الأعمال قصد اقتسام الأرباح والخسائر بين الشركاء..

-الفئة الثانية: شركات الأموال: تتصف شركات الأموال، باعتمادها على العنصر المالي، وعدم الاتكال على العنصر الشخصي للشركاء، كما أن مسؤولية الشريك في هذا النوع من الشركات مسؤولية محدودة بحدود الحصة التي قدمها في رأس المال. وتعتبر شركة المساهمة النموذج أو الدليل الرمز لشركات الأموال لأنها لا تعتمد على الاعتبار المالي فحسب بل نظرا لحجمها الضخم. إذ لم تقتصر على حدود الدولة الواحدة بل تعدت ذلك لتشمل فروعها عدة دول مما أطلق عليها بالشركات المتعددة الجنسيات¹ وهي:

1- شركة المساهمة: وهي شركة يتألف غالبية رأسمالها من الأسهم، ومسؤولية جميع المساهمين محدودة بقدر أسهمهم، ولهذا الشركة شخصية معنوية مستقلة عن شخصية الشركاء أمام القانون، وأمام الشركة، وأمام الغير. والشركاء في هذا النوع من الشركات لا يعرفهم الجمهور، وللشركة أن تقاضي ويتقاضى باسمها أمام المحاكم ولها مكان إقامة خاص، وجنسية خاصة، ولا يقوم مقامها أي مساهم فيها ولا أي عضو من أعضاء مجلس الإدارة سواء بوصفه شريكا، أو بوصفه الشخصي، وان يملك ذلك من يفوض بالنطق باسمها وقد يكون رئيس مجلس الإدارة، أو المدير العام بوصفه موظفا، وليس بوصفه شريكا. وقد اشترط المشرع الجزائري ألا يقل رأسمال شركة المساهمة عن خمسة ملايين دينار جزائري (5 ملايين د.ج) على الأقل في حالة ما إذا لجأت الشركة إلى الاكتتاب العام. وعن مليون دينار جزائري (1 مليون د.ج) على الأقل. إذ لجأت الشركة إلى التأسيس المغلق أي التأسيس دون اللجوء العلني للاذخار والذي يقتصر تكوين رأسمال الشركة فيه على المؤسسين فحسب². هذا بعد أن عرفها وبين عدد الشركاء فيها في نص المادة 592 من القانون التجاري، والتي نصت بقولها ((شركة المساهمة هي الشركة التي ينقسم رأسمالها

1 فوضيل، نادية: شركات الأموال في القانون التجاري الجزائري، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط2، 2007، ص149
2 أنظر نص المادة 596 من الأمر 59/75 المتضمن القانون التجاري، المعدل والمتمم بالمرسوم التشريعي 08/93، سبق ذكره

إلى أسهم، وتتكون من شركاء لا يتحملون الخسائر إلا بقدر حصصهم. ولا يمكن أن يقل عدد الشركاء عن سبعة...¹). وتصدر شركة المساهمة الأوراق المالية في شكل أسهم وسندات.

2- شركة التوصية بالأسهم: لا تقوم هذه الشركة على أساس المعرفة الشخصية أو الثقة المتبادلة بين الشركاء ويكون الشركاء فيها إما أشخاصا معروفين من قبل بعضهم البعض بأسمائهم، أو حملة أسهم معينة، ويكون الأشخاص ذوي الأسماء المحددة متضامين في مسؤوليتهم عن ديون الشركة مسؤولية تضامنية، ويكون الأشخاص الذين يحملون أسهما معينة شركاء موصين، وتنحصر مسؤوليتهم بمقدار حصصهم. وقد تناول المشرع الجزائري هذا النوع من الشركات في المرسوم التشريعي الصادر في 1993 (السالف الذكر)، ونص على أحكامها من المادة 715 إلى 715 ثالثا² من القانون التجاري³.

الفئة الثالثة- الشركات المختلطة: يتمتع هذا النوع من الشركات بمزيج من الخصائص بحيث يحمل في طياته خصائص شركات الأشخاص وخصائص شركات الأموال، فهو يجمع بين الاعتبار الشخصي والاعتبار المالي آن واحد. وهناك صورتان للشركات المختلطة في القانون التجاري الجزائري وهما: الشركة ذات المسؤولية المحدودة، وشركة التوصية بالأسهم. غير أننا سبق وأن أدرجنا هذه الأخيرة ضمن شركات الأموال نظرا لكون رأسمالها يقسم إلى أسهم قابلة للتداول بالطرق التجارية كما هي الحال عليه في شركات المساهمة كما انه يطرح للاكتتاب من طرف الجمهور³. وستتناول بإيجاز الشركة ذات المسؤولية المحدودة كصورة معبرة عن هذه الفئة. فالشركة ذات المسؤولية المحدودة La société a responsabilité limitée - SRL - تكون مسؤولية جميع الشركاء، فيها محدودة بقدر حصصهم في رأس المال، و ينص القانون المنظم لهذه الشركات على منع تأسيسها أو زيادة رأسمالها، أو الاقتراض لها بواسطة الاكتتاب العام، ومنع إصدار أسهم أو سندات قابلة للتداول في أسواق المال⁴، ومن الممكن أن تتأسس هذه الشركة من شريك واحد فقط. فإذا كانت الشركة ذات المسؤولية المحدودة لا تضم إلا شخصا واحدا (كشريك وحيد) تسمى هذه الشركة (مؤسسة ذات الشخص الوحيد وذات المسؤولية المحدودة). وقد تبنى المشرع الجزائري شركة الشخص الواحد في الأمر رقم 96-27⁵ وأطلق عليها اسم الشركة ذات المسؤولية المحدودة من

1 انظر نص المادة 592 من القانون التجاري الجزائري.

2 فوضيل، نادية: شركات الأموال في القانون التجاري الجزائري، مرجع سابق، ص 346

3 المرجع السابق، ص 23

4 المصري، رفيف: مصرف التنمية الإسلامي، مرجع سابق، ص 258

5 أنظر الأمر رقم 96/27 المؤرخ في 28 رجب عام 1417 هـ الموافق ل 1996/12/9 م المعدل والمتمم للقانون التجاري، الجريدة الرسمية، العدد 77

المؤرخ في 11 ديسمبر 1996

شخص واحد.أسوة بالمشرع الفرنسي،الذي تبنى شركة الشخص الواحد سنة 1985م.ورضوخا لمتطلبات العصر الاقتصادية¹.

المطلب الثاني: الاستثمار بالمشاركة في البنوك الاسلامية

في هذا المطلب سنتناول الواقع المصرفي للمشاركة داخل البنوك الإسلامية،وذلك بالتطرق أولا لكيفية تطبيق أهم صيغ نظام المشاركة من طرف هذه البنوك،ولأشكال الاستثمار بالمشاركة في البنوك الإسلامية(فرع أول).ثم لمعوقات ومقومات تطبيق الاستثمار بالمشاركة،كصيغة استثمارية مهمة داخل البنوك الاسلامية(فرع ثان).

الفرع الأول: الواقع المصرفي للمشاركة

للحديث عن الواقع المصرفي للمشاركة،سنتطرق لكيفية التطبيق المصرفي للمشاركة في البنوك الاسلامية(أولا).ثم لأشكال الاستثمار بالمشاركة في البنوك الإسلامية(ثانيا) فيمايلي:

أولا-التطبيق المصرفي الاسلامي للمشاركة:رغم تعدد أشكال المشاركات وصيغها،إلا أن صيغة المشاركة المتناقصة (المنتهية بالتملك) تبقى هي الأهم بالنسبة لمعظم البنوك الإسلامية،فهذه الصيغة هي المطبقة في نظام التمويل بالمشاركة المقدم داخل هذه البنوك.ويرجع السبب في ذلك لأهميتها للبنوك الإسلامية، ولعملاء هذه البنوك.فبالنسبة للبنك الإسلامي هذه الصيغة لا تتصف بعامل الاستمرارية الذي يميز المشاركة الثابتة،فالبنك لا يقصد من التعاقد البقاء والاستمرار في المشاركة إلى حين انتهاء الشركة.بل هدفه هو إعطاء فرصة للشريك ليحل محله في ملكية المشروع عن طريق التنازل عن حصته في المشاركة دفعة واحدة أو على دفعات حسبما تقتضيه الشروط المتفق عليها. كما أن في المشاركة المتناقصة يتمتع كلا من البنك الإسلامي وعميله بكامل حقوق الشريك العادي، ويتحملان نفس التزاماته.أما بالنسبة للعملاء طالبو التمويل،فهم يميلون للمشاركة المتناقصة لأنهم لا يرغبون باستمرار مشاركة البنك لهم في مشاريعهم،كما أنها الصيغة الأكثر بساطة عند توزيع الأرباح بين الشركاء.وقد طبقت المشاركة المنتهية بالتملك لأول مرة في جمهورية مصرالعربية.عندما قام فرع المعاملات الإسلامية في أحد البنوك التجارية بمشاركة إحدى الشركات السياحية في امتلاك أسطول نقل بري سياحي لنقل أفواج السائحين. وانتهت العملية بأن أصبحت السيارات ملكا للشركة السياحية بعد تمام السداد.وقد استخدمت البنوك الإسلامية هذا

1فوضيل، نادية،:شركات الأموال في القانون التجاري الجزائري،مرجع سابق،ص101

الأسلوب الاستثماري، واستخدمه البنك الإسلامي الأردني في المشاريع العقارية، والمشافي... الخ¹، والمشاركة المتناقصة تتم عبر خطوات ومراحل كمايلي²:

1-دراسة جدوى اقتصادية للمشروع، والوثائق اللازمة (كسند ملكية الأرض).

2-أن يقوم البنك الإسلامي بدراسة الموضوع والتحقق من المرفقات السابقة.

3-إذا وافق البنك على المشاركة تحدد الأمور التالية:

ا-قيمة التمويل الذي يقدمه البنك وكيفية الدفع وشروطه

ب-تحديد الضمانات المطلوبة من رهن للعقار لصالح البنك

ج-كتابة العقد والتوقيع عليه

د-فتح حساب خاص بالشركة

هـ-توزيع الأرباح يكون بحسب الاتفاق، والخسارة بقدر رأس المال.

4-البنك يقبل التنازل عن حصته، في المشروع للشريك جزئيا أو كليا وفي ذلك عدة صور³:

ا-أن يتفق الطرفان على أن يحل الشريك محل البنك بعد نهاية عقد الشركة وأن يكون لهما كامل الحرية في ذلك.

ب-أن يتفق الطرفان على أن يقسم الربح ثلاثة أقسام بنسبة متفق عليها:نسبة للبنك كعائد تمويل، ونسبة للشريك الآخر كعائد مادفعه ومايقوم به من عمل، ونسبة لسداد تمويل البنك.

ج-أن يتفق الطرفان على تقسيم رأس المال إلى حصص، أو أسهم لكل منها قيمة معينة ويحصل كل منهم على نصيبه من الأرباح، وللشريك شراء مايستطيع من أسهم البنك كل سنة بحيث تتناقص أسهم البنك وحصصه في حين أن أسهم الشريك تزيد إلى أن يمتلك جميع أسهم البنك ملكية كاملة⁴.

1 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة، مرجع سابق، ص334

2 المرجع السابق، ص335

3 الشعراوي، عايد فضل: المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص323

4 أنظر:

رأي الباحث: نشير هنا بأن التطبيق المصرفي للمشاركة داخل البنوك الإسلامية يجب أن يتم وفق الصيغ القانونية الملائمة التي ينظمها القانون التجاري الساري المفعول (كشركات المساهمة مثلاً)، فالبنوك الإسلامية عليها أن تختار إحدى هذه الصور، وبالتالي الخضوع مباشرة للأحكام القانونية لتلك الصيغة المختارة، خاصة فيما يتعلق بعدد الشركاء، ومسؤوليتهم، ومقدار رأسمال الشركة ونوعية الضريبة المفروضة عليها، وغيرها من الأحكام القانونية الوضعية. والمتتبع للقوانين الأساسية للبنوك الإسلامية يجد أن أغلبها أختار شكل شركة المساهمة¹، بالرغم من الطرح الذي يرى أن الأولى أن يكون الإطار القانوني للبنوك الإسلامية مرناً بحيث يسمح على الأقل - إلى جانب شركات المساهمة - بنوعين آخرين هما: البنوك الإسلامية المملوكة بالكامل للدولة والمسيرة كأحد مرافقها، والبنوك الإسلامية التي تأخذ صورة الجمعيات أو الشركات التعاونية².

ثانياً - أشكال الاستثمار بالمشاركة في البنوك الإسلامية: تأثرت المشاركة في البنوك الإسلامية بموقف هيئة الرقابة الشرعية في كل بنك، فقد تكون مشاركة في عملية معينة واحدة، أو عمليات متعددة سواء مع مؤسسات تجارية أو صناعية أو مع بنوك إسلامية أخرى كما تأخذ شكل مساهمة في رأس مال مشروعات موجودة أو قيد الإنشاء، وفي جميع الأحوال قد تكون المشاركة محددة المدة أو لا تكون. واستقر الأمر عموماً في البنوك الإسلامية على شكلين أساسيين للمشاركة، وهما إما مشاركة متناقصة (منتهية بالتملك)، أو مشاركة ثابتة. وكلاهما تجمع البنك الإسلامي مع شريك أو أكثر في مشاريع مشتركة. ويتم اختيار الشكل المناسب باتفاق البنك والمتعامل وسنوضح ذلك فيما يلي:

1- المشاركة المتناقصة (المنتهية بالتملك): وهي نوع من المشاركة، يكون من حق الشريك فيها أن يحل محل البنك الإسلامي في ملكية المشروع إما دفعة واحدة، أو على دفعات. حسبما تقتضيه الشروط المتفق عليها وطبيعة العملية. ويميل إلى هذا النوع كثير من طالبي التمويل ممن لا يرغبون في استمرار مشاركة البنك لهم وإطلاق لفظ ((المشاركة المتناقصة)) يشير إلى تبني وجهة نظر البنك الذي يمول، بحيث أن مشاركته تتناقص كلما استرد جزء من تمويله، وأن البعض يطلق على نفس النوع ((المشاركة المنتهية بالتملك)). وهنا يكون إطلاق الاسم من وجهة نظر

أ- حوجة، محمد عز الدين: أدوات الاستثمار الإسلامي، مجموعة دلة البركة، جدة، المملكة العربية السعودية، د. ط، 1992، ص 106.

ب- الهواري، سيد محمود: الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، 1982، مجلد 1، ج 5، ص 325

1 أنظر فقرة بعنوان شروط تأسيس البنوك بالجزائر، من هذه الرسالة

2 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم والتقوم والاجتهاد - النظرية والتطبيق - المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر، بيروت، لبنان، ط 2،

، 1993، ص 187

طالب التمويل أو الشريك لأنه يمتلك المشروع في نهاية الأمر، بعد أن يتمكن من رد التمويل إلى البنك¹ والمشاركة المنتهية بالتمليك تتفق مع الشركة الدائمة، من حيث أن البنك الذي يأخذ صفة الشريك يتمتع بكامل حقوق الشريك، في الشركة الدائمة، وعليه جميع التزامات الشريك. وتختلف عن الشركة الدائمة في عنصر الدوام والاستمرار. فالبنك في الشركة المنتهية بالتمليك، لا يقصد الاستمرار في الشركة، ويعطي الحق للشريك الآخر في الإحلال محله في ملكية المشروع. في حين أن البنك في الشركة الدائمة يقصد الاستمرار في الشركة حتى نهايتها، وتصفيته². أما الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، فقد عرفت المشاركة المنتهية بالتمليك بقولها: ((كل مشاركة ساهم فيها المصرف الإسلامي في رأس مال شركة، أو مؤسسة تجارية أو بنائيات، أو مصنع، أو زراعة مع شريك أو أكثر، وعندئذ يستحق كل من الشركاء نصيبه من الأرباح بموجب الاتفاق عند التعاقد، مع وعد المصرف الإسلامي أن يتنازل عن حقوقه عن طريق بيع أسهمه إلى شركائه. والشركاء يعدون بشراء أسهم المصرف والحلول محله في الملكية، سواء على دفعة واحدة، أو على دفعات حسبما تقتضيه الشروط المتفق عليها))¹. وللمشاركة المتناقصة (المنتهية بالتمليك) عدة صور، يمكننا إنجازها في ثلاث صور رئيسه كما يلي:

1- الصورة الأولى: يتفق البنك مع العميل على تحديد حصة كل منهما في رأس المال وتحديد شروطها كذلك تبعا للمشروع الذي سيكون موضوع المشاركة. ويلاحظ على هذه الصيغة أنها أقرب إلى الشركة التقليدية، ولا تنتمي إلى الشركة المتناقصة حيث يقوم البنك فيها بالتمويل جزئيا، وتتم تصفية المشاركة بعد انتهائها بعقد مستقل، وذلك بقيام أحد الطرفين: البنك أو العميل ببيع حصته للآخر أو لأي طرف ثالث بالتراضي، وعليه فمادام أن رأس المال مقدم من الطرفين والملكية تنتقل من أحد الشريكين إلى الآخر بدفعة واحدة في نهاية المدة فهذا يعدها عن تكييفها بالشركة المنتهية بالتمليك.

2- الصورة الثانية: يتفق البنك مع عميله على المشاركة في التمويل الكلي أو الجزئي لمشروع ذي دخل متوقع وذلك على أساس اتفاق البنك مع الشريك الآخر على حصوله على حصة اسمية من صافي الدخل المحقق فعلا مع حقه في الاحتفاظ بالجزء المتبقي من الإيرادات أو على قدر منه يتفق عليه ليكون ذلك الجزء مخصصا لتسديد أصل ما قدمه البنك من تمويل. يلاحظ على هذه الصورة ما يلي:

أ- رأس المال مقدم بالكامل من أحد الشريكين (تمويل كلي).

1 أرشيد، محمود عبد الكريم أحمد: الشامل في معاملات وعمليات المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 35

2 حوجة، عز الدين محمد: أدوات الاستثمار الإسلامي، دله البركة، السعودية، ط 1، 1993، ص 110

ب- رأس المال مقدم من الطرفين (تمويل جزئي).

ج- انتقال الملكية من احد الشريكين إلى الآخر تكون على دفعة واحدة في نهاية المدة ويدل على ذلك عبارة الاحتفاظ.

وعلى هذا فان هذه الصورة تدرج تحت مسمى الشركة المنتهية بالتملك، حيث يحتفظ البنك بالجزء المتبقي من الإيراد أو أي قدر منه يتفق عليه ليكون ذلك الجزء مخصصا لتسديد أصل ما قدمه البنك من تمويل تدريجيا- إلى أن يصل إلى الصفر- بعدها يتنازل البنك عن ملكية المشروع محل العقد إلى العميل².

3- الصورة الثالثة: يتحدد نصيب كل من البنك والعميل على صورة أسهم أو حصص شائعة تمثل مجموع قيمة الشيء موضوع المشاركة (عقارا مثلا) يحصل كل من الشريكين (البنك والشريك) على نصيبه من الإيراد المحقق من العقار، وللشريك إذا شاء أن يقتني من هذه الأسهم المملوكة للبنك عددا معيناً كل سنة بحيث تكون الأسهم الموجودة في حيازة البنك متناقصة إلى أن يتم تملك العميل الأسهم بكاملها ليصبح له الملكية المنفردة للعقار دون شريك آخر.

2- المشاركة الثابتة (المستمرة): وهي التي يدخل البنك فيها كشريك مع المتعامل، في رأس مال عملية تجارية أو صناعية محددة. يقترحه هذا الأخير عليه، فيصبح الطرفين شريكين في ملكيتها وتسييرها والرقابة عليها، والتحمل بالتزاماتها وخسائرها واقتسام أرباحها، وكل ذلك حسب الضوابط المتفق عليها. والمقصود بكونها ثابتة هو استمرارية وجود كل طرف فيها حتى نهايتها. أي أن كل طرف يحتفظ بحصصه ثابتة في رأس مال المشروع، حتى يتم إنجازها وتصفى الشركة، ومبدئياً تتوزع نتائجها بين البنك والمتعامل بنسبة حصة كل طرف في رأس المال. وتأخذ المشاركة الثابتة شكلين أساسيين فهي إما مشاركة ثابتة مستمرة (أي تمويل مباشر)، أو شكل المشاركة الثابتة المنتهية، وتسمى أيضاً المشاركة بالصفقة الواحدة. وذلك كما يلي:

1- المشاركة الثابتة المستمرة: ويطلق عليها أيضاً اسم (التمويل المباشر)، وفيها يشترك البنك مع شريك أو مجموعة من الشركاء في إنشاء مشروع دائم ومستمر لا ينتهي إلا بتصفية المشروع، أو يلجأ البنك إلى شراء أسهم من شركات أخرى بحيث يصبح شريكا في الملكية وفي إدارة المشروع، ولا تنتهي هذه المشاركة إلا بانتهاء الشركة أو بيع البنك

1 الهواري، سيد محمود: الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، مرجع سابق، المجلد الأول، ج5، ص325

2 العموري، محمود فهد أحمد: الوعد الملزم في صيغ التمويل المصرفي الإسلامي، رسالة ماجستير، كلية الشريعة والدراسات الإسلامية، جامعة اليرموك، اربد- الأردن، 2004، ص64

لأسهمه، وهو استثمار طويل الأجل كما يبدو من طبيعته، ولا يمكن الاعتماد عليه كأحد الأساليب الأساسية في العمل المصرفي لأن الأموال المخصصة لشراء الأسهم مثلاً يتوقف استثمارها طوال الفترة التي يبقى فيها البنك مالكا لأسهمه، وهي فترة قد تطول، مما يلحق بالمدعين أضرارا جراء هذا التجميد، ونتيجة لذلك فالبنك وبمبادرة منه يمتنع عن توظيف أمواله بنسبة كبيرة في هذا الشكل. أما بالنسبة لتحديد نصيب الأرباح في هذه المشاركة فلن يجد البنك صعوبة في ذلك، لأنها ادائمة وفيها تقييم للأرباح والخسائر. وبالتالي يكون نصيبه من الربح حسب مساهمته في رأس المال أو حسب الإنفاق¹.

2- المشاركة الثابتة المنتهية: وتسمى كذلك المشاركة بالصفقة الواحدة، وهي المشاركة التي تخص عملية تجارية تنتهي بانتهاء هذه الصفقة، بحيث يشترك البنك مع العميل في تمويل هذه العملية بنسب معينة ثم يقتسمان الربح حسب هذه النسب أو حسب الاتفاق، وهي تتم عادة في الأجل القصير لأنها توجه لتمويل عملية الاستيراد والتصدير أو تمويل رأس المال العامل. وتتحدد مزايا هذه المشاركة في أنها تجعل دورة رأس المال أكثر سرعة، إذ كلما انتهت العملية استخلص البنك رأسماله وقدمه في عملية أخرى، كما أنها تجعل البنك يخفض من النسب التي يطالب بها في الأرباح، علما بأنه في النهاية يربح أكثر، بالنظر لعدد العمليات التي يشارك فيها، وتتميز أيضا بتوزيع المخاطر الناتجة عن تنوع الاستثمارات وتوزيعها بين عمليات مختلفة.

الفرع الثاني: معوقات ومقومات الاستثمار بالمشاركة

إن استبدال نظام الفوائد بعقد المشاركة، يعتبر في رأي منظري البنوك الإسلامية، وسيلة للقضاء على الخلل الموجود حاليا في العلاقة بين مردودية رأس المال، ومكافأة المجهود والمبادرة. ويعتبر نظام المشاركة حاليا في البنوك الإسلامية نقطة الخلاف بينها وبين البنوك التقليدية، فهذه الأخيرة تمول المشروعات بالقروض بالفائدة، دون أن يكون لها ارتباط بنتائجها، ودون أن يتحمل أصحاب الودائع المسؤولية. وهذا يعني أنه ما لم تحقق المشروعات أية مردودية، فالمقترضون ملزمون مع ذلك بسداد القروض مع الفوائد المستحقة عليها. بينما يؤدي تطبيق المشاركة إلى توزيع المسؤولية، والمخاطر توزيعا عادلا بين البنك والمستثمرين والمدعين، فهم يقتسمون جميعا كل تبعات المشاريع بمخاطرها ثم بأرباحها وخسائرها. وهي وضعية لا يعرفها النظام القائم على الفوائد، الذي تقع فوائد المشروعات فيه على المستثمر المستخدم للمال إذ هو وحده الذي يتحمل المخاطر والخسائر وله وحده الأرباح². نستنتج مما سبق

1 العموري، محمود فهد احمد: الوعد الملزم في صيغ التمويل المصرفي الإسلامي، مرجع سابق، ص 65

2 الترابي، أحمد إبراهيم: مدخل إسلامي للتنمية، التجربة السودانية، مجلة المال والاقتصاد، العدد 2.185، د.س، ص 10

أن القاعدة الأساسية التي تقوم عليها المشاركة هي تحمل عنصر المخاطر، فكل من تحملها يجب أن يحصل على ربح معقول إذا حقق استخدامها مردودية ما، وبالمقابل عليه أن يقبل خسائرها، إذا فشلت في تحقيق هذه المردودية. إذ أنه لا توجد مكافأة ثابتة سيأخذها الممول عن الأموال التي قدمها، علما أن الأرباح والخسائر مسألة لا يمكن التأكد منها في البداية، حتى ولو تبين أن المخاطر ضئيلة من خلال الدراسة المعمقة للمشروع الذي وقع تمويله. فالمشاركة إذن تحمل توزع المخاطر بين البنوك والمتعاملين، وكذلك النتائج سواء كانت ايجابية أو سلبية. وهذا ما يجعل تمويلات البنوك الإسلامية بواسطتها، تمويلات فعلية ومباشرة في الحياة الاقتصادية. لأنها تساهم في المشروعات وتمارس العمليات التجارية. بينما يبقى البنك في النظام التقليدي بمعزل عن المخاطر التي يتعرض لها المدين، ويحصل في الأخير على أصل دينه وفوائده، سواء ربح المدين أو خسر. واستحقاقه لأمواله هذه، بصرف النظر عن الربح أو الخسارة، يعتبر في الإسلام استغلالا مرفوضا. فالبنوك الإسلامية تعتبر نظام المشاركة هو البديل الإسلامي لنظام الفائدة، لاستغلال الأموال المتاحة في مختلف الاستثمارات. إلا أن هذا الحسم بكون المشاركة هي البديل، أدى إلى انقسام الفقهاء حولها بين مؤيد ومعارض، وإلى إثارة مناقشات بين الطرفين لا تنتهي. فالمؤيدون، رأوا منذ البداية، أن تحويل النظام المصرفي القائم على الفوائد إلى نظام المشاركة، سيؤدي إلى إقرار نظام عادل، يعتبر المودعون فيه كما لو كانوا مساهمين. ويكون البنك غير ضامن لأي قيمة اسمية، ولا لأي دخل محدد مسبقا على ودائعهم. فإن حقق ربحا، كان لهم حق الحصول على نصيب معين منه، وإذا حصلت له خسارة، تحملوا نصيبهم منها. ويكون البنك بالنسبة لهم، كصندوق اجتماعي للتوظيف، أو شركة استثمار، تطبق فيه طرق خاصة لتوظيف الأموال¹. ولكن هذا الطرح قابل للرد عليه، من حيث تميز الطبيعة القانونية لكل فئة عن الأخرى، فالمساهمون يتمتعون بحقوق معينة مختلفة عن حقوق المودعين، وكذلك التزامهم. فالمساهمون لهم حق في الاحتياطات لا يتمتع بها المودعون، وأسهمهم قابلة للتداول وهو ما لا يتوفر للودائع، ويمكنهم الخروج من البنك بالتنازل عنها، الشيء الذي لا يمكن لأصحاب الودائع خاصة لأجل، القيام به قبل حلول آجالها، إلى غير ذلك من نقط الاختلاف القائمة بينهم. والتي دفعت بالمعارضين إلى بلورة عيوب استخدام نظام المشاركة في التوظيفات المصرفية. ويمكن طرح أهم هذه العيوب كآتي:

1 البنوك الإسلامية: النظرية والتطبيق " إعداد البنك الدولي، ترجمة: عثمان بابكر محمد، مجلة المال والاقتصاد. العدد الخامس أكتوبر 1987، ص 28

1- ارتفاع تكاليف التسيير والإدارة، لاعتماد المشاركة على الحسابات ومراقبتها، مما يعطي للمسيرين فرصة التلاعب بها، وهو ما تؤكد فعلا في باكستان¹.

2- استخدام المشاركة مكان الفوائد، على أساس التمييز بين أصحاب الودائع والمستثمرين، استخدام خاطئ، لأن الصنف الأول، لا يدفعه لإيداع أمواله في البنك سوى الحفاظ عليها، وليس استثمارها وتحمل مخاطر هذا الأخير بهدف الحصول على عائد منها. بينما الصنف الثاني، هو الذي يبحث عن تحقيق العائد سواء مباشرة أو عن طريق الإيداع في البنوك، والذي يقبل الإيداع بناء على المشاركة². ويرفض المؤيدون هذا التحليل، ويقولون بأنه يجعل من أصحاب الودائع أشخاصا سلبيين لا يبحثون عن الرفع من مداخيلهم، ولا المشاركة بأموالهم في عملية التنمية، وأن هذا غير صحيح، لأن الإنسان مجبول على حب الكسب، والحصول على المزيد من المردودية ولا يمكن استثناء أصحاب الودائع من هذه الفطرة³.

3- إن استخدام المشاركة، لا يمكن أن يقع إلا على الودائع الاستثمارية ذات الأجل الطويل. وبذلك تبقى الودائع ذات الأجل القصير خارج نطاقها، فضلا عن رفض المستثمرين لها، خوفا من مشاركة البنوك لهم في مشروعاتهم، مما يجعلهم لا يقدمون على طلب التمويل من البنوك الإسلامية أصلا⁴. ويرد المؤيدون على هذه النقطة، بأنه رغم أن أعلى نسبة من الودائع الموجودة عند هذه البنوك هي ودائع قصيرة المدى، فإن هذا لا يمنعها من التمويل على مختلف الآجال، من جهة، بالودائع الاستثمارية والادخارية المتوسطة والطويلة المدى، ومن جهة، بالودائع تحت الطلب، ما دامت نسبة السحوبات اليومية لا تتجاوز في أغلب الأحيان 10% مما يمكنها من استغلال الباقي في تمويلات طويلة ومتوسطة المدى⁵.

4- لا يمكن اعتبار المشاركة هي البديل الإسلامي للفائدة، لأنها لا تلائم النمط الاقتصادي الحديث⁶. لأن هذا الأخير يقوم على أربعة عناصر، لكل عنصر نوع معين من الدخل، وهي الأرض أو الطبيعة ويقابلها الربح، والعمل ويقابله الأجر، ورأس المال وتقابله الفائدة، والتنظيم ويقابله الربح. وبذلك تختلف الفائدة عن الربح تماما من حيث

1 باكستان تطبق نظام المصارف الإسلامية "مجلة عالم الإدارة - فبراير 1983 م بدون رقم العدد، ص18

2 محمود شاكر " البنوك المصرفية وأحكام الشريعة الإسلامية" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1090، لسنة 1989، ص33

3 حمزة صبحي "الرد على مقال البنوك وأحكام الشريعة لمحمود شاكر" مجلة الأهرام العدد 1093، لسنة 1989، ص72

4 محمود شاكر " البنوك المصرفية وأحكام الشريعة الإسلامية" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1090، لسنة 1989، ص33

5 حمزة صبحي "الرد على مقال البنوك وأحكام الشريعة لمحمود شاكر" مجلة الأهرام العدد 1093، لسنة 1989، ص73

6 سيف الدين إبراهيم تاج الدين: "مراجعة كتاب عبد العزيز فهمي هيكل -مدخل، للاقتصاد الإسلامي -مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي المجلد 2

العدد 2 لعام 1985، ص166

طبيعتها ووظائفها في النظام الاقتصادي، ولا يمكن أن يقوم أحدهما مقام الآخر¹. ويوضح أصحاب هذا الرأي موقفهم، بأن الاقتصاد في الدول النامية، لا تكفيه تعبئة الادخار، وإنما يحتاج أيضا إلى وصوله لأصحاب المشاريع والمستثمرين حتى يؤدي إلى الإنتاج. ولا يمكن أن تكتمل هذه العملية، إلا بالوسطاء المؤهلين لذلك، وعلى رأسهم البنوك، والتي بدورها لن تنجز العملية بشكل جيد إلا إذا كانت متوفرة على أكبر عدد من أنواع ووسائل التوظيف، حتى ترضى مختلف شرائح المدخرين، الذين تختلف رغباتهم باختلاف وضعياتهم وظروفهم، فمنهم من يرغب في إيداع أمواله والحصول على الفوائد الثابتة المتفق عليها مسبقا، إما على المدى القصير أو المتوسط أو الطويل، ومنهم من يرغب في الدخول في مشروعات معينة كشريك يحصل على نسبة من أرباحه. لذلك إذا جردت وسائل التوظيف هذه من نظام الفائدة، فإن ذلك قد يحدث إرباكا وخللا في اقتران عملية الادخار بعملية الاستثمار، لاسيما في الحالات التي يحجم أصحابها عن تحمل المخاطر، ويرفضون الدخول في المشروعات مهما كانت الطريقة، ويفضلون الحصول على دخل ثابت ومحدد ومضمون²، ويؤدي هذا التحليل والتأويل، إلى القول، بأن نظام المشاركة في الربح والخسارة، لا يأخذ بعين الاعتبار، الفرق بين أصحاب الودائع الذين يريدون الحفاظ على أموالهم من تقلص قوتها الشرائية، دون أن يتحملوا أية مخاطر، وبين الذين يقبلون المخاطر ويتحملون إمكانية الربح وإمكانية الخسارة، بحيث إذا عملت البنوك مع هذا الصنف الأخير فقط بناء على المشاركة، فإن الصنف الأول، سيخزن أمواله لأنه يرفض المشاركة، مما يحرم الاستثمارات منها، وهي أحوج ما تكون إليها³. ويصل أصحاب هذا الموقف إلى استنتاج، مفاده، أن القضاء على نظام الفوائد في الدول الإسلامية التي هي دول نامية، سيدفع بالمدخرين إما إلى الاحتفاظ بمدخراتهم في بيوتهم، أو اجتياز حدود دولهم واستثمارها في الأسواق الدولية التي ستعطيهم ولا شك أرباحا أكثر⁴. الذي يرى أن ذلك سيضيع على اقتصاديات هذه الدول ((النسبة العظمى من الادخارات المحلية، ولا يتيسر تمويل العملية الاستثمارية إلا بمزيد من القروض الخارجية ومزيد من المديونية وطبيعي أن هذه القروض تكون بالفائدة التي يحددها الدائن ولا نستطيع الاحتجاج بأن هذه المسألة ربوية محرمة))

1 سعيد النجار: "سعر الفائدة المصرفية والأغلبية الصامتة" الحلقة 2، جريدة الأهرام في 14/9/1989م، ص7

2 ويؤكد د. سعيد النجار أن هذا الموقف "لا يقتصر على الأراذل وأصحاب المعاشات، ولكنه يشمل قطاعات كبيرة من المجتمع (تتوقف معيشتها على الحصول على دخل ثابت مضمون، لا يتغير من عام لآخر بتغيير الربحية، ولا يتلاشى بفشل المشروع. والمهم أن نعرف أن هذه القطاعات تمثل الأغلبية الساحقة من المدخرين وأن القليل الأقل من هؤلاء هو الذي يمتلك القدرة على تحمل مخاطر المشروعات، وتدل الإحصائيات في عدد كبير من البلاد على أن أكثر من ثمانين في المائة من المدخرين، يضع مدخراته في الأدوات الاستثمارية التي تحمل فائدة ثابتة". راجع: د. سعيد النجار "سعر الفائدة المصرفية والأغلبية الصامتة" الحلقة 2، جريدة الأهرام، ص7

3 محمود شاكر "البنوك المصرية وأحكام الشريعة الإسلامية" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1090، لسنة 1989، ص33

4 سعيد النجار: "سعر الفائدة المصرفية والأغلبية الصامتة" الحلقة 2، جريدة الأهرام، مرجع سابق، ص7

وبالنتيجة لا بد من الحفاظ على النظام القائم، وفتح الباب أمام من يريد المشاركة في الربح والخسارة. ليتعامل مع بنوك مختصة، قد تكون بنكا للاستثمار وليس من الضروري أن نسميها إسلامية¹، ورغم كل هذه التبريرات والتوضيحات، فإن مؤيدي المشاركة يؤكدون، أنها هي البديل الإسلامي للتمويل بالقروض بفائدة، ما دام الاقتصاد الإسلامي لا يقبل الزيادة على القرض سواء كانت مباشرة، صريحة أو ضمنية² ولأن مكانة القرض فيه أقل بكثير من مكانة التمويل بالمشاركة، الذي يعد هو الأساس، وبه يخالف النظام الرأسمالي القائم على الاقتراض³. وبالنتيجة لا بد من ممارسة كل التمويلات بالمشاركة، والامتناع عن اللجوء إلى القروض المصرفية. ويرد المعارضون على هذا التحليل الأخير، بأن اتخاذ أي إجراء ضد التعامل بالفائدة قد يصيب الاقتصاد بالركود. لأن أصحاب الادخار لن يقدموه للبنوك وهي لن تمول المستثمرين، لعدم وجود العائد المتمثل في الفوائد، التي تكفل التجميع العادي لرؤوس الأموال، وضحتها في مسالك التمويل. وإلى هذا الحد يتساءل المعارضون، عن الحل إذ حسم أمر الفائدة، واعتبرت فعلا هي الربا المحرم وأن من الواجب القضاء على التعامل بها. ويحببهم المؤيدون، بأن الحل هو: استخدام الوسائل المقبولة في الشريعة، والتي تحاول البنوك الإسلامية تكييفها مع الواقع العملي، وأهمها المشاركة، التي تؤدي إلى تعبئة الادخار عوض الفائدة. وأن الأرباح الناتجة عنها هي التي تعتبر المؤشر الحقيقي لفعالية رأس المال، مضافا إليها عوامل أخرى وأهمها العمل⁴. إلا أن المعارضين يدعمون مبررهم الرابع، بنموذج واقعي، وهو الوضع في باكستان، ويقولون أن هذه الدولة، رغم أنها قطعت أشواطاً تجاوزت مجرد الرغبة في تبني نظام المشاركة، ودخلت في مرحلة إصدار القوانين التي شرع في تنفيذها، فإنها تلاقي معارضة من عدة جهات داخلها. إذ طالب المعهد الباكستاني لتطوير الاقتصاد، الحكومة بالألا تدخل في هذه التجربة بشكل قطعي، لأن تبني نظام المشاركة هذا، لن يجعل الاقتصاد الباكستاني خاضعا للنظام الإسلامي بشكل مباشر وفوري، وأن محاولة غرس نظام تقاسم الربح والخسارة في صلب النظام الاقتصادي الرأسمالي سيؤدي فقط، إلى تأكيد أسوأ خصائص النظام الرأسمالي، وزيادة استغلال

1 محمود شاکر " البنوك المصرية وأحكام الشريعة الإسلامية" مجلة الأهرام الاقتصادي، مرجع سابق، ص33

2 الغزالي، عبد الحميد: ملاحظات عن النظام المصرفي الإسلامي، المؤتمر العام الثاني للبنوك الإسلامية: الخرطوم 25 - 27 أكتوبر 1988 ص2

3 شابرا، محمد عمر: النظام النقدي والمصرفي في اقتصاد إسلامي، ترجمة عربية، مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي - المجلد 1، العدد 2، 1984، ص9

4 الطنطاوي، محمود محمد: القروض المصرفية في ضوء الشريعة الإسلامية، مجلة الحقوق والشريعة - جامعة الكويت العدد الأول، 1977، ص44. والذي

يوضح فلسفة المؤيدين بقوله: "إن الدعوة إلى إلغاء الفائدة، تعتبر خدمة جلييلة للمواطنين، تؤدي إلى انتفاعهم بالفائدة التي كانت تؤخذ منهم في بدء التعامل ونهايته، والدولة من واجبها خدمة المواطنين وقضاء حوائجهم، وبيت المال - وتمثله الآن وزارة الخزانة - مسؤول عن مساعدة المحتاجين وإعطائهم كفايتهم حتى يوفر لهم الحياة الكريمة. ونظرة في توزيع الله للصدقات على مستحقيها في قوله تعالى ((انما الصدقات للفقراء والمساكين والعاملين عليها والمؤلفة قلوبهم وفي الرقاب والغارمين وفي سبيل الله وابن السبيل، فريضة من الله والله عليم حكيم)) التوبة الآية 60: ترينا كيف تقوم الزكاة برفع مستوى المعيشة ودفع الحاجة والمساعدة على تحرير الإنسان والتعاون على كل خير لأفراد المجتمع. ولكن الناس بخلوا بحق أهل الزكاة وامتنعوا عن القرض الحسن، فراج العمل الربوي المحرم، وضاع المعروف بين الناس ووطن البعض أن التعامل الربوي أصبح ضرورة اقتصادية لا مناص من العمل به."

الأغنياء للفقراء. وطالبت لجنة ممثلة لهذا المعهد، بوجوب القضاء أولاً على الاستغلال في النظام الاقتصادي الحالي القائم على الفوائد، ثم بعد ذلك ينظر فيما يمكن القيام به في الاتجاه الذي تريده الحكومة. بل إن من المعارضين، للحكومة الباكستانية في تطبيقها لنظام المشاركة، من رأى بأن المشاركة والفائدة كلاهما يخالف روح الشريعة الإسلامية، لأنهما يكرسان سيطرة المستثمرين على حساب المودعين، وتساءل عن قبول الأرباح الضخمة التي تحققها البنوك الإسلامية، ورفض ما تعطيه الفوائد وإن كان زهيدا، وأن هذا التناقض غير مقبول في منطق الشريعة الإسلامية¹

5- يتحفظ المعارضون على الأساس الذي يتم اقتسام الأرباح بين البنك الإسلامي والمشاركين له بناء عليه، وعلى موقفه من عدم تمكين المشاركين من الإطلاع على الدفاتر والوثائق للتعرف على العمليات التي استخدمت فيها أموالهم، للتأكد من كونها ملائمة للشريعة أم لا؟ ومن أن الأرباح التي صرح لهم بها هي المتحققة فعلا أم هي أقل أم أكثر، مع أن الشركاء من حقهم التعرف على كل المسائل المرتبطة بالمشاركات، بل يجب أن يكون لهم من يمثلهم في هذه الشركات²، ولكن الواقع العملي أكد أن البنوك الإسلامية مهما كان نوعها لا تقبل بذلك، رغم أنها تسمح لنفسها بالإعلان عن أرباح تتجاوز 100% من رأس المال ولا توزع على شركائها إلا نسبة تقل عن 10% والملاحظ أننا لم نجد مؤيدا واحدا رد على هذه النقطة³.

6- يلاحظ المعارضون أن حجم مداخيل البنوك الإسلامية من الشركات، والعوائد التي توزعها تكون في حدود الفوائد التي يحصل عليها بنك ربوي متوسط من جراء قروضه الربوية⁴، وأنها وإن كانت تحاول ما استطاعت تغيير ما تتوزعه كعائد، بقدر الإمكان وحسب السنوات، فإنها تريد فقط تمييز ما تعطيه عن الفوائد الثابتة، وأن هذا العائد يبقى في الغالب متقاربا مع ما تقدمه البنوك التقليدية كفوائد. وهنا لا يرى المؤيدون في ذلك عيبا، لأن

1 باكستان تطبق نظام المصارف الإسلامية "مجلة عالم الإدارة، عدد فبراير 1983 م، بدون رقم، ص 18

2 وعلى الأقل وكما يرى د. محي الدين إسماعيل علم الدين "أن يكون ثمة ممثلين للجمهور في لجنة مشتركة، تقتنع بالإجابة الصحيحة على الأسئلة المطروحة، ولو أتاحت للجمهور هذه الفرصة لانكشفت لنا حقائق مذهلة، انظر: د. محي الدين إسماعيل علم الدين "الإسلام وفوائد البنوك" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1084 بتاريخ 1989/10/23، ص 2

3 ويؤكد د. محي الدين إسماعيل علم الدين أن الجمهور "يقبل هذه النسبة متشككا خائفا أن يكون فيها شيء من الحرام، بينما تطيب نفس أصحاب المؤسسة بريح المائة في المائة، هل هذا من الإسلام؟" محي الدين إسماعيل علم الدين "الإسلام وفوائد البنوك" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد 1084 في 1989/10/23، ص 29

4 انظر: فولكر نينهاوس "حول بحث ربحية المصارف الإسلامية" ترجمة أبو عبد الله إدريس. مجلة المسلم المعاصر، العدد 48، جوان 1989، ص 115-116

الفوائد في رأيهم ليست هي الأرباح التي يهدف نظام المشاركة إلى التوزيع العادل لمردوديتها، والتي سواء كانت تساوي أو تفوق سعر الفائدة فإن الارتفاع بصفة خاصة يفيد المستثمر والبنك.

وعموماً إذا كان الادخار قد توجه في بعض الدول الإسلامية، نحو التوظيف بالمشاركة، بواسطة البنوك وغيرها من الهيئات المالية الإسلامية، والتي وصلت المدخرات التي عبأها إلى مليارات الدولارات¹ واستثمرتها بهذه الطريقة ونجحت في ذلك²، فإن هذه الأداة يحول دون تطبيقها الشامل، ثلاثة معوقات أساسية، يمكن تحديدها في: الأمية المتفشية بين الناس، وعدم مسك الحسابات المنضبطة حتى من طرف المتعلمين، وقيام المتعاملين في أغلبهم بإخفاء الأرباح الحقيقية. وبالمقابل، إن نظام المشاركة لو توفرت له الكفاءة والحرية في الاستعمال، وهيأت له سوق مالية جيدة يخضع فيها التعامل لنفس المبادئ، ويمكن للمؤسسات أن تحصل فيه على ما تحتاجه من أموال، لأدى ذلك إلى نجاح استخدامه وأثر تأثيراً إيجابياً على الاقتصاد³.

رأي الباحث: رغم التوسع في استخدام أسلوب، أو نظام المشاركة، كأحد البدائل الإسلامية للقروض بالفوائد، وما تضمنه من المقومات السابقة، إلا أن تطبيق هذا النظام، مازال تعترضه العديد من الصعوبات والمشاكل، المتمثلة أساساً في الإدارة وتعويض رؤوس الأموال، ومشاكل بعض المتعاملين مع البنوك الإسلامية. فمشاكل الإدارة تدور حول الصعوبات التي تواجهها البنوك الإسلامية، في الإشراف على المشاريع التي تمولها بالمشاركة ومتابعة تنفيذها، مما يؤدي إلى ارتفاع تكاليف إنجاز العمليات محل التمويل، خاصة لما يكون مكان المشروع بعيداً عن البنك. أما مشاكل تعويض أصحاب رؤوس الأموال، فتظهر خاصة بالنسبة للذين يقدمون أموالهم للبنوك لتمول بها على المدى القصير، وتمثل في أنهم عندما يطبق عليهم نظام المشاركة بشكل قطعي وكامل، فإن ذلك يؤدي إلى عدم تطابق الآجال بين التي اختاروها وآجال تنفيذ المشروعات التي مولتها البنوك بأموال المشاركة. وفيما يخص مشاكل المتعاملين، وهي الأكثر خطورة، وتسبب في اتجاهين. الاتجاه الأول، هو عدم توفر أغلب المتعاملين على الكفاءة المهنية المفروضة، وتحاييلهم على البنوك من حيث امتناعهم عن الإعلان عن الأوضاع الفعلية للمشروعات، أو الإعلان عنها بشكل غير صحيح، أو التصريح بخسائر وهمية، وذلك بهدف الاحتفاظ بأعلى نسبة ممكنة من الأرباح من جهة. وتحميل البنك بالخسارة التي تجبر من نصيبه في رأس المال من جهة أخرى. وأهم أدوات التحايل المستعملة من

1 فهمي هويدي: "المال الإسلامي يريد حلاً"، جريدة الأهرام، بتاريخ 1988/11/29، ص 7

2 فهمي هويدي: المال الإسلامي يريد حلاً، الذي يعطي مثلاً بمصر فيقول: ((إن التوظيف الإسلامي للأموال حقق نجاحاً لم يتوافر لأي صيغة مالية واقتصادية عرفتها مصر في تاريخها))، المرجع السابق، ص 7

3 شابر، محمد عمر: النظام النقدي والمصرفي في اقتصاد إسلامي، مرجع سابق، ص 13

طرفهم هي، عدم مسك حسابات أصلاً. أو مسكها بشكل غير منضبط. وأيضاً الغش في كل ما تفترض طبيعة عمليات التقويم كالبضائع والأصول، ودفع رواتب مرتفعة للمسيرين. أما الاتجاه الثاني فيتمثل في عدم رغبة المتعاملين أساساً في الدخول في مشاركات مع البنوك، نظراً لنجاح مشروعاتهم وعزوفهم عن دخول الغير معهم فيها. وهنا إذا لم تستطع البنوك الإسلامية التعامل معهم على غير نظام المشاركة، فإنهم يتوجهون للبنوك التقليدية التي تبقى علاقتهم بها في حدود الدائنية والمديونية (الربا). لكن ورغم كمال ذلك، يبقى أسلوب المشاركة داخل البنوك الإسلامية، كأحدى أهم البدائل المطروحة، والناجحة مقارنة بأسلوب القروض الربوية الممقوتة شرعاً، وعقلاً. فأسلوب المشاركة، من الأساليب الفعالة في جميع القطاعات، خاصة في المجال الفلاحي. عصب الاقتصاد الناجح، ووسيلته للقضاء على التبعية الغذائية، كما سنرى في المبحث الموالي.

المبحث الثالث: استثمار الأموال في شركة المزارعة والمساقاة

العمل في القطاع الزراعي جانب مهم من جوانب العملية الإنتاجية. سواء أكان ذلك عمل الإنسان بيده، أم عن طريق الشركات الاستثمارية الزراعية، التي تبعث الحيوية والنشاط في قطاعات اقتصادية أخرى كالصناعة مثلاً. فتتكمّل هذه القطاعات في وحدة واحدة. فالمزارعة والمساقاة من عقود المشاركة، التي مبناهما العدل بين الشريكين فصاحب الشجر والأرض، كصاحب النقود التي دفعها للمضارب في التجارة، والمساقى والمزارع، مثل التاجر الذي يتجر بالمال فالغنم بينهما والغرم عليهما. واستثمار الأرض عن طريق إنشاء شركات المزارعة والمساقاة، يتطلب في كثير من الأحيان التمويل الكافي والمرافقة الدائمة. من طرف البنوك والمؤسسات المالية المتخصصة في المجال الزراعي أو المؤسسات المالية الإسلامية. فكيف تتعامل هذه الأخيرة مع من يملك الأرض وليس لديه القدرة المالية على استغلالها أو سقيها، فيتقدم لبنك إسلامي طالباً منه استغلال هذه الأرض مزارعة أم سقياً؟ وما مدى مشروعية شركتي المزارعة والمساقاة. كأسلوب تشاركي استثماري مهم في قطاع جد مهم؟. هذا ما سنبينه في هذا المبحث، الذي سيتطرق الباحث فيه للتأصيل النظري، لكل شركة على حد¹، ولنبدأ بشركة المزارعة والتطبيق المصري المعاصر لها (مطلب الأول)، ثم للتأصيل النظري لشركة المساقاة، والتطبيق المصري لها في (مطلب الثاني) كما يلي:

1 علماً أنه يجوز الجمع بينهما في شركة واحدة، كالجمع مثلاً بين المساقاة والمزارعة في بستان واحد، أي أن يساقيه على شجر بجزء معلوم وزراعة الأرض بجزء معلوم. لكن الباحث يفضل التطرق إلى كل منهما على حد، لتفصيل أحكامهما. ولأن هناك من الفقهاء خاصة الأحناف، من يفرق بين المزارعة والمساقاة، إذ قال الحنفية: المساقاة كالمزارعة إلا في أربعة أمور: إذا امتنع أحد المتعاقدين في مساقاة عن تنفيذ العقد، يجبر عليه، إذ لا يضر عليه في بقاء العقد، بخلاف المزارعة، فإن رب البذر إذا امتنع قبل الإطفاء، لا يجبر عليه، بالضرر الأحق به في الاستمرار، ولأن المساقاة عقد لازم عند الجمهور غير الحنفية. أما المزارعة فلا تلزم المتعاقدين إلا بإبقاء البذر. وقال الحنابلة: الوكالة والشركة والمضاربة والمساقاة والمزارعة والوديعة والجماعة: عقود جائزة من

المطلب الأول: شركة المزارعة

قد لا يقدر صاحب الأرض على زرع أرضه والعمل عليها. وقد لا يجد العامل الزرع والأرض التي يحتاجها لممارسة قدراته. فالمزارعة تحقق مصلحة كلا الطرفين صاحب الأرض والعامل، فهي بمثابة دفع الأرض إلى من يزرعها أو يعمل عليها والزرع بينهما. وفق صيغة تشاركية، انفرد الاقتصاد الإسلامي، بتقديمها للعالم أجمع، كبديل إسلامي لخدمة الأرض وزراعتها، وفي هذا المطلب سنتعرف أولاً عن مفهوم شركة المزارعة، ومدى مشروعيتها (فرع أول)، ثم نأتي لأسلوب البنوك الإسلامية في التمويل بهذا الصيغة الهامة في (فرع ثان) كمايلي:

الفرع الأول: مفهوم ومشروعية شركة المزارعة

في هذا الفرع سنتطرق لمفهوم شركة المزارعة لغة واصطلاحاً (أولاً). ثم نتساءل عن مدى مشروعيتها شركة المزارعة في ظل اختلاف الفقهاء، حول مدى جواز المزارعة أو عدم جوازها، خاصة وأن لكل فريق دليله (ثانياً)، كمايلي:

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي لشركة المزارعة: المزارعة في اللغة مفاعله من الزرع له معنيان: أحدهما طرح الزرع، والمراد إلقاء البذر على الأرض، والثاني الإنبات، والإنبات يكون من الله سبحانه وتعالى. قال تعالى: "أفأنتم ما تحرثون، أنتم تزرعونه أم نحن الزارعون"¹. فقد نسب سبحانه الحرث لعباده دون الزرع، ويصح أن ينسب للإنسان على سبيل المجاز. والمشهور أن مصدر المفاعلة لا يقع إلا بين اثنين كالمشاركة والمضاربة، ولكن المفاعلة قد تستعمل فيما لا يوجد الفعل إلا من واحد كالمداواة والمعالجة. فالفعل هنا لا يوجد إلا من الطبيب المعالج. وعليه تكون المزارعة مستعملة على غير بابها، وجواب ذلك أن المزارعة من الزرع وهو طرح البذر، وهو أيضاً الإنبات، والإنبات المقصود من العبد هو التسبب لحصول النبات، وهو من أحدهما بالعمل، ومن الآخر بالتمكن من العمل بإعطاء الآلات

الطرفين، لكل فسسخها. إذا انقضت مدة المساقاة ترك أي يستمر العقد بلا أجر، ويعمل العامل بلا أجر عليه لصاحب الشجرة، فللعامل البقاء في عمله إلى انتهاء الثمرة، لكن بلا أجر عليه؛ لأن الشجر لا يجوز استجاره عند الحنفية، ولأن العمل كله على العامل. أما في المزارعة فيستمر العامل بأجر مثل نصيبه من الأرض؛ لأن الأرض يجوز استجارها والعمل عليها، فحسب الملك في الزرع، فيكون العمل على العامل وعلى صاحب الأرض، وإذا وجب الأجر لرب الأرض على العامل، لم يجب على العامل العمل في نصيب صاحب الأرض بعد انتهاء المدة.

إذا استحق النخيل المثمر لغير رب الأرض، يرجع العامل بأجر مثله؛ لأن أجرته صارت عيناً أي تمثلت بجزء من الشجر ومتى صارت عيناً واستحقت، رجع بقيمة المنافع، ولا يرجع بشيء لم تخرج النخيل ثمراً. أما في المزارعة: لو استحقت الأرض بعض المزارعة، فيرجع العامل بقيمة حصته من الزرع نابتاً، ولو استحقت الأرض بعد العمل قبل الزراعة لا شيء للمزارع. ليس بيان المدة في المساقاة بشرط استحساناً، اكتفاءً بعلم وقتها عدداً؛ لأن لإدراك الثمرة وقتاً معلوماً فلما يتفاوت، بخلاف الزرع، قد يتقدم الحصاد، وقد يتأخر بحسب التبكير أو التأخر في إلقاء البذرة. تعتبر المساقاة والمزارعة عند الحنفية والشافعية إجارة ابتداءً، شركة انتهاءً. وألحق الحنابلة المساقاة بالمضاربة. أنظر: الدر المختار ورد المختار، مرجع سابق، ج5، ص201

1 سورة الواقعة: الآية (63-64)

والأسباب التي لا يحصل العمل بدونها عادة، فكان كل واحد منهما مزارعا. ومنه يتضح أن المزارعة معناها لغة: الشركة في الزرع¹. وقد تسمى المزارعة المحابرة (بفتح الباء) وهي مشتقة من الخبار وهو الأرض اللينة. والفرق بين المزارعة والمخابرة، أن المزارعة عمل في الأرض ببعض ما يخرج منها والبذر من المالك، أي إعطاء الأرض لمن يزرعها على أن يكون له نصف ما يخرج منها. والمخابرة مثلها لكن البذر من العامل. وتسمى كذلك بالمحاقلة والقراح. أما المزارعة اصطلاحا. فتعددت تعريفات الفقهاء للمزارعة حتى داخل المذهب الواحد، إلا أن هذه التعريفات متقاربة جدا. لذلك سأكتفي بذكر تعريف واحد من كل مذهب. فقد أجمع الحنفية في تعريفهم للمزارعة على أنها عقد على الزرع، ببعض الخارج المتحصل من الأرض المتعاقد على زرعها. والتعريف يشير إلى وجود عقد بين مالك للأرض ومستأجر لها وفق حصة من النماء². وفي الفقه المالكي فالمزارعة هي نوع من الاشتراك في الزرع³، واكتفوا بذكر هذا التعريف فقط، إلا أنه يمكن استخلاص عناصر هذا الاشتراك، إذ لا بد من وجود عدة أطراف تقوم بهذه العملية فأغفال ذكرها لا يعني نفيها. و أما الشافعية فقد ذهبوا إلى أن المزارعة هي ((المعاملة على الأرض ببعض ما يخرج من زرعها والبذر من مالك الأرض))⁴. ويرى الحنابلة بأن المزارعة هي دفع الأرض إلى من يقوم بزراعتها والقيام على خدمتها بحيث يكون للعامل نصيب معلوم شائع من المحصول كالنصف أو الثلث مثلا⁵.

رأي الباحث: الملاحظ عن هذه التعريفات الفقهية أنها متقاربة. وبالتالي نستطيع القول بأن المزارعة هي عقد بين صاحب الأرض والعامل على القيام بزراعة الأرض مقابل حصة معينة من الخارج منها. فهي عقد على الزرع ببعض الخارج منه، وقد أفردتها الفقهاء بالحديث لأنها تنفرد بمجال خاص من مجالات المشاركة، وهو مجال الزراعة⁶.

ثانيا- مدى مشروعية شركة المزارعة: اختلف الفقهاء في جواز المزارعة أو عدم جوازها، ولكل فريق دليله. وستناول القائلون بجواز عقد المزارعة وأدلتهم أولا، ثم القائلين بعدم الجواز وأدلتهم ثانيا.

1 الرازي: مختار الصحاح، مادة زرع، ص 270-الجزيري: الفقه على المذاهب الأربعة، ج 3، ص 221

2 أنظر المصادر الحنفية التالية:

أ- ابن عابدين، محمد أمين: حاشية رد المختار على الدر المختار شرح تنوير الأبصار، مرجع سابق، ج 6، ص 274

ب- الكاساني، علاء الدين: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج 6، ص 175 وقد زاد على التعريف السابق بأن المزارعة عقد ببعض الخارج بشرائطه الموضوعية له شرعا.

ج- عليش، أبو عبد الله محمد أحمد: فتح العلي المالك في الفتوى على مذهب الإمام مالك، بيروت، دار المعرفة، ط 1، ج 2، ص 224

3 القفال، سيف الدين: حلية العلماء في معرفة مذاهب الفقهاء، تحقيق د. ياسين درادكة، عمان، الأردن، مكتبة الرسالة الحديثة، ط 1988، ج 1، ص 377

4 الغمراوي، محمد الزهري: أنوار المسالك شرح عمدة السالك وعدة الناسك، منشورات إدارة إحياء التراث الإسلامي، قطر، ط 1، 1984، ص 189،

5 ابن قدامة، المقدسي: الكافي في فقه الإمام أحمد بن حنبل، تحقيق زهير الشاوش، بيروت، المكتب الإسلامي، ط 3، 1982، ج 2، ص 297

6 حماد، نزيه: معجم المصطلحات المالية والإقتصادية في لغة الفقهاء، مرجع سابق، ص 245

1-القائلون بالجواز وأدلتهم: قال بجواز عقد المزارعة الإمام أحمد بن حنبل، جاء في المغني: ((..والمزارعة دفع الأرض إلى من يزرعها ويعمل عليها والزرع بينهما، وهي جائزة في قول كثير من أهل العلم...))¹، كذلك أجازها الصحابان من الحنفية وقالوا بمشروعيتها²، وابن حزم من الظاهرية³. أما الشافعية فقد أجازوها تبعا للمساقاة وذلك للحاجة⁴، وأجازها أيضا الإمام البخاري، وأبو داود، وجمهير فقهاء الحديث من المتأخرين ومنهم سفيان الثوري وابن المنذر، وابن خزيمة وغيرهم. وذلك اقتداء بسنة الرسول صلى الله عليه وسلم، وسنة الخلفاء من بعده، وما جرى عليه عمل المسلمين والسلف⁵. ويرى المالكية جواز المزارعة كالمصاحبين وتجوز عندهم ابتداء ثم تصير لازمة بالبذور ونحوه، وقيل تلزم بالعقد كشركة المال⁶. وأما عمدة ما أستدل به هؤلاء على قولهم بجواز المزارعة، فهو ما رواه نافع عن ابن عمر رضي الله عنهما قال: ((عامل النبي صلى الله عليه وسلم أهل خيبر بشطر ما يخرج منها من ثمر أو زرع))⁷. وعن سعيد بن المسيب أن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال لليهود خيبر يوم فتحها: ((أقرمكم فيها ما أقرم الله عز وجل على أن الثمر بيننا وبينكم))⁸. كذلك استدلوا بما رواه ابن عمر ((أن النبي صلى الله عليه وسلم لما ظهر على خيبر سأله اليهود أن يقرهم بها على أن يكفوه عملها ولهم نصف الثمرة فقال لهم، نقرمكم بما على ذلك ماشئنا))⁹.

2-القائلون بعدم الجواز وأدلتهم: لم يجز الإمام الشافعي رضي الله عنه المزارعة إلا تبعا للمساقاة للحاجة ولا حاجة قبل المساقاة¹⁰، وهذا يعني زراعة الأرض ما بين الشجر.

-أما الإمام أبو حنيفة رضي الله عنه فقد ذهب إلى عدم مشروعية المزارعة¹¹. ودليلهما في عدم إجازة المزارعة فهو ما روي أن النبي صلى الله عليه وسلم نهى عن المخابرة. فعن جابر بن عبد الله قال: ((نهى رسول الله صلى الله عليه

1 ابن قدامة، عبد الله بن أحمد المقدسي: المغني في فقه الإمام أحمد بن حنبل الشيباني، مرجع سابق، ج7، ص555

2 الكاساني، علاء الدين: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج6، ص175

3 ابن حزم الظاهري، علي بن أحمد بن سعيد الظاهري: المحلى، مرجع سابق، ج8، ص211

4 النووي، أبو زكريا محي الدين: المجموع شرح المهذب، بيروت، دار الفكر، ج14، ص417

5 ابن تيمية، أحمد تقي الدين ابن تيمية: الفتاوى الكبرى لابن تيمية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1987، مجلد 30، ص95

6 الصاوي، الشيخ أحمد الصاوي. بلغة السالك لا قرب المسالك على الشرح الصغير للقطي سيدي أحمد الدردير، تحقيق محمد عبد السلام شاهين، دار

الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1995، ج2، ص178

7 صحيح البخاري، مرجع سابق، مج1، ج3، ص139

8 مالك ابن أنس: الموطأ، مرجع سابق، ج2، ص703

9 صحيح البخاري، مرجع سابق، مج1، ج3، ص140

10 النووي، أبو زكريا محي الدين: المجموع شرح المهذب، مرجع سابق، ص417

11 الكاساني، علاء الدين: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، مرجع سابق، ج6، ص175

وسلم عن المحاقلة¹، والمزابنة²، والمخابرة، وعن بيع الثمر حتى يبدو صلاحه³. كذلك استدلوا بما رواه جابر-ر- حيث قال: ((سمعت رسول الله صلى الله عليه وسلم يقول: (من لم يذر المخابرة فليؤذن بحرب من الله ورسوله))⁴. وعن أبي هريرة -ر- قال: ((قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: من كانت له أرض فليزرعها أو ليمنحها أخاه، فإن أبي فليمسك أرضه))⁵. وهذا الحديث يبين طرق استغلال الأرض، فتزرع أو لا من قبل صاحبها، وإن لم يستطع ذلك فعليه منحها بلا مقابل وإلا بقيت بلا استغلال. هذه بعض الأدلة في منع المزارعة، وهناك أدلة أخرى لا يتسع المقام لذكرها وكلها تشير في ظاهرها إلى عدم مشروعية المزارعة.

3-الرأي الراجح: بعد أن عرفنا رأي القائلين بالجواز وأدلتهم، وما جاء به القائلين بعدم جواز المزارعة وأدلتهم أيضا . أرجح رأي المجيزين للأسباب التالية:

- 1- أن قوة الأدلة التي جاء بها المجيزون للمزارعة جاءت بموجب سنة الرسول صلى الله عليه وسلم الفعلية والتقريرية
- 2- أن الصحابة والتابعين استمروا في معاملتهم لأهل خيبر كما عاملهم المصطفى صلى الله عليه وسلم.
- 3- احتج المانعون لعقد المزارعة بأن العوض فيه مجهول، والمجهول يؤدي إلى الغرر، ولكن يشترط في المزارعة بيان العوض كالثالث أو الربع مثلا. وبالتالي تنتفي الجهالة وفي حالة عدم وجود محصول أصلا فلا غرر، ولا غنم لأحدهما .
- 4- يؤكد هذا الاتجاه علماء وفقهاء الأمة. فهاهوش شيخ الإسلام ابن تيمية يقرر في فتاويه هذا المبدأ، ويشير إلى أن الغرر في المشاركات هونفسه في المعاملات ولا بد من التعادل في المشاركات من الجانبين بلا غرر أو جهالة، وإن حدث مثل ذلك دخل الظلم والحرام⁶.
- 5- حديث الرسول صلى الله عليه وسلم. وهو حديث صحيح، فعن عمرو بن دينار عن ابن عباس أن رسول الله صلى الله عليه وسلم. لم يحرم المزارعة ولكن أمر أن يرفق الناس بعضهم من بعضهم⁷.

1 المحاقلة: بيع الزرع قبل بدء صلاحه، أو بيعه في سنبله بالحنطة، وقيل هي اكتراء الأرض بالحنطة وهو الذي يسميه الزارعون: المحارثة

2 المزابنة: لغة: المدافعة، وشرعا: بيع ثمر مجذوذ كيلا أو مجازفة بتمله، أي يمثل المجذوذ على النخل خرصا، والمجذوذ: المقطع، والخرص: التخمين.

3 مسلم، مسلم بن الحجاج بن مسلم القشيري النيسابوري: صحيح مسلم، تحقيق: نظر بن محمد الفارياي أبو قتيبة، دار طيبة للنشر والتوزيع، الرياض، المملكة العربية السعودية، ط1، 2006، ج5، ص17

4 البيهقي، السنن الكبرى، ج6، ص138، وأبو داود في البيوع 262/3

5 البخاري، محمد بن إسماعيل أبو عبد الله البخاري الجعفي: صحيح البخاري، مرجع سابق، ج3، ص141

6 ابن تيمية، أحمد تقي الدين ابن تيمية: الفتاوى الكبرى لابن تيمية، مرجع سابق، ج29، ص108

7 البيهقي، أحمد بن الحسين بن علي بن موسى الخراساني أبو بكر البيهقي: السنن الكبرى، دار الكتب العلمية، ط3، 2003، ج6، ص134

رأي الباحث: قد يخطر للبعض بأن القائلين بالجواز ساقوا أحاديث صحيحة، وكذلك فعل القائلون بعدم الجواز، وهنا يحدث التناقض، الإجابة على ذلك أن الرسول صلى الله عليه وسلم مارس المزارعة، ومارسها من بعده الصحابة والتابعين، ولا زالت تمارس حتى يومنا هذا، ولا يمكن له عليه السلام أن يأمر بفعل وينهى عنه في نفس الوقت، والسبيل لحل التناقض الظاهر بين أحاديث الجواز، وأحاديث المنع هو الجمع بينهما. فما كان فيه غرر وجهالة ونزاع، فهو مرفوض وماعداه فهو جائز وحلال¹. ومنه نقول بأن المزارعة جائزة في الفقه الإسلامي للأدلة المتقدمة، وهي استثمار طيب، ناتج عن علاقة طيبة بين رأس المال والعمل. حيث تحقق للعمال مزيدا من الكسب وملاك الأرض مزيدا من العطاء .

الفرع الثاني: البنك الإسلامي وشركة المزارعة

إن العلاقة القائمة بين صاحب الأرض والعامل في المزارعة، علاقة تقوم على استثمار مال الغير مقابل جزء من دخول هذا الاستثمار. وهي علاقة استثمارية متواجدة منذ زمن بعيد ويمكن تطبيقها كصيغة استثمارية من قبل البنوك والمؤسسات المالية المتخصصة في المجال الزراعي، أو المؤسسات المالية الإسلامية التي تطبق البرامج الاستثمارية من مضاربة، ومراجحة وغيرها. إذا توافرت شروط المزارعة (أولا)، فالبنك الإسلامي يمكنه اقتحام هذا الميدان والمساهمة الفعالة في جانب مهم من الاقتصاد الوطني. كما سنرى في (ثانيا) :

أولا- شروط عقد المزارعة: حتى ينعقد عقد المزارعة صحيحا يجب أن تتوفر فيه عدة شروط، فصل الفقهاء فيها. وبينوا ما يشترط في الأرض المزروعة، ونوع البذر الذي سيزرع فيها، وعلى من يجب هذا البذر، ونتاجه، بالإضافة إلى الشروط المتعلقة بالمدة الزمنية للزراعة. وبعيدا عن الخلافات الفقهية يمكن تلخيص تلك الشروط فيما يلي²:

1- أهلية العاقدين سواء كانوا أشخاصا طبيعيين أو اعتباريين.

2- تحديد واجبات كل واحد من الطرفين والتزاماته تحديدا واضحا وناقيا للجهالة.

3- يشترط في الأرض أن تكون صالحة للزراعة وأن يخلي صاحبها بينها وبين المزارع حتى يتمكن من العمل بلا مانع، كما يشترط أن يكون ما يزرع فيها معلوماً .

1 الشاذلي، حسن علي: الاقتصاد الإسلامي - مصادره وأسس - دراسة مقارنة، دار الكتاب الجامعي، الكويت، ط2، 1996، ص160

2 البنك الإسلامي للتنمية، وحدة البرامج الشرعية التربوية، برنامج أساليب الاستثمار الإسلامي في المجالات المصرفية والتجارية، ص37

4- يشترط بيان نوع البذر الذي سيبذر في الأرض للزراعة، ويجوز أن يقدم صاحب الأرض أو المزارع نفسه حسب الاتفاق أو العرف السائد .

5- يشترط أن تكون مدة المزارعة معلومة وكافية لزراعة الأرض وإدراك ما يزرع فيها .

6- يشترط في المزارعة أن يشترك الطرفان في الخارج، وأن تكون حصة كل واحد معلومة بنسبة شائعة في الجملة، ولا يصح شرط قدر معلوم من الخارج لأحدهما لأن ذلك يمنع تحقق الشركة .

7- لا تصح المعاملة إذا كانت حصة أحد الطرفين من غير الخارج، لأن المزارعة ليست من الإيجارات المطلقة وإنما يمكن اعتبارها نوع من إجارة الأرض ببعض الخارج منها .

8- يقسم الخارج من الأرض بين الطرفين بالنسبة التي يشترطانها ويتفقان عليها، وفي حالة ما إذا لم تخرج الأرض شيئاً فلا شيء لواحد منهما، فيخسر المزارع مقابل عمله وجهده كما يخسر صاحب الأرض منفعة أرضه .

9- إن كل ما كان من عمل المزارعة، مما يحتاج الزرع إليه لإصلاحه يكون على المزارع لأن العقد تناوله، وأن كل ما كان من باب النفقة على الزرع يكون على الطرفين علي قدر حصتهما لأن ذلك ليس من عمل المزارعة حتى يختص به المزارع .

ثانياً- البنك الإسلامي وشركة المزارعة: يمكن أن تؤدي البنوك الإسلامية دوراً مهماً للزراعة وللإقتصاد، والمتعاملين معها من خلال صيغة المزارعة والتي تتحقق من خلال ما يلي¹:

1- أن يوفر البنك الإسلامي الأرض الصالحة للزراعة، وتوفير مستلزمات الإنتاج لعملية المزارعة، من آلات وبنود وأسمدة... وما إلى ذلك، وأن يقوم المتعامل (المزارع) بتوفير العمل والجهد في عملية الإنتاج الزراعي، وهذه الصيغة في المزارعة تكاد تكون شكل من أشكال المضاربة التي تتضمن مشاركة البنك برأس المال (الأرض، ومستلزمات الإنتاج) والمزارع بالعمل، ويحصل الطرفين على عائد العملية وحسب الحصة من الإنتاج المتفق عليها مسبقاً.

2- أن يوفر البنك الإسلامي مستلزمات الإنتاج. من آلات وبنود وأسمدة ومبيدات وغيرها، ويوفر الطرف الآخر في المزارعة الأرض، والعمل، وبذلك فإن الشراكة هذه تتضمن مشاركة الطرفين في توفير رأس المال. أحدهما وهو البنك

1 السامرائي، قحطان وهيب رحيم السامرائي: الصيرفة الشاملة في المصارف الإسلامية بالوطن العربي، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى معهد الدراسات السياسية بالجامعة المستنصرية، العراق، 2000، ص 163.

يوفر المستلزمات. والطرف الآخر يوفر الأرض، إضافة إلى تقديمه العمل والجهد اللازم للقيام بعملية الإنتاج الزراعي. وحصول كل منهما على نسبة من الإنتاج المتحقق حسب الاتفاق المسبق والمعروف ابتداءً .

3- أن تتخذ صيغة المزارعة، المشاركة متعددة الأطراف حيث يوفر البنك الإسلامي التمويل اللازم لعملية الإنتاج الزراعي التي تتم من خلال هذه الصيغة، ويوفر صاحب الأرض، الأرض الصالحة للإنتاج الزراعي ويوفر المزارع العمل والجهد اللازم للعملية. وحصول كل طرف منهم على حصة معينة محددة ومعلومة، وكنسبة من الإنتاج المتحقق فعلا من العملية، وحسبما يتم الاتفاق عليه عند التعاقد. أي قبل القيام بعملية الإنتاج. حتى لا تتأثر حصص كل طرف من أطرافها بطبيعة هذه العملية وظروف إنتاجها، وبحيث يتم تلافي تحقق ضرر لطرف أو أطراف فيها لصالح طرف أو أطراف أخرى. واستناداً إلى الأساس الذي يستند إلى الأخذ بضرورة عدم حصول ضرر، أو أضرار للأطراف في صيغة المزارعة هذه¹.

رأي الباحث: مما سبق يتبين أن المزارعة هي نوع من المشاركة بين البنك الإسلامي الذي يوفر التمويل، وبين المتعامل صاحب الأرض الزراعية، وأصاحب العمل الزراعي الذي يحتاج للتمويل، وهذا يؤكد شرعية التعامل بها لأنها مشاركة حقيقية، وفعالية بين طرفين أو أكثر. ووفقاً للمنهج الإسلامي الذي يتضمن أن الأرض إذا لم تحقق ناتجاً (غلة)، لسبب من الأسباب وبالذات عندما لا يكون نتيجة تقصير أو إهمال أو تعمد. كأن يكون لظروف طبيعية طارئة، خارج السيطرة عليها والتحكم بها فان كل الأطراف تتحمل الخسارة، حيث يخسر البنك أمواله، ويخسر صاحب الأرض عائد أرضه، ويخسر العامل في الزراعة عائد عمله وجهده، أما في الحالة التي يتحقق فيها عائد. فان كافة الأطراف في المزارعة تتقاسم فيما بينها العائد المتحقق فعلاً، وحسب الحصة المتفق عليها بين هذه الأطراف ابتداءً. وتطبيقاً لمبدأ (الغرم بالغرم، والغرم بالغنم). كما أن المزارعة تلي حاجة كل أطراف التعامل فيها، صاحب الأرض الذي لا يتمكن من زراعة أرضه، والعامل في الزراعة الذي ليست لديه أرض يزرعها، والبنك الذي يحتاج لاستخدام الأموال لديه، وبما يحقق نفعاً للجميع.

المطلب الثاني: شركة المساقاة

سنحاول التأصيل النظري لشركة المساقاة وذلك بالتطرق لمفهومها اللغوي والاصطلاحي، ومدى مشروعيتها هذه الشركة في (فرع أول) ثم لواقع شركة المساقاة في البنوك الإسلامية (فرع ثان) فيما يلي:

1 السامرائي، قحطان وهيب رحيم السامرائي: الصيرفة الشاملة في المصارف الإسلامية بالوطن العربي مرجع سابق، ص164

الفرع الأول: التأصيل النظري لشركة المساقاة

سنتناول هنا مفهوم الصورة الثانية من صور استغلال الأرض الزراعية، كأسلوب استثماري مهم تقوم به البنوك الإسلامية وهو شركة المساقاة لغة واصطلاحاً (أولاً)، ثم مدى مشروعية هذه الشركة (ثانياً):

أولاً- المفهوم اللغوي والاصطلاحي لشركة المساقاة: المساقاة لغة، مأخوذة من السقي، لأن العامل فيها يقوم بسقي الثمر، وسقاه من باب رمى، وتسمى أيضاً بالمعاملة، في لغة أهل المدينة¹. والمعاملة مأخوذة من العمل الذي هو السقي فيها، وذلك أن يقوم شخص على سقي النخيل والكرم ومصليحتها، ويكون له من ريعها جزء معلوم. أما المساقاة اصطلاحاً، فمصطلح المساقاة يختلف داخل المذاهب الفقهية الأربع من مذهب لآخر. ففي الفقه الحنفي، هناك أكثر من تعريف للمساقاة في كتب الحنفية، ويمكن القول بأنها عقد على إعطاء الأشجار والكروم إلى من يقوم على خدمتها وفق حصة معينة من الثمر يتم الاتفاق عليها². وفي الفقه المالكي، هي عقد بين طرفين، فحواه القيام بخدمة شجر أو نبات بحصة من النماء³. أما المساقاة في الفقه الشافعي، فهي أن يدفع الرجل شجره إلى آخر ليسقيه وعمل ما يحتاج إليه بجزء معلوم له من ثمره⁴. ويرى الحنابلة بأن المساقاة هي دفع الشجر إلى من يقوم بمصالحه بجزء من ثمره⁵.

1 الرازي، محمد بن أبي بكر بن عبد القادر الرازي: مختار الصحاح، مادة السقي، مرجع سابق، ص305

2 أنظر المراجع التالية:

أ- الطحطاوي، أحمد بن محمد بن إسماعيل الطحطاوي الحنفي: حاشية الطحطاوي على مراقي الفلاح شرح نور الإيضاح، تحقيق: محمد عبد العزيز الخالدي، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1997، ص146

ب- المرغيناني، برهان الدين ابن الحسن علي بن أبي بكر: الهداية، شرح بداية المبتدئ، مرجع سابق، ج4، ص59

ج- الزيلعي، عثمان بن علي فخر الدين الزيلعي الحنفي (المتوفى: 743 هـ): تبيين الحقائق شرح كنز الدقائق، تحقيق أحمد عزو عناية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط2، 2000، ج6، ص59

3 الإمام مالك بن أنس: المدونة الكبرى، مرجع سابق، مج4، ص1 وما بعدها.

4 أنظر المراجع التالية:

أ- الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس (الشهير بالشافعي الصغير): نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، مرجع سابق، ج5، ص244

ب- حسن الكوهجي: زاد المحتاج بشرح المنهاج، تحقيق إبراهيم الأنصاري، قطر، دار إحياء التراث الإسلامي، ط2، 1987، ج2، ص357

ج- النووي، أبو زكريا محيي الدين يحيى بن شرف النووي: روضة الطالبين وعمدة المفتين، تحقيق: زهير الشاويش، المكتبة الإسلامية، عمان، الأردن، ط3، 1991، ج5، ص150

5 أنظر المراجع التالية:

أ. البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج3، ص53

ب- ابن قدامة: الشرح الكبير، مرجع سابق، مج3، ص279، والمقنع، ج2، ص186.

رأي الباحث: نلاحظ بأن هذه التعريفات الاصطلاحية للمساقاة جاءت متقاربة. ويمكننا تعريف المساقاة بأنها: عقد على تعهد شجر، نظير حصة شائعة معلومة من الثمر¹. أو هي ((شركة زراعية على استثمار الشجر، يكون فيها الشجر من جانب والعمل في الشجر من جانب والثمرة الحاصلة مشتركة بينهما بنسبة يتفق عليها المتعاقدان كالنصف والثلث ونحو ذلك، ويسمى العامل بالمساقى والطرف الآخر يسمى برب الشجر))².

ثانياً- **مشروعية المساقاة:** تباينت آراء الفقهاء في مشروعية المساقاة، كما في المزارعة. ما بين مجيز ومانع لها كما يلي :

1- القائلون بجواز المساقاة وأدلتهم: هم جمهور العلماء: الإمام مالك، والشافعي، والثوري، والإمامان أبو يوسف ومحمد بن الحسن صاحباً أبي حنيفة، والإمام أحمد بن حنبل، وهي عندهم مستثناة بالسنة من بيع ما لم يخلق، ومن الإجارة المجهولة. ودليل الجمهوري إجازتها حديث ابن عمر الثابت ((أن رسول الله صلى الله عليه وسلم، دفع إلى يهود خيبر، نخل خيبر وأرضها على أن يعملوها من أموالهم، ولرسول الله صلى الله عليه وسلم شطر ثمرها))³.

2- القائلون بعدم الجواز وأدلتهم: ذهب الإمام أبو حنيفة -ر- إلى بطلان المساقاة، ولم يذهب إلى ذلك أحد غيره. أما دليل من ذهب إلى عدم جوازها فهو مخالفة المساقاة للأصول، لأنها إجارة بثمر لم يخلق⁴. وفي ذلك يتحقق الغرر، وقد ورد عن الرسول صلى الله عليه وسلم أنه نهى عن بيع الغرر. فعن أبي هريرة رضي الله عنه ((أن رسول الله صلى الله عليه وسلم نهى عن بيع الحصة⁵ وعن بيع الغرر))⁶. والحديث رواه مسلم في صحيحه هذه أدلتهم، إضافة إلى ما استدلوا به على عدم جواز المزارعة من أدلة، والأمر كذلك في المساقاة.

رأي الباحث: في المساقاة كما المزارعة نرجح رأي القائلين بجوازها للأسباب التالية:

ج- إبراهيم بن محمد بن ضويان: منار السبيل في شرح الدليل على مذهب الإمام أحمد بن حنبل، تحقيق عصام قلعجي، دارالحكمة، دمشق، سوريا، ط 1982، ص 416

1- الجزيري: الفقه على المذاهب الأربعة، مرجع سابق، ج 3، ص 21

2- قيصر عبد الكريم الهيتي: أساليب الاستثمار الإسلامي وأثرها على الأسواق المالية، دار رسلان، دمشق، سوريا، ط 1، 2006، ص 120

3- ابن رشد: بداية المجتهد، مرجع سابق، ج 2، ص 274، والحديث أخرجه البخاري ومسلم.

4- أنظر مايلي:

أ- ابن رشد: بداية المجتهد، مرجع سابق، ص 245.

ب- الكاساني: بدائع الصنائع، مرجع سابق، ص 185

5- بيع الحصة: هو أن يقول البائع للمشتري: بعتك من السلع ما تقع عليه حصاتك إذا ما رميت بما، أو بعتك من الأرض إلى حيث تنتهي حصاتك، والكل فاسد لأنها من بيوع الجاهلية.

6- بيع الغرر: من البيوع المجهولة التي لا يحيط بكنهها المتبايعان حتى تكون معلومة: المعجم الاقتصادي الإسلامي، مرجع سابق، ص 185

1- أن الأحاديث التي وردت عن رسول الله صلى الله عليه وسلم في إجازة المزارعة، نفسها يستدل بها على صحة المساقاة.

2- المساقاة جائزة لأنها من قبيل المشاركة بين رأس المال والعمل. التي تدعو الحاجة إليها فأبيحت تمثيلاً مع مصالح العباد.

3- المساقاة تصح قياساً على المضاربة، وكما يقول ابن قدامة: ((فإن المساقاة عقد على العمل في المال ببعض نمائه، فهي كالمضاربة، وينكسر ما ذكره بالمضاربة- يعني قول من لم يجز المساقاة- فإنه يعمل في المال بنمائه وهو معدوم مجهول. وقد جاز بالإجماع، وهذا في معناه. ثم قد جوز الشارع العقد في الإجازة على المنافع المعدومة للحاجة، فلم لا يجوز على الثمرة المعدومة للحاجة...؟))¹.

الفرع الثاني: الواقع المصرفي لشركة المساقاة

إن العلاقة القائمة بين صاحب الشجر والعامل في المساقاة، علاقة تقوم على استثمار مال الغير مقابل جزء من دخول هذا الاستثمار. وهي علاقة استثمارية متواجدة منذ زمن بعيد ويمكن تطبيقها كصيغة استثمارية من قبل البنوك والمؤسسات المالية المتخصصة في المجال الزراعي، أو المؤسسات المالية الإسلامية التي تطبق البرامج الاستثمارية من مضاربة، ومراجحة وغيرها. إذا توافرت شروط المساقاة (أولاً)، فالبنك الإسلامي يمكنه اقتحام هذا الميدان والمساهمة الفعالة في جانب مهم من الاقتصاد الوطني. كما سنرى في (ثانياً) فما يأتي:

أولاً- شروط شركة المساقاة: يشترط في المساقاة كل ما يشترط في المزارعة مع مراعاة ما يليق بها، ويتفق معها ويتلاءم معها، فاشتراط بيان البذور وصلاحيّة الأرض للزراعة لا معنى له في المساقاة. أما من حيث ذكر المدة في المساقاة فإنها إذا لم تذكر تقع على أول ثمر يخرج في تلك السنة، وإذا ذكرت مدة، فإما أن يكون خروج الثمرة فيها محققاً أو ممتنعاً عادة أو محتملاً. فإن كان محققاً صحت المساقاة، وإن كان ممتنعاً فسدت لفوات المقصود وهو الشركة في الخارج. وإن كان محتملاً فالمساقاة موقوفة. فإن خرج في الوقت المسمى ثمرة يرغب في مثلها صحت المساقاة، ويقسم الخارج بينهما على حسب شروطهما، وإن تأخر خروج الثمرة عن الوقت المسمى فسدت المساقاة لتبين الخطأ في المدة

1 ابن قدامة، عبد الله بن أحمد المقدسي: المغني في فقه الإمام أحمد بن حنبل الشيباني، مرجع سابق، ج7، ص530

المسماة. ويكون للمساقى أجر مثل عمله ليدوم عمله إلى إدراك الثمر، وإن لم يخرج شيء أصلاً فلا شيء لأحدهما على الآخر. لأن ذهاب الثمر يكون إذناً بأفة، فلا يتبين فساد المدة فيبقى العقد صحيحاً. ويشترط فيها أيضاً بالإضافة إلى أهلية العاقدين ما يلي¹:

1- أن يقوم العامل بإحضار ما يحتاجه في عمله، إن لم يكن موجوداً وأن يكون عمله معلوماً كإصلاح السواقي والسقي وقطع الحشائش والتأبير وما شابه ذلك وأن يخلي صاحب الأرض بينها وبين العامل حتى يتمكن من العمل بلا مانع.

2- ألا تكون الأجرة من غير الثمر وأن يكون نصيب كل منهما جزءاً شائعاً كالنصف أو الثلث أو الربع.

3- أن تكون المدة معلومة منعاً للغرر وأن يعقد العقد قبل بدو صلاح الثمر لأنها تقوم على أساس بذل الجهد من العامل ليستحق نصيبه من العمل، والثمر بعد بدو صلاحه لا يحتاج إلى هذا العمل والجهد.

ثانياً- البنك الإسلامي وشركة المساقاة: إن البنوك الإسلامية يمكنها أن تلعب دوراً أساسياً في القيام بمهمة المساقاة. والتي تحتل أهمية كبيرة في عملية الإنتاج الزراعي، خاصة بالنسبة للدول النامية ومنها الدول الإسلامية، وفي ظل محدودية الموارد المائية في العديد من هذه الدول، وبالتالي الحاجة الملحة لتوفير مستلزمات السقي ووسائله، وما تتطلبه في حالات ليست بالقليلة من تكاليف مرتفعة تعجز عن توفيرها إمكانات المزارعين المحدودة، وهذه الوسائل والمستلزمات تتمثل في إقامة السدود والخزانات، ونصب القنوات، والآبار ومحطات تحليه المياه حتى تكون صالحة للسقي، وهذه كلها يمكن أن تكون مجالاً تدخل في تمويل توفره البنوك الإسلامية، وذلك عن طريق قيام البنوك الإسلامية كطرف في المساقاة سواء بتوفير التمويل اللازم لذلك للمتعامل معها الذي تتوفر لديه الأرض والأشجار والذي يمكن أن يتولى توفير العمل اللازم للمساقاة². فالمساقاة تعتبر نوعاً متخصصاً من (المشاركة) في القطاع الزراعي بين طرفين. الطرف الأول، يمثل البنك الإسلامي الذي يقوم بتمويل مشروعات مياه الشرب، أو الري واستصلاح الأراضي لزراعتها وتطويرها باستخدام التكنولوجيا الحديثة، ومن ثم إدارة مشروعات المياه على مبدأ الربحية التجارية. أما الطرف الثاني، فيتمثله صاحب البستان أو الشريك القائم عليه بالسقي والموالة بخدمته حتى تنضج الثمار. وقد يكون الطرف الثاني طالب التمويل الذي يمتلك أرضاً ويرغب في تطويرها وزراعتها بإستغلال مياهها الجوفية أو نقل المياه إليها من موقع يتميز بغزارة مياهه. ولعل مشروعات تملك الأراضي الصحراوية للشباب

1 سليمان، ناصر: تطوير صيغ التمويل قصير الأجل للبنوك الإسلامية، المطبعة العربية، القرارة، غرداية، الجزائر، ط1، 2002، ص96

2 خلف، فليح حسن: البنوك الإسلامية، عالم الكتاب الحديث، اردن-الأردن، ط1، 2006، ص125

أو تمليك خريجي كليات الزراعة أراضي معينة ذات مساحة محددة للقيام بزراعتها وسقيتها، تعد نوعاً من المشاركات التنموية التي يجدر أن توليها البنوك الإسلامية ما تستحقها من العناية والأولوية¹، أو أن يقوم بالعمل طرف ثالث، وفي هذه الحالة تكون المساقاة متعددة الأطراف، وتقسيم العائد المتحقق بالاتفاق بينهما².

رأي الباحث في شركتي المزارعة والمساقاة: رغم أن الزراعة قطاع اقتصادي استراتيجي إلا أنه لم يولى له الاهتمام الكافي، الذي قد يحدث التغيير الحقيقي في مكانة الدول التي تعني وتقوم على تنميته، وباعتبار أن الدول الإسلامية تمتلك مساحات زراعية شاسعة وتوفر على عمالة زراعية وفلاحية معتبرة، فبإمكانها حقاً أن تحدث التغيير في مكانتها بالقيام والسهر على تطوير هذا القطاع، مادامت لم تستطع الالتحاق بالركب الصناعي والتكنولوجي، ذلك بالاستفادة طبعاً مما وصلت إليه تلك الحضارات في تطويره والاعتماد على مختلف الطرق والأساليب القادرة على تنميته، ومن بين هذه الطرق أساليب التمويل الإسلامي الذي أعطى أهمية بالغة لهذا القطاع فبالإضافة إلى صيغ المضاربة والمشاركة، السلم والإجارة وغيرهم مما يصلح لتنمية جميع القطاعات. وضع صيغ متخصصة بهذا المجال وتتمثل في المزارعة والمساقاة التي تعمل على تنميته من خلال توفير:

1- مصدر مالي: فمعظم المؤسسات الفلاحية الصغيرة والمتوسطة، وحتى الفلاحين الأفراد، عادة ما يمتلكون الأراضي ولديهم الرغبة للعمل والاستثمار فيها، إلا أنه ينقصهم التمويل اللازم للقيام بذلك، فتقوم البنوك الإسلامية بتقديم التمويل المطلوب لهم لشراء البذور والأسمدة ووسائل جلب المياه ومختلف الآلات اللازمة للاعتناء بالمرروعات وفق أحد الصيغ الخاصة بهذا القطاع .

2- توفير المياه: إضافة إلى نقص المال فإن مشكل المياه يعد ثاني عوائق القطاع الزراعي الذي تعمل هذه الصيغ على توفيره إما بجلبه من مناطق توافره أو استخراجها من باطن الأرض أو من خلال تحلية مياه البحار حتى تمكن أصحاب هذه المشروعات من سقي مزارعهم وحقولهم واقتسام عوائدها.

3- توفير الأراضي: التملك الجزئي للأراضي من طرف ملاكها الغير قادرين على خدمتها أو الغير مهتمين باستثمارها للشباب العاطل أو خريجي كليات الزراعة أو المؤسسات الفلاحية التي لا تتوفر لديهم الأراضي الكافية للقيام بنشاطهم مقابل القيام بزراعة مساحات أكبر والاعتناء بها وفق صيغة المغارسة وتقديم جزء من هذه الأراضي

1صوان، محمود حسن: أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، دار وائل للنشر، عمان، ط1، 2001، ص180

2خلف، فليح حسن: البنوك الإسلامية، مرجع سابق، ص126

لهم وعوائد تتمثل في نسبة من الثمار ونسبة من الأشجار حسب ماتم الاتفاق عليه مسبقا، كما تتمكنها أيضا من استصلاح قطع الأراضي بتوفير مختلف المعونات والأسمدة اللازمة لذلك.

4-التقليل من المخاطر:إن التمويل بالمزراعة والمساقاة،تستدعي دراسة دقيقة ومتخصصة بالزراعة للأرض من موقع ومناخ ونوعية البذور،وطبيعة الأشجاروالأسمدة وغيرها من قبل الممول،وهذا لكبححجم المخاطرالتي يتضمنهاهذا القطاع.التي قد لا يتمكن الفلاح من القيام بكل تلك الدراسات.إضافة إلى المشاركة في الربح والخسارة وأثره على التقليل من حجم المخاطر.

خاتمة الباب الأول:إذا كانت نظرية البنك التقليدي تقوم على أساس انه تاجر،بضاعته النقود.يشترى أو يستأجر النقود (أموال المودعين) بثمن معين هو فائدة ثابتة ذات سعر قليل، أو بدون ثمن في الحسابات الجارية الدائنة (تحت الطلب) ، ويبيع الأموال بأعلى الأسعار حيث يقوم البنك بتأجير هذه الأموال للغير مقابل ثمن هو سعر الفائدة، أعلى كثيرا من ثمن الشراء الأول، ويمثل الفرق بين الفائدة المحصلة من طالبي الأموال(المقترضين)،وبين أصحاب الأموال المحصلة (المودعين)، المصدر الرئيس لإيرادات البنك التقليدي ومن ثم ربحيته¹. ففكرة البنك التقليدي تقوم على التوسط بين أصحاب الأموال (المدخرين) والمستثمرين،بالاقتراض من الطرف الأول، والإقراض إلى الطرف الثاني.فان فكرة البنك الإسلامي قائمة على أساس مختلف تماما، ذلك أن أصحاب الأموال (المودعين) هم الذين يتحملون مباشرة مخاطر المستثمرين، ولا يتحمل البنك الإسلامي مخاطر مستخدمي الأموال، بل هو وسيط ويتحمل أرباب الأموال مخاطر الاستثمار مباشرة²، اذ يلتزم البنك الإسلامي بقاعدتين أساسيتين في

1 نخبة من أساتذة الجامعات المتخصصين والخبراء:برنامج صيغ الاستثمار الإسلامية، مركز الاقتصاد الإسلامي للبحوث والدراسات والاستثمارات والتدريب، ط1، المجلد الأول، ص32

2القرني، محمد علي: البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، منظمة المؤتمر الإسلامي، مجمع الفقه الإسلامي، جدة، 2005

استثمار وتشغيل ما لديه من أموال المسلمين، باختياره أرشد الطرائق المؤدية إلى تعظيم العائد الاجتماعي وأفضلها، وهاتان القاعدتان هما: قاعدة الغنم بالغرم، وقاعدة الخراج بالضمان، وتعد هاتان القاعدتان من أهم العوامل التي تؤثر في عملية توزيع نتائج أو عوائد الأعمال المصرفية لعميل معين، أو أتعاب، أو عمولة، أو مصاريف نظير خدمة معينة لأحد العملاء. فالبنك الإسلامي لا يعتبر تاجراً للنقود، وإن كانت النقود أداة فعالة لها دورها الأساسي في عمل البنك. ولأنه ليس تاجراً للنقود فإن تعامله مع هذه النقود لا يتم بمنطق الشراء والبيع، ولكن باعتبارها أداة لتحريك الجهد البشري وتشغيل الموارد والطيبات التي من الله (سبحانه وتعالى) بها على الإنسان. لذا فمن الطبيعي على البنك الإسلامي باعتباره البديل الأصيل للبنوك التقليدية، وكونه يلغي اعتبار النقود كبضاعة، أن يجتهد ويقدم الصيغ التمويلية التي تكفل له الحصول على الإيرادات اللازمة لممارسة نشاطه كبديل عن نظام الفائدة الثابتة. الذي تركز عليه نظرية الإقراض والتمويل في البنوك التقليدية. لذلك اعتمدت البنوك الإسلامية مبدأ المشاركة بأنواعها، والذي تركز عليه نظرية التمويل فيها، فالبنك الإسلامي يحصل على النقود من الغير (المودعين) مشاركة في إطار المضاربة والبنك يقدم هذه النقود للغير (المشاركين ما عدا تمويل المراجعة) في صورة مشاركة في إطار صيغ التمويل الإسلامية المختلفة. فشهدت أساليب الاستثمار في البنوك الإسلامية تطوراً سريعاً وكبيراً على الرغم من حداثة البنوك الإسلامية، واستطاعت أن تتزايد الودائع باطراد داخل البنوك الإسلامية. وفي هذه الفترة القصيرة من عمر البنوك الإسلامية نجدها حققت العديد من الإنجازات الاقتصادية، وذلك من خلال التزامها بأحكام الشريعة الإسلامية وقواعدها في المعاملات. وفي إطار ضوابط العمل المصرفي، فمجالات عمل البنوك الإسلامية تتلخص في الاستثمار المباشر (المتاجرة) مثله مثل أي تاجر يشتري ويبيع، وأهمها: الاجارة التمليكية، وبيع المراجعة، والبيوع المؤجلة مثل عقد بيع السلم وعقد الاستصناع والبيع بالتقسيط. والاستثمار غير المباشر وذلك بواسطة صيغ التمويل الإسلامي المعروفة وأهمها: استثمار الأموال مشاركة، وعن طريق المضاربة وشركات المزارعة والمساقاة. ولا يتوقف دور البنوك الإسلامية، عند هذا الحد فقط، بل يمتد نشاط البنوك الإسلامية إلى تقديم العديد من الخدمات البنكية الائتمانية في مجال التجارة الدولية، ومرافقة المتعاملين الاقتصاديين، في مجال الاستيراد والتصدير. وهو ما سنتعرف عليه في الباب الثاني من هذه الدراسة.

الباب الثاني

الباب الثاني: التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

مقدمة: التجارة الخارجية مجال واسع وكبير، فبالإضافة إلى الأهمية التي تمثلها. فهي تتميز بوجود العديد من التعقيدات التي تعرقل وتصعب سيرها بطريقة عادية، وذلك لتدخل طرف أجنبي في العملية. كما أن طبيعة العلاقات تكون خارج الحدود الإقليمية، إذ أن أطراف العملية التجارية يختلفون عن بعضهم البعض، أضف إلى ذلك بعد المسافة التي تفصل بينهما. ومن هذا كله ومن اجل إزالة هذه الصعوبات والعوائق، تتدخل البنوك محاولة أن تلعب دور الوسيط الذي يربط بين هاتاه الأطراف. عن طريق تمويل التجارة الخارجية (الصادرات والواردات). إذ لا تكاد تتم عملية من عمليات التجارة الخارجية، الا ويلجأ أطرافها الى مؤسسة مصرفية لأجل الحصول على قروض، أو لأجل الاستعانة بوسائل الدفع التي تتيحها المؤسسة المصرفية لهم. وهذا ما يعرف بنشاطات التجارة الخارجية التي تمارسها المؤسسات المصرفية، بهدف تقريب التجارة الخارجية من المتعاملين في ميدانها، ووضع حد للمخاطر الناجمة عنها. إذ أصبحت المؤسسة المصرفية في المفهوم الاقتصادي الحديث، المركز الرئيس في تشجيع

المنتوجات المحلية وزيادة قدرتها التنافسية في الأسواق الدولية. لذا كان من الواجب الاهتمام بالمؤسسات المصرفية التي تقوم بتمويل التجارة الخارجية، عن طريق تحديد تلك المؤسسات المحول لها ممارسة نشاطات التجارة الخارجية، ومرافقة المتعاملين في هذا الميدان المهم للاقتصاد الوطني. وذلك بسن القوانين والتنظيمات، بل ووضع الاطار القانوني الخاص بتلك المؤسسات المصرفية. لتشجيع ومواكبة المؤسسات المصرفية في ميدان التجارة الخارجية. وبالنسبة للمنطقة العربية والاسلامية، فقد تأثرت تجارتها نتيجة لانخفاض أسعار النفط العالمية، وانكماش السيولة المتوفرة لتمويل التجارة سواء في شكل الائتمان السابق للتصدير أو اللاحق للتصدير. وكذلك نتيجة لاستراتيجيات التقليل من المخاطر من جانب البنوك التجارية وتركيزها على دعم قواعدها الرأسمالية. ولقد تزايدت صعوبات تمويل التجارة الخارجية، في ضوء عزوف البنوك التقليدية العاملة في الدول العربية والاسلامية عن المخاطرة والتفريط في الموارد المتاحة لديها، وارتفعت تكاليف تمويل التجارة، وتقلصت فترات السداد للتسهيلات التي تقدمها البنوك للتجارة الخارجية، وازدادت أيضا شروط الضمانات التي يطلبها البنك التقليدي من الزبون لتمويل الصادرات أو الواردات. ومن هنا فإن الحاجة أصبحت ماسة للدول الإسلامية لتقوم بتطوير مكاتب هيكل صادراتها وتجارتها الخارجية، وإلا تراجعت أحجامها الاقتصادية. وهو الأمر الذي نهجته الجزائر وكرسته دستوريا من خلال دستور 1996 في محاولة لفرض منتوجاتها في الأسواق الدولية. وكانت أول مبادرة لتنظيم التجارة الخارجية بالجزائر، هو انشاء مجلس النقد والقرض، كهيئة نقدية ومستقلة عن السلطة التنفيذية في الدولة، بموجب القانون رقم 10/90 لسنة 1990 المتعلق بالنقد والقرض، والذي استبدل بالأمر رقم 11/03 لسنة 2003 الذي تم من خلاله اعتماد عدة بنوك ومؤسسات مالية وطنية وأجنبية، فظهرت في الجزائر مؤسسات مصرفية مختلطة برأسمال وطني وأجنبي. وتقف عملية توفير التمويل اللازم، والكافي، والمناسب. وقبل ذلك كله المشروع، والموافق لمبادئ شريعتنا السمحة. أمام تحقيق عملية تطوير هيكل صادرات الدول الإسلامية، وتوسيع نطاق أسواقها الدولية على راس الاولويات. تمويلا تسعى البنوك الإسلامية لتوفيره في ظل العولمة التجارية التي باتت واقعا مفروضا على بلداننا. فما هي يا ترى إمكانيات هذه البنوك في تمويل التجارة الخارجية؟ وماهي الآليات أو الخدمات البنكية المقدمة على مستوى البنوك الإسلامية في هذا المجال؟ هذا ما سنتعرف عليه في هذا الباب من خلال تقسيمه إلى فصلين متكاملين. اذ تناولنا طرق الدفع للتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية (الفصل الأول). ثم تطرقنا لاعتمادات التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية (الفصل الثاني) كما يلي:

الفصل الأول

الفصل الأول: طرق الدفع للتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

تمهيد: يعتبر ميدان تمويل التجارة الخارجية من الميادين الأكثر إثارة للدراسة والتحليل الاقتصادي في الألفية الثالثة، نتيجة التطورات والتغيرات المستمرة والمتلاحقة التي يعرفها النظام الاقتصادي العالمي من عشرية لأخرى. وتلعب البنوك والمؤسسات المالية دورا هاما في التجارة الخارجية. حيث تعتبر المحرك الرئيسي لتمويلها، إذ تزداد الحاجة إليها نظرا لما تقدمه من تسهيلات، ضمانات، قبول الودائع، إضافة إلى كل تقنيات التمويل الموجهة لصالح زبائنها، فلكل تقنية خصائصها ومميزاتها، ويكمن الاختلاف بينها من حيث السرعة، التكاليف والممارسة، فعلى كل زبون اختيار الوسيلة الأنسب لتسوية صفقاته التجارية. إذ أصبحت الآن تقنيات تمويل التجارة الخارجية تعتمد على نظام الدفع المباشر، أي تكفل البنك بعملية دفع العملة الصعبة لقاء ما يعادلها بالدينار. وهذا ما أدى إلى تخفيض الضغط على السوق الموازية، وكذا تسهيل عملية الاستيراد بالنسبة للمتعاملين الاقتصاديين، ورقابة أحسن من طرف البنك المركزي لعمليات التجارة الخارجية. فالدول أصبحت تهتم بتعاظم دور النظام المصرفي،

وتطوير التقنيات المستعملة بهذا الجهاز، إذ أصبحت البنوك اليوم عنصرا فعالا في إدارة المعاملات مع الخارج، بغض النظر عما إذا كانت تنتمي للقطاع العام أو الخاص، ومن هنا نتساءل عن دور البنوك الإسلامية في مجال التجارة الخارجية. والآليات التي تتيحها في مجال الدفع لعمليات التصدير والاستيراد؟ وهل يمكن لهذه البنوك أن تستخدم نفس أدوات الدفع في التجارة الخارجية المستعملة في البنوك التقليدية؟ أم أن للبنوك الإسلامية أدوات دفع أخرى؟ هذا ما سنتناوله في هذا الفصل من خلال المباحث التالية، والتي نتطرق فيها لطرق الدفع¹ في التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية. ولنبدأ بطريقة الدفع بواسطة الأوراق التجارية (مبحث أول)، ثم الطريقة الثانية والمتمثلة في الدفع والتحويل المصرفي (مبحث ثان).

المبحث الأول: الأوراق التجارية

إن تطوير أدوات الاستثمار والتمويل للتجارة الخارجية، يعد الانشغال الأكبر لجميع الحكومات. بهدف مساعدة المؤسسات الوطنية التي تشكل أساس العملية الاقتصادية في أي بلد، في إيجاد مصادر تمويل بديلة عن المصادر التقليدية المتمثلة في القروض البنكية². التي أثبتت عدم نجاعتها أو على الأقل طول وتعقد وكلفة إجراءاتها. وتشكل الأوراق التجارية، إحدى أهم وأنجع الوسائل التمويلية الحديثة التي ابتكرها العقل الاقتصادي العالمي، لمعالجة مشكلة تمويل المؤسسات والشركات في ميدان التجارة الخارجية. وقبل الحديث عن الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية، ومختلف العمليات التي ترد عليها يجدر بنا التطرق لماهية الأوراق التجارية ودورها كأداة دفع في التجارة الخارجية (مطلب أول)، وبعدها نتناول الواقع العملي لهذه الأوراق في البنوك الإسلامية (مطلب ثان). كما يلي:

المطلب الأول: التأصيل النظري للأوراق التجارية

حتى نؤصل نظريا للأوراق التجارية كأدوات دفع في ميدان التجارة الخارجية، سنتطرق أولا لماهية هذه الأوراق التجارية (فرع أول)، ثم دور الأوراق التجارية في التجارة الخارجية (فرع ثان).

الفرع الأول: ماهية الأوراق التجارية

1 طرق الدفع في التجارة الخارجية متعددة، وكل يقسمها حسب الزاوية التي ينظر منها، وبحسب الاختصاص. لكننا هنا سنتناول تلك الطرق الأكثر شيوعا والتي تستعمل في البنوك الإسلامية. وهي الدفع عن طريق الأوراق التجارية، وطريقة الدفع والتحويل المصرفي الإلكتروني.

2 القروض تعتبر أداة دفع وتمويل في التجارة الخارجية، لكن البنوك الإسلامية لا تعمل بالقروض الربوية ولهذا لم نتناولها في طرق الدفع في التجارة الخارجية بالنسبة للبنوك الإسلامية.

لا يمكن التعرف عن كنهه، وماهية الأوراق التجارية، دون التطرق لمفهومها، واستنتاج شروط صحتها (أولاً)، ثم معرفة خصائصها ووظائفها (ثانياً). مع التركيز على أهم الأوراق التجارية المستعملة كأدوات دفع في مجال التجارة الخارجية فيما يلي:

1- مفهوم الأوراق التجارية وشروط صحتها: أوردت القوانين في كثير من دول العالم الأحكام الخاصة بالأوراق التجارية من دون أن تعمل على إيجاد تعريف محدد لها، و المشرع الجزائري على غرار باقي المشرعين، سكت عن تعريف الأوراق التجارية. وقد يكون الهدف من ذلك هو ترك مجال الاجتهاد واسعاً أمام الفقه والقضاء، لاختيار التعريف الأكثر ملائمة مع إمكانية تطويره وفقاً لتطورات الأعراف التجارية. ولقد وضع الفقه تعاريف كثيرة، لأن أغلبها تدور حول خصائص معينة. لا بد من توافرها. ((فالورقة التجارية محرر مكتوب وفقاً لأوضاع يحددها القانون، قابل للتداول بالطرق التجارية، ويمثل حقاً موضوعه مبلغ من النقود، يستحق الوفاء بمجرد الاطلاع، أو في ميعاد معين أو قابل للتعيين، ويستمر العرف على قبوله كأداة لتسوية الديون شأنه في ذلك شأن النقود))¹. ولأن الحياة الاقتصادية والتجارية في تطور مستمر وسريع والوسائل التكنولوجية الحديثة كقيلة بإنشاء أوراقا قد تشبه الأوراق التجارية²، والواقع العملي لا ينضب أبداً عن إفراز ذلك، وبالفعل ظهرت الأوراق التجارية الإلكترونية³ فمن الناحية الواقعية لا يتم التعامل بها إلا من خلال البنوك، بل حتى الأوراق التجارية التقليدية نجد أن البنوك تلعب دوراً هاماً في عملياتها بالخصوص السفتحة، إلا أن ذلك لا يجب أن يجعل منا نغض البصر عنها، فالنظام القانوني لا يمنع وجود مثل هذه الأوراق، خاصة بعد صدور قانون التوقيع الإلكتروني رقم 04/15⁴، كما أن المشرع لم يورد الأوراق التجارية في القانون على سبيل الحصر، ومن ثم فليس هنالك ما يمنع قانوناً من وجود الأوراق التجارية الإلكترونية، والواقع إن لفظ الأوراق يحتاج في حد ذاته إلى مراجعة، خاصة بعد الاعتراف بحجية كاملة للمحركات الإلكترونية. فالأوراق التجارية الإلكترونية، لا تختلف عن مثلتها التقليدية سوى كونها تعالج الكترونياً، وعلى هذا تعرف بأنها: ((محركات معالجة الكترونياً بصورة كلية أو جزئية، تمثل حق موضوعه مبلغ من النقود وقابلة للتداول بالطرق التجارية

1 فوضيل، نادية: الأوراق التجارية في القانون الجزائري، دار هوم، الجزائر، ط3، 2003، ص26

2 عصام حنفي محمود: الأوراق التجارية، مطبوعات كلية الحقوق، جامعة بنها، مصر، د. ط، 2004، ص8

3 نشير الى أن الدراسات المتعلقة بالأوراق التجارية الإلكترونية ضئيلة جداً، مقارنة بالأوراق التجارية التقليدية، نظراً لطبيعة وآليات هذا النوع من الأوراق التجارية، التي تعرف مستجدات متسارعة يوماً بعد يوم، نظراً لطبيعة وخصوصية ميدان التجارة الإلكترونية.

4 أنظر القانون رقم 04-15 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436 هـ الموافق أول فبراير 2015 بحدود القواعد العامة للتصديق والتوقيع الإلكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

ومستحقة الدفع لدى الاطلاع أو بعد أجل قصير، وتقوم مقام النقود في الوفاء¹. ومن خلال هذا التعريف للأوراق التجارية الالكترونية نستنتج بأن لها صورتان: الصورة الأولى، الأوراق التجارية الالكترونية الورقية وهي التي تصدر من البداية بصورة تقليدية على محرر ورقي ثم يتم معالجتها الكترونياً، وإدخال مضمونها على دعامة الكترونية، وهو المقصود هنا بعبارة المعالجة الالكترونية بصورة جزئية، الواردة في التعريف السابق. أما الصورة الثانية، تتمثل في الأوراق التجارية الالكترونية الممغنطة، وهي التي يختفي فيها دور الورق تماماً وتتم بشكل كلي من خلال الوسائط الالكترونية، فتصدر من البداية على دعامة الكترونية ممغنطة. وإذا حدث لها تداول فيتم تداولها أيضاً من خلال الوسائل الالكترونية. ويمكننا اجمالاً تعريف الأوراق التجارية على أنها صكوك محررة وفقاً لأوضاع شكلية معينة، ووفقاً لأوضاع يحددها قانون كل دولة وتتضمن التزاماً تجارياً، بدفع مبلغ نقدي مستحق الوفاء في تاريخ معين، أو قابل للتعين أو بمجرد الاطلاع أو بعد أجل منه، مع إمكانية نقل الحق الثابت في الأوراق التجارية، من شخص إلى آخر عن طريق التظهير بشرط أن يستقر العرف التجاري على قبول التعامل بها. وسنحاول التطرق هنا للأوراق التجارية المستعملة على نطاق واسع، كأداة أو وسيلة دفع في ميدان التجارة الخارجية، وهي نفسها الأوراق المستعملة داخل البنوك الاسلامية، وهي ثلاثة أوراق والمتمثلة في السفتجة والشيك والسند لأمر².

أولاً- السفتجة- La lettre de change: تعد السفتجة من أقدم الأوراق التجارية، وقد ظهرت عند الفرس ثم انتقلت إلى العرب واشتهرت في تجارتهم ومدوناتهم، وقد أخذوا هذا المستند الذي كان يسمى السفتة أي الشيء المحكم، وأسموه السفتجة أي أداة لتنفيذ عقد قرض أو صرف، ومنه جاء قانون الصرف³. وهي محرر مكتوب وفق أوضاع شكلية حددها القانون، ويتضمن أمراً من الساحب موجه إلى المسحوب عليه، بأن يدفع للمستفيد مبلغاً من النقود بمجرد الاطلاع أو في ميعاد معين. وعليه تتكون السفتجة من ثلاثة أشخاص هم الساحب والمسحوب عليه والمستفيد أو الحامل، تربط بين الساحب والمسحوب عليه علاقة دائنية، تخول للساحب توجيه الأمر للمسحوب عليه، كما تربط بين الساحب والمستفيد أيضاً علاقة دائنية توضح سبب توجيه الساحب الأمر لصاح المستفيد،

1 مصطفى كمال طه، وائل انور بندق: الأوراق التجارية ووسائل الدفع الإلكترونية الحديثة، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، د.ط، 2007، ص345
2 أورد المشرع الجزائري، في الكتاب الرابع من القانون التجاري الجزائري، ستة أنواع للأوراق التجارية، ووردت مرتبة كما يلي: السفتجة- السند لأمر- الشيك -سند الخزن- سند النقل- عقد تحويل الفاتورة وذكرها تحت اسم(السندات التجارية) وهو المصطلح الذي عرف انتقادات عديدة، وقد ذكره المشرع بدلا من الأسانيد التجارية. فالسندات تعد من القيم المنقولة التي تصدرها شركات المساهمة. وفي هذه الدراسة تقتصر عن الأوراق الثلاثة المذكورة وهي المستعملة كأدوات دفع على نطاق واسع في مجال التجارة الخارجية.

3 يقصد بقانون الصرف مجموعة القواعد القانونية التي تنظم أحكام الأوراق التجارية، وتوضح الحقوق والالتزامات الناشئة عن هذه الأوراق. وسمي هذا القانون بهذا الاسم، لأن السفتجة أو الكمبيالة- وهي أساس الأوراق التجارية- نشأت في الأصل لتنفيذ عقد الصرف، بل أن هذه الوظيفة هي سبب نشأة الكمبيالة، أنظر: عصام حنفي محمود، الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص3

لكن لا تربط بين المسحوب عليه والمستفيد علاقة دائنية إنما بمجرد قبول المسحوب عليه السفتجة، تنشأ عن ذلك علاقة صرفية وبالتالي التزام صرفي¹. ولا يختلف تعريف السفتجة الالكترونية عن مثلتها الورقية، ومن ثم يمكن القول بأنها محرر شكلي ثلاثي الأطراف معالج الكترونياً بصورة كلية أو جزئية، يتضمن أمراً من شخص يسمى الساحب، الى شخص آخر يسمى المسحوب عليه بان يدفع مبلغاً من النقود لشخص ثالث يسمى المستفيد لدى الاطلاع أو بتاريخ معين. و بالمعنى المتقدم تنقسم إلى نوعين، سفتجة الكترونية ورقية، وهي التي تصدر من البداية في شكل ورقة كأى سفتجة تقليدية ثم يتم معالجتها الكترونياً عند تقديمها لدى البنك لتحصيلها او بمناسبة تظهيرها لأي طرف آخر. وسفتجة الكترونية مغلطة، وفيها يختفى اى دور للورق و تصدر من البداية على دعامة مغلطة. والواقع ان هذا النوع هو الذى يمثل قمة الاستفادة من التقنيات الالكترونية الحديثة². وللقول بصحة السفتجة الالكترونية، فيجب فيها أيضاً، توفر الشروط الموضوعية العامة في العقود من رضا وأهلية، ومحل، وسبب. بالإضافة للشروط الشكلية إذ السفتجة كما عرفنا محرر مكتوب. يجب أن يشتمل على بيانات إلزامية، ذكرها المشرع الجزائري في المادة 390 من القانون التجاري الجزائري. و يمكن إدراج بيانات وشروط اختيارية في السفتجة تسهيلاً للمتعاملين بها شرط ألا تخالف النظام العام، وألا تتنافى مع قانون الصرف، وقد ترد هذه الشروط إما بصريح النص أو بموجب اجتهاد قضائي أو بموجب اتفاق. لكن يثور التساؤل حول مدى خضوع السفتجة الالكترونية بنوعها لقانون الصرف³. والواقع أن اجابة الفقه على هذا التساؤل انطلقت من نظرة مبدئية، وهي ضرورة المحرر الورقي كمحرر لتطبيق احكام قانون الصرف، ومن ثم كانت الاجابة البديهية أن السفتجة الالكترونية الورقية تخضع لأحكام قانون الصرف. أما المغلطة فلا يمكن أن تخضع لأحكام هذا القانون. والحقيقة أن هذا الرأي محل نظر خاصة بعد صدور القانون رقم 04/15 الذي يحدد القواعد العامة المتعلقة بالتصديق والتوقيع الالكترونيين⁴، ذلك أن المشرع لم يشترط في المحرر أن يكون ورقياً، فلا يوجد في الاصل اللغوي كلمة المحرر ما يقصر معناه على ما هو مكتوب على نوع معين من الدعامات سواء كان ورقياً أو غيره. لذلك يمكن القول أن كلمة محرر تشمل المحرر

1 يسمى الالتزام الناشئ عن توقيع الورقة التجارية بالالتزام الصرفي، وهو بمثابة التزام حرثي مستقل عن غيره من الالتزامات الثابتة بالورقة التجارية ومجرد عن العلاقات التي كانت سبب إنشائه. ويطلق اصطلاح الالتزام الصرفي أيضاً على الالتزام الناشئ عن التوقيع على الورقة التجارية. وللالتزام الصرفي عدة صفات أساسية أهمها: أنه التزام حرثي. والالتزام مستقل بذاته. و الالتزام مجرد. أنظر: عصام حنفي محمود، الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص3

2 مصططفى كمال طه، وائل انور بندق: الأوراق التجارية ووسائل الدفع الإلكترونية الحديثة، مرجع سابق، ص345

3 يشير الباحث في هذا الصدد، الى غياب تنظيم قانوني متكامل لفكرة الأوراق التجارية الالكترونية، سواء على الصعيد الداخلي أو الدولي، صحيح أنه قد صدرت بعض القوانين المتعلقة بالتجارة الالكترونية والتوقيع الالكتروني، إلا أنها ليست كافية لتنظيم مثل هذه الأوراق ولذلك لامناص من اللجوء إلى القواعد العامة التي وضعها المشرع للأوراق التجارية التقليدية.

4 أنظر القانون رقم 15-04 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436هـ الموافق أول فبراير 2015 يحدد القواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

الكتابي و الالكتروني على حد سواء، وهو ما يستدعي تغييرا في المفهوم القانوني التقليدي السائد. يؤكد هذا المعنى المادة 05 من قانون الأونسترال النموذجي الذي يتحدث عن الاعتراف القانوني برسائل البيانات، والتي تنص على أنه ((لا تفقد المعلومات مفعولها القانوني أو صحتها، او قابليتها للتنفيذ لمجرد أنها في شكل رسالة بيانية)). كما أن القانون رقم 10/05 الذي أدرج التوقيع الالكتروني للمرة الأولى بالجزائر من قبل المشرع¹، والذي تم من خلاله الاعتراف بالكتابة الالكترونية كوسيلة اثبات وذلك بإضافة المادتين 323 مكرر و 232 مكرر¹. حيث اعتبر الإثبات بالشكل الالكتروني كإثبات بالكتابة بتوافر شروط معينة. لذلك يعتقد الباحث أن قانون التوقيع الالكتروني بهذه الصورة، حسم المسألة تماما وأصبح للمحرر الالكتروني ذات القيمة التي للمحرر الورقي. و لا يسوغ الحديث إذن في مجال حديثنا عن التفرقة بين السفتجة الالكترونية الورقية. والسفتجة الالكترونية الممغنطة فكلتاها تخضعان لقواعد قانون الصرف.

ثانيا- السند لأمر Le billet a ordre: السند لأمر أو الاذني، فهو ورقة تتضمن تعهد محررها بدفع مبلغ معين لإذن شخص آخر هو المستفيد بمجرد الإطلاع أو في ميعاد معين أو قابل للتعيين². ويختلف السند لأمر عن السفتجة في أنه لا يشمل إلا على شخصين المحرر المتعهد والمستفيد، فالمتعهد في السند لأمر بمثابة صاحب ومسحوب عليه معا. و نشير الى أن المشرع الجزائري كما سلك في السفتجة و الشيك لم يعرف السند لأمر، غير أنه ذكر الأحكام المنظمة له في المواد من المادة 465 إلى المادة 471 من القانون التجاري الجزائري. والملاحظ أنه لم يسهب في بيان أحكامه، وتوضيحها بل اكتفى بالإحالة إلى أحكام السفتجة³ التي لا تتعارض مع أهم خصائصه. أما السند لأمر الالكتروني، فهو محرر شكلي ثنائي الاطراف معالج الكترونيا، بصورة كلية أو جزئية يتضمن تعهدا من محرره، بدفع مبلغ من النقود في تاريخ معين، لإذن شخص آخر يسمى المستفيد. وهو يخضع لذات الأحكام التي سلف وأشرنا اليها بشأن السفتجة الالكترونية، من ضرورة صدوره على نموذج مطبوع إذا كان ورقيا ومن توافر بعض البيانات، مثل اسم بنك المحرر ورقم حسابه. ورغم أن الصورة الوحيد التي وجدت للسند لأمر الالكتروني هي الصورة الورقية، ولكن ذلك لا يمنع من صدور هذا السند في شكل ممغنط من البداية. بل ان صدوره ليس فيه اضافة لإطار التعامل مع البنوك فقط، وإنما في إطار المعاملات التجارية الالكترونية بين التجار

1 أنظر القانون رقم 05-10 المؤرخ في 20 جوان 2005 المعدل والمتمم للقانون المدني، أنظر الجريدة الرسمية العدد 44، بتاريخ 26 يونيو 2005 ص 17

2 البارودي علي، والعريبي محمد فريد: القانون التجاري، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، مصر، د. ط، 2000، ص 21

3 تعتبر السفتجة أهم الأوراق التجارية في نظر المشرع، حيث اتخذها نموذجا للتنظيم الذي وضعه للأوراق التجارية باعتبار السفتجة أكمل الأوراق التجارية، وأشملها. حيث تضم كل العلاقات الموجودة في الأوراق التجارية الأخرى فهي تحوي على تنظيم شامل، لذلك أحال إليها المشرع في كثيرا من الأحيان عند وضع أحكام السند لأمر والشيك. أنظر: عصام حنفي محمود، الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص 20

بعضهم ببعض¹. ولكي يكون السند لأمر سندا صحيحا يشترط أن تتوفر فيه شروط موضوعية وشكلية إذ يشترط في صحة السند باعتباره التزاما صرفيا، نفس الشروط الواجب توفرها في السفتجة، وهي الرضا وسلامته من العيوب بالنسبة لمحرره ومظهره وضامنه، وكذلك إلى كون محل الالتزام مبلغا معيناً من النقود ووجوب شرعية السبب. بالإضافة للشروط الشكلية، فالسند لأمر كالسفتجة تصرفا شكليا يلعب الشكل فيه دورا جوهريا، وقد نصت المادة 465 والمادة 466 من القانون التجاري الجزائري على البيانات الإلزامية فيه، وجزءا تخلف إحدى هذه البيانات. وتطبق على السند لأمر أحكام السفتجة، فيما لا يتعارض مع طبيعته وذلك وفقا للمواد من 467 إلى 470 من القانون التجاري، أي كل ما يتعلق بالتظهير، النسخ، التحريف، الاستحقاق، الوفاء، الوفاء بطريق التدخل، الرجوع لعدم الوفاء، الاحتجاجات، التقادم، وغيرها من الأحكام.

ثالثا- الشيك: -Le chèque- يعد الشيك من أكثر الأوراق التجارية شيوعا في الأوساط التجارية بخلاف باقي الأوراق، فقد وطد العرف الثقة بالتعامل به بين الأشخاص المدنية والتجارية، لاسيما أن سحبه يكون دائما على مؤسسة مالية معينة. والقانون التجاري لم يتضمن تعريفا للشيك² - تاركا ذلك للفقه - بل إكتفى بذكر بياناته فقط في المادة 472 من القانون التجاري. ويمكن تعريف الشيك بأنه صك محرر وفقا لبيانات معينة نص عليها القانون، يتضمن أمرا غير معلق على شرط، بدفع مبلغ من النقود من شخص يسمى الساحب، إلى المسحوب عليه البنك، بوفاء مبلغ معين من النقود إلى شخص ثالث يسمى المستفيد أو لحامله بمجرد الإطلاع³. فهو محرر مكتوب يتضمن أمرا من الساحب إلى المسحوب عليه بأن يدفع بمجرد الإطلاع مبلغا من النقود إلى شخص معين، وهو المستفيد أو الأمر الساحب نفسه. و عادة ما يكون المسحوب عليه في الشيك، أحد البنوك و التي تقوم بطبع نماذج للشيك، يبرز فيها اسم البنك المسحوب عليه بشكل ظاهر. وكباقي الأوراق التجارية يشترط لصحة الشيك والتعامل به، توفر الشروط الموضوعية العامة لأي التزام قانوني. وهي الأهلية والرضا والمحل والسبب. فمثله مثل الالتزامات القانونية الإرادية الأخرى، يجب أن تتوفر فيه الرضا الصحيح الخالي من كل العيوب والأهلية التجارية، إذا صدر الشيك من تاجر وأغراضه التجارية (أنظر المادة 504 تجاري جزائري)، بالإضافة للمحل المتمثل في المبلغ النقدي، الذي يجب أن يكون موجودا ومحقق الوجود وقت إصدار الشيك، والسبب المشروع في العلاقة الأصلية التي تربط بين الساحب والمستفيد. بالإضافة للشروط الشكلية جعل المشرع الجزائري للشيك نموذجا موحدًا، بحيث

1 مصطفي كمال طه، وائل انور بندق: الأوراق التجارية ووسائل الدفع الإلكترونية الحديثة، مرجع سابق، ص 349

2 انظر: المواد 472 الى 543 من القانون التجاري الجزائري

3 عصام حنفي محمود، الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص 287

تقوم كل مؤسسة مالية أو مصرفية باستخراج دفاتر شيكات باسم المتعاملين معها (م 537 ق ت)، ويدون فيها كل البيانات اللازمة في الشيك (م 472 ق ت). كما تناول المشرع الجزائري أحكام الشيك في الكتاب الرابع من الباب الثاني، المتعلق بالأوراق التجارية من المادة 472 إلى المادة 543 من القانون التجاري الجزائري. ولم يذكر ما إذا أمكن إصداره إلكترونياً و إنما يظهر ذلك ضمناً في قانون النقد والقرض والتنظيم رقم 03/97 و المتعلق بغرف المقاصة في الفقرة الثانية من المادة الثالثة. في هذا القانون¹. والشيك الإلكتروني لا يختلف تعريفه عن الشيك العادي سوى أنه يتم إلكترونياً². فهو محرر ثلاثي الاطراف معالج الكترونياً بشكل كلي أو جزئياً، يتضمن أمراً صادراً من شخص يسمى الساحب إلى البنك المسحوب عليه، بأن يدفع مبلغاً من النقود لإذن شخص ثالث يسمى المستفيد. ولعل الشيك هو أكثر الأوراق التجارية التي يمكن الاستفادة منها في مجال المواصلات والمعاملات الإلكترونية، فالشيكات تعد البنوك طرفاً أساسياً في الوفاء بها بل وتحصيلها³، ولما كانت البنوك تستعمل دائماً وسائل المعالجة الإلكترونية فإن الشيك يعد أهم الأوراق التي تخضع لمثل هذه المعالجة، وذلك فضلاً على أن شيك لا بد وأن يكون على نموذج بنكي، وهذا ما يسمح للبنوك بوضع النموذج الذي يتلاءم مع المعالجة الإلكترونية للبيانات. ويخضع الشيك الإلكتروني لذات الأحكام التي تحكم الشيك التقليدي⁴. والشيكات الإلكترونية تلائم الافراد الذين لا يملكون بطاقات الائتمان وتقرر الاحصائيات أن 11% من جميع المشتريات عبر الانترنت تسدد بواسطة الشيكات الإلكترونية⁵.

2- خصائص ووظائف الأوراق التجارية: سبق وأن عرفنا الأوراق التجارية من حيث وظيفتها. بأنها صكوك محررة مستوفية لبيانات معينة، وفقاً لأوضاع يحددها قانون كل دولة، وتتضمن التزاماً تجارياً بدفع مبلغ نقدي واحد مستحق الوفاء في تاريخ محدد مع إمكان نقل الحق في اقتضائه من شخص إلى آخر عن طريق التظهير أو المناولة. ويمكن استخلاص الخصائص التي تميز الأوراق التجارية، من خلال هذا التعريف والمتمثلة في:

1 article du règlement no 97-03 du 16 rajab 1418. correspondant

au 17 novemb. lab. chambre 1997 relat de compensation. jorano 1 du 25-03-1998 a la chambre de composition a pour mission de faciliter à ses adhérents par compensation journalière entre eux la règlement des chèques "voir aussi l'article 59 de l'ordonnance 2013-

11 relatif a la monnaie et la crédit

2 البارودي علي، و الفقي محمد السيد: القانون التجاري، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، د. ط، 1999، ص 515

3 مصطفى كمال طه، وائل انور بندق: الأوراق التجارية ووسائل الدفع الإلكترونية الحديثة، مرجع سابق، ص 350

4 راجع المواد من 472 إلى غاية 543 من القانون التجاري الجزائري لمعرفة أحكام الشيك العادي.

5 فريد النجار و آخرون: التجارة والأعمال الإلكترونية المتكاملة في مجتمع المعرفة، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط 1، 2006، ص 132

أ- الورقة التجارية محرر مكتوب وفق أوضاع شكلية يحددها القانون: تتضمن الأوراق التجارية نوعاً من الشكلية لا بد منها لسهولة تداولها والاطمئنان إلى استيفائها في ميعاد الاستحقاق، وقد استوجبت قوانين الدول الكتابة لتمثل الشكل الذي يجب أن تكون عليه الورقة التجارية، أي أن تكون الورقة صكا مكتوباً دائماً¹، وتحديد البيانات التي تمثل الحد الأدنى الذي يجب أن تشتمل عليه كل ورقة تجارية. لذا وضع المشرع نماذج محددة واشترط أن تصاغ وفقاً لها، وشكلية الورقة التجارية تختلف باختلاف أنواعها، وتستهدف الشكلية تيسير تداول الأوراق التجارية، ذلك لأنها توفر على من سيتلقى الورقة مشقة البحث، والاستقصاء للتحقق من صلاية الحق المثبت فيها، وخلوها من العيوب التي تهدده، فشكلية الأوراق التجارية، تجعله يكتفي بمجرد إلقاء نظرة عاجلة على الورقة، ليتأكد أنها اشتملت على جميع البيانات اللازمة لقيمتها واستوفت بذلك الشكل المطلوب.

ب- الأوراق التجارية صكوك تمثل حقاً نقدياً مستحق الوفاء في أجل معين: يجب أن يمثل الحق الثابت في الورقة التجارية مبلغ معين من النقود¹، وعلى ذلك لا يمكن أن يعتبر ورقة تجارية، الصك الذي يكون موضوعه بضاعة كسند الشحن أو صك الإيداع في المخازن العامة إذ إن حامل هذه الصكوك لا يطمئن إلى الحصول على مبلغ معين من النقود إلا في تاريخ محدد أو يمكن تحديده. وعليه تكون الورقة التجارية مستحقة الدفع في تاريخ معين أو قابل للتعيين، أو لدى الاطلاع أو مضافة إلى أجل بعد الإطلاع، وذلك لتمكين الحامل الدائن من ضمان استيفاء الحق الثابت في الورقة التجارية، إضافة إلى ذلك فإن المبلغ الثابت في الورقة التجارية، يجب أن يكون معيناً أو قابلاً للتعيين وغير معلق على شرط أو مقترن بأجل غير محدد.

ج- الورقة التجارية قابلة للتداول بالطرق التجارية: تقوم الأوراق التجارية مقام النقود في المعاملات وبذلك فهي تؤدي الوظيفة نفسها التي تؤديها النقود من حيث استخدامها كوسيلة للوفاء بالديون والالتزامات، ولذلك فإنها لا بد من أن تكون ميسرة للتداول بين الأفراد وأن تكون محاطة بالضمانات التي تجعل الأفراد يطمئنون إلى قبولها في تعاملهم كوسيلة للوفاء. ويجب أن تتضمن الورقة التجارية ما يمكن من تداولها بالتظهير، فإذا كانت لحاملها فإن الحق الثابت فيها ينتقل إلى الدائن الجديد بمجرد المناولة أو تسليم الورقة، أما إذا كانت الورقة لإذن أو لأمر شخص معين، فإن الحق الثابت فيها ينتقل إلى المظهر إليه بمجرد كتابة مختصرة على ظهر المحرر تفيد انتقال هذا

¹ فالمشرع أوجب أن تتضمن الورقة التجارية بيانات إلزامية محددة أحصاها توقيع المدين مصدر هذه الورقة، والسبب في جعل هذه الورقة شكلية هو لفت نظر المتعاملين بها إلى الأحكام والالتزامات الناتجة عنها، وأيضاً إضفاء الثقة في التعامل بهذه الأوراق تدعيماً لحركة التجارة والحياة الاقتصادية.

الحق إلى شخص آخر ومستوفية لتوقيع المظهر. وتختلف الورقة التجارية عن ورقة النقد التي يصدرها بنك الإصدار - البنك المركزي عادة - ذلك أن الورقة النقدية لا تمثل ديناً بمبلغ من النقود على بنك الإصدار كما هو الحال في الورقة التجارية، إذ تستمد ورقة النقد قوتها من فرض المشرع لها باعتبارها قوة إبراء مطلقة، ولا يجوز لأي فرد أن يمتنع عن قبولها في الوفاء. كما أن الورقة النقدية لا تحمل تاريخاً للاستحقاق بل يستمر تداولها إلى أن يقوم المشرع بسحبها من التداول.

د- الأوراق التجارية يجب أن يقبلها العرف كأداة وفاء. تقوم الأوراق التجارية بين التجار مقام النقود، وعليه فإنه لا بد أن تكون هناك ثقة عرفية معينة بما ليقبلوا التعامل بها فيما بينهم. فالورقة التجارية نشأت من العرف التجاري للوفاء بالالتزامات، لذلك يجب أن يقبلها العرف التجاري كورقة تجارية. أي أنها تستطيع أن تحل محل النقود، والخصائص السابقة هي التي تثبت قبول العرف التجاري لها كأداة وفاء². فهي تمثل حقوقاً نقدية، يسهل تداولها بطريقة سريعة وهي قصيرة الأجل من حيث استحقاق قيمتها، وبالتالي يجب توافر الخصائص السابقة لكي تتمكن من اعتبارها ورقة تجارية.

هـ- الورقة التجارية وسيلة لحماية الدائن، وكل الموقعين عليها: تستخدم الورقة التجارية كوسيلة للائتمان من طريق تسهيلها أي الحصول على قيمتها نقدًا قبل حلول ميعاد استحقاقها، وذلك نظير حصول البنوك على نسبة بسيطة من قيمتها ويعرف ذلك الإجراء بخصم الأوراق التجارية الذي يمثل وظيفة رئيسية من الوظائف التي تؤديها البنوك. ولتحقيق وظيفة الأوراق التجارية كوسيلة للائتمان شرّعت القوانين في مختلف الدول، لتحقق للدائن حماية خاصة، مما جعل المشرع يلجأ إلى الشدة في معاملة الملتزمين بالورقة التجارية³، قاصداً من ذلك رعاية حقوق الحامل حسن النية.

1 ولا يكفي أن يكون موضوع الورقة التجارية مبلغ من النقود كما لو كان موضوعها الاعتراف بالدين فقط، وإنما يجب أن يكون موضوعها هو الالتزام بدفع مبلغ نقدي أي التعهد بدفع مبلغ نقدي في تاريخ معين، لذلك لا تعتبر الأسهم أوراقاً تجارية لأنه لا يمثل دين على الشركة تتعهد بدفعه في ميعاد معين، أنظر عصام حنفي محمود، الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص 14

2 مصطفى كمال طه: القانون التجاري، مؤسسة الثقافة الجامعية، القاهرة، مصر، طبعة 1983، ص 7

3 يتميز الالتزام الصرفي بأنه التزام شديد القسوة إذا ما قورن بغيره من الالتزامات الإرادية بوجه عام. وهدف المشرع من ذلك هو حماية حق الحامل وزيادة ضماناته حيث يحرص المدين في الورقة التجارية على الوفاء بقيمتها في ميعاد الاستحقاق وإلا تعرض لتوقيع جزاء رادع عليه. وتظهر قسوة الالتزام الصرفي في سلسلة من الأحكام المتشددة من بينها:

- اعتبار جميع الموقعين على الورقة التجارية مسئولين على وجه التضامن، في مواجهة الحامل عن الوفاء بقيمتها.

- يختلف التضامن الصرفي عن تضامن القواعد العامة في إنه يجمع بين الموقعين على الورقة التجارية، أيا كانت صفتهم و بصرف النظر عن اختلاف الاسباب التي أدت بهم إلى وضع توقيعاتهم عليها.

الفرع الثاني: دور الاوراق التجارية في التجارة الخارجية

تقوم الأوراق التجارية، بدور هام في مجال المعاملات التجارية، الداخلية والخارجية، ومن بين أدوارها في ميدان التجارة الخارجية نذكر مايلي:

1- الأوراق التجارية أداة لنقل النقود: وهذه الوظيفة أولى وظائف الأوراق التجارية وسبب نشأتها، فقد كان التجار يدفعون مبلغا من المال إلى الصيارفة، على أن يقبضوا مثله في بلد آخر بموجب صك تحويل يصدره الصيرفي إلى صيرفي آخر، في البلد الذي يراد قبض العملة الأخرى فيه، والغرض من ذلك توفير نقل النقود من مكان إلى آخر، وتفادي ما يترتب على النقل من مخاطر الضياع والسرقة. ثم تطور الأمر بحيث تخصصت البنوك في هذه العملية، فصار البنك يعطي عميله الراغب في تحويل النقود خطابا، يتضمن أمرا إلى فرعه أو مراسله في الخارج بدفع المبلغ المراد تحويله حال وصول عميله إليه. وقد كانت هذه الصكوك والخطابات أساس فكرة السفتجة، فكان الصيرفي أو البنك مصدر الأمر هو الساحب، والصيرفي الآخر أو البنك المراسل أو الفرع هو المسحوب عليه، والتاجر أو العميل هو المستفيد. ويقل في العصر الحاضر استخدام السفتجة أداة لنقل النقود، لظهور ما يقوم بهذه الوظيفة عوضا عنها، كالشيكات والحوالات¹.

2- الأوراق التجارية أداة وفاء: يعتبر الوفاء بالأوراق التجارية كالوفاء بالنقود بحكم القانون، فهي تجيز لحاملها الحصول على قيمتها نقدا بمجرد تقديمها إلى البنك، أو المسحوب عليه، وهو أمر طبيعي إذا تم استعمالها كأداة للوفاء وهي الوظيفة الرئيسية للأوراق التجارية، على خلاف الأوراق المالية التي لا تتمتع بهذه الصفة². فبعد نشأة كل من السفتجة، والسند الإذني وانتشار استخدامهما، أمكن استخدامهما وسيلة للوفاء وتسوية المعاملات التجارية، وذلك لإمكانية تداولهما بالتسليم أو التظهير، ولما أحيط بهما من ضمانات تحفظ حق متداوليهما. إلا أن استخدامهما كأداة للوفاء قل فيما بعد- خاصة في المعاملات الداخلية-، حيث حل محلها في ذلك الشيك الذي ظهر في القرن التاسع عشر الميلادي. ووضع له من الخصائص والضمانات ما جعله أكثر ملاءمة لهذه الوظيفة. أما في المعاملات الخارجية فلازال للسفتجة المقام الأول في الوفاء بالديون وتسوية العلاقات. وقد انتشر

- كذلك تسرى الفوائد القانونية في مواجهة المدين الصرفي ابتداء من تاريخ الاستحقاق.

- المدين الصرفي محروم من نظرة الميسرة التي يجوز منحها طبقا للقواعد العامة، إذ ليس له أي حق في الحصول على مهلة قضائية للوفاء بسبب ما تتميز به الاوراق التجارية من سرعة في تنفيذ الالتزامات الناشئة عنه.

1 العمران عبد الله محمد: الأوراق التجارية في النظام السعودي، معهد الإدارة العامة، الرياض، السعودية، ط2، 1995، ص16

2 بلعيساوي، محمد الطاهر: الوجيز في شرح الأوراق التجارية، دار هومة، الجزائر، ط1، 2008، ص11

مؤخراً وسائل أخرى للوفاء غير الأوراق التجارية زاحمتها وقللت من استخدامها، ساعد على ظهورها تطور الاتصالات والمواصلات، كالتحويل المصرفي من حساب مصرفي إلى حساب آخر، وحوالات البريد والشيكات السياحية¹.

3- الأوراق التجارية أداة ائتمان: وهي وظيفة مميزة للأوراق التجارية، وجد هامة في نطاق المعاملات التجارية. فهي عادة تتضمن آجالاً للاستحقاق، ويستفيد المدين من هذا الائتمان إذ أنه لا يلزم بالوفاء إلا في ميعاد الاستحقاق كما لا يضار الدائن أيضاً. إذ أنه يستطيع أن يخصم الورقة التجارية إذا احتاج إلى نقود عاجلة وذلك بتقديمها إلى البنك من أجل حسمها (خصمها) كما يستطيع أن يظهرها إلى دائنه فوراً. فمع تضاؤل دور كل من السفتجة والسند لامر كأداتي وفاء، برز دورهما كأداتي ائتمان، وذلك من ناحيتين²:

الناحية الأولى: تسهيل الحصول على السلع بأثمان مؤجلة. ذلك أن المشتري بضمن مؤجل إذا قدم للبائع ورقة تجارية أو أذن له بسحب سفتجة عليه، فإنه يتيح للبائع بذلك الاستفادة من الثمن قبل حلول أجله، إما بتسوية بعض ديونه بالورقة التجارية، أو بحسمها لدى أحد البنوك والحصول على قيمتها نقداً، وهذا يجعل البائع يقبل على البيع بضمن مؤجل ويتوسع فيه، بخلاف ما لو لم يتم التعامل بالأوراق التجارية، فإن البائع قد لا يقبل على البيع بضمن مؤجل، لأنه لن يتمكن من الاستفادة من الثمن طيلة مدة الأجل.

الناحية الثانية: الحصول على مبالغ نقدية بحسم السفتجة أو السند لأمر لدى البنوك، وذلك بتقديم الورقة التجارية قبل موعد استحقاقها لأحد البنوك الذي يصرف قيمة الورقة نقداً مقابل استقطاع نسبة من قيمتها نظير الأجل. وتقتصر هذه الوظيفة على السفتجة، والسند لأمر، أما الشيك فهو أداة للوفاء دائماً، لأنه مستحق الأداء لدى الاطلاع دائماً. وقد حرص المشرع الجزائري على هذا من خلال الإشارة في المادة 500 من القانون التجاري، بأن الشيك واجب الأداء لدى الاطلاع، وكل شرط مخالف يعد كأن لم يكن. وهذا معناه أن الشيك لا يبطل إذا ما تضمن تاريخاً مؤخراً لوفائه بل يعتبر هذا البيان كأن لم يكن، استناداً إلى أن الشيك دائماً مستحق الأداء لدى الاطلاع، وان تم تقديمه بالرغم من تضمنه تاريخاً مؤجلاً وجب على البنك دفع قيمته يوم تقديمه وان انعدم الرصيد أو قل، عد صاحبه مرتكباً لجريمة إصدار شيك دون رصيد³.

1 العمران عبد الله محمد: الأوراق التجارية في النظام السعودي، مرجع سابق، 17

2 المرجع السابق، 18

3 بلعيساوي، محمد الطاهر: الوجيز في شرح الأوراق التجارية، مرجع سابق، ص 11

المطلب الثاني : الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية

إن أهم العمليات المصرفية التي ترد على الأوراق التجارية بمختلف أنواعها، داخل البنوك الإسلامية هي تحصيل هذه الأوراق، ورهنها، وحسبها (خصمها)¹. فما هي حقيقة تلك العمليات، وما حكمها الشرعي؟ وكيف تتم داخل البنوك الإسلامية؟ للإجابة عن هذه الأسئلة سنتناول كل عملية من تلك العمليات الواردة على الأوراق التجارية في فرع مستقل. ولنبدأ بعملية تحصيل الأوراق التجارية (فرع أول)، ثم حسم هذه الأوراق في البنوك الإسلامية (فرع ثاني)، وأخيراً عملية رهن الأوراق التجارية (فرع ثالث).

الفرع الأول: تحصيل الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية

إن حامل الأوراق التجارية قد لا يجد الوقت الكافي لتحصيلها، نظراً لانشغاله وتعدد أعماله، فيقوم بإيداع تلك الأوراق لدى البنك لا للمحافظة عليها في مكان أمين. وإنما بهدف توكيل البنك في متابعة المدين بها وإرسال تذكير بقيمتها قبل موعد الاستحقاق. ثم المطالبة الفعلية بالحق المدون فيها وهو ما يعرف بتحصيل الأوراق التجارية الذي يوفر ميزة للتجار والحياة التجارية، حفاظاً على الثقة بين المتعاملين فيها، ووفاء بالحاجات المتجددة والسريعة، التي تتطلب تحرير التعامل من الطرق التقليدية إلى طرق أخرى، تغرس الثقة، وتؤكد الانطلاق في العمليات التجارية. وهو ما أدى إلى ابتداء هذه الخدمة المصرفية داخل البنوك ومنها البنوك الإسلامية. فما هو التكيف القانوني والفقهية لهذه العملية أو الخدمة (أولاً)، وما حكم العائد الذي يتقاضاه البنك الإسلامي أسوة بالبنوك التقليدية من عملية تحصيل الأوراق التجارية؟ (ثانياً).

أولاً- التكيف القانوني والفقهية لعملية تحصيل الأوراق التجارية: إن العميل حينما يعهد إلى البنك الذي يتعامل معه بتحصيل حقه لدى الغير، من خلال الأوراق التجارية، المسحوبة على المدينين، فإن البنك يكون وكيلاً عن العميل في قبض القيمة وتسليمها له، أو إيداعها في الحساب الخاص بالعميل، فالبنك وكيل والعميل موكل وهذا الأمر متفق عليه بين الفقهاء، ورجال القانون. ففي التخرج الفقهي لعملية التحصيل يشير الفقهاء إلى أنها وكالة. وأفصح الدكتور -عبد الحميد البعلي- فقال: ((إذا كان دور البنك هو مجرد قيامه بتحصيل قيمة الورقة التجارية

1 اللفظ المتداول بين الناس هو كلمة (الخصم)، وهو لفظ عامي شائع ليس له مستند في اللغة بهذا المعنى، وهو لفظ جرى به العرف التجاري والمصرفي. والصحيح استعمال كلمة (حسم)، وأصل الكلمة في اللغة: القطع والمنع، قال ابن منظور ((الحسم: القطع، حسمه يحسمه حسماً فالحسم: قطعه) أنظر في هذا المعنى: البيوطي، محمد بن بلعيد امنو: الأوراق التجارية المعاصرة - طبيعتها القانونية وتكييفها الفقهي، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 2006،

بناء على تظهيرها له -أي توقيع وإمضاء الساحب، العميل على ظهرها- ولحساب العميل، فلا يعدو أن يكون ذلك من قبيل الوكالة الصريحة¹، فتحصيل الأوراق التجارية التي يقوم بها البنك هي من قبيل الوكالة والفقهاء متفقون على صحة الوكالة بأجر، وبغير أجر وقد دل على ذلك الكتاب والسنة والإجماع. فمن الكتاب المحفوظ، قوله تعالى: "فابعثوا أحدكم بورقكم هذه إلى المدينة فلينظر أيها أزكى طعاما فليأتكم برزق منه وليتلطف ولا يشعركم بأحد"². وقوله عز وجل: "فابعثوا حكما من أهله، وحكما من أهلها"³. وهذا يدل على صحة الوكالة. ومن السنة، فهناك أحاديث كثيرة، منها: ((أنه صلى الله عليه وسلم بعث السعاة لأخذ الزكاة))⁴. ومنها: ((توكيله صلى الله عليه وسلم، حكيم بن حزام -رضي الله عنه-⁵، بشراء شاة أضحية))⁶. كما نشير إلى انعقاد الإجماع على جواز الوكالة في الجملة، فالحاجة داعية إليها، إذ الشخص قد يعجز عن قيامه بمصالحه كلها فهي عقد نيابة أذن الله فيه للحاجة إليه، إذ يعجز كل أحد عن تناول أموره إلا بمعونة من غيره⁷. والوكالة قد تكون عامة في كل شيء من الحقوق المدنية والتجارية، إذا فوض الموكل الوكيل في القيام بها فأعتمد على رأيه وخبرته. وذلك يتأتى بأن يطلق له التصرف في كل شيء، وقد تكون وكالة خاصة، وهي أن يوكل شخص بأمر معين، كتحصيل ديونه، أو إبرام البيوع والشراء له... الخ. وتوكيل العميل للبنك من قبيل الوكالة الخاصة، لأنه يوكله في تحصيل الأوراق التجارية، واستقصاء حقوقه الثابتة بها، واتخاذ ما يلزم لذلك. دون أن يوكله بالقيام بشؤونه الأخرى كالبيع، أو الإجارة مثلا. فتعد وكالة خاصة لذلك. وتنعقد الوكالة بين البنك والعميل، بتكليف العميل البنك بالقيام بعملية التحصيل، وإتيانه الصيغة اللازمة لانعقاد وقبول البنك لهذا التوكيل ويلتزم البنك بالقيام بتحصيل الأوراق نيابة عن العميل، وهذه الوكالة تعتبر وكالة بقبض الحقوق الثابتة بالأوراق التجارية. فهي وكالة بتحصيل الديون للعميل. ويجوز للوكيل إذا كان مفوضا الرأي من الموكل في أمر معين، أن يوكل بهذا الأمر غيره. ويعتبر الأخير نائبا عن الوكيل الأول، يلتزم بأوامره وهذا من شأنه أن

1 البجلي، محمود عبد الحميد: أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، الواقع والأفاق، دراسة مقارنة وموازنة من الجوانب القانونية والمصرفية والفقهاء، مكتبة وهبة، القاهرة، مصر، ط1، 1990، ص28

2 سورة الكهف الآية (19)

3 سورة النساء، الآية (35)

4 صحيح مسلم بشرح النووي، بتحقيق وضبط عصام الصباطي، حازم محمد، عماد عامر، دار الحديث، القاهرة، ط1، 1994، في كتاب الحج (15)، باب بيان وجوه الإحرام (17)، رقم الحديث (141) (1616)

5 حكيم بن حزام الاسدي، أبو خالد، صحابي، ابن أخي خديجة بنت خويلد -رضي الله عنها- ولد بجوف الكعبة بمكة، كان صديقا للنبي -صلى الله عليه وسلم- قبل البعثة، أسلم يوم الفتح، عاش 120 سنة، توفي بالمدينة سنة (54هـ)، له في كتب الحديث 40 حديثا، ينظر: ابن حجر، رقم الترجمة (1800) 1، 349/1، والأعلام، الزركلي 769/2

6 سنن أبو داود السجستاني، في كتاب البيوع والاجارات (17)، باب في المضارب يخالف (28)، رقم الحديث (3386)، ج3، ص679

7 زعتر، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص70

يسهل للبنك عملية تحصيل الأوراق التجارية، فإن للبنك أن يوكل بنك آخر لاستقضاء حقوق العميل. ويكون البنك الثاني، وكيلا عن البنك الأول، ومن ثم يلتزم البنك الثاني بتعليمات البنك الأول وليست بتعليمات العميل ، لأنه ليس وكيلا له، فهو وكيل لوكيله. وإذا قام البنك بتحصيل الأوراق التجارية، وسلم العميل حقوقه المالية، فإن الوكالة تكون منتهية، إذ تنتهي الوكالة بنهاية الشيء الموكل به وقد انتهى، وبذلك فقد تحقق غرضه منها¹.

ثانيا- حكم العائد من تحصيل الأوراق التجارية: يستحق البنك مقابلا ماديا عن عملية تحصيل الأوراق التجارية في مواعيد استحقاقها. وهذا الأجر أو هذه العمولة يلتزم بتقديمها العميل للبنك، لأن هذا الأخير يعتبر وكيلا بأجر. والوكالة بأجر جائزة شرعا، سواء تم التحصيل عن طريق تسلم المبلغ نقدا وإعطائه للعميل، أو عن طريق ترحيل قيمة الورقة التجارية من الرصيد الدائن لمحرر الكمبيالة في البنك، إلى الرصيد الدائن للمستفيد في حال كون المدين والدائن في الورقة التجارية يتعاملان من البنك نفسه. هذا إذا تم وفاء قيمة الورقة التجارية، وبالتالي تنتهي خدمة البنك في تسلمها وتحصيلها. أما إذا امتنع المدين عن أداء قيمة ما طالبه به البنك بصفته وكيلا عن عميله. فإن الإجراء المتبع هو تحرير احتجاج عدم الدفع وتقديمه للمحكمة المختصة، لينظر القاضي في الأمر، وهذا التحرير هو إثبات من البنك للقاضي، بأن المدين امتنع عن الدفع. وهذا الإجراء-أي تحرير احتجاج عدم الدفع- الذي يمر في القضاء الاستعجالي كما ينص على ذلك في القانون التجاري الجزائري. يحتاج لمصاريف (بروتستو) يتحملها العميل. ومن هنا كان لزاما على طرفي عقد الوكالة المأجورة، وهما البنك الإسلامي، والعميل تحديد شروط أجره الوكالة، وتحديد قيمتها، وما إذا كانت تشمل المطالبة والتحصيل معا، أم المطالبة فقط؟. وهل تشمل المطالبة وتحرير احتجاج عدم الدفع أم المطالبة فقط؟ فالمصاريف التي يتحملها العميل لا بد أن تكون مبينة في عقد وكالة التحصيل تفاديا للغموض والغرر المفضي إلى الجهالة المؤدية إلى النزاع. وقد ثبت أن الرسول- صلى الله عليه وسلم- نهي عن بيع الغرر². ويمكن تجزئة العوض المادي على الشكل التالي:

+ يستحق البنك مبلغا قدره كذا، على مطالبة المدين بقيمة الورقة التجارية.

+ ويستحق مبلغا قدره كذا، على تحصيل القيمة.

+ ويأخذ البنك ما دفعه من مصاريف في كتابة رسالة الاحتجاج المقدمة ضد المدين.

1 الجندي، محمد الشحات: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، دار الفكر العربي، القاهرة، د. ط، 2008، ص 200
2 صحيح مسلم بشرح النووي، في كتاب البيوع (21)، باب بطلان بيع الحصة، والبيع الذي فيه غرر (2)، رقم الحديث (1513)، 415/5

-والسبب في هذا التفصيل، أن أجرة الوكالة تنتهي بإتمام العمل المطلوب. فكيف نضمن مصاريف إضافية فوق أجر الوكالة، دون شرط مسبق أو بيان سابق بين البنك والعميل¹؟

رأي الباحث: نشير إلى أن البنك كوكيل بأجر، يستحق الأجرة إذا قام بالعمل والإجراءات المتعلقة بالمطالبة بالدين في تاريخه، سواء حصل قبض الديون أم لا. وهو هنا كالحامي الذي يستحق الأجر مقابل وكالته في الدفاع عن موكله، سواء كسب القضية أم خسرها. وبهذا يتبين أن تعامل البنوك الإسلامية في تحصيل الأوراق التجارية جائز شرعا، ويأخذ حكم الوكالة بأجر².

الفرع الثاني: حسم الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية

إن الدافع لعملية حسم الأوراق التجارية هو الحاجة إلى السيولة، وعدم انتظار الأجل، مما يجعل الدائن يقوم بتظهير الورقة التجارية التي لم يحل أجلها بعد، تظهيراً ناقلاً للملكية. في مقابل أن يعطيه البنك قيمتها، بعد أن يحسم من تلك القيمة الأجر الذي يستحقه من العملية، وينتظر البنك موعد استحقاق الورقة، ويطالب المدين بها. فان دفع قيمتها صارت من حقه، وان امتنع المدين عن الدفع عاد البنك على الدائن بقيمة الورقة التجارية، وقد عرف الحسم (الخضم) عدة تعريفات نذكر منها: ((الخضم عملية ائتمانية³، تمكن العميل من الحصول على مبلغ من النقود مقابل نقل حق إلى البنك، غالبا ما يكون ورقة تجارية يتم تظهيرها إلى البنك))⁴. ((الخضم هو اتفاق يعجل به البنك الخاضع لطالب الخضم، قيمة ورقة تجارية، أو سند قابل للتداول، أو مجرد حق آخر، مخصصا منها مبلغ، يتناسب مع المدة الباقية حتى استيفاء قيمة الحق عند حلول أجل الورقة أو السند أو الحق، وذلك في مقابل أن ينقل طالب الخضم إلى البنك هذا الحق على سبيل التملك، وأن يضمن له وفاءه عند حلول أجله))⁵. تتلخص اذن عملية حسم الأوراق التجارية في تقديم العميل للبنك سندا تجاريا قبل حلول موعد استحقاقه، من أجل الحصول على قيمة السند المقدم حالا، بعد خصم الفوائد والعمولات التي يتقاضاها البنك حسب الاتفاق ويكون هذا التقديم

1 زعترى، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 430

2 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 245

3 يقصد بالائتمان: التنازل عن مال حاضر مقابل مال مستقبل، ينظر: زعترى، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 464

4 محي الدين، إسماعيل علم الدين: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، دار النهضة العربية، القاهرة، طبعة 1993، الفقرة رقم (952) 1447/3،

5 سامي، حمود: تطوير الاعتماد المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية، مرجع سابق، ص 283

عن طريق تظهير السند لأمر البنك ذي العلاقة، تظهيرا ناقلا للملكية¹. وعملية حسم الأوراق التجارية لها أهمية كبيرة بالنسبة للبنوك، كونها مجالا خصبا للاستثمار قصير الأجل، على اعتبار أن الأوراق التجارية تكون قصيرة الأجل في الغالب، كما أن للبنك إمكانية إعادة حسمها من جديد عند البنك المركزي. كما لها أهمية أيضا عند الحاسم، كونها عملية تعجل لحامل الورقة التجارية قبض المبلغ المقيد في السند قبل حلول الأجل، مما قد لا يتوافر عنده لقضاء حاجاته الآنية. لكن تجدر الإشارة هنا إلى أن عملية الحسم لا تتم إلا على أنواع خاصة من الأوراق التجارية وهي: الكمبيالة، والسند الاذني، أما الورقة التجارية التي تدفع لحاملها، فلا تخضع لعملية الحسم لكون ضمانها هشاً، ضعيفاً. فهي لا تحمل توقيعات من يتداولونها، ولا يستطيع البنك الرجوع إلى صاحبها، إذا لم يف المدين بقيمتها. وكذلك الشيكات لا تخضع لعملية الحسم إذ هي بطبيعتها مستحقة الدفع لدى الاطلاع، فلا مبرر لتقديمها للحسم، إذ يكفي الدائن إبرازها للمدين ليدفع له قيمة الشيك. ويلاحظ أنه لا يوجد ما يمنع من حسم حقوق تجارية أخرى غير الأوراق التجارية. بشرط أن تكون معينة المقدار ومعروفة الأجل، مثال ذلك: حوالة حق المالك في الأجرة إلى المصرف، بحيث يتسلم المالك قيمة الديون التي تستحق على المستأجرين وينتظر المصرف موعد الاستحقاق فيطالب بها المستأجرين².

- وتترتب على عملية حسم الأوراق التجارية، آثارا على البنك، وعلى العميل (الحاسم، الدائن) فالبنك يلتزم نتيجة تظهير الورقة التجارية إليه تظهيرا تاما. بدفع مبلغ الورقة التجارية إلى صاحبها (الدائن)، ويحل محل حامل الورقة التجارية، في جميع حقوقه وضمائنه، فله الحق في تظهير الورقة التجارية، أو إعادة حسمها، أو الانتظار حتى ميعاد استحقاقها والحصول على مبلغ الورقة من المسحوب عليه، وله الحق في الرجوع عن جميع الموقعين على الورقة عند عدم الوفاء له في ميعاد الاستحقاق. وفي المقابل يلتزم العميل (الحاسم) بعد تظهيره للورقة التجارية إلى البنك، يلتزم بدفع المبلغ الذي يحدده البنك مقابل خصمه الورقة التجارية، وهو المبلغ الذي يعرف في عرف الاقتصاديين باسم ((الأجيو))، ويتكون من ثلاثة عناصر وهي³:

1- سعر الحسم (الفائدة): وهو عبارة عن الفائدة الربوية المستحقة على مبلغ الورقة التجارية خلال فترة الأجل المحدد بها، وفترة الأجل هذه هي الفترة ما بين تاريخ حسم الورقة التجارية، وتاريخ استحقاقها.

1 المرجع السابق، ص 481

2 زعتري، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 467

3 البارودي، علي: العقود وعمليات البنوك التجارية، منشأة المعارف، القاهرة، د. ط، ص 397

2- العمولة: وهي المبالغ التي يحددها البنك وفقا للمخاطر التي قد يتعرض لها عند عدم وفاء المدين بقيمتها، علاوة على مقدار قيمة الورقة التجارية، وتختلف قيمتها حسب الأجل المتبقي حتى ميعاد الوفاء.

3- مصاريف التحصيل: وهي المبالغ التي يقوم البنك بإنفاقها نظير مطالبته بقيمة الورقة التجارية.

- هذا المبلغ ((الأجيو)) الذي يأخذه البنك، مقابل حسمه للورقة التجارية، له حكم شرعي سنعرفه في الفقرة الموالية (ثانيا). وقبل ذلك نتطرق للتكييف القانوني والفقهى لعملية الحسم.

أولاً- التكييف القانوني والفقهى لعملية حسم الأوراق التجارية: تعددت الآراء في بيان الطبيعة القانونية للحسم إذ يذهب البعض إلى أن حسم الورقة التجارية يعتبر من قبيل القرض، فهو قرض بضمان الورقة التجارية، فالعميل يعطي الكمبيالة، أو السند الاذني إلى البنك، ليحصل على النقود السائلة التي هو بحاجة إليها¹. ويرى البعض أن حسم الورقة التجارية، هو حوالة حق، والحوالة قد تغطي بيعاً أو قرضاً، أو رهناً، أو هبة. ويقول أنصار النظرية أن الحسم هنا شراء من البنك لحق آجل، بثمن عاجل، وهذا الحق موضوع البيع قد يكون هو الحق الثابت في الورقة التجارية، وقد يكون حقاً خارج العلاقة المصرفية لطالب الحسم، ضد مدين موقع على الورقة². ويرى فريق ثالث، أن عملية الحسم هي تظهير ناقل للملكية، تحكم شروطه وآثاره قواعد قانون الصرف، وأنه لا حاجة لبيان طبيعة عملية الحسم إلى البحث عن السبب في هذا التظهير. هل هو قرض، أو حوالة حق. لأنه يكفي أن يكون هذا السبب موجوداً ومشروعاً، وأن تكون بيانات التظهير الناقل للملكية، قد استوفيت ومن بينها أن القيمة وصلت³. ويرى الدكتور جمال الدين عوض⁴ ((أنه يجب النظر الى جوهر عملية الحسم (الخصم) دون أن نتقيد مقدماً- كما فعلت النظريات السابقة- بإطار قانوني معين، فيعتبر الحسم عملاً مصرفياً فريداً أو فذاً، له ظروفه وأهدافه، وبالتالي نظامه الخاص. دون حاجة إلى وصفه، أو إفراغه في قالب مما يعرفه القانون المدني أو التجاري، شأنه في ذلك شأن عمليات مصرفية أخرى كثيرة. لما تتصف به من سمات معينة تجعلها لا تنتمي ضمن عمل مصرفي بعينه)).⁵

- أما التكييف الفقهي لعملية الحسم: فقد أخذ التكييف الفقهي لتخريج عملية حسم الأوراق التجارية، اتجاهين: اتجاه الرد على التكييف القانوني بمختلف نظرياته، التي تعتبر الحسم، إما حوالة حق، وإما تظهير ناقل للملكية، وإما

1 السنهوري، عبدالرزاق أحمد: الوسيط في شرح القانون المدني، العقود التي تقع على الملكية، دار إحياء التراث العربي، بيروت، د. ط، ص 436

2 عوض، جمال الدين: عمليات البنوك من الوجهة القانونية، دار النهضة العربية، القاهرة، 1981، ص 588

3 البارودي، علي: العقود وعمليات البنوك التجارية، مرجع سابق، ص 399

4 الجندي، محمد الشحات: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، دار الفكر العربي، القاهرة، ط 1، 2008، ص 204

5 عوض، جمال الدين: عمليات البنوك من الوجهة القانونية، مرجع سابق، ص 591

عقد بيع... الخ. ومحاولة إسقاط ذلك على القواعد الشرعية، مما أدى إلى خلاف فقهي كبير، يخرج من مجال دراستنا. واتجاه يعتبر عملية الحسم بمثابة قرض ربوي-وهوالاتجاه الغالب في الفقه- إذ يقول الأستاذ، الدكتور محمد عثمان شبير: ((التكليف الفقهي أنها قرض ربوي، فالعميل اقترض من البنك مبلغاً من المال على أن يدفع أكثر منه وهو قيمة الورقة التجارية. مثل أن يقترض تسعمائة دينار، على أن يدفعها من قيمة الورقة ألف دينار والفائدة التي يأخذها البنك نظير الإقراض تختلف تبعاً لقيمة الورقة التجارية. ولموعد الاستحقاق، أو المدة التي يقترض فيها العميل المبلغ من البنك، ولهذا فإن حسم الأوراق التجارية الذي تقوم به البنوك التجارية قرض ربوي محرم))¹.

رأي الباحث: وبناء على ما تقدم، يرى الباحث أنه لا يجوز للبنك الإسلامي أن يتعامل بهذه المعاملة. والبديل الإسلامي لذلك أن البنك الإسلامي ينبغي أن يعتبر عملية الحسم هذه على سبيل القرض الحسن، دون أن يأخذ زيادة على ما يدفعه تحت ما يسمى عمولة، أو فائدة، أو أجرة. وإنما يقوم بتحميل العميل بالمصاريف الفعلية التي يتكبدها في تحصيل الورقة التجارية². وبهذا صدر قرار مجمع الفقه الإسلامي، المنعقد في دورة مؤتمره السابع بجدة في المملكة العربية السعودية، من 7 إلى 12/11/1412 هـ الموافق ل 9 إلى 14/5/1992 م. وقرر ما يلي³:

1- الأوراق التجارية من أنواع التوثيق المشروع للدين بالكتابة.

2- إن حسم الأوراق التجارية، غير جائز شرعاً لأنه مسؤول عن دين النسيئة المحرم.

ثانياً- الحكم الشرعي على عائد البنك من عملية الحسم، و البدائل المقترحة: يحصل البنك في مقابل حسم الأوراق التجارية للعميل، على عمولة عن عملية الحسم، وعلى مصروفات التحصيل، كما يحصل على فائدة محسوبة عن الفترة بين إجراء الحسم، وموعد الاستحقاق. وسنعرّف الحكم الشرعي لكل عائد من هذه العوائد كما يلي⁴:

- العمولة: وهي التي يتقاضاها البنك، مقدرة بقيمة الكميالية المخصومة، وهذه لا بأس بأخذ البنك لها، إذ هي بمثابة أجرة يحصل عليها البنك نظير قيامه بعملية الحسم، وتحمله للمخاطر الناجمة عنها، وبذله المال، والمجهود اللازم لإجرائها، فإن الأجر جائز في الشرع على أساس العمل أو المنفعة، وتقديرها يكون مبنيًا على العدالة وعدم المبالغة.

1 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 247

2 السالوس، علي أحمد: المعاملات المالية المعاصرة في ضوء الشريعة الإسلامية، مكتبة الفلاح، الكويت، ط 1، 1986، ص 124

3 مجلة جامعة الملك عبد العزيز، الاقتصاد الإسلامي، 1412 هـ، 1992، مركز النشر العلمي، مجلد 4، ص 89

4 الجندبي، محمد الشحات: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، مرجع سابق، ص 216

-المصاريف:وهي تلك التي يستحقها البنك مقابل مبالغ أنفقها ونفقات تحمل بها،ومن ثم فإن التزام العميل بها، ليس ناشئا من فراغ وإنما يتحمل ما تحمله البنك،لأنه لم ينفقها إلا بسبب طلبه عملية الحسم وقام بها لحسابه. تحقيقا لمصلحته،ووفاء بحاجته،ومادام الأمر كذلك فمن العدالةأن يدفعها العميل.إذالخارج بالضمان فان معناه ما خرج من الشيء من غلة ومنفعة وعين،فهو للمشتري عوض ما كان عليه من ضمان الملك،فانه لو تلف المبيع كان من ضمانه،فالغلة له،ليكون الغنم في مقابلة الغرم.فمن يغرم من حقه أن يغنم ما غرمه.

-الفائدة:وهي سعرالخصم على الورقة التجارية،وهي تختلف باختلاف قيمة الورقة، وتباين بتباين المدة السارية بين عملية الحسم وميعاد الاستحقاق.وان التحديد في الفائدة،وعدم تقريرها على الأوراق التجارية،وفق ضوابط الأجرة،ونسبتها إلى الزمن وانخفاضها كلما قرب، يجعلها داخلة في الربا.وتعتبر من القرض الذي جر نفعا،وهوغير جائز. ونظرا لما تقدم بيانه من أهمية للحسم بالنسبة للبنوك والتجار؛ فقد طرح بعض الفقهاء والباحثين المعاصرين بدائل شرعية لحسم الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية.نذكر منها¹ :

البديل الأول :القرض الحسن من البنك لحامل الورقة، دون أي فوائد، مع تظهير العميل الورقة التجارية تظهيرا تأمينيا ضمانا للوفاء بالقرض²، ويمكن اتباع هذه الطريقة إذا كان حامل الورقة عميلا للبنك،وله حساب جار فيه ، وكان أجل الورقة قصيرا لا يتجاوز بضعة أشهر.وانتقد هذا البديل بأنه ((وإن كان لا يرد عليه مأخذ من الناحية الشرعية. إلا أنه يبقى حلا نظريا قاصرا، أما كونه نظريا فلأن البنك- سواء كان إسلاميا،أو غير إسلامي - مؤسسة استثمارية ربحية، فبعيد أن تقبل البنوك بمثل هذا الحل.ولو قبلته في حالات خاصة فلن تقبله في جميع الحالات، فهذا الحل وإن كان جيدا نظريا إلا أنه يصعب تطبيقه في الواقع، وأما كونه قاصرا فلأنه اقتصر على إيجاد الحل فيمن يحمل الورقة التجارية وله حساب جار في البنك ويرغب في الحصول على قيمتها قبل موعد استحقاقها من البنك نفسه))³ .

1هناك الكثير من البدائل المطروحة،لكننا نتناول البعض منها فقط و التي تخلو من محذور الربا، أو الجمع بين السلف والبيع، انظر في هذه البدائل ومناقشتها: عبد الله بن إبراهيم بن عبد الله الناصر: تداول الأوراق التجارية بالتظهير في الفقه والنظام،رسالة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، قسم السياسة الشرعية،المعهد العالي للقضاء، جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية، 1999،ص198 ومابعدها.

2أنظر ماييلي:

أ-عبد الله بن إبراهيم بن عبد الله الناصر، تداول الأوراق التجارية بالتظهير في الفقه والنظام،رسالة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، قسم السياسة الشرعية،المعهد العالي للقضاء، جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية، 1999،ص198

ب- زعتري علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، دار الكلم الطيب، ط1، 2002، ص493

3المختلان سعد بن تركي بن محمد : أحكام الأوراق التجارية في الفقه الإسلامي،دار ابن الجوزي، ط1، 2004، ص276

البديل الثاني: تمويل البنك للعميل بعقد بيع بثمن مؤجل، أو بعقد سلم، أو بعقد مضاربة، ونحو ذلك مع تظهير العميل الورقة التجارية تظهيراً تأمينياً ضماناً لما يترتب في ذمته أو قد يترتب فيها¹. وانتقد هذا البديل أيضاً، بأنه وإن كان فيه مخرج من الوقوع في المحذور الشرعي «إلا أنه حل نظري غير عملي، لأن بإمكان العميل الاتفاق مع البنك والعمل معه تحت مظلة أحد العقود الصحيحة من غير ارتباط بمسألة الأوراق التجارية أصلاً»². وإطار المسألة هو مخرج شرعي وبديل للحسم يسلم به حامل الورقة التجارية من الوقوع في المحذور ويحصل في الوقت نفسه على قيمة الورقة التجارية نقداً حاضراً.

البديل الثالث: بيع الورقة التجارية للبنك بسلعة غير نقدية يستلمها في الحال، وبهذه الصورة يتحقق غرض كل من البنك والعميل من هذه العملية، فالبنك يمكنه تحقيق ربح مناسب له، والعميل يمكنه بيع هذا العوض إذا لم يكن بحاجة إليه، كي يستطيع بذلك سداد حاجته³. وحكم بيع الأوراق التجارية هو الجواز عند جمهور الفقهاء، لكن بشروط عديدة، ليست محل دراستنا هذه⁴. إلا أنه يمكن أن يتم البيع بأسلوب المراجعة المركبة (للامر بالشراء)⁵، بأن يتم أولاً التواعد بين البنك والعميل على بيع الورقة التجارية للبنك بسلعة معينة أو موصوفة لا يملكها البنك حالاً، ثم يقوم البنك بشراء السلعة، وبعد أن يتملكها يتم مبادلة الورقة بها. وحكم العقد على هذا النحو يبنى على حكم المراجعة للامر بالشراء. وبناء على ما ذهب إليه عامة الفقهاء والباحثين المعاصرين من جواز بيع المراجعة المركبة (للامر بالشراء)، فهو جائز، خاصة إذا كان عقد بيع الورقة التجارية بين البنك والعميل، مسبقاً بوعده غير ملزم صادر من أحد الطرفين أو كليهما. إلا أنه مما ينبغي التنبيه إليه أن ما تقدم هو في حكم المعاملة بالنظر الجزئي لها، أما من جهة النظر الكلي، أي من جهة ما يترتب على توسع البنك في هذه المعاملة، فإنه ينبغي مراعاة أمرين⁶:

1 عبد الله بن إبراهيم بن عبد الله الناصر، تداول الأوراق التجارية بالتظهير في الفقه والنظام، مرجع سابق، ص 204

2 الختلان سعد بن تركي بن محمد: أحكام الأوراق التجارية في الفقه الإسلامي، ص 276

3 الهيتي عبد الرزاق: المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 332

4 وحكم بيع الأوراق التجارية، حكم بيع الدين ويشترط له شروطه. فإن كان بيع الورقة التجارية للمدين فيها، فهو من بيع الدين ممن هو عليه، وذلك جائز عند جمهور الفقهاء، بشروط أيضاً. أنظر: أسامة بن حمود بن محمد الرحيم: بيع الدين وتطبيقاته المعاصرة في الفقه الإسلامي، الإيمان للنشر والتوزيع، الرياض، السعودية، د. ط، ج 1، ص 287

5 الهيتي عبد الرزاق: المصارف الإسلامية، مرجع سابق، ص 514

6 قال الشاطبي في الموافقات (ج 1، ص 92): ((إن الإباحة بحسب الكلية والجزئية يتجاذبها الأحكام البوافي، فالمباح يكون مباحاً بالجزء، مطلوباً بالكل على جهة الندب، أو الوجوب، ومباحاً بالجزء، منهيها عنه بالكل على جهة الكراهة أو المنع. فهذه أربعة أقسام...)) وذكر بعض الأمثلة. ومما يصلح مثلاً لما ذكره مما له صلة بمحل البحث ما يقرره فقهاء المالكية من منع بعض المعاملات إذا جرت من أهل العينة، وتجويزها إذا جرت من غيرهم، وهم وإن أرجعوا ذلك إلى أن أهل العينة يتهمون بما لا يتهم به غيرهم، إلا أنه يمكن أيضاً إرجاع ذلك إلى مسألة الكلي والجزئي، فإن المعاملة بالنسبة لمن ليس من أهل العينة معاملة جائزة لأنه ينظر إليها باعتبارها واقعة منفردة غير متكررة، في حين أن المعاملة بالنسبة لأهل العينة معاملة متكررة معتادة، فتكون غير

الأمر الأول: ما يراه بعض الباحثين من أن التوسع في المعاملات التي يريح البنك فيها من مقابل الأجل في التمويل يعد خروجاً بالبنك الإسلامي عن الأهداف التي أنشئ من أجلها، وهو الأمر الذي لا بد من دراسته على ضوء الأهداف التي أنشئت البنوك الإسلامية من أجل تحقيقها، ومدى صحة هذه الأهداف، مع مراعاة المعوقات التي واجهت البنوك والمستجدات في هذا الشأن¹.

الأمر الثاني: أن توسع البنوك الإسلامية في شراء الديون المستحقة للتجار، فيه تشجيع لهم على التعامل بالدين، فإن التجار إذا علموا أنه يمكنهم بيع الأوراق التجارية المؤجلة للبنوك توسعوا في البيع بالأجل، وهذا فيه مخالفة لمقصد كلي للشريعة الإسلامية، ((فإن الشريعة الإسلامية تتطلع إلى ترشيد الدين، ومنع التوسع غير المبرر فيه)) وتهدف إلى ((محاصرة الدين ومنع استفحاله في التعاملات المالية)) ولهذا جاءت نصوص السنة بكراهة الدين والتنفير منه على ما تقدم بيانه².

رأي الباحث: الهدف من عملية الحسم هو القرض بإتباع أسلوب التظهير، والعقود في الإسلام ينظر إليها من جهة المقصد والمعنى، لا من جهة الشكل³ والتحول في عملية حسم الأوراق التجارية، من الحرام إلى الحلال يكمن في إلغاء ما يخصمه البنك من قيمة الورقة التجارية أما العمولة والمصاريف الخاصة بالتحصيل فهي من حق البنك، ولا إشكال فيها⁴. فإذا أمكن التخلي عن الفائدة، فقد زالت شبهة المحذور، بأن اكتفى في عملية الحسم بالعمولة والمصرفيات، وخلا التقدير عن الربط بالفترة الزمنية، وعن التحديد الذي يرتبط بقيمة الورقة التجارية، ولم يكن ثمة نفع مشروط للبنك، فإن العملية يكون حكمها الجواز⁵.

جائزة بهذا الاعتبار. والمراد بأهل العينة عند المالكية ((قوم نصبوا أنفسهم لطلب شراء السلع منهم وليست عندهم فيذهبون إلى التجار فيشترونها منهم ليبيعوها لمن طلبها منهم))، ولا يخفى أن هذا التعريف ينطبق على المصارف الإسلامية إذا توسعت في بيع المراجعة للأمر بالشراء وما في معناه من البيوع. ومما يصلح مثالا أيضا لذلك ما ذكره ابن قدامة في المغني (ج4، ص128). فقال: وقد روي عن أحمد أنه قال: ((العينة أن يكون عند الرجل المتاع فلا يبيعه إلا بنسيئة، فإن باعه بنقد ونسيئة فلا بأس. وقال: أكره للرجل ألا يكون له تجارة غير العينة لا يبيع بنقد. وقال ابن عقيل = إنما كره النسيئة لمضارعتها الربا، فإن الغالب أن البائع بنسيئة يقصد الزيادة بالأجل. ويجوز أن تكون العينة اسما لهذه المسألة (يعني بيع السلعة بالنسيئة ثم شراءها بنقد أقل مما باعها به) وللبيع بنسيئة جميعا، لكن البيع بنسيئة ليس محرم اتفاقا، ولا يكره إلا ألا يكون له تجارة غيره)). أنظر: أسامة بن حمود بن محمد الرحيم:

بيع الدين وتطبيقاته المعاصرة في الفقه الإسلامي، الإيمان للنشر والتوزيع، الرياض، السعودية، د. ط، ج1، ص286

1 أسامة بن حمود بن محمد الرحيم: بيع الدين وتطبيقاته المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص298

2 أسامة بن حمود بن محمد الرحيم: بيع الدين وتطبيقاته المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص299

3 بن عمر، علاء الدين أمين: رد المحتار على الدر المختار، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د. ط، ج3، ص16

4 زعتري، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص492

5 الجندي، محمد الشحات: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، مرجع سابق، ص217

الفرع الثالث: رهن الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية

رهن الأوراق التجارية هو بمثابة تظهيرها تظهيراً تأمينياً، ويقصد بالتظهير التأميني رهن الحق الثابت في الورقة التجارية، ضماناً للوفاء بدين المظهر إليه في ذمة المظهر سواء كان الدين تجارياً أو مدنياً، ويمكن أن يكون المظهر إليه شخصاً واحداً، أو عدة أشخاص، ولا يهم أن يكون المظهر إليه شخصاً معنوياً من أشخاص القانون العام أو القانون الخاص. وقد أجاز القانون التجاري هذا النوع من التظهير التأميني في السفتحة والسند لأمر¹. وتحكم المظهر بالمظهر إليه في التأمين قواعد الرهن، فالمظهر يعتبر رهنه، ويجب عليه أن يلتزم بضمان الرهن، ويمنع عليه أن يأتي عملاً ينقص من قيمة المرهون، أو يحول دون استعمال المرتهن لحقوقه في حين يعتبر المظهر إليه مرتهناً ويلزم بالمحافظة على المرهون وصيانته وبذل النفقات اللازمة لحفظه. وعندما يحين أجل الدين المرهون بالتظهير التأميني، يحق للمظهر إليه أن يرجع على المظهر لاستيفاء دينه مقابل إعادة الورقة المظهرة وفقاً لقواعد الرهن التجاري، كما يحق للمظهر إليه بمقتضى التظهير التأميني إدارة الورقة التجارية المظهرة، فيقوم بتقديمها للقبول أو الوفاء، كما يمكن له إقامة الاحتجاج اللازم في حالة عدم القبول أو عدم الوفاء للمحافظة على حقه المصرفي على الوفاء بالورقة، ولكن ليس للمظهر إليه المرتهن حق التصرف بالورقة المظهرة المثقلة بالرهن تصرفاً يضعف حق المظهر الرهن، لأن هذا الأخير هو المالك لها، وليس للمظهر إليه سوى حق الرهن عليها²، ويعتبر تظهير الأوراق التجارية من ابتداء العرف التجاري، من أجل نقل، أو رهن الحقوق الناشئة عن الورقة التي يكون محلها دفع مبلغ معين من النقود. فالتظهير قد يكون الغرض منه نقل ملكية الحق الثابت في الورقة التجارية من المظهر إلى المظهر إليه، وهذا هو التظهير الناقل للملكية، وهو بمثابة نوعاً من الحوالة وتكفي فيه موافقة الطرفين عند التظهير³، وإما أن يقصد به مجرد توكيل المظهر إليه في تحصيل قيمتها، وهذا هو التظهير التوكيلي، وهو بمثابة وكالة في الفقه والقانون والقاعدة الفقهية أن ((إحالة الشخص من لادين له عليه، على مدينه وكالة في الطلب والقبض))⁴. وإما أن يقصد به رهن الحق الثابت في الورقة إلى المظهر إليه، وهذا هو التظهير التأميني. فرهن الأوراق التجارية، أو تظهيرها تظهيراً تأمينياً لدى البنك الإسلامي، يثير عدة إشكالات. فإذا اعتبرنا الأوراق التجارية من الأموال المنقولة، فإن ذلك يتيح إمكانية رهنها، أما إذا اعتبرت

1 المادة 401 من الأمر رقم 75-59 المؤرخ في 26/09/1975م، تتضمن القانون التجاري، المعدل والمنتم.

2 أنظر المواد من 396 إلى 402 من الأمر رقم 75-59 المؤرخ في 26/09/1975م، المنضم القانون التجاري.

3 البوطي، محمد بن بلعيد: الأوراق التجارية المعاصرة- طبيعتها القانونية وتكييفها الفقهي، دارالكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 2006، ص 330

4 مجلة الأحكام العدلية، لجمعية المحلة، تحقيق: هوايني، نجيب، كار خانة تجارة كتب للنشر والتوزيع، المادة رقم 1178

بمثابة سند يمثل مبلغا من الدين على المحرر للورقة نحو الحامل المرهونة لديه. فهنا يبرز خلاف فقهي بين الفقهاء حول جواز رهن الدين في الدين، أو عدم جوازه¹:

فمذهب الأحناف، يميل إلى جواز رهن الدين في الدين للمدين دون غيره، لأنه يجوز بيعه، فكل ما جاز بيعه، جاز رهنه، قال الكاساني، ((ويجوز الرهن بالمسلم فيه لأنه دين حقيقة والرهن بالدين أي دين كان جائز))². ومذهب الحنابلة، يجوز فيه رهن الدين في الدين، في الرأي المرجوح عندهم، قال البهوتي: ((ويجوز رهنه، أي رهن الدين المستقر عنده، أي عند من هو في ذمته بحق له، أي لمن هو في ذمته، هذا أحد روايتين ذكرهما في (الانتصار). قال في (الإنصاف): ((الأولى: الجواز، وهو ظاهر كلام كثير من الأصحاب، حيث قالوا: يجوز رهن ما يصح بيعه انتهى))³. وهو أحد قولي الشافعية: قال الشريبي: ((فلا يصح رهن دين ولو ممن هو عليه مقدور على تسليمه، والثاني: (يعني القول الآخر في المذهب) يصح رهنه تنزيلا له منزلة العين))⁴. وقال الشيرازي: ((وفي رهن الدين وجهان: أحدهما يجوز، لأنه يجوز بيعه فجاز رهنه كالعين. والثاني: لا يجوز، لأنه لا يدري هل يعطيه أم لا، وذلك غير يمنع من صحة العقد))⁵. أما في المذهب المالكي. فالمالكية يخالفون الجمهور في هذه المسألة، ويرون جواز رهن الدين للمدين ولغير المدين، أخذوا بقاعدة: الذمة الحاضرة كالعين الحاضرة، قال ابن عرفة الدسوقي: ((فيجوز رهنه للمدين ولغيره...))⁶، ونقل الخطاب عن (التوضيح) وغيره جواز ذلك وعبارته: ((وذكر في التوضيح وغيره أن رهن الدين يصح ولو على غائب، ويكفي في حوزة الإشهاد والظاهر هنا الصحة أيضا والله أعلم))⁷.

رأي الباحث: ان القول الراجح ما ذهب إليه المالكية والشافعية في وجهه، لأن الدين يجوز بيعه. وأما القول بأنه غير مقدور التسليم فغير مسلم، لأن الأوراق التجارية تتمتع بخاصية التداول والثقة بها. وبناء على ما سبق يجوز للبنك الإسلامي قبول الأوراق التجارية كرهن في المديونيات⁸.

المبحث الثاني: الدفع والتحويل المصرفي

- 1 البوطي، محمد بن بلعيد: الأوراق التجارية المعاصرة- طبيعتها القانونية وتكييفها الفقهي، المرجع السابق، ص 331
- 2 الكاساني، علاء الدين: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، دار الكتاب العربي، بيروت، لبنان، ط 2، 1982، ج 5، ص 214
- 3 البهوتي، منصور بن يونس بن ادريس: كشف القناع عن متن الاقناع، مرجع سابق، ج 3، ص 307
- 4 الشريبي، محمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، دار الفكر، بيروت، لبنان، ج 2، ص 122
- 5 الشيرازي، أبو إسحاق، إبراهيم بن علي بن يوسف: المهذب في فقه الإمام الشافعي، دار الفكر، بيروت، لبنان، د. ط، ج 1، ص 309
- 6 الدسوقي، محمد بن عرفة: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، تحقيق: عليش، محمد، دار الفكر، بيروت، لبنان، ج 3، ص 231
- 7 المغربي، محمد بن عبد الرحمن، (ت 954هـ): مواهب الجليل لشرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، ط 2، 1978، ج 5، ص 4
- 8 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الاسلامي، دار النفائس للنشر والتوزيع، عمان، ط 6، 2007، ص 246

رافق ظهور عقود عمليات التجارة الدولية، السعي الدائم إلى إيجاد طرق ووسائل تسهل التعاملات والتبادلات التي يقوم بها المتعاملين الاقتصاديين، وهذا من المقايضة التي كانت أول شكل من أشكال التبادل المنتهج من قبل الإنسان. ثم تطور هذا الشكل عبر الزمن إلى إستعمال بعض السلع في شكل نقود. بعد ذلك هذه النقود السلعية، تم تعويضها بقطع معدنية وأوراق نقدية. فالبحث عن وسائل بديلة لأشكال التبادل التجاري يكون دوما مرفقا بالتطور الزمني لأشكال وحجم التعاملات التجارية، الذي هو في ارتفاع مستمر. مما جعل من القطع المعدنية والأوراق النقدية لا تنفي بالعرض في حالة التعاملات ذات القيم الكبرى وكذا التعاملات عن بعد، وبالتالي أصبح من الضرورة أيضا تطوير وسيلة جديدة بهدف تسهيل عمليات الدفع في التجارة الخارجية خاصة، مما دفع بالبنوك والمؤسسات المالية إلى اقتراح بعض الإصلاحات الواجب القيام بها، وإتباعها بهدف تطوير وتحديث وسائل الدفع، عن طريق إدماج وسائل دفع جديدة تتميز بالفعالية والأمان، فظهرت النقود الإلكترونية، أو النقد الآلي، نتيجة إلى النمو الهائل وكذا تعقد حجم التعاملات والمبادلات في الإقتصاديات المتطورة. فالبطاقة البنكية، والنقود الإلكترونية تمثل قمة مسار تفكيك وسائل الدفع التقليدية. وأضحت عمليات الدفع والتحويل المصرفي، التي تقوم بها البنوك داخليا وخارجيا، عن طريق تحويل وصرف العملات الوطنية والأجنبية، من الخدمات الهامة في مجال الإعتمادات المصرفية. وتسديد الالتزامات المالية بالعملات المختلفة للبنوك الخارجية. خاصة مع الحركة الكبيرة التي تعرفها التجارة الخارجية يوميا، في ظل عملة جعلت من العالم قرية صغيرة، وحولت عمليات التبادل التجاري التقليدية إلى عمليات إلكترونية سريعة، فأصبح بإمكان كل فرد منا التحول في أسواق افتراضية، واقتناء ما يحتاجه من السلع والخدمات، وإبرام العقود الآنية والمؤجلة، والدفع عن بعد بأية عملة محلية، أو عالمية. ولن يتم ذلك إلا بواسطة عقود الصرف والتحويل الدولية، التي سهلت الكثير من العقبات في مجال التجارة. بل أصبحت هي الوسيلة المثلى للدفع في عمليات التجارة الخارجية. فمن أبرز إنجازاتها تسهيل تحويل الأموال من مكان لآخر، ومن شخص لآخر دون تكلفة تذكر. وقد لاقت هذه الخدمة وما تزال رواجاً كبيراً لما لها من دور فاعل في تحقيق الأمن والاطمئنان للعملاء. وما يميزها من قلة التكلفة على الأطراف المستفيدة منها، إلى جانب كونها وسيلة مشروعة ونافعة، وفيها مصلحة ليس في الشريعة ما يمنعها. وفي هذا المبحث نتعرف عن آلية الدفع المصرفي (مطلب أول)، ثم للآلية الثانية والمتمثلة في التحويل المصرفي (مطلب ثاني) مع الإشارة إلى الواقع العملي لهاتين الآليتين الهامتين كوسيلتا دفع في التجارة الخارجية داخل البنوك الإسلامية.

المطلب الأول: الدفع المصرفي الإلكتروني

يعتبر نظام وسائل الدفع المصرفي، لأي اقتصاد مؤشرا عن مدى سيره وعمله. وهو ما جعل البنوك في مختلف دول العالم، تدرك بأن تطوير وتحديث وسائل الدفع أولوية. لأن وسائل الدفع التقليدية لم تعد فعالة في عصر يتطلب السرعة في معالجة المعاملات والصفقات، خاصة في ميدان التجارة الدولية، وهو أكثر الميادين تأثرا بنتائج العولمة الاقتصادية، وما نتج عنها من تطور تكنولوجي رهيب. ولقد سمح هذا التطور التكنولوجي بخلق وسائل دفع إلكترونية غير مكلفة ومجردة من الطابع المادي، وهي الوسائل التي لا تزال بعيدة عن الاستخدام في المجتمع الجزائري فالبطاقات المصرفية لا تستخدم لحد الآن إلا لسحب النقود من الموزعات البنكية والبريدية في بلادنا، ما يجعلها غير فعالة بالشكل الكافي¹. وفي هذا المطلب نتعرف عن ماهية أدوات الدفع المصرفي الإلكتروني في التجارة الخارجية (فرع أول)، ثم نحاول التعرف عن تلك الأدوات والوسائل في البنوك الإسلامية (فرع ثان).

الفرع الأول: ماهية الدفع المصرفي الإلكتروني

أدى التطور التكنولوجي الحالي المتمثل في ظهور وسائل إتصال سريعة ومتطورة، وكذلك إمكانية نقل المعلومات بسرعة، ووجود شبكات مصرفية مؤمنة، إلى تطور وسائل الدفع وظهور ما يعرف بوسائل الدفع الإلكترونية والإفتراضية. فما مفهوم تلك الوسائل، وبما تتميز عن غيرها من وسائل الدفع التقليدية؟ هذا ما سنجيب عنه فيما يلي:

1 يقتصر استخدام الجزائريين للبطاقة الإلكترونية على عملية سحب الأموال من شبانيك البريد والبنوك فحسب، بيد أن استعمالها يمكن أن يتعدى ذلك بكثير كافتناء المشتريات، ودفع فاتورة الماء أو الغاز، أو حتى شراء قميص على الأنترنت... خدمة الدفع الإلكتروني. هو ما تحضر الحكومة لإطلاقه وتعميمه في الجزائر نهاية سنة 2016 في إطار الإصلاح المالي الشامل ورقمنة الاقتصاد، من خلال تحديث وعصرنة وسائل الدفع في بلادنا لمواكبة التطور التكنولوجي الحاصل، فيصبح لكل جزائري بطاقة دفع إلكتروني خاصة بداية من السنة المقبلة. بعد فرض التعامل بالحصوك البنكية على كل المعاملات المالية التي تفوق قيمتها 100 مليون سنتيم مؤخرا، يجوز ملف تحديث وسائل الدفع في الجزائر وتعميم خدمة الدفع الإلكتروني على حصة الأسد من الاهتمام على مستوى وزارة المالية، كونه يأتي للحد من مستوى تداول النقود خارج النظام المصرفي، فالبطاقات المصرفية لا تستخدم لحد الآن إلا لسحب النقود من الموزعات البنكية والبريدية في بلادنا، ما يجعلها غير فعالة بالشكل الكافي. وحسب مصدر حسن الاطلاع من الوزارة، فقد تم برجة جملة من الاجتماعات واللقاءات مع مختلف البنوك والهيئات المصرفية لمناقشة ملف توسيع عملية الدفع بالبطاقة الإلكترونية في الجزائر، التي ستدخل حيز التنفيذ منتصف 2016، وحسب أرقام الوزارة فستصل عدد بطاقات الدفع الإلكتروني التي يرتقب توزيعها في المرحلة الأولى حوالي 15 مليون بطاقة. ويبدو أن البطاقة الإلكترونية ستواجه ندا قويا لظالما لازم جيوب الجزائريين وسيصعب عليها إزاحته من معاملاتهم التجارية اليومية بسهولة، ألا وهي النقود، فحسب آخر أرقام وزارة المالية تمثل المعاملات التجارية الإلكترونية 1 بالمائة فحسب من المعاملات التجارية للجزائريين، والتي تنحصر في سحب النقود من الموزعات الأوتوماتيكية، ما يستدعي التفكير جديا في الموضوع، فالجزائريون عازفون تماما على استغلال بطاقات الدفع الإلكتروني كونهم تعودوا على التعاملات النقدية، ما يعيق تغيير الذهنيات فضلا عن عدم ثقة المواطنين تجاه هذا النوع من التعامل الآلي، كونه جديدا وحديث النشأة في بلادنا، بالإضافة إلى غياب الاتصال والتحسيس والتوعية بأهمية استغلال الدفع والسحب الآلي. وهنا يكمن تحدي الهيئات المالية والمصرفية لتغيير سلوك الجزائريين ومصالحتهم مع آليات الدفع والسحب الإلكتروني. أنظر مقال اقتصادي بعنوان : بطاقة إلكترونية للدفع في جيب كل جزائري نهاية 2016 . جريدة الفجر الجزائرية اليومية ليوم 14 أكتوبر 2015 .

أولاً- مفهوم وسائل الدفع الالكترونية وخصائصها: ان ظهور وسائل الدفع الالكترونية، كمعطى جديد يتلاءم مع الافرازات الحديثة في ضوء اكتساح استخدام التكنولوجيا وانتشار التجارة الالكترونية، جاء في ظل الحاجة لابتكار وسائل دفع حديثة، تتلاءم مع متطلبات العصر الحديث. خاصة وأن أنظمة الدفع لايفرضها القانون، بل تنتج عن مميزات ثقافية وتاريخية واجتماعية واقتصادية لأي بلد، وكذا التطورات التكنولوجية، وقبل أن تتدخل التكنولوجيا فإن هذه المميزات تحدد أشكال وطرق استعمال وسائل الدفع في بلد ما¹. وسنحاول تعريف هذه الوسائل، ثم نستنتج بعض خصائصها فيمايلي:

1- مفهوم وسائل الدفع الالكترونية: عرف النشاط الاقتصادي عدة وسائل للدفع، حظيت بالقبول الاجتماعي لها، فبالإضافة إلى النقود وسيلة الدفع الوحيدة التامة السيولة، عرف الإنسان عدة وسائل أخرى كالشيك بأنواعه، السفتحة، السند لأمر، الخ، ثم ظهرت وسائل الدفع الالكترونية كمعطى جديد فرضته التجارة الالكترونية. ونشير الى أن وسائل الدفع، يتم اطلاقها عادة وفق مفهومين أحدهما واسع، والآخر ضيق. فيقصد بوسائل الدفع، بالمفهوم الواسع لها إحدى الوظائف التقليدية، فهي تمثل أدوات لقياس وخزن القيم. في حين تؤمن النقود إمكانية تبادل السلع. كل هذا يحدث، كما لو كانت قيم كل السلع حولت إلى نقود، أثناء التبادل. وتطلق عبارة وسائل الدفع بالمفهوم الضيق، على المجاميع النقدية، التي تحتوي على الأصول النقدية القابلة للتحويل إلى سيولة. مثل القطع النقدية المعدنية، الأوراق البنكية، الحسابات الجارية البريدية والبنكية². ولتقديم تعريف شامل لوسائل الدفع نتناول التعريف الاقتصادي، ثم التعريف القانوني لها.

أ- التعريف الاقتصادي: لقد عرفها الاقتصادي Bonneau Thierry على أنها: ((كل الأدوات، التي مهما كانت الدعائم والأساليب التقنية المستعملة، تسمح لكل الأشخاص بتحويل الأموال))³. كما عرفها الاقتصادي Duclos Thierry على أنها: ((جملة الوسائل التي مهما كانت الدعامة المنتهجة، والتقنية المستعملة، تسمح لكل شخص بتحويل الأموال))⁴. وعرفتها الاقتصادية D'hoir Lauprêtre Catherine على أنها

1 حمزي سيد أحمد: تحديث وسائل الدفع كعنصر لتأهيل النظام المصرفي الجزائري- رسالة ماجستير- قسم العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر، 2002، ص 14

2 Yves Crozet, Bernard Belletante, Pierre-Yves Gomez, Bernard Laurent : Dictionnaire de Banque et Bourse , Armand Colin , Paris, Avril 1993 , p210.

3 Bonneau Thierry : Droit Bancaire , édition Montchrestien ,Paris, 1994,p41.

4 Duclos Thierry : Dictionnaire de la banque , 2ème édition ,SEFI , bibliothèque national du canada , 1999 , p 308.

((وسائل تسمح بتحويل الأموال أيضا لكل شخص، مهما كان السند المستعمل، سند بنكي كالشيكات الخاصة، بطاقات الدفع، سند لأمر، تحويلات بنكية. ودور البنكي هنا هو مشرف، خصوصا في إصدار الشيكات وأيضا بإصدار وتحصيل الأوراق التجارية الأخرى باسم ولحساب العميل))¹.

ب-التعريف القانوني لوسائل الدفع الالكترونية:عرفت عدة تشريعات ووسائل الدفع الالكتروني وفي هذا الجانب نذكر على سبيل المثال التشريع الأمريكي، والتشريع الانجليزي، في التقنين التجاري الموحد الأمريكي، الذي عرف الدفع الالكتروني والتحويل الصادر عن المصدر المصري بأنه ((مجموعة الخطوات التي تبدأ بمجموعة التحويل الصادر عن المستفيد بهدف الدفع للمستفيد من الأمر و ذلك شفويا إلكترونيا، أو كتابيا. ويشمل ذلك أي أمر صادر عن بنك الأمر أو البنك الوسيط يهدف إلى تنفيذ أمر التحويل ويتم النقل بقبول بنك المستفيد دفع قيمة الحوالة لمصلحة المستفيد المبين في الامر)). أما في المملكة المتحدة فقد تقرر في الفقرة (1) من المادة (3) لسنة 2000م من تشريع الخدمات والأسواق المالية أنها: ((...تعد وسيلة مقبولة من الأشخاص الآخرين غير الذي قام بإصدارها)) وقد تم تعديل هذه المادة بتشريع تنظيم النشاطات المالية لسنة 2001 فقد عرفت فيها على أنها ((قيمة نقدية مثلة بناء على طلب المصدر لها والتي تكون إما (أ) مخزونة على جهاز الكتروني (ب) صادرة على وصل الاعتمادات (ج) مقبولة كأداة دفع من قبل الأشخاص الآخرين غير المصدرين لها...))². أما في التشريع الفرنسي فقد حددت المادة الرابعة من قانون البنوك الفرنسي الصادر في 24 يناير 1982م وسائل الدفع بصوره عامة بالنص على أنها: ((كل الوسائل التي تسمح للأشخاص بنقل أو تحويل الأموال أيا كانت الطريقة الفنية التي تعمل بها)). كما عرف المشرع افرنسي بطاقات الدفع باعتبارها أهم وسيلة للدفع الالكتروني بأنها: ((كل بطاقة تسمح لحاملها بسحب أو بنقل الأموال، ولا يمكن أن تصدر إلا من طرف هيئة قرض أو مؤسسة مالية أو مصلحة مرخصة لها بوضع أو إصدار البطاقات كالمصارف، الخزينة العامة، مصالح البريد))³. وعرف التشريع

1 D'hoir Lauprêtre Catherine : Droit du crédit – édition ellipses – Lyon– 1999 – p 11.

2 Electronic money also known as electronic cash, electronic currency , digital currency ,digital money or digital cash refers to money which is exchanged only electronic ally , typically, this in volresuse of computer net works, the intent and digital stored value systems.

www.wikipedia.com مداخلة متاحة على شبكة الانترنت

3 Jeantin Michel et le Cannu Paul : « Droit Commercial – Instruments de Paiement et de crédit, Entreprise Difficulté », 5ème édition, Précis Dalloz, Paris, 1999, p 02.

التونسي من خلال قانون مبادلات التجارة الالكترونية، وسائل الدفع الالكتروني بأن المقصود بها هو ((العمليات التجارية التي تتم عبر المبادلات الالكترونية))¹.

-أما التشريع الجزائري، فنشير بداية الى أنه لم يتبن تقنية وسائل الدفع الالكترونية بشكل صريح الى غاية سنة 2015، ومع عدم وجود نظام قانوني خاص بها بشكل تام، يساير التطور التكنولوجي الحاصل بشكل متكامل، لا يمكن تنظيم الوظائف المتعددة لمختلف أنواعها، ويحكم العلاقات القانونية الناتجة عن استخدامها من قبل أطرافها، وكذا يضمن سلامة واستقرار المعاملات المالية، وتطويرها². ويعتبر الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض³ أول قانون جزائري تضمن التعامل الإلكتروني الحديث في القطاع المصرفي، ويتضح ذلك من خلال نص المادة 69 من الأمر المذكور بقوله ((تعتبر وسائل الدفع كل الأدوات التي تمكن كل شخص من تحويل الأموال مهما يكن السند أو الأسلوب التقني المستعمل))⁴. ويتبين من خلال هذا النص نية المشرع الجزائري الانتقال من وسائل الدفع الكلاسيكية إلى وسائل دفع حديثة إلكترونية. وبعد ذلك وبصدور الأمر 06/05 المؤرخ بتاريخ 23 أوت 2005 المتعلق بمكافحة التهريب⁵، وفي المادة الثالثة منه استعمل المشرع صراحة مصطلح ((وسائل الدفع الإلكتروني)) حيث اعتبرها المشرع من بين التدابير والإجراءات الوقائية لمكافحة التهريب. وبذلك انتقل المشرع من مصطلح مهما يكن السند أو الأسلوب التقني المستعمل الوارد في نص المادة (69)، إلى مصطلح أكثر دقة المتمثل في وسائل الدفع الإلكتروني. وبموجب القانون رقم 02/05 المؤرخ في 06 فيفري 2005 أضاف المشرع فقرة ثالثة للمادة 414 في وفاء السفتحة نص على ((يمكن أن يتم التقديم أيضا بأية وسيلة تبادل إلكترونية محددة في التشريع والتنظيم المعمول بهما)) ولقد تم إضافة نفس هذه الفقرة إلى المادة 502 بمناسبة تقديم الشيك للوفاء. كما أضاف المشرع بموجب القانون 02/05 المؤرخ في 06 فيفري 2005 باب رابع، إلى الكتاب الرابع من القانون التجاري⁶، والمعنون بالسندات التجارية. الفصل الثالث منه يتضمن بطاقات السحب والدفع وذلك في

1 المادة الثانية من قانون مبادلات التجارة الالكترونية التونسي رقم 83 لسنة 2000

2 بن عموري أمينة: البطاقات الإلكترونية للدفع والقرض و السحب، بحث مقدم لنيل شهادة الماجستير في القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة منتوري قسنطينة، ص6

3 انظر: الأمر رقم 03-11 المؤرخ في 26 أوت 2003 المتعلق بقانون النقد والقرض الجزائري المعدل والمتمم.

4 المادة (69) من الأمر رقم رقم 03/11 مؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد و القرض. الجريدة الرسمية- للجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية، العدد 52 الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003، ص11

5 انظر القانون رقم 17/05 مؤرخ في 29 ذي القعدة 1426 الموافق 31 ديسمبر 2005 المتضمن الموافقة على الأمر رقم 05-06 المؤرخ في 28 رجب 1426 الموافق 23 غشت 2005 المتعلق بمكافحة التهريب.

6 القانون رقم 02/05 المؤرخ في 06 فيفري 2005 المعدل والمتمم للأمر 59/75 الصادر في 1975/9/26، الجريدة الرسمية العدد 11 بتاريخ 9/02/2005، ص11

المادة 543 مكرر 23 وبقي الوضع على حاله الى غاية صدور القانون رقم 04/15 المحدد للقواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، والذي حسم المسألة تماما وأصبح للمحرر الالكتروني ذات القيمة التي للمحرر الورقي¹.

رأي الباحث: وسيلة الدفع هي تلك الأداة المقبولة اجتماعيا من أجل تسهيل المعاملات الخاصة بتبادل السلع والخدمات وكذلك تسديد الديون. وتدخل في زمرة وسائل الدفع، إلى جانب النقود القانونية، تلك السندات التجارية وسندات القرض التي يدخلها حاملوها في التداول عندما يؤدون أعمالهم. بالإضافة لوسائل الدفع الالكتروني. ويمكن النظر إلى وسائل الدفع من ثلاث زوايا أساسية: فهي أداة دفع مهمتها تسهيل التداول وتمكين إجراء الصفقات بسهولة، وهذا ينطبق بالأساس على النقود في شكلها المعاصر، وبصفة أقل على الأوراق التجارية عندما تكون محل التداول بين فئة التجار. ومن جهة أخرى، تمثل أدوات للدفع العاجل، وهذا الأمر ينطبق خاصة على النقود الالكترونية. فهي أدوات تمكن من نقل الإنفاق في الزمن، حيث أن امتلاكها يسمح للأفراد إما بإنفاقها حاليا أو انتظار فرص أفضل في المستقبل. فالدفع الالكتروني هو كل عملية تحويل لأموال، هي في الأساس ثمن لسلعة أو خدمة بطريقة رقمية أي باستخدام أجهزة الكمبيوتر، وإرسال البيانات عبر خط تلفوني أو شبكة ما أو أي طريقة لإرسال البيانات. وعلى العموم، فإن اختيار وسيلة الدفع، يجب أن يستجيب إلى بعض الشروط. وأول هذه الشروط ضرورة القبول العام لها، ويمكن أن يؤدي رفض المجتمع لها إلى فشلها في أداء دورها كوسيلة دفع. وتحدد عادة الأنظمة النقدية ماهية الوسائل التي يمكن اعتبارها كوسيلة دفع². وتكون مقبولة من طرف الجميع مما يميزها عن غيرها من الوسائل.

2- خصائص وسائل الدفع الالكترونية: لوسائل الدفع الالكترونية عدة خصائص نذكر منها مايلي³:

- تتسم وسائل الدفع الالكترونية بالطبيعة الدولية: أي أنها وسيلة مقبولة من جميع الدول حيث يتم الاستخدام لتسوية الحساب في المعاملات التي تتم عبر فضاء إلكتروني بين المستخدمين في كل أنحاء العالم.
- يتم الدفع الالكتروني من خلال استخدام النقود الالكترونية وهي قيمة نقدية تتضمنها بطاقة بها ذاكرة رقمية أو الذاكرة الرئيسية للمؤسسة التي تضمن على ادارة عملية التبادل.

1 أنظر القانون رقم 15-04 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436 هـ الموافق أول فبراير 2015 يحدد القواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

2 لطرش الطاهر: تقنيات البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط4، 2005، ص31

3 عمار لوصيف: إستراتيجيات نظام المدفوعات القرن الحادي والعشرين مع الإشارة الى التجربة الجزائرية، مذكرة نيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري، قسنطينة، 2009، ص43

- يتم استخدام هذا الأسلوب لتسوية المعاملات الالكترونية عن بعد حيث يتم إبرام العقد بين اطراف متبايعدين في المكان ،ويتم الدفع عبر شبكة الانترنت ،أى من خلال المسافات بتبادل المعلومات الالكترونية بفضل وسائل الاتصال اللاسلكية يتم إعطاء أمر بالدفع وفق للمعطيات الكترونية تسمح بالاتصال المباشر بين طرفي العقد يتم الدفع الالكتروني بأحد الاسلوبين¹ :

الأسلوب الأول: من خلال نقود مخصصة سلفا لهذا الغرض الدفع عبر شبكة الانترنت ، وذلك بتبادل المعلومات الالكترونية بفضل وسائل الاتصال اللاسلكية ومن ثم فان الدفع لا يتم بعد الخصم من هذه النقود ،لا يمكن تسوية المعاملات الأخرى عليها بغير هذه الطريقة.

الأسلوب الثاني: من خلال بطاقات البنكية العادية، حيث لا يوجد مبالغ مخصصة مسبقا لهذا الغرض بل إن المبالغ التي يتم السحب عليها بهذه البطاقات قابلة للسحب عليها بوسائل أخرى كالتشيك لتسوية أى معاملات مالية.

- يلزم تواجد نظام مصرفي معد لإتمام ذلك: أى توافر أجهزة تتولى إدارة هذه العمليات التي تتم عن بعد لتسهيل تعامل الأطراف وتوفير الثقة فيما بينهم يتم الدفع الالكتروني من خلال نوعين من الشبكات:

النوع الأول: شبكة خاصة يقتصر الاتصال بها على أطراف التعاقد ،ويقتصر ذلك وجود معاملات وعلاقة تجارية ومالية مسبقة بينهم.

النوع الثاني: شبكة عامة حيث يتم التعامل بين الأفراد لا توجد بينهم قبل ذلك روابط معينة .

ثانيا-مزايا وعيوب وسائل الدفع الالكترونية: بالرغم من المزايا التي تتمتع بها وسائل الدفع الالكترونية، إلا أنها ككل وسيلة أخرى لها عيوب أيضا وهذا ما سنتعرف عليه فيما يلي:

أ-مزايا وسائل الدفع الالكترونية: تملك وسائل الدفع الالكتروني، سواء كانت عبارة عن بطاقات للدفع الالكتروني ،أم كانت نقود الكترونية. العديد من المزايا نذكر منها:

1-مزايا بطاقات الدفع الالكترونية: تتعدد المزايا في استخدام بطاقات الدفع الالكتروني، بتعدد أطرافها. ولهذا سنتكلم عن مزاياها بالنسبة لكل طرف فيما يلي:

1 أعمار لوصيف: استراتيجيات المدفوعات القرن الحادى والعشرين مع الإشارة الى التجربة الجزائرية ،مرجع سابق، ص64

بالنسبة الى حاملها:تحقق هذه البطاقة الكثير من المزايا، ولعل اوضحها هو سهولة ،ويسر الاستخدام بالنسبة الى حاملها. ويكفي أنه لا يستخدم معها النقود الورقية،زيادة على كونها تتمتع بأمان كبير بالنسبة للنقود الورقية ، وبالإضافة إلى ذلك فإن حاملي البطاقة الائتمانية وغيرها،هم الذين يستفيدون من الاقتراض من البنك أو الشركة المصدرة الى أجل .وهي عملية سهلة بالنسبة إلى حاملي البطاقات، وفي هذا فهي تمنح له ائتمان مجاني لفترات محددة . كذلك فإن حاملها يمكن له أن يتم صفقة شراء فورية عن طريق الهاتف ،بمجرد ذكر رقمها ،ومن المزايا الأخرى كذلك أنها تمكنه من حق استخدام البطاقة الائتمانية كبطاقة لإثبات الهوية عند السفر ،او الطوارئ الخ ،وكذلك هناك ميزة أخرى هي إمكانية الحصول على سلع وخدمات بسعر مخفض كالسكن في الفندق.وضياع هذه الوسيلة لا يمثل مشكل لحاملها بخلاف النقود الورقية وبعض الوسائط المالية الأخرى، إذا ما عليه إلا أن يتقدم للإبلاغ للجهة المصدرة وتقوم هذه الأخيرة بالإعلان لدى التجارة عن رفض التعامل بها وإعطاء صاحبها بطاقة جديدة تحمل رقم جديد¹.

بالنسبة للتاجر:ليس هناك أكثر أمانا وأقوى ضمانا لحقوق البائع، من البطاقات البنكية ووسائل الدفع بصفة عامة ذلك أن الشركة المصدرة لها تضمن وصول حقوق البائعين. فضلا على ذلك قد يؤدي إلى زيادة المبيعات على أساس أن حاملها لا ينظر عادة إلى الانفاق مثل الانفاق بالنقود الورقية، كما أن تجار التجزئة حققوا ميزة تخلصهم من اختلاسات الصندوق،ومن هذا الجانب أيضا فإنها أزاحت عبئا كبيرا على البائعين، المتمثل في متابعة ديون الزبائن ،حيث أصبح يقع على عاتق البنوك والشركات المصدرة².

بالنسبة الى مصدرها: ثمة مزايا عديدة تحصل عليها مصدر هذه الوسائل، بدليل تحقيق الأرباح، فقد بلغت مثلا أرباح سيتي بنك من حملة البطاقات الائتمانية عام 1991 بليون دولار. فضلا عن ذلك فإن ثمة رسوما مختلفة سواء كانت مبالغ مقطوعة أو محددة بنسب مئوية من المبلغ المستخدم،ويدخل في ذلك رسم العضوية، ورسم التجديد والرسم المفروض على السحب النقدي. كذلك فإن الغرامات و الفوائد تعتبر من قبل الأرباح التي يحققها مصدر البطاقة، ومن ذلك غرامات التأخير في التسديد وغرامة ضياع البطاقة... الخ³. فضلا عن فوائد التأخير في السداد وفوائد القرض عن طريق السحب النقدي في بطاقات الائتمان وبطاقات السفر. و بالإضافة إلى ذلك فإن

1 جليل نور الدين: تطوير وسائل الدفع المصرفية في ظل التجارة الإلكترونية -حالة الجزائر 2005-2010، أطروحة دكتوراه نقود ومالية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2010، ص91

2 عبد الهادي النجار: النقود المصرفية وآلية تداولها، بحث مقدم الى المؤتمر العالمي السنوي لكلية الحقوق ،جامعة بيروت، لبنان، 2002، ص49

3 عبد المطلب عبد الحميد: البنوك الشاملة وعملياتها ، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط1، 2000 ص114

مصدر البطاقة يحقق ربحا من تشغيل أموال الودائع الجارية، الخاصة بحملة البطاقات، ومن المجالات التجارية التي تقبلها ومن البنوك التجارية التي تصدرها بالتعاون معها.

أما بالنسبة إلى المجتمع: فمن البديهي أن نقول أن البطاقات الدولية، استثمارا ضخما للشركات التي تصدرها ومن ثم أصبح بإمكان هذه الدول التي تختص هذه الشركات مقاسمة الأرباح، ومن ناحية أخرى فإن استخدام البطاقات الائتمانية وغيرها من أدوات الدفع الالكترونية، قد خفض نفقات البنك المركزي في طباعة النقود الورقية، إضافة إلى الشركات المصدرة اقتسمت مع البنك المركزي مسؤولية حماية التزوير والنقود، كما أنها تساعد البنوك التجارية على إعطاء أو تقديم قروض أكبر وهو ما يعني كفاءة السياسة النقدية ونجاحها¹.

2-مزايا النقود الالكترونية: كبطاقات الدفع، تتميز النقود الالكترونية هي الأخرى باعتبارها وسيلة دفع الكترونية حديثة، بعدة مزايا نذكر منها مايلي²:

-النقود الالكترونية لا تخضع للحدود: اذ يمكن تحويل النقود الالكترونية من أي مكان إلى آخر في العالم، وفي أي وقت كان. وذلك لاعتمادها على الانترنت أو الشبكات، التي لا تعترف بالحدود الجغرافية، ولا بالحدود السياسية.

-النقود الالكترونية بسيطة وسهلة الاستخدام: اذ تسهل النقود الالكترونية التعاملات البنكية إلى حد كبير، فهي تغني عن ملئ الاستمارات وإجراء الاستعلامات البنكية عبر الهواتف.

-النقود الالكترونية تسرع عملية الدفع: تجري حركة التعاملات المالية ويتم تبادل معلومات التنسيق الخاصة بها فورا في الزمن الحقيقي، دون الحاجة إلى أية وساطة مما يعني تسريع هذه العملية.

-النقود الالكترونية تشجع عمليات الدفع الآمنة: فالبنوك التي تتعامل بالنقود الالكترونية، تستخدم أجهزة خادمة تدعم بروتوكول الحركات المالية الآمنة، كما تستخدم عمليات تدعم بروتوكول الطبقات الآمنة مستعرضا لشبكة الويب مما يجعل دفع النقود الكترونيا أكثر أمانا.

-تكلفة تداول النقود الالكترونية زهيدة: فتحويل النقود الالكترونية (اي الرقمية) عبر الانترنت أو الشبكات الأخرى أرخص كثيرا من استخدام الأنظمة البنكية التقليدية.

1عبد الهادي النجار: النقود المصرفية وآلية تداولها، مرجع سابق، ص51

2عبد الرحيم وهبية: إحلال وسائل الدفع المصرفية بالالكترونية-دراسة حالة الجزائر-، مذكرة ماجستير، نقود ومالية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2006، ص24

ب-عيوب وسائل الدفع الالكترونية:رغم المميزات السالفة الذكر التي تميز وسائل الدفع الالكترونية،من بطاقات للدفع، أو نقود الكترونية،الا أن استعمالها لا يخلوا من المخاطر كباقي وسائل الدفع الحديثة،كما سنرى¹ :

+المخاطرالأمنية:يعد البعد الأمني أحد أهم الموضوعات التي ثقلت العاملين في القطاع،أو المتعاملين بهذه الوسيلة، والجدير بالذكر أن هذه المخاطر لا تتعلق بالمستهلك فقط،وإنما تمتد إلى التاجر ومصدر البطاقة، فقد تتعرض البطاقة الالكترونية المملوكة للمستهلك أو التاجر للسرقة،أو التزيف،وقد يتم التزوير عن طريق تعديل البيانات المخزونة على البطاقات الالكترونية،أو على البرمجيات أو على القرص الصلب،قد يحدث الخرق الأمني اما نتيجة لعمل غير عمدي مثل محو او تخريب موقع الانترنت،ولا ننسى القرصنة الالكترونية،فمن شأنها تهديدها ولهذا التهديدات والتصرفات السابقة أن تؤدي الى آثار أمنية وقانونية ومالية خطيرة.

+المخاطر القانونية:اضافة للمخاطر الأمنية،من المتوقع أيضا أن تثير النقود الالكترونية بعض المخاطر القانونية مثل:
-انتهاك القوانين واللوائح كغسيل الاموال.

-إفشاء أسرار العميل وانتهاك السرية.

-من المسائل المهمة أيضا والتي تتعلق بالمخاطر القانونية هي مدى وضوح وشفافية الالتزامات الخاصة لكل طرف فعلى سبيل المثال تثار مسألة المسؤولية القانونية للأطراف المختلفة في حالة التزيف والغش.

-انتشار النقد الالكتروني يؤدي إلى التهرب الضريبي.

+المخاطر المالية: انخفاض عرض النقد من قبل البنك المركزي،اذ يؤدي التماذي في استعمال النقد الرقمي إلى تقليص ميزانيات البنوك المركزية،إضافة إلى أن مجموع الودائع تحت الطلب التي يحتاجها أو يرغب بها الافراد تنخفض، ويؤدي إلى خفض عرض النقد من قبل البنك المركزي.

-انخفاض عائدات إصدار النقد: تأثيرات انخفاض الطلب على النقد المصرفي من قبل البنك المركزي هو اضمحلال عائدات إصدار النقد،اذ تجنى البنوك المركزية في الوقت الحاضر أرباحا طائلة،عبر إصدار الاوراق النقدية التي تشكل مطلوبات البنك المركزي التي لا يترتب عليها فوائد.

1ايهاب فوزى السقا:الحماية الجنائية والأمنية للبطاقات الائتمانية، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية،مصر،ط1، 2007، ص165

-تقلص دور البنك المركزي كمسير للسياسة النقدية: قد تستمر بعض البنوك المركزية في أداء دور المقرض الأخير للمؤسسات المالية الكبيرة لكن الحاجة إليه قد تنخفض، بسبب نقص طلبات البنوك التجارية للسيولة من البنك المركزي.

-غسيل الأموال في ظل وسائل الدفع الالكترونية: إن ظهور وانتشار التجارة الالكترونية واستعمال وسائل الدفع الحديثة في العالم، فسح المجال لإيجاد سبل جديدة أصبحت من خلالها تتم عمليات تبيض الأموال الكترونياً بسهولة وارتياح كبيرين، إذ لا تتطلب سوى دقائق و ثواني لأجل الإسراع في إخفاء هذه العمليات الإجرامية . كما تمكن وسيلة التحويل من تبيض الأموال بطريقة حديثة وسهلة بإيداعها في حسابات متعددة بالبنوك ثم تحويلها الكترونياً إلى عدة فروع في دول مختلفة¹.

الفرع الثاني: الدفع الالكتروني في البنوك الاسلامية

في هذا الفرع سنتناول ،وسائل الدفع الالكتروني المستخدمة في البنوك الاسلامية،في مجال التجارة الخارجية(أولاً)،ثم التطرق للواقع العملي لتلك الوسائل داخل البنوك الاسلامية (ثانياً) فيمايلي:

أولاً- وسائل الدفع الالكتروني في البنوك الاسلامية: هناك عدة أنواع من وسائل الدفع الالكتروني،لكننا سنركز على تلك الوسائل المستخدمة داخل البنوك الاسلامية،وعلى نطاق واسع في مجال التجارة الخارجية،وهما البطاقات الائتمانية²،والنقود الالكترونية:

أ-بطاقة الائتمان: لم تكن بطاقات الائتمان من ابتكارات البنوك التجارية، وإنما ابتكرتها الشركات التجارية، والخدمائية. إذ ظهرت لأول مرة في إنجلترا في أواخر القرن العشرين الميلادي، ثم سرعان ما انتشرت في أغلب دول العالم بعد ذلك. وفرضت نفسها على عمليات البنوك التي صارت تقوم بإصدار بطاقات بنكية بالتعاون مع عدة مؤسسات، وفيمايلي سنتعرف على ماهية هذه البطاقة، وأهم ما يميزها عن باقي البطاقات الأخرى المشابهة لها (أولاً) ، ثم عناصرها، وإجراءات إصدارها (ثانياً) وللتكليف القانوني لبطاقة الائتمان(ثالثاً) فيمايلي:

1 إيهاب فوزى السقا: الحماية الجنائية والأمنية للبطاقات الائتمانية، مرجع سابق، ص 167

2 يوجد أكثر من مسمى لبطاقات الائتمان، فيطلق عليها البعض بطاقات الدفع الالكترونية، والبطاقات البلاستيكية، و بطاقات الائتمان، و بطاقات الاعتماد، إلا أن مسمى بطاقات الائتمان هو الأكثر شيوعاً، وذلك لأنها إلى جانب كونها وسيلة دفع، فإنها تعطي لحاملها ائتماناً قصير الأجل.

أولاً-تعريف بطاقة الائتمان وتمييزها عما يشابهها: تعرف البطاقات البنكية¹ على أنها: ((عبارة عن بطاقة بلاستيكية و مغناطيسية يصدرها البنك لصالح عملائه بدلا من حمل النقود)). فهي بطاقة بلاستيكية مستطيلة الشكل تحمل اسم المؤسسة المصدرة لها، و شعارها و توقيع حاملها، و بشكل بارز على وجه الخصوص رقمها، و اسم حاملها و رقم حسابه و تاريخ انتهاء صلاحيته². وبطاقات الائتمان كمصطلح اقتصادي له تعريفات عديدة فقد عرف معجم (أكسفورد) بطاقة الائتمان-credit card- بأنها: ((البطاقة الصادرة من بنك أو غيره تخول حاملها الحصول على حاجاته من البضائع ديناً))³. وعرّفها البعض بأنها: ((بطاقة يصدرها المصرف لعميله تمكنه من الحصول على السلع والخدمات من محلات وأماكن معينة عند تقديمه لهذه البطاقة، ويقوم بائع السلع والخدمات، بتقديم الفاتورة الموقعة من العميل إلى المصرف مصدر الائتمان فيسدد قيمتها، ويقدم المصرف للعميل كشفا شهريا بإجمالي القيمة لتسديدها أو لحسمها من حسابه الجاري))⁴. كما عرفها آخرون بأنها: ((عقد يتعهد بمقتضاه مصدر البطاقة بفتح اعتماد بمبلغ معين لمصلحة شخص آخر هو حامل البطاقة، الذي يستطيع بواسطتها الوفاء بمشترياته الشخصية، لدى المحلات التجارية التي ترتبط مع المصدر للبطاقة بعقد، يتعهد فيه بقبولها الوفاء بمشتريات حامل البطاقة، الصادرة عن الطرف الأول على أن تتم التسوية النهائية بعد كل مدة محددة))⁵.

رأي الباحث: ان بطاقة الائتمان هي وسيلة دفع حديثة تقدم مميزات أفضل من تلك التي تقدمها وسائل الدفع التقليدية، ولذلك انتشر استعمالها عبر مختلف دول العالم⁶. ولعل تعريف مجمع الفقه الإسلامي التابع لمنظمة المؤتمر الإسلامي، الذي عرفها بأنها: ((مستند يعطيه مصدره لشخص طبيعي أو اعتباري (حامل البطاقة) بناء على عقد بينهما، يمكنه من شراء السلع أو الخدمات ممن يعتمد المستند (التاجر) دون دفع الثمن حالا لتضمنه التزام المصدر

1 العنوان العام للبطاقات المستعملة في المبادلات المالية تسمى في اللغة الإنجليزية والقانون ب " بطاقة المعاملات المالية financial " transactions cards تارة و بطاقة الدفع Paiement cards تارة أخرى. أما ما يسميه الاقتصاديون العرب (بطاقة ائتمان) فهي في حقيقتها بطاقة إقراض، وأولى أن تسمى بهذه التسمية حيث أنها تمثل قسما كبيرا من البطاقات التي يتعامل بها. أنظر: بورزق إبراهيم فوزي: دراسة تحليلية حول التجربة الجزائرية في مجال النقد الآلي البنكي CPA دراسة حالة القرض الشعبي الجزائري، مذكرة ماجستير، تخصص تحليل اقتصادي، كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة الجزائر، 2008/2007، ص25. نقلا عن :

Salon Irving .j, « The Law and Regulation of credit use and Misuse », London O Publican, 1987, p119.

2 محمد زيدان : دور التسويق في القطاع المصرفي حالة بنك الفلاحة و التنمية الريفية - رسالة دكتوراه - قسم العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية و علوم تسيير، جامعة الجزائر 2004- 2005، ص71

3 أبو سليمان، عبد الوهاب: البطاقة البنكية الاقراضية والسحب المباشر من الرصيد، دار القلم، دمشق، ط2، 1998 ص24

4 بدوي، أحمد زكي: معجم المصطلحات التجارية والتعاونية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1984، ص62

5 رضوان، فايز نعيم: بطاقات الوفاء، المطبعة العربية الحديثة، القاهرة، مصر، ط1، 1990، ص62

6 محمد أمين الرومي : التعاقد الالكتروني عبر الانترنت، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، ط1، 2004، ص130

بالدفع، ويكون الدفع من حساب المصدر ثم يعود على حاملها في مواعيد دورية، وبعضها يفرض فوائد ربوية على مجموع الرصيد غير المدفوع بعد مدة محددة من تاريخ المطالبة وبعضها لا يفرض فوائد¹. أعطائها صورة أخص من الصور التي رسمتها لها سائر التعريفات، وبالتالي يمكن تمييز البطاقة الائتمانية ذات الصورة الخاصة عن غيرها كما سنرى. ومن خلال التعاريف السابقة يمكننا استنتاج أنواع بطاقات الائتمان وتمييزها عن البطاقات الأخرى فيما يلي:

أ- أنواع البطاقات الائتمانية: تنقسم بطاقة الائتمان باعتباريات مختلفة إلى عدة أقسام نذكر منها ما يلي²:

1- تنقسم باعتبار القرض وسقفه، إلى بطاقات عادية (فضية)، وبطاقات ممتازة (ذهبية)، وبطاقات ماسية وبطاقات الإلكتروني.

-البطاقة العادية(الفضية): هي ذات حدود إقراض منخفضة، وتمنح لأغلب العملاء، وهي تخول حاملها السحب النقدي من البنك أو من أجهزة الصراف الآلي، أو الشراء من التجار.

-البطاقة الممتازة(الذهبية): فهي ذات حدود إقراض عالية، وهي تعطى لفئات معينة من العملاء، ككبار رجال الأعمال وهي تمنح حاملها بالإضافة إلى ما تمنحه البطاقة العادية عدة أمور منها: التأمين ضد الحوادث والتأمين على الحياة، والحصول على استشارات قانونية وطبية، وارتفاع سقف الإقراض وأولوية الحجز في مكاتب السفر والفنادق، ولهذا الامتيازات كان رسم الاشتراك فيها مرتفعاً.

-وأما البطاقة الماسية أو البلاتينية: فهي ذات حدود إقراض مالية عالية، وذات حوافز عالية لذوي الملاءة، دون أن يكون لهم حساب لدى البنك المصدر لها.

-وأما بطاقة الإلكتروني: فهي بطاقة حسم فوري مخصصة للاستخدام الإلكتروني فقط. بالإضافة إلى استخدامها في دفع قيمة المشتريات من حساب العميل لدى البنك الذي أصدرها، وسقفها حدود حساب حاملها.

2- وتنقسم باعتبار جهة الإصدار إلى: بطاقات صادرة من البنوك بترخيص من المنظمة العالمية الراعية للبطاقة وبطاقات صادرة من مؤسسات بنكية عالمية، وبطاقات صادرة من شركات ومؤسسات تجارية عالمية.

1 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 12، الدورة السابعة، سنة 1412هـ-1988م، ج 1، ص 717

2 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 182

-البطاقة الصادرة من البنوك بترخيص من المنظمة العالمية الراعية للبطاقة هي البطاقة الصادرة من البنك مثل: البطاقة العادية (الفضية)، والبطاقة الممتازة (الذهبية) والبطاقة الالكترونية. وهناك منظمتان لرعاية هذه البطاقة هما¹: منظمة فيزا العالمية- visa international ومنظمة ماستر كارد العالمية Master carde - international. أما البطاقات الصادرة من المؤسسات البنكية العالمية: فهي مؤسسات تشرف مباشرة على عمليات إصدار البطاقات، دون أن تمنح تراخيص إصدارها لأية جهة أخرى. وهذه المؤسسات هي²: أميركان اكسبرس- american express- والدينرزكلوب- dinersclub

-وأما البطاقات الصادرة عن المؤسسات، والشركات التجارية العالمية، فهي البطاقات التي تصدر من مؤسسات تجارية، كالفنادق والمطاعم، ومحطات البنزين، وبعض المحلات التجارية، وتصدر هذه المؤسسات عدت بطاقات: مثل بطاقة الشراء من بائع التجزئة وبطاقة-الدينرز كلوب: هي بطاقة تصدر عن بنك في أمريكا اسمه (سي تي بنك). ويصدر هذا البنك ثلاثة أنواع من البطاقات وهي: بطاقة الخصم الفوري وهي تعطى لكافة العملاء، وبطاقة الأعمال التجارية وهي تصدر لرجال الأعمال وموظفي الشركات، والبطاقة الخاصة التي يصدرها البنك بالتعاون مع بعض الشركات، مثل شركة الطيران الأمريكية. الشراء الداخلي...، ومن أشهر المحلات التجارية التي تصدر هذا النوع من البطاقات محل (ماركس وسبنسر) في بريطانيا حيث يبلغ عدد البطاقات التي يصدرها، مليون ونصف المليون بطاقة. وهذه البطاقات تنطوي على قرض متجدد، وغير متجدد لحاملها. ولا يشترط فيمن يحملها أن يكون له حساب في أي بنك من البنوك، ولا وضع تأمين نقدي لدى المحل التجاري الذي أصدر البطاقة.

ب- تمييز بطاقة الائتمان عن غيرها من البطاقات الأخرى³:

1- تمييز بطاقة الائتمان عن بطاقة الحساب: إن بطاقة الحساب تتيح لحاملها الشراء على الحساب في الحال، على أن يتم التسديد بصورة لا حقة، فهي حقيقة لا تتضمن أي معنى للائتمان بل على حاملها أن يسدد قيمة مشترياته مباشرة بمجرد إرسال المصدر الفاتورة له، كما لا يتحمل المستهلك جراء ذلك أية فوائد. فبطاقة الحساب

1 منظمة (فيزا العالمية): مؤسسة غير مصرفية نشأت لرعاية بطاقات الائتمان، ومقرها أمريكا، تربط بين (220) بنكاً في مجال المقاصة بين البنوك، وهي شاملة لخدمات المدفوعات، والمعالجة الالكترونية، وتنتشر في جميع أنحاء العالم. وتقوم هذه المنظمة بالترخيص للبنوك التي ترغب في إصدار بطاقات الائتمان، وتزويد البنوك بالخبرات الفنية والإدارية لإدارة نشاط البطاقات، وإقامة شبكات صرف آلي في عدة دول، ومراقبة السوق المالي.

-منظمة (ماستر كارد العالمية): من أكبر الشركات الأمريكية العالمية الراعية لإصدار البطاقات، وبتقاناتها مقبولة في أكثر من تسعة ملايين محل تجاري منتشر في جميع أنحاء العالم.

2 أميركان اكسبرس: اسم بنك في أمريكا يصدر عدة أنواع من البطاقات وهي: البطاقة الخضراء (العادية)، والبطاقة الذهبية، والبطاقة الماسية.

3 مصطفى عرفات،: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، رسالة ماجستير، جامعة النجاح، نابلس، 2007، ص50

هذه، وان كانت تعتمد على الشراء بالدين إلا أنها تسدد بعد ذلك مباشرة ولمدة واحدة دون تقسيط. أما بطاقة الائتمان فيتم التسديد بها بنسبة معينة، خلال فترات متقطعة عداعن الفوائد المركبة عليها كما أن بطاقات الحساب تعد من البطاقات المجانية بالنسبة للبائع أما البطاقات الائتمانية فيدفع البائع فيها رسوماً أو نسبة مئوية من قيمة الفاتورة¹.

2- تمييز بطاقة الائتمان عن بطاقة ضمان الشيكات: إن بطاقة ضمان الشيكات تتضمن قبول الشيكات الصادرة عن حاملها عند شراء البضائع أو الاستفادة من الخدمات، في حدود المبلغ المتفق عليه مع جهة الإصدار. وهذه الشيكات قد تكون مسحوبة على البنك الذي أصدر بطاقة الضمان، وقد تكون مضمونة ببطاقة ائتمان دولية كبطاقات الفيزا، أو الماستر كارد، وهذه البطاقات تمكن حاملها من الحصول على دفعات نقدية من البنوك، أي أن العميل يشتري نقوداً بواسطتها، ذلك أن بطاقة الضمان تضمن الشيكات الشخصية، التي يسحبها العميل فإذا رد أحدها تقوم الجهة المصدرة للبطاقة بالدفع عن العميل، وذلك في الحدود المسموح له بها سداد شيك مسحوب من حامل البطاقة، بينما بطاقة الائتمان تضمن سداد سلع وخدمات حصل عليها حامل البطاقة². كما أن بطاقة ضمان الشيك قد توقع حاملها في جريمة إعطاء شيك من دون رصيد، وذلك فيما لورفض البنك الوفاء بالشيك، إذا تجاوز الحد الأقصى المتفق عليه، مع عدم وجود رصيد للعميل. بينما في بطاقة الائتمان نجد بأن الجهة المصدرة للبطاقة ضامنة للتاجر بالمبلغ المستغرق في المشتريات³.

3- تمييز بطاقة الائتمان عن بطاقة الصراف الآلي (بطاقة الحساب الجاري) لعل أبرز الفروق بين البطاقتين هي :

أ- إن بطاقات الصراف الآلي (الحساب الجاري) مرتبطة برصيد حاملها في البنك المصدر لها، فلا يمكن أن يسحب أكثر من الرصيد المودع في البنك، أما البطاقات الائتمانية فإنها لا ترتبط برصيد حاملها بل قد لا يكون له رصيد في البنك المصدر، وإنما تعتمد على ثقة المصدر بحامل البطاقة، وقدرته على السداد عند استحقاق الدفع⁴.

ب- أن البنك المصدر لبطاقة الصراف الآلي يعد موفياً لما عليه في حال السحب النقدي، والعميل إنما يقوم باستيفاء دينه أو بعضه أما في البطاقة الائتمانية فإن البنك المصدر يعد مانحاً للائتمان لحامل البطاقة .

1 بحث منشور، مجلة الدراسات المالية والمصرفية، المعهد العربي للدراسات المصرفية، ع3، 1995، ص19

2 عطير، عبدالقادر: العمليات التشغيلية والإطار القانوني، بطاقة الائتمان، مجلة البلقاء للبحوث والدراسات، الأردن، ع1، 1995، ص29

3 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص51

4 العصيمي، محمد بن مسعود بن محمد: البطاقات الدائنية، تاريخها وأنواعها وتعاريفها وتوصيفها، دار ابن الجوزي، السعودية، ط1، د.ت، ص148

ج- عند السحب النقدي ببطاقات الائتمان تحسب نسبة مئوية من المبلغ المسحوب، أما السحب النقدي ببطاقات الصراف الآلي فهو مجاني، وقد يكون بحسم (خصم) مبلغ بسيط دون أن يشعر به العميل.

ثانيا- عناصر بطاقة الائتمان واجراءات اصدارها: يمكننا تمييز عناصر بطاقة الائتمان، فيما يلي¹:

- 1- البنك الذي يصدر البطاقة بالنيابة عن المؤسسة العالمية للبطاقة: يسدد نيابة عن حاملها قيمة المشتريات .
- 2- المنظمة العالمية الخاصة بإصدار البطاقات البنكية: مثل مؤسسة (فيزا كارد)، و(ماستر كارد)، وهي ترخص للبنوك بإصدار البطاقة مقابل عمولة محددة، وتقوم تلك المؤسسة بتقديم الخبرة الفنية والإدارية لإدارة البطاقة.
- 3- حامل البطاقة: وهو العميل الذي يطلب استصدار البطاقة من المنظمة العالمية عن طريق البنك المحلي، ويلتزم بالوفاء بقيمة المشتريات للبنك المحلي.
- 4- التاجر: الذي يقبل التعامل بالبطاقة البنكية، وهو الذي يوجد عنده جهاز خاص بمعرفة صلاحية البطاقة للتعامل، وإصدار فاتورة الشراء، ويتم الاتفاق بينه وبين المؤسسة العالمية على تقديم السلع والخدمات لحامل البطاقة واستيفاء ثمنها لاحقا.
- 5- بنك التاجر: وهو البنك الذي يتعامل معه التاجر، ويقوم باستيفاء قيمة السلع والخدمات لحساب التاجر من البنوك المصدرة للبطاقة، عن طريق المنظمة العالمية، مقابل عمولة مقررة يدفعها التاجر لهذا البنك.
- 6- العمولة وهي على أنواع:

- عمولة يدفعها البنك المصدر للبطاقة للمنظمة العالمية.

- عمولة يدفعها العميل (حامل البطاقة) للبنك الذي يصدر البطاقة، وهي عمولة إصدار وعمولة تمديد المدة، وعمولة سحب نقدي (فائدة).

- عمولة يدفعها التاجر لبنك التاجر، الذي يقوم بتحصيل ثمن البضاعة التي تم بيعها عن طريق البطاقة.

- عمولة يدفعها التاجر للمنظمة مقابل تسويق بضائعها بالبطاقة.

ولإصدار بطاقة الائتمان هناك عدة إجراءات عملية أهمها ما يلي²:

1- يقوم العميل بتقديم طلب للبنك مصدر البطاقة، يطلب فيه إصدار بطاقة من نوع معين، وسقف ائتمان محدد، ويوقع على الطلب، ولا بد أن يكون البنك مرخصاً له بإصدار البطاقة من قبل المنظمة العالمية.

2- يقوم البنك بالتحقق من صحة توقيع العميل، وكتابة رصيد العميل في حسابه في الطلب المقدم، ويتقاضى عمولة على ذلك، وإذا لم يكن للعميل حساب طالبه في الغالب بفتح حساب، وإيداع مبلغ من المال فيه.

3- إذا تحقق البنك من ذلك أصدر البطاقة للعميل وسلمهاله، ويعتبر هذا التسليم بمثابة القبول في القانون الأمريكي فالإيجاب هو تقديم الطلب من قبل العميل. في حين أن القانون الإنجليزي اعتبر تقديم الطلب قبولا، لأن الإيجاب هو عرض البنك لخدمات البطاقة، والبنك لا يعرض ذلك إلا بعد أن يتفق مع الجهة المشرفة على البطاقة بأن يصدر البطاقة كما بينا في الإجراء الأول.

4- يقوم حامل البطاقة بشراء البضائع من المحلات التجارية التي تتعامل بالبطاقة بعوض مؤجل، على أن يدفع عنه البنك هذا العوض إلى التاجر عن طريق بنك التاجر. وتتضمن هذه

العملية فوائد تأجيل الدفع، وغرامة تأخير، ويوقع العميل على فاتورة الشراء، وتشمل البضائع كل ما هو موجود في السوق من ملابس وأقمشة ومجوهرات وخدمات وغير ذلك.

5- يقدم التاجر فاتورة الشراء إلى (بنك التاجر)، ويستوفي قيمة الفاتورة منه، بعد حسم عمولة (بنك التاجر).

6- يقدم بنك التاجر فواتير الشراء إلى منظمة البطاقة لاستيفاء قيمة البضاعة من البنك المصدر .

7- يتم تحصيل قيمة الفاتورة من البنك المصدر للبطاقة لصالح بنك التاجر، حيث يحسم المبلغ من حساب البنك المصدر، ويودع في حساب بنك التاجر.

8- يقوم البنك المصدر بحسم قيمة المشتريات من حساب العميل مع احتساب العمولة، والفوائد وغير ذلك.

ثالثاً- التكييف القانوني لبطاقة الائتمان: اختلف رجال القانون في تحديد الطبيعة القانونية لعقد بطاقة الائتمان البنكية على قولين³:

1 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 178

2 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 180

3 أبو سليمان، عبد الوهاب إبراهيم: البطاقة البنكية الاقراضية والسحب المباشر من الرصيد، مرجع سابق، ص 102

-القول الأول وتمثله مجموعة القوانين الأجلوسكسونية:ويرى هذا القول أن بطاقة الائتمان البنكية،تتضمن عدة عقود واتفاقيات،وهي ليست عقدا واحدا.ومن هذه العقود عقد بيع بالأجل بين حامل البطاقة والتاجر،وعقد قرض بين المنظمة المصدرة للبطاقة وحامل البطاقة،وعقد حوالة بين التاجر وحامل البطاقة والمنظمة المصدرة للبطاقة،وعقد تسويق بأجرة بين المنظمة والتاجر،وعقد كفالة بأجرة بين الجهة المصدرة وحامل البطاقة،وعقد صرف...وغير ذلك من العقود.

-القول الثاني وتمثله القوانين الفرنكوجرمانية:ويرى أن البطاقة البنكية عقد واحد مكون من ثلاث أطراف:وهي مصدر البطاقة،وحامل البطاقة والتاجر.حيث يعرض مصدر البطاقة على العميل تقديم قرض لشراء السلع والخدمات من التاجر أو السحب النقدي من البنوك التجارية مقابل دفع عمولة معينة على ذلك .

رأي الباحث:الأولى بالاعتبار القول الأول،أي أن البطاقة البنكية تتضمن عدة عقود واتفاقيات،وهي ليست عقدا واحدا ولا يمكن إلحاقها في مجملها بعقد من العقود المسماة في القانون،وان كانت أجزاءها تقبل التكيف والإلحاق ببعض العقود المسماة.فحامل البطاقة يشتري البضاعة من التاجر بأجل،ومصدرالبطاقة يكفل حاملها فيما ترتب عليه من التزامات مالية بسبب البطاقة.وهذه البطاقة تعد من الوسائل التسويقية لبضاعة التاجر ويدفع مقابل ذلك أجرة،وبنك التاجر يقوم بتحصيل ديون التاجر مقابل عمولة يتم الاتفاق عليها وبنك العميل(حامل البطاقة) يقرض العميل مقابل عمولة يتقاضاها البنك من العميل،والبنك المحلي المصدرللبطاقة لايمكن أن يصدربطاقات لعملائه إلا بعد الاتفاق مع منظمة البطاقة العالمية ودفع عمولة لها مقابل ذلك.وبناء عليه فان بطاقة الائتمان معاملة مستجدة مركبة من عدة عقود واتفاقيات¹. ونشير الى أن المشرع الجزائري اعتبرها بمثابة أوراق تجارية جديدة إضافة إلى الأوراق التجارية الكلاسيكية وهي السفتحة والشيك والسند لأمر. يتضح ذلك مما تقدم ،بالمادة 69 من قانون النقد والقرض03/11وذلك من خلال عبارة((..مهما يكن السند أو الأسلوب التقني المستعمل..))²

ب- النقود الالكترونية:بعد ظهور البطاقات البنكية ظهرت النقود الالكترونية ، أو النقود الرقمية³.وهي عبارة عن نقود غير ملموسة تأخذ صورة وحدات إلكترونية تخزن في مكان آمن لجهاز الكمبيوتر الخاص بالعميل، يعرف

1 شبير،محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي،مرجع سابق،ص179

2المادة (69) من الأمر رقم رقم 03/11 مؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد و القرض. الجريدة الرسمية- للجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية، العدد 52 الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003 ، ص11

3هناك اختلاف كبير في المصطلح المستخدم في هذا المجال، ففي بعض الدراسات يطلق على النقود الالكترونية مصطلح (virtual cash)أي النقد الافتراضي، وبعضها يسميها (electronic cash) وبعضها (electronic money) وبعضها(digital cash) وبعضها (electronic

باسم المحفظة الالكترونية، ويمكن للعميل استخدام هذه المحفظة في القيام بعمليات البيع أو الشراء أو التحويل. فهي من أهم العوامل التي ساعدت على انتشار التجارة الالكترونية على مستوى العالم نظرا لسهولة الدفع و السداد وإجراءات التحويلات البنكية بمقتضاها وعليه فسوف نتعرض لماهية النقود الالكترونية (أولا)، ولطبيعتها القانونية (ثانيا)، ثم للواقع العملي للدفع الالكتروني في البنوك الإسلامية (ثالثا) فيما يلي:

أولا- ماهية النقود الالكترونية: لمعرفة ماهية هذا النوع من النقود، سنحاول تعريفها، ثم التطرق لأشكالها وخصائصها بعد ذلك فيما يلي:

1- تعريف النقود الالكترونية: يعتبر مصطلح النقود الالكترونية، مستجد على الساحة المصرفية، ونظرا للمفاهيم الجديدة المرتبطة به. فقد وردت تعريفات عديدة له يمكننا ذكر بعضها فيما يلي¹: يعرف البعض النقود الالكترونية بأنها عبارة عن ((القيمة المخزونة او وسيلة الدفع المدفوعة مسبقا تكون فيها الأموال مسجلة او القيمة متوفرة ومخزونة على جهاز الكتروني في حيازة المستهلك))². ويعرفها بعض الفقه بأنها عبارة عن ((النقد المخزون على دعامة الكترونية ولا يتطلب معالجة منفصلة))³. كما عرف البعض النقود الالكترونية بأنها عبارة ((عن قيمة نقدية بعملة محددة تصدر في صورة بيانات الكترونية مخزنة على كارت ذكي أو قرص صلب حيث يستطيع صاحبها نقل ملكيتها إلى من يشاء دون تدخل شخص ثالث))⁴. وعرفت النقود الالكترونية، أيضا على أنها ((قيمة نقدية مخزنة على وسيلة الكترونية مدفوعة مقدما و غير مرتبطة بحساب بنكي، و تستعمل كأداة للدفع))⁵. كما قيل

cash) وقد ارتأينا استخدام مصطلح النقود الالكترونية (electronic money) لما لهذا الاصطلاح من استخدام شائع في التعاملات الالكترونية واستخدامه في أكثر الدول التي تضمنت قوانينها هذا النوع من النقود. أنظر مايلي:

- Alan Tyree – virtual cash – In <http://www.austlii.edu.au/alan/index>

-Electronic money: New Day or False Dawn? In [http://www.polsci.uscb.edu/faculty/cohen/in press/emoney.html](http://www.polsci.uscb.edu/faculty/cohen/in%20press/emoney.html)

1 Bassim Alwan Al-Uqabi- Ala'a Aziz Al-Juboori- Nai'em Kadhum Jabr-: Electronic money and its role in the fulfillment of contractual obligations

Journal of Electronic commerce Research. Vol. 5, No.4, 2004: In www.csulb.edu/journals/jecr/iss2004/paper3.pdf.p. 240.

2 Electronic money and Relevant legal and Regulatory Issuers. In <http://www.Lawer.20m.com/English/articles/e-money.htm>.

3 Charles Goldfinger – secure electronic payment on the internet. In [http://www.gefma.com/Articles/electronic%](http://www.gefma.com/Articles/electronic%20)

4 نسرين عبد الحميد نبيه: الجانب الالكتروني للقانون التجاري، منشأة المعارف، الاسكندرية، ط1، 2008، ص23

5 الشافعي محمد إبراهيم محمود: النقود الالكترونية، الهيئة العليا لتطوير الرياض – المال و الاقتصاد- الموقع الالكتروني: www.arriadh.com

عنها بأنها ((مستودع للقيمة النقدية يحتفظ بها على شكل الكتروني، و تستعمل كأداة للدفع))¹. وقد عرف البنك المركزي الأوروبي النقود الالكترونية بأنها: ((القيمة النقدية المخزونة الكترونياً على أداة تقنية كثيرة الاستعمال في وسائل الدفع وتحضى بقبول واسع من غير من أصدرها من دون ربطها بحسابات مصرفية))². كما عرفها مؤتمر بازل (Basel) لسنة 1998 بأنها عبارة عن: ((القيمة المخزونة او آليات الدفع المدفوعة مسبقا لتنفيذ الدفعات عن طريق أجهزة بيع خاصة، وإنشاء النقل بين أداتين او شبكات الحاسوب المفتوحة كالانترنت))³.

رأي الباحث: من مجمل هذه التعريفات نلاحظ بأن البعض عرف النقود الالكترونية على أساس الغاية منها، والبعض عرفها من خلال طريقة تخريبها تقنيا، و يمكننا تعريف النقود الالكترونية بأنها قيمة نقدية يتم تخزينها بواسطة الخوارزميات على جهاز الكتروني او في برامج الحاسوب الشخصي، تستخدم للوفاء بالالتزامات النقدية المختلفة. وهو ما سيعيننا على معرفة أشكالها .

2- أشكال النقود الالكترونية: الصورتين الأساسيتين للنقود الالكترونية هما⁴:

أ- محفظة النقود الالكترونية (PME) (Le porte monnaie électronique): تسمى كذلك ببطاقات مختزنة القيمة و هي بطاقة سابقة الدفع، معدة للاستخدام في أغراض متعددة، تحتوي على دائرة الكترونية يتم استعمالها عن طريق الموزع الآلي أو الآلات الخاصة الموجود عند التجار بها شريحة (puce) لشراء مشتريات صغيرة كالخبز، الجرائد... الخ.

ب- محفظة النقود التقديرية (PMV) (Le porte monnaie virtuel): أو النقود السائلة الرقمية (net money) تسمى كذلك بنقود الشبكة (digital cash) وهي آلية للدفع مختزنة القيمة في شكل بطاقات مدفوعة سلفا تستخدم للدفع عبر الانترنت، وغيرها من الشيكات وكذلك يمكن استخدامها للدفع في نقاط البيع التقليدية (Pointy of Sale) .

1 Michel Aglietta et Laurence Scialom: Second génération de monnaie électronique: nouveaux défi – Problèmes économiques – Monnaie et Finance – France – 2002 – p 26.

2 Bassim Alwan Al-Uqabi- Ala'a Aziz Al-Juboori- Nai'em Kadhum Jabr-: Electronic money and its role in the fulfillment of contractual obligations

3 Basel committee Risk management for electronic Banking and electronic money activities. March 1998. In :<http://www.bis.org/publ/bcbs35.htm>. para , 1,2,2

4 سماح ميهوب: الاتجاهات الحديثة في مجال الخدمات المصرفية، قسم العلوم الاقتصادية – فرع بنوك و تأمينات- كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة منتوري، قسنطينة، 2005 ، ص 121

3- خصائص النقود الالكترونية: تتميز النقود الالكترونية بعدة خصائص نذكر منها مايلي¹:

-النقود الالكترونية ثنائية الابعاد: إذ يتم نقلها من المستهلك الى التاجر دون الحاجة الى وجود طرف ثالث بينهما كمصدر هذه النقود مثلا فالنقود الالكترونية صالحة لبراء الذمة ووسيلة لدفع اثمان السلع والخدمات ،دون أن يقتض ذلك قيام البائع بالتأكد من حقيقة هذه النقود أو من كفاية الحساب البنكي للمشتري كما هو الحال بالنسبة الى وسائل الدفع الالكترونية. حيث يتأكد البائع من مدى كفاية الرصيد الموجود في حساب المشتري.

-النقود الالكترونية قيمة مخزنة الكترونيا: فالنقود الالكترونية وخلافا للنقود القانونية عبارة عن بيانات مشفرة يتم وضعها على وسائل الكترونية، في شكل بطاقات بلاستيكية أو على ذاكرة الكمبيوتر لشخص وذلك كما أوضحنا -النقود الالكترونية ليست متجانسة: حيث أن كل مصدر يقوم بخلق وإصدار نقود الكترونية مختلفة، فقد تختلف هذه النقود من ناحية القيمة وقد تختلف أيضا بحسب عدد السلع والخدمات التي يمكن أن يشتريها الشخص بواسطة هذه النقود، فهذه النقود ليست متماثلة أو متجانسة.

-سهولة الحمل: تتميز النقود الالكترونية بسهولة حملها، نظرا لخفة وزنها وصغر حجمها. فهي أكثر عملية من النقود العادية، ويرجع ذلك إلى أنها تعفي الفرد من حمل كتل نقدية كبيرة لشراء السلع والخدمات الرخيصة الثمن كصحيفة أو مشروب أو وجبة خفيفة.

-معرضة للمخاطر المستمرة: يلاحظ أن النقود الالكترونية هي نتيجة طبيعة التقدم التكنولوجي، وعلى الرغم مما تقدمه هذه التكنولوجيا للبشرية، من فوائد كثيرة. فان مخاطرها كثيرة أيضا، خاصة في ظل عدم وجود كوادر مدربة وخبيرة تكون قادرة على إدارة المخاطر المترتبة على مثل هذه التقنيات الحديثة. وهذا ينطبق على النقود الالكترونية وبصفة خاصة تلك التي يتم التعامل بها ومع هذا فمن المتوقع أن تفعل المشكلات الناتجة عن التعامل بالنقود الالكترونية في المستقبل مع اعتماد استخدامها والتعامل بها.

ثانيا- الطبيعة القانونية للنقود الالكترونية: أثارت الطبيعة القانونية للنقود الالكترونية جدلا فقهيها متميزا. اذ يرى بعض الفقهاء أنها نوع جديد من النقود يضاف الى النقود الورقية والمعدنية. في حين يتجه رأي آخر الى تبني فكرة مقتضاها ان النقود الالكترونية ليست نقودا بالمعنى المتعارف عليه.

1 نسرين عبد الحميد نبيه: الجانب الالكتروني للقانون التجاري، مرجع سابق، ص24

أ- النقود الالكترونية نوع جديد من النقود new legal form of money: يذهب جانب من الفقه الى اعتبار النقود الالكترونية نقودا بالمعنى المعروف والشائع لها. ويمكن تبرير ذلك طبقا لهذا الاتجاه في كون المنتجات الجديدة تؤدي ذات الوظائف التي تضطلع بها النقود الورقية والمعدنية. فهي وحدة حساب (Unit of account) تقاس بها السلع والخدمات، ووسيط مبادلة (Medium of exchange) ومخزن القيمة (store of value) وتؤدي النقود الالكترونية هذه الوظائف الثلاثة اذ أنها تعد وسيلة لتأمين السلع والخدمات (وحدة حساب)، وتستخدم في المبادلات التجارية والمعاملية (وسيط مبادلة) وأنها ذات قيمة حقيقية، يقبل بها التجار دون اشتراط تحويلها الى نقود حقيقية (مخزن للقيمة)، ومن ثم تبرأ ذمة المدين عن طريق الوفاء بها كما هو الحال في النقود الحقيقية، كما انها تنتقل من يد الى أخرى بسهولة، غاية ما في الامر أنها لا تنتقل بصورة مادية وإنما بصورة الكترونية¹. ومن ثم يرى هذا الفقه بأننا سنصل إلى الوقت الذي يتحول فيه النقد الالكتروني الى نقد رسمي مفروض قانونا، بحيث يتعذر تمييزه عن النقود الورقية والمعدنية من ناحية الإلزام والتعامل. وقد استدل البعض على ان النقود الالكترونية نوع جديد من النقود بالاتي²:

1- ان التاجر الذي يقبل التعامل بالنقود الالكترونية يطلب من مصدر هذه النقود، بعد ان يتلقاها من المستهلك ان يحولها الى نقود ورقية، وهذا يدل على أنها تختلف عن النقود الورقية.

2- لا يعد التاجر الذي تلقى الوحدات الالكترونية بمجرد انتقالها إليه دائما للمصدر بقيمة السلع والخدمات التي باعها للمستهلك، لأنه يكون قد قبض ثمنها عن طريق هذه الوحدات، فكل ما هنالك ان للتاجر حق مطالبة المصدر بتحويلها الى نقود ورقية او حسابات مصرفية

ب- النقود الالكترونية وسيلة دفع جديدة new instrument payment: يرى بعض الفقه ان النقود الالكترونية وعلى العكس من الرأي الأول لا تتمتع بوظائف النقود المفروضة، ومن ثم لا يمكن تكييفها على أنها نقودا بالمعنى المتعارف لها³.

1 David Cox, success in elements of banking, third edition, Richard clay (the Chaucer press) Ltd, Bungay, Suffolk, 1986. p. 10.

2 غنام شريف محمد: محفظة النقود الالكترونية، رؤية مستقبلية، دار النهضة، القاهرة، مصر، ط1، ص39.

3 - Charles Goldfinger and Philippe Herbin, How to regulate issuers of E, money? In [http://www.gefma.com/Articles/How to regulate issuers of electronic money January 99.html](http://www.gefma.com/Articles/How%20to%20regulate%20issuers%20of%20electronic%20money%20January%2099.html).

رأي الباحث: من خلال استعراض آراء الفقهاء، في الطبيعة القانونية للنقود الالكترونية. يرى الباحث بان النقود الالكترونية ليست نوعاً جديداً للنقود المعروفة، وإنما هي وسيلة دفع ابتدعتها التطورات التكنولوجية الجديدة¹. فالوحدات الالكترونية لا تعد نوعاً جديداً للنقود وسندنا في ذلك ما يأتي²:

1- ليس للنقود الالكترونية نظاماً قانونياً، فهي لا تمثل وحدة حسابية موحدة من حيث كيفية الإصدار أو التسمية ولا تحمل فئات موحدة كالنقود الورقية ولا شكلاً ثابتاً.

2- تفرض النقود بقانون ولا تلغى الا بقانون، بينما ليس هناك قانون يفرض التعامل بالنقود الالكترونية حتى بالنسبة للدول التي ظهرت فيها بصورة واسعة .

3- لا تتمتع النقود الالكترونية بقوة الإبراء القانوني، فإمكان الدائن رفض السداد بها والمطالبة بالسداد عن طريق النقود الحقيقية.

ثالثاً- الواقع العملي للدفع الالكتروني في البنوك الإسلامية: بعدما عرفنا ماهية، وخصائص، ومميزات أهم وسائل الدفع المصرفي الالكتروني المستعملة داخل البنوك الاسلامية، نحاول معرفة الواقع العملي لهاتين الوسيلتين، داخل البنوك الاسلامية. فكيف تستخدم البنوك الاسلامية، بطاقات الائتمان، وما مدى مشروعية هذا الاستخدام في التجارة الخارجية لتلك البنوك، وكيف يتم التعامل بالنقد الالكتروني، في البنوك الاسلامية؟ هذا ما سنبينه فيما يلي:

أ- بطاقات الائتمان في البنوك الإسلامية: علمنا بأن لبطاقة الائتمان استخدامين اثنين هما، السحب النقدي، وشراء السلع والخدمات. وكبداية نحاول الاجابة عن اشكالية مدى مشروعية هذه البطاقة، بناء على تكييفها الفقهي، ثم التجارة الخارجية وبتقاقات الائتمان المغطاة، اذ نتكلم عن كيفية تعامل البنوك الإسلامية مع حامل البطاقة في عقود صرف العملات الأجنبية؟ وهل يمكن لحامل بطاقة الائتمان شراء سلع، مثل الذهب والفضة بهذه البطاقة، بواسطة بنك إسلامي؟ وما البديل الإسلامي لبطاقة الائتمان غير المغطاة؟

1 اتخذت بعض الدول مثل سنغافورة قراراً يقضي باصدار النقود الالكترونية بصورة رسمية وبموجب القانون باسم النقد الالكتروني الرسمي، ومن ثم تصبح نقوداً مفروضة تتمتع بقوة الإبراء القانوني، ولا يمكن رفض التعامل بها. ينظر تفصيل ذلك في: <http://www.newsbytes.com>

2 Bassim Alwan Al-Uqabi- Ala'a Aziz Al-Juboori- Nai'em Kadhum Jabr-: Electronic money and its role in the fulfillment of contractual obligations

أولاً- مشروعية إصدار بطاقات الائتمان: لمعرفة مدى مشروعية بطاقة الائتمان، سنتعرف على التكييف الفقهي لهذه البطاقة أولاً، والحكم الشرعي بصفة عامة لبطاقات الائتمان. وبعدها نتطرق لمدى مشروعية أخذ الرسوم المصاحبة لاستصدار بطاقات الائتمان وتحديد ما كمايلي:

1- التكييف الفقهي لبطاقة الائتمان البنكية: لبطاقات الائتمان استخدامين: الأول في السحب النقدي، والثاني في شراء السلع والخدمات، وهذا يقودنا إلى جعل التكييف الفقهي لكل استخدام على حدى¹:

أ- التكييف الفقهي لبطاقة الائتمان عند استخدامها في عملية السحب النقدي: وهنا تكون العلاقة التعاقدية مقتصرة على طرفين هما: مصدر البطاقة وحاملها، وذلك إذا كان السحب من جهاز مصدر البطاقة وقد تكون بين ثلاث أطراف: إذا كان الجهاز لبنك آخر².

- فإذا استعملت هذه البطاقة من جهاز مصدر البطاقة فهناك حالتان:

1- الحالة الأولى: أن يكون لصاحب البطاقة رصيد في البنك: فان كانت العملة التي في حساب العميل، والعملة التي سحبها واحدة. فان العلاقة تكون مثل علاقة الساحب بالشيك من البنك أي أن حامل البطاقة يكون مقتضياً لجزء من دينه من البنك مصدر البطاقة. لأن تكييف الحساب الجاري هو أنه قرض من صاحب الحساب إلى البنك، فتكون العملية جائزة من غير خلاف. وان كانت العملة التي في حساب العميل مختلفة عن العملة التي سحبها، فان العملية يكون فيها اقتضاء للدين بغير جنسه. فتدخل في عقد الصرف. كأن يكون حساب العميل بالدينار، وسحب بالدولار، فيكون هذا جائزاً، إذا كان البنك يحسم مقابل الدولارات من حساب العميل في نفس الوقت الذي سحب فيه الدولارات، فيكون كما سحب العميل من الفرع الذي فيه حسابه.

2- الحالة الثانية: أن لا يكون لصاحب البطاقة رصيد في البنك: وفي هذه الحالة تكون علاقة اقراضية، فإذا وى حامل البطاقة الدين عند حلول الأجل بجنس العملة التي سحبها، دون زيادة، فلا إشكال في ذلك، فهي وفاء للدين. وإذا وى بغير جنس العملة، فان العملية تتضمن وفاء للدين بعملة أخرى³.

- وأما إذا استعملت البطاقة من جهاز غير مصدر البطاقة فهناك حالتان أيضاً:

1 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص74

2 الضرير، الصديق محمد الأمين: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة12، ج3، ص603

3 الضرير، الصديق محمد الأمين: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة12، ج3، ص603

-الحالة الأولى: أن يكون لصاحب البطاقة رصيد في البنك المصدر للبطاقة. وهنا يعتبر حامل البطاقة مقترضاً للمبلغ الذي سحبه من صاحب الجهاز، ومحميلاً لصاحب الجهاز، على البنك الذي أصدر له البطاقة. وتعتبر هذه الحوالة صحيحة، لأن مصدر البطاقة - المحال عليه - مدين لحامل البطاقة - المحيل - وهذا يكون لما تكون العملة واحدة، وبشرط عدم الزيادة. أما إذا كانت العملة مختلفة، بأن كان حساب حامل البطاقة بالدينار مثلاً، وسحب من الجهاز بالدولار فإن الواجب على البنك المصدر للبطاقة أن يجري عملية مصارفة بينه وبين صاحب الجهاز الدائن بسعر يوم الأداء وليس بسعر اليوم الذي سحب فيه حامل البطاقة بالدولارات، وبشرط أن يتم الحسم من الحساب، والتحويل بشكل فوري، لأن شرط الصرف فورية التقابض¹.

-الحالة الثانية: أن لا يكون لصاحب البطاقة رصيد في البنك: وفي هذه الحالة يكون حامل البطاقة مقترضاً من صاحب الجهاز، وحامل البطاقة يحيل صاحب الجهاز على البنك مصدر البطاقة. وهذه الحوالة جائزة، وقد أجاز مجمع الفقه الإسلامي الحوالة على غير مدين في قراره رقم 84 (9/1). ثم إن البنك مصدر البطاقة - المحال عليه - إذا وفى الدين الذي على حامل البطاقة، يصبح مقترضاً لحامل البطاقة، المبلغ الذي دفعه، فيتقاضاه عند حلول الأجل². هذا وقد اعتبر بعض الفقهاء الحوالة على غير المدين أنها من باب القرض أيضاً، فقد جاء في المغني: ((وان أحال من عليه دين، على من لا دين عليه، فليست بحوالة، وإنما هو إقراض))³ وهذا يقودنا إلى القول، أن الحالة العامة لاستعمال البطاقة في السحب النقدي، إنما هي من قبيل القرض⁴. وبالتالي تطبق هنا قوانين إقراض النقود في العلاقة الثنائية ما بين حامل البطاقة والبنك، إذ لا يوجد في مثل هذه الحالة طرف ثالث.

ب- التكيف الفقهي لبطاقة الائتمان عند استخدامها في عملية شراء السلع والخدمات: إن العلاقة التعاقدية بين أطراف البطاقة في عملية شراء السلع والخدمات، علاقة ثلاثية تدور بين البنك المصدر للبطاقة، وحامل البطاقة، والتاجر. إذ لا يمكن أن تتم عملية الشراء من غير طرف من هذه الأطراف الثلاث. وللبطاقة في عملية الشراء حالتان:

1 المرجع السابق، ص 605

2 الأثر، عبد الرحمن بن صالح: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، ع 15، ج 3، ص 77

3 ابن قدامة، موفق الدين عبد الله أحمد: المغني والشرح الكبير، بيروت، دار الكتاب العربي، ط 2، 1983، ج 5، ص 579

4 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 76

-الحالة الأولى- أن تكون بطاقة الائتمان مغطاة¹: إن البطاقات المغطاة لاتواجه اعتراضات من قبل الفقهاء المعاصرين، إذ ذهب أغلبهم² إلى أن التكييف الفقهي لعقد البطاقة المغطاة، إنما هو من قبيل الحوالة. وقد اشترط الفقهاء لصحة الحوالة أن تكون على مدين، وذلك لأن حقيقتها بيع دين بدين على الأصح. واستثنيت من بيع الدين بالدين لمسيس الحاجة. والإحالة في عقد البطاقة المغطاة إنما تكون على ملئ وهو المصدر المدين لحامل البطاقة. وإذا تمت الإحالة فإن التاجر المحال يتقاضى ماله من المحال عليه، وبالتالي لا يرجع المحال على المحيل بشئ³. وقد قرر مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورته الخامسة عشرة بمسقط. جواز إصدار البطاقات المغطاة، والتعامل بها إذا لم تتضمن شروطها دفع الفائدة عند التأخير في السداد⁴.

-الحالة الثانية- أن تكون البطاقة غير مغطاة⁵: وقد اختلف العلماء المعاصرون في تكييف عقد البطاقة البنكية، عند استخدامها في عملية الشراء إلى عدة أقوال. فمنهم من اعتبرها بمثابة عقد وكالة⁶، ومنهم من اعتبرها عقد قرض⁷، وهناك من كيفها على أساس عقد الحوالة⁸، أو تكييفها على أساس عقد الوكالة، والحوالة معاً⁹. لكن الرأي الراجح، والذي ذهب إليه أغلب العلماء¹⁰ هو تكييف البطاقة غير المغطاة على أساس أنها عقد كفالة وتصوير الكفالة في البطاقة، إنما يكون بأن يتكفل المصدر للبطاقة بأن يدفع عن حاملها ما يترتب عليه من ديون جراء استخدام هذه البطاقة، فإذا اشترى الحامل شيئاً توجه التاجر إلى المصدر وهو الكفيل لأخذ القيمة منه. ولا يمتنع المصدر عن دفع هذه القيمة، لأن بين الحامل والمصدر عقد يوجب الدفع، فإذا دفع المصدر توجه إلى حامل البطاقة، وهو المكفول طالبا منه ما دفعه¹¹.

1 البطاقة المغطاة: هي تلك التي يشترط البنك على العميل عند إصدارها أن يودع في حسابه لدى ذلك البنك مبلغاً يساوي الحد الأعلى المسموح به

لاستخدام البطاقة، وان يقيه محجوزاً في الحساب ما دامت تلك البطاقة سارية المفعول.

2 ومن هؤلاء الفقهاء: د. الصديق الضرير، د. حسن الجواهري، د. محمد القرني بن عيد،... وغيرهم.

3 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 80

4 مجلة مجمع الفقه الإسلامي، ع 15، ج 3، ص 77

5 ويقصد بالبطاقة المغطاة: هي البطاقة التي لا يشترط فيها البنك على العميل عند إصدارها، أن يودع بحسابه مبلغاً من المال بحيث يساوي الحد الأعلى المسموح به لاستخدام البطاقة.

6 ومن هؤلاء الدكتور وهبة الزحيلي.

7 ومن هؤلاء: د. حسن الجواهري، د. بكر عبد الله أبو زيد، د. عبد الوهاب أبو سليمان، د. محمد بالولي،...

8 ومنهم: د. رفيق المصري، والشيخين: علي عندليب، محمد علي التسخيري، الشيخ عبد الله بن منيع،...

9 وقد ذهب لذلك: الشيخ الدكتور مصطفى الزرقا، د. عبد الستار أبو غدة.

10 ومنهم: د. نزيه حماد، د. محمد عبد الحليم عمر، د. عبد الله السعدي، د. محمد القرني، والشيخ علي محي الدين القرّة دغي

11 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 87

2-الحكم الشرعي لبطاقات الائتمان: لمعرفة الحكم الشرعي لهذه البطاقات يجب التطرق لكل نوع على حدا:

أ-البطاقات المغطاة:وهي التي يكون لصاحبها رصيد في البنك فيسحب منه مباشرة¹فانه يجوز إصدارها لأنها لا تتضمن محظورا شرعيا،ولا يمنح عقدها تسهيلات ائتمانية لحاملها.ومن ثم فلا يترتب عليها فوائد ربوية².وقد قرر مجمع الفقه الإسلامي بشأن هذا النوع من البطاقات(البطاقات المغطاة) في دورته الخامسة عشرة ما يلي³:

1-يجوز إصدار بطاقة الائتمان المغطاة،والتعامل بها إذا لم تتضمن شروطها دفع الفائدة عند التأخر في السداد.

2-ينطبق على البطاقة المغطاة ما جاء في قرار مجمع الفقه الإسلامي رقم 108(12/2) في دورته الثانية عشرة المنعقدة بالرياض سنة 1421/2000هـ بشأن الرسوم والحسم على التجار ومقدمي الخدمات،والسحب النقدي وبيان ذلك هو:

أ-جواز أخذ مصدرها من العميل رسوما مقطوعة عند الإصدار أو التجديد بصفتها أجرا فعليا على قدر الخدمات المتقدمة منه.

ب-جواز أخذ البنك المصدر من التاجر عمولة على مشتريات العميل منه،شريطة أن يكون بيع التاجر بالبطاقة بمثل السعر الذي يبيع به النقد.

ج-السحب النقدي من قبل حامل البطاقة،لا حرج فيه شرعا إذا لم يترتب عليه زيادة ربوية، ولا يعد من قبيلها الرسوم المقطوعة التي لا ترتبط بمبلغ القرض،أو مدته مقابل هذه الخدمة، وكل زيادة على الخدمات الفعلية محرمة لأنها من الربا المحرم شرعا⁴.

ب-البطاقات غير المغطاة:هي التي لا يشترط فيها البنك على العميل عند إصدارها أن يودع بحسابه مبلغا ماليا، يساوي الحد المسموح لاستخدام البطاقة.وقد يعطي البنك في هذا النوع من البطاقات خطا ائتمانيا،ومن ثم يطالب حاملها بتسديد سحباتها خلال مدة معينة وفي حال المماطلة يترتب عليه فوائد التأخير،وأأن البنك لا يحدد مدة

1 سبق تعريفها في هذه الرسالة.

2الزحيلي،وهبة:مجلة مجمع الفقه الإسلامي،عدد15،ج3،ص48

3مجلة مجمع الفقه الإسلامي:عدد15،ج3،ص219

4مجلة مجمع الفقه الإسلامي:عدد15،ج3،ص676

الدفع بمدة زمنية، وإنما يقسط المبلغ المطلوب من العميل على دفع شهرية، مع فوائد ربوية. وحكم هذا النوع من البطاقات أنه محظور شرعا لوجود التعامل الربوي. ولكن يجوز إصدار هذه البطاقة بشروط وهي¹:

أ- ألا يشترط على حاملها فوائد ربوية، إذا تأخر عن سداد المبلغ المستحق عليه.

ب- في حال إيداع حامل البطاقة مبلغا نقديا بصفة ضمان، يجب النص على أن المؤسسة تستثمره لصاحبه بطريق المضاربة مع قسمة الربح بينه وبين المؤسسة، وحسب النسبة المحددة². وقد قرر مجمع الفقه الإسلامي في دورته الثانية عشرة بشأن بطاقات الائتمان غير المغطاة ما يلي³:

1- لا يجوز إصدار بطاقة الائتمان غير المغطاة، ولا التعامل بها إذا كانت مشروطة بزيادة فائدة ربوية، حتى لو كان طالب البطاقة عازما على السداد ضمن فترة السماح المجاني.

2- يجوز إصدار البطاقة غير المغطاة، إذا لم تتضمن شروط زيادة ربوية على أصل الدين.

3- الحكم الشرعي لرسوم وعوائد بطاقات الائتمان: إن جملة ما يأخذه البنك في عملية بطاقات الائتمان عشرة مدفوعات. ثمانية من حامل البطاقة، واثنان من التاجر⁴. أما المقبوضات المحصلة من حامل البطاقة فهي خمسة رسوم، وتكليفان، وريح بيع. فالرسوم هي:

رسم الإصدار: وهو أجرة مقطوع لقاء إجراءات قبول طلب العميل للحصول على البطاقة وإجراءات فتح الملف، وتعريف الجهات الخارجية التي سيحتاج العميل التعامل معها.

رسم تجديد البطاقة بعد انتهاء الصلاحية: وهو رسم سنوي يدفعه العميل حين تجديد بطاقته، فالبطاقة لها مدة صلاحية، تمتد لسنة كاملة.

رسم تجديد البطاقة المبكر: وذلك بطلب من العميل قبل انتهاء مدة الصلاحية.

رسم استبدال البطاقة: عند الضياع أو التلف أو السرقة.

1 مصطفى عرفات، فنتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 109

2 الزحيلي، وهبة: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، عدد 15، ج 3، ص 50

3 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 15، ج 3، ص 676

4 زعزعي، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 583

رسم الخدمات المساندة: مثل استخدام الجهاز الآلي، أو نظام التحويل الآلي، فالبنك يأخذ نسبة من الثمن المسحوب، في مقابل استخدام جهازه الآلي، أو نظام التحويل الآلي الذي يملكه البنك. عند سحب نقود معينة، بواسطة البطاقة الائتمانية إذا كانت مخولة بذلك.

- أما التكاليفان فهما: تحصيل الشيكات المسدد بها قيمة البضائع والسلع: فمن حق البنك أن يحصل على حقه من ثمن المشتريات التي اقتناها العميل بواسطة البطاقة الائتمانية، فالبنك ملتزم بدفع قيمة هذه البضائع إلى التاجر، ولن يدفعها من حسابه الخاص، بل سيطلب بها العميل المستفيد من السلع والخدمات، فالبنك يأخذ أجره نقل وحفظ المال النقدي المودع لديه في الحساب الجاري للعميل. والفوائد (أو غرامات) التأخير عن تسديد ما في ذمة حامل البطاقة، إذ جرى العرف المصرفي أنه إذا تأخر حامل البطاقة (أو المدين) عن تسديد ما ترتب عليه في ذمته خلال الفترة المحددة له، تفرض عليه غرامات مالية.

- وأما ربح البيع: فيتمثل في فرق تحويل العملة. وهو ما يأخذه البنك من فرق سعر البيع عن سعر الشراء في تبادل العملات ببعضها. فالعميل إذا سحب -بطاقته الائتمانية- مبالغ نقدية من فروع بعض البنوك الخارجية، المرتبطة ببنك إصدار البطاقة، فإن البنك يقوم بتسديد الدين الذي أخذه العميل، وعملية التسديد تقتضي أولاً، أن يقرض البنك عميله عملة نقود محلية، أو أن تكون هذه العملة موجودة لدى حساب العميل، ثم يقوم -ثانياً- بتحويلها إلى العملة الخارجية وعندها يستحق البنك المصدر للبطاقة، الفرق في تحويل هذه العملة، وهو ما يسمى (بالصرف) ببيع العملة المحلية بعملة أجنبية، ثم يسدد دين عميله في الخارج بواسطة العملة الأجنبية .

- أما المقبوضات المحصلة من التاجر فهما رسم، وفائدة. أما الرسم: فالتاجر عندما يرغب في إبرام عقد مع البنك المصدر للبطاقة على أن يقوم التاجر بإجراء عمليات البيع عن طريق البطاقة، فإن البنك يأخذ أجره على ذلك، وهذه الأجرة هي في مقابل الخدمات التي يقدمها البنك للتاجر. مثل: الإجراءات الإدارية، من فتح حساب له ومتابعة، وتحصيل المبالغ له، وكذا تعريف حامل البطاقة بهذا التاجر.

وأما الفائدة: فهي مبلغ من المال، على شكل نسبة مئوية متفق عليها من أثمان المبيعات، التي يستوفيهما التاجر من البنك. فما هو الحكم الشرعي لهذه الرسوم والعوائد؟¹

1 عتري، علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 584

أ- الحكم الشرعي للرسوم المحصلة من حامل البطاقة، ومن التاجر: إن هذه الرسوم تكيف على أساس أنها أجزء على عمل، أو أجزء على منفعة يؤديها البنك لحامل البطاقة، فهي أجزء مشروع مقابل عمل مشروع، أو خدمة يؤديها البنك لعمله¹. فهي مقابل الخدمات التي يقدمها البنك، وليست مقابل الضمان. كما قال بذلك بعض العلماء المعاصرين²، ممن حرم أخذ هذه الرسوم واعتبر أخذها بمثابة أجزء على الضمان، الذي هو محرم يقينا لأنه من أكل أموال الناس بالباطل، ومن باب أولى تحريمه قبل تحريم الربا. لأن الضمان من عقود التبرع لامن عقود المعاوضات والكفالة لا تكون إلا لله. إذ يقول الدكتور حسن الجواهري في ذلك: ((وهذه الخدمات تتلخص في إجراءات يتخذها البنك من قبول طلب العميل للحصول على البطاقة، وغير ذلك من أمور تتعلق بخدمة العميل من تجهيز البطاقة وإرسال الإشعارات وإعادة إصدار البطاقة في حالة التجديد، والتلف أو ضياعها والتعقيم عليها فرسم الإصدار ومثله بقية الرسوم تمكن المشترك من الحصول على مزايا الخدمة المنوطة بالبطاقة))³.

ب- الحكم الشرعي لعوائد تحويل العملة والفوائد المقبوضة من العميل، والتاجر: إن أخذ البنك فرق سعر البيع عن سعر الشراء في تبديل العملات ببعضها، أمر مشروع والعملية مشروعة لا حرج فيها فالصرف عقد مشروع. فكل من الطرفين استفاد من هذه العملية التي تسمى بصرف ما في الذمة أو تطرح الدينين. وهي جائزة شرعا، بشرط أن يقع القبض حقيقة أو حكما ناجزا غير مؤخر. أي دون أن يبقى شيء في الذمة بعده لأحدهما، وذلك لما روى ابن عمر - قال: ((كنت أبيع الإبل بالدنانير، وأخدم مكانها الدراهم، وأبيع بالدراهم وأخذ مكانها الدنانير، فسألت الرسول صلى الله عليه وسلم فقال: [لا بأس إذا تفرقتما وليس بينكما شيء])⁴. أما غرامة التأخير التي تتضمنها هذه البطاقة، لدين لا يتحدد فإنها لا تجوز شرعا لما فيها من ربا النسيئة (ربا الديون) المحظور شرعا، وكذلك لا تجوز شرعا فوائد الدين إذا تخلف حامل البطاقة عن سداد أي قدر منه إلى ما بعد فترة السماح الممنوح له لأنه شرط ربي محظور، فلا يجوز اشتراطه ولا العمل به، هذا بالإضافة إلى فوائد التأجيل المحرمة شرعا⁵.

ثانيا- التجارة الخارجية وطاقات الائتمان المغطاة: يمكن لحامل بطاقة الائتمان، التعامل بها في أي دولة من الدول. لدى التجار، والبنوك الأعضاء في البطاقة. وبالتالي فإذا قام بشراء سلعة، أو الحصول على خدمة بعملة تختلف

1 المرجع السابق، ص 584

2 ومن هؤلاء القائلين بحرمة أخذ الرسوم: د. بكر عبد الله أبو زيد، محمد القرني بن عيد، محمد مختار السلامي، الشيخ عبد الله بن بية، الشيخ علي السلوس، الشيخ حمادي...
3 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 15، ج 3، ص 6395 - مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 7، ج 1، ص 117

4 النيسابوري، مسلم بن الحجاج: صحيح مسلم: تحقيق، محمد فؤاد عبد الباقي، دار الحديث، ط 1، 1991، ج 3، ص 1208

5 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 195

عن العملة المقرر التعامل بها في عقد البطاقة. فان المصدر يسدد المبلغ المستحق على حامل البطاقة، ثم يرجع على حاملها بالعملة المحلية، وهذه العملية من قبيل الصرف¹. فبعض البنوك تقوم بعملية الصرف هذه على أساس السعر المعلن لديها، في يوم قيد قيمة تلك المشتريات أو الخدمات، وبعض البنوك يعتمد سعر الصرف السائد في التاريخ الذي تم فيه سداد القيمة من جانب البنك. في حين تعتمد بعض البنوك سعر الصرف السائد في تاريخ استلام بيان المبالغ المستحقة من المنظمة العالمية². فما هو سعر الصرف المعتمد لدى البنوك الإسلامية؟. كما يعتبر شراء السلع والخدمات من أهم وظائف بطاقات الائتمان. والذهب والفضة من السلع التي يمكن الحصول عليها بواسطة بطاقة الائتمان، وتثار بشأنها دون باقي السلع الأخرى شبهة عدم التقابض في مجلس العقد، خاصة في ميدان التجارة الخارجية حيث يكون طرفا العقد من دولتين مختلفتين، أو متباعدين وبالتالي تتطرح هذه الاشكالية، كما تطرح اشكالية البديل الإسلامي لبطاقة الائتمان غير المغطاة، وهو ما تناوله فيما يلي:

1- بطاقة الائتمان والعملات الأجنبية: إن عملية قبض الدين بعملة خلاف العملة التي حدث بها الدين، جائزة شرعا، ولكن بشرطين هما أن يتم القبض أولا. ثم أن يكون بسعر الصرف الجاري وقت القبض ثانيا³. ودليل ذلك ما رواه ابن عمر -ر- أنه قال: ((كنت أبيع الإبل بالدنانير، وأخذ مكائها الدراهم وأبيع بالدراهم، وأخذ مكائها الدنانير، فسألت رسول الله -صلى الله عليه وسلم- فقال: [لأبأس إذا تفرقتما وليس بينكما شيء]]⁴. غير أنه يلاحظ في عمل البطاقة، تراخي قبض المصدر، بدل الصرف من حامل البطاقة عن مصارفته لمدة أسبوعين أو أكثر، حيث أن مصدر البطاقة يجري الصرف مع حاملها إلى العملة المحلية، بمجرد سداده بالعملة الأخرى (الأجنبية). ولا يطالب حاملها ببديل الصرف إلا عند إصدار الفاتورة لاحقا، مع إعطائه مهلة سماح للسداد، وهذا التراخي غير جائز شرعا، عند سائر أهل العلم لأنه من ربا النسيئة⁵. ويستثنى من هذا التحريم حالة الحاجة والمصلحة الراجعة. كما قال ابن القيم -رحمه الله- ((ما حرم سدا للذريعة أبيح للمصلحة الراجعة)). فان اعتبرنا ذلك حاجة، توقع المتعاملين بالبطاقة في مشقة وحرَج، جاز تراخي القبض في هذا الصرف⁶. كما أن الصرف الجاري به العمل في البنوك الإسلامية، متوقف على كون البطاقة مغطاة، أي أن يكون لبطاقة الائتمان رصيد في البنك، لأنه يتحقق بذلك القبض

1 مصطفى عرفات، فتحي شوكت: بطاقات الائتمان البنكية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 114

2 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 12، ج 3، ص 82-83

3 الجنكو، علاء الدين بن عبد الرزاق: التقابض في الفقه الإسلامي وأثره على البيوع المعاصرة، دار النفائس، الأردن، ط 1، ص 269

4 النيسابوري، مسلم بن الحجاج: صحيح مسلم: تحقيق، محمد فؤاد عبد الباقي، مرجع سابق، ص 1208

5 نزيه حامد: قضايا فقهية معاصرة في المال والاقتصاد، مرجع سابق، ص 161

6 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 194

الحكمي في مجلس العقد¹. وهذا ما انتهى إليه مجمع الفقه الإسلامي واعتبره صورة من صور القبض الحكمي، إذا اقتطع البنك بأمر العميل مبلغاً من حسابه له إلى حساب آخر بعملة أخرى، وعلى أن يكون سعر الصرف هو السعر السائد يوم تقييد هذه المبالغ على حساب العميل. فقد جاء في قرار مجلس الفقه الإسلامي رقم: 139(15/5) بشأن البطاقة المغطاة، بجواز شراء العملات بواسطة هذه البطاقة. وأما البطاقة غير المغطاة ففيها يكون شرط صحة الصرف، وهو التقابض في المجلس غير موجود، وبالتالي لا تصح العملية الصرفية².

2- شراء الذهب والفضة ببطاقة الائتمان: يعتبر شراء السلع والخدمات من أهم وظائف بطاقات الائتمان. والذهب والفضة من السلع التي يمكن الحصول عليها بواسطة بطاقة الائتمان، وتثار بشأنها دون باقي السلع الأخرى شبهة عدم التقابض في مجلس العقد. فقد ذهب جماهير أهل العلم، إلى أنه يشترط لصحة بيع الذهب والفضة بالنقود الورقية التقابض في البدلين. أي التسليم الفوري لكل من الثمن والمبيع، لأن العملات الورقية في حكم الذهب والفضة فيما يخص أحكام الصرف. لقول الرسول -صلى الله عليه وسلم-: ((لا تبيعوا الذهب بالذهب إلا مثلاً" بمثل، ولا تشفوا³ بعضها على بعض، ولا تبيعوا منها غائباً بناجز))⁴. لكن قد يقول قائل: إن هذا الشرط غير متحقق في شراء الذهب والفضة بالبطاقة. والجواب على ذلك: بأن تسلم التاجر قسيمة (فاتورة) الدفع الموقعة من حامل البطاقة، تعد قبضاً حكماً كقبض الشيك المصدق الذي أفتى مجمع الفقه الإسلامي، بجواز شراء الذهب والفضة به. بل البطاقة أقوى منه -كما أفاد التقنيون- لأنها ملزمة للتاجر وتبرأ بها ذمة حامل البطاقة من الدين حالاً تجاهه، وليس له الاعتراض على الوفاء بها، هذا بالإضافة إلى أنه عند تمرير البطاقة على الجهاز الآلي، يقوم على الفور بقراءة شريط المعلومات فيها وتوصيل هذه المعلومات إلى الحاسب الآلي في البنك المصدر، الذي يتولى في الحال قيد المبلغ على حساب العميل وتحويله إلى حساب التاجر⁵. ومما ينبغي التنبيه عليه أن جواز شراء الذهب والفضة بالبطاقة جائز إذا كانت البطاقة مغطاة. أما إذا كانت غير مغطاة فلا يجوز ذلك كما قرر مجمع الفقه الإسلامي الدولي في دورته الثانية عشرة بالرياض في قراره رقم 108/12/2)⁶.

1 الجنكو، علاء الدين بن عبد الرزاق: التقابض في الفقه الإسلامي وأثره على البيوع المعاصرة، مرجع سابق، ص 269

2 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 15، ج 3، ص 220

3 قوله صلى الله عليه وسلم: (لا تُشفوا) أي لا تفضلوا، يقال: أشف عليه إذا فضله وفاقه، الشف بالكسر الزيادة والنقصان وهو من الأضداد. أنظر ابن

حجر: فتح الباري، ج 1، ص 139

4 البخاري، محمد بن إسماعيل بن إبراهيم؛ صحيح البخاري، كتاب البيوع، باب الفضة بالفضة، ج 3، ص 74 حديث رقم 2177، مكتبة الإيمان، المنصورة 2003.

5 نزيه، حماد: قضايا فقهية معاصرة في المال والاقتصاد، مرجع سابق، ص 290

6 مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد 12، ج 3، ص 675

3-البديل الإسلامي لبطاقة الائتمان غير المغطاة: تثير البطاقات الائتمانية غير المغطاة، أي تلك التي لا يشترط فيها البنك عل العميل عند إصدارها، أن يودع بحسابه مبلغاً من المال بحيث يساوي الحد الأعلى المسموح به لاستخدام البطاقة. إشكالات عديدة في الواقع العملي للبنوك الإسلامية. إذ لا يجوز صرف العملات بواسطتها، كما لا يمكن شراء الذهب والفضة بها. وبالتالي فالبطاقة غير المغطاة لا يمكن استخدامها في البنوك الإسلامية، لأنها تتضمن ربا الديون المجمع على حرمة. ومع ذلك فقد انتشرت هذه البطاقات نظراً لحاجة الناس إلى تقسيط الديون، مما دفع بالبنوك الإسلامية للسعي الحثيث لإيجاد البديل لها على صفة بطاقة ائتمان غير مغطاة، تمكن من التقسيط وتكون ضمن نطاق المباح فالإشكال الأساس في تطوير البطاقة الائتمانية غير المغطاة من منظور إسلامي، هو كيف يجعل الدين المترتب على استخدامها قابلاً للدفع بالتقسيط لأن هذا ما يحتاج إليه الناس اليوم، ويغريهم باقتناء تلك البطاقات. إذ من الممكن الاعتماد على بدائل شرعية لبطاقات الائتمان الشائعة والصادرة من البنوك التجارية التقليدية، بحيث يعدّل نظام البطاقات ويجرد من المحظورات الشرعية، وأهمها تجنب الفوائد البنكية. إلا أن تداول هذه البطاقات المعدلة ربما يحتاج لحلول عملية وتمكين من التداول العملي، وهو ما يزال محل إشكال، ومن هذه الحلول. يوجد الآن نموذجان لبطاقات الائتمان التي تصدرها بعض البنوك الإسلامية وهما¹:

النموذج الأول- فيزا التمويل التي أصدرها بيت التمويل الكويتي بهذا الاسم: حيث أقرت هيئة الفتوى والرقابة الشرعية في بيت التمويل الكويتي. تعديلات شرعية على بطاقة الائتمان السائدة، واشترطت شروطاً فيها، أهمها: إلغاء فوائد التأخير، وربطت البطاقات بحساب العملاء، وتسدد التزامات الشراء من حساب حامل البطاقات إما مسبقاً أو عند وصول الفواتير، وإذا انكشف الحساب أشعر العميل بضرورة توفير رصيد لتلك المديونية. وهذه الضوابط تجعل هذه الفيزا شبيهة ببطاقة الحسم الفوري، حيث تسدد الديون من حساب حامل البطاقة باستثناء ميزة التأمين على الحياة، حيث لم يصلوا إلى حل لهذه المسألة. وقد اشتملت عمليات هذه البطاقة على وكالة بأجر، وكفالة مجاناً، وقرض يسيراً أحياناً بغير فائدة.

النموذج الثاني- فيزا ألاجحي التي أصدرتها شركة ألاجحي المصرفية للاستثمار: فقد أقرت الهيئة الشرعية هذه البطاقة بعد حذف بند: فوائد التأخير، ويكون سداد الفواتير من الحساب الجاري للعميل، فإن لم يوجد فيه ما يكفي يحسم (يخصم) من التأمين النقدي. على أن يلتزم بتوفير مبلغ التأمين المقرر عليه في الحال. وليس لحامل البطاقة حق التسهيلات على السلف أو السحب على المكشوف. وأقرت الهيئة هذه الضوابط بشرط ألا يترتب على إصدار

1الزحيلي، وهبة: بطاقات الائتمان، www.zuhayli.com يوم 2012/11/24، الساعة: 13:42

البطاقة من شركة أراجحي أخذ أو إعطاء أي فائدة محرمة بشكل ظاهر أو مستتر، سواء تم ذلك مع عملائها، أو مع شركة فيزا العالمية، أو أي شركة وسيطة بين شركة أراجحي وشركة فيزا العالمية، أو غيرها من أطراف المعاملة. وجعلت الهيئة سعر تحويل العملات الأجنبية، بحسب السعر المعلن من قبل شركة أراجحي في ذلك اليوم للمتعاملين بالبطاقة. ومنعت الهيئة تقاضي عمولة على السحب النقدي، وأجازت الرسوم المتعلقة بإصدار البطاقة، والرسوم السنوية وسداد الفواتير، مع حسم جزء من مبالغها على أصحاب البضائع والخدمات. هذان النموذجان يعدان بديلين لإسلاميين صالحين عن البطاقات الأخرى في البنوك التجارية التقليدية، على أن يكون أجل استخدام البطاقة هو الأجل المأذون به عادة. ويوجد نموذج ثالث للمؤسسة العربية المصرفية في البحرين مشابهاً لما ذكر، وهو محل تجربة الآن.

ب- النقود الإلكترونية في البنوك الإسلامية: تعتبر النقود الإلكترونية إحدى الوسائل الحديثة للتعامل التجاري، عبر شبكة الإنترنت وهي تشبه النقود التقليدية في معظم خصائصها، غير أنها عملة إلكترونية بدلا من الورق أو المعدن - كما سبق تعريفها -، فالنقود الإلكترونية باعتبارها نقود غير ملموسة، تأخذ صورة وحدات إلكترونية يتم انتقالها، بطريقة معينة من حساب شخص إلى حساب شخص آخر، وتخزن على القرص الصلب لجهاز الكمبيوتر في مكان يسمى المحفظة الإلكترونية، بحيث يمكن استخدام هذه الوحدات، في إتمام التعاملات المالية والتجارية عبر شبكة الإنترنت ودفع ثمنها في شكل وحدات من النقود الإلكترونية. وقد اتفق العلماء المعاصرون على أن هذه الوحدات الإلكترونية التي تستخدم في الوفاء، عبر الإنترنت يتوفر فيها خصائص النقود العادية وتقوم بوظائف النقود العادية¹. وهذا معناه أن عملية تحويل النقود من شخص يملك قيمة نقدية على قرصه الصلب إلى آخر يملك قيمة مختلفة هي عقد صرف². كما أن شراء الذهب والفضة عبر الإنترنت بواسطة هذه النقود هي أيضا عقد صرف، فإذا تأملنا في طريقة استخدام النقود الإلكترونية وعملية الشراء سنجد بأنه لا يتم مبادلة الأموال فيها إلا بوجود قيمة نقدية في محفظة طرفي العقد. كما أنه لا يتم شراء الذهب أو الفضة، إلا بوجود قيمة نقدية في محفظة القرص الصلب للمشتري، فيتم خصم القيمة مباشرة، وهذا من قبيل القبض الحكمي³. كما أن هذه العملية تشبه

1 عاصم، أحمد عطية بدوي: أحكام الصرف الإلكتروني في الفقه الإسلامي، مذكرة ماجستير في الفقه المقارن، كلية الشريعة والقانون، الجامعة الإسلامية، غزة، 2010، ص 66

2 الزهراني، عدنان بن جعان بن محمد: أحكام التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي: رسالة دكتوراه، كلية الشريعة، جامعة أم القرى، السعودية، ص 311

3 إن مبادلة العملة بالذهب أو بالفضة لا يسمى صرفا عند الاقتصاديين، لأنهم ينظرون إلى الذهب، والفضة كسلع لا كنقود، وذلك؛ لأن الناس لم تعد تتداول الذهب والفضة في البيع والشراء كما كان ذلك يحدث في العصر القديم. أنظر: الباز، عباس أحمد محمد: أحكام صرف النقود والعملات في الفقه الإسلامي وتطبيقاته المعاصرة، دار النفائس، عمان، الأردن، ط 2، 1999، ص 29

في عملها طريقة استخدام البطاقات المغطاة التي يشترط فيها وجود رصيد في البنك، غير أن النقود الإلكترونية لا تشترط أخذ عمولة مقابل ما تقدمه من خدمات. وطالما أن عمليات البيع والشراء، التي تقوم بها البنوك الإسلامية، بواسطة النقود الإلكترونية، هي عقد الصرف، فيجدر بنا البحث عن مدى مشروعية عقد الصرف الإلكتروني أولاً، ثم نتطرق لأشكال هذا العقد في التجارة الخارجية وحكمه الشرعي ثانياً فيما يلي:

أولاً- مدى مشروعية عقود الصرف: الصرف نوع من أنواع البيوع الجائزة، وهذا ما دلت عليه عموم الآيات الكريمة والأحاديث النبوية الشريفة، ومن ذلك أن النبي صلى الله عليه وسلم أحاز بيع الأموال الربوية بعضها ببعض عند اتحاد الجنسين مع المماثلة، أو عند اختلافهما ولو مع التفاضل، بأن كان يداً بيداً¹. ويمكننا أن نسوق الأدلة التالية عن مشروعية عقود الصرف:

1- القرآن الكريم: ثبتت مشروعية الصرف، باعتباره نوع من أنواع البيع، وبيع المطلق مباح شرعاً، بعموم النصوص الدالة على مشروعيته، ومن هذه النصوص²: قوله تعالى: ((وأحل الله البيع وحرم الربا))³. وقوله عز وجل: ((يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل إلا أن تكون تجارة عن تراض منكم))⁴

2- السنة النبوية الشريفة: وردت أحاديث كثيرة تدل على مشروعية الصرف منها: الحديث الذي رواه أبي سعيد الخدري-ر- أن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال: ((الذهب بالذهب، والفضة بالفضة، والبر بالبر، والشعير بالشعير، والتمر بالتمر، والملح بالملح، مثلاً بمثل، يداً بيداً، فمن زاد أو استزاد، فقد أربى، الآخذ والمعطى فيه سواء))⁵. وعن أبي هريرة-ر- أن النبي صلى الله عليه وسلم قال: ((الدينار بالدينار لا فضل بينهما، والدرهم بالدرهم لا فضل بينهما))⁶. أفادت عموم النصوص السابقة على جواز بيع الأثمان بعضها ببعض إذا توفرت فيها شروط صحته، وهذا هو الصرف، ففي الصحيح عن أبي المنهال-ر- قال: سألت البراء بن عازب وزيد بن أرقم عن الصرف فقالا: كنا تاجرين على عهد رسول الله صلى الله عليه وسلم، فسألنا رسول الله صلى الله عليه وسلم، عن الصرف فقال:

1 الزحيلي، وهبة: الفقه الإسلامي وأدلته، دار الفكر، دمشق، سوريا، ج5، ص3660

2 القرطبي، محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي: الجامع لأحكام القرآن (تفسير القرطبي)، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة، ط1،

2006. ج2، ص360

3 سورة البقرة: من الآية(275)

4 سورة النساء: الآية (29)

5 أخرجه مسلم في صحيحه، كتاب: المساقاة، باب: الصرف وبيع الذهب بالورق نقداً، مرجع سابق، ج5، ص44، رقم الحديث4148

6 المرجع السابق، ج5، ص45، رقم الحديث4153

((إن كان يدا بيد فلا بأس، وإن كان نساء فلا يصلح))¹ وهذا نص ظاهر في مشروعية الصرف إذا توفرت فيه الشروط.

3- من المعقول: ويستدل على مشروعية الصرف، بحاجة الناس إليه، وحاجات الناس تنزل منزلة الضرورة في التعامل²، وأن الصرف يحقق مصالح العباد ويعمل على تيسير معاملاتهم، وذلك لقضاء حاجاتهم، فقد يكون شخص بحاجة إلى ذهب وليس معه إلا فضة، كما أن الصرف يجري آلاف المرات يومياً ولا غنى عنه في عصرنا الحاضر، وذلك لكثرة تنقل الناس بين البلدان، فرمما يكون معهم عملة بلدانهم الأصلية فيحتاجون إلى عملة البلد المستضيف لهم، فلا يستطيعون الشراء ولا قضاء حوائجهم إلا بمبادلة العملات بعضها ببعض وهذا هو الصرف³.

ثانياً- أشكال عقود الصرف الالكترونية في التجارة الخارجية: إن الصرف الالكتروني، مصطلح حديث، يختلف تماماً عن عقد الصرف التقليدي المعروف عند الفقهاء⁴، ذلك أن مبادلة عملة بأجزائها، ومبادلة العملة بالذهب أو بالفضة لا يعتبر صرفاً في الاقتصاد المعاصر. وهذا مخالف تماماً لأحكام الشريعة الإسلامية، فمفهوم الصرف في الشريعة الإسلامية، أشمل من مفهومه في الاقتصاد المعاصر. فالصرف عند الاقتصاديين يعد ضرباً من ضروب المتاجرة بين الدول. حيث تقوم هذه المتاجرة على أساس مبادلة العملات بعضها ببعض، تماماً كأى سلعة تجارية تتم بين التجار⁵، ومبادلة العملة بعملة أخرى تتم على أساس علاقة سعرية تربط بينهما، وهو ما يسمى بسعر الصرف. أي المعدل الذي على أساسه يجري تبادل عملة معينة بعملة أخرى⁶. وعمليات الصرف التي تتم بواسطة وسائل الاتصال الحديثة كالهاتف والفاكس والإنترنت، تنقسم إلى نوعين هما⁷:

1- الصرف الذي يتم بوسائل الاتصال الحديثة وليس عن طريق البورصة: وهذا الصرف يكون بين طرفين مباشرة دون تدخل طرف ثالث في عملية الصرف، وليس له علاقة بالبورصة، كالصرف الذي يتم من خلال الهاتف، كأن يتصل المتعاقد الأول بالمتعاقد الثاني، عبر الهاتف ليصطرف معه مباشرة، فالأول يصدر منه الإيجاب

1 المرجع السابق، ج3، ص55، رقم الحديث 2062

2 موسي، كامل: أحكام المعاملات، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط2، 1994، ص219

3 عاصم، أحمد عطية بدوي: أحكام الصرف الالكتروني في الفقه الاسلامي، مرجع سابق، ص24

4 عرف الجمهور في كتبهم الصرف بتعريفات متقاربة في المعنى، كلها تدل على أن مفهوم الصرف ينطبق على ((بيع النقدين ببعضهما، سواء اتحدا في الجنس أم اختلفا)). أنظر: عاصم، أحمد عطية بدوي: أحكام الصرف الالكتروني في الفقه الاسلامي، مرجع سابق، ص19

5 آل جاسم، محمد علي رضا: القواعد الأساسية في الاقتصاد الدولي، مطبعة بغداد، بغداد، العراق، ط2، 1967، ص325

6 هيكل، عبد العزيز فهمي: موسوعة المصطلحات الاقتصادية والإحصائية: دار النهضة العربية، بيروت، لبنان، د.ط، ص306

7 عاصم، أحمد عطية بدوي: أحكام الصرف الالكتروني في الفقه الاسلامي، مرجع سابق، ص55

والثاني يصدر منه القبول. ولهذا الصرف صور كثيرة كالصرف الذي يتم من خلال الوسائل التي تنقل اللفظ والكلام كالهاتف، أو الوسائل التي تنقل المكتوب كالفاكس والإنترنت، بشرط أن لا تكون مرتبطة بعمليات البورصة ولا شركاتها. كما يلحق بهذا القسم عمليات الصرف التي تتم من خلال وسائل دفع الثمن الإلكتروني كبطاقة الائتمان، والنقود الإلكترونية، داخل البنوك الإسلامية، التي لا تستخدم لدفع الأثمان المتعلقة بعمليات المتاجرة بالبورصة. ولمعرفة الحكم الشرعي لهذا النوع من الصرف، يجدر بنا تقسيمه الى قسمين رئيسين، الصرف الذي يتم عبر الوسائل التي تنقل اللفظ فقط، والصرف الذي يتم عبر وسائل ناقلة للكتابة. ولكل منهما حكمه الشرعي، كما سنرى في مايلي:

أ- حكم التجارة عبر وسائل نقل اللفظ: رغم حداثة وسائل الاتصال من هاتف وغيره، فلقد جاء الفقه الإسلامي بأحكام واضحة يمكن أن نسترشد من خلالها على الحكم الشرعي في إبرام العقود من خلال هذه الوسائل، التي لا يجتمع المتعاقدان فيها في مكان واحد. فالتعاقد من خلالها لا يعد عقدا مستحدثا، وإنما الوسيلة التي يتم من خلالها التعاقد هي وسيلة حديثة، والقاعدة الأساسية في إبرام العقود هي تحقيق الرضا لكلا العاقدين والتعبير عنه، وإظهاره بأية وسيلة مفهومة، فاللفظ ما هو إلا وسيلة لتحصيل المعنى المراد، والمعنى هو المقصود¹. وعليه فإن الهاتف ما هو إلا آلة معتبرة عرفا لتوصيل اللفظ إلى سماع الآخر، أما عدم رؤية أحدهما الآخر فليس له علاقة بصحة العقود، أو عدمها؛ لأن المطلوب في باب العقود سماع الإيجاب والقبول، أو التقاؤها، أو إدراكها بأية وسيلة كانت، مما يحقق الرضا بين الطرفين. ومن خلال النظر في التعاقد بواسطة الهاتف، فإنه من التعاقدات الشرعية، إذ يتم فيه نقل ألفاظ الموجب للموجب له، ويمكن أن نستدل ببعض نصوص الفقهاء واعتبارها أساسا لفكرة التعاقد بالهاتف، حيث قال النووي: ((لو تناديا وهما متباعدا وتبايعا صح البيع))² فبعد المسافة لا يؤثر في العقد ما دام المتعاقدان يسمعان الإيجاب والقبول، وعليه فإن المسافة التي تفصل الموجب عن القابل في حالة التعاقد بينهما عن طريق الهاتف، لا تؤثر في العقد ما دام يسمعان بعضهما البعض. فالنطق باللسان ليس هو السبيل الوحيد لظهور الإرادة، ولكنه هو الأصل في البيان، وقد تقوم مقامه وسائل أخرى للتعبير عن الإرادة، من الكتابة، والرسول، أو الاتصالات الحديثة التي تستخدم لإيصال النطق للآخرين. لكن لهذا النوع من التعاقد، بعض الضوابط، الواجب

1 الشاطبي، أبو إسحاق، إبراهيم بن موسى (ت 790 هـ): الموافقات في أصول الفقه، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، ج2، ص87

2 النووي، أبو زكريا، يحيى بن شرف (ت 676 هـ): المجموع، المكتبة السلفية، الدار البيضاء، المغرب، ط1، ج9، ص214

التقيد بها اذ يضبط الحكم بصحة التعاقد بالهاتف، وغيره من وسائل نقل اللفظ على تحقيق مجموعة من الضوابط فيها، وهي كآآتي¹:

1- تثبت كل من المتعاقدين بشخصية الآخر، وصحة ما تنسبه إليه الآلة الحديثة من أقوال، فالتعاقد بها ينطوي على احتمال التزوير، من تقليد الصوت، وهذا الشرط يتماشى مع روح الشريعة في حفظ الأموال، وصيانتها من الضياع، وعدم التعرض للخصومات بقدر الإمكان، وإذا كان الأصل هو انعقاد العقد لكن لا بد من التثبيت، وفي حال ادعاء أحدهم عدم صحة صدور اللفظ منه فعليه إثبات ذلك؛ لأنه المدعي، فعن ابن عباس عن النبي أنه قال: ((والبينة على المدعي، واليمين على من أنكر))²

2- البعد عن إبرام العقود التي يشترط فيها القبض في مجلس العقد، سواء اشترط قبض البديلين كبيع ربوي بمثله، فلا يصح عن طريق الهاتف، إلا إذا تم القبض، كأن يكون لكل واحد من المتعاقدين وكيل بالتسليم عند الآخر، أم اشترط قبض الثمن كما في السلم.

3- عدم الهزل في كلام العاقد³، بحيث لا يفهم منها أي معنى من المعاني التي يرفضها العقد، والتي تحصل كثيرا بين التجار دهاءا منهم، فمثلا يهاتفون تجارا لا بقصد التعاقد بل من أجل معنى تجاريا آخر، كمعرفة السعر، أو معرفة نفاق البضاعة¹.

ب- حكم التجارة عبر وسائل نقل المكتوب: إن إبرام العقود من خلال جهاز التلغراف، مثل التعاقد بالكتابة سواء بسواء، إذ إن التلغراف ينقل صورة طبق الأصل من الرسالة، دون أي تغيير، أو تبديل، فهو يصور الرسالة، ويرسلها إلى الجهاز المستقبل؛ لتظهر عليه الرسالة بوضوح. كما أن إجراء العقود من خلال البرق والتلغراف مثل التعاقد بالكتابة مع فارق في أنهما لا ينقلان صورة، وإنما يتم كتابة الرسالة مرة أخرى على الجهاز المستقبل فهو أشبه ما يكون بطلب الموجب من آخر كتابة رسالة لبيعها إلى الموجب له. ومن الملاحظ أن التعاقد بهذه الوسائل مثل التعاقد بالكتابة، وعليه لا بد من ذكر آراء العلماء في هذه المسألة، لنستشير من خلالها على حكم إجراء

1 سليمان عبد الرازق أبو مصطفى: التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي، رسالة ماجستير، قسم الفقه المقارن، كلية الشريعة، الجامعة الإسلامية، غزة، 2005، ص80

2 أخرجه البخاري في صحيحه: كتاب الشهادات(52)، باب اليمين على المدعي عليه(20)، رقم الحديث 2668

3 ابن القيم، أبو عبد الله، محمد بن أبي بكر، (الشهير بابن القيم، ت 751 هـ): إعلام الموقعين، المكتبة العصرية، بيروت، لبنان، ط1، 1987، ج3، ص136

العقود بهذه الوسائل. ومن خلال النظر في آراء العلماء في مسألة إجراء العقود عن طريق الكتابة، نجدهم قد اختلفوا فيها إلى ثلاثة آراء وكل رأي يستند فيما ذهب إليه إلى أدلة نقلية من الكتاب والسنة². فقد ذهب جمهور الفقهاء (من المالكية، والشافعية في الراجح، والحنابلة)، إلى صحة التعاقد بالكتابة مطلقاً، سواء أكان بين حاضرين، أم غائبين³.

أما الرأي الثاني، فقد ذهب الحنفية إلى صحة التعاقد بالكتابة للغائبين دون الحاضرين⁴. والرأي الثالث، يرى عدم صحة التعاقد بالكتابة إلا بالنسبة للعاجزين عن الكلام، وهو وجه للشافعية⁵. لكن الفقه الراجح يعمل بقول الجمهور القائل بصحة التعاقد بالكتابة سواء كان بين الحاضرين، أم الغائبين. وذلك لعدة أسباب منها⁶:

- قوة أدلة الجمهور، وسلامتها من الاعتراضات.

- تماشياً مع مقاصد الشريعة الدالة على رفع الحرج والمشقة عن الناس، بالإضافة لما في ذلك من التيسير على العباد في الأخذ به⁷.

- يتفق هذا القول مع الأساس الذي تقوم عليه العقود من الرضا، دون الالتفات إلى التقييد بأية شكلية.

- جريان العمل بها في إبرام العقود والتصرفات، واعتراف العرف قديماً، وحديثاً بصلاحيته الكتابة للتعبير عن الإرادة.

1 الفرفور محمد عبد اللطيف صالح: حكم إجراء العقود بآلات الاتصال الحديثة، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة السادسة، العدد السادس، 1990، ج 2، ص 790

2 سليمان عبد الرازق أبو مصطفى: التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي، رسالة ماجستير، قسم الفقه المقارن، كلية الشريعة، الجامعة الإسلامية، غزة، 2005، ص 81

3 أنظر المراجع التالية:

أ- الدسوقي، محمد بن أحمد بن عرفة (ت 1230 هـ): حاشية الدسوقي، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط 3، د.س، ج 3، ص 3

ب- النووي، أبو زكريا، يحيى بن شرف (ت 676 هـ): المجموع، المكتبة السلفية، الدار البيضاء، المغرب، ط 1، ج 9، ص 197

ج- النجدي، عبد الرحمن بن محمد (ت 1392 هـ): شرح الروض المربع، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط 8، 1998، ج 6، ص 249

4 أنظر المراجع التالية:

أ- المرغيناني أبو الحسن، علي بن أبي بكر (ت 593 هـ): الهداية، دار احياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د.ط، ج 3، ص 24

ب- الشيخ نظام حسن بن منصور فخر الدين، وجماعة من علماء الهند: الفتاوى الهندية، المطبعة الأميرية الكبرى، القاهرة، مصر، ط 2، 1310 هـ، ج 3، ص 9

5 النووي، أبو زكريا، يحيى بن شرف: المجموع، مرجع سابق، ص 179

6 سليمان عبد الرازق أبو مصطفى: التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 82

7 بن عاشور، محمد الطاهر (فقيه وعالم تونسي زيتوني 1879-1972 م): مقاصد الشريعة، دار النفائس، عمان، الأردن، ط 1، 1999، ص 198

رأي الباحث: كنتيجة، لجواز التعاقد بالكتابة سواء أكان بين حاضرين أم غائبين، يمكننا القول بجواز التعاقد عبر وسائل الاتصال الحديثة لنقل المكتوب من التلغراف، والبرق، والإنترنت وما في معناهم، حيث لا فرق بينها وبين الكتابة بل إن هذه الوسائل تتميز عن الوسائل القديمة بأنها دقيقة وسريعة ومضمونة. لكن هذا الجواز محفوظ بعدد من الضوابط الشرعية التي تضمن تحقيق العقد، والتي تتمثل فيما يأتي¹:

1- أن تكون الكتابة مستبينة ومرسومة: بحيث يبقى لها أثر بعد الانتهاء من تسطيرها، فالكتابة عبر الوسائل الحديثة يبقى لها أثر فإذا كانت عبر الإنترنت تيسر للمرسل إليه طباعة الرسالة على الورق، وأحفظها في ملف معين على جهازه. كما يجب أن تكون بالطريقة المعتادة بين الناس، وذلك بذكر اسم المرسل إليه، واسم المرسل، وتوقيعه.

2- ألا يتم التعاقد عبرها على عقد يشترط فيه القبض في مجلس العقد، كالصرف، والسلم؛ لعدم إمكانية التقايبض من خلال التجارة الإلكترونية.

3- علم الموجب بالقبول في التعاقد بين الغائبين، وذلك تحقيقاً لاستقرار التعامل، وعدم إيقاع الموجب في القلق، وتمكيناً له من إثبات العقد، وإلزام القابل، فجهل الموجب بالقبول يوقعه في حرج شديد. وقد جرى العرف المعاصر على إرسال تلكس القبول بعد تلكس الإيجاب، وذلك تأكيداً على إبرام العقد.

4- اتصال القبول بالإيجاب، ويتحقق هذا الاتصال بأن يكون الإيجاب والقبول في مجلس واحد، ومجلس التعاقد عبر الوسائل الإلكترونية لنقل المكتوب هو بلوغ الرسالة، فعلى الموجب له الرد على الإيجاب في مجلس العقد، فإن صدر منه القبول قبل تغيير المجلس انعقد العقد، وإلا فلا ينعقد، حتى وإن صدر منه ذلك في مجلس آخر، لاختلاف مجلس العقد².

2- صرف يتم بوسائل الاتصال الحديثة عبر البورصة: وهذه تكون مرتبطة بالبورصة، حيث يلجأ إليها المتعاقدون الذين يريدون المتاجرة والمضاربة بالبورصة، فلا يتم الصرف فيها بين العاقدين إلا بوجود طرف ثالث هو

1 القره داغي، علي محي الدين: حكم إجراء العقود بآلات الاتصال الحديثة، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة السادسة، العدد السادس، ط 1990، ج2، ص942

2 القره داغي، علي محي الدين: حكم إجراء العقود بآلات الاتصال الحديثة، ص915

السمسار، أو شركة الوساطة المالية، وهي تتم غالباً من خلال وسيلة الإنترنت، وخاصة فيما يتعلق بالتداول الإلكتروني للعمليات كالفوركس والمتاجرة بالهامش¹. وهذا موضوع آخر (خارج بحثنا).

المطلب الثاني: التحويل المصرفي الإلكتروني

تزداد التحويلات المالية المصرفية عبر الدول، أهمية يوماً بعد يوم. إذ تقدم خدمة التحويلات المصرفية فائدة كبيرة لعملاء البنوك²، حيث تؤدي إلى نقل الحقوق المالية دون الالتجاء إلى نقل النقود حسيماً. ذلك أن تسوية المستحقات تتم من خلال البنك أو البنوك المتداخلة في تنفيذ الحوالات. وتتميز الحوالات المصرفية عن غيرها من أساليب الدفع بكونها غير مكلفة، وسريعة التنفيذ وسهلة الاستخدام من طرف المتعاملين. بالإضافة إلى ما تتمتع به من أمان نتيجة اجراءات المراقبة المتطورة لدى البنوك عند التنفيذ. وستتطرق هنا لماهية التحويل المصرفي (فرع أول) ثم للواقع العملي للتحويل المصرفي في البنوك الإسلامية (فرع ثان) كمايلي:

1 الزهراني، عدنان بن جعان: أحكام التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي، رسالة دكتوراه، كلية الشريعة، جامعة أم القرى، السعودية، ص 316
2 (يقول اقتصاديون إن العمال الأجانب الذين يعملون في دول الخليج العربية يقومون بتحويل نحو 20 مليار دولار سنوياً إلى بلدانهم معظمها يتم عبر مكاتب للصيرفة تعرض تحويلات نقدية سريعة من شخص إلى آخر الكترونياً في زمن لا يتعدى 10 دقائق. وتنافس هذه الخدمة العروض التقليدية التي تقدمها بعض المصارف التجارية لتحويل الأموال من حساب إلى آخر ومن بلد إلى آخر في عمليات الكترونية تستغرق عدة ساعات وفي بعض الأحيان عدة أيام. وبدأت بعض المصارف التجارية في الآونة الأخيرة في استخدام التسهيلات التي تقدمها الشركتان هما Western Union and Moneygram اللتان تعدان من أشهر شركات تحويل الأموال السريعة في العالم. وتقول بعض شركات الصرافة إنه في المتوسط يتم تحويل نحو 5000 دينار يومياً إلى بلدان مختلفة من قبل العمال الأجانب معظمها تذهب إلى بلدان آسيوية مثل الهند وبنغلاديش والفلبين. ويتفق الزبائن الذين يستخدمون هذه المكاتب على أن عمليات التحويل دقيقة ووثيقة يتم فيها اختصار الوقت والجهد على رغم أن تكلفة التحويل تتضاعف عدة مرات مقارنة بالعمليات التي يتم إجراؤها في المصارف التجارية التقليدية. ويقول الاقتصاديون إن مجموع التحويلات من دول الخليج العربية تبلغ نحو 20 مليار دولار سنوياً من ضمنها 505 ملايين دولار من البحرين. ويعمل نحو 10 ملايين أجنبي في دول الخليج من ضمنهم 7 ملايين في المملكة العربية السعودية وحدها. ويقول البنك الدولي إن التحويلات المالية التي يجريها العمال المهاجرون تشكل مصدراً متزايداً للتمويل في الدول النامية في وقت يتراجع فيه بانتظام وصول الرساميل الخاصة إلى هذه الدول، إذ بلغت التحويلات في العام 2001 نحو 72 مليار دولار أو ما يشكل 1,3 في المئة من إجمالي الناتج المحلي لهذه الدول. وقال تقرير البنك إن السعودية تشكل واحداً من المصادر الرئيسية لهذه التحويلات. غير أن اقتصاديين يقولون إن بعض الدول محرومة من هذه الخدمة لأسباب سياسية مثل السودان، إذ لا يستطيع المهاجرون القيام بعملية التحويل المباشر للأموال عن طريق مكاتب الصيرفة مباشرة وإنما تتم عن طريق بلد ثالث. وما إن الشركتين أميركيتين فإن أية مقاطعة اقتصادية تفرضها الولايات المتحدة الأميركية تحرم البلد من تسهيلات مالية كثيرة هي في أمس الحاجة إليها ومن ضمنها التحويلات المالية المباشرة. ومنذ هجمات 11 سبتمبر/ أيلول العام 2001 على معالم الولايات المتحدة شددت السلطات النقدية في جميع الدول ومن ضمنها البحرين يطلب أميركي الرقابة على التحويلات المالية خوفاً من إمكان إرسال أموال إلى جهات مشتبهاً فيها القيام بأعمال إرهابية. ويقول مصرفيون إن التحويلات المصرفية غير المنظمة من ضمنها الحوالة ربما كانت إحدى طرق التمويل التي استخدمت لمهاجمة الولايات المتحدة، ما يتطلب تشديد الرقابة. ولكن على رغم كل هذه الإجراءات يبقى تحويل الأموال عن طريق الشركتين أفضل وأسهل وسيلة وخصوصاً في الأحوال المستعجلة)). أنظر: جريدة الوسيط اليومية السياسية المستقلة العدد 724 ليوم الجمعة 26 فبراير 2016م الموافق 18 جمادى الأولى 1437

الفرع الأول: التحويل المصرفي في التجارة الخارجية

التحويل هو أبسط العمليات التجارية، إذ يتوسط البنك من خلال تنفيذ هذه العملية بين طرفين (المحول والمحول إليه)، ويقوم بتوصيل مبلغ من المال أودعه شخص في فرع البنك، أو مراسله (أي بنك آخر) في المكان المحول إليه. فالتحويل آلية لتحويل الأموال -و ليس من الأوراق التجارية- يسمح بتحويل الأموال دون الحاجة إلى سحبها من الحساب وتسليمها إلى شخص آخر، ويتميز بسهولة استخدامه، وسرعة الدفع، مع الأمن وقلة التكلفة. ولمعرفة حقيقة التحويل المصرفي في التجارة الخارجية، سنتطرق لمفهوم الحوالة المصرفية (أولاً)، ثم نتناول طرق التحويل المصرفي في التجارة الخارجية (ثانياً) فيما يلي:

أولاً-التعريف اللغوي والاصطلاحي للحوالة المصرفية: الحوالة لغة من التحويل بمعنى النقل والانتقال¹. أما الحوالة اصطلاحاً فهي ((حوالة الدين هي نقل الدين من ذمة المحيل إلى المحال عليه) حوالة الدين لتمييزها عن حوالة الحق، حيث تختلف بأن حوالة الدين يتغير فيها المدين إلى مدين آخر، في حين أن حوالة الحق يتغير فيها الدائن إلى دائن آخر)). أما الحوالة المصرفية التي تجربها البنوك، فهي عملية نقل النقود أو أرصدة الحساب من حساب إلى حساب أو من بنك إلى بنك آخر، ومن بلد إلى بلد آخر. وما يستتبع ذلك من تحويل العملة المحلية بالأجنبية أو الأجنبية بأخرى². كما تعرف الحوالة النقدية المعاصرة بأنها عملية نقل النقود أو أرصدة الحسابات من حساب إلى حساب، أو من بنك إلى بنك، أو من بلد إلى بلد آخر وما يستتبع ذلك من تحويل العملة المحلية، بالعملة الأجنبية، أو الأجنبية بأجنبية أخرى³. وتعرف الحوالة أيضاً، بأنها أمر صادر من مصرف لآخر، أو لفرع من فروع نفس المصرف لدفع مبلغ معين إلى شخص معين بناء على طلب عملائه¹.

أما التعريف القانوني للحوالة المصرفية، فيمكننا التفرقة هنا بين التشريعات المقارنة والتشريع الجزائري. فنجد في التشريعات المقارنة بعض التعريفات لهذا العقد. فقد أورد المشرع العراقي في نص المادة 258 الفقرة 1 لقانون التجارة العراقي لسنة 1984 تعريفاً بقوله ((النقل المصرفي عملية يقيد المصرف بمقتضاها مبلغاً معيناً في جانب المدين من حساب الأمر بالنقل بناء على أمر كتابي منه وفي الجانب الدائن من حساب الآخر)). وأيضاً التعريف الذي أتى به المشرع المصري لعقد النقل المصرفي في المادة 329 فقرة 1 لقانون التجارة المصري لسنة 1999 إذ نص

1 ابن منظور: ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم بن منظور الإفريقي المصري: لسان العرب، دار صادر، بيروت، لبنان، ط1، 1990، ص195

2 شريحة، مصطفى رشدي: الاقتصاد النقدي والمصرفي، الدار الجامعية، القاهرة، مصر، ط.د، 1985، ص210

3 البنوك الإسلامية المنهج والتطبيق مصطفى كمال السيد طایل، ص: 125.

فيها على أنه ((النقل المصرفي عملية يقيد البنك بمقتضاها مبلغا معيناً في الجانب المدين من حساب الأمر بالنقل بناء على أمر كتابي منه وفي الجانب الدائن من حساب آخر...)). والملاحظ عن النصين السابقين حول التحويل المصرفي يخالف الواقع العملي للعملية المصرفية، حيث أن التحويل المصرفي في البنوك لا يشترط فيه توافر حسابين لكل من الأمر و المستفيد. فقد يقدم البنك خدمة التحويل المصرفي لغير عملائه الدائمين وهؤلاء لا يحتفظون بحسابات لدى البنك مقدم الخدمة، وعليه فإن اشتراط توافر الحسابات سيخرج تلك العملية من أن تكون تحويلاً مصرفياً وهذا خلافاً لما هي عليه . فهناك من صور التحويلات المصرفية (الحوالات المصرفية الفورية) ما تتم عند صندوق البنك المحول من قبل عميل غير دائم للبنك (لا يملك حساباً لدى البنك) بحيث يتم دفع مبلغ الحوالة لصندوق البنك الذي بدوره يسلم ما يعادل قيمتها². ونجد التقنين التجاري الموحد الأمريكي (uniforme) (commerciaux code)، قد عرف التحويل المصرفي بأنه ((مجموعة الخطوات التي تبدأ بأمر التحويل الصادر عن المصدر بهدف الدفع للمستفيد من الأمر ، ويشمل ذلك أمر صادر عن بنك الأمر أو البنك الوسيط يهدف إلى تنفيذ أمر الأمر بالتحويل، ويتم النقل بقبول بنك المستفيد دفع قيمة الحوالة لمصلحة المستفيد المبين في الأمر)) ويلاحظ على هذا التعريف أنه لم يشترط كما فعل المشرع العراقي والمصري، وجود حسابين للأمر و المستفيد، وإنما اعتبر كل عملية يكون الهدف منها نقل مبلغ من النقود ، من الأمر إلى المستفيد، هي عملية تحويل مصرفي. ولكن يمكن أن يؤخذ على التعريف السابق أنه علق تمام التحويل المصرفي، على قبول بنك المستفيد دفع قيمة الحوالة للمستفيد، في حين أن عقد التحويل المصرفي عقد يصبح تاماً لازماً، بمجرد انعقاده بين الأمر و البنك المحول ، ولا توجد أية علاقة مباشرة بين الأمر و البنك المنفذ (بنك المستفيد) وتكون المسؤولية قائمة على البنك المصدر لإتمام تنفيذ التزاماته الناشئة عن العقد بإيجاد بنك منفذ للعقد يقوم بتسليم قيمة الحوالة إلى المستفيد³. وعرف القانون النموذجي للتحويلات الدولية للأموال model law on international Credit الصادر في 1992 عن لجنة الأمم المتحدة المعروفة Uncitral . التحويل المصرفي بأنه ((مجموعة العمليات التي تبدأ بأمر الدفع الصادر عن الأمر بهدف وضع قيمة الحوالة تحت تصرف المستفيد)) ويشمل التعريف أي أمر دفع صادر عن بنك الأمر، أو أي بنك وسيط يهدف إلى تنفيذ أمر الدفع الصادر عن الأمر، وهذا التعريف يطابق تقريباً التعريف الوارد في القانون الأمريكي. و يلاحظ في هذه التعريفات دلالة تنظيم الحوالة المصرفية وفقاً لقوانين التجارة، باعتبارها عملية مصرفية تجارية تخضع لأحكام القانون التجاري. إضافة إلى اشتراط

1 الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، الجزء الأول من المجلد الخامس، ص:9

2 البستاني عبد الرحمان السيد القرمان: عمليات البنوك طبقاً لقانون التجارة الجديد ، دار النهضة العربية ، القاهرة، ط 2 ، 2000 ، ص 237

3 قدة حبيبة: مفهوم عملية التحويل المصرفي و طبيعتها القانونية، مجلة دفاتر السياسة والقانون، العدد 10، جانفي 2014، ص3

هذه التعريفات الكتابة لآمر التحويل المصرفي، لان الكتابة شرط انعقاد فيها. كما حظرت المذكرة الإيضاحية لقانون التجارة المصري أن يكون أمر التحويل لحامله وذلك حتى لا يكون هناك تنافس في أوراق النقد، ولذلك يغلب أن يكون أمر التحويل اسمياً¹.

أما التشريع الجزائري: فقد خلا القانون التجاري الجزائري² من تنظيم عقد التحويل المصرفي كالكثير من العمليات المصرفية³، التي لا تزال غير مقننة بموجب قواعد خاصة بها. وانما تنظمها القواعد العامة الواردة في القانون المدني. وبما أن القانون التجاري الجزائري لم يضع قواعد قانونية خاصة بعقد النقل المصرفي. يجب البحث عن المقصود بعملية التحويل في التشريع الجزائري عامة، فنجد بعض النصوص تتحدث عن عملية التحويل، ولكن دون تحديد المقصود بها. ومن بين النصوص التي نجدتها المادة 126 من الأمر رقم 11/03 المتعلق بالنقد والقرض⁴. التي أقر بموجبها للأشخاص المقيمين بالحق في تحويل رؤوس أموال إلى الخارج لتمويل نشاطات استثمارية، وذلك وفقاً للشروط القانونية الخاصة بذلك، مادام أنه قد صدرت قوانين خاصة بالاستثمار، تجيز دخول رؤوس الأموال من الخارج لتستثمر في الجزائر. فمن خلال هذا النص، نفهم أن المقصود بعملية التحويل هي خروج رؤوس الأموال من الجزائر إلى الخارج وذلك من طرف الأشخاص المقيمين في الجزائر والخاضعين للقانون الجزائري، وذلك لأجل تمويل الاستثمارات المراد إنجازها في الخارج. والتي يحكمها نظام 01/02 الذي يحدد شروط تكوين ملف خاص بطلب الترخيص بالاستثمار و/أو إقامة مكتب تمثيل في الخارج للمتعاملين الاقتصاديين الخاضعين للقانون الجزائري⁵. كما يقصد كذلك بعملية التحويل دخول رؤوس الأموال إلى الجزائر القادمة من الخارج، وذلك من طرف الأشخاص غير المقيمين في الجزائر لأجل ممارسة نشاطات استثمارية في الجزائر، والتي يحكمها قانون الاستثمارات وبعض من نصوص نظام 03/90 الذي يحدد شروط تحويل رؤوس الأموال إلى الجزائر لتمويل النشاطات الاقتصادية، وإعادة تحويلها إلى الخارج ومداخيها⁶.

1 مراد، عبدالفتاح: شرح قانون التجارة الجديد رقم 17 / لسنة 1999، بدون ط، بدون سنة نشر، ص 696

2 القانون رقم 75 / 59 المؤرخ في 20 رمضان 1395 الموافق ل 26 سبتمبر 1975 المعدل و المتمم.

3 العمليات المصرفية مثل : الكفالة المصرفية، الاعتماد المستندي، خطابات الضمان المصرفية

4 قانون رقم 11/03 المؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد والقرض، ج.ر عدد 52، الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003

5 نظام رقم 01/02 المؤرخ في 20 فيفري 2002 يحدد شروط تكوين ملف خاص بطلب الترخيص بالاستثمار و/أو إقامة مكتب تمثيل في الخارج

للمتعاملين الاقتصاديين الخاضعين للقانون الجزائري، ج.ر عدد 30، الصادر بتاريخ 28 أفريل 2002

6 لأنه بالرغم من إلغاء قانون رقم 10/90 المتعلق بالنقد والقرض، وبعض من نصوص النظام رقم 03/90 بشكل ضمني، وفي غياب نص تنظيمي

جديد يعوضه، بقيت بعض نصوص هذا النظام سارية المفعول.

رأي الباحث: ويستفاد من هذه التعريفات الاصطلاحية، أن الحوالة المعاصرة، ليست نقل دين من ذمة إلى ذمة- كما هي الحوالة بالمعنى الفقهي التقليدي- وإنما هي عملية نقل مال وقد يقترن معها عقد صرف، وبخاصة إذا كانت الحوالة من دولة إلى دولة أخرى. فالحوالة المعاصرة تختلف عن الحوالة الفقهية القديمة وهي: نقل الدين من ذمة المحيل إلى ذمة المحال عليه¹. ويمكننا القول بأن الحوالة المصرفية هي بمثابة عملية مصرفية، تتمثل في نقل مبلغ من المال من الرصيد المدين للآمر بالتحويل المصرفي، لصالح شخص قد يكون هو ذات العميل أو مستفيد آخر وذلك من خلال البنك المسحوب عليه أمر التحويل². أو هي عملية نقل مالي من حساب في بنك، إلى حساب شخص آخر في نفس البنك، أو في بنك آخر بواسطة قيد المبلغ إلكترونياً أو آلياً. حيث يتم قيد المبلغ المحول في الجانب المدين من حسابه، للآمر بالتحويل وفي الجانب الدائن من حساب المستفيد المحول إليه³.

ثانياً- طرق التحويل المصرفي في التجارة الخارجية: التحويل المصرفي الدولي هو الطريقة الأكثر استعمالاً في تسوية المعاملات التجارية الدولية، فأمر المستورد لبنكه بتحويل أموال لحساب المصدر، يجعل حسابه مدين وحساب المصدر دائن. وتأخذ هذه التحويلات ثلاث طرق أساسية وهي:

1- التحويل عن طريق البريد (الرسائل): وهي عملية بسيطة غير مكلفة، وهي الأكثر استعمالاً رغم أنها تأخذ وقتاً طويلاً في تنفيذها لعملية التحويل. فيقوم من خلالها بنك الزبون بإرسال أمر التحويل بمبلغ محدد إلى بنك المورد (المصدر)، ومن مزايا هذه العملية البساطة في التعامل إلا أنها لا تخلو من العيوب مثل: السرقة والتزوير مما قد يكشف أسرار ومعلومات عن الصفقات التي تؤدي أحياناً إلى إلغائها. وكذلك طول مدة التحويل وهذا ما يميزه عن غيره. مع احتمال عدم التحويل أصلاً.

2- التحويل عن طريق التللكس: يعتبر أكثر سرعة من التحويل السابق الذكر، ويستعمل لتمتعه بقصر المدة التي يتحصل فيها المورد (المصدر) على مستحقاته، وبصفة مؤكدة لأن التعامل بين البنوك يتم على أساس الثقة، ومن عيوب هذه الطريقة هو إمكانية الخطأ في إرسال بيانات المصدر. وإمكانية ازدحام خطوط التللكس المتعامل به مما يؤدي إلى تأجيل عملية التحويل أو عدم التحويل، وكذلك إمكانية التعرض إلى التجسس وسرقة المعلومات مع خطر الصرف في حالة التحويل بالعملة الصعبة.

1 رواس قلعة جي، محمد: معجم لغة الفقهاء، ص 187. حاشية ابن عابدين، ج 4، ص 288.

2 غسان، عمر: محاضرات في مساق عمليات مصرفية ودولية، كلية الدراسات العليا، قسم القانون الخاص، جامعة النجاح الوطنية، 2005/2006

3 علم الدين، محي الدين اسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، النسر الذهبي للطباعة، القاهرة، ج 1، ط 3، 2001، ص 400

3-التحويل عن طريق شبكة سويفت:-SWIFT- يتم هذا التحويل بتدخل مؤسسة سويفت (وهي الشبكة العالمية للاتصال والإعلام بين البنوك)¹، عن طريق نظام معلوماتي مهمته تحسين التسويات المالية الدولية بإدخال آليات جديدة في مجال العلاقات البنكية، والتحويلات والمعاملات التي تتم عن طريق سويفت متمثلة أساسا في القرض والاقتراض وكذا العمليات المتعلقة بالتحصيلات المستندية، وافتتاح الاعتماد المستندي. وقد تم انخراط البنوك الجزائرية في هذا النظام في 1991/12/02. والتحويل عن طريق هذه الشبكة يعتبر بمثابة تحويل مصرفي إلكتروني فهو عملية منح ترخيص للبنك، للقيام بحركات التحويلات المالية الدائنة والمدينة إلكترونيا، من حساب بنكي إلى حساب بنكي آخر. أي أن عملية التحويل تتم إلكترونيا عبر الهاتف وأجهزة الكمبيوتر عوض استخدام الأوراق، وتنفذ عمليات التحويل المالي عن طريق دار المقاصة الآلية ANTOURATED CELEARING HOU5 (ach) وهي شبكة تعود ملكيتها إلى البنوك المشتركة بنظام التحويلات المالية الإلكترونية. ومنذ عام 1978 أصبحت مؤسسة CORPORATION EFT تتيح للشركات والمؤسسات تحصيل تحويلاتها المالية إلكترونيا عبر المقاصة الآلية (ACH) وتميزت هذه الخدمة عن النظام القديم أنها أسرع وأقدر على معالجة مختلف خدمات التحويل المالية مثل خدمة إيداع الشيكات². وتتعدد صور التحويل المصرفي الإلكتروني بتعدد أطرافه، أو العناصر المتداخلة لإتمامه، ويمكننا التمييز بين عدة صور، وهذا التعدد راجع إلى عدم وجود نظام أحادي للعملية، وإنما يخضع أساسا لحرية التعاقد التي تتمتع بها المؤسسات البنكية وما يسمى بالعقد شريعة المتعاقدين، وهو المبدأ المهيمن في عقود التجارة الدولية. ويمكننا تحديد قسمين رئيسيين هما:

أ- التحويل المصرفي الإلكتروني بحسب البنوك المتداخلة في العقد: وبه صورتان هما، التحويل المصرفي الإلكتروني بين حسابين في بنك واحد. فيقوم البنك بخخص مبلغ الحوالة للآمر، من حسابه وإضافته إلى حساب المستفيد ويترتب

1 كلمة سويفت -swift- هي اختصارا لإسم الشبكة télécommunications soecity for word perfect interbank financier وقد تأسست في 03 ماي 1973 بواسطة مجموعة مكونة من 239 بنكا من أوروبا والولايات المتحدة وكندا، ويقع مركزها الرئيسي في بروكسل وتخضع للقانون البلجيكي وهي مؤسسة لا تهدف للربح بوصفها مؤسسة تعاونية. وتقتصر عضويتها على البنوك وحدها ويبلغ عدد البنوك فيها حوالي 4000 بنك ومؤسسة مالية تنتمي إلى أكثر من 90 دولة. ومن مهامها الشرعية هو تحسين التسديدات المالية وهذا بتقديم أكثر إمثالا في العلاقات البنكية السماح بنحريك ومعالجة العمليات عن طريق جهاز إعلام آلي وهي معمول بها منذ 9 ماي 1977. والسويفت عبارة عن شبكة إلكترونية للتنقلات الخاصة، مستأجرة للإدارات التي لها إحتكارا للاتصالات المدارة بأجهزة الإعلام الآلي مخصصة للبنوك الأعضاء في الشركة (الشبكة) ويضمنون تسييره. وشبكة سويفت تشمل ثلاثة مراكز إتصالات مزودة بأجهزة الإعلام الآلي، مركز إتصالات كولير (الولايات المتحدة) مركز إتصال zoter wood (الأرضي المنخفضة) مركز إتصال بروكسل. ونطاق شبكة سويفت لم يتوقف عن النمو منذ سنة 1977، وقد انظمت الجزائر لشبكة سويفت في 02 ديسمبر 1991 حيث نجد أن كل البنوك التجارية الجزائرية مرتبطة في هذه الشبكة وتعمل بشكل عادي.

2 لوصيف عمار: إستراتيجيات نظام المدفوعات القرن الحادي والعشرين مع الإشارة إلى التجربة الجزائرية، مذكرة ماجستير، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة منتوري، قسنطينة، 2009، ص 59

عن ذلك نقص جانب أصول حساب الأمر ليزيد بنفس القدر حساب المستفيد مع ثبات مجموعة أرصدة البنك ،فهى عملية بسيطة تتم فى لحظة واحدة بدون فارق زمنى بين عملية الخصم والإضافة عند استعمال القيد عن طريق الحاسوب، وتجدد الإشارة إلى أن التحويل المصرفى بين حسابات لدى فروع البنك الواحد تعتبر حسابات لدى بنك واحد لأن الفرع لا يتمتع بشخصية مستقلة. والتحويل المصرفى الإلكترونى بين حسابين فى بنكين مختلفين، وفى هذه الصورة يقوم بنك أمر بخصم قيمة الحوالة من حساب الأمر و يقوم فى المقابل بنك المستفيد ومن ثم تتم عملية التسوية بين البنكين.

ب- التحويل المصرفى بحسب المستفيد: إذ يتم التحويل المصرفى من حساب الى آخر ،كلاهما مفتوح باسم الأمر بالتحويل لدى البنك ذاته او لدى بنكين مختلفين و هذه الصورة من التحويل يمكن أن تتم بطريقتين¹. إذا قام الأمر بإجراء التحويل من أحد حساباته لدى البنك الى حساب آخر فى ذات البنك. كأن يقوم بتحويل مبلغ من أحد حساباته الدائنة لتغطية حساباته المدينة، لدى ذات البنك ،ذلك أن الحسابات المختلفة وإن كانت لشخص واحد فإنها تكون مستقلة عن بعضها البعض. أو التحويل المصرفى من حساب الأمر إلى حساب المستفيد لدى بنك آخر ،وفى هذه الحالة يضع بنك أمر تحت أمر بنك المستفيد إذا كان التحويل بين بنكين مختلفين ائتمان ، بمبلغ مساوى للمبلغ المراد نقله ،ويقوم هذا الأخير بقيد قيمة الحوالة فى حساب المستفيد وبعد ذلك تسوية العلاقة بين البنكين².

الفرع الثانى: الواقع العملى للتحويل المصرفى الإلكترونى

سنتناول هنا آلية عمل التحويل المصرفى الإلكترونى وتكليفه (أولاً)، ثم نتطرق لمزايا التحويل المصرفى ومخاطره (ثانياً) كمايلي:

أولاً- آلية عمل التحويل المصرفى الإلكترونى وتكليفه:

1- آلية عمل التحويل المصرفى: يتم التحويل المصرفى من خلال المراحل التالية³: يوقع العميل نموذجاً معتمداً واحداً ،ملفحة الجهة المستفيدة، ويتيح هذا النموذج اقتطاع قيمة محددة من حساب العميل، وفق ترتيب زمنى معين. ويختلف

1 واقد يوسف : النظام القانونى للدفع الإلكترونى، مذكرة ماجستير فى القانون العام، كلية الحقوق، جامعة مولود معمى تيزى وزو ، 2001، ص106

2 المرجع السابق، ص107

3 الجنبهى منيرمحمد، الجنبهى ممدوح محمد: أمن المعلومات الإلكترونية، دار الفكر الجامعى، القاهرة، مصر، ط1، 2006، ص12

نموذج التحويل المالي الإلكتروني، عن الشيك حيث أن صلاحيته تسرى لأكثر من عملية تحويل واحدة. وفي العادة يتعامل البنك والعميل مع وسطاء، ووظيفتهم توفير البرمجيات اللازمة. ويمكن إيجاد العديد منهم على الانترنت، ويقوم العميل ببناء وإرسال التحويلات المالية عن طريق المودم الى الوسيط، حيث يقوم هذا الأخير بتجميع التحويلات المالية وإرسالها إلى دار المقاصة المالية الآلية¹ - وتختلف عن دار المقاصة العادية² - التي بدورها ترسل النموذج الإلكتروني إلى بنك العميل، ويقارن بنك العميل التحويلات الواردة من دار المقاصة برصيد العميل، وفي حالة عدم تغطية الرصيد لقيمة التحويلات المالية، يتم إرسال إشعار بعدم الكفاية إلى الوسيط، الذي بدوره يقوم بإعادة إرساله إلى العميل، أما إذا كان الرصيد كافي للتغطية، عندها يتم اقتطاع قيمة التحويل المالي منه وتحويلها إلى حساب المستفيد البنك أو التاجر. في وقت السداد المحدد بالنموذج، أما إذا رغب التاجر في تنفيذ التحويلات عبر دار المقاصة الآلية، دون المرور بالوسيط. عندها يتوجب على التاجر نفسه، أن يشتري البرمجيات الخاصة التي تسمح بإجراء هذه العملية، وتكون هذه البرمجيات مؤمنة بكلمة مرور خاصة بالتاجر، وفي هذه الحالة يقوم العميل باعتماد نموذج الدفع، مرفقا بشيك مصادق عليه لصالح التاجر، ثم يقوم التاجر بإرسال الاعتماد إلى دار المقاصة التي تقوم بدورها بإرسال الاعتماد إلى البنك، لاقتطاع المبلغ من حساب العميل وتحويله إلى حساب التاجر، وهنا لاجابة للتحقق من كفاية رصيد العميل لان الشيك المصدق عليه يضمن ذلك.

2- التكيف القانوني والفقهي للتحويل المصرفي: حاول الفقه القانوني تأسيس عملية التحويل المصرفي، باعتبارها حوالة حق يقوم فيها العميل بتحويل حقه لدى البنك لمصلحة المستفيد. ومنهم من نظر إليها باعتبارها نوع من الانابة في الوفاء. والفقه القانوني الحديث ذهب إلى عدم ارجاع عملية التحويل المصرفي إلى المبادئ التي عرفها

1 المقاصة الآلية (الإلكترونية): يمكن تعريف المقاصة الآلية (الإلكترونية) على أنها نظام لتسوية مدفوعات الشيكات إلكترونيا بين البنوك بدلا من المدفوعات الورقية، التي تتم في غرف المقاصة، وتسجيل المدفوعات الإلكترونية على شريط ممغنط. أنظر: نبيل ذنون جاسم، مثال مرهون مبارك: معيقات تطبيق الصيرفة الإلكترونية في القطاع المصرفي الحكومي، المؤتمر العلمي السنوي، معهد الإدارة، بغداد، 2008/2009، ص8

2 غرف المقاصة هي اجتماعات لمندوبي البنوك لاجراء التسوية بطريق المقاصة للحقوق و الديون القائمة بينها بسبب عملياتها المصرفية، ولهذا الغرض يقدم كل بنك إلى الغرفة مجموع الشيكات والاوراق التجارية ومبالغ النقل المصرفي التي يكون داتها بما اتجاه جميع البنوك الاخرى المشتركة في الغرفة. ويكلف الغرفة في نفس الوقت بان تدفع جميع الشيكات والاوراق التجارية بمبالغ النقل المصرفي التي يكون مدينا بما اتجاه نفس البنوك، وتقوم الغرفة باجراء مقاصة بين هذه الحقوق و الديون. ويمثل الفرق بين مجموع المبالغ المستحقة للبنك و مجموع المبالغ المستحقة عليه حقا للبنك على البنوك الأخرى او دينا عليه لها، ويقيد في الجانب الدائن أو المدين من حسابه ادى البنك المركزي. ويجب ان تعادل بطبيعة الحال المبالغ التي تقيد على حساب البنوك الاخرى. وبذلك تتم تسوية عامة للعمليات المصرفية بواسطة غرف المقاصة دون حاجة لاستعمال النقود. أنظر: مصطفى كمال طه، د- علي البارودي، مرجع سابق، ص609. وقد تطرق المشرع الجزائري لغرف المقاصة في المواد 56 و 57 من الأمر رقم 03-11 المتعلق بالنقد والقرض. واتخذت كينيات تطبيق المادتين 56 و 57 بموجب نظام مجلس النقد والقرض رقم 03-97 المتعلق بغرفة المقاصة. أنظر النظام رقم 03-97 يتعلق بغرفة المقاصة، مؤرخ في 1997/11/17، الجريدة الرسمية، العدد 17، الجزائر، بتاريخ 1998/03/25.

القانون المدني وذلك لما يوجد من اختلافات جوهرية بين هذه المبادئ وبين عملية التحويل المصرفي، ومن ثم يكون من الاوفق ترك عملية التحويل المصرفي ليحكمها العرف المصرفي باعتبارها نوع جديد من التعامل الذي يصعب اخضاعه للقانون المدني¹. لذلك يتجه اغلب الفقه والقضاء الى تكييف النقل المصرفي بانه عملية مادية شكلية. تساوي في نظر القانون عملية تسليم مادية لمبلغ من النقود واطلقوا عليها "النقود القيدية". فالعميل المستفيد قد تسلم بالفعل من العميل الأمر، كل ما هنالك ان طريقة التسليم طريقة مصرفية حديثة. واخذ القضاء الفرنسي بهذا النظر في احكام عديدة من أهمها حكم محكمة استئناف رن الصادر في 09 مايو 1946، اذ عرفت النقل المصرفي بانه نقل اموال يتحقق عن طريق قيدين احدهما في الجانب المدين لمصدر الأمر و الآخر في الجانب الدائن للمستفيد. ويترتب على هذين القيدين أثر حقيقي لا صوري هو تحلي مصدر الأمر عن حيازة هذه الأموال و تسليمها للمستفيد². أما عن فقهاء الشريعة الاسلامية، فهناك خلاف بين في تكييفهم للتحويل المصرفي. يمكننا ايجازه فيما يلي:

أ- تخريج هذه العملية على أساس الحوالة: ان السؤال المطروح هنا، هل الحوالة المعاصرة هي الحوالة الفقهية المعروفة التقليدية؟ أو بعبارة أخرى هل العلاقة بين مُرسِل المبلغ وشركة الحوالة علاقة دائن ومدين؟ وهل هناك دين بينهما؟ والجواب هو أن الحوالة الفقهية التقليدية يشترط فيها كون المحيل مدينا للمحال كما يشترط أن يكون المحال عليه مدينا للمحيل، وهذان الشرطان لا يوجدان في الحوالة النقدية المعاصرة. فليس على الشركة القائمة بالتحويل دين لشخص من عملائها. لأن الحوالة الفقهية هي نقل الدين من ذمة إلى ذمة، والعلاقة بين العميل والشركة ليست علاقة دائن و مدين. بالإضافة إلى ذلك، أن أركان الحوالة غير متوفر في الحوالة النقدية المعاصرة، فقد يكون المحيل والمحال عليه شخصا واحدا، مثل أن يحيل شخص إلى حسابه في بلد آخر. وكذلك لا يجوز أخذ الأجرة في عقد الحوالة، لكن تتقاضى الشركات القائمة بالتحويل العمولة على التحويل. لذلك نرى أن التخريج على أنها حوالة فيه تكلف، ولو سميت هذه العملية بالحوالة، فإن الاعتبار في العقود بالمعاني والمقاصد لا بالألفاظ والمباني .

ب- التخريج على أساس الوكالة: ذهب بعض العلماء المعاصرين منهم الدكتور عثمان شبير³، والدكتور وهبة الزحيلي¹، والدكتور عبدالله العبادي². إلى أن الحوالة المصرفية المعاصرة هي من قبيل الوكالة ويرون أن العميل-مريد

1 البستاني عبد الرحمان السيد القرمان: عمليات البنوك طبقا لقانون التجارة الجديد، مرجع سابق، ص 254.

2 علي البارودي، محمد فريد العربي: القانون التجاري، الجزء الثاني، العقود التجارية وعمليات البنوك، دار المطبوعات الجامعية، الاسكندرية، مصر، ط3، 2000، ص 311.

3 شبير، محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار النفائس، الأردن، ط 2، 1998، ص 277.

التحويل - بمثابة الموكل، وأما الشركة التي تقوم بتحويل المبلغ فتكون بمثابة الوكيل، بينما تكون عملية التحويل على أساس الوكالة بأجر. وهذا التخريج لا يبدو وجيهاً بالنسبة لواقع الشركات القائمة بالحوالة وعملائها، والشركات القائمة بالحوالة تقوم بضمان النقود إذا حصل أي تلف للنقود سواء بتعد أو بتقصير أم بدون ذلك، والشركات - حسب تخريج الوكالة - يد أمانة، والوكيل أمين فلا ضمان عليه لموكله إلا إذا حدث منه تعد أو تفريط³.

ج- التخريج على أساس الإجارة: يمكن تخريج الحوالة المعاصرة على عقد الإجارة. ويكون الوصف الفقهي لها هو أنها إجارة على نقل النقود. وأن أركانها قد توفرت في عملية التحويل، فيكون العميل المحوّل بمثابة المستأجر، والشركة القائمة بالتحويل بمثابة الأجير، والمستأجر عليه هو خدمة التحويل، وما يتقاضاه البنك (الشركة) من العميل أجرة على التحويل⁴.

رأي الباحث: تخريج الحوالة المصرفية المعاصرة على عقد الإجارة هو الراجح لقوته ولقربه إلى أصول الشريعة الإسلامية السمحاء ولمراعاته مصلحة الطرفين العميل والشركة، وقد قال به بعض العلماء والباحثين المعاصرين منهم الشيخ أحمد إبراهيم بك، والدكتور محمد رواس قلعة جي، والدكتور عبد الحميد إبراهيم، والدكتور سترين بن نواب الجعيد⁵، والدكتور صالح بن زابن المرزوقي⁶.

ثانياً - مزايا التحويل المصرفي ومخاطره: إن إستعمال الأنظمة المعلوماتية في القطاع المصرفي كان نقطة تحول بارزة ساهمت في تطوير واثراء التحويلات المصرفية بعدة مزايا، كالضمان فهي محمية من الجوسسة وإمكانية تصحيح الخطأ. والسرعة فمدة إرسال الرسائل هي أقل من الإرسال بالبريد، كذلك الفعالية اذ حققت سويقت

1 المرجع السابق، ص 362

2 العبادي عبد الله: موقف الشريعة من المصارف الإسلامية المعاصرة، رسالة دكتوراه في الفقه المقارن، كلية الشريعة والقانون، جامعة الأزهر، دار السلام، القاهرة، مصر، ط 2، 1984، ص: 334-335.

3 الزحيلي، وهبة: الفقه الإسلامي وأدلته، تنمة العقود والملكية وتوابعها، دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، ج 5، 1985، ص 102

4 قلعة جي، محمد رواس: المعاملات المالية المعاصرة في ضوء الفقه الإسلامي، ص: 101

5 الشنقيطي، محمد الأمين مصطفى (أبوه الشنقيطي): دراسة شرعية لأهم العقود المالية المستحدثة، مكتبة العلوم والحكم، المدينة المنورة، المملكة العربية السعودية، د. ط، ص 415

6 المرزوقي، صالح بن زابن: تجارة الذهب في أهم صورها وأحكامها، بحث منشور في مجلة مجمع الفقه الإسلامي - جدة، الدورة التاسعة، العدد التاسع، ص: 261/1

معدل خدمات 99,5% كونها تعمل على مدار 24/24 ساعة. وأيضاً التكلفة فرسائل سويفت أقل تكلفة بالنسبة للمرسلين المرتبطين بالشبكة. ويمكننا تلخيص أهم المزايا فيما يلي¹:

-تنظيم الدفعات المالية: يكفل الاتفاق على وقت اقتطاع وتسديد قيمة التحويلات، تنظيم عمليات الدفع المنتظمة في أماكن السداد، و في الوقت المحدد أيضاً.

-تسيير العمل: ألغت عملية المقاصة الآلية حاجة العميل والتاجر الزيارة للبنك، لإيداع قيمة التحويلات المالية مما يعنى تسيير الأمر ورفع فعالية نظام العمل.

-السلامة الأمنية (satetyand security): ألغت المقاصة الآلية والتحويلات المالية الإلكترونية، الخوف من سرقة الشيكات الورقية والحاجة إلى تناقل الاموال السائلة.

-تحسين التدفق النقدي: رفع إنجاز التحويلات المالية الكترونياً، موثوقية التدفق النقدي وسرعة تناقل النقد.

-تقليل الأعمال الورقية: يتمثل ذلك في تقليل الاعتماد على النماذج، الورقية والشيكات التقليدية وغيرها من المعاملات الورقية.

ورغم المزايا التي صاحبت هذه الآلية، إلا أنها تسببت في ظهور مخاطر عديدة. فخطر التزوير وعدم التحويل. وخطر عدم الفهم الجيد للرسالة وعدم وجود إشعار يدل عليها، عند القيام بعملية التحويل لا يعطى وصل استلام، وغيرها من المخاطر² التي تمخضت عنها جرائم عديدة لم نألفها من قبل سميت ((بالجرائم المعلوماتية))، وتحتاج هذه المخاطر إلى أمن معلوماتي لحمايتها، وستعرض لأهم هذه الجرائم المعلوماتية المصرفية، وانعكاساتها على المخاطر فيما يلي:

أ-الجرائم المعلوماتية المصرفية: وتعرف جرائم الإنترنت بأنها تلك النوع من الجرائم التي تتطلب إلماماً خاصاً بتقنيات الحاسب الآلي ونظم المعلومات لأجل إرتكابها. ونظراً لإعتماد البنوك بشكل كبير ومباشر على تقنيات المعلومات والاتصالات المتطورة في إدارة أعمالها، فمن الطبيعي أن تتعرض هذه البنوك للإعتداءات وجرائم مصدرها التقنيات الحديثة المستعملة في ظل قلة التشريعات، ومن بينها:

1لوصيف عمار: إستراتيجيات نظام المدفوعات القرن الحادى والعشرين مع الاشارة الى التجربة الجزائرية، مذكرة ماجستير، كلية العلوم الإقتصادية، جامعة منتوري، قسنطينة، 2009، ص51

2صادق ، مدحت: أدوات وتقنيات مصرفية ، دار قرين للطباعة والنشر، القاهرة، مصر، د.ط ، ص228

1- الإحتيال الإلكتروني: وهو سرقة المعلومات الشخصية عن طريق إنتحال شخصية ما، أو مؤسسة موثوقة مثلا : تلقي رسالة بالبريد الإلكتروني من موظفي البنك الذي تتعامل معه أو شخص مقرب يطلب منك زيارة موقع إلكتروني لتحديث معلوماتك بسرعة ، وفي الأصل هذه الرسالة مرسله من جهة أخرى¹ .

2- جرائم بطاقات الإئتمان: وتتمثل في الإستخدام غير المشروع لبطاقات الإئتمان الممغنطة فقد يتم إستخدام بطاقات مزورة أو مسروقة للإستلاء على أموال أصحاب الحسابات أو إلتقاط أرقامها السرية عند إستعمالها عبر شبكة الإنترنت² .

3- جرائم غسيل الأموال: شهدت هذه العمليات تطورا كبيرا في فنونها مدفوعة بالتزايد الكبير في حجم الأموال والمتحصلات الناتجة عن الأنشطة غير المشروعة ، إضافة إلى التطور الكبير في الوسائل التكنولوجية التي تستخدم في نقل الأموال وتحويلها عبر الحدود ومع تطور أنظمة التحويل المالي وإستخدام شبكات الحاسوب في الربط بين كافة الأسواق وسهولة نقل أموال كبيرة، تزايدت عمليات غسيل الأموال إضافة إلى إنتشار التجارة الإلكترونية فقد تزايدت تبعا لذلك³ . وهي العمليات التي تسعى السلطات النقدية الجزائرية للحد منها⁴ .

1 محمد زيدان ، محمد حمو :متطلبات أمن المعلومات المصرفية في بيئة الإنترنت، المؤتمر السادس تحت عنوان البيئة المعلوماتية الآمنة، الرياض، السعودية ، 7أفريل 2010

2 عبد الجبار الحنيسى:الإستخدام غير المشروع لبطاقات الإئتمان الممغنطة من وجهة نظر القانون الجزائري،مجلة جامعة دمشق،سوريا ، العدد الأول ،2010، ص81،

3 بسام أحمد الزلي: دور النقود الإلكترونية في عمليات غسيل الأموال، مجلة جامعة دمشق، سوريا ، العددالأول، 2010 ، ص ، 588،

4علي بن موسى يحي: الجزائر تعزز آلية الرقابة على التحويل الإلكتروني للأموال، مجلة أخبار و أعمال،مجلة الكترونية، ليوم 2016/1/9 ، ((وجه بنك الجزائر مؤخرا، مذكرة للبنوك والبريد يذكر فيها بالخطوط التوجيهية لمعالجة التحويلات الإلكترونية من أجل

تعزيز الرقابة على هذه العمليات بضمان تتبع مسار الأموال المحولة و مصدرها ووجهتها.و أوضحت المذكرة أن سوء استعمال القطاع المالي من طرف المجرمين، و حركة الأموال غير الشرعية من طرف وسيط تحويلات الأموال، يحتم للوقاية، وضع مقاييس للحصول على خدمات التحويل المالي الإلكتروني ، و أشارت إلى انه تمهدف هذه المقاييس التي جاءت بطلب من مجموعة العمل المالي، إلى ضمان الحصول الفوري على المعلومات الضرورية عن الجهة المانحة و الجهة المستفيدة، للتمكن من وضعها تحت تصرف سلطات المتابعة الجزائرية أو القضائية و خلية المعلومات المالية و المؤسسات المالية.

وفيما يتعلق بالتحويلات العابرة للحدود، ابرز بنك الجزائر،انه يتوجب على الهيئات المالية الناشطة بالجزائر ضمان إرفاق وبشكل إجباري التحويلات الإلكترونية من و إلى الخارج التي تتعدى 1000 دولار أو يورو، أو ما يقابلها من العملات الأخرى ، بمعلومات حول هوية المانح و المستفيد، و تتعلق بالاسم و لقب المانح، و رقم حساب العملية،و عنوانه،و رقم

تعريف الزبون أو تاريخ و مكان الولادة،إضافة إلى اسم و لقب المستفيد و رقم حسابه، و في حالة عدم وجود رقم الحساب، فيتوجب تعويضه برقم مرجعي للتمكن من تتبع مسارها.أما فيما يتعلق بالتحويلات الإلكترونية التي لا تتجاوز 1000 دولار أو أورو أو ما يقابلها، فنكتفي البنوك بالحصول على إسم و لقب المانح، و اسم و لقب المستفيد، و رقم الحساب أو الرقم المرجعي الموحد للعملية، و اوضح بنك الجزائر، انه لا يعد التحقق من صحة المعلومات ضروريا إلا في حالة اشتباه في تبييض الأموال و تمويل الإرهاب، حيث يتوجب على الهيئة المالية في هذه الحالة التحقق من المعلومات المتعلقة بزبونها. و بخصوص التحويلات الإلكترونية الوطنية، فيتوجب أن ترفق هذه العمليات بالمعلومات حول الجهة المانحة إلا في حالة ما إذا كان يمكن وضع

4- جريمة إتلاف برامج كمبيوتر البنك وبياناته: تستهدف هذه الجريمة التعرض لسلامة وأمن الأنظمة المعلوماتية وسرية البيانات والمعلومات التي تتضمنها من خلال التلف السريع الذي يلحق بها جراء فيروس . رقمي يتغلغل في النظام ويتسبب في إيقافه عن العمل، والهدف من وراء هذه الجريمة تكبيد البنوك خسائر ضخمة والإضرار بسمعتها المهنية من خلال إشاعة جو من الخوف في نفوس عملائها وتعطيل سير أعمالها¹.

ب- إنعكاسات الجرائم المعلوماتية على بنية المخاطر في البنوك: أدت الصيرفة الإلكترونية التي تعتمد الإنترنت كقناة توزيع جديدة، إلى إحداث تغيير في بنية مخاطر البنوك، ونجم عنها تحديات جديدة أمام التحكم في هذه المخاطر وإدارتها. نظرا للجرائم السابقة الذكر التي تمس نظم معلومات البنوك وهو الأمر الذي إنعكس على بنية المخاطر المصرفية وإستراتيجيات إدارتها ، وفيما يلي نورد بعض المخاطر التي تعترض عمل البنوك في بيئة الإنترنت.

1- مخاطر السيولة: وتعرف بأنها المخاطر التي تؤثر على ربحية ورأسمال البنك جراء عدم المقدرة على الوفاء بالتزاماته عند إستحقاقها ، وتشمل مخاطر السيولة:

-عدم قدرة البنك على إدارة التغيرات الطارئة في تركيبة مصادر الأموال.

-عدم مقدرة البنك على التأقلم مع ظروف السوق وتغيراته المؤثرة على قدرته بتسييل بعض موجوداته بأقل خسائر ممكنة وتزويد الإنترنت (وسيلة الإتصال بين العميل والبنك) من احتمالات تغير حجم الودائع لدى البنك باستمرار، الأمر الذي يتطلب من البنك المتعامل عبر الإنترنت إيجاد نظام ملائم لإدارة الموجودات والمطلوبات والرقابة على وضع السيولة لديه بشكل دائم².

2-المخاطر القانونية:تنشأ المخاطر القانونية عندما لا يحترم البنك القواعد والتشريعات النافذة والأعراف المصرفية والتجارية، أو عندما لا تكون هناك نظم قانونية واضحة ودقيقة بخصوص العمليات المصرفية الجديدة ، وينطبق ذلك على الأعمال المصرفية الإلكترونية في غياب التشريعات المواكبة.

هذه المعلومات تحت تصرف السلطات المعنية بطلب من الهيئات المالية، و شددت المذكرة أن الهيئات المالية يجب أن تحافظ على كل المعلومات المتعلقة بالتعاملات خلال فترة خمس سنوات بالنسبة لجميع التحويلات الإلكترونية الوطنية أو العابرة للحدود.و ألزم بنك الجزائر،الهيئات المالية بوضع سياسات وإجراءات وقائية تسمح لها بمعرفة متى يمكنها رفض أو تعليق التحويلات، و أيضا الإجراءات التي يتوجب اتخاذها في حالة الاشتباه،و حذر من أن أي خرق لهذه الخطوط التوجيهية من طرف أي هيئة مالية ناشطة في الجزائر.

1محمد زيدان ، محمد همو :متطلبات أمن المعلومات المصرفية في بيئة الإنترنت،مرجع سابق.

2نادر ألفرد قاحوش: العمل المصرفي عبر الإنترنت، دار العربية للعلوم،بيروت ، لبنان،ط1، 2000، ص115

3- مخاطر تتعلق بسمعة البنك: تتعلق هذه المخاطر بالتطورات غير الملائمة التي يمكن أن تتعرض لها البنوك في تقديم خدماتها من خلال قنوات التوزيع المصرفية، وهذا في غياب شبكة موثوق بها، لدعم نشاطاتها وحماتها في بيئة الإنترنت. حيث يمكن أن تتعرض سمعة البنوك لأضرار في حالة عدم توفير الخدمات المصرفية عبر الإنترنت وفق معايير الأمان والسرية والدقة و الإستمرارية والإستجابة الفورية لمتطلبات عملائها¹.

ثالثاً-عوائق التحويل المصرفي في البنوك الإسلامية: من أهم العوائق في طريق الحوالة المصرفية ما يلي:

1-مشروعية الحل في الحوالة المصرفي:والحل هنا هو عقد الصرف اذ قد يتساءل البعض أن من شروط الصرف التقابض في المجلس، سواء كان النقدان متحدين في الجنس أو مختلفين، لقوله صلى الله عليه وسلم: ((الذهب بالذهب ربا إلا هاء بهاء))². ومعنى هاء وهاء:مقابضة. أما ماتقوم به الشركات القائمة بالتحويل فهوأن العميل يُسلم للشركة قيمة المبلغ الذي يريد تحويله،وقد لايسلمها مبلغاً أصلاً،إذا كان له حساب لدى الشركة،ثم بعد ذلك يتسلم الشيك بالمبلغ المراد تحويله،أو يأتيه إشعار بأن الحوالة قد تمت برقياً أو هاتفياً،فإن التقابض في عملية الصرف لم يتم، فهل هذا العقد مقبول شرعاً؟.والجواب على ذلك أن العميل عندما يتسلم الشيك مثلاً، أو يتسلم الإشعار بأن الشركة قد أرسلت برقية للشركة الأخرى المحول عليها،وأتصلت بها هاتفياً،وأمرتها بصرف المبلغ حالاً للمستفيد -فإن القبض يتم حالاً-وبمجرد الانتهاء من عملية التحويل، في نفس الوقت وبتاريخ اليوم الذي يتم فيه البيع على أساس السعر الحاضر، لأن العميل يستطيع في نفس اليوم أن يذهب للجهة المحول عليها،ويتسلم المبلغ وبدون تأخير. أما إذا أخطأ البنك أو الشركة تسليم المبلغ في تاريخ لاحق-مثلاً بعد شهر-فهذا ممنوع شرعاً،لان هذا لا يعتبر قبضاً،ولأن تاريخ القبض قد تأخر فلا يحق للعميل أن يتسلم إلا بعد حلول التاريخ،ولربما تغيرت قيمة العملة المحولة فيتضرر أحد الطرفين. أما إذا كان التأخير ليس بسبب الشركة أو البنك، كأن يؤرّخ الشيك أوالإشعار الموجه إلى الشركة الأخرى باليوم نفسه الذي تم فيه إجراء الحوالة،بل كان بسبب العميل.فلا بأس في هذا لأن التقابض يعد ناجزاً في مجلس العقد، بدليل أن الشركة المحول عليها الخطاب ستحاسب العميل على نفس سعر اليوم الذي صدر منه الشيك أو الإشعار³.

1المرجع السابق،ص118

2صحيح البخاري، كتاب البيوع،باب بيع الشعر بالشعر،رقم:(2065).صحيح مسلم، كتاب المساقاة،باب الصرف وبيع الذهب بالورق،رقم(1586).

3العبادي،عبدالله: موقف الشريعة من المصارف الإسلامية المعاصرة،مرجع سابق،ص335

2- اشكالية الاجرة: اذ أن الأجير وهو الشركة لن تقوم بما استؤجرت عليه وهو إيصال المال الذي دفعه إليها المستأجر إلى البلد المطلوب بل ستحتفظ به ليقبض المستأجر بدلا عنه في البلد الآخر، والإجارة لا بد في انعقادها من أجره ليتحقق معناها فبماذا استحققت الأجرة إذا لم يقيم الأجير بالعمل. أي لا يتم نقل النقود بعينها هناك، وإنما يعطى العميل نقودا أخرى. والجواب على ذلك أن المقصود من الإجارة وهو نقل النقود قد تحقق إما حسيًا وذلك بنقلها فعلا، أو معنويًا وذلك بإعطاء العميل مثلها هناك في فرع الشركة، والنقود لا تتعين بالتعيين كما هو الراجح من قول العلماء في النقود الذهبية والفضية، وكما هو الثابت في النقود الورقية في هذا العصر. بدليل أن المستأجر لو عدل عن تحويل النقود بعد دفعه إلى الشركة، فإنه لا يلزم الشركة ردها بعينها بل تعطيه مثلها.

3- اشكالية العقد المركب: قد يقول البعض بأن الحوالة النقدية مع الصرف تشكل عقدين في عقد واحد، العقد الأول هو الصرف، والعقد الثاني عقد الإجارة، وقد نهي رسول الله -صلى الله عليه وسلم- عن بيعتين في بيعة، فما الحل لذلك؟ لكن الأمر ليس كذلك، فالصرف عقد قائم بنفسه، والإجارة عقد آخر، ولا علاقة بينهما. فالمنهي عنه إذا كان أحد العقدين شرطًا للآخر، مثل أن يقول أحد أطراف العقد: لا أصرف لك إلا أن تحول المبلغ عبر الشركة. وهذا لا يحدث، بل قد لا يكون هناك صرف.

4- اشكالية الضمان: قد يقال كيف تضمن الشركات القائمة بالتحويل النقود عند الهلاك كما لو جمد مال الشركة، أو وقع عليه حريق أو آفة لا دخل لها فيها، دون أن يثبت تعديها أو تقصيرها. لأن الأجير يده يد أمانة فلا يضمن إلا بالإهمال أو التفريط؟. والجواب على ذلك أن الشركات القائمة بالتحويل كالأجير المشترك الذي يعمل لعامة الناس (أو هو الذي يستحق الأجرة بالعمل) فيتحمل الأجير المشترك الضمان مطلقًا عند بعض العلماء¹. والدليل على ذلك: قول النبي صلى الله عليه وسلم: ((على اليد ما أخذت حتى تؤديه))²، وأيضًا ماروي عن علي بن أبي طالب -ر- أنه كان يضمن الصباغ والصواع ويقول: ((لا يصلح الناس إلا هذا))³. كما روي عن عمر بن الخطاب -ر- أنه: ((كان يضمن الأجير المشترك احتياطا لأموال الناس)). وهذا القول هو الموافق لمقاصد الشريعة في حفظ الأموال، وتضمينه هو سبب وجود الثقة في هذه المعاملات. وإذا ثبت أنه لم يفرض، أو كان التلف مما لا يمكن الاحتراز منه فلا وجه للقول بتضمينه وبهذا يتم الجمع بين المصلحتين؛ مصلحة أصحاب الأموال والأجراء. أما إذا قلنا بعدم

1 الزحيلي، وهبة: الفقه الإسلامي وأدلته، تنمة العقود والملكية وتوابعها، مرجع سابق، ص384

2 رواه أحمد وأصحاب السنن الأربعة وصححه الحاكم عن سمرة بن جندب. انظر: نصب الرأية: 167/4

3 رواه البيهقي من طريق جعفر بن محمد عن أبيه عن علي. انظر: البيهقي، أبوبكر أحمد بن حسن: السنن الكبرى، مرجع سابق، ج6، ص133

تضمينه فإن المفسدة التي تلحق أصحاب الأموال أعظم من المفسدة التي تلحق الأجراء في حالة القول بتضمينه، وإذا علم الأجير أنه ضامن بعثه ذلك على التحرز وعدم التفريط، وأخذ الحيطه لنفسه¹.

1 الجعيد، ستر: أحكام الأوراق النقدية والتجارية، مرجع سابق، ص 376

خلاصة الفصل الأول: الملاحظ من خلال هذا الفصل، أن البنوك الاسلامية تستخدم نفس طرق الدفع في التجارة الخارجية، المستخدمة في البنوك التقليدية، لمرافقة عملائها في مجال الاستيراد والتصدير. مواكبة أحدث الأساليب المستعملة في ميدان التجارة الخارجية، عدا بعض الاختلافات البسيطة التي تعارض المبادئ الشرعية. فهي تستعمل الأوراق التجارية، كالبنوك التقليدية لكنها لاتأخذ أجرة الخصم لأنها ربا صريحا، كما أنها تستخدم وسائل الدفع الالكترونية، وتقدم خدمة التحويل المصري. وهي الأداة الأكثر استعمالا في التجارة الخارجية لأنها تضمن السرعة والائتمان، لكنها تطبق شروط الصرف والتقبض في المجلس. مما يتأكد لنا، بأن البنوك الاسلامية، يمكنها مرافقة رجال الأعمال من مستوردين ومصدرين، بتقديم خدمة الدفع في مجال التجارة الخارجية، وهو مجال يعرف منافسة كبيرة بين البنوك المختلفة لما له من أهمية اقتصادية، وتأثير مباشر على كيان الدولة الاقتصادي والاجتماعي والسياسي. اذ لايمكن لأية دولة أن تعيش منفردة، في ظل عولمة جعلت من العالم سوق واحدة. لكن اذا كانت البنوك الاسلامية تواكب الحركة التجارية الدولية، وتقدم نفس أدوات الدفع المستعملة في البنوك التقليدية. فهل يمكنها مرافقة عملاءها بتقديم الاعتماد لهم في مجال التجارة الخارجية؟ هذا ما سنتعرف عليه في الفصل الثاني.

الفصل الثاني

الفصل الثاني: اعتمادات التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

تمهيد: ينقسم الإئتمان المصرفي إلى قسمين كبيرين: الأول يقدم فيه البنك لعميله أو لشخص آخر يحدده العميل مبلغا نقديا أو أداة وفاء أخرى، يستخدمها العميل في الوفاء بديونه وهو ما يسمى بالإقتراض، والذي تستخدمه البنوك التقليدية (التجارية) على نطاق واسع، بل يكاد يكون هو شريان حياتها منذ نشأتها. فالبنوك التقليدية، تقوم أساسا على فلسفة القرض والاقتراض. أما الثاني فيكتفي فيه البنك بضمان العميل لدى الغير، وهو ما يسمى بالإئتمان المصرفي بطريق التوقيع. وهو الإئتمان الذي نجده في البنوك التجارية والبنوك الإسلامية على حد سواء، مع بعض الاختلافات البسيطة. ولعل أهم صور الإئتمان المصرفي بطريق التوقيع، هو الاعتماد المستندي، وخطاب الضمان المصرفي، وغيرها. ويعرف الإئتمان المصرفي بطريق التوقيع، باسم الاعتماد البنكي أحيانا. تميزا له عن النوع الأول، ويستعمل هذا الاعتماد خاصة في مجال التجارة الخارجية، وعمليات التبادل التجاري الدولي. فهو إحدى أهم التقنيات التي أفرزها محيط التجارة الدولية في الآونة الأخيرة، حيث أبانت عن خصوصية متميزة جعلتها تخرج عما هو معتاد وطبيعي في مجال الضمانات الشخصية. إذ أصبحت الضمانات البنكية وسيلة معتمدة في الأسواق العالمية و التجارة الدولية. نظرا للمزايا التي تقدمها هذه الضمانات للأطراف المتعاملة في التجارة الخارجية. كتغطية المخاطر المختلفة التي قد تواجه المشاريع المقترحة في التجارة الخارجية. وحماية المستورد والمصدر على حد سواء في التعاملات التجارية الدولية. فهي تحمي المستورد في حالة إمتناع الملتزم أو المختار في المناقصة عن الوفاء بالتزاماته، و كذا في حالة الإخلال بأحد شروط العقد. وتلبي حاجة المصدر الضرورية للضمان و التأمين، و هذا لكونه في حاجة لمصادر تمويلية. وحمايته من مخاطر التسويق، كعدم إلتزام المستورد بتسديده لقيمة البضاعة. بالإضافة الى تغطية مخاطر الإئتمان و المخاطر التجارية و السياسية العامة، وكذا مخاطر الصرف. فالضمانات الدولية أصبحت العنصر الرئيسي لتشجيع التمويل الدولي، فهي تشجع المصدرين على عقد الصفقات مع المستوردين الأجانب، ونظرا للعدد الهائل و الضخم للتعاملات التي تجري يوميا في العالم. فإن إصدار الضمانات يعرف رقيا متزايدا، و من هنا أمكن للمتعاملين في التجارة الخارجية بإنشاء علاقات أكثر عمقا، وكذا موطدة بشكل منظم. ومن جهة أخرى فالضمان وسيلة، تساعد المصدر الأجنبي، و المستورد على معرفة ما مدى الثقة المتبادلة بينهما¹، وذلك من خلال الوثائق المحررة ما بين المصدر و المستورد، مما يعمل على إرساء الطمأنينة في نفوس المتعاملين التجاريين، من أجل تحقيق الأمان و السعي لإتمام الصفقة التجارية من دون مشاكل والتي بدورها تعمل على تبرير الرقي في مستوى

1 فريد الصالح: المصرف و الأعمال المصرفية، الدار الأهلية للنشر و التوزيع، عمان، الأردن، ط1، 1989، ص109

تطور التجارة الخارجية¹. وفي هذا الفصل سنتطرق لأهم الاعتمادات المصرفية في مجال التجارة الخارجية، المستعملة داخل البنوك الإسلامية على غرار البنوك التقليدية، والمتمثلة في الاعتماد المستندي (مبحث أول)، وخطاب الضمان (مبحث ثان) كما يلي:

المبحث الأول: الاعتماد المستندي

من أجل تسهيل و توسيع التجارة الخارجية، والتخفيف من العراقيل التي تواجهها و المرتبطة خاصة بالجانب المالي، وحاجة المتعاملين فيها، فالنظام البنكي سمح للأطراف المتعاملة في هذا الميدان، باللجوء إلى عدة تقنيات من بينها الاعتماد المستندي الذي نشأ تلبية لحاجيات التجارة الدولية منذ الحرب العالمية الأولى ثم أخذ بالتطور مع قيام غرفة التجارة الدولية، بوضع قواعد وأعراف دولية موحدة له، للحد من المشاكل التي يثيرها إختلاف الأعراف و العادات بين الدول. فالإعتمادات المستندية تعد من أهم الخدمات المصرفية التي تقدمها البنوك بصفة عامة، حيث تعد أساس الحركة التجارية (استيراد-تصدير) في كافة أنحاء العالم، والتي تنفذ من خلال شبكة المراسلين للبنوك حول العالم، إذ تحقق وظيفة البنك التجاري في تقديم الائتمان. فهي أحد أدواته في تمكين رجل الأعمال من الحصول على الائتمان الذي ينشده، للوفاء بالتزاماته لدى الغير، أو الحصول على أجل، أو ثقة من دائنيه بواسطة تدخل البنك. وفي هذا المجال يؤدي الاعتماد المستندي مهمة مزدوجة، إذ يجمع بين الخدمة المصرفية، وتمويل التجارة الخارجية. فهو يمثل في عصرنا الحاضر الإطار الذي يحظى بالقبول من جانب سائر الأطراف المتدخلة في التجارة الدولية. بما يحفظ مصلحة هؤلاء جميعاً - من مصدرين ومستوردين - وبالنسبة للمصدر، يكون لديه الضمان بواسطة الاعتماد المستندي، بأنه سوف يقبض قيمة البضائع، التي يكون قد تعاقد على تصديرها، وذلك فور تقديم وثائق شحن البضاعة إلى البنك، الذي يكون قد أشعره ب ورود الاعتماد. وبالنسبة للمستورد، فإنه يضمن كذلك أن البنك الفاتح للاعتماد، لن يدفع قيمة البضاعة المتعاقد على استيرادها إلا بتقديم وثائق شحن البضاعة بشكل مستكمل للشروط الواردة في الاعتماد المستندي المفتوح لديه. وقد ظهر هذا النظام بسبب عدم الثقة بين أطراف البيع الدولي¹. نظراً للفاصل المكاني بين طرفي البيع، فلم يكن مقبولاً من أيهما أن يتم التنفيذ في وقت واحد بطريقة حذو هات. فكان لا بد من وجود نظام قانوني محاط بإطار شرعي يسهل ذلك التعامل و سنتناول في هذا المبحث التأسيس النظري للاعتماد المستندي (مطلب أول)، ثم نتطرق للاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية (مطلب ثان)

1 طارق عبد المالك: البنوك التجارية و التطورات العالمية و انعكاساتها على أعمال البنوك، دار المعارف الجديدة، الإسكندرية، مصر، ط1، د.ت، ص96

المطلب الأول: التأصيل النظري للاعتماد المستندي

تلعب الاعتمادات المستندية دورًا مهمًا في تمويل التجارة الخارجية، وبالذات في عصرنا الحاضر الذي يمثل فيه الاعتماد المستندي الإطار الذي يحظى بالقبول من جانب سائر الأطراف الداخلة في ميدان التجارة الدولية بما يحفظ مصلحة هؤلاء الأطراف جميعًا من مصدرين ومستوردين. والبنوك الإسلامية كغيرها من البنوك التقليدية تعمل على تمويل التجارة الخارجية، بواسطة مجموعة من الآليات والأدوات، أهمها الاعتماد المستندي الذي يعتبر أداة ضمان وتمويل في نفس الوقت. ولمعرفة حقيقة الاعتماد المستندي كشكل من أشكال عمليات الائتمان التجاري التي تتعامل بها البنوك، لتيسير وتسهيل حركة التجارة الدولية سنتطرق لماهية الاعتماد المستندي (فرع أول)، ثم نذكر أهم أنواع الاعتماد المستندي (فرع ثان).

الفرع الأول ماهية الاعتماد المستندي

ان أول من قدم تعريف للاعتماد المستندي هما الاقتصاديان "TERREL" و"LE JEUNE"². ثم توالى تعريفات الفقهاء ورجال القانون والاقتصاد، للاعتماد المستندي كل ينظر اليه من زاوية معينة، لكن سنتناول هنا التعريف اللغوي والاصطلاحي، مع التعريف القانوني للاعتماد المستندي (أولاً) ثم نتطرق بعد ذلك لأطرافه وخصائصه (ثانياً) كما يلي:

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي: الاعتمادات المستندية في اللغة، هي عبارة عن مركب إضافي من كلمتين: (الاعتمادات، المستندية) وسنعرف هذين اللفظين كلا على حدى. إذ لم يتم التوصل لتعريف واضح للدلالة اللفظية لكلمتي (الاعتماد)، (المستندي) إلا أنه في أصل الكلمتين دلالة تفيد فحوى اللفظين. فالاعتمادات: جمع اعتماد، ويقصد به التوكل والركون والتوكؤ؛ واعتمد على الشيء توكأ، وهو منه. واعتمد عليه في الأمر، تورك على المثل. وعليه اتكل الشيء قصده وأمضاه، والاعتماد اسم لكل سبب زاحفته. وإنما سمي بذلك لأنك إنما تراحف الأسباب لاعتمادها على الأوتاد، وأَعْمَدْتُهُ: جعلت تحتَه عماداً³. أما المستندية: نسبة إلى المستند وهو في اللغة

1 عوض، علي جمال الدين: الإعتمادات المستندية دراسة للقضاء والفقهاء المقارن وقواعد سنة 1983 الدولية، دار النهضة العربية، جامعة القاهرة، الكتاب الجامعي، فقرة 2، ص 3

2 Sid Ali Boukrami, La finance internationale, 2eme édition, Alger, OPU, SD, P93.

3 أنظر: أ- المرسي، علي بن إسماعيل: المحكم والمحيط الأعظم، تحقيق عبد الحميد هندواي، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 2000، ج 2، ص 35

ب- الفيومي، أحمد بن محمد: المصباح المنير في شرح غريب الشرح الكبير، المكتبة العلمية، بيروت، لبنان، ج 2، ص 428

كالسند معتمد الإنسان¹، والسند: السند والمسند والمساند: كلما يستند إليه، سند إليه سنودا ركن إليه واعتمد عليه واتكأ. ((والسند: صكُّ الدَّين، والسندُ في الأصل ما ارتفع في قبل الجبل أو الوادي والجمع أسناد لا يكسرُ على غير ذلك، وقد سَنَدَ إلى الشيء يَسُنُدُ سُنُوداً، واستنَدَ وأسندَ وأسندَ غَيْرَهُ والمستند كلما يستند إليه))². وبالتالي فالاعتماد المستندي هو الدعامة المتكأ عليها أو هو الركيزة المرتكز عليها. ويمكننا القول إجمالاً، أن الاعتمادات المستندية هي ما يعتمد إليه أو يركن عليها في التوثيق بين البيعين، والملاحظ يرى توافق المعنى اللغوي مع ما عرف به الفقهاء المعاصرون صورة الاعتمادات المستندية. أما الاعتمادات المستندية في الاصطلاح، فإن كلمة الإعتماد هنا يقصد بها قرض، أما المستندي يقصد بها تلك المستندات والوثائق المرتبطة بالعملية التجارية الممولة عن طريق هذا القرض. لكن من حيث تعريف الإعتماد المستندي ذاته، يمكن التمييز بين تعريفين أساسيين للمفهوم الواحد، وذلك من الناحية الإصطلاحية ومن الناحية التقنية. فمن الناحية الإصطلاحية يقصد بالإعتماد المستندي ذلك الإعتماد الذي يفتحه البنك بناء على طلب عميله أي كانت طريقة تنفيذه، سواء كان بقبول كمبيالة أو بالوفاء لصالح متعامل الأمر بفتح الإعتماد وهو مضمون بجزارة المستندات الممثلة للبضاعة في الطريق أو معدة للأرسال، وبعبارة أخرى فهو إعتماد ناشئ عن وساطة بنكية (بنكين) لمتعاملين إثنين، الأول بنك المراسل الذي يتعهد بالدفع، والثاني بنك المصدر الذي يحصل قيمة الصفقة التجارية وذلك في بلدين مختلفين. أما من الناحية التقنية فالإعتماد المستندي يعني الدفع مقابل المستندات، وهي الوسيلة الأكثر شيوعاً وإستعمالاً في مجال التجارة الخارجية، فهو عملية قرض من نوع الإلتزام بالإمضاء، بناء على طلب المستورد (مشتري البضاعة) الذي طلب فتح إعتماد مستندي من أحد البنوك في الداخل لصالح المصدر، بعد أن يكون الطرفان قد إتفقا على شروط العقد بكل تفاصيله، مع تحديد نوع الإعتماد الذي فتحه وبموجب هذا الإلتزام يقوم البنك بدفع مبلغ معين للمصدر مقابل حيازة الوثائق المتعلقة بالسلع محل العقد³. ولقد عرف كثير من الفقهاء المعاصرين المهتمين بالصيرفة والمعاملات البنكية الاعتمادات المستندية فمنهم من عرفها بأنها: ((تعهد مكتوب من بنك يسمى (بنك المصدر) يسلم للبائع المستفيد بناء على طلب المشتري) مقدم الطلب أو الأمر (مطابقاً لتعليماته، أو يصدره البنك بالأصالة عن نفسه يهدف إلى القيام بالوفاء (أي بوفاء نقدي أو قبول كمبيالة أو خصمها) في حدود مبلغ محدد خلال فترة معينة شريطة تسليم

ج- ابن منظور، محمد بن مكرم: لسان العرب، مرجع سابق، ج3، ص302

1 الزبيدي، محمد مرتضى: تاج العروس، دارالهداية، تحقيق مجموعة من المحققين من إصدارات مجمع اللغة العربية في القاهرة، مصر، ج8، ص218
2 أنظر مايلي:

أ- المرسي، علي بن إسماعيل: المحكم والمحيط الأعظم، مرجع سابق، ج8، ص455

ب- إبراهيم مصطفى، أحمد حسن الزيات، وآخرون: مجمع اللغة العربية، معجم الوسيط، مرجع سابق، ج1، ص454

3 بوعتروس، عبد الحق: الوجيز في البنوك التجارية، ديوان المطبوعات الجامعية، قسنطينة، الجزائر، ط1، 2000، ص86.

مستندات البضاعة مطابقة للتعليمات ، وبعبارة موجزة: هو تعهد مصرفي بالوفاء بشروط بمطابقة المستندات للتعليمات))¹. ونجد تعريف الدكتور على البارودي إذ يقول: ((الاعتماد المستندي هو تعهد صادر من البنك بناء على طلب العميل (الأمر أو معطى الأمر) لصالح الغير (ويسمى المستفيد) يلتزم البنك بمقتضاه بدفع أو قبول كمبيالات مسحوبة عليه من هذا المستفيد، وذلك بشروط معينة واردة في هذا التعهد ومضمونة برهن حيازي على المستندات الممثلة للبضائع المصدرة))². كما نجد تعريف الدكتور محمد عثمان شبير في كتابه (المعاملات المالية المعاصرة): ((الاعتماد المستندي هو التسهيل المالي الذي تمنحه المصارف لعملائها المستوردين، حيث تمكنهم من فتح اعتمادات لحساب المصدرين في الخارج، حيث بإمكان هؤلاء الحصول على ثقة المصارف))³. وعرف الأستاذ علي جمال الدين عوض الاعتماد المستندي بأنه ((الاعتماد الذي يفتحه بنك بناء على طلب شخص يسمى الأمر أيا كانت طريقة تنفيذه، أي سواء كان بقبول كمبيالة أو بخصمها أو بدفع مبلغ لصالح العميل الأمر، ومضمون بجائزة المستندات الممثلة لبضاعة في الطريق أو معدة للإرسال))⁴. والملاحظ على هذا التعريف أنه عرف الاعتماد المستندي وتجاهل طرف من أطراف العملية وهو المستفيد. وقد عرفه العميد -jean stoufflet- والذي يعتبر من أشهر من كتبوا في هذا الموضوع في الفقه الفرنسي بأنه: ((تعهد صادر من قبل بنك بناء على طلب العميل المشتري، بأن يدفع للمستفيد البائع ثمن البضاعة مقابل مستندات معينة مضمون برهن حيازي على المستندات الممثلة للبضاعة))⁵. أما عن التعريف القانوني للاعتماد المستندي. فمن الملاحظ أن المنظومة القانونية الجزائرية، لم تعالج موضوع الاعتماد المستندي، عدا ما ورد في نص المادة رقم 69 من قانون المالية التكميلي، لسنة 2009 بقولها: ((يتم دفع مقابل الواردات إجباريا فقط بواسطة الائتمان المستندي، تحدد السلطة النقدية والوزير المكلف بالمالية، عند الحاجة ، كيفية تطبيق هذه المادة))⁶. فالمرشع الجزائري جعل من الائتمان المستندي هو الوسيلة الوحيدة والإجبارية، لدفع مقابل الواردات، كما أنه ترك كيفية تطبيق هذه المادة للسلطة النقدية، والوزير المكلف بالمالية. وأمام هذا الوضع سنلجأ إلى القانون المقارن لوضع تعريف تشريعي للاعتماد المستندي. ففي القانون الاتحادي الإماراتي رقم 17 لسنة 1993 تم تعريفه بنص المادة 428 الفقرة 01 بأنه: ((عقد بمقتضاه يفتح المصرف اعتمادا

1 هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية، سنة 2010، المعيار 14، البند 2/81، ص 240،

2 البارودي، علي، العقود وعمليات البنوك التجارية، مرجع سابق، ص 372

3 الجندي، محمد، بيان المفتي حول شهادات الاستثمار. أرياح البنوك بين الحلال والحرام، ص 191

4 عوض، علي جمال الدين: الاعتمادات المستندية: دراسة قانونية للأعراف الدولية والقضاء المقارن، دار النهضة العربية، 1998، ص 7

5 مازن، فاعور عبد العزيز: الاعتماد المستندي والتجارة الالكترونية في ظل القواعد والأعراف الدولية والتشريع الداخلي، ص 19

6 الأمر رقم 09-01 المؤرخ في 29 رجب 1430 هـ، الموافق ل 22 يوليو 2009 م، المتضمن لقانون المالية التكميلي لسنة 2009 . ج، ر، ع رقم 44 الصادر

في 4 شعبان 1430 هـ، الموافق ل 26 يوليو 2009 م

بناء على طلب عميله (الآمر بفتح الاعتماد) في حدود مبلغ معين، ولمدة معينة لصالح شخص آخر (المستفيد) بضمان مستندات تمثل بضاعة مشحونة أو معدة للشحن)). وفي قانون التجارة المصري رقم (17) لسنة 1999م تعريف الاعتماد المستندي في الفقرة الأولى من نص المادة رقم 341 بالقول أنه: ((عقد يتعهد البنك بمقتضاه بفتح اعتماد بناء على طلب أحد عملائه ويسمى الأمر، لصالح شخص آخر (يسمى المستفيد) بضمان مستندات تمثل بضاعة منقولة أو معدة للنقل...)). وورد في المرشد العملي الذي وضعته غرفة التجارة الدولية في شأن الاعتماد المستندي (لسنة 1978): ((أن الاعتماد المستندي تعهد مصرفي مشروط بالوفاء، وبعبارة أوسع: هو تعهد مكتوب من بنك (يُسمى المصدر) يستلم للبائع (المستفيد)، وذلك بناء على طلب المشتري (مقدم الطلب أو الأمر)، وبالمطابقة لتعليماته يستهدف القيام بالوفاء (أي: بوفاء نقدي أو قبول كميالة أو خصمها) في حدود مبلغ محدد خلال فترة معينة، وفي نظير مستندات مشترطة، وهذه المستندات تتضمن تلك التي تتطلبها الأغراض التجارية أو الرسمية أو التأمين، أو النقل كالفاتورة التجارية وشهادة المنشأ ووثيقة أو شهادة التأمين وسند الشحن أو سند النقل... ويحقق الاعتماد المستندي لطرفي العملية قدرا من الأمان، كما يمكن للطرف الذي يكون محلا للثقة أن يحصل بشكل أكثر سهولة على مساعدات مالية)).¹

رأي الباحث: الملاحظ أن كل التعريفات التي ذكرها الفقهاء المعاصرون، تجتمع على أن المراد بالاعتماد المستندي مبلغ معين جاهز للدفع، يلتزم به البنك لمن يتقدم بمستند يثبت أن المتقدم قد قام بالعمل المتفق عليه، واتفق هو والأمر للبنك على أن يجري التسليم للمال بهذه الطريقة. ونشير إلى أن القواعد والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية، الصادرة عن غرفة التجارة الدولية، قد عرفت في مادتها الثانية الاعتماد المستندي بقولها: ((...الاعتماد يعني كل التدابير، مهما كانت تسميتها أو صفتها، والتي تنشئ التزاما محددًا للبنك المصدر للاعتماد بأن: أ- يدفع بمجرد الاطلاع، إذا كان الاعتماد محققا بالاطلاع. ب- بأن يدفع في تاريخ الاستحقاق، إذا كان الاعتماد محققا بالأجل. ج- بأن يقبل كميالة مسحوبة من طرف المستفيد ويتم دفعها عند تاريخ استحقاقها، إذا كان الاعتماد محققا بالقبول...)).²

ثانيا- أطراف الاعتماد المستندي وخصائصه: من خلال التعريفات السابقة الذكر، لموضوع الاعتماد المستندي، وكونه عقد مثل جميع العقود، له أطرافه ومستنداته أولا، ويمتاز بعدة خصائص نذكرها ثانيا فيما يلي:

1 إسماعيل، محمد حسين: التزام المشتري بفتح الاعتماد المستندي، معهد الإدارة العامة، الرياض، ط 1992، ص 10
2 القواعد والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية الصادرة عن غرفة التجارة الدولية. المادة الثانية، نشرة 600 لسنة 2007

1- أطراف ومستندات الاعتماد المستندي: أطراف الاعتماد المستندي: يشترك في تنفيذ الاعتماد المستندي أربعة أطراف هي¹ :

1- المستورد: وهو ذلك الشخص أو المؤسسة التي تطلب فتح الاعتماد ويكون لها ذلك بموجب عقد بين المستورد والبنك ففتح الاعتماد. هذا العقد يجب أن يتضمن جميع شروط وبنود الإتفاق المبرم مع المصدر مع تعيين نوع وطبيعة الإعتماذ ذاته.

2- البنك ففتح الإعتماذ: وهو بنك المستورد الذي يقدم إليه طلب فتح الإعتماذ، وبعد الدراسة والتحليل لوضعية طالب الإعتماذ من قبل البنك ذاته يقرر بالموافقة أو العكس، إذا تعلق الأمر بالموافقة بفتح الإعتماذ ويبلغ المستفيد مباشرة بهذا الفتح لصالحه، والذي يكون في الغالب عن طريق بنك آخرو هو بنك المراسل أو بنك المصدر.

3- بنك المراسل: وهو بنك المصدر، بحيث عند تلقي البنك المراسل إشعار بفتح إعتماذ لصالح أحد متعامليه يقوم بدوره بتبليغه للمستفيد سواء بإضافة تأكيده أو دون ذلك.

4- المستفيد: وهو الشخص الطبيعي، أو المعنوي المستفيد من الإعتماذ المفتوح لصالحه أي (المصدر) ويقوم بتنفيذ شروط العقد ضمن المدة المحددة والمقررة للإعتماذ، ويقوم بتقديم المستندات الضرورية والمطابقة للعقد المبرم إلى البنك المراسل فور إتمام العملية (عملية التصدير والشحن).

أما مستندات الاعتماد فهي عبارة عن مجموعة من المستندات التي يشترط في طلب الاعتماد، أن يكون الدفع في مقابل تقديمها، وبذلك تظهر أهم هذه المستندات في إتمام عملية الاستيراد وحيث لا يمكن لكافة أطراف الاعتماد من إتمام مهامها المتفق عليها دون أن تكون هذه المستندات مستوفاة لكافة الشروط السابق الاتفاق عليها. وتمثل هذه المستندات على:

1- الفاتورة: يجرها المصدر ويوضح بها جميع تفصيلات البضاعة (نوعها/ كميتها/ سعر الوحدة/ المصروفات المختلفة/ القيمة الإجمالية المطلوب دفعها) وتحرر الفاتورة من أصل وعدة صور.

2- شهادة جنسية البضاعة: هي شهادة لإثبات اسم بلد الصنع، ويتم إصدار هذه الشهادة عن طريق الغرف التجارية لبلد المصدر ويتم اعتماد هذه الشهادة عن طريق التصديق القنصلي عليها في بلد المصدر.

1 بوعتروس، عبد الحق: الوجيز في البنوك التجارية، مرجع سابق، ص 96-97

3- بوليصة الشحن: يقوم بإصدارها شركات الملاحة أو من شركات الطيران وتعد هذه الشهادة كمستند يدل على أن البضاعة تم شحنها فعلا بواسطة المصدر.

4- بوليصة التأمين: وهي وثيقة التأمين على البضاعة ضد الأخطار المنصوص عليها في الاعتماد، وتوضح البوليصة الأخطار المؤمن ضدها والمستفيد، ميناء الشحن والوصول.

5- شهادة الوزن: وتمثل في قائمة تفصيلية بالبضاعة وكميتها وعدد الطرود التي تحتويها والوزن الاجمالي والصافي لكل طرد.

6- الشهادة الصحية: تصدر هذه الشهادة بالنسبة للسلع الغذائية أو التي تدخل في صناعة المأكولات وتوضح هذه الشهادة أن البضاعة خالية من المواد الضارة بالصحة.

2- خصائص الاعتماد المستندي: للاعتماد المستندي عدة خصائص نذكر منها مايلي:

أ- خاصية الضمان: إذ يضمن الاعتماد المستندي للمشتري المستورد، بأن يستلم البضاعة بذات الشروط التي تعاقدها عليها مع البائع المصدر، وفي المقابل فإنه يضمن للبائع بأن يستوفي ثمن البضاعة، وذلك ثمن مقابل تقيده بالشروط الموضوعية في خطاب الاعتماد المستندي¹.

ب- خاصية الائتمان: فالاعتماد المستندي يلعب دورا مهما من ناحية الائتمان سواء للمشتري أو للبائع المصدر والائتمان يتحقق من خلال تلك التسهيلات المقدمة لكل من البائع (المصدر) والمشتري (المستورد)، على التوالي فالنسبة للمشتري تمكنه من الحصول على تسهيلات مصرفية تتمثل في عدم التسديد للبنك حتى يتأكد من سلامة وصحة المستندات. أما البائع فيستطيع الحصول على قيمة الاعتماد بمجرد تقديمه للمستندات المطلوبة وأبرزها سند شحن البضاعة على مستوى السفينة، كذلك يمكنه حسم (خصم) الكمبيالة الموقعة من البنك حتى قبل حلول أجل استحقاقها.

ج- خاصية الاستقلالية: ويقصد بهذه الخاصية، أن الاعتماد المستندي مستقل تماما عن عقد البيع، أو أي عقد آخر ولو تضمن الاعتماد المستندي بيانات موجودة في عقد البيع أو أي عقد مرفق. وبالتالي فإن أي بطلان أو فسخ

1 مازن، فاعور عبدالعزيز: الاعتماد المستندي والتجارة الالكترونية في ظل القواعد والأعراف الدولية والتشريع الداخلي، مرجع سابق، ص 24

يلحق بهذه العلاقة لا يؤثر في التزام البنك فاتح الاعتماد تجاه المستفيد من الاعتماد المستندي، حيث يبقى هذا الالتزام قائماً¹.

د- خاصية الوفاء والشخصية: الاعتماد المستندي يعتبر أداة وفاء لكل من البائع، والمشتري. وهو يعد إحدى طرق الدفع المعتمدة في ميدان التجارة الدولية. أما عن شخصية الاعتماد المستندي، فالبنك المصدر للاعتماد يتعامل باسمه الشخصي مع المستفيد من خلال خطاب الاعتماد، وليس باسم العميل.

هـ- خاصية الخروج عن قاعدة الأثر النسبي للعقود: بالتأكيد أن لكل عقد آثار، سواء بين المتعاقدين، أو خلفهم العام والخاص. إلا أن الاعتماد المستندي خرج عن هذه القاعدة، بحيث أنه في حالة وفاة المستفيد ينتهي الاعتماد المستندي بطريق غير عادي. أي أن الخلف سواء كان خلفاً عاماً أو خاصاً للمستفيد، لن تتحول إليهم آثار عقد الاعتماد المستندي، ويكون مال الاعتماد المستندي هو الانقضاء.

الفرع الثاني: أنواع الاعتماد المستندي

تتنوع الاعتمادات المستندية، طبقاً لطبيعة التصنيف، وأنواع الزاوية التي ينظر لها منها. وتطرق هنا لأهم هذه الأنواع . فنصنف الاعتمادات المستندية من حيث قوة تعهد البنك (أولاً)، ومن حيث طبيعة تلك الاعتمادات وشكلها (ثانياً) ثم تصنيفها من حيث طريقة تنفيذ هذه الاعتمادات، وتمويلها (ثالثاً).

أولاً- تصنيف الاعتمادات من حيث قوة تعهد البنك :

1- تصنيف الاعتمادات من حيث قوة تعهد البنك المصدر: تتخذ الاعتمادات المستندية صوراً مختلفة، يمكن تصنيفها من حيث قوة التعهد (أي مدى التزام البنوك بها) إلى نوعين هما الاعتماد غير القطعي (القابل للإلغاء) والاعتماد القطعي (غير القابل للإلغاء).

أ- الاعتماد غير القطعي: هو الذي يجوز تعديله أو إلغاؤه من البنك المصدر له في أي لحظة دون إشعار مسبق للمستفيد. وهذا النوع نادراً استعمال حيث لم يجد قبولا في التطبيق العملي من قبل المصدرين لما يسببه لهم من أضرار ومخاطرة، ذلك أن الاعتماد القابل للإلغاء يمنح ميزات كبيرة للمستورد فيمكنه من الانسحاب من

1 القواعد والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية الصادرة عن غرفة التجارة الدولية. المادة الرابعة، نشرة 600 لسنة 2007

التزامه، أو تغيير الشروط أو إدخال شروط جديدة في أي وقت شاء دون الحاجة إلى إعلام المستفيد، غير أن التعديل لا يصبح نافذاً، إلا بعد أن يتلقى المراسل الإشعار الذي يوجهه إليه البنك فاتح الاعتماد لهذا الغرض. بمعنى أن البنك فاتح الاعتماد يكون مرتبطاً تجاه المستفيد بدفع قيمة المستندات، في حال أن هذا الدفع قد تم من قبل البنك المراسل، قبل استلام علم التعديل أو الإلغاء¹.

ب- الاعتماد القطعي: هو الذي لا يمكن إلغاؤه أو تعديله إلا إذا تم الاتفاق والتراضي على ذلك من قبل جميع الأطراف ذات العلاقة، ولا سيما موافقة المستفيد، فيبقى البنك فاتح الاعتماد ملتزماً بتنفيذ الشروط المنصوص عنها في عقد فتح الاعتماد. وهذا النوع من الاعتمادات المستندية هو الغالب في الاستعمال لأنه يوفر ضماناً أكبر للمصدر لقبض قيمة المستندات عند مطابقتها لشروط وبنود الاعتماد. ويعد من أهم وسائل الائتمان في التجارة الدولية. وهو يستعمل عادة لتغطية دين الثمن في الصفقات التجارية التي تتم بين بلدين مختلفين، حيث يجهل طرفا العقد بعضهما بعضاً².

2- تصنيف الاعتمادات من حيث قوة تعهد البنك المراسل: يمكن تقسيم الاعتماد القطعي إلى قسمين اعتماد معزز واعتماد غير معزز.

أ- الاعتماد القطعي غير المؤبد: بموجب الاعتماد المستندي غير المؤبد (غير المعزز)، يقع الالتزام بالسداد للمصدر على عاتق البنك فاتح الاعتماد، ويكون دور البنك المراسل في بلد المصدر مجرد القيام بوظيفة الوسيط في تنفيذ الاعتماد نظير عمولة، فلا إلزام عليه إذا أحل أحد الطرفين بأي من الشروط الواردة في الاعتماد.

ب- الاعتماد القطعي المؤبد: في الاعتماد القطعي المؤبد (المعزز)، يضيف البنك المراسل في بلد المستفيد، تعهده إلى تعهد البنك الذي قام بفتح الاعتماد، فيلتزم بدفع القيمة في جميع الظروف، ما دامت المستندات مطابقة للشروط، وبالتالي يحظى هذا النوع من الاعتمادات بوجود تعهدين من بنكين (البنك فاتح الاعتماد، والبنك المراسل في بلد المستفيد) فيتمتع المصدر المستفيد بمزيد من الاطمئنان، وبضمانات أوفر بإمكانية قبض قيمة المستندات. وبطبيعة الحال لا يطلب البنك فاتح الاعتماد تعزيز الاعتماد من البنك المراسل، إلا عندما يكون ذلك جزءاً من شروط المصدر على التاجر المستورد، فقد لا توجد حاجة لذلك إذا كان البنك فاتح الاعتماد هو أحد البنوك العالمية

1 الزعي، أكرم إبراهيم حمدان: مسؤولية المصرف المصدر في الاعتماد المستندي - دراسة مقارنة - رسالة ماجستير، 1999، جامعة آل البيت، الأردن.

2 البرابعة، خالد رمزي: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، دار النفائس للنشر والتوزيع، الأردن، ط1، 2009، ص28

المشهوره لعظم ثقة الناس بها. وتتلخص أهمية الاعتماد المستندي المؤيد في أن التزام البنك الوسيط القطعي بالدفع أو القبول أو الخصم يحل محل التزام المشتري دون أن يلغي هذا الالتزام¹.

ثانياً- تصنيف الاعتمادات من حيث الشكل والطبيعة :

1- تصنيف الاعتمادات من حيث الشكل: يمكن أيضاً تقسيم الاعتمادات من حيث الصورة والشكل إلى مائلي: الاعتماد القابل للتحويل، والاعتماد الدائري (أو المتجدد).

أ- الاعتماد المستندي القابل للتحويل: هو اعتماد غير قابل للنقض ينص فيه على حق المستفيد في الطلب من البنك المفوض بالدفع أن يضع هذا الاعتماد كلياً أو جزئياً تحت تصرف مستفيد آخر، ويستخدم هذا النوع غالباً إذا كان المستفيد الأول وسيط أو وكيل للمستورد في بلد التصدير، فيقوم بتحويل الاعتماد بدوره إلى المصدرين الفعليين للبضاعة نظير عمولة معينة أو الاستفادة من فروق الأسعار. وقد عرفه الدكتور جمال الدين عوض بأنه: ((الاعتماد الذي يجوز للمستفيد فيه أن يصدر إلى البنك المكلف بالوفاء أو القبول أو إلى أي بنك آخر مخول بالقيام بالخصم تعليماته بقصد السماح باستخدام الاعتماد كله أو جزء منه لشخص أو أكثر من الغير ويسمى المستفيد الثاني))². وتتم عملية التحويل بإصدار اعتماد جديد أو أكثر لصالح المستفيد الأول أو المستفيدين التاليين، ولا يعني التحويل تظهير خطاب الاعتماد الأصلي نفسه أو تسليمه للمستفيد الثاني. ويشترط لإمكان التحويل موافقة الأمر والبنك المصدر للاعتماد الأصلي والمستفيد الأول. علماً أن الاعتماد لا يكون قابلاً للتحويل إلا إذا نص على ذلك صراحة، ويشترط لقابلية الاعتماد للتحويل موافقة البنك وموافقة العميل أيضاً، ولا بد من ملاحظة أنه إذا نص على إمكانية التحويل في الاعتماد المستندي، فإن ذلك غير ممكن إلا مرة واحدة فقط³.

ب- الاعتماد المستندي الدائري (أو المتجدد): هو الذي يفتح بقيمة محددة ولمدة محددة غير أن قيمته تتجدد تلقائياً إذا ما تم تنفيذه أو استعماله، بحيث يمكن للمستفيد تكرار تقديم مستندات لعملية جديدة في حدود قيمة الاعتماد، وخلال فترة صلاحيته، وبعدد المرات المحددة في الاعتماد. وقد يكون تجدد الاعتماد على أساس المدة أو على أساس المبلغ. وتجده على أساس المبلغ فمعناه أن تتجدد قيمة الاعتماد حال استخدامه بحيث يكون للمستفيد أن يحصل على مبلغ جديد كلما قدم مستندات بضاعة جديدة خلال مدة سريان الاعتماد. أما تجده

1 سلامة، زينب السيد: دور البنوك في الاعتمادات المستندية من الوجهة القانونية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة الإسكندرية، مصر، 2000، ص 51

2 عوض، علي جمال الدين: عمليات البنوك، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط 1، 1989، ص 763

3 أنظر المادة رقم 54 من الأعراف الموحدة لعام 1983م.

على أساس المدة فمعناه أن يفتح هذا الاعتماد بمبلغ محدد، ويتجدد مبلغه تلقائياً لعدة فترات بنفس الشروط، فإذا تم استعماله خلال الفترة الأولى تجددت قيمته بالكامل ليصبح ساري المفعول خلال الفترة التالية وهكذا. وهذا النوع قليل الاستخدام ولا يفتح في العادة إلا لعملاء ممتازين يثق البنك في سمعتهم، ويستعمل خصوصاً لتمويل بضائع متعاقد عليها دورياً¹.

2- تصنيف الاعتمادات من حيث طبيعتها: يمكن تقسيم الاعتمادات المستندية باعتبار طبيعة الاعتماد إلى اعتماد تصدير واعتماد استيراد .

أ- اعتماد التصدير: هو الاعتماد الذي يفتحه البنك لمصلحة البائع بضمان البضائع المباعة بغية حصول الآخر على النقود التي يحتاج إليها فوراً². ويرى الدكتور مصطفى طه، أن هذا النوع من الاعتمادات ليس اعتماداً مستندياً على وجه الدقة، بل مجرد منح تسهيلات مالية للبائع بضمان البضاعة أو مستنداتها³.

ب- اعتماد الاستيراد: هو اقتراض المشتري المستورد للنقود بضمان البضاعة المستوردة بغية الوفاء بأتمائها. ويستعمل هذا الاعتماد لتمويل الواردات المختلفة كالقمح والقطن واللحوم وغيرها من البضائع⁴.

ثالثاً- تصنيف الاعتمادات من حيث طريقة التنفيذ و التمويل:

1- تصنيف الاعتمادات من حيث طريقة تنفيذها: يمكن تقسيم الاعتماد المستندي من حيث طريقة الدفع للبائع المستفيد إلى اعتماد اطلاق، واعتماد قبول ، واعتماد الدفعات المقدمة.

أ- اعتماد الاطلاق (أو اعتماد الدفع المستندي): في اعتماد الاطلاق، يدفع البنك فاتح الاعتماد بموجبه كامل قيمة المستندات المقدمة فور الاطلاق عليها والتحقق من مطابقتها للاعتماد ويكون الدفع من أموال البنك في حالة اعتماد المراجعة، أما في حالة اعتماد الوكالة فإن البنك يقوم بإبلاغ عميله طالب فتح الاعتماد بوصول المستندات ويطلب منه توقيعها وتسليمها ودفع قيمتها كاملة مع العمولات المضافة (أو ما بقي من قيمتها على افتراض أنه سلّم دفعة مقدمة عند فتح الاعتماد) أو يقيد ذلك فوراً على حسابه. وهذا النوع هو أكثر الاعتمادات شيوعاً⁵.

1 علم الدين، محي الدين إسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، ج2، مطابع الطناني، القاهرة، مصر، ط1، 1987، ص781

2 المرجع السابق، ص45

3 البرازعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي -دراسة فقهية قانونية-، مرجع سابق، ص35

4 المرجع السابق، ص35

5 عوض، علي جمال الدين: عمليات البنوك، مرجع سابق، ص396

ب- اعتماد القبول المستندي: هو الذي يلجأ فيه المشتري المستورد- نتيجة لعدم توفر الأموال اللازمة لتمويل البضاعة لديه- إلى البنك الذي يتعامل معه في بلد الاستيراد، ليحصل فيه على قرض يغطي ثمن هذه البضاعة المستوردة، أو يطلب من البنك منحه ائتماناً، بأن يقبل البنك الكمبيالة المستندية التي يسحبها المصدر على المستورد بالثمن، لقاء حيازة البنك لمستندات الشحن. ويتمتع البنك بذلك بحق رهن حيازي على البضاعة المستوردة¹. وينص على أن الدفع يكون بموجب كمبيالات يسحبها البائع المستفيد ويقدمها ضمن مستندات الشحن، على أن يستحق تاريخها في وقت لاحق معلوم. والمسحوبات المشار إليها إما أن تكون على المشتري فاتح الاعتماد، وفي هذه الحالة لا تسلم المستندات، إلا بعد توقيع المشتري بما يفيد التزامه بالسداد في التاريخ المحدد لدفعها. وإما أن تكون مسحوبة على البنك فاتح الاعتماد، الذي يتولى نيابة عن المشتري توقيعها بما يفيد التزامه بالسداد في الأجل المحدد لدفعها. أو يسحبها على المشتري ويطلب توقيع البنك الفاتح بقبولها أو التصديق عليها ويختلف اعتماد الدفع الآجل عن اعتماد القبول في أن المستفيد لا يقدم كمبيالة مع المستندات.

ج- اعتماد الدفعات المقدمة: أو الاعتمادات ذات الشرط الأحمر هي اعتمادات قطاعية يسمح فيها للمستفيد بسحب مبالغ معينة مقدماً بمجرد إخطاره بالاعتماد، أي قبل تقديم المستندات. وتخصم هذه المبالغ من قيمة الفاتورة النهائية عند الاستعمال النهائي للاعتماد، وسميت هذه الاعتمادات بهذا الاسم لأنها تحتوي على هذا الشرط الخاص الذي يكتب عادة بالحبر الأحمر للفت النظر إليه. ويقوم البنك المراسل بتسليم الدفعة المقدمة للمستفيد مقابل إيصال موقع منه، إلى جانب تعهد منه بردها إذا لم تشحن البضاعة. أو يستعمل الاعتماد خلال فترة صلاحيته. ويلتزم البنك المصدر بتعويض البنك المراسل عند أول طلب منه. فإذا لم ينفذ الاعتماد وعجز المستفيد عن رد الدفعة المقدمة، فإن الأمر مسؤول عن التعويض للبنك المصدر. وقد يتم تسليم الدفعة المقدمة مقابل خطاب ضمان بقيمة وعملة الدفعة المقدمة². ويستخدم هذا النوع من الاعتمادات لتمويل التعاقدات الخاصة بتجهيز المصانع بالآلات والمعدات وإنشاء المباني، أو التعاقدات الخاصة بتصنيع بضاعة بمواصفات خاصة لا تلائم إلا مستوردها وحده، أو كونها تحتاج لمبالغ كبيرة من أجل تصنيعها الثقة بالبنك المحلي فاتح الاعتماد، ويكون ذلك نظير عمولة متفق عليها.

1 البزاية، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص 36

2 المرجع السابق، ص 34

2- تصنيف الاعتمادات من حيث طريقة سداد العميل الأمر بفتح الاعتماد : يمكن تقسيم الاعتمادات المستندية من حيث مصدر تمويلها، فقد تكون ممولة تمويلًا ذاتيًا من قبل العميل طالب فتح الاعتماد، أو ممولة تمويلًا كاملاً أو جزئياً من طرف البنك ففتح الاعتماد.

أ- الاعتماد المستندي المغطى كلياً: يقوم الاعتماد المصرفي عادة على الثقة التي تتوافر بين البنك ففتح الاعتماد وعميله المشتري الأمر، إضافة إلى الضمان الذي يحصل عليه البنك برهن البضاعة لديه رهناً حيازياً بجيازته للمستندات التي تمثلها وما توفره لديه من طمأنينة في حالة امتناع المشتري عن الدفع أو ممانئته أو إعساره أو إفلاسه. وقد تشترط بعض البنوك على عملائها إضافة لهذا الضمان، تغطية قيمة الاعتماد قبل إصداره تغطية جزئية، أو تطلب منه رهناً على بعض أمواله، وتبقى للاعتماد في هذه الحالة صفته الأصلية باعتباره اعتماداً مصرفياً¹. ويظل البنك في الاعتماد المغطى كلياً، مسؤولاً أمام عميله عن أي استعمال خاطئ للنقود. مثل دفعها للمستفيد إذا لم تكن شروط الاعتماد قد توافرت، وإذا تأخر فيها. كما يسأل عن أي خطأ مهني يرتكبه البنك المراسل في مهمته.

ب- الاعتماد المستندي المغطى جزئياً: هو الذي يقوم فيه العميل الأمر بفتح الاعتماد بدفع جزء من ثمن البضاعة من ماله الخاص، وهناك حالات مختلفة لهذه التغطية الجزئية مثل أن يلتزم العميل بالتغطية بمجرد الدفع للمستفيد حتى قبل وصول المستندات، أو الاتفاق على أن تكون التغطية عند وصول المستندات، أو أن يتأخر الدفع إلى حين وصول السلعة. ويساهم البنك في تحمل مخاطر تمويل الجزء الباقي من مبلغ الاعتماد. وتقوم البنوك التقليدية باحتساب فوائد على الأجزاء غير المغطاة، وهي فوائد ربوية محرمة تتجنبها البنوك الإسلامية باستخدام بديل آخر يسمى اعتماد المشاركة².

ج- الاعتماد المستندي غير المغطى: وهو الاعتماد الذي يمنح فيه البنك تمويلًا كاملاً للعميل في حدود مبلغ الاعتماد حيث يقوم البنك بدفع المبلغ للمستفيد عند تسلم المستندات، ثم تتابع البنوك التقليدية عملائها لسداد المبالغ المستحقة حسبما يتفق عليه من آجال وفوائد عن المبالغ غير المسددة. وتختلف البنوك الإسلامية في كيفية تمويل عملائها بهذا النوع من الاعتمادات حيث تعتمد صيغة تعامل مشروعة تسمى اعتماد المراجعة³.

1 المرجع السابق، ص 33

2 دياب، حسن: الاعتمادات المستندية التجارية - دراسة مقارنة -، المؤسسات الجامعية للنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، ط 1، 1999، ص 40

3 المرجع السابق، ص 42

المطلب الثاني: الاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية

يؤدي الاعتماد المستندي دورا مهما في خدمة التجارة الدولية، وتسهيل علاقة المصدر بالمستورد، وبالنسبة للمصدر يكون لديه الضمان بأنه سيقبض قيمة بضائعه المصدرة، عند تسليم وثائق شحنها إلى البنك المفتوح لديه الاعتماد . دون تأخير طالما أن هذه الوثائق مستوفية لشروط الاعتماد. وبالنسبة للمستورد فإنه يضمن كذلك أن البنك المفتوح لديه الاعتماد لحسابه لا يدفع المبلغ إلا بعد تسلمه وثائق شحن البضائع المتعاقد عليها، مستوفية لكافة شروط الاعتماد كما حددها. ونظرا لهذا الدور الكبير الذي يلعبه الاعتماد المستندي الذي أصبح من أساسيات التجارة الخارجية. لم تغفل البنوك الإسلامية الاعتمادات المستندية، وإنما استعانت العمل بها من البنوك التجارية (التقليدية) بعد أن خلصتها من الفوائد الربوية، وأبقتها على مجرد وكالة بأجر، إذا كان المستورد يملك مبلغ الاعتماد المستندي المنوي فتحه لدى البنك الإسلامي. أما إذا كان المستورد لا يملك المبلغ المحدد في الاعتماد المستندي، فيمكن أن تكون العملية المصرفية-الاعتماد المستندي-على أساس المراجعة للآمر بالشراء، أو على أساس المشاركة المنتهية بالتسليم. يقول الدكتور عبد الحميد البعلي عند بحثه لهذا الموضوع ((إن نظام الاعتمادات المستندية من معطيات العمل المصرفي في البنوك التجارية (الربوية)، ثم استقر العمل بها في المصارف الإسلامية، بعد تطويعها لمعطيات المصرفي الإسلامي، وصيغ تشغيل الأموال واستثمارها فيه، وبخاصة صيغتي المراجعة للآمر بالشراء والمشاركة))¹ . وسنتطرق هنا للواقع العملي للاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية من خلال الحديث عن التكييف الفقهي للاعتماد المستندي، ولصوره المستخدمة في البنوك الإسلامية (فرع أول)، ثم للعوائق التي تواجه الاعتماد المستندي، وإمكانية أخذ عمولة في مقابل عملية فتح الاعتماد المستندي لدى البنوك الإسلامية (فرع ثان)

الفرع الأول: الواقع العملي للاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية

قبل الحديث عن الواقع العملي للاعتماد المستندي، داخل البنوك الإسلامية من خلال الحديث عن صورته المستخدمة داخل هذه البنوك. خاصة تلك الممولة للتجارة الخارجية، سنتطرق أولا للتكييف الفقهي للاعتماد المستندي بالنسبة للبنوك الإسلامية فيما يلي:

أولا-التكييف الفقهي للاعتماد المستندي: إن تفسير طبيعة عملية فتح الاعتماد المستندي تحتاج إلى عرض العقود التي تأخذ منها هذه العملية. وتبنى عليها في جانب من جوانبها. وهذه العقود هي الوكالة، والكفالة، والحوالة

1 البعلي، عبد الحميد محمود: أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، مكتبة وهبة، القاهرة، ط1، 1991، ص43

، والإرادة المنفردة. ثم نشير إلى الحقيقة الشرعية لكل منها. هذا إن أردنا تكييف عملية فتح الاعتماد المستندي وفقاً للعقود المسماة في الفقه الإسلامي (أولاً) أما إذا أخذنا بإطار جامع واعتبرنا أن الاعتماد المستندي كعملية بنكية، ليس لها توصيف محدد وهي قابلة للتطور والتجدد فلا شك بأن التكييف الشرعي سيرا على هذه الحقيقة، فيلجأ في بيان طبيعتها إلى الضوابط العامة الحاكمة للمعاملات والقواعد الفقهية، والمقاصد الشرعية (ثانياً). وفي كلتا الحالتين يمكن الخروج برأي راجح (ثالثاً).

1- الاعتماد المستندي والعقود المسماة في الفقه الإسلامي: تتمثل هذه العقود فيما يلي:

أ- الوكالة: وتتجلى الوكالة في عملية فتح الاعتماد المستندي، في علاقة العميل طالب فتح الاعتماد بالبنك فاتح الاعتماد، إذ أن البنك يناوب مكان العميل في الإجراءات المطلوبة للحصول على البضائع التي يحتاجها. بداية من الاتصال بالبنك المراسل في دولة البائع المستورد، والتباحث معه في شأن دفع قيمة الاعتماد وفحص المسندات الخاصة بالبضاعة، والتأكد من مطابقتها لشروط الاعتماد. ولا شك بأن عقد الوكالة مشروع بالكتاب والسنة قال تعالى: "... فابعثوا أحدكم بورقكم هذه إلى المدينة فلينظر أيها أزكى طعاماً فليأتكم بزرق منه وليتلطف ولا يشعركم أحداً"¹. كما ثبت عن رسول الله صلى الله عليه وسلم، أنه وكل بالشراء -عروة البارقي- وفي رواية أخرى -حكيم بن حزام- بل تكاد أن تكون عبارات الفقهاء المتعددة في تعريف الوكالة متشابهة إلى حد كبير جداً، إذ نرى عبارات مختلفة الألفاظ لكنها متحدة المضمون. ففي المذهب الحنفي ((الوكالة هي إقامة الإنسان غيره مقام نفسه في تصرف معلوم))². وعند المالكية ((هي نيابة ذي حق غير ذي إمرة ولا طاعة لغيره فيه))³. وعند الشافعية ((هي تفويض شخص أمره إلى آخر فيما يقبل الإنابة))⁴. وفي المذهب الحنبلي تعرف الوكالة بأنها ((عبارة عن إذن في تصرف، يملكه الآذن فيما تدخله النيابة))⁵. وعليه يمكن تخريج هذا الجانب من عملية فتح الاعتماد المستندي على أساس عقد الوكالة.

1 سورة الكهف، آية رقم (19)

2 ابن نجيم، زين الدين بن إبراهيم: البحر الرائق شرح كنز الدقائق، دار الكتاب الإسلامي، القاهرة، مصر، ط2، د.ت، ج7، ص139

3 شامي الدين محمد بن محمد بن عبد الرحمن الطرابلسي المغربي، المعروف بالحطاب الرعيبي المالكي: مواهب الجليل في شرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط3، 1992، ج5، ص181

4 أبو بكر بن محمد شطا الدمياطي (المشهور باسم السيد البكري): إغاثة الطالبين على حل ألفاظ فتح المعين، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1، 1997 ج3، ص48

5 الماوردي، علي بن محمد بن حبيب: الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د.ط، ج5، ص353

ب-الكفالة:تظهر الكفالة في عملية فتح الاعتمادالمستندى فيمايقوم به البنك من ضمان للعميل وتقوية إلتزامه لدى المتعامل معه فالبنك بذمته المالية المعروفة بيسارها يضمن طرفي المعاملة ويضفي الثقة والطمأنينة في استقضاء كل طرف حقه وهذه الكفالة من البنك للعميل المشتري،والمستفيد البائع هي القناة الموصلة بين الطرفين فينعقد العقد وتتم الصفقة اعتمادا على ضمان البنك.كما تتجلى الكفالة في فتح الاعتمادغيرالقابل للإلغاء،إذأن التزم البنك فيه تجاه المستفيد التزاما شخصياً ومباشراً،ولايستطيع أن يتنصل من التزامه بدون رضاه. كما تبرز الكفالة أيضاً في الاعتماد المؤبد أو المعزز،حيث لا يكتفي المستفيد بتعهد بنك العميل(المستورد)، وإنمايشترط لضم الذمة المالية لبنك آخرإلى الذمة المالية لبنك العميل-طالب فتح الاعتماد-والكفالة مشروعة في القرآن الكريم والسنة المطهرة.حيث قال تعالى:"فتقبلها ربها بقبول حسن،وأنتبها نباتا حسنا،وكفلها زكرياء.."¹،أي ضمها إليها².وقال تعالى:"إن هذا أخي له تسع وتسعون نعجة ولي نعجة واحدة فقال أكفلنيها وعزني في الخطاب"³. أي ضمها إلي حتى أكفلها.وغيرها من الآيات الدالة على مشروعية الكفالة.أما في السنة النبوية،فتوجد الكثير من الأحاديث التي تدل على مشروعيتها التي منها قول الرسول صلى الله عليه وسلم:((أنا زعيم لمن أمن بي وأسلم وجاهد في سبيل الله،بييت في رضى الجنة وبييت وسط الجنة وبييت في أعلى غرف الجنة)).والزعيم والحميل والكفيل والضمين واحد.

ج-الحوالة:تبرز الحوالة وهي نقل في عمليةفتح الاعتمادالمستندى،إذأن العميل المستورد يحيل المستفيد المصدر باستيفاء ثمن البضاعة من البنك وهو صاحب الذمة المملوءة،وبالتالي تتضح أطراف عقدالحوالة كمايلي :

-العميل وهو المحيل للدين .

-المستفيد هو المحل له الدائن .

-البنك هو المحل عليه .

-والثمن هو المحال به .

كما تظهر الحوالة أيضاً في الاعتماد القابل للتحويل وذلك إذا أراد المستفيد أن يحول الاعتماد إلى مستفيد جديد .وبذلك يمكن تكييف هذاالجانب من الاعتماد المستندى،على الحوالة وهي من العقود الجائزة في الشرع،لقوله

1سورة آل عمران (آية 37)

2الشوكاني،محمد بن علي:فتح القدير الجامع بين في الرواية والدراية في علم التفسير ،دار الفكر ،بيروت ،لبنان،د.ط،ج1،ص335

3سورة ص (آية 23)

صلى الله عليه وسلم: ((من أحيل على ملئ فليتبعد))، وهي جائزة في الدين لأنها تعنى النقل والتحويل، والتحويل يكون في الدين لابي العين. والشرط في صحة الحوالة هو: رضا المحيل والمحال له والمحال عليه¹، ومتى ثبت ذلك فإن الحوالة الشرعية تكون من العقود التي تنبئ عليها عملية فتح الاعتماد المستندي، في جانب الاعتماد القابل للتحويل، وفي قبول المستفيد المصدر الالتزام البنك المحال عليه، بثمن البضاعة الخاصة بالعمل المحيل.

د- الإرادة المنفردة: إن الاتجاه الغالب في الفقه يرى عدم إلزامية الوعد لأنه من قبيل إلزام ما لا يلزم. فليس هناك إلزام من النصوص، أو بما يجري عليه التعامل يقضى بالإلزام قضاءً، وإن كان يجب الالتزام به ديانة فيما بين العبد وربّه . والمناطق في بحث إلزام الوعد من عدمه، أن الوعد هو أحد التصرفات، التي تتم بالإرادة المنفردة. ودلالة الفقه الشرعي على اعتبار الإرادة المنفردة مصدرًا لإنشاء الالتزامات، يفيد بتكليف الاعتماد المستندي في جانب إلزام البنك نفسه استقلالاً عن العميل والمستفيد، بالقيام بالتزامه في دفع الثمن وفحص المستندات، وفقاً لمصدر الإرادة المنفردة المعتمدة كدليل على إنشاء الالتزامات في الفقه الإسلامي².

2- الاعتماد المستندي عقد مستحدث ليس له مثيل في الشريعة الإسلامية: ينظر هذا الاتجاه إلى الاعتماد المستندي نظرة شمولية في شكله ومضمونه، ذلك النظر الذي يقود إلى القول بأن عملية فتح الاعتماد المستندي في علاقة أطرافها، وفي طبيعة العمليات التي تشمل عليها، ودور كل ملتزم فيها لا تخضع في تكييفها الشرعي، لأي عقد مسمى بعينه من العقود الفقهية المعروفة³، كما أن حصر عملية فتح الاعتماد المستندي وأطراف هذه العملية ونسبة كل مرحلة من مراحلها إلى عقد معين أو معاملة من المعاملات المالية المعروفة في الفقه الإسلامي. هو بمثابة تضيق لطبيعة الأفاق الرحبة للمعاملات في الفقه الإسلامي. وما دام أن الأصل في إبرام العقود هو التراضي بين طرفي العقد في إطار النفع المتبادل، وعلى مقتضى القواعد الكلية. فلم التمسك برد كل معاملة حديثة إلى عقد بعينه من العقود المسماة في الفقه الإسلامي؟ والاعتماد المستندي معاملة مستقلة بذاتها لا يمكن إرجاعها لأي عقد مسمى آخر. بل يجب الحكم عليها وإبراز مقصودها من جانب إرادة أطرافها. طالما أن حرية التعامل من الأسس التي قامت عليها العقود الشرعية. ويستند هذا الاتجاه للكتاب والسنة المطهرة، يقول تعالى: "يأيها الذين آمنوا أوفوا بالعقود

1 ابن حبان: صحيح ابن حبان - ق - محمد الرنؤوط، بيروت، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط 2، د. س، ج 10، ص 479

2 الجندي، محمد: التعامل المالي والمصرفي المعاصر، من منظور إسلامي، دار الفكر العربي، مرجع سابق، ص 168

3 محمد بن أحمد بن محمد عليش (المشهور باسم الشيخ عليش - 1882-1802-) :فتح العلي الملك في الفتوى على مذهب الامام مالك،

د. ط، ج 1، ص 254

أحلت لكم بهيمة الأنعام إلا ما يتلى عليكم غير محلي الصيد وانتم حرم إن الله يحكم ما يريد" وقول الرسول صلى الله عليه وسلم "المؤمنون عند شروطهم إلا شرطاً أحل حراماً أو حرم حلالاً"¹.

رأي الباحث: لم تكن هناك معاملة قديمة تحمل اسم الاعتمادات المستندية؛ لأن غالب المعاملات القديمة كانت تتم شفاهة، ومع تطور التجارة في العصور المتأخرة لاسيما في التجارة الخارجية أصبح من الصعب إجراء عقود البيع بين المشرق والمغرب عن طريق التعاوض في المجلس والمشافهة، وأصبحت المعاملات في الغالب بين أطراف غائبين ويكثر فيها استعمال وسائل اتصالات حديثة لاسلكية وإلكترونية كالفاكس والإنترنت وغيرها من الوسائل، وبناء عليه بدأت المعاملات البنكية في التطور بشكل كبير ومتسارع، وقدمت للفقهاء صور كثيرة لبيان الحكم الشرعي فيها. ومن هذه الصور الاعتمادات المستندية. حيث اختلف الفقهاء في الحكم على أقوال كثيرة. وقد توصل الفقه المعاصر إلى أن الاعتمادات المستندية جائزة ولا بأس في تعامل البنوك الإسلامية بها ولا يضرها كونها من العقود الحديثة في الفقه الإسلامي²، وكذلك أن التخرجات الفقهية للفقهاء المعاصرين لها بالوكالة أو الحوالة أو الرهن أو غيره الاتخلو من التكلف، وفي الحقيقة الاعتمادات المستندية تخالف صور العقود المذكورة سابقاً، وكذلك أن اختلاف الاعتمادات المستندية على الصور الفقهية في العقود الشرعية لا يعني عدم شرعيتها، وإنما الرجوع في العقود الحديثة إلى العرف والعادة والمصالح المرسلة والاستحسان وقاعدة "أن المعاملات الأصل فيها الإباحة" يدل على إباحة التعامل بها.

ثانياً- صور الاعتماد المستندي المستخدمة في البنوك الإسلامية: الاعتماد المستندي صورة حديثة من صور التعامل المصرفي. سلكته البنوك الإسلامية على غرار البنوك التجارية، الأخرى خدمة للعميل، ودعماً لتمويل التبادل التجاري الدولي. ويصدر الاعتماد المستندي في البنك الإسلامي وفقاً لصورتين: الاعتماد الممول ذاتياً من قبل العميل (طالب فتح الاعتماد) أولاً، والاعتماد الممول من قبل البنك الإسلامي ثانياً:

1- الاعتماد الممول ذاتياً من قبل العميل: وفي هذه الصورة يكون البنك الإسلامي بمثابة الوكيل بأجر، حيث يكون الاعتماد هنا مغطى بالكامل مقدماً لدى البنك. وهنالك يتقاضى البنك شيئاً سوى عمولة الفتح والمصاريف الفعلية الأخرى. ويتمثل الاختلاف الجوهرى بين البنك الإسلامي والبنوك التقليدية الأخرى، عند التعامل مع الاعتماد المستندي الممول ذاتياً من قبل العميل فاتح الاعتماد. في مسألة الفوائد حيث لا يدفع البنك الإسلامي أي فوائد

1 سورة المائدة، آية (1)

2 فرج، سعيداً أحمد صالح: الحكم الفقهي للاعتمادات المستندية في المعاملات المصرفية، مقال منشور، مجلة جامعة المدينة العالمية، العدد الخامس، 2013

عن التأمينات التي قد يقبضها عندفتح الاعتماد. كما أنه لا يتقاضى أي فوائد عن فارق القيمة المدفوعة من قبله. إذا حصل تأخير في تسديد قيمة المستندات من جانب العميل فاتح الاعتماد، ويعتبر هذا التأخير من قبيل القرض الحسن، أو الإقراض المتبادل إذا كانت هناك أية تأمينات مدفوعة سابقاً¹. والصورة العملية التطبيقية لهذا النوع في البنك الإسلامي تتم وفق الآتي²:

أ- يتقدم العميل إلى البنك الإسلامي حاملاً صورة من الفاتورة المبدئية من المستفيد، طالباً فتح الاعتماد المستندي بقيمة الفاتورة لصالح المستفيد.

ب- يتحقق البنك من تغطية رصيد العميل لقيمة الاعتماد والمصاريف الفعلية وأجر البنك المراسل، وإذا نقص الرصيد، فإن البنك الإسلامي يقدمه (النقص) على أساس اعتباره قرضاً حسناً للعميل. وهنا يتضح الفارق الجوهرى في هذه العملية، حيث يقوم البنك الإسلامي بتعويض النقص الحاصل من حساب العميل على أساس القرض الحسن، بينما يتم تعويضه في البنك التجارى على أساس القرض المشروط بزيادة وهو عين الربا المحرم شرعاً.

ج- يرسل البنك الإسلامي خطاب الاعتماد إلى البنك المراسل، ليقوم الأخير بإشعار البائع بوصول الخطاب لصالحه.

د- إذا ماتسلم البائع (المستفيد) خطاب الاعتماد، فإنه يلزم بشحن البضاعة وإرسالها إلى بلد المشتري، ثم يقدم مستندات الشحن للبنك المراسل.

هـ- يتأكد البنك المراسل من مطابقة المستندات لخطاب الاعتماد ثم يرسلها إلى البنك الإسلامي مصدر الاعتماد.

و- بعد تسلمه المستندات يقوم البنك الإسلامي بإخطار العميل بوصول المستندات ليقوم الأخير بتسليم البضاعة من الشحن بموجب المستندات.

- يعد البنك الإسلامي في هذه الحالة وكيلًا عن العميل من حيث تسديد قيمة الاعتماد، ومتابعة مطابقة المستندات لشروط الاعتماد، وكفيلًا عنه للمستفيد بتسديد قيمة الاعتماد حال وصول المستندات، وعليه فإن له حق تقاضى الأجر على وكالته.

1 الجندي، محمد: التعامل المالى والمصرفى المعاصر، من منظور إسلامى، دار الفكر العربى، مرجع سابق، ص 168
2 البرابعة، خالد سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعى، دارالنفائس للنشر والتوزيع، الأردن، ط1، 2009، ص 113

2- الاعتماد المستندي الممول من قبل البنك الإسلامي كلياً أو جزئياً: إذا كان التمويل للاعتماد المستندي من قبل البنك الإسلامي كلياً، فلا إشكال إذ يمكن أن تكون المعاملة مضاربة ويكون الربح بحسب الاتفاق والخسارة على البنك، ويمكن أن يكون على أساس المراجحة. أما إذا كان التمويل جزئياً وتسمى هذه الحالة-الاعتماد المستندي غير المغطى بالكامل- وما تقوم به البنوك تجارياً هو احتساب فوائد على الأجزاء غير المغطاة، وهذه الفوائد الربوية محرمة¹. وعلى البنك الإسلامي تجنب الفوائد بكافة الطرق، وهناك بدائل شرعية يمكن أن يمول بها هذا النوع من السلع، وهي صيغة المشاركة، والمراجحة للأمر بالشراء، وصيغة المضاربة، أما أخذ الفوائد فلا يجوز. فإذا كان الاعتماد المستندي ممول تمويلًا كاملاً من قبل البنك الإسلامي، ففي هذه الحالة تكون العملية بالنسبة للمستورد بيع مراجحة من البنك للعميل. أي أن البنك يقوم بشراء السلعة ليعيد بيعها للعميل المستورد. والصورة العملية التطبيقية لهذا النوع من الاعتمادات تكون كالآتي²:

أ- يتقدم العميل إلى البنك الإسلامي حاملاً الفاتورة المبدئية طالبا من البنك الإسلامي تغطية كامل قيمة الاعتماد.

ب- يدرس البنك-قسم المشاركات- موضوع الاعتماد دراسة وافية، وله حق الرفض أو القبول.

ج- في حالة القبول يلجأ البنك الإسلامي إلى ما يسمى بتمويل المراجحة الخارجية.

د- بعد دراسة الاعتماد والموافقة عليه يوقع العميل وعدا بالشراء يلتزم بموجبه بشراء البضاعة.

هـ- يفتح الاعتماد باسم البنك الإسلامي وليس باسم العميل، فالبنك يستورد البضاعة لنفسه.

و- عندما تصل المستندات إلى البنك، وتدخل في ملكه، يخطر العميل ليوقع على عقد البيع بينه وبين البنك المستورد

للبضاعة، مضيفاً إلى ثمن البضاعة هامش ربح على أن يقوم العميل بالسداد بعد فترة متفق عليها.

- يتضح لنا مما سبق، أن العملية بين العميل والبنك الإسلامي ليست عملية فتح اعتماد مستندي بين الطرفين

لصالح مستفيد معين. وإنما العملية عملية بيع مراجحة للأمر بالشراء-مراجحة خارجية-وهي عملية جائزة شرعاً كما

سبق معنا في هذه الرسالة³. ودليل ذلك أن العميل لم يقوم بفتح اعتماد مستندي لدى البنك الإسلامي باسمه، ولم

يقم بدفع أي مبلغ من قيمة الاعتماد، ولم يترتب عليه أي التزام نتيجة الاعتماد الذي فتحه البنك لنفسه في

1أرشيد، محمود: الشامل في معاملات وعمليات المصارف، مرجع سابق، ص173

2البرازية، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص116

3أنظر مبحث بيع المراجحة للأمر بالشراء من هذه الرسالة.

مواجهة المستفيد. فالاعتماد هنا أطرافه هي البنك الإسلامي، والبنك المراسل، والمستفيد صاحب البضاعة. ولم يكن للعميل دخل فيه.

أ- أما إذا كان الاعتماد المستندي ممول تمويلًا جزئيًا من قبل البنك الإسلامي. ففي هذا النوع يدفع المستورد جزءًا من قيمة الاعتماد الربع أو الثلث مثلاً، ويقوم البنك بدفع قيمة الاعتماد بالكامل عند تقديم المستندات من المصدر للبنك المراسل، ففي هذه الحالة تكون العملية بمثابة عقد مشاركة بين البنك والمستورد على أساس:

أ- العميل شريك بالعمل وبجزء من رأس المال.

ب- البنك شريك بباقي رأس المال.

ج- يحصل العميل على نسبة من صافي الربح مقابل العمل، والباقي يوزع بينه وبين البنك بنسبة حصص رأس المال. وذلك يكون بحسب شروط العقد المبرم بينهما.

وفي حالة الاعتماد الممول جزئيًا من قبل فاتح الاعتماد تكون الصورة العملية التطبيقية لهذا النوع من الاعتمادات كالآتي¹:

1- يتقدم العميل إلى البنك الإسلامي حاملاً معه صورة الفاتورة المبدئية من المستفيد، طالباً من البنك الإسلامي مشاركته بتغطية الجزء غير الممول من الاعتماد المستندي.

2- يقوم البنك الإسلامي بواسطة قسم المشاركات بدراسة الاعتماد المستندي من كافة النواحي وتحدد- في حالة الموافقة- أنصبة كل من العميل والبنك في الربح مع تحملهما للخسارة.

3- أما في حالة الرفض فإنه يمكن للبنك الإسلامي تقديم الجزء الناقص من قيمة الاعتماد المستندي كقرض حسن للعميل.

4- تستكمل الإجراءات تماماً مثل الحالة الأولى (الاعتماد الممول بالكامل) مع فارق اشتراك البنك الإسلامي مع العميل في الربح والخسارة، وبالطبع فإن ذلك يقلل من تحمل العميل للمخاطرة.

1 البزابعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص 146

5- يتم بيع البضاعة المشاركة، لحساب الشريكين (البنك والعميل) ويحصل كل منهما على نصيبه من الربح، بنسبة رأس مال كل منهم، مع حصول البنك المسبق على أجره كوكيل عن الشركة. إذ يجوز للبنك الإسلامي أن يحصل إلى جانب الأرباح على أجر مقابل إدارته¹. في هذا النوع من الاعتمادات يكون العميل شريكاً من وجه، ومضارباً بجهده من وجه آخر، حيث يعني دخوله بجزء من قيمة الاعتماد وموافقة البنك على المشاركة بالجزء الثاني من القيمة قيام الاعتماد المستندي على أساس المشاركة. وما يقوم به العميل من تصريف للبضاعة بعد استيرادها إنما هو توكيل له بالمضاربة بجهده، ومن هنا كان شريكاً ومضارباً ولا مانع شرعاً من اجتماع العمليتين معاً². علماً بأن الاعتماد المستندي الذي يقوم على أساس المشاركة يتم فتحه باسم البنك الإسلامي وعميله (طالب فتح الاعتماد) باعتبارهم جميعاً شركاء.

الفرع الثاني: عمولة وعوائق فتح الاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية

أولاً- عمولة البنك الإسلامي في فتح الاعتماد المستندي: يتقاضى البنك مبالغ من المال مقابل الأعمال التي يقوم بها في فتح الاعتماد المستندي، فهو يأخذ عمولة نظير قيامه بعملية فتح الاعتماد، كما يحصل على المصاريف التي يتكبدها عند قيامه بتنفيذ التزاماته الناشئة عن فتح الاعتماد المستندي. وسنحاول تبيان الحكم الشرعي في أخذ المقابل.

1- فتح الاعتماد المستندي من باب الوكالة: إذا قام البنك بفتح الاعتماد المستندي نيابة عن العميل، وحقق الغرض الذي ابتغاه العميل من الاعتماد بدفعه الثمن. وحصوله على المستندات بشروط العميل وتعاقد على البضاعة واستوفى الإجراءات اللازمة لذلك، فإنه بمثابة عقد وكالة ويستحق أجرته كاملة. ومن المعلوم فقهاً أن الوكالة يجوز أخذ الأجر عليها ويجوز أن تكون بغير أجر وهو ما أجمع عليه جمهور الفقهاء الذين أكدوا بأن أركان الوكالة أربعة موكل ووكيل وموكل فيه وصيغة. وعرفوها بأنها: ((إقامة الغير مقام النفس في التصرفات القابلة للنيابة))³.

2- فتح الاعتماد المستندي معاملة جديدة مستحدثة: ينظر هذا القول الذي يعتبر بأن عملية فتح الاعتماد المستندي معاملة حديثة، بأن تقاضى المقابل في هذه العملية يكون جائزاً، لأنها عملية من قبيل المعاوضات وهي تقوم على المبادلة والمقابلة. ولا شك أن البنك الإسلامي يؤدي هذه الخدمة للعميل (طالب فتح الاعتماد) معاوضه

1 الجندي، محمد: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، دار الفكر العربي، مرجع سابق، ص 173

2 البهوتي، منصور النيسابوري: كشاف القناع عن متن الإقناع - ق- هلال، مصيلحي، بيروت، لبنان، دار الفكر، ج 3، ص 461

3 عطية، محمد كمال: محاسبة الشركات والمصرف في النظام الإسلامي، دارالجامعات المصرية، القاهرة، مصر، ط 1، 1984، ص 111

وليس تبرعاً. فأداء البنك الخدمة للعميل يوجب له الحق في الحصول على المقابل، لأن المعاملات تنبني على التقابل والعوض يقابل بعوض مثله أو بدله¹.

ثانياً- عوائق عملية فتح الاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية: تواجه البنوك الإسلامية بعض العوائق، في التوفيق بين مبادئ العقود المعروفة في المؤلفات الفقهية، والواقع العملي في عمليات الاعتمادات المستندية والعلاقات الناشئة بصددتها. ومن أهم العوائق التي تواجهها البنوك الإسلامية نذكر ما يلي²:

أ- مشكلة ملكية البضاعة أثناء التعامل بالاعتماد المستندي، مروراً بمراحلته المختلفة من وقت خروجها من يد البائع وحتى استقرارها لدى العميل للتصرف فيها بالبيع. فالأصل في عقد البيع أنه من العقود الناقلة للملكية، وبمجرد صدور العقد ينتقل الملك فلا يتأخر إلى وقت التسليم³. ومقتضى انتقال الملك إلى المشتري بالبيع أن يملك التصرف بالمبيع، حتى قبل القبض، وهذا مذهب الإمام مالك رحمه الله، فيجوز للمشتري أن يتصرف في المبيع قبل قبضه سواء كان عقاراً أو منقولاً، إلا الطعام ففيه خلاف لرويته⁴. أما عند الشافعية⁵، والحنابلة⁶ فلا يجوز للمشتري أن يتصرف في المبيع قبل قبضه، سواء كان منقولاً أو عقاراً، لأن انتقال ملك المبيع إلى المشتري لا يتأكد إلا بالقبض فإذا تأكد بالقبض استطاع المشتري أن يتصرف فيه، ولأن المبيع قبل القبض يكون في ضمان البائع، ولا يجوز أن يبيع ما ليس في ضمانه، ولأن المشتري الذي يبيع ما لم يقبض لا يكون قادراً على التسليم، فلا يجوز له أن يبيع المبيع حتى يقبضه. والغرض في انتقال الملكية، أن البضاعة حاضرة وجاهزة للشحن بحيث يمكن لمجرد العقد انتقال ملكيتها، كما أن حيازتها وتسليمها يتم من خلال المستندات الممثلة للبضاعة، والشروط المتعلقة بنقل تبعة هلاك البضاعة إلى المشتري أو بقائها على البائع حتى وقت معين لا تتعارض مع مقتضى عقد البيع، وهي ماجرى عليه العرف وأصبحت تعرف البيوع بأسمائها فيقال البيع: (سيف أو فوب) أو غير ذلك من أنواع البيوع الدولية. التي جرى عليها التعامل، والتي تنتقل ملكية البضاعة فيها عند القيام لا عند الوصول، فالبيع ((سيف)) تنتقل الملكية فيه

1 البرايعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص 148

2 المرجع السابق، ص 166

3 السنهوري، عبدالرزاق: مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مطبعة المعارف، القاهرة، مصر، ج 6، ص 53

4 العدوي، علي بن أحمد بن مكرم الله: حاشية العدوي على الشرح الكبير، ضبط محمد عبد الله شاهين، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط 1، 1997، ج 2، ص 192

5 الحصري، تقي الدين أبو بكر محمد: كفاية الأختيار في حل غاية الاختصار، تحقيق علي عبد الحميد بلطجي، ومحمد وهبي سليمان، دار الخير، بيروت، لبنان، ط 1، 1994، ص 239

6 المقدسي، بهاء الدين عبد الرحمن بن إبراهيم المقدسي: العدة في شرح العمدة في فقه امام السنة أحمد بن حنبل، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط 4، 1996، ص 216

بالتسليم في ميناء القيام، والبيع ((فوب)) بالتسليم على ظهر السفينة. ونشير على أنه ان كان التعامل بيع مراحة، ووعد العميل بالشراء، قام البنك الاسلامي باستيراد البضاعة وفتح اعتماد مستندي لصالح البائع (المستفيد) وتنتقل ملكية وتبعة هلاك البضاعة الى النوع، أي حسب نوع البيع (سيف أو فوب) -خاص بالبنك- وعندما ترد البضاعة الى ميناء الوصول ويتم استلامها وتباع للعميل مراحة ويتسلمها -عن طريق المستندات- تنتقل اليه ملكيتها وضمائنا. أما اذا كان التعامل مضاربة أو مشاركة، فان ضمان البضاعة لا يكون فقط على العميل عند استلامه البضاعة، وانما يكون على البنك والعميل باعتبارهما مالكين في حالة المشاركة بنسبة مشاركتيهما. وأما اذا لم تكن البضاعة حاضرة، وانما سيتم اعدادها طبقا لعقد استصناع، ان كانت سلعة صناعية، أو بموجب بيع سلم، فانه قد يكون الثمن أجزء منه معجلا، أو أن يكون مؤجلا، وفي هذه الحالات لا تنتقل ملكية البضاعة الا عندما ينتهي اعدادها، ولا ينتقل ضمائها الا عندما يتم تسليمها¹. ويحسن أن تتضمن العقود التي تعدها البنوك الاسلامية تحديدا لكيفية انتقال الملكية ومواعيده في كل مرحلة، وتحديد المواعيد التسليم التي ينتقل معها ضمان البضاعة حتى يكون كل طرف على بينة من التبعات والمسؤوليات التي ستلقى على عاتقه².

ب- مشكلة الفوائد الربوية: ترفض البنوك الاسلامية التعامل بالفوائد الربوية، باعتبارها صورة من عين الربا، فلا تأخذها ولا تعطيهما. والتعامل بالاعتمادات المستندية لا يخلو في كثير من الأحيان من دفع فوائد، فالمستفيد يتقدم الى بنك التداول بالسندات، أو الى البنك المؤيد أو المراسل، ويدفع اليه ذلك البنك، ويرسل المستندات ويحمل البنك مصدر الاعتماد (وبالتالي العميل المستورد) بقيمة الفوائد عن الفترة من تاريخ التقديم حتى تاريخ الوفاء. فما هو الحل لمشكلة الفوائد الربوية، خاصة اذا كان البنك الاسلامي طرفا رئيسيا بين بنوك أخرى تجارية (تقليدية)؟³.

رأي الباحث: من بين الحلول الممكن طرحها لحل هذه المشكلة. أنه اذا كان التعامل بين بنكين اسلاميين، فموقفهما واحد وهو رفض الفوائد الربوية⁴. أما اذا كان البنك المراسل (البنك المؤيد) بنكا غير اسلامي، ويطلب بالفوائد الربوية، فالحل أن يقوم البنك الاسلامي بفتح حساب وديعة لديه (لاتزيد عن قيمة مبلغ الاعتماد المستندي كثيرا)، ويقوم البنك غير الاسلامي -المراسل أو المؤيد- بدفع قيمة الاعتماد المستندي من الوديعة أو بضمان

1 البرابعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص 170

2 علم الدين، محي الدين إسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، مرجع سابق، ص 116

3 البرابعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص 171

4 الصدر، محمد باقر: البنك اللاروي في الاسلام، دار التعارف، بيروت، لبنان، ط 1، ص 132

الوديعة¹. لكن يؤخذ على هذا الحل، أن وديعة البنك الاسلامي ستبقى معطلة ولن يقبل فوائد عنها، بينما تكون مغنما للبنك غير الاسلامي. والحل الثالث، المطروح هو ابرام اتفاق معاملة بالمثل بين البنك الاسلامي، والبنك غير الاسلامي، أو اتفاقا على تبادل الودائع لكن من النادر أن تجد بنك أسس على نظام الفائدة يقبل مثل هذا الشرط. ثم ان الكثير من البنوك الاسلامية، لا طاقة لها بأن تسير على نظام تبادل الودائع².

ج- مشكلة التأمين التجاري: اذ قد يدخل عقد التأمين التجاري، في عملية الاعتماد المستندي الذي تجر به البنوك الاسلامية. خاصة وأن التأمين أصبح في العصر الحاضر من المعاملات السائدة في جميع مجالات الحياة الانسانية ومنها التأمين التجاري³ في مجال التجارة الخارجية. وقد تصدى أهل العلم الشرعي من العلماء المعاصرين لهذه المسألة، واختلفوا فيها بين مجيز ومحرم، ومفرق بين صوره ومتوقف عن الافتاء فيه. لكن مجمع الفقه الاسلامي المنعقد في مكة المكرمة في الفترة ما بين: 25 و30-4-1399 هـ نظر في مسألة التأمين التجاري وقرر ماييلي: ((-قرر المجلس بالأكثرية تحريم التأمين بجميع أنواعه، سواء أكان على النفس أم على البضائع التجارية أم غير ذلك من الأموال...)). وبناء على ماسبق، فان دخول عقد التأمين التجاري يعتبر مفسد لعقد الاعتماد المستندي. على أن الموسوعة الفقهية الكويتية طرحت حلا يقضي، بجواز أن يختم الاعتماد المستندي دون اشتراط وثيقة التأمين ضمن المستندات التي يلتزم البنك بتسليمها، فيمكن بذلك التخلص من عقد محرم. وهذا الطرح من الموسوعة يأتي من النظرة الشرعية لعقد التأمين التجاري⁴.

المبحث الثاني: خطاب الضمان

إن الحاجة في وقتنا الحاضر ضرورية لوجود خطاب الضمان (الكفالة المصرفية)، لإتمام وإنجاز الكثير من الأعمال التجارية، حيث تشترط الجهات الحكومية وغير الحكومية من الشركات والمؤسسات الراغبة في الدخول في مناقصاتها إحضار خطاب ضمان مصرفي. كضمان لإتمام إجراءات التعاقد. بدلاً من تقديم تأمين نقدي يتم تجميده دون استثمار بالإضافة إلى صعوبة استرداده بعد انتهاء العملية التي قُدم من أجلها. فخطاب الضمان أو الكفالة المصرفية

1 عبد الحواد، عاشور: البديل الاسلامي للفوائد المصرفية الربوية، القاهرة، ط1، 1990، ص268

2 البزايعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص172

3 التأمين التجاري: ((هو عقد يلتزم فيه المؤمن بمقتضاه أن يؤدي الى المؤمن له أو الى المستفيد الذي اشترط التأمين لصالحه مبلغا من المال، أو ايرادا مرتبا، أو أي عوض مالي آخر في حالة وقوع الحادث، أو تحقق الخطر المبين بالعقد، وذلك نظير قسط أو أية دفعة مالية يؤديها المؤمن له للمؤمن، ويتحمل بمقتضاه المؤمن تبعة مجموعة من المخاطر باجراء المقاصة بينها وفقا لقوانين الاحصاء...)). جمال الحكيم: عقود التأمين من الناحيتين التأمينية والقانونية، دار

المعارف، القاهرة، مصر، ط1، 1965، ص56

4 البزايعة، خالد رمزي سالم: الاعتمادات المستندية من منظور شرعي، مرجع سابق، ص182

تعتبر من الوسائل المهمة المساعدة على تنشيط الاستثمارات، في مختلف قطاعات النشاط الاقتصادي الحديث. لأنها مشتقة من عنصر الثقة في المصارف التجارية التقليدية التي تبعث الطمأنينة لدى المنظمين وتسهل إجراءاتهم التعاقدية الاستثمارية. وكما هو معلوم فإن أسلوب البنوك الإسلامية في مجال توظيفها لمواردها مختلف عن الأسلوب المتبع في البنوك التقليدية، مما يؤدي إلى اختلاف طبيعة المخاطر التي تتعرض لها هذه البنوك. ومن ثم الضمانات الواجب توافرها للحد من هذه المخاطر. فالبنوك الإسلامية تقوم بإصدار خطابات الضمان لعملائها ولرجال الأعمال في مجال الاستيراد والتصدير، حيث يكثر الطلب في البحث عن الضمانات الكافية لاتمام عقود التجارة الدولية. لكنها لا تقدمها إلا للأعمال المشروعة في نظر الشريعة الإسلامية. وسنحاول في هذا المبحث أن نبين ماهية خطاب الضمان كما تجر به البنوك الإسلامية كأداة من أدوات الضمان المصرفي خاصة في مجال التجارة الخارجية وذلك بالتركيز أولاً على التأصيل النظري لخطاب الضمان بالتطرق لمفهومه، وعناصره، بالإضافة لخصائصه وأنواعه في (مطلب أول)، وبعدها نستكشف الواقع العملي لخطاب الضمان في البنوك الإسلامية، وما يثيره من إشكالات مختلفة، رغم أهميته المتزايدة في مجال التجارة الخارجية (مطلب ثان).

المطلب الأول: التأصيل النظري لخطاب الضمان

ظهر هذا النوع من الضمانات في إطار التجارة الخارجية واتخذ شكلاً تعاقدياً نبت في تربة العرف والمعاملات التجارية واستقى من ينبوع سلطان الإرادة، وبالتالي اختلف عما عرف من ضمانات تقليدية كالكفالة والرهن والامتياز. فخطابات الضمان نوع من الضمانات الشخصية توسع استخدامها، واعتمادها كأداة في سياسة التمويل من قبل المؤسسات المالية العالمية نظراً لدورها الفعال في التجارة الخارجية وأمام تراجع دور الضمانات التقليدية وما تواجهه من صعوبات من بطء وتعقيد، وعدم توافرها مع حاجات التجارة السريعة. واستجابة لهذه الحاجات نشأت خطابات الضمان وتطورت وانتشر التعامل بها من طرف البنوك في جميع المجالات لتوفير الثقة بين العملاء والمستثمرين، والعمل على توفير الأمان، في مجال الائتمان مما يشجع على تنشيط المعاملات التجارية المحلية والأجنبية وزيادة معدلات الاستثمار. وبظهور البنوك الإسلامية في وقت تتعامل فيه البنوك الأخرى بمعاملات وصيغ تمويل تقوم على الربا والغرر، فإن الأصل أن البنوك الإسلامية تقوم على أساس تطبيق أحكام الشريعة الإسلامية من خلال العمل على الالتزام بأوامرها واجتناب محظوراتها، ولكي يتسنى لنا معرفة حقيقة خطاب الضمان، وهو إحدى أهم الخدمات التي تقدمها البنوك الإسلامية في مجال التجارة الخارجية. كان لابد من معرفة

مفهومه وبيان عناصره، وذكر خصائصه وبالجملة ماهية خطاب الضمان (فرع أول)، ثم نتطرق لأنواع خطاب الضمان (فرع ثان).

الفرع الأول: ماهية خطاب الضمان

لمعرفة ماهية خطاب الضمان، سنتناول التعريف اللغوي والاصطلاحي له (أولاً)، ثم نتطرق لعناصره وخصائصه (ثانياً) فيما يلي :

أولاً- التعريف اللغوي والاصطلاحي لخطاب الضمان: ورد في لسان العرب ((خطب القوم فلانا: إذا دعوه إلى تزويج صاحبهم)¹ ((وقد خاطب فلان فلانا مخاطبة، وخطاباً وهما يتخاطبان)). قال تعالى: "واصنع الفلك بأعيننا ووحينا ولا تخاطبني في الذين ظلموا إنهم مغرِقون"². فالخطاب، هو الكلام الموجه المفيد. أما الضمان في اللغة، فهو مصدر يضمن ضمناً، ويطلق لمعان متعددة، منها: الالتزام والكفالة، والتغريم، وكلها ترجع إلى أصل واحد، وهو احتواء الشيء³. جاء في معجم مقاييس اللغة: ((الضاد والميم والنون أصل صحيح، وهو جعل الشيء في شيء يحويه، من ذلك قولهم ضمننت الشيء إذا جعلته في وعائه، والكفالة تسمى ضماناً، لأنه إذا كفله فقد استوعب ذمته)⁴. وبذلك يصبح المعنى اللغوي لخطاب الضمان هو الصيغة أو الكلام الذي يفيد الالتزام. أما المفهوم الاصطلاحي لخطاب الضمان، فنشير إلى أن خطاب الضمان اعتبر في البداية بمثابة كفالة شخصية من البنك، يضمن فيها عميله في تنفيذ التزامه قبل المستفيد، واعتبر التزام البنك التزاماً تابعاً لالتزام عميله الأصلي، وفقاً للقواعد المنصوص عليها في القانون المدني المتعلقة بالكفالة، والتي تعطي للدائن ضماناً أكبر بمنحه مديناً آخر أكثر ملاءة وعادة ما تكون الكفالة تضامنية. ووفقاً لهذا التكييف عرف خطاب الضمان بأنه ((عقد كتابي بمقتضاه يتعهد البنك بكفالة أحد عملائه في حدود مبلغ معين تجاه طرف ثالث بمناسبة التزام ملقى على عاتق العميل المكفول وضمناً لوفائه

1 ابن منظور، محمد بن مكرم: لسان العرب، مرجع سابق، ص 361

2 سورة هود، آية (37)

3 الرازي: محمد بن أبي بكر عبد القادر: مختار الصحاح، مرجع سابق، ص 408

4 الرازي، أحمد ابن فارس: معجم مقاييس اللغة، تحقيق عبد السلام هارون، مكتبة الخانجي، القاهرة، ط 3، 1981، ص 603

اتجاه ذلك الطرف))¹. ويلاحظ من خلال هذا التعريف عدم وجود أي اختلاف بين الكفالة وخطاب الضمان الذي لم يظهر إلا بقصد تجنب الأحكام الجامدة الخاصة بالكفالة، وأنه يمنح للمستفيد نوعاً من الضمانات تتميز باستقلالية العلاقات التي تربط بين أطرافه (علاقة المستفيد بالمدين الأصلي) (العميل الأمر) و(العلاقة ما بين العميل والبنك مصدر الخطاب)، وكونها تنشئ في ذمة البنك التزاماً مجرداً في مواجهة المستفيد بأن يدفع بمجرد المطالبة الأولى لهذا الأخير المبلغ المحدد في الخطاب، ودون إثارة أية دفعات كما هو الشأن في عقد الكفالة. غير أنه في مرحلة ثانية أصبحت خطابات الضمان تبحث عن ترسيخ ذاتها كنظام قانوني قابل للاستمرار، رغم تنوع المفاهيم والتسميات التي أطلقت عليها، كفالة، تأمين، ضمان... الخ، حيث بدأت بعض الدول بتنظيمها ضمن تشريعاتها الداخلية، كما تم سن القواعد الموحدة حول الضمانات التعاقدية من طرف غرفة التجارة الدولية، وبالتالي بدأت تظهر بوضوح أكبر ولم تبق متخفية وراء هذه المفاهيم وإنما بدأت تبحث عن الاستقلالية وعن حالة التوازن في ظل تصارع المتناقضات، حيث إن استقلال الإرادة في إنشاء الالتزامات تبرر استقلالية خطابات الضمان². وفي هذه المرحلة توضحت الصفات المميزة لهذه الضمانات كاستقلالية عن العقد الأساسي، وحياد الضامن، ولكن رغم هذا الوضوح في المميزات والخصائص إلا أن التعابير والتسميات التي تفيد معنى هذه الضمانة بقيت حتى في هذه المرحلة متنوعة وغير دقيقة، حيث نجد تسمية خطاب الضمان بالضمانات التعاقدية³، وقد وردت هذه التسمية ضمن قواعد غرفة التجارة الدولية لسنة 1978، مع أنها غير دقيقة كون أغلب الضمانات تعاقدية كالكفالة. في حين يطلق عليه البعض اسم الضمان المصرفي باعتباره صادراً عن المصرف وتميزه عن الضمانات الصادرة عن غيره، مع أن هذه التسمية كذلك غير دقيقة لأن المصارف لا تقتصر على إصدار خطابات الضمان وإنما تصدر ضمانات أخرى⁴. وبالتالي لم يلبث التكييف السابق أن تغير فأصبح خطاب الضمان يحمل مفهوماً مختلفاً عن كل الضمانات التقليدية، مما أدى إلى وجود عدة محاولات لوضع تعريف يكون شاملاً لجميع عناصره ومبرزاً لكل خصائصه، ومن أهم التعاريف التي قيلت في هذا الشأن: ((أن خطاب الضمان هو عبارة عن تعهد كتابي يتعهد بمقتضاه البنك بكفالة أحد عملائه (طالب الإصدار) في حدود مبلغ معين تجاه طرف ثالث، بمناسبة التزام ملقى

1 Michel Matieu_Ifcan Cecta, L'exploitant bancaire et le risque crédit : La revue banque éditeur, 1995 .p 21

2 سعد نصار، نجلاء نصار الضمانات البنكية في التجارة الدولية - الكتاب الأول - خطاب الضمان البنكي وخطاب الاعتماد المستندي بالضمان في التجارة الدولية - دراسة قانونية، القاهرة، مصر: دار ميمس للطباعة، ط1، 1997، ص18

3 Ph.Simler, Cautionnement et garanties autonome, Litec, 3ème édition 2000 p862

4 أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها أطروحة دكتوراه في الحقوق فرع القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة الجزائر1، 2014/2013، ص12

على عاتق العميل المكفول. وذلك ضماناً لوفاء هذا العميل بالتزامه تجاه ذلك الطرف خلال مدة معينه، على أن يدفع البنك المبلغ المضمون عند أول مطالبه خلال سريان خطاب الضامن. دون التفات لما قد يديه العميل من المعارضة¹، و((خطاب الضمان هو تعهد نهائي يصدره البنك بناء على طلب عمليه يدفع مبلغ نقدي معين أو قابل للتعين خلال مدته معينه، بمجرد أن يطلب المستفيد من البنك ذلك دون الرجوع إلى العميل². كما قيل عنه، بأنه صك يتعهد بمقتضاه البنك المصدر له بأن يدفع مبلغاً لحساب طرف ثالث لغرض معين³). وهناك من يعرف خطاب الضمان بأنه((صك يصدر من البنك بناء على طلب عميله الأمر، يتعهد فيه بدفع مبلغ معين أو قابل للتعين خلال مدة محددة إلى المستفيد دون قيد أو شرط⁴). وهناك تعريف آخر لخطاب الضمان بأنه((التزام بنكي بدفع قيمة معينة عند الطلب الأول للمستفيد، بناء على نص التعهد دون إمكانية إثارة الدفوع المستمدة من العقد الأساسي، مع التحفظ بالنسبة لحالة الغش⁵). ومن التعريفات المختصرة لخطاب الضمان ((بأنه علاقة قانونية فيما بين البنك والمستفيد يترتب عليها التزامات على عاتق البنك، بدفع مبلغ من النقود عند أول طلب خلال مدة محددة⁶).

رأي الباحث: يلاحظ أنه وإن تعددت التعاريف المعطاة لخطاب الضمان، إلا أن هذا لا يعني اختلافها، فحتى وإن اختلفت من حيث صياغتها، فإنها تتفق من حيث جوهرها ومضمونها. ويمكننا تعريف خطاب الضمان بأنه، تعهد كتابي يتعهد بمقتضاه البنك بكفالة أحد عملائه، في حدود مبلغ معين، تجاه طرف ثالث بمناسبة التزام ملقى على عاتق العميل المكفول، وذلك ضماناً لوفاء هذا العميل بالتزامه تجاه ذلك الطرف الآخر، خلال مدة معينه على أن يدفع البنك المبلغ المضمون عند أول مطالبه خلال سريان الضمان. بغض النظر عن معارضة المدين أو موافقته في ذلك الوقت، حالة فشل العميل بالوفاء بالتزاماته تجاه الطرف الثالث أو إحلاله بشرط التعاقد معه⁷. وهو تعريف موسع غير أنه يعد جامعاً لأهم الخصائص التي يتميز بها خطاب الضمان و شاملاً لأهم عناصره، كما سنرى.

1 السالوس، علي: الكفالة وتطبيقاته المعاصرة، دراسة في الفقه الإسلامي مقارناً بالقانون، مكتبة الفلاح، الكويت، ط1، د.ت، ص301

2 قلعه جي، محمد الرواس: المعاملات المالية المعاصرة في ضوء الفقه والشريعة، دار النفائس، الأردن، ط1، د.ت، ص105

3 أبو غدة، عبد الستار: خطابات الضمان، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، العدد 1165/2

4 سميحة القليوبي: النظام القانوني لخطابات الضمان المصرفية، مجلة القانون والاقتصاد للبحوث القانونية والاقتصادية، مارس - يونيو سنة 1971 العدد الأول والثاني، السنة 42، ص12

5 Thierrey, Bonneau, Droit bancaire, Montchrestien-Paris, 6ème édition. 2006, P482

6 محمود الكيلاني: عمليات البنوك، الكفالات المصرفية وخطابات الضمان، دار الجيب للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 1992، ج1، ص143

7 حماد، نزيه: معجم المصطلحات الاقتصادية، ص182

ثانياً- عناصر وخصائص خطاب الضمان: يظهر من التعريف اللغوي، والإصطلاحى لخطاب الضمان أنه يشتمل على عناصر، وخصائص تتمثل فيمايلي:

1-عناصر خطاب الضمان: من أهم العناصر الاساسية في خطاب الضمان نجد¹:

أ-البنك مصدر الخطاب أوالبنك الكفيل:وهو الذي يتعهد خطيا بدفع مبلغ معين بالنيابة عن عميله إذا ماأخل هذا العميل بشروط التعاقدأوالغرض المذكورفي الخطاب،وخلال مدة صلاحية الخطاب.

ب-العميل طالب الخطاب أوالمكفول:وهو الذي يتقدم إلى البنك الكفيل بطلب الضمان،ولا يتخذ الضمان شكلا واحدا بل يتنوع حسب الغرض الصادر من أجله،ولكن هناك عامل مشترك يتمثل في أن الكفيل سيقوم بضمان المكفول في تنفيذ تعهداته الواردة في العقد المبرم بين المكفول والمستفيد.

ج-المستفيد:وهو الجهة التي يصدر الخطاب لصالحها،ويمثل صاحب المشروع المرادتنفيذه من قبل المكفول أوالجهة التي لهاحقوق مالية أوغيرها تجاه الجهة المكفولة،وقد تكون مثلا جهة حكومية أوشركات مقاولات أوغيرذلك. كما تنشأ بين الأطراف الثلاثة علاقات تعاقدية متبادلة على النحو التالي:

-علاقة أولى بين المستفيد في الخطاب(مصلحة أوهيئة أوشركة) و عميل البنك ويتولد عن هذه العلاقة الالتزام محل الضمان الذي بسببه يصدر خطاب الضمان، ويحكمها عقد المقاوله أو التوريد .

-علاقة ثانية بين العميل(المضمون) والبنك الذي يقدم الكفالة(الضامن)،ويحكمها عقد اعتماد خطابات الضمان المحرر بين البنك و عميله .

-علاقة ثالثة بين البنك الضامن والمستفيد من الضمان،وهي التي تلزم البنك بدفع المبلغ المضمون للمستفيد عند أول مطالبة،ويحكمها خطاب الضمان نفسه والتعهد الوارد به.

د-قيمة الضمان:هوالمبلغ الذي صدره الخطاب،والذي يلتزم البنك في حدوده بكفالة عميله .

هـ-مدة الضمان:وهي المدة التي يلتزم فيها البنك بالوفاء بالمبلغ المحدد في الخطاب للمستفيد عند طلبه،وقد يكون

1مقال منشور بموقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية،على الرابط :

<http://www.islamicfi.com/arabic/foundation/Productions.asp>

خطاب الضمان غير محدد المدة، فيكون للبنك إنحائه في أي وقت بشرط إخطار العميل والمستفيد قبل ذلك بوقت مناسب، وقد تخضع مدة خطاب الضمان للتمديد.

و-العائد الذي يتقاضاه البنك من خطاب الضمان، وهو نوعان:

1-عمولة على الإجراءات الفنية والإدارية التي يتكبدها البنك في سبيل إصدار خطاب الضمان.

2-عمولة على الضمان.

ز-الغرض الذي من أجله صدر خطاب الضمان: فيذكر في خطاب الضمان الغرض الذي صدر من أجله، مقالة ،أوتوريد ،أوغير ذلك،والفائدة من ذلك هو أن الضمان إذا صدر من دون تحديد مدة فإنه يظل ساريا حتى يتحقق الغرض المذكور.

2-خصائص خطابات الضمان: لخطابات الضمان عدة خصائص نذكر منها¹:

-الغرض من خطاب الضمان هو تقوية مركز العميل الائتماني:الغاية من خطاب الضمان هي تأمينية يقصد بها تقوية مركز العميل الائتماني أي مركزالمدين الأصلي تجاه المستفيد .

-خطاب الضمان مؤقت بمدة محددة: تصدر خطابات الضمان كلها مؤقتة بمدة محددة ينتهي الضمان بعدها.

-المبلغ المضمون دين ثابت واجب في ذمة العميل أو مآله الوجوب: في خطاب الضمان النهائي يضمن البنك حسن تنفيذ العميل التزاماته الناتجة عن تعاقدته مع المستفيد.أما في خطاب الضمان الابتدائي فإن العميل لا يكون قد دخل في التزامات مع المستفيد، حيث يقتصر الضمان على تأكيد جدية عرضه فيما سيلتزم القيام به. فالبنك إذن يتعهد بالضمان سواء كان هناك دين والتزام للعميل أو لم يكن هناك أي دين ولا التزام .

-المبلغ المضمون معلوم عادة وقد يكون مجهولا: في خطابات الضمان،المبلغ المضمون قد يكون معينا أو قابلا للتعين كما جاء في عدد من تعريفات خطابات الضمان، وإن كان في التطبيق الغالب الأعم وجود تحديد واضح لمبلغ الضمان.

1مقال منشور بموقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية،مرجع سابق،على الرابط:

<http://www.islamicfi.com/arabic/foundation/Productions.asp>

-المستفيد يطالب فقط البنك مصدر خطاب الضمان: في خطابات الضمان يعود المستفيد على البنك الكفيل فقط وليس له أن يرجع على العميل طالب إصدار الخطاب .

-دفع البنك مشروط أحيانا بعدم وفاء العميل بالتزاماته: في بعض أنواع خطابات الضمان، وهي خطابات الضمان المشروطة ينص على أن البنك لا يدفع المبلغ إلا عند حصول تقصير في تنفيذ العميل لالتزاماته .

-رجوع البنك على العميل الأمر بإصدار خطاب الضمان: يلتزم العميل الأمر بإصدار خطاب الضمان وفقا للعقد المبرم بينه وبين البنك برد كل المبالغ الي يقوم البنك بالوفاء بها للمستفيد بمقتضى خطاب الضمان، وهذا الالتزام من العميل برد المبالغ ناشئ عن عقد الاعتماد بالضمان وليس عن خطاب الضمان الذي يصدره البنك .

الفرع الثاني: أنواع خطاب الضمان

لخطاب الضمان أنواع متعددة ترجع لاعتبارات مختلفة وبحسب الزاوية التي ينظر منها لخطاب الضمان ،ويمكننا ذكر الأنواع التالية¹:

أولاً-أنواع خطاب الضمان بحسب الجهة المصدرة له: ينقسم خطاب الضمان من هذه الجهة الى نوعين، هامين هما. خطاب ضمان صادر من البنوك، وقد يكون المصدر له بنكا محليا أو أجنبيا، كما أنه قد يكون المصدر له بنكا واحدا أو عدة بنوك يلتزم كل منها بنسبة معينة من قيمته. وخطاب ضمان صادر من غير البنوك ، مثل الخطابات التي تصدر من مؤسسات مالية متخصصة، أو شركات تأمين، وتؤدي نفس الغرض الذي يؤديه خطاب الضمان البنكي.

ثانياً-أنواع خطاب الضمان باعتبار الغرض منه: تختلف خطابات الضمان بحسب الغرض منها، فهناك خطاب ضمان بغرض الدخول في المناقصات والمزايدات، وهذا النوع من الخطابات يؤخذ ممن يتقدم للمنافسة على المشروع عند طلبه الدخول في المنافسة، للثبوت من كفاية مركزه المالي، وضمان جديته، ويسمى (خطاب الضمان الابتدائي) وتتقاضى عنه البنوك غالبا عمولة في حدود (0.25%) من قيمة الخطاب، كما يؤخذ ممن تقدم للمنافسة على المشروع في حال ثبوته عليه، ولكن بنسبة أكثر من النسبة التي تؤخذ في خطاب الضمان الابتدائي، ويسمى حينئذ بـخطاب الضمان النهائي، وتتقاضى عنه البنوك غالبا عمولة في حدود (2%) في السنة من مبلغ الخطاب أو

1 اسماعيل، عبد الكريم بن محمد بن أحمد: العمولات المصرفية حقيقتها وأحكامها الفقهية، دار كنوز اشبيليا، ط1، 2009، ص517

(5%) كل ثلاثة أشهر. وهناك خطاب الضمان الملاحى، والذي يصدر بغرض حصول المستورد على البضاعة فور وصولها الى ميناء الورد، قبل وصول مستندات الشحن الخاصة بالاعتماد المستندي، وهذا النوع من خطابات الضمان تتقاضى عنه البنوك عمولة قليلة عادة. وهناك أيضا خطابات الضمان العامة، ومن أمثلة هذه الخطابات العامة نذكر خطابات ضمان المبتعثين للدراسة، وخطابات ضمان لاستقدام الأيدي العاملة، من أجل تشغيلها وغيرها، من الأغراض التي تتحدد حسب الحاجة¹.

ثالثاً- أنواع خطاب الضمان باعتبار التغطية وعدمها: وينقسم خطاب الضمان بهذا الاعتبار إلى نوعين هما، خطاب الضمان المغطى تغطية كاملة، وهو الذي صدر بناء على ضمانات كافية لتغطية التعهدات التي التزم بها البنك، وتسمى هذه الضمانات بغطاء خطاب الضمان، والغطاء قد يكون نقداً، وقد يكون عيناً كبضائع موجودة في مخازن العميل. وخطاب الضمان المغطى تغطية جزئية، وهو الذي صدر بناء على دفع نسبة من مبلغ الضمان سواء أكان ذلك نقداً أو ضماناً عينياً أو شخصياً، وتتوقف نسبة الغطاء على مدى ثقة البنك في العميل. وهناك نوع ثالث، وهو خطاب الضمان غير المغطى، وهو الذي صدر بدون ضمانات من العميل، ويكتفي فيه البنك بثقته بالعميل وسمعته المالية، كالشركات الكبرى، والأفراد ذوي المراكز المالية المتينة.

رابعاً- أنواع خطاب الضمان باعتبار الاشتراط فيه: خطاب الضمان بهذا الاعتبار ينقسم إلى قسمين رئيسيين هما، خطاب ضمان مشروط بعجز العميل عن الدفع، فلا يستحق المستفيد دفع قيمة الخطاب إلا بعد تقديم مستندات تثبت عجز العميل عن الدفع. والنوع الثاني هو خطاب ضمان غير مشروط بعجز العميل عن الدفع، فيستحق المستفيد دفع قيمته بمجرد تقديمه للبنك.

المطلب الثاني: الواقع العملي لخطاب الضمان في البنوك الإسلامية

تعتبر خطابات الضمان من العمليات المصرفية الأساسية، وهي تلعب دوراً كبيراً في دفع العمل التجاري والاقتصادي في الدولة، وتسهم في إثراء التجارة الخارجية، حيث تمثل حجر الزاوية في العمليات التجارية التي قد لا تكتمل ما لم يتم تقديم خطاب الضمان. والبنوك الإسلامية كغيرها من البنوك التجارية التقليدية، تقوم بإصدار خطابات الضمان لعملائها. وتجنبهم بذلك إجراءات طويلة ومعقدة لتحويل مبلغ التأمين للمستفيد المقيم في الخارج، وتحمل مخاطر تغير أسعار الصرف في الفترة بين تقديم التأمين النقدي وإرجاعه. وغيرها من الفوائد المتعددة

1 عوض، جمال الدين: خطابات الضمان في القضاء المصري وقانون التجارة الجديد والقواعد الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة، ط1، 2000، ص227

لخطابات الضمان، الذي صار يكتسب أهمية متزايدة يوماً بعد يوم، في مجال التبادل التجاري الدولي، بالرغم من التباين الحاصل في التنظيم التشريعي له، كما سنرى في الفرع الثاني من هذا المطلب. لكن بالمقابل يثير خطاب الضمان داخل البنوك الإسلامية، خلافات فقهية عديدة، حول بعض الاشكالات المطروحة، أثناء تطبيقه، بدءاً بتكليفه الفقهي، وانتهاءً بغطاء وعمولة اصدار الخطاب، وهو ما سنتناوله في الفرع الأول. فيما يلي:

الفرع الأول: اشكالات خطاب الضمان في البنوك الإسلامية والبدائل المطروحة

سنتناول في هذا الفرع أهم الاشكالات التي تعترض طريق خطاب الضمان في البنوك الإسلامية، أولاً. ثم نتطرق ثانياً للبدائل المطروحة، كنماذج مبتكرة لخطاب ضمان شرعي في هذه البنوك فيما يلي:

1- اشكالات خطاب الضمان في البنوك الإسلامية: يثير خطاب الضمان داخل البنوك الإسلامية عدة اشكالات، بدايةً بالتكليف الفقهي له. مروراً بغطاء إصداره وانتهاءً باشكاله عمولة إصدار خطاب الضمان في البنوك الإسلامية:

أولاً- التكليف الفقهي لخطاب الضمان: اختلف الفقهاء المعاصرين في تكليف خطاب الضمان على أقوال متعددة. فمنهم من اعتبر خطاب الضمان كفالة ومنهم من قال بأنه وكالة. وقول ثالث اعتبره جعالة بل وهناك من قال بإمكانية تخريج خطاب الضمان على قاعدة الخراج بالضمان. وستتطرق لكل هذه الأقوال بإيجاز لنخرج بالرأي أو القول الراجح فيما يلي :

1- خطاب الضمان كفالة: وهو ما قال به بعض الباحثين المعاصرين¹، وأفنى به في ندوة حول خطاب الضمان². وحجة هؤلاء الثلاثة من أهل العلم، أن تعريف خطاب الضمان والكفالة في الفقه الإسلامي متفقين من حيث المعنى. وهو التزام الشخص مالياً واجباً على غيره لشخص ثالث³، فأصدار خطاب الضمان يتأسس على كفالة البنك لعملية من العمليات التي تحتاج إلى ضمان، وتقوى مركز المدين في مواجهة الدائن، واشتمال الضمان على الكفالة ودلالته على الضمان، تظهر في عبارة الخطاب وصيغته، لأنها المعبرة عن محتوى التزام البنك على مضمون الخطاب وحقيقته في وجوب الضمان. وتمثل عبارات الخطاب ذات القيمة الكبرى فيما يتعلق بتحديد التزام البنك بحيث إذا

1منهم: د. الصديق الضرير، وبكر أبو زيد، ومحمود حمودة، ومصطفى حسنين... وغيرهم

2أنظر نص الفتوى في مجلة الاقتصاد الإسلامي، مجلة شهرية متخصصة، العدد 234. دولة الإمارات. ع. م.

3شبير، محمد: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار النفائس، الأردن، ط 2، 1998، ص 95

تحققت الشروط الواردة فيه وجب على البنك الوفاء بما تعهد به دون تأخير. بغض النظر عن سائر العلاقات، وبغض النظر عن أيه معاوضه من جانب العميل¹.

2- خطاب الضمان وكالة: وقد ذهب للقول بهذا الرأي بعض الباحثين². وقد برروا ذلك بأن خطاب الضمان وكالة لما يرجع الكفيل بما يدفع على من أمره بذلك، كما يرجع الوكيل. فالكفالة بالأمر ماهي إلا وكالة بالأداء. كما أن الوكالة يمكن أن تكون بأجر. وهذا غير متوفر في الكفالة. لأنه ليس هناك آراء تؤيد حق الضامن بأخذ الأجر. وتبرز الوكالة في علاقة العميل بالبنك، حيث يصدر البنك خطاب الضمان لحساب عمليه، ويقوم العميل في المقابل بإبداء مبلغ من المال، يوازي قيمة الخطاب، فيكون البنك قد ناب مناب العميل في الوفاء بالتزامه تجاه المستفيد واعتبرت العلاقة بين البنك والعميل من باب الوكالة لقيامها على التوكيل ونيابة البنك عن العميل. ذلك أن الوكالة عبارة عن إقامة الغير مقام نفسه في تصرف جائز معلوم. وهي من المعاملات الجائزة في الشرع³.

3- خطاب الضمان جعالة: وقد قال بهذا الرأي محمد باقر الصدر حيث يقول: (يعتبر خطاب الضمان من المصرف تعهداً بوفاء المقاول بالشروط.... ويجوز أخذ عمولة أو جعالة على الخطاب)⁴ لكن هناك فرق كبير بين خطاب الضمان والجعل، فالجعل أو الجعالة هو ما يجعله الشخص لقاء من يرد له أمواله الضالة أو عبده الآبق، أو أي ملك آخر فقده هذا الشخص. فيجعل جعلاً مقابل هذه الخدمة ومكافأة لمن يحضرها كما جاء في الآية الكريمة: "قالوا نفقد صواع الملك ولن جاء به حمل بعير وأنا به زعيم"⁵.

4- خطاب الضمان يمكن تخريجه على قاعدة الخراج بالضمان: وقد ذهب إلى هذا عدة باحثين منهم الدكتور عبد الحميد البعلی وقد علل هذا القول: (بأن البنك ضامن بمقتضى خطاب الضمان، فيكون له نصيب من الربح العائد للعميل من العملية المضمونة، وكما أن الربح يكون بالمال تارة أي بالعمل يكون تارة أخرى بالضمان. فعلى هذا الأساس يكون للبنك حظ من كسب العميل وربحه)⁶.

1 البارودي، على: العقود وعمليات البنوك التجارية، مرجع سابق، ص 394.

2 حمود، سامي حسن: تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية، مطبعة الشرق، الأردن، ط2، 1982، ص 331

3 الجندي، محمد: التعامل المالي والمصرفي المعاصر، من منظور إسلامي، مرجع سابق، ص 189

4 الصدر، محمد، باقر: البنك اللاروي في الإسلام، بيروت، لبنان، دارالكتاب اللبناني، ط2، 1973، ص 130.

5 سورة يوسف، آية (72)

6 شبير، محمد: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، مرجع سابق، ص 275

رأي الباحث: بعد عرض الآراء المختلفة في تكييف خطاب الضمان يمكننا الخروج بالرأي الراجح، وهو الرأي المختار من طرف المؤتمرات والجامع الفقهي. فخطاب الضمان يعتبر وكالة، إذا كان مغطى تغطيه كاملة من قبل العميل، وكفالة إذا كان غير مغطى، لأن الكفالة ضم ذمة إلى ذمة. فضمت ذمة البنك إلى ذمة طالب الإصدار لمصلحة طرف ثالث، وعلى هذا فالكفيل هو البنك والمكفول هو العميل، والمكفول له الطرف الثالث. وما جرى عليه العرف المصرفي غالباً هو علاقة البنك بالعميل وكالة وكفالة معاً. فهو وكيل بنسبة للجزء المغطى، وكفيل مراعاة للجزء المتبقي. ومن المعلوم فقهاً أن الوكالة يجوز أخذ الأجر عليها، ويجوز أن تكون بغير أجر، وأن الكفالة من عقود التبرع، فهي من أعمال البر التي لا يجوز أخذ الأجر عليها. ولقد رجع مجمع الفقه الإسلامي هذا القول¹.

ثانياً- غطاء إصدار خطاب الضمان في البنوك الإسلامية: لا تقوم البنوك عادة بإصدار خطاب الضمان، ما لم تحصل من العميل الأمر على ضمان أو تأمين، يعرف في العمل المصرفي (بغطاء الضمان) حيث تطلب البنوك من العميل تقديم ضمانات كافية، لتغطية التعهدات التي يلتزم بها البنك بناء على طلب العميل بإصدار خطاب ضمان. فالبنك عندما يقوم بتحديد موقفه من إصدار خطاب الضمان ويطلب غطاء لهذا الخطاب يقوم بدراسة مركز العميل من حيث قدرته على الوفاء بالتزاماته ومن حيث سلوكه الخاص، وماضيه في تنفيذ المشروعات. وتبعاً لذلك يمكن القول أن غطاء خطاب الضمان هو الضمانات التي يطلبها البنك من العميل الأمر طالب إصدار خطاب الضمان لكي يغطي بها موقفه فيما لو اضطر البنك إلى تنفيذ تعهده ودفع قيمة الخطاب إلى المستفيد¹. وغطاء خطاب الضمان قد يمثل قيمة الخطاب بالكامل إذا لم يكن العميل معروفاً لدى البنك، أو أن البنك لا يثق في قدرته المالية أو القدرة على الوفاء بالتزاماته تجاه المستفيد. وقد تكون نسبة الغطاء أقل من ذلك حيث يكتفي البنك بمطالبة عميله بتقديم غطاء جزئي، مقابل إصداره خطاب الضمان. بحيث يقي جزءاً من قيمة الخطاب مكشوفاً، وقد يصدر البنك الخطاب على المكشوف أي بدون غطاء الضمان. حيث يكتفي البنك بثقته في العميل وسلامة مركزه المالي، أو إذا طلب الخطاب أحد البنوك الأجنبية من الدرجة الأولى (في الضمان المقابل) على أساس المعاملة بالمثل. وبالتالي فلغطاء خطاب الضمان عدة صور نذكر منها:

أ- الغطاء النقدي: في هذه الصورة من غطاء خطاب الضمان، يقوم العميل بتقديم مبلغ من المال المتفق عليه إلى البنك، أو يقوم البنك بالخصم على حسابه الجاري لديه. فالغالب أن يكون للعميل حساب جار في البنك. حيث يقوم البنك وبموافقة العميل على تجنيب مبلغاً مساوياً لقيمة خطاب الضمان، أو أقل حسب الاتفاق بين البنك

1 السالوس، على: الاقتصاد الإسلامي والقضايا الفقهية المعاصرة، طبعة قطر، دار الثقافة، الدوحة، قطر، 1996، ج2، ص 784

والعميل. يفرج عنه عندما يتحرر البنك من التزامه الناشئ من خطاب الضمان. ولكن يجب ملاحظة أنه لا يجوز للبنك إضافته من الجانب المدين من حساب العميل إلا من تاريخ دفع البنك مبلغ الضمان للمستفيد. وقد يتخذ الغطاء النقدي صورة وضع العميل مبلغ الضمان وديعة من طرف البنك مصدر الخطاب تدر عليه عائداً. والغطاء النقدي لخطاب الضمان لا يسرى عليه حجز ما للمدين لدى الغير الذي يقع على أموال العميل لدى البنك².

ب-الغطاء العيني: قد يكون غطاء خطاب الضمان المقدم من العميل إلى البنك أوراقاً مالية، حيث يقدر البنك هذه الأوراق حسب قيمتها التسويقية، وهذه القيمة تتوقف بدورها على القيمة السوقية وتكون دائماً أقل من القيمة السوقية احتياطاً لتقلب الأسعار بالبورصة³، ويحصل البنك على توقيع العميل مقدماً على رهن هذه الأوراق المالية وبيعها دون الرجوع إليه في حالة تنفيذه تعهده الناشئ عن خطاب الضمان وذلك إذا لم يسدد العميل قيمة مادفعه البنك وتخصص للأوراق المالية ملف خاص يعرف في البنوك باسم (إيداعات بضمان) ولا يفرج عنها إلا بعد انتهاء التزام البنك الخاص بخطاب الضمان⁴، وقد يقدم العميل شهادات استثمار كغطاء لخطاب الضمان، حيث يودعها في ملف باسمه لدى البنك، فإنه يمكن التأشير بتخصيصها كضمان للغطاء بشرط أن يوقع العميل على طلب باسترداد قيمتها، مع التصريح للبنك سلفاً بإجراء هذا الاسترداد -عند الاقتضاء- وإضافة مايساوي قيمة الغطاء إلى حساب احتياطي خطابات الضمان¹. وقد يتم تغطية خطاب الضمان بأوراق تجارية، حيث يقدم العميل بعض مالمديه من كمبيالات وسندات إذنيه لصالحه تجاه آخرين ويظهرها لصالح البنك تظهيراً تأمينياً للضمان، ليتمكن البنك من تحصيلها لحسابه وقد يتم تغطية خطاب الضمان ببضائع، حيث يضع العميل جزءاً من البضائع الموجودة بالمستودعات العامة كضمان عند استصدار خطاب الضمان، ويتم ذلك من خلال تظهيره لصك الرهن لصالح البنك مصدر الخطاب .

ج-تغطية خطاب الضمان عن طريق تنازل العميل للبنك عن حقوقه لدى المستفيد: قد يتخذ الغطاء النقدي أحياناً صورة تنازل العميل عن حقوقه الناشئة عن العملية قبل المستفيد لصالح البنك، حيث يقوم هذا الأخير بتحصيلها والاحتفاظ بها كغطاء لخطاب الضمان، ويقع هذا الاتفاق متى كان إصدار خطاب الضمان مصحوباً باعتماد يفتحه البنك لعميله لتحويل النفقات اللازمة لتنفيذ المشروع، إذ يستخدم البنك المبالغ التي يقبضها من

1عوض، جمال الدين: عمليات البنوك من الوجهة القانونية، مرجع سابق، ص609

2القليوبي، سميحة: الأسس القانونية لعمليات البنوك، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1988، ص733

3علم الدين، محي الدين إسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، د.ط، 1987، ص820

4القليوبي، سميحة: الأسس القانونية لعمليات البنوك، مرجع سابق، ص734

صاحب المشروع لاسترداد مبلغ الاعتماد ولتكون غطاء لخطاب الضمان في ذات الوقت. وفي هذه الحالة يجدر بالبنك ألا يقوم بتمويل العملية وإصدار خطاب الضمان بضمان التنازل في نفس الوقت، لأنه إذا أحل العميل بالتزامه قبل المستفيد. فقد لا يستطيع البنك استرداد الأموال التي قدمها للعميل وللمستفيد، إذ يضطر إلى دفع قيمة الخطاب إلى المستفيد ولا يستطيع أن يطالبه بحقوق العميل المتنازل له عنها بعد أن رفض البضائع غير المطابقة لشروط المناقصة مثلاً، وسقط عنه الالتزام بأداء قيمتها².

-أما مقدار غطاء خطاب الضمان الذي يطلبه البنك: فيتوقف على مدى ثقته في العميل، فإذا كان المركز المالي للعميل مهتز وغير مستقر، ولم يكن له حساب جار أو معاملات تجعله معروفاً لدى البنوك فإن البنك يطلب تغطية الخطاب بنسبة 100% أما إذا كان العميل معروفاً، لدى البنوك وله حسابات جارية لديها أو تعاملات سابقة ثبت منها أنه من الملتزمين، ويتمتع بسمعة طيبة فإن البنك يتقاضى في العادة غطاء مبلغ 10% من قيمة خطاب الضمان إذا كان ابتدائياً و 25% إلى 30% من قيمته إذا كان نهائياً. وقد يصدر خطاب الضمان على المكشوف بدون أي غطاء إذا كان يثق في العميل³، ويجب ملاحظة أن مقدار غطاء خطاب الضمان لا يتوقف فحسب على ثقة البنك في العميل وإنما يجب على البنك القيام بدراسة مركز العميل المالي، ودرجة يساره والتزاماته المالية وإمكانية الوفاء بتعهداته، وعلى البنك القيام بعمل التحريات اللازمة لبيان ذلك.

ثالثاً- عمولة إصدار خطاب الضمان في البنوك الإسلامية: لقد ذهب جمهور الفقهاء من الحنفية والشافعية والمالكية والحنابلة. إلى عدم جواز أخذ الأجرة على الكفالة بالمال. وإن الكفالة بالمال بشرط الجعل له باطلة⁴، وقد عللوا هذا المنع بأسباب وأدلة نذكر منها :

-
- 1- العشري، محمد الطاهر: خطابات الضمان، معهد الدراسات المصرفية، القاهرة، مصر، ط1، 1971، ص67
 - 2- طه، أحمد علي: السلفيات بضمان تنازلات عن عقود، طبع معهد الدراسات المصرفية، القاهرة، مصر، ط1، 1962، ص73
 - 3- علم الدين، محي الدين إسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية والعملية، مرجع سابق، ص822
 - 4- انظر مايلي:
أ- الدردير، أحمد بن محمد: الشرح الكبير، مرجع سابق، ج3، ص77.
ب- المغربي شمس الدين محمد بن عبد الرحمن الطرابلسي: مواهب الجليل في شرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط3، 1992، ج4، ص391.
ج- أبو محمد موفق الدين عبد الله بن أحمد بن محمد بن قدامه المقدسي: المغنى، مكتبة القاهرة، مصر، د.ط، 1968، ج6، ص441.
د- برهان الدين بن محمد بن عبد الله الحنبلي: المبدع في شرح المقنع، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1997، ج4، ص213
هـ- البهوتي منصور بن يونس البهوتي الحنبلي: كشاف القناع عن متن الإقناع، مرجع سابق، ج3، ص306.

أ- في حالة عدم وفاء المضمون عنه بالالتزام تجاه الطرف الثالث، يكون الضامن ملزماً بأداء الدين، بعلم هذا الضمان وإذا أداه وجب له هذا المبلغ على المضمون عنه لدى أدائه، فصار الضمان كالقرض مالياً، فإذا أخذ عنه عوضاً صار قرضاً جر نفعاً.

ب- الضمان في الشريعة الإسلامية من أعمال البر والمعروف التي يتقرب بها إلى الله، فالمناسب أن لا يؤخذ عليها أي أجر¹.

ج- إن الأصل في الكفالة أنها من عقود التبرعات، واشتراط الجعل فيها للضامن يخرجها من باب التبرع إلى المعاوضة فكان غير جائز².

- لكن هناك من يقول بخلاف ذلك. فقد ذهب بعض الباحثين المعاصرين³ إلى جواز أخذ عمولة وأجراً، على هذا النوع من المعاملات المالية المعاصرة. ولكل منهم دليله الذي اعتمد عليه ونسوق بعض أدلتهم فيما يلي:

أ- استناداً إلى المخاطرة الموجودة في عملية الضمان. إذ قد يعجز العميل المضمون، فيدفع البنك قيمة الضمان المضمون، والضمان مباح شرعاً في الجعالة، والجعل عليه يكون مباحاً شرعاً. وهو ما يأخذ من مذهب الشافعي .

ب- استناداً إلى القاعدة الفقهية ((الخراج بالضمان))، فمن تحمل تبعة ضمان شيء لو تلف يكون من حقه أن يحصل على منفعة من الشيء المضمون، فالمنعقد مقابل الضمان في هذه الحالة ليكون الغنم بالغرم .

ج- أن التعهد الذي يشتمل عليه خطاب الضمان، يعزز قيمة التزامات صاحبه، وبذلك يكون الضمان عملاً محترماً يمكن فرض جعالة عليه أو عمولة⁴.

د- الحنفية والحنابلة أجازوا الربح في مقابل الضمان، إذ أجازوا شركة الوجوه. وهي شركة على الذمم من غير صنعة ولا مال .

1 أبو سليمان، عبد الوهاب إبراهيم: البطاقات البنكية الإقراضية والسحب المباشر من الرصيد، دار القلم، دمشق، سوريا، ط1، ص 193.

2 نزيه، حماد: قضايا فقهية معاصرة في المال والاقتصاد، دار البشير، جدة، دار القلم، دمشق، سوريا، د. ط، ص 284

3 ومن هؤلاء نذكر: على الخفيف، عبد الرحمن عيسى. د. عبد الحليم محمود شيخ الأزهر سابقاً. المترك، عمر: الربا والمعاملات، ص 389. محمد باقر الصدر

في كتابه البنك اللا ربوي، ص 130. الشيخ عبد الحميد السائح. عطية جمال الدين: البنوك الإسلامية، ص 127

4 الزركشي: المنشور في القواعد - ق - تيسير فائق أحمد محمود، الكويت، وزارة الأوقاف، ط2، 1405 هـ، ج2، ص 119

هـ- ما قرره المالكية من جواز أخذ العوض المالي على أصناف من الالتزامات الجائزة شرعاً، ولو كان محلها ليس بمال، كالترام الزوج لزوجته أن لا يتزوج عليها مقابل جعل يأخذه منها.

رأي الباحث: التوفيق بين المنع والجواز- أي القول الوسط- وهذا القول الوسط هو ما أخذت به الفتاوى المعاصرة وقرره مجمع الفقه الإسلامي¹. فالكفالة عقد تبرع يقصده الإرفاق والإحسان، وقد قرر القضاء عدم جواز العوض على الكفالة، لأنه في حالة أداء الكفيل مبلغ الضمان، يشبه القرض الذي جر نفعاً على المقترض، وذلك ممنوع شرعاً ولذلك فإن المجمع قرر ما يلي :

أولاً: أن خطاب الضمان لا يجوز أخذ الأجر عنه لقاء عملية الضمان (والتي يراعى فيها عادة مبلغ الضمان ومدته) سواء كان بخطأ أم بدونه .

ثانياً: أما المصاريف الإدارية لإصدار خطاب الضمان بنوعيه فجائزة شرعاً مع مراعاة عدم الزيادة على أجر المثل وفي حالة تقديم غطاء كلي أو جزئي يجوز أن يراعى في تقدير مصاريف خطاب الضمان ما قد تتطلبه المهمة الفعلية لأداء ذلك الغطاء وهذا الاتجاه الذي أخذ به مجمع الفقه الإسلامي يجيز الحصول الأجر نظير ما أنفقه البنك في إصداره لخطاب الضمان، وهو مقدر بأجر مثل، عند تقديم غطاء كلي أو جزئي في مقابل ما يتكبد من جهد أو مال لأنه عوض عنه، وهو ما نذهب إليه². وقد ذهب الدكتور محمد سيد طنطاوي-رحمة الله- إلى إجازة الحصول على هذا الأجر حيث قال: ما تقوم به البنوك الاجتماعية التي يفترض فيها كذلك أنها قامت من أجل تقديم المساعدة إلى المحتاجين كبنك ناصر الاجتماعي- مثلاً- هذه البنوك التي تقدم للمحتاجين ما هم في حاجة إليه من أموال، ثم تأخذ منهم في مقابل ذلك مبالغ معتدلة، يقدرها الخبراء العدول كأجر للموظفين وللعمال، وغير ذلك مما تتحمله هذه البنوك من أعباء مالية، أقول هذه المبالغ تأخذ على أنها أجور أو مصروفات إدارية جائزة شرعاً ولا حرج فيها لأنها في مقابل خدمات معينة يقدمها البنك للمتعاملين معه³. وهذا الرأي واضح في إباحة حصول البنك على الأجر العادل المتناسب مع الخدمة المقدمة .

2- البدائل المطروحة لاشكالات خطاب الضمان: سبق وأن رأينا ما أثير بشأن خطاب الضمان من شبهات

فيما يتعلق بحصول البنك على أجر مقابل إصدار الخطاب، أو استثمار الغطاء النقدي المودع لديه، لذلك حاول

1 الصدر، محمد، باقر: البنك اللاروي في الإسلام، مرجع سابق، ص 130.

2 السالوس علي أحمد: الاقتصاد الإسلامي والقضايا الفقهية المعاصرة، مرجع سابق، ج 2، ص 191.

3 الجندي، محمد: التعامل المالي والمصرفي المعاصر، من منظور إسلامي، مرجع سابق، ص 191.

العديد من الفقهاء البحث عن البدائل الشرعية لأخذ الأجر عن خطاب الضمان، من بينها إصدار خطاب الضمان عن طريق المشاركة (أولاً) أو إصداره عن طريق المضاربة (ثانياً)

أولاً- تمويل خطاب الضمان عن طريق المشاركة¹: حيث توصل الدكتور الصديق الضرير²، إلى أن البنوك الإسلامية يمكنها إصدار خطاب الضمان بالطرق التالية:

الطريقة الأولى :إصدار خطاب الضمان بموجب غطاء كامل للعملاء القادرين على الدفع.

الطريقة الثانية :إصدار خطاب الضمان لمن لديهم ودائع استثمارية في البنك المصدر للخطاب أو في غيره، على أن يقدم العميل توكيله للمصرف بسحب المبلغ من وديعته والوفاء للمستفيد عند طلبه ذلك. ويجب أن تكون الوديعة قابلة للسحب في أي وقت، أو في الوقت الذي يمكن أن يطالب فيها البنك بقيمة خطاب الضمان. غير أن الطريقة الأولى أفضل للبنك من هذه الطريقة لأنها تمنح له حق التصرف في المبلغ، كما تجعله في مأمن من المخاطر.

الطريقة الثالثة :إصدار خطاب ضمان مغطى برهن عقاري، أو ببضائع أو غير ذلك، وهذه الطريقة جار بها العمل في البنوك، إلا أنها لا تشكل تأميناً كافياً، فقد يضطر البنك إلى الدفع للمستفيد من ماله قبل استرداده من الضمان الذي أخذه.

الطريقة الرابعة :إصدار خطاب ضمان بدون غطاء، وذلك عندما يثق البنك في عميله. وهذا هو أصل الضمان في الفقه الإسلامي، وبالتالي لا يمكن للبنك أخذ الأجر عن إصدار الخطاب ذاته عند وفاء عميله، وإنما يمكنه مطالبته بالمصاريف الفعلية فقط. ولا بد على البنك أن يحتاط ويتثبت في إصدار هذا النوع لأنه يتصرف في أموال المستثمرين.

الطريقة الخامسة :اعتبار خطاب الضمان جزءاً من مشاركة، أي اشتراك البنك مع طالب الخطاب، ويصدر البنك الخطاب في هذه الحالة باعتباره شريكاً (أصيلاً) لا ضامناً. وهذا ما أخذ به بنك فيصل الإسلامي المصري من

1 انظر الملحق رقم 9

2 الصديق الضرير، خطابات الضمان في البنوك الإسلامية، شبكة المشكاة،

17 شوال 1425 هـ - 30 نوفمبر 2004 م www.meshkat.net .

خلال القرار رقم 32 الصادر عن هيئة الرقابة الشرعية¹ حيث جاء فيه: ((... ترى الهيئة أنه يمكن للبنك حينما يطلب منه العميل إصدار خطاب الضمان أن يشارك هذا العميل في العملية المطلوبة من أجلها الضمان، وذلك بعد دراستها والاطمئنان إلى ظروف مباشرتها، وتجري مثل هذه المشاركة وفقا لأسس المشاركة التي سبق للهيئة أن عرضت لها وضمنتها محاضر اجتماعاتها السابقة. وعلى ذلك لا ترى الهيئة محلا لبحث موضوع استثمار الغطاء الجزئي لخطاب الضمان حيث لا يوجد في حالة المشاركة احتياج لوجود مثل هذا الغطاء.

-وعندما تقوم المشاركة بين البنك وعميله على النحو المتقدم، فإن ما يصدره البنك في هذه الحالة من خطابات ضمان، لتقدمها إلى الجهة الأخرى المتعاقد معها (أي البنك وعميله) يعتبر إصدارا من قبله لخطابات ضمان بصد عملية هو شريك فيها، وطبيعي أن يتم هذا الإصدار دون عمولة لأن ما يقدمه البنك من جهد في هذه الحالة، إنما يدخل ضمن مجهوداته في المشاركة، وهي مجهودات تقابلها مجهودات أخرى من قبل العميل المشارك، كما أن المعلوم أن ربح المشاركة ونصيب كل من البنك وشريكه العميل، متفق عليه فيما بينهما ومراعى في تحديده ما يقدمه كل شريك من مال وجهد)). فدخول البنك شريكا مع طالب إصدار خطاب الضمان يجنب المخاطرة التي يمكن أن يتعرض لها²، والمشاركة أسلوب تمويلي يقوم على أساس تقديم البنك الإسلامي للتمويل الذي يطلبه المتعامل معه دون الحصول على فائدة ثابتة (ربا) كما هو الأمر بالنسبة للبنك الربوي³. ولكن رغم المزايا التي تحققها المشاركة بين البنك والعميل في العملية المطلوب من أجلها إصدار خطاب الضمان، إلا أنها لا تفي بالغرض، لأنها وإن كانت تقدم حلا لعدم تقاضي البنك أجرا عن خطاب الضمان، فإنها لا تقدم حلا لمسألة اختلاف محل الضمان في العلاقة بين العميل والمستفيد عنها، بين البنك والعميل، فإذا كان المدين الأصلي (العميل)، ملتزما بتوريد البضائع للمستفيد مثلا، لا يجوز أن يلتزم الكفيل بأن يدفع مبلغا نقديا في حالة عدم الوفاء، وحتى في حالة اتحاد محل الضمان في التزام البنك والتزام العميل بأن يكون التعهد في الحالتين دفع مبلغ من النقود مثلا، فيجب أن يكون التزام البنك أصليا وليس تابعا في خطاب الضمان عكس الكفالة، غير أنه في الحالة التي نحن بصددنا يعتبر البنك تابعا وليس أصيلا، فيظل عقد كفالة رغم تواريه خلف المشاركة، وذلك

1 بهاء الدين أحمد صابر: المجموع الكبير في الفتاوى الشرعية للمعاملات المالية والمصرفية، جمع وترتيب بهاء الدين أحمد صابر، مدير إدارة البحوث

الاقتصادية، طبع بمعرفة الإدارة العامة للبحوث الاقتصادية، بنك فيصل الإسلامي المصري، 1398 هـ، ص 115

2 محمد رامي عبد الفتاح عزيزي: الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات المصرفية التي تقوم بها البنوك الإسلامية، دار الفرقان للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط 1، 2004، ص 125

3 أنظر مفهوم المشاركة في مبحث المشاركة من هذه الرسالة.

يخالف قاعدة الأمور بمقاصدها¹. كما أن البنك وفقا لنموذج بنك فيصل الإسلامي المصري يشارك في الربح ولا يشارك في الخسارة، حيث نجد أنه يحتسب ربع قيمة الخطاب ضمن قيمة المشاركة على الرغم من عدم تيقنه من القيام بالوفاء بقيمة الخطاب للمستفيد وبذلك يحصل البنك على أرباح عن إيرادات لم تدفع إلى الشركة بصورة فعلية رغم احتسابها ضمن رأس مال الشركة. ولهذه الأسباب تم اقتراح نموذج آخر لخطاب الضمان يتفق مع أحكام الشريعة الإسلامية ويتناسب مع القواعد المقررة بشأن خطابات الضمان في البنوك الإسلامية²، وسنقوم بعرض النموذج ثم المزايا التي يحققها.

ثانيا- تمويل خطاب الضمان عن طريق المضاربة: يعتمد النموذج المقترح لخطاب الضمان على أساس عقد المضاربة، وليس المشاركة. ويعتبر عقد المضاربة من أهم الأدوات التمويلية في الإسلام³، ووفقا للنموذج المقترح فإن خطاب الضمان الذي يصدره البنك يخضع لمايلي:

- 1- يعتبر العميل طالب خطاب الضمان شريكا للبنك بالعمل (رب العمل).
- 2- يعتبر البنك مصدر خطاب الضمان شريكا بالمال (رب المال)
- 3- يتولى البنك تحويل كافة العمليات، التي يقوم بها رب العمل للمستفيد من خطاب الضمان في كافة المراحل منذ بدء العمل حتى نهايته.
- 4- لا يحصل البنك على أي مقابل نقدي أو عيني يرتبط بالكفالة عند إصداره لخطاب الضمان و تقديمه إلى المستفيد.
- 5- يلتزم العميل (رب العمل) بإرسال المبالغ النقدية والشيكات وكل ما يتعلق بالأعمال التي ينفذها إلى البنك أولا بأول، مع الاتفاق على أن يقوم المستفيد بتسديد مستحقات العميل لديه إلى البنك في حساب يخصص لهذا الغرض.
- 6- يتفق البنك (رب المال) مع العميل على اقتسام الأرباح المتحققة من عملية المضاربة بنسب معينة تحدد مسبقا بموجب عقد موقع بينهما. ويلاحظ أن الربح الناتج هنا سببه العمل والمال فقط وليس الضمان، على أساس أن

1 يوسف آمال: فقه الاقتصاد النقدي، دار الصابوني، القاهرة، مصر، ط1، 1993، ص 230

2 أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 259

3 أنظر مفهوم المضاربة في مبحث المضاربة من هذه الرسالة

البنك يلتزم بتنفيذ الأعمال بالتضامن مع العميل وبذلك يتوفر المقصد من هذا العقد. كما يوجد اتحاد في محل الضمان، والتزام البنك يعد التزاما أصليا وليس تابعا، حيث يكون البنك طرفا أصليا في التعاقد مع المستفيد ومع العميل طالب إصدار الخطاب، وذلك بموافقة الطرفين. فعقد المضاربة يكون بين البنك والعميل فقط و يكون مستقلا عن العقد الذي يبرم بين الأطراف الثلاثة لتنفيذ الأعمال بواسطة العميل والبنك، فالضمان يعود نفعه على كل من البنك والعميل معا، وبالتالي لا يوجد مبرر لحصول البنك على مقابل للضمان من العميل ولا حتى تقاضي مصروفات إدارية أو غيرها. وبذلك يحقق النموذج المزايا التالية¹:

- 1- البعد عن شبهة التحريم، المرتبطة بحصول البنك على مقابل لإصدار خطاب الضمان للعميل، حيث لا يحصل البنك على أية مصروفات ومقابل يتعلق بإصدار الخطاب.
- 2- اتحاد محل الضمان في كل من التزام البنك والتزام العميل.
- 3- التزام البنك أصليا وليس تابعا لالتزم العميل.
- 4- عدم تحمل طرف دون آخر للمخاطر المرتبطة بتنفيذ الأعمال، حيث يتم الاتفاق بين البنك والعميل على اقتسام الأرباح المتحققة في نهاية المدة وفقا للنسب المحددة في عقد المضاربة.
- 5- يقدم البنك تمويلا حقيقيا للأعمال التي يقوم بها العميل، وليس مالا وهميا لا وجود له مثل ما هو عليه الحال في نموذج بنك فيصل الإسلامي المصري، الذي يعتبر 25% من قيمة خطاب الضمان تمويلا حقيقيا يستحق عنه أرباحا في حدود نسبته إلى إجمالي رأس مال المشاركة.
- 6- يمكن للبنك أن يراقب الأعمال التي يقوم بها العميل للمستفيد، وتصحيح أية أخطاء والاطمئنان إلى عدم وجود مخالفات لما سبق الاتفاق على إنجازها من أعمال، وبالشروط والمواصفات المطلوبة ومن ثم ضالة احتمالات مصا درة خطاب الضمان من جانب المستفيد.
- 7- إعفاء العميل من تقديم غطاء كلي أو جزئي لخطاب الضمان.
- 8- لا يمكن للبنك أن يرجع على العميل عند مصا درة خطاب الضمان من طرف المستفيد إلا إذا أثبت تقصير العميل أو إهماله، كما هو الحال في عقد المضاربة الشرعية، ولا يمكن للبنك الرجوع على المضارب في حالة وجود

1 أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 261

خسارة بقيمة الضمان الذي يدفع للمستفيد، لأنها تعتبر خسارة يتحملها البنك كذلك. غير أن طريقة المضاربة رغم مزاياها العديدة إلا أن الأخذ بها يفرض على الملتزم

الدخول بشراكة البنك رغم عدم رغبته في ذلك. كما أن نقص خبرة المتعاملين في البنوك الإسلامية تؤدي إلى وجود عدة مشاكل تقلل من أهمية هذه المعاملة من الناحية العملية. ونشير في الأخير إلى أن نجاح عملية المضاربة يتوقف على مدى وجود العملاء المضاربين الذين تتوافر فيهم الخصائص والصفات المطلوبة من حيث الأمانة والكفاءة العملية والفنية، في الوقت الذي تجعل فيه أحكام المضاربة تقدم العمل من طرف المضارب حيث يصعب من الناحية العملية على البنك متابعة العملية عن قرب وبصورة مباشرة مما يزيد من نسبة المخاطرة التي يتحملها.

الفرع الثاني: خطاب الضمان في التجارة الخارجية

إن إصدار خطابات الضمان تعتبر من العمليات المصرفية الأساسية، وهي تلعب دوراً كبيراً في دفع العمل التجاري والاقتصادي في الدولة إلى الأمام، حيث تمثل حجر الزاوية في العمليات التجارية الدولية، التي قد لا تكتمل ما لم يتم تقديم خطاب الضمان، لأنه بمنزلة أداة لخلق الثقة وتيسير التعامل بين المتعاملين، في التجارة الخارجية، والحفاظ على حقوق كل منهم تجاه الآخر عند تنفيذ العقود والوفاء بالالتزامات المحددة في المعاملات التجارية المتفق عليها على نحو كامل. فخطابات الضمان تقوم بدور هام في الحياة التجارية، والاقتصادية عامة، فهي تمثل بديلاً عن التأمين النقدي لضمان حسن تنفيذ الالتزامات الناشئة بين المتعاقدين. وهي تمنح مزايا متعددة (أولاً)¹ لكن وبالرغم من تلك الأهمية والمزايا الممنوحة في خطاب الضمان، إلا أن التنظيم التشريعي لخطاب الضمان في التجارة الخارجية، يعرف تبايناً ملحوظاً من دولة لأخرى، ومنها الجزائر كما سنرى في (ثانياً):

أولاً- مزايا خطاب الضمان في التجارة الخارجية: يعطي خطاب الضمان عدة مزايا لكل الأطراف سواء كان العميل طالب إصدار خطاب الضمان، أو المستفيد منه، أو البنك المصدر لتلك الخطابات:

1- مزايا خطابات الضمان بالنسبة للعميل: توفر خطابات الضمان للعميل صيغة هامة تجنبه تجميد أمواله كتأمين نقدي لدى الجهات التي يتعامل معها سواء عند دخوله في مناقصات أو مزايدات أو أي تعاقد مع الأطراف الثالثة التي تتطلب هذا التأمين. وبذلك فإنه يتمكن من الاستفادة بأمواله واستخدامها في مجالات نشاطاته المختلفة بدلاً

من تجميدها. كما تمكن صيغة خطابات الضمان أيضا المتعاملين الاقتصاديين، سواء كانوا مستوردين أم مصدرين تجنب إجراءات تحويل مبلغ التأمين للمستفيد المقيم في الخارج، وتحمل مخاطر تغير أسعار الصرف في الفترة بين تقديم التأمين النقدي وإرجاعه.

2- مزايا خطابات الضمان بالنسبة للمستفيد: يعتبر خطاب الضمان بالنسبة للمستفيد ضمانا جيدا لا يقل أهمية عن التأمين النقدي، وذلك لما يتضمنه من شروط تجعل التزام البنك قاطعا ومستقلا ومجردا، لأن البنك يلتزم في خطابه بالتسديد الفوري دون شروط، حتى إذا قدم العميل اعتراضا على الدفع. وخطاب الضمان أيضا يوفر للمستفيد كثيرا من الجهد والوقت لأنه يعفيه من القيام بالإجراءات الإدارية والمحاسبة المعقدة، التي يحتاج إليها عادة عند إيداع التأمين النقدي أو الإفراج عنه. كما يتيح خطاب الضمان فرصة كبرى أمام المستفيد للاطمئنان على مبدأ سرية المنافسة، إذ أن إيداع التأمين النقدي يكشف بسهولة أوضاع المنافسين وعروضهم، كما قد يضر بسير وسرية العروض، في حالة الصفقات الكبرى، وعقود التوريد في التجارة الخارجية، ولذلك فإن خطاب الضمان يعني عن مثل هذه الإجراءات التي تكشف مبالغ الضمان. كما أن قبول خطابات الضمان كبديل للتأمين النقدي من قبل المستفيد يشجع الموردين والمتعاملين الاقتصاديين على التقدم إلى المناقصات التي يعلن عنها للمزايا التي يحققها خطاب الضمان لهم، من عدم ضرورة إيداع مبالغ نقدية وتعطيلها عن الاستثمار.

3- مزايا خطابات الضمان بالنسبة للبنك المصدر: إن إصدار خطاب الضمان لا يكلف البنك عادة إلا النفقات الإدارية، لأن البنك في أغلب الأحيان لا يدفع قيمة الضمان للمستفيد، وإذا حدث أن دفع البنك قيمة عدد من الضمانات فإنه سوف يستوفيه من العملاء كاملة، ولا يتحمل خسارة جسيمة كما أن البنك عند إصداره لخطاب الضمان يطالب عادة العميل سواء كان مستوردا أم مصدرا، بغطاء نقدي تختلف نسبته من قيمة الضمان وفقا لدرجة الثقة والعلاقة التي تربط الطرفين، ويودع هذا الغطاء النقدي لدى البنك، مما يوفر له تملك ودائع نقدية سائلة يمكنه استخدامها واستثمارها سواء على أساس المضاربة فيستحق حصة من الربح متفق عليها، أو استثمارها بالكامل على مخاطرته باعتبارها أموالا مضمونة لديه من قبيل القرض. وهناك فائدة أخرى يحققها البنك عن طريق القيام بإصدار خطابات الضمان، وهي أنها تعتبر خدمة مصرفية ذات أثر جيد يؤدي بدوره إلى استقطاب عدد

1 بحث بعنوان: خطاب الضمان حجر زاوية في العمليات التجارية والمشاريع الحكومية، منشور بجريدة القيس الكويتية، النسخة الالكترونية (جريدة كويتية يومية سياسية شاملة)، يوم الثلاثاء 10 سبتمبر 2013 - العدد 14469، عن النشرة الدورية المسماة اضاءات تصدر دوريا عن معهد الدراسات المصرفية بالكويت.

أكبر من العملاء مما يجعل البنك يحقق عوائد أكبر في مجالات مصرفية أخرى متنوعة، ويشجع تنامي التجارة والتبادل التجاري بالداخل والخارج¹.

رأي الباحث: تتمثل أهمية خطاب الضمان في كونه يعمل على توفير الثقة بين المتعاملين في الأسواق التجارية، سواء على المستوى المحلي أو العالمي. كما أنه يساعد على حسن انتظام الأعمال وتفادي أي أعطال أو معوقات ترتبط بتأخير العمل، وهو ما يؤدي بدوره إلى تدفق العمل والأموال، لأغراض الاستثمار في العديد من مجالات النشاط الاقتصادي. فضلا عن تدفق مستلزمات الإنتاج والمواد الخام، المستوردة، بما يضمن انتظام دورة التشغيل في المصانع وفي الاقتصاد الوطني بصفة عامة. ويصلح خطاب الضمان ليكون بديلا عن النقود حيث يمكن للمستفيد من الخطاب الحصول على مستحقاته من البنك إذا لم يوف العميل بالتزاماته، وذلك في حدود المبلغ المذكور في خطاب الضمان²، كذلك يؤدي خطاب الضمان إلى منع الضرر أو الخسائر التي يمكن أن تلحق بالمتعاملين، وهو ما يؤدي إلى اطمئنان هؤلاء المتعاملين، خاصة في مجال التجارة الخارجية، على حقوقهم المالية. ومن ثمة استقرار النشاط الاقتصادي، وتنمية حركة التجارة الداخلية والخارجية، مما يعمل على دعم الثقة في اعتمادات التجارة الخارجية، المسحوبة على أحد البنوك. حيث يوقع البنك على الورقة بقبولها، أو يوقع بكفالتها عليها، كضمان احتياطي

ثانيا- التنظيم التشريعي لخطاب الضمان في التجارة الدولية: رغم انتشار التعامل بخطابات الضمان بين البنوك الجزائرية، إلا أنه لم يحظ بتنظيم تشريعي على غرار تشريعات العديد من الدول، فالقانون التجاري الجزائري لم ينظم خطاب الضمان ولم يعط أي تعريف له كما فعلت معظم الدول. إلا أنه يمكن تصنيفه ضمن الالتزام بالتوقيع الذي نصت عليه المادة 1/68 من الأمر الرئاسي رقم 11/03 بقولها: ((يشكل عملية قرض في مفهوم هذا الأمر، كل عمل لقاء عوض يضع بموجبه شخص ما أو يعد بوضع أموال تحت تصرف شخص آخر، أو يأخذ بموجبه لصالح الشخص الآخر التزاما بالتوقيع كالضمان الاحتياطي والكفالة أو الضمان))³. فخطاب الضمان يعد من بين الالتزامات التي تنشأ عن مجرد توقيع البنك استنادا إلى مركزه المالي. وبالتالي فقد أحال المشرع الجزائري وبصفة ضمنية تنظيم خطاب الضمان إلى قانون النقد والقرض. غير أن هذه الضمانات على مستوى التجارة الخارجية في

1 بحث بعنوان: خطاب الضمان حجر زاوية في العمليات التجارية والمشاريع الحكومية، منشور بجريدة القبس الكويتية، النسخة الالكترونية، مرجع سابق، يوم الثلاثاء 10 سبتمبر 2013 - العدد 14469

2 صلاح الدين حسن السيسي: الاعتمادات المستندية والضمانات المصرفية- من النواحي الاقتصادية والمحاسبية والقانونية، دار الوسام للطباعة والنشر، مصر، ط 1، 1998، ص 122

3 المادة 1/68 من الأمر الرئاسي رقم 11/03 المؤرخ في 26 أوت 2003 المتعلق بالنقد والقرض والمعدل بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 أوت

الجزائر عرفت تطورا ملحوظا، ففي هذه المرحلة وقبل سنة 1985، كان يشترط على المتعاملين العموميين الجزائريين اكتساب ضمانات عند إمضائهم لعقود تجارية، غير أن أهم ما يلاحظ في هذه الفترة غياب معنى الضمان وتطبيق لمفهوم الكفالة المنصوص عليها في القانون المدني، وكان للمتعاملين الحرية التامة في اختيار أنواع الضمانات، وبالتالي اختيار نصوص الضمانات، والتي كان تحريرها يختلف من حالة إلى أخرى، مما أدى إلى نشوء العديد من النزاعات بسبب الصعوبات التي يواجهها المتعاملون الجزائريون من أجل تنفيذ طلبات الضمان. ونتيجة لذلك عملت البنوك الجزائرية وتحت وصاية وزارة المالية على توحيد نصوص الضمانات المصرفية الجزائرية وفقا لنماذج ثابتة تطبق على جميع البنوك المحلية، المتعاملين الاقتصاديين، وكذا البنوك الأجنبية المتعامل معها¹. كما كرست هذه النماذج خاصية الدفع لأول طلب، والتي تتميز بها الضمانات المستقلة، ورغم ذلك بقيت هناك صعوبات في تنفيذ هذه الضمانات تستدعي تدخل السلطات لوضع شروط جديدة لإصدارها. وفعلا قام بنك الجزائر، كونه السلطة النقدية الأولى في الجزائر بإصدار التنظيم المتعلق بإصدار خطابات الضمان والضمانات المقابلة من قبل البنوك الوسيطة المعتمدة². واتبع بتعليمة التطبيق رقم 05/94 المؤرخ في 02 فيفري 1994، ومنع هذا التنظيم التعامل بالضمانات المباشرة، فلا يمكن لأي بنك إصدار أي نوع من الضمانات قبل الحصول على ضمان مقابل من بنك أجنبي من الدرجة الأولى معترف به دوليا، تجنباً لأي نزاع يمكن أن ينشأ بين الدول. حيث تنص المادة 2/3 من التنظيم رقم 03/93 السالف الذكر على أنه: ((يجب أن يغطي هذا النوع من الضمان مسبقاً من طرف عقد مقابل الضمان، صادر عن بنك أجنبي من الدرجة الأولى لصالح البنك الوسيط المعتمد)). وتجدر الإشارة إلى أن تطبيق خطاب الضمان يتطلب مناخاً مستقراً تسوده الثقة والاستقرار واحترام الالتزامات وإطار تشريعي واضح لحماية حقوق الأطراف المتداخلة في المعاملات المالية والتجارية³. وبالنسبة للتشريعات المقارنة نجد في القانون الفرنسي⁴، وبعدها كانت تخضع خطابات الضمان للممارسة والأعراف المصرفية، أصبح لها وجود من الناحية التشريعية، فبعد التعديل الذي ورد على التأمينات بموجب الأمر رقم 2006/346 المؤرخ في 23 مارس 2006، نصت المادة 2321 من القانون المدني الفرنسي على تعريف لخطاب الضمان بأنه ((التزام يلتزم بموجبه الضامن بناء على التزام من طرف الغير، بدفع مبلغ معين بمجرد المطالبة الأولى أو بناء على الكيفيات المبينة. والضامن لا يلزم

1 تعليمة وزارة المالية رقم 532 المؤرخة في 05 جوان 1985، والتعليمة رقم 171 المؤرخة في 21 جانفي 1989 المتعلقة بإعداد نماذج موحدة للضمانات البنكية الدولية.

2 التنظيم رقم 02/93 المؤرخ في 03 جانفي 1993 المتعلق بإصدار خطابات الضمان والضمانات المقابلة من قبل البنوك الوسيطة المعتمدة، الجريدة الرسمية رقم 17 المؤرخة في 14 مارس 1993

3 أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 17

4 Philippe Neau-Leduc, Droit bancaire, Dalloz, Paris-France, 4ème édition, 2010, p261-262.

بالوفاء في حالة وجود غش أو تعسف ظاهر من طرف المستفيد أو التواطؤ مع الأمر. لا يمكن للضامن إبداء أي اعتراض على الدفع. لا يمكن أن يتبع هذا الضمان الالتزام المضمون إلا في حالة وجود اتفاق مخالف)). وبالتالي ومن خلال هذا النص أصبح خطاب الضمان عقداً مسمى. غير أن المادة 2321 أغفلت معالجة الحالة التي يكون فيها المستفيد من الضمان في حالة تواطؤ أو مشترك في الغش أو التعسف¹. أما المشرع المصري فقد نظم خطابات الضمان ضمن القانون التجاري، حيث نصت المادة 355 من القانون التجاري المصري الجديد رقم 17 لسنة 1999 على ((أن خطاب الضمان تعهد مكتوب يصدر من البنك بناء على طلب شخص يسمى الأمر بدفع مبلغ معين أو قابل للتعين لشخص آخر يسمى المستفيد إذا طلب منه ذلك خلال المدة المعينة في الخطاب ودون اعتداد بأية معارضة)).² ويلاحظ أن هذه التعاريف كلها متشابهة من حيث محاولة إبراز أهم الخصائص التي تميز خطاب الضمان عن الكفالة. وتجدر الإشارة إلى أن عدة دول خلت تشريعاتها من تنظيم النص على خطاب الضمان وتنظيمه كالتشريع الأردني والسعودي... الخ.

- أما في المجال الدولي: فقد كان ولا يزال موضوع خطاب الضمان، محل اهتمام لجنة الشؤون الفنية والعملية المصرفية في غرفة التجارة الدولية، والتي تتركز مهمتها في وضع مبادئ لتعزيز التجارة الدولية وإحداث توازن في علاقات الأطراف، فقامت بإصدار النشرة رقم 325 في 1978/6/20، التي تحمل القواعد الموحدة للضمانات التعاقدية³، غير أنها تجاهلت الضمانات لدى أول طلب وتحديد شروط ذلك، حيث تنص المادة (1) من هذه القواعد ((على أنها تطبق على عنصر تبرير المطالبة بالضمان وتحديد شروط ذلك، حيث تنص المادة (1) من هذه القواعد)) (على أنها تطبق على كل ضمان، كفالة، أو أي ضمان أو تعهد مشابه أيا كانت تسميته ووصفه)). فأصبحت هذه القواعد تطبق على كل الضمانات مهما كانت طبيعتها، رغم اختلاف الطبيعة القانونية لخطاب الضمان عن الضمانات الأخرى، مما أدى إلى وضع قواعد جديدة لتنظيم خطاب الضمان، والمتمثلة في القواعد المتعلقة بالضمانات لدى الطلب لسنة 1992 تحت رقم 458⁴. حيث رأى القائمون على عمل غرفة التجارة الدولية تزايد التعامل بخطاب الضمان وكثرة الأعراف والممارسات في هذا الصدد مما يستدعي دراسة الموضوع ووضع قواعد جديدة وهي الضمانات لأول طلب، والتي أكدت على استقلالية العلاقات بين الأطراف مما يميزها عن الكفالات، فقد نصت هذه القواعد في

1 Andrés prùm, L'autonomie légal des garanties à première demande, revue , de droit bancaire et financier, Mai-Juin 2006, p1.

2 المادة رقم 355 قانون التجارة المصري رقم 17 لسنة 1999

3 النشرة رقم 325 الصادرة في 1978/6/20 المتعلقة بالضمانات التعاقدية

4 النشرة رقم 458 الصادرة في ماي 1992 / المتعلقة بالضمانات لدى الطلب.

مادتها الأولى، فقرة "أ" ((فيما يتعلق بتطبيق هذه القواعد، خطاب الضمان تحت الطلب والذي يشار إليه بالضمان يعني أي ضمان أو سند أو تعهد بالدفع أيا كان مسماه أو وصفه صادر من بنك أو شركة تأمين أو أي جهة أو شخص (يشار إليه بالضامن) يتعهد كتابة بأن يدفع مبلغا محددًا نقديًا عند تقديم ما يتفق مع نصوص الضمان بناء على طلب كتابي بالدفع، أو أي مستند آخر أو مستندات (على سبيل المثال شهادة صادرة من معماري أو مهندس، حكم محكمة أو حكم تحكيم) حسب ما هو منصوص عليه في الضمان وهذا التعهد يصدر بناء على:

- طلب أو تعليمات وبموجب التزام صادر من شخص (يشار إليه فيما يلي بالأصيل أي الموكل أو الأمر).

- بناء على طلب أو تعليمات وعلى مسؤولية من بنك أو شركة تأمين أو أي جهة أو شخص (يشار إليه بالطرف المصدر للتعليمات أو الضامن المقابل)، والذي يتصرف بموجب التعليمات الصادرة من الأصيل إلى أي طرف آخر (يشار إليه بالمستفيد)). كما تنص المادة 2/ب ((الضمانات بطبيعتها عمليات منفصلة عن العقد أو العقود أو شروط المناقصات التي تكون هي أساسا له، والضامنون ليس لهم بأي شكل شأن، أو يلتزمون بهذا العقد أو العقود أو شروط المناقصات بالرغم من وجود إشارة إليها في الضمان، ويلزم الضامن في نطاق أي ضمان أن يدفع المبلغ أو المبالغ المنصوص عليها في الضمان مقابل تقديم طلب كتابي بالدفع أو أي مستندات أخرى محددة في الضمان، والتي تبدو في ظاهرها مطابقة لنصوص الضمان)). وتجدر الإشارة إلى أن هذه القواعد غير ملزمة للأطراف باعتبارها ذات طابع اختياري لا بد من التمسك بتطبيقها ضمن طلب الضمان. غير أنه رغم نجاح هذه القواعد وانتشارها بسرعة كبيرة، إلا أنه يشوب نصوصها نوع من التناقض، وعدم الوضوح، وكذا نقص وفراغ لعدم تنظيم عدة مسائل ذات أهمية بالغة متعلقة بخطابات الضمان ووضعه حيز التنفيذ، كحالة الغش واتخاذ التدابير المستعجلة لمواجهة هذه الحالة. وبعد عدة سنوات من إصدار هذه القواعد، وفي يوليو 2010، أصدرت غرفة التجارة الدولية التتقيح الجديد للقواعد الموحدة للضمانات لأول طلب لسنة 1992 تحت رقم جديد وهو 758. ولا تعتبر هذه القواعد الجديدة لخطابات الضمان مجرد تحديث للقواعد رقم 458 لسنة 1992، ولكنها تضع قواعد أكثر وضوحا ودقة وشمولا، كما استحدثت حلولاً جديدة للقيود الموضوعية على خطاب الضمان من أجل تطوير الممارسات وتفادي النزاعات وحماية حقوق كافة الأطراف المتعاملة. ولا ننسى اتفاقية اليونسترال¹ الصادرة في 11/12/1995، والتي تتضمن مجموعة من القواعد للضمانات بما فيها خطابات الضمان وخطابات الاعتمادات الضامنة، وتعالج هذه الاتفاقية خطاب الضمان وما يتعلق به كالغش من المستفيد والتدابير القضائية

1 هي اختصار لكلمة: Uncitral United nations on international, trade law

الواجب اتخاذها، وذلك بهدف توحيد كيفية رد الضامنون على الادعاءات بوجود التزوير والتزييف في المطالبة بالوفاء. أما منظمة OHADA فهي منظمة إفريقية تهتم بقانون الأعمال في الدول الإفريقية وقد وضعت هذه المنظمة في سنة 1997 ، قواعد قانونية في شكل اتفاقية بين الدول الأعضاء تعالج الكفالات البنكية والضمانات المستقلة، وعالجت موضوع خطاب الضمان في إحدى عشرة مادة من مجموع ثمان وثلاثين مادة¹.

الخاتمة: نتيجة لانقلاب موازين القوى المادية، والتأخر والانحزامية التي أصابت العالم الإسلامي، تبدلت الكثير من الأمور، وأصبح المسلمون يقلدون الغرب في كل أمور حياتهم، وكان من أخطر وجوه التقليد الأعمال المصرفية واستثمار الأموال في البنوك الربوية. القائم على عيوب كثيرة من وجهة النظر الإسلامية أبرزها²:

1- ان هذا الأسلوب يقوم على أساس التعامل بالفائدة أخذاً وعطاءً دون مقابل، حيث يأخذ الأموال من الناس ويعطيهم عليها فائدة ثابتة، ويقوم بإعطائها قروضاً للغير، ويأخذ عليها فائدة ثابتة. وهذه الفائدة الثابتة المحددة مسبقاً، سواء في الأخذ أو العطاء، هي ربا الديون المحرمة بالاتفاق. وهذا ما يجعله غير قادر على الانسجام مع تعاليم الإسلام الحنيف.

1 أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، مرجع سابق، ص 21

2 حمود سامي حسن أحمد: تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق مع الشريعة الإسلامية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق، القاهرة، مصر، 1976، ص 388

2- أنه لا يتعامل إلا مع القادر على الوفاء ؛ مما يجعل أصحاب الأموال المستفيدين الوحيدين من إقامة المشاريع، وإن لم يكن لديهم الكفاءة في العمل، ولا يستطيع صاحب الكفاءة ممن لا يملك المال أن يحصل على مال يمول مشروعا إنتاجيا، فيلجأ إلى العمل بأجر.

3- أن أسلوب التعامل بالربا يكرس الطبقية، بحيث تصبح فئة معينة مسيطرة على رأس المال، بينما يتحول أكثر المجتمع إلى عمال فقراء يركضون الليل والنهار وراء لقمة العيش.

لذا كان من الواجب إيجاد البديل لهذا الأسلوب المصري، بحيث يحقق الغايات. ويقوم بنفس الدور الذي تؤديه البنوك الربوية، بعيدا عن الربا الحرام، وهذا البديل هو فكرة البنوك الإسلامية. ففي ظل المتغيرات الدولية، وظهور الإسلام بثوب جديد، تطلع الناس إلى العلماء والمفكرين آملين أن يجدوا عندهم ما يخلصهم من التعامل بالربا، وقد هيا الله لتلك الفكرة عوامل ساعدت على تحقيقها وإخراجها إلى حيز الوجود، فأصبحت البنوك الإسلامية حقيقة واقعة، ومن تلك العوامل نذكر¹:

أولا- نضوج فكرة قيام البنوك الإسلامية، وتفهمها على مستوى العالم الإسلامي²: فمن المعروف أن البنوك الربوية، وجدت بوجود الاحتلال. وبخروج الاحتلال العسكري من الديار الإسلامية بدأ الغيورون والمهتمون بمصلحة المسلمين يطالبون بالبديل لتلك البنوك الربوية، فأخذوا يروجون لتلك الفكرة حتى وصلت إلى درجة النضوج في الشارع الإسلامي ولم يكن غريبا أن يقوم بعضهم بإصدار الفتاوى بتحريم التعامل بالربا، وأصبحت هذه المسألة محط اهتمام العديد من الدارسين.

ثانيا- عقد المؤتمرات الإسلامية لتحقيق الفكرة³: حيث شكلت القرارات والتوصيات الختامية للمؤتمر السنوي الثاني لمجمع البحوث الإسلامية، الذي عقد في القاهرة سنة 1385هـ الموافق 1965م، وبمحت موضوع الفائدة، والأعمال المصرفية، فكانت قراراته صريحة: ((الفائدة على أنواع القروض كلها ربا محرم، ولا فرق في ذلك بين ما يسمى القرض الاستهلاكي، وما يسمى القرض الإنتاجي.. وإن كثير الربا وقليله حرام، وإن الإقراض بالربا محرم، لا تبيحه حاجة ولا ضرورة))⁴. كما أن القرارات قد اشتملت على إيجاد البديل للنظام الربوي، ودعت رجال المال

1 العبادي عبد الله: موقف الشريعة من المصارف الإسلامية المعاصرة، مرجع سابق، ص151

2 النجار وأخريين: د. أحمد عبد العزيز، ومحمد إسماعيل إبراهيم، ومحمود نعمان المصري: مائة سؤال ومائة جواب حول البنوك الإسلامية، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، القاهرة، مصر، ط2، 1981، ص9

3 السالوس علي أحمد: الاقتصاد الإسلامي والقضايا الفقهية المعاصرة، مرجع سابق، ج1، ص254

4 مجمع البحوث الإسلامية: القرارات والتوصيات، المؤتمر السنوي الثاني لسنة 1385 هـ - 1965 م، ص401

والاقتصاد وعلماء المسلمين إلى تفعيل هذه القرارات على أرض الواقع. وأما على الصعيد العملي التطبيقي، فقد بدأت تظهر محاولات في أكثر من بلد إسلامي لإنشاء بنوك إسلامية لا تقوم في تعاملها على الأساس الربوي.

ثالثاً- إنشاء البنوك الإسلامية، وقيامها حقيقة وواقعاً¹: كانت القرارات والتوصيات الصادرة عن مؤتمر مجمع البحوث الإسلامية الثاني، تمثل رغبة المسلمين في تقديم الحلول للمشاكل الاجتماعية والاقتصادية، التي تواجه المسلمين، واستعدادهم لبناء مستقبل أفضل. ففي منتصف السبعينات من القرن الماضي، واستجابة لنداء المؤتمر الإسلامي، ورغبة الشعوب الإسلامية في التخلص من التعامل بالنظم الربوية المدمرة لكيانها، والمحطمة للعمل الاقتصادي. فكان البديل إيجاد مؤسسات مصرفية، تستمد عملها من أحكام الشريعة الإسلامية، وأصبحت هذه البنوك موجودة في واقع الشعوب الإسلامية، وقد بدأ العمل فيها على مسارين²:

الأول: بدأ في مصر بإنشاء بنوك ادخار لتجميع رأس مال محلي للتنمية، وكان أشهرها بنك (ميت غمر) في دلتا مصر، ومحاولة مماثلة في السودان .

الثاني: بدأ في منطقة الخليج العمل بإنشاء مؤسسات مالية للتمويل باستثمار الثروة البترولية على أساس إسلامي في صورة بيوت التمويل أو بنوك التنمية، ثم تعددت البنوك الإسلامية، لتعم كافة بلدان العالم الإسلامي. فأنشئ مصرف دبي الإسلامي، كأول بنك إسلامي في العالم عام 1975 ثم تلاه قيام عدد من البنوك الإسلامية وشركات الاستثمار الإسلامية، كما أن كثير من البنوك المحلية فتحت نوافذ تعامل إسلامي وبعض البنوك تحول بصورة كاملة إلى بنوك إسلامية³. وتنطلق البنوك الإسلامية في عملياتها الاستثمارية ملتزمة بالالتزام التام بأسس وأركان الاقتصاد الإسلامي⁴.

1 العبادي : موقف الشريعة من المضارف الإسلامية المعاصرة، مرجع سابق، 157

2 الشاوي توفيق محمد: آفاق المستقبل، الزهراء للإعلام العربي، القاهرة، ط1، 1994، ص174.

3 كما هو الحال في دولة السودان التي حولت كل تعاملاتها المصرفية سواء المحلية أو الخارجية إلى تعاملات إسلامية بحتة. وهي أول دولة تنتهج هذا النهج من خلال تطبيق أحكام الشريعة الإسلامي، في الجهاز المصرفي بصورة متكاملة.

4 أركان الاقتصاد الإسلامي المتمثلة في:

أ- منع التعامل بسعر الفائدة وكل أشكالها (أخذاً أو عطاءً).

ب- الملكية المزدوجة (الخاصة والعامة)

ج- التمسك بقاعدة (الحلال والحرام) في الشريعة الإسلامية والموجهات الإسلامية الأخرى.

د- مبدأ الغنم وعليه الغرم أي توزيع الأرباح والخسائر.

هـ- رفع شعار العمل أساس الكسب.

و- توجيه المدخرات إلى المجالات التي تخدم التنمية الاقتصادية.

فتطورت أعمال البنوك الإسلامية خلال العقد الأخير من حيث تنوع المنتجات والخدمات المصرفية والتمويلية التي تقدمها لعملائها. حيث بلغت الخدمات المصرفية الإسلامية، المقدمة للعملاء ما يزيد عن ثلاثون خدمة مصرفية مطابقة لأحكام الشريعة. كما تميزت البنوك الإسلامية بشكل كبير في مجال منح التمويل للعملاء، حيث توفر صيغ مختلفة ومتنوعة لتمويل أنشطتهم المتعددة. ومن تلك الصيغ صيغة المراجعة للآمر بالشراء والمشاركة بأنواعها المتعددة، والمضاربة والاستصناع والتأجير التملكي، وبيع السلم، والبيع بالتقسيط وغيرها. وتتميز تلك الصيغ التمويلية بالمرونة التي تمكنها من تلبية رغبات العملاء المتنوعة، ولكافة القطاعات الاقتصادية. كما تتميز كل صيغة من تلك الصيغ بإمكانية استخدامها لتمويل نشاط لا يمكن لصيغة أخرى تمويله، فما يصلح للتمويل بالمراجعة لا يمكن تمويله بالاستصناع وهكذا. وعلى صعيد التطبيق العملي فالبنوك الإسلامية، ورغم محدودية مواردها، والإطار القانوني الضيق الذي تتحرك من خلاله. إلا أنها جسدت مفهوم أنها ضرورة بشرية. فعلى سبيل المثال، وعلى مستوى المشروعات والإنجازات الكبيرة فقد استطاعت أن تمول استيراد السلع الضرورية من أغذية وطاقة ومواد خام لباكستان، ومولت صادرات بعض الدول كتركيا، ومولت أسطول الخطوط الماليزية والبنغالية وبناء محطات كهرباء بباكستان، ومولت إنشاء مطار كوالالمبور، ومشروعات سكنية في إندونيسيا، ومشروع بحيرة تونس العملاق، كما أنها حولت كثيرا من الأيدي العاملة وأصحاب الحرف والمهارات من طبقة العمال إلى طبقة الملاك، في جمهورية مصر العربية، ومولت احتياجات الخبراء والمهندسين والأطباء بأدوات العمل، في كافة دول الخليج العربي. كما غيرت في بنية عملاء البنوك تغييرا جذريا ففتحت بموجبه أبواب البنوك للمزارعين عن طريق عقدي المزارعة والمغارسة. وللعمال وغيرهم من الفئات التي كانت محرومة من التعامل مع البنوك. ورغم هذا التميز في الخدمات التي تقدمها البنوك الإسلامية، إلا أنها لا تزال تعاني من مجموعة من المعوقات والمشاكل التي تقف في طريق تطورها، مثل:

1- كثرة وتشعب الآراء الفقهية: فمن المعلوم ان الاحكام في العقيدة الاسلامية ثابتة الآراء. بينما الاحكام في المسائل الشرعية متعددة الآراء. وبسبب اعتماد الفكر الاقتصادي الاسلامي على الفتاوى، فقد ظهرت آراء متعددة ومتنوعة التي من خلالها يمكن للبنوك الاسلامية الاعتماد عليها، وذلك لوجود هيئة رقابية شرعية، في كل بنك اسلامي. تتكون من مجموعة مستقلة من الفقهاء المتخصصين في فقه المعاملات ويمكن ان ينظم اليها من له المام بفقه المعاملات، ووظيفتها توجيه نشاطات المؤسسة المالية ومراقبتها والاشراف عليها للتأكد من التزامها باحكام الشريعة الاسلامية. وتصدر قرارات وفتاوى ملزمة للمؤسسة المالية الاسلامية وكأنها لها قوة الحكم القضائي

ز- ربط أهداف التنمية الاقتصادية بالتنمية الاجتماعية.

في وجوب تنفيذها¹. فمن الفقهاء من يبيح هذا التصرف او التمويل، ومنهم من يحرمه. ووقع الناس في حيرة بسبب هذه التعددية في الآراء والاختلاف بمضمونها. مما أدى لحدوث مشكلة فكرية لدى المسؤولين عن ادارة البنوك الاسلامية والى تعطيل بعض الصيغ المصرفية على هذا الاساس.

2- ربط تسمية هذه البنوك بالإسلام : لقد أثار هذه الربط ردود فعل مختلفة، مؤيدة ومعارضة لدى الباحثين والمختصين، وانقسامهم الى اتجاهين. الأول يرى إلى أن هذا الوضع ضروري، وسليم. بالنظر إلى الفترة التي ظهرت فيها هذه البنوك، التي يرون أنها ((جاءت كنوع من التحدي ودليلا على أن النظام الإسلامي يمكن أن يطبق من خلال البنوك، وكل بنك إسلامي في مختلف الدول قد غطى جميع المجالات التي تعمل فيها البنوك الربوية وفق النظام الإسلامي))². وذهب الاتجاه الثاني ، إلى أن هذه البنوك استعملت الإسلام درعا تستر وراءه ليس غير، وأنها لا تختلف عن البنوك التقليدية إلا في التسمية³. وأدى الجدل حول اقتراح اسم هذه البنوك بكلمة (إسلام) إلى اتخاذ المؤتمرين الذين اجتمعوا في الخرطوم، في أكتوبر 1988 ، لدراسة (استراتيجية البنوك الإسلامية) قرارا، قال((بضرورة التخلي مؤقتا عن الالفة الإسلامية، واستبدالها بالالفة أخرى تعبر عن الدور التنموي والإنتاجي))⁴. وللبنوك الإسلامية في هذه الإشارة مثال واقعي، متمثل في مجموعة (دلة البركة) التي رغم أنها تضم (بنوكا وشركات إسلامية) فإنها لم تفرق اسم أي منها بكلمة تشير إلى ذلك، إذ لم تجعل هويتها تتحدد من اسمها، وهي مسألة اختيار برره رئيسها حيث قال: ((إن الإسلام أكبر من أن يزوج به في هذه الأمور أو أن يوضع في موضع يعرضه للغلط إذا فشلت التجارب أو أسوء استخدامها))⁵، وقد أيد كثيرون هذا الاتجاه لنفس المبرر، وأيضا لأنه لا تكفي كلمة (إسلام) لأي شيء لكي يصبح إسلاميا مضمونا وشكلا. ونعتقد أن طبيعة عمل هذه المؤسسات تفرض عليها أن تسمى نفسها بنوكا أو على الأصح ((مؤسسات المشاركة)) لأنها الأقرب إلى واقعها العملي والقانوني، فهي مبدئيًا لا تتعامل بالفوائد وإنما بنظام المشاركة في الأرباح والخسائر فتخرج بذلك عن التحديد القانوني لعمل البنوك ما دامت تشارك أصحاب الودائع والمستثمرين، فتكون علاقاتها بهم علاقات

1 نزيه حماد: الهيئات الشرعية في البنوك الإسلامية (معالم وضوابط)، بحث منشور في مجلة المجمع الفقهي الاسلامي، المجمع الفقهي الاسلامي، رابطة العالم الاسلامي، مكة المكرمة، العدد 19، 2004، ص 283

2 أحمد لوتاه : البنوك الإسلامية لا تنتظر اعترافاً من أحد ، مجلة الاقتصاد الإسلامي، العدد 39 ، نوفمبر 1984 م ، ص 41

3 حسين على راشد : البنوك الإسلامية - طلاء إسلامي لواقع غير إسلامي، جريدة الشرق الأوسط ، في 1984/2/4 ، ص 14

4 فهمي هويدي: المال الإسلامي يريد حلا، جريدة الأهرام في 1988/11/29 ، والذي يذهب إلى أن القول بأن إسلامية يجب ألا يفهم منه بأنها بالضرورة التزامًا بالمسلك الإسلامي كما أن الالفة الإسلامية ليست دليلا أكيدًا على صدق الانتماء الإسلامي، وهذا المؤتمر هو المؤتمر العام الثاني للبنوك الإسلامية الذي انعقد في الخرطوم من 25-27 أكتوبر 1988.

5 رئيس مجموعة دلة البركة : حوار حول أعمال المجموعة . جريدة الشرق الأوسط في 1990/06/22 ، ص 11

مشاركة لا علاقات دائنية ومديونية. ولقد استخدمت هذه التسمية فعلا لدى(بيت التمويل السعودي التونسي في تقريره السنوي الرابع سنة 1987م¹). وهناك مثال آخر واقعي ففي يوم 18 من شهر يناير لعام 2003 م تحول اسم بنك الغرب الإسلامي بالسودان إلى اسم بنك تنمية الصادرات .

3-حداثة التجربة وضعف الخبرة،والإيمان.سواء لدى العاملين فيها او المتعاملين معها، مما قد يؤدي في الكثير من الحالات الى عدم الالتزام بالقيم والاحلاق الاسلامية،القواعد الشرعية.وصعوبة الحصول على الفقيه المتخصص بالمعاملات المصرفية بموجب الشريعة الاسلامية. فاللافتة الإسلامية التي يرفع شعارها البنك الإسلامي، تحتم على كل العاملين فيه أن يكونوا قدوة لغيرهم، من حيث المبادئ والقيم والأخلاق التي حث عليها ديننا الحنيف، كما تحتم على العاملين وجود الكفاءات والمهارات البشرية اللازمة لتسيير العمل عن طريق الوعي الثقافي، والنضج الإيماني، والمراقبة الشرعية.

4-عدم كفاية الحماية القانونية: وتعد هذه المشكلة من اهم واخطر المشكلات والتحديات التي تقف في طريق تطور البنوك الاسلامية، وتحقيق اهدافها المنشودة. فهذه من المشكلات التي تقف حائلا امام تطور عمل هذه البنوك،فخضوع البنوك الاسلامية الى قانون البنوك النافذ.قد يؤدي الى اخضاعها لهذا التنظيم القانوني غير الملائم لطبيعتها وخصوصيتها، والى تحملها الالتزامات المترتبة عليها،وكأنما هي احدى البنوك التقليدية الربوية.

5-ضعف الامكانيات التقنية والتكنولوجية الحديثة لدى العديد من البنوك الاسلامية، مما يعد بحق تحديا كبيرا امام تطور مسيرة البنوك الاسلامية والنهوض بواقعها العملي في الحياة القانونية والاقتصادية وخصوصا بعدما ظهرت البنوك الالكترونية التي وظفت التقنيات الحديثة في اعمالها المصرفية.

6-تركيز سياسات التمويل في البنوك الاسلامية على المشروعات القصيرة الاجل.كلاستثمار السلعي والتاجير التمويلي، وعمليات البيع بالتقسيط والمراحة،مما ادى ذلك للانحراف في اساليب الاستثمار والتمويل، حيث ان المجمع الفقهي الاسلامي اوصى البنوك،بالتوسع بمجالات المضاربة والمشاركة والتقليل من المراجحات.وعليه فان التنوع في العمليات الاستثمارية واعطاء الافضلية للمشروعات الطويلة الاجل في التمويل يعد من التحديات الكبيرة التي تواجه البنوك الاسلامية.

1راجع : بيت التمويل السعودي التونسي، التقرير السنوي 1987 م ، ص 21

7-الصعوبات والمشكلات المتصلة بخضوعها لرقابة البنك المركزي في الدولة: حالها حال باقي البنوك التقليدية التي تتعامل بالفوائد الربوية، اخذا عند منح الائتمان وعطاءا عند قبول الودائع، فمثلا عندما تحتاج للسيولة فهي لا ترجع للبنك المركزي في ذلك، بسبب انه يفرض فائدة ربوية على القروض التي يمنحها او على عمليات خصم الاوراق التجارية. كون مثل هذه الاعمال تتعارض مع الشريعة الاسلامية حيث ان الاخيرة لا تتعامل بالفائدة اخذا وعطاءا، وهناك نوع ثاني من الرقابة وهي الرقابة الشرعية والتي تعطي الضوء الاخضر لولية، او حرمة العمل المصرفي هذا او ذاك. وهناك اسس ومعايير خاصة لهذه الرقابة، الا انه من الملاحظ ان البنوك الاسلامية، لا تعير لهذا الجانب اهتماما وكأنها بنوك تقليدية. ومن المشكلات الاخرى هي خضوعها لذات النسب التي يضعها البنك المركزي للبنوك التجارية على الرغم من الاختلاف في طبيعة كل منهما.

8-مشكلة تاخر المدينين الموسرين عن السداد: وهي تعد من المشكلات الكبيرة التي تواجه البنوك الاسلامية، وان هذه المشكلة غير موجودة اصلا لدى البنوك التجارية التقليدية لانه كلما تاخر المدين عن السداد فرضت الفوائد عليه وتزداد مع مرور الوقت، بينما في البنوك الاسلامية فان هذه المشكلة تعد عائق امام حركة هذه البنوك لان الشريعة الاسلامية حرمت الزيادة المشروطة على راس المال. فيجد المدين الموسر المماطل الفرصة لعدم الدفع، لعلمه ان البنوك الاسلامية لا تضيف فوائد على مديونية عملائها المتأخرين عن السداد. وعلى الرغم من ان البنوك الاسلامية تتخذ كل الاجراءات اللازمة لذلك الا انه تبقى هناك جملة من الثغرات التي يستغلها المماطلون مما يؤثر على جملة الاستثمارات للبنوك الاسلامية.

9-مشكلة العولمة¹ وتأثيراتها على عمل البنوك الاسلامية: اذ اصبح الاندماج في العولمة يتطلب درجة عالية من الكفاءة الاقتصادية والتكنولوجية. لذلك يؤدي الى تهميش دور الدولة وعدم قدرتها على الانفتاح على الاسواق العالمية وتعتبر المؤسسات الدولية كالبنك الدولي وصندوق النقد الدولي ومنظمة التجارة الدولية المحرك الاساس لظاهرة العولمة. لذا فانخسار البنوك الاسلامية على الصعيد المحلي وانغلاقها عن العالم الخارجي قد يضيع عليها

1 العولمة كمفهوم تجريدي مركب ذو ابعاد اقتصادية واجتماعية وسياسية وثقافية. هي بمثابة حركة قوى السوق على مستوى عالمي. ووضع تعريف شامل ومحدد للعولمة محكوم بالفشل، بسبب تعقد وتشابك واتساع المفاهيم التي يمكن ان ترتبط بها. فقد عرفها البنك الدولي بأنها ((التعاون الاقتصادي المتنامي لمجموع دول العالم والذي يحتمه ازدياد حجم التعامل بالسلع والخدمات وتوسعها عبر الحدود اضافة لتدفق رؤوس الاموال الدولية والانتشار المتسارع للتكنولوجيا في ارجاء العالم كله)). كما ظهر مصطلح باسم العولمة البنكية: وهي خروج البنك من اطار التعامل المحلي الى افاق عالمية حيث تعمل على دمج نشاط البنك في السوق العالمية. وهذا لا يعني التخلي عما هو قائم وموجه الى السوق المحلية الوطنية بل تعني الانتقال بمحيط النشاط المصرفي لارجاء العالم مع الاحتفاظ بالمركز الوطني مما يجعل ادائه اكثر فعالية وكفاءة ونشاطا. أنظر: وليد عوجان: اداء المؤسسات المالية الاسلامية في عصر العولمة، بحث مقدم للمؤتمر السنوي الرابع عشر، كلية الشريعة والقانون، جامعة الامارات، ص 1671

الكثير من المزايا الاستثمارية الضرورية لتطورها فلا بد من وضع المعالجات والامكانيات لتلائم طبيعة البنوك الاسلامية.

10- المنافسة المصرفية: اذ تواجه البنوك الاسلامية تحديا خطيرا يتمثل في المنافسة المصرفية الكبيرة، وخاصة بعد تطبيق اتفاقية تحرير تجارة الخدمات المصرفية عام 1997م. حيث تعد هذه الاتفاقية من النتائج المهمة لجولة الاورغواي حيث ان تطبيق القواعد القانونية الدولية للتجارة المتعددة الاطراف قبل هذه الجولة كان مقصورا على التجارة في السلع. الا انه امتد في ظل الاتفاقية هذه ليشمل التجارة في الخدمات. وشملت الاتفاقية على العديد من الخدمات كان من بينها الخدمات المصرفية مما ادى لدخول البنوك عموما في ظل الاتجاه نحو التحرر المالي والمصرفي وعلى الرغم من المزايا التي جاءت بها هذه الاتفاقية فقد وجد البعض في تطبيقها ازالة للتنظيمات والاجراءات التي تحد من المنافسة وخلق نوع من المنافسة غير المتكافئة بين البنوك العالمية والمحلية، ومنها الاسلامية والتي لا تزال غير مهيأة لمواجهةها نظرا لمحدودية احجامها وضعف إمكانياتها. كما ان عوامة التجارة في الخدمات المالية تهدف لإزالة التمييز في المعاملة بين الموردين للخدمات سواء أكانوا مواطنين ام أجانب، وسوف تقلل الاتفاقية من الامتيازات الممنوحة للبنوك الإسلامية، اذا وافقت على الالتزام بنصوص الاتفاقية بسبب ضعف الدعم لهذه البنوك.

11- تطبيق الحوكمة: فمن المشكلات التي تواجه عمل البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية مسألة تطبيق الحوكمة أو الحاكمة الرشيدة¹ التي تهدف عموما الى تحقيق الشفافية والعدالة ومنح حق مسألة ادارة البنك وبالتالي تحقيق الحماية للمساهمين مع مراعاة مصالح العمل.

12- تواجه البنوك والمؤسسات المالية الاسلامية مشكلة في كيفية التعامل مع مقررات لجنة بازل 1 و 2 وتركز هذه المقررات على الكيفية التي من خلالها يتم مواجهة المخاطر وادارتها.

لكن وعلى الرغم من حداثة تجربة البنوك الإسلامية، وما احاط بها من تشكيك في قدرتها على المنافسة. ورغم تعدد المشاكل والمعوقات المذكورة سابقا. تمكنت هذه التنظيمات القانونية الاقتصادية، الاجتماعية الحيوية من ان تثبت ركائزها في القطاع المصرفي المحلي والعالمي. فحققت الكثير من النجاحات، ومن بينها انتشار العمل المصرفي

1 الحوكمة او الحاكمة الرشيدة "Corporate Governance": هي مجموعة من العلاقات ما بين ادارة المؤسسة، ومجلس ادارتها، ومساهميها، والجهات الاخرى التي لها اهتمام بالمؤسسة. كما انها تبين الآلية التي توضح من خلالها اهداف المؤسسة والوسائل لتحقيق تلك الاهداف ومراقبة تحقيقها. وعرفت ايضا بانها: مجموعة من القواعد والنظم والاجراءات التي تحقق افضل حماية وتوازن بين مصالح ادارة المصرف من ناحية وحملة الاسهم واصحاب المصالح من ناحية اخرى. أنظر: شنايت صباح: المصارف الاسلامية وتحديات العوامة المالية، بحث مقدم للملتقى الدولي الثاني حول الازمة المالية الراهنة والبدائل المالية والمصرفية، الجزائر، 2009، ص 9-10

الإسلامي في العديد من الدول على المستويين العربي الإسلامي والعالمي، والتوسع في البنوك الإسلامية وقيام البنوك الربوية بفتح فروع أو بنوك إسلامية. وقيام هذه الأخيرة، بتوفير التمويل اللازم للأنشطة الاقتصادية بصيغ المشاركة والمضاربة والمراجحة، وتزايد الأبحاث والمراكز الخاصة بالدراسات في البنوك الإسلامية والاقتصاد الإسلامي وتحقيق الدور التنموي من الناحيتين الاقتصادية والاجتماعية. فأجتازت البنوك الإسلامية الكثير من المشاكل والمعوقات التي وقفت في طريق نشوئها وانتشارها، ويعرف العمل المصرفي الإسلامي نهضة ملحوظة. إذ تشهد الساحة المصرفية المحلية والإقليمية تطوراً هائلاً في تقديم العمليات المصرفية الإسلامية، سواء في شكل إنشاء بنوك إسلامية جديدة (مثل بنك البلاد بالسعودية، بنك بوبيان بالكويت) أو تحول بنوك تقليدية إلى بنوك إسلامية (بنك الجزيرة بالسعودية / بنك الشارقة بالامارات) أو في شكل تحويل فروع تقليدية إلى فروع إسلامية مثل (البنك الأهلي التجاري، مجموعة سامبا المالية، بنك الرياض، البنك العربي، البنك السعودي البريطاني بالسعودية)، هذا بالإضافة إلى بنوك إسلامية قائمة بالفعل. وعلى الساحة الدولية تقوم مؤسسات مالية دولية مثل SHBC، وسي تي جروب، بتقديم العمليات المصرفية الإسلامية، كما تم مؤخراً إنشاء البنك الإسلامي البريطاني بمدينة لندن. وطبقاً لآخر إحصائية صادرة من المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية. فقد بلغ عدد المؤسسات المالية الإسلامية على مستوى العالم 217 بنكاً إسلامياً في 48 دولة بقارات العالم الخمس. وبحجم أصول بلغت 261 مليار، هذا بخلاف حجم أعمال البنوك التقليدية التي تقدم عمليات مصرفية إسلامية والتي تقدر بحوالي 300 بنك وبحجم إجمالي يصل إلى أكثر من 150 مليار، ويبلغ معدل نمو الصناعة المصرفية الإسلامية بين 15% و 20% سنوياً. هذا التطور في حجم العمل المصرفي الإسلامي لم يكن أحداً يتوقعه عندما بدأت أول تجربة لإنشاء بنك إسلامي لا يتعامل بأسعار الفائدة آخذاً أو عطاءً، فكان التحدي الكبير لتلك المؤسسات المالية هي القدرة على تلبية إحتياجات المتعاملين عن طريق تقديم الخدمات والمنتجات المالية والمصرفية بدون استخدام أسعار الفائدة. وكان من أهم عوامل نجاح وانتشار العمل المصرفي الإسلامي هو إلتزام تلك المؤسسات المالية بالضوابط الشرعية في جميع معاملاتها، حيث تعد الضوابط الشرعية الركيزة الأساسية التي يتعامل بها البنك الإسلامي مع عملائه. وكان من نتائج التوسع المستمر للصناعة المصرفية الإسلامية ارتفاع حجم شرائح المتعاملين وزيادة معدل النمو إلى حوالي 20% مما دفع بعض البنوك المركزية ومؤسسات النقد إلى إصدار قوانين خاصة بالبنوك الإسلامية تتناسب مع طبيعتها مثل البحرين والامارات والكويت، وسوريا، وماليزيا وغيرها، كما أن هناك بعض الدول قامت بتحويل كافة

نظامها بالكامل الى النظام المصرفي الاسلامي وهي باكستان وإيران والسودان¹. ويشرف على العمل المصرفي الإسلامي العديد من الهيئات الدولية ومنها :

1-هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية (AAOIFI) والتي أنشئت عام 1991 ومقرها البحرين وهي تهتم بإصدار معايير المحاسبة والمراجعة الخاصة بالبنوك الاسلامية وقد أصدرت حتى الآن حوالي 18 معيارا محاسبيا.

2-"المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية والإسلامية (GCIBFI)الذي أنشئ عام 2001 ومقره البحرين والذي يهتم بتوفير المعلومات عن الصناعات المصرفية الاسلاميه ونشر الوعي العام حول العمل المصرفي الإسلامي.

3-مجلس الخدمات المالية الإسلامية (IFSB) والذي أنشئ عام 2002م ومقره ماليزيا وقد قام بتأسيسه العديد من البنوك المركزية ومؤسسات النقد بالعالم،ومنها مؤسسة النقد العربي السعودي ومؤسسة نقد البحرين،وبنك نيجارا المركزي بماليزيا،بالإضافة إلى البنك الاسلامي للتنمية وصندوق النقد الدولي.ويهتم المجلس بإصدار معايير الرقابة والإشراف وتطوير آليات لإدارة المخاطر بالبنوك الاسلامية.

ورغم هذا التطور في العمل المصرفي الاسلامي فما زال أمام البنوك الاسلامية الكثير من التحديات والجهود لتطوير أنظمة العمل واستخدام الأساليب التكنولوجية الحديثة، وتطوير وابتكار أدوات مالية محلية ودولية من أجل تلبية الاحتياجات المتزايدة للعملاء ومواجهة المنافسة المصرفية بالأسواق المحلية والدولية وخاصة بعد تطبيق قرارات منظمة التجارة العالمية كما تواجه البنوك الاسلامية،تحدي عدم إلمام عملائها بصيغ التمويل الإسلامية وكيفية تطبيقها في الواقع العملي. حيث أن غالبية العملاء كانت تتعامل مع البنوك التقليدية بنظام القرض، والبعض الآخر لم يكن يلجأ إلى التعامل مع البنوك لعدم رغبته في التعامل بأسعار الفائدة،وهذا الأمر يتطلب من البنوك الإسلامية أن تقوم بإيضاح صيغ التمويل الإسلامي للعملاء وكيفية الاستفادة من تلك الصيغ في تمويل مشروعاتهم.

إذن وباختصار فإن منهج البنوك الإسلامية أصبح ضرورة بشرية وشكل منهج التغيير والتحديد الذي تسعى إليه البنوك عالميا،فيما يعرف الآن بحركة البنوك الشاملة.فيمكن النظر إليها بأنها ((مؤسسات مالية استثمارية تنموية اجتماعية، تقوم على الالتزام بمبادئ الإسلام، وتسعى إلى تحقيق غاياته الإنسانية والتعبدية، فهي ليست وسيط مالي فحسب، بل وظيفتها الأساسية تحقيق وتعميق القيم الروحية للإنسان، وهي مركز إشعاع وتربية ووسيلة عملية

1البلتاجي،محمد:خبر مصرفي إسلامي مقال منشور بموقعWWW.BLTAGI.COM

إلى حياة كريمة لأفراد الأمة ، فالبنوك الإسلامية عليها توجيه الاستثمارات التي يحتاجها المجتمع وفق الترتيب الشرعي للأوليات من ضروريات وحاجيات و تحسينات، فلا توجه الاستثمارات للكماليات في ظل حاجات لازمة لقيام حياة الناس. وفي المقابل عليها أن تبتعد عن المشروعات التي تؤدي إلى تبديد وضياع بعض موارد المجتمع في إنتاج سلع غير ضرورية، أو التي تعمل على توجيه اهتمام الناس للهو والعبث وترك الاهتمام بالعمل والإنتاج¹. فالبنوك الإسلامية اليوم، قبله الباحثين عن الاستثمار الأمثل، والناجح. وهو ماتسعى إليه كل حكومات العالم، ويسعى الباحث للفت نظر أصحاب القرار إليه من خلال هذه الدراسة، التي تعتبر بمثابة معرض شامل لمختلف الآليات والاعتمادات المتاحة داخل البنوك الإسلامية. وهي الدراسة التي توصل فيها الباحث إلى النتائج و التوصيات الآتية:

أولاً- نتائج البحث: من أهم النتائج التي توصلنا إليها في هذا البحث ما يلي:

1- شمولية الشريعة الإسلامية وصلاحتها لكل زمان ومكان ومواكبتها للأحداث والمستجدات المعاصرة، وخاصة في مسائل الاقتصاد وقضايا التنمية .

2- البنوك الإسلامية هي البنوك التي تلتزم بتطبيق الشريعة الإسلامية في عموم معاملاتها المصرفية والاستثمارية من خلال تطبيق مفهوم الوساطة المالية القائمة على مبدأ المشاركة في الربح والخسارة في إطار الوكالة بنوعها العامة والخاصة.

3- رغم النشأة الحديثة للبنوك الإسلامية، إلا أنها حققت نجاحات كبيرة في تطوير منتجاتها المصرفية. فهي بمثابة بنوك متعددة الوظائف حيث تؤدي دور البنوك التجارية وبنوك التنمية، وبنوك الاستثمارات .

4- إن المصادر المالية للبنوك الإسلامية هي عبارة عن موارد ذاتية وأخرى خارجية، ولكن بطريقة شرعية. حيث يتم تقسيم الأرباح والخسائر في البنوك الإسلامية حسب مساهمة كل طرف في رأس المال بعكس البنوك التقليدية التي تحدد الربح مسبقاً.

5- تؤكد من الدراسة أن المضاربة المشتركة هي التي تتعامل بها البنوك الإسلامية، وهي التي تتعدد فيها العلاقة بين أصحاب رؤوس الأموال والمضاربين سواء كان التعدد من أحد أطراف المضاربة أو من كليهما، وهي جائزة شرعاً بشرط عدم ضمان رأس المال فيها.

1المصري، عبد السميع: المصرف الإسلامي علمياً وعملياً، دار التضامن للطباعة، القاهرة، مصر، ط1، 1988، ص25

6- اتضح من الدراسة أن المخاطر في التمويل بالمشاركة تتوزع بين البنك والشريك الآخر لأن كلا منهما مساهم في رأس المال.

7- تأكد من الدراسة أن الاستثمار بالمشاركة في البنوك الإسلامية من أنجح الأساليب الإسلامية التي تنمي الأموال، وتعمل على التنمية الاقتصادية، وتحافظ على ثروات المجتمع المسلم من التعرض للتبديد والانهيار والركود.

8- توصلت الدراسة إلى أن المجالات المتنوعة للاستثمار بالمشاركة كفيلة بتحقيق الرفاهية الاقتصادية، والحد من البطالة إذا زادت البنوك الإسلامية من الاستثمار في هذه المجالات.

9- اتضح من الدراسة أن الاستثمار بالمراجحة، أكثر الصيغ الإسلامية التمويلية استخداماً في البنوك الإسلامية، وذلك لوجود المزايا الكبيرة التي لا توجد في غيرها من أساليب الاستثمار. وهي جائزة شرعاً بشرط أن يمتلك البنك السلعة تملكاً حقيقياً، وأن يقبضها، وألا تتخذ حيلة على الربا، وألا يزداد الثمن بزيادة الأجل، وألا يقوم البنك بإلزام العميل قانونياً بإتمام الصفقة. كما أن الاستثمار بالمراجحة للآمر بالشراء يستطيع أن يغطي مجالات عدة وقطاعات مختلفة مثل القطاع الحرفي والتجاري والزراعي والصناعي... الخ.

10- انتهت الدراسة إلى أن هناك معوقات ومخاطر داخلية وخارجية تحد من التوسع في أساليب الاستثمار، ويمكن للبنوك الإسلامية إيجاد الحلول للمشاكل والمعوقات التي تعيقها .

11- توصلت الدراسة إلى أن أسلوب الاستثمار بالإجارة المنتهية بالتملك في البنوك الإسلامية، ما زال محصوراً في العقارات وشيء يسير جداً في الصناعات والمواصلات، ويمكن تطوير هذا الأسلوب بدخوله في مجالات أخرى تعزز من أعمال البنوك الإسلامية.

12- اتجه البنوك نحو الربح السريع، وغياب الاستقرار الاقتصادي وعدم وجود القضاء المستقل تكاد تكون أهم المشاكل المعيقة للبنوك الإسلامية، في الانطلاق نحو الاستثمار بأساليب التوظيف في المجالات المختلفة .

13- توصلت الدراسة إلى أن للبنوك الإسلامية القدرة على إيجاد حلول لتجنب المخاطر والمعوقات والمشاكل الداخلية والخارجية، التي تواجهها في عملياتها الاستثمارية، وتقوم بالتخفيف من هذه المخاطر وتفتيتها.

14- انتهت الدراسة إلى أن هناك أهمية اقتصادية كبيرة لأساليب استثمار الأموال في البنوك الإسلامية، حيث تقوم بإنعاش الحركة الاقتصادية في البلد، وتحقيق الاستقرار الاقتصادي، والقضاء على البطالة، وتقلبات الأسعار وعدم

ركود السلع في الأسواق، وتنشيط التجارة الداخلية والخارجية وتحقيق التنمية الاقتصادية التي يستفيد منها المجتمع والدولة على حد سواء.

15- توصلت الدراسة إلى أنه يمكن للدولة الجزائرية ممثلة بوزارة المالية أن تستفيد من أساليب استثمار الأموال في البنوك الإسلامية، لتغطية بعض بنود الموازنة العامة للدولة، بحيث ترشد نفقات الدولة وتجزء التكاليف، وإتاحة الفرص الاستثمارية لرؤوس الأموال المحلية أن تأخذ حقتها من الاستثمار. خاصة وأن معظم الأساليب الاستثمارية في تلك البنوك مؤطرة قانوناً، ولا ينقصها سوى بعض التعديلات لتوافق الأحكام الشرعية.

ثانياً- التوصيات: وبناء على ما سبق ومن خلال هذه الدراسة المعنونة بالاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية، يمكن أن نخرج ببعض الاقتراحات والتوصيات كالتالي:

1- لما كانت المعاملات المالية تزداد كثرة واتساعاً يوماً بعد يوم. فالباحث يرى أنه من الواجب على فقهاء الشريعة أن يوسعوا دائرة اجتهادهم لاستيعاب ما يستجد من هذه المعاملات وفق ما تقتضيه صلاحية هذه الشريعة وشمولها مع الالتزام بالأحكام الشرعية، وترك التحايل على الربا، وتوحيد الفتاوى بالقضاء على تعدد الفتاوى لهيئات الفتوى في المسألة الواحدة. وذلك من خلال عقد لقاءات ومؤتمرات وطنية ودولية، للتوصل إلى فتاوى موحدة.

2- التنوع والزيادة في الأنشطة الاستثمارية، مثل السلم والمساقاة والمزارعة، ودراسة تلك الصيغ دراسة مستفيضة، وتوظيف الأموال بالسلم في القطاع الزراعي الذي سيحقق تنمية اقتصادية، ويحقق الأمن الغذائي للعالم الإسلامي. مع الاهتمام بالائتمان المصرفي في التجارة الخارجية. بمواكبة التطور في مجال العمليات المصرفية الدولية بإيجاد البدائل والصيغ الشرعية المناسبة.

3- يوصي الباحث المعاهد المتخصصة، بالتدريب والتأهيل الكافي والمستمر للعاملين بالبنوك الإسلامية. وذلك بعقد الندوات والدورات التدريبية حتى يتم الإمام الصحيح بكل الجوانب الفقهية، والتطبيقية الخاصة بأساليب الاستثمار المختلفة. مع تنوير الرأي العام في المجتمع بحقيقة العمليات المصرفية من الناحية الشرعية للوقوف أمام الشائعات حول شرعية هذه الأعمال عن طريق إصدار كتيبات ونشرات تتضمن الفتاوى والقرارات التي تم التوصل إليها.

4- يوصي الباحث البنوك الإسلامية، بالمساهمة في النشاط الاقتصادي الوطني. بتوفير خدمات اسلامية نوعية لجلب المواطن إليها، والخطوة الأخيرة لصندوق التوفير والاحتياط-بنك- خطوة مهمة في هذا المجال¹.

5- يوصي الباحث الحكومات الإسلامية، بالاتجاه إلى أسلمة النظام البنكي بشكل عام لما فيه من مخرج للأمة من المآزق الاقتصادية التي تواجه العالم اليوم خاصة الحكومة الجزائرية التي لا تزال ترفض هذه الفكرة وبشكل رسمي². فمن غير المعقول أن تكون البنوك الإسلامية منتشرة في جميع أنحاء العالم ولها الدور الكبير والفعال في مجال الاستثمار، والتجارة الداخلية والخارجية، ولا زالت ببلادنا تطبق عليها القواعد العامة، أو بعض اللوائح أو التعليمات، المتعلقة بالبنوك التقليدية.

6- يوصي الباحث الجامعات والكليات المتخصصة بإدخال أساليب استثمار الأموال في البنوك الإسلامية وتطبيقها ضمن المقررات الجامعية، خاصة في كليات الاقتصاد والتجارة والحقوق. مع الاهتمام باستخدام الوسائل التكنولوجية في مجال الخدمات المصرفية.

1أطلق الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط -بنك- مؤخرا خدمة جديدة "راس مالي"، تتمثل في حساب توفير يسمح للزبائن بإيداع أموالهم من دون الحصول على فائدة، حسب ما أعلنه البنك في بيان له، وتوجه هذه الخدمة الجديدة المتوفرة عبر كامل وكالات البنك للخصائص الذين يملكون أو لا يملكون دفتر توفير شعبي أو دفتر توفير سكن حسب توضيحات البنك. ووفق ذات المصدر بإمكان كل زبائن البنك فتح دفتر توفير "راس مالي" و ايداع رصيدهم الكلي أو جزءا منه، و تتم عملية سحب وإيداع الأموال من وإلى دفتر التوفير الجديد بالبحان كما يمكن للزبون الإطلاع على رصيده (بالبحان) في أي وقت يريده، حسب البنك الذي يؤكد أن منتج "راس مالي" مضمون و سريع، و يأتي هذا المنتج الجديد -الذي يدخل في اطار تنويع منتجات الصندوق الوطني للتوفير والاحتياط-بنك- على شكل بطاقة دفع الكترونية تستعمل لاجراء كل العمليات في موزعات الدفع الالكترونية المتواجدة على مستوى كل وكالات الصندوق الوطني للصندوق وموزعات البنوك الأخرى، وتمتد مدة صلاحية دفتر التوفير "راس مالي" الى 5 سنوات يتم تجديدها بطريقة آلية أو بطلب من الزبون، وأشار ذات المصدر الى أن دفتر التوفير هذا يخضع الى نفس قوانين وشروط فتح حسابات التوفير الأخرى للصندوق الوطني للتوفير والاحتياط-بنك. أنظر جريدة الشروق ليوم 2015/11/25 تحت عنوان(الصندوق الوطني للتوفير و الاحتياط يطلق خدمة جديدة دون فوائد ربوية)

2أوضح الخبير في الاقتصاد الإسلامي، الأستاذ فارس مسدور، أن البنوك الإسلامية هي الأخرى ستقدم قروضا استهلاكية عن طريق المراجعة وهي صيغة إسلامية. فيقوم البنك بشراء المنتج وفقا لطلب الزبون ثم يعيد بيعه إليه. فالزبون حر في الاختيار ويقدم فاتورة شكلية للبنك وبعد أن يشتريها البنك يبيعها إليه بسعر أعلى. وقد كان هذا الإجراء معمولاً به في السابق كبديل للقروض الاستهلاكية. وهي معاملة تعود بفوائد عديدة على الاقتصاد الوطني وستساهم في تصريف السلع الوطنية المحلية التي لم تتمكن الدولة من تصريفها خارج إطار التمويل. وأردف المتحدث أنه اقترح عن طريق عدد من البرلمانيين مادة قانونية لتوسيع دائرة التمويل في الجزائر، غير أن الجهات المعنية رفضت السماح بإنشاء مصارف إسلامية. وهو ما وصفه الأستاذ مسدور بالخطأ الكبير لأنه مخالف للدستور. فوجود البنوك الإسلامية ضروري، مشيراً إلى أنه دعا إلى إنشاء نوافذ إسلامية داخل البنوك العمومية ويتكون للمواطنين حرية الاختيار غير أن بنك الجزائر رفض ذلك بشكل قاطع. أنظر جريدة الشروق اليومي ليوم 2015/12/17 تحت عنوان(الربا يفسد فرحة الجزائريين بالقروض الاستهلاكية!..)

7-أوصى البنوك الإسلامية أن تقوم بإنشاء هيئة رقابية شرعية عليا مشتركة. تكون بمثابة مرجعية فقهية لجميع البنوك الإسلامية. مع تفعيل دور هيآت الرقابة الشرعية في البنوك الإسلامية، فرغم صدور قرارات حاسمة من قبل المجامع الفقهية، إلا أنها لا تجد تطبيقاً على المستوى العملي. فما يتم التعامل به على مستوى البنوك الإسلامية ما هو إلا تطبيق للأدوات المصرفية المستعملة في البنوك الربوية، وذلك بالبحث عن المخرج الشرعي لتجاوز الأحكام الشرعية للربا. وهنا يكمن دور الرقابة الشرعية في مراقبة مدى شرعية العمليات المصرفية أي تأصيل الفقه الإسلامي في ميدان المعاملات المالية، المصرفية وإبداء الرأي الشرعي في الأنشطة الاستثمارية.

8-يوصي الباحث رجال الأعمال والشركات وأصحاب رؤوس الأموال، أن يتجهوا إلى البنوك الإسلامية للاستثمار والإيداع فيها حتى يقوى عودها، ويتجهوا أيضاً لإنشاء بنوك إسلامية جديدة تزيد من الاقتصاد الإسلامي وتقدم الخدمات المصرفية الإسلامية وتشارك في إحداث تنمية اقتصادية في العالم العربي والإسلامي.

9-التعاون والتنسيق بين البنوك والمؤسسات المالية الإسلامية بدل التنافس، وتشجيع الاستثمار المحلي. بأن تكون أولويات استثمار أموال المسلمين داخل أوطانهم في مشاريع إنتاجية.

10-يرى الباحث أن يجعل اسم البنك اسم تجاري، غير مرتبط بالإسلام في التسمية. وإنما في المضمون والاستثمار والعمليات المصرفية، فتكون إسلامية شرعية بحتة. فالبنك هو مؤسسة أو شركة من مجموعة مساهمين ومودعين وعمال يتعاملون بطريقة شرعية في استخدام هذه الأموال، من مزاولة أو مضاربة أو نحو ذلك. خاصة أن ارتباط اسم البنك بالإسلام في هذه الأيام العصبية قد يؤثر على المسلمين في تسيير معاملاتهم، والنهوض بشعوبهم إلى الرقي والتقدم والحضارة، وأيضاً تحطيم برامج التكافل الاجتماعي من زكوات وقروض ونحوها. ولكن بعد أن تستعيد الأمة الإسلامية قوتها وكيانها المتين. حق لهم أن يجعلوا اللافات بالخط العريض (بنك كذا الإسلامي) ونحوه.

11-نوجه الدعوة الى المشرع في البلدان الاسلامية، الى ضرورة التدخل لتنظيم البنوك الاسلامية ووضع تشريع مستقل وخاص بها او اضافة قسم خاص لهذه البنوك . وتوفير البيئة القانونية لها، واعفائها من اية نصوص واردة في قانون البنوك تتعارض مع طبيعة عمل البنوك الاسلامية. وهذه الدعوة مهمة جدا لان الكثير من الدول اصدرت قوانين خاصة بالبنوك الاسلامية، مستقلة عن قوانين البنوك والمؤسسات المالية الاخرى او استثنت هذه البنوك من الخضوع لأحكامها.

-وفي الأخير فإنه بالنظر إلى مسيرة البنوك الإسلامية والتي تمتد إلى ما قبل ربع قرن من الزمن تقريبا. نستطيع القول بأن هذه البنوك تجاوزت بنجاح مرحلة التجربة، وأصبحت رقما ناجحا لا يمكن تجاهله، يرجى منه خدمة الشعوب والامم خاصة في العالم الإسلامي. الا أنها لا تزال بحاجة إلى دراسات فقهية وقانونية عميقة ومناقشات مستفيضة تنظر إليها على أنها بنوك قائمة بذاتها، للتوصل إلى الأحكام الفقهية المناسبة، وذلك على ضوء الإمام الكامل بطبيعته، دون إغفال للواقع الذي يجري عليه العمل في البنوك، من أجل إيجاد الحلول العملية للمشاكل المثارة في هذا المجال والتوصل إلى صيغ شرعية بديلة دون عرقلة لوظيفتها الائتمانية التي نشأت من أجل تحقيقها. لذلك نفتح بعض الإشكاليات لمن يريد التوسع في هذا الموضوع مستقبلا:

- ما مدى مساهمة البنوك الإسلامية في التنمية الاقتصادية؟.

- ما هي الوسائل التي تساعد البنوك الإسلامية على التحدي والصمود؟

- كيف يمكن الاستفادة من الابتكارات الخلاقة للاقتصاد الإسلامي، خاصة في مجال الهندسة المالية؟

- كيف يمكن تطبيق معايير الجودة، وآليات الحكامة الراشدة في البنوك الإسلامية؟

ونشير في نهاية هذه الدراسة، إلى أن هذا البحث قد يحتوي بعض النقائص أو التقصير في بعض المباحث أو الفصول، إذ لا يمكن دراسة وتحليل موضوع هام مثل هذا في أطروحة دكتوراه علوم، و فقط. فهذا عملي المتواضع، حاولت فيه جاهدا أن أقدم صورة واضحة عن موضوع الاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية. وأجمع شتاته وتأصيله من الناحيتين القانونية والشرعية، أرجو أن ينال الرضا والقبول من الله عز وجل، ثم من الأساتذة الأفاضل، وأنا بشر أخطئ وأصيب، فإن أصبت فمن الله، وإن أخطأت فمن نفسي فأستغفر الله وأتوب إليه. وأذكر في هذا المقام قول الشاعر:

وما أبرئ نفسي إنني بشر أسهو وأخطئ ما لم يحمني القدر

وما أرى عذرا أولى بذى زلل من أن يقول مقرا إنني بشر.

وقد قال عماد الدين الأصفهاني: ((إني رأيت أنه لا يكتب إنسان كتابا في يومه إلا قال في غده.

-لو غير هذا لكان أحسن.

-ولو زيد هذا لكان يستحسن.

-ولو قدم هذا لكان أفضل.

-ولو ترك هذا لكان أجمل.

وهذا من أعظم العبر، وهو دليل على استيلاء النقص على جملة البشر)).

وآخر دعوانا أن الحمد لله رب العالمين. وصلى الله على نبينا محمد وعلى آله وصحبه أجمعين.

فهرس المحتويات

الفصل التمهيدي: ماهية الاستثمار والتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

المبحث الأول: الاستثمار والتجارة الخارجية.....ص21

المطلب الأول: الاستثمار.....ص22

الفرع الأول: مفهوم الاستثمار وحكمه الشرعي.....ص22

الفرع الثاني: الاستثمار في الفكر الإسلامي.....ص26

- المطلب الثاني: التجارة الخارجية.....ص28
- الفرع الأول: ماهية التجارة الخارجية.....ص29
- الفرع الثاني: البنوك و التجارة الخارجيةص31
- المبحث الثاني: البنوك الإسلامية.....ص34
- المطلب الأول: التأصيل النظري للبنوك الإسلامية.....ص34
- الفرع الأول: ماهية البنوك الإسلاميةص36
- الفرع الثاني: أهداف وموارد البنوك الإسلامية.....ص44
- المطلب الثاني: موارد البنوك الإسلامية والقانوني لها.....ص51
- الفرع الأول: الجوانب القانونية للبنوك الإسلامية.....ص52
- الفرع الثاني: الواقع القانوني للبنوك الإسلامية بالجزائر.....ص55

الباب الأول: الاستثمار في البنوك الإسلامية

الفصل الأول: الاستثمار المباشر في البنوك الإسلامية

- المبحث الأول: الإجارة التمليلية.....ص72
- مطلب أول: التأصيل النظري للإجارة التمليلية.....ص73
- الفرع الأول: ماهية عقود الاجارة.....ص73
- الفرع الثاني: أنواع وخصائص عقد الاجارة التمليلية.....ص79
- المطلب الثاني : الواقع المصرفي للإجارة التمليلية.....ص85
- الفرع الأول: واقع الاعتماد التجاري بالجزائر.....ص85

الفرع الثاني: الواقع المصرفي للإجارة التمليكية في البنوك الإسلامية.....	ص91
المبحث الثاني: بيع المـرابحة	ص106
مطلب أول: التأصيل النظري للمرابحة	ص106
الفرع الأول: ماهية بيع المرابحة ومدى مشروعيته.....	ص107
الفرع الثاني: المرابحة المركبة.....	ص113
مطلب ثاني: التطبيق المصرفي للمرابحة	ص122
الفرع الأول: التطبيق العملي لبيع المرابحة المركبة.....	ص122
الفرع الثاني: تقييم التطبيق المصرفي لعقد المرابحة.....	ص125
المبحث الثالث : البيوع المؤجلة	ص133
مطلب أول: البيع بالتقسيط	ص134
الفرع الأول: التأصيل النظري لعقد البيع بالتقسيط.....	ص135
الفرع الثاني: التطبيق المصرفي لعقد البيع بالتقسيط ومعوقاته في البنوك الإسلامية.....	ص138
مطلب ثاني: عقود السلم والاستصناع.....	ص139
الفرع الأول: عقد السلم.....	ص140
الفرع الثاني: عقد الاستصناع.....	ص150
الفصل الثاني: الاستثمار غير المباشر في البنوك الإسلامية	
المبحث الأول: استثمار الأموال مضاربة	ص168
مطلب أول: التأصيل النظري للمضاربة.....	ص169

169	فرع أول: مفهوم المضاربة.....
173	الفرع الثاني: شروط المضاربة.....
179	المطلب الثاني: المضاربة والواقع البنكي الإسلامي.....
179	الفرع الأول: أشكال وأساليب التمويل بالمضاربة في البنوك الإسلامية.....
193	الفرع الثاني: صعوبات ومقومات تطبيق نظام المضاربة في البنوك الإسلامية.....
200	المبحث الثاني: استثمار الأموال مشاركة.....
201	مطلب أول: التأصيل النظري للمشاركة.....
201	الفرع الأول: ماهية الشركة.....
204	الفرع الثاني: أشكال الشركة.....
211	المطلب الثاني: الاستثمار بالمشاركة في البنوك الإسلامية.....
211	الفرع الأول: الواقع المصرفي للمشاركة.....
216	الفرع الثاني: معوقات ومقومات الاستثمار بالمشاركة.....
223	المبحث الثالث: استثمار الأموال في شركتي المزارعة والمساقاة.....
224	المطلب الأول: شركة المزارعة.....
224	الفرع الأول: مفهوم ومشروعية شركة المزارعة.....
228	الفرع الثاني: البنك الإسلامي وشركة المزارعة.....
230	المطلب الثاني: شركة المساقاة.....
231	الفرع الأول: التأصيل النظري لشركة المساقاة.....

الفرع الثاني: الواقع المصرفي لشركة المساقاة	ص233
الباب الثاني: التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية	
الفصل الأول: طرق الدفع للتجارة الخارجية في البنوك الإسلامية	
المبحث الأول: الأوراق التجارية.....	ص242
المطلب الأول: التأصيل النظري للأوراق التجارية	ص243
الفرع الأول: ماهية الأوراق التجارية	ص243
الفرع الثاني: دور الأوراق التجارية في التجارة الخارجية.....	ص251
المطلب الثاني : الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية.....	ص253
الفرع الأول:تحصيل الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية.....	ص253
الفرع الثاني: حسم الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية.....	ص256
الفرع الثالث:رهن الأوراق التجارية في البنوك الإسلامية.....	ص264
المبحث الثاني: الدفع والتحويل المصرفي	
المطلب الأول: الدفع المصرفي الإلكتروني.....	ص266
الفرع الأول: ماهية الدفع المصرفي الإلكتروني.....	ص267
الفرع الثاني:الدفع الإلكتروني في البنوك الإسلامية.....	ص275
المطلب الثاني: التحويل المصرفي الإلكتروني.....	ص305
الفرع الأول: التحويل المصرفي في التجارة الخارجية.....	ص306
الفرع الثاني: الواقع العملي للتحويل المصرفي الإلكتروني	ص312

الفصل الثاني: اعتمادات التجارة الخارجية في البنوك الإسلامية

- المبحث الأول: الاعتماد المستندي.....ص324
- مطلب الأول: التأصيل النظري للاعتماد المستندي ص325
- الفرع الأول ماهية الاعتماد المستندي ص325
- الفرع الثاني: أنواع الاعتماد المستندي.....ص333
- المطلب الثاني: الاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية.....ص337
- الفرع الأول: الواقع العملي للاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية.....ص337
- الفرع الثاني: عمولة وعوائق فتح الاعتماد المستندي في البنوك الإسلامية.....ص345
- المبحث الثاني: خطاب الضمان.....ص348
- المطلب الأول: التأصيل النظري لخطاب الضمان.....ص349
- الفرع الأول: ماهية خطاب الضمان ص350
- الفرع الثاني: أنواع خطاب الضمان.....ص355
- المطلب الثاني: الواقع العملي لخطاب الضمان في البنوك الإسلامية.....ص356
- الفرع الأول: اشكالات خطاب الضمان في البنوك الإسلامية والبدائل المطروحة.....ص357
- الفرع الثاني: خطاب الضمان في التجارة الخارجية.....ص368
- الخاتمة.....ص374

المراجع

قائمة المراجع والمصادر باللغة العربية

أولا: المؤلفات والكتب

-القرآن الكريم

أ-الحديث وعلومه:

1) أبو داود، سليمان بن الأشعث بن إسحاق الأزدي: سنن أبي داود، المحقق: شعيب الأرنؤوط .محمد كامل

قره، دار الرسالة العالمية،بيروت ، لبنان، ط1 ، 2009

2) ابن أبي شيبة، أبو بكر بن أبي شيبة: المصنف في الأحاديث والآثار،تحقيق- كمال يوسف الحوت،مكتبة

الرشد، الرياض،المملكة السعودية، ط1 ، 1989 ،

3) ابن الهمام،الإمام كمال الدين محمد بن عبد الواحد المعروف بابن الهمام:شرح فتح القدير على الهداية شرح

بداية المبتدي،دار الكتب العلمية،بيروت ، لبنان،ط1، 2003،

- 4) ابن حبان: صحيح ابن حبان-ق-محمد الارنؤوط، بيروت، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط2، د.س.
- 5) ابن حنبل، أحمد بن محمد بن محمد بن حنبل: المسند، مؤسسة قرطبة، مصر، د.ط، ج3،
- 6) ابن ماجه، أبو عبد الله محمد بن يزيد القزويني،: السنن(سنن ابن ماجه)، تحقيق: شعيب الأرنؤوط وآخرون، دار الرسالة العالمية، ط1، 2009
- 7) البخاري، محمد بن إسماعيل أبو عبد الله البخاري الجعفي: صحيح البخاري. تحقيق: محمد زهير بن ناصر، دار طوق النجاة، بيروت، لبنان، ط1، 2001.
- 8) البيهقي، أبوبكر أحمد بن حسن: السنن الكبرى، دار الكتب العلمية، ط3، 2003
- 9) الترمذي، محمد بن عيسى: سنن الترمذي، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، تحقيق: أحمد محمد شاكر وآخرون.
- 10) الرازي، زين الدين محمد بن أبي بكر الحنفي: مختار الصحاح، تحقيق يوسف الشيخ محمد، المكتبة العصرية بيروت، لبنان، ط5، 1999.
- 11) السمرقندي، علاء الدين: تحفة الفقهاء، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط2، 1994
- 12) الشافعي، أبو عبد الله محمد بن إدريس الشافعي، الأم، ج4، دار المعرفة، بيروت، لبنان، د.ن طبعة، 1990م
- 13) الشوكاني، محمد بن علي بن محمد بن عبد الله الشوكاني اليمني: نيل الأوطار تحقيق: عصام الدين الصباطي، دار الحديث، القاهرة، مصر، ط1، 1993
- 14) الصنعاني، ابن همام، أبوبكر عبد الرزاق الصنعاني: المصنف، تحقيق الشيخ المحدث حبيب الرحمن الأعظمي، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط1، 1972.
- 15) الطبراني، أبوالقاسم، سليمان بن أحمد: المعجم الكبير، وزارة الأوقاف، العراق، ط2، 1980
- 16) العسقلاني، أحمد بن علي بن حجر، تحقيق وشرح ومراجعة، محب الدين الخطيب: فتح البارئ شرح صحيح البخاري، دارالريان للتراث، القاهرة، ط2، 1988

17) الفيومي، أحمد بن محمد بن علي الفيومي المقرئ: المصباح المنير في غريب الشرح الكبير، مكتبة لبنان، بيروت، لبنان، 1987،

18) محمد ناصر الدين الألباني: سلسلة الأحاديث الصحيحة وشيء من فقهها وفوائدها، مكتبة المعارف، القاهرة، مصر، 1995.

19) مسلم بن الحجاج بن مسلم القشيري النيسابوري: صحيح مسلم، تحقيق: نظر بن محمد الفاريابي أبو قتيبة، دار طيبة للنشر والتوزيع، الرياض، المملكة العربية السعودية، ط1، 2006 .

ب- كتب اللغة:

1) إبراهيم مصطفى، أحمد حسن الزيات، وآخرون: مجمع اللغة العربية، معجم الوسيط، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، ط2، 1972 .

2) ابن فارس، أبو الحسن أحمد بن فارس بن زكريا: معجم مقاييس اللغة، تحقيق عبد السلام محمد هارون، دار الفكر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ج1،

3) ابن منظور، جمال الدين محمد بن مكرم بن منظور الإفريقي المصري: لسان العرب، دار صادر، بيروت، لبنان، ط1، 1990

4) أنيس، إبراهيم، وآخرون: المعجم الوسيط، مطبعة قطر الوطنية، 1985.

5) الرازي، أحمد ابن فارس: معجم مقاييس اللغة، تحقيق عبد السلام هارون، مكتبة الخانجي، القاهرة، ط3، 1981

6) الزبيدي، محمد مرتضى: تاج العروس، دارالهداية، تحقيق مجموعة من المحققين من إصدارات مجمع اللغة العربية في القاهرة، مصر، ج8، د.ط

7) الزركلي، خير الدين بن محمود الزركلي الدمشقي: الأعلام، دار العلم للملايين، بيروت، لبنان، ط15، 2002، ج3

8) الزركشي: المنثور في القواعد - ق - تيسير فائق أحمد محمود، الكويت، وزارة الأوقاف، ط1984، 2

9) الفيروز أبادي، مجد الدين محمد بن يعقوب: القاموس المحيط، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط1، 1998،

10) الفيومي، أحمد بن محمد: المصباح المنير في شرح غريب الشرح الكبير، المكتبة العلمية، بيروت، لبنان، د. ط

11) المرسي، علي بن إسماعيل: المحكم والمحيط الأعظم، تحقيق عبد الحميد هندراوي، دارالكتب العلمية، بيروت ، لبنان، ط1، 2000.

ج- كتب الفقه الإسلامي وأصوله:

1) إبراهيم بن محمد بن ضويان: منار السبيل في شرح الدليل على مذهب الإمام أحمد بن حنبل، تحقيق عصام قلعجي، دارالحكمة، دمشق، سوريا، ط1982

2) ابن القيم ، محمد بن أبي بكر: إعلام الموقعين، المكتبة العصرية، بيروت، لبنان، ط1، 1987، ج3

3) ابن المنذر، محمد بن إبراهيم: الإجماع، تحقيق عبد الله عمر البارودي ، دار الجنان للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط1، 1986.

4) ابن الهمام، الإمام كمال الدين محمد بن عبد الواحد المعروف بابن الهمام: شرح فتح القدير على الهداية شرح بداية المبتدي، دار الكتب العلمية، بيروت ، لبنان، ط1، 2003

5) ابن أنس، الأصبحي(الإمام مالك): المدونة الكبرى، رواية سحنون بن سعيد التنوخي، عن الإمام عبد الرحمن القاسم، عن الإمام مالك، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1978، المجلد الخامس.

6) ابن تيمية، أحمد تقي الدين ابن تيمية: الفتاوى الكبرى لابن تيمية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1 ، 1987، مجلد 30

7) ابن حزم الظاهري، أبي محمد علي بن أحمد بن سعيد: المحلى، تحقيق أحمد محمد شاكر، دار التراث، القاهرة، مصر، د. ط.

8) ابن جزى، أبي القاسم محمد بن أحمد الكلبي الغرناطي: القوانين الفقهية، دارالفكر، بيروت، لبنان

9) ابن رشد، محمد بن أحمد ، بن رشد القرطبي الشهير بابن رشد الحفيد : بداية المجتهد ونهاية المقتصد ، دار الحديث ، القاهرة ، د. ط، 2004، ج2

- 10) ابن رشد (الجد) (أبو الوليد محمد بن أحمد القرطبي الأندلسي) تحقيق الدكتور محمد حجي وآخرون : البيان والتحصيل، دار الغرب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط2، 1988
- 11) ابن عابدين، محمد أمين: رد المختار على الدر المختار شرح تنوير الأبصار في فقه الامام أبي حنيفة النعمان، دار الفكر، بيروت، لبنان. ط2، 1992.
- 12) ابن قدامة، عبد الله بن أحمد: المغني، الكتاب الإسلامي، القاهرة، مصر، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1، 1985.
- 13) ابن قدامة، المقدسي، موفق الدين عبد الله بن أحمد: المغني على مختصر أبي القاسم عمر بن حسين بن عبد الله بن أحمد الخرقى، دار الفكر، بيروت، ط1، 1985 .
- 14) ابن قدامة، المقدسي، موفق الدين عبد الله بن أحمد: المغني والشرح الكبير، بيروت، دار الكتاب العربي، ط2، 1983
- 15) ابن قدامة، المقدسي موفق الدين عبد الله بن أحمد: الكافي في فقه الإمام أحمد بن حنبل، تحقيق زهير الشاوش، بيروت، المكتب الإسلامي، ط3، 1982، ج2.
- 16) ابن مفلح، إبراهيم بن محمد بن عبد الله ابن مفلح: المبدع في شرح المقنع ، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1997.
- 17) ابن نجيم، زين الدين بن إبراهيم: البحر الرائق شرح كنز الدقائق، دار الكتاب الاسلامي، القاهرة، مصر، ط2، د.ت
- 18) ابو بكر بن محمد شطا الدمياطي :إعانة الطالبين على حل ألفاظ فتح المعين، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1، 1997، ج3
- 19) الآبي، صالح عبد السميع الأزهرى: جواهر الإكليل شرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، د.ط.
- 20) الأصفهاني، المعروف بالراغب الأصفهاني: المفردات في غريب القرآن ،تحقيق: صفوان عدنان الداودي، دار القلم، دمشق، ط1، 1992

- 21) الباقرتي، محمد بن محمود: شرح العناية على الهداية مطبوع بهامش تكملة فتح القدير، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط2، 1977.
- 22) البركتي، محمد عميم الإحسان المجددي البركتي: التعريفات الفقهية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 2003.
- 23) البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: كشف القناع عن متن الاقناع، دارالفكر، بيروت، لبنان، د.ط، 1982.
- 24) البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس: شرح منتهى الإرادات، عالم الكتب، بيروت، لبنان، 1996، ج2.
- 25) الخطاب، أبو عبد الله محمد المغربي: مواهب الجليل، لشرح مختصر خليل دار الفكر، ط3، 1992، بيروت، لبنان.
- 26) الحصني، تقي الدين أبو بكر محمد: كفاية الأختيار في حل غاية الاختصار، تحقيق علي عبد الحميد بلطجي، ومحمد وهي سليمان، دار الخير، بيروت، لبنان، ط1، 1994.
- 27) الجزيري عبد الرحمن: الفقه على المذاهب الأربعة - قسم المعاملات، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، د.ط، 1986.
- 28) الجمل، سليمان بن عمر بن منصور العجيلي الأزهري، المعروف بالجمل: حاشية الجمل على منهاج الطالبين، دار الفكر، بيروت، لبنان، د.ط، د.ت، ج3.
- 29) الخرشبي، أبي عبد الله محمد: شرح الخرشبي على مختصر خليل، دار صادر للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، د.ط.
- 30) الدردير، مالك أبي البركات أحمد: الشرح الكبير للدردير، المجلد الثالث، مطبوع مع حاشية الدسوقي، دار الفكر، دمشق، سوريا، د.ط.
- 31) الدسوقي محمد بن عرفه: حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، تحقيق: عليش، محمد، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط3.

- 32) الذهبي، شمس الدين محمد بن أحمد: سير أعلام النبلاء، تحقيق شعيب الأرنؤوط ، بيروت، مؤسسة الرسالة، ط9، 1993
- 33) الذهبي، شمس الدين أبو عبد الله: ديوان الضعفاء والمتروكين، دار القلم، بيروت، لبنان، ط2، 1987
- 34) الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس: نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، الطبعة الأخيرة، 1984.
- 35) الزرقاني، محمد: شرح الزرقاني على موطأ الإمام مالك، دار المعرفة للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط2، 1978
- 36) الزيلعي، عثمان بن علي فخر الدين الزيلعي الحنفي: تبين الحقائق شرح كنز الدقائق، تحقيق أحمد عزو عناية، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط2، 2000 .
- 37) السرخسي شمس الدين: المبسوط، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1993، المجلد 11، ج22
- 38) الشاطبي، أبو إسحاق، إبراهيم بن موسى: الموافقات في أصول الفقه، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1.
- 39) الشافعي: الأم، تحقيق: محمد زهري النجار، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1990.
- 40) الشرييني، شمس الدين، محمد الخطيب: مغني المحتاج إلى معرفة ألفاظ المنهاج، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1998،
- 41) الشوكاني، محمد بن علي ابن محمد: نيل الاوطار شرح منتقى الأخبار من أحاديث سيد الأخيار، دار القلم، بيروت، لبنان، د.ط.
- 42) الشوكاني، محمد بن علي بن محمد: فتح القدير الجامع بين في الرواية والدراية من علم التفسير. تحقيق: سيد إبراهيم، دار الحديث، القاهرة، ط3، 1997، ج5
- 43) الشيخ نظام حسن بن منصور فخر الدين، وجماعة من علماء الهند: الفتاوى الهندية، المطبعة الأميرية الكبرى، القاهرة، مصر، ط2، 1310هـ.

- 44) الشيرازي، أبو إسحاق، إبراهيم بن علي بن يوسف: المهذب في فقه الإمام الشافعي، دار الفكر، بيروت، لبنان، د.ط، ج1،
- 45) الصاوي، الشيخ أحمد الصاوي. :بلغة السالك لا قرب المسالك على الشرح الصغير للقطبي سيدي أحمد، د.ط
- 46) الطحطاوي، أحمد بن محمد بن إسماعيل الطحطاوي الحنفي: حاشية الطحطاوي على مراقي الفلاح شرح نور الإيضاح، تحقيق: محمد عبد العزيز الخالدي ، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1 ، 1997،
- 47) العاملي محمد بن جمال الدين مكي العاملي:الروضة البهية في شرح اللمعة الدمشقية، منشورات جامعة النجف الدينية، ط2، 2000 .
- 48) العدوي، علي بن أحمد بن مكرم الله:حاشية العدوي على الشرح الكبير، ضبط محمد عبد الله شاهين، دارالكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1997
- 49) العسقلاني، أحمد بن علي بن حجر العسقلاني :فتح الباري بشرح صحيح البخاري، دارالريان للتراث، القاهرة، ط2، 1988
- 50) العسقلاني، أحمد بن علي بن حجر ،العسقلاني:تقريب التهذيب، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط2.
- 51) الغمراوي، محمد الزهري: أنوار المسالك شرح عمدة السالك وعدة الناسك، منشورات إدارة إحياء التراث الإسلامي، قطر ، 1984،
- 52) القراني، الإمام شهاب الدين أبي العباس أحمد بن ادريس المشهور بالقراني:الذخيرة، عالم الكتب، بيروت، لبنان، د.ط
- 53) القرطبي محمد بن أحمد بن رشد الشهير بابن رشد الحفيد:بداية المجتهد ونهاية المقتصد ، دار الحديث ، القاهرة ، د . ط ، 2004
- 54) القرطبي ،محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي:الجامع لأحكام القرآن (تفسير القرطبي)، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة، ط1 ، 2006 .

- 55) الففال، سيف الدين: حلية العلماء في معرفة مذاهب الفقهاء، تحقيق د. ياسين درادكة، عمان، الأردن، مكتبة الرسالة الحديثة، ط1، 1988
- 56) القليوبي، شهاب الدين أحمد (المتوفى عام 1069هـ): حاشية منهاج الطالبين، دار الفكر، القاهرة، مصر، د. ط، ج3.
- 57) الكاساني، علاء الدين أبي بكر بن مسعود: بدائع الصنائع في ترتيب الشرائع، دار الكتاب العربي، بيروت، ط2، 1982 .
- 58) الماوردي، علي بن محمد بن حبيب: المضاربة ، تحقيق عبد الوهاب حواس، دار الوفاء للطباعة والنشر، المنصورة، مصر، ط1، 1989.
- 59) الماوردي، علي بن محمد بن حبيب: الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف ، دار إحياء التراث العربي، بيروت ، لبنان، د. ط، ج5.
- 60) الماوردي، علي بن محمد: الحاوي الكبير في فقه مذهب الإمام الشافعي "وهو شرح مختصر المزني"، تحقيق علي محمد معوض وعادل أحمد عبد الموجود، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1994
- 61) المرادوي، علاء الدين أبي الحسن علي بن سليمان: الإنصاف في معرفة الراجح من الخلاف، تحقيق محمد حامد الفقي، مطبعة السنة المحمدية، القاهرة، مصر، ط1، 1956.
- 62) المرغيناني أبو الحسن، علي بن أبي بكر : الهداية ،دار احياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د. ط.
- 63) المطيعي، محمد نجيب: تكملة المجموع شرح مهذب الشيرازي للإمام النووي، مطبعة الإمام، القاهرة، د. ط.
- 64) المغربي شمس الدين محمد بن عبد الرحمن الطرابلسي: مواهب الجليل في شرح مختصر خليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط3، 1992،
- 65) المقدسي، بهاء الدين عبد الرحمن بن ابراهيم المقدسي: العدة في شرح العمدة في فقه امام السنة أحمد بن حنبل، دار المعرفة ، بيروت، لبنان، ط4، 1996.

- 66) المواق، العبوري، أبو عبدالله محمد بن يوسف: التاج والإكليل شرح مختصر خليل، مطبوع بهامش مواهب الجليل، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1978.
- 67) الموصلي، عبدالله بن محمود بن مودود: الاختيار لتعليل المختار، دار المعرفة للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط2
- 68) النحدي، عبد الرحمن بن محمد: شرح الروض المربع، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط 8 ، 1998
- 69) النووي، أبو زكريا محيي الدين يحيى بن شرف النووي: روضة الطالبين وعمدة المفتين، تحقيق: زهير الشاويش، المكتب الاسلامي، عمان، الأردن، ط3 ، 1991
- 70) برهان الدين بن محمد بن عبد الله الحنبلي: المبدع في شرح المقنع، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1997.
- 71) بن عاشور، محمد الطاهر: مقاصد الشريعة، دار النفائس، عمان، الأردن، ط1، 1999،
- 72) بن عمر، علاء الدين أمين: رد المحتار على الدر المختار، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د.ط.
- 73) بهاء الدين أحمد صابر: المجموع الكبير في الفتاوى الشرعية للمعاملات المالية والمصرفية، جمع وترتيب بهاء الدين أحمد صابر، مدير إدارة البحوث الاقتصادية، طبع بمعرفة الإدارة العامة للبحوث الاقتصادية، بنك فيصل الإسلامي المصري، 1398 هـ،
- 74) حسن الكوهجي: زاد المحتاج بشرح المنهاج، تحقيق إبراهيم الأنصاري، قطر، دار إحياء التراث الإسلامي، ط2، 1987.
- 75) خليل بن إسحاق بن موسى المالكي، تحقيق أحمد علي حركات: مختصر خليل في فقه إمام دار الهجرة، دار الفكر، بيروت، لبنان، 1995،
- 76) علي حيدر: درر الحكام شرح مجلة الأحكام العدلية، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان، د.ط
- 77) عليش، أبو عبدالله محمد أحمد: فتح العلي المالكي في الفتوى على مذهب الإمام مالك، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1

- 78) مالك ابن أنس: الموطأ، بيروت، دار إحياء التراث العربي، صححه وعلق عليه محمد فؤاد عبد الباقي، د. ط
- 79) مالك بن أنس الاصبحي (الامام مالك): المدونة الكبرى، برواية سحنون عن ابن القاسم عن الإمام مالك، دار الكتب العلمية، بيروت، لبنان، ط1، 1994
- 80) محمد محمد عامر: ملخص الأحكام الشرعية على المعتمد من مذهب المالكية، المطبعة الأهلية، بنغازي، ليبيا، ط2، 1972
- د- كتب قانونية واقتصادية:
- 1) أبوسليمان، عبد الوهاب: البطاقة البنكية الاقراضية والسحب المباشر من الرصيد، دار القلم، دمشق، سوريا، ط2، 1998
- 2) أبو شادي، محمد إبراهيم: صيغ وأساليب استثمار الأموال في البنوك الإسلامية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط2، 2000.
- 3) أبو يوسف، يعقوب بن إبراهيم: الخراج، دار المعرفة، بيروت، لبنان، ط1، 1979،
- 4) أحمد علي السالوس: موسوعة القضايا الفقهية المعاصرة والاقتصاد الإسلامي، مكتبة دار القرآن، القاهرة، مصر، ط7، 2002
- 5) أسامة نائل المحيسن، الوجيز في الشركات التجارية والإفلاس، دار الثقافة، الأردن، ط1، 2008
- 6) أسامة بن حمود بن محمد الرحيم: بيع الدين وتطبيقاته المعاصرة في الفقه الاسلامي، الايمان للنشر والتوزيع، الرياض، السعودية، د. ط
- 7) اسماعيل، عبد الكريم بن محمد بن أحمد: العمولات المصرفية حقيقتها وأحكامها الفقهية، دار كنوز اشبيليا، ط1، 2009
- 8) إسماعيل، محمد حسين: التزام المشتري بفتح الاعتماد المستندي، معهد الإدارة العامة، الرياض، ط1، 1992،
- 9) الأشقر، محمد سليمان، وآخرون: بحوث فقهية في قضايا اقتصادية معاصرة- عقد الاستصناع، دار النفائس، عمان، الأردن، ط1، 1988،

- 10) البارودي علي ،والعريبي محمد فريد:القانون التجاري،دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط3
2000،
- 11) البارودي،علي:العقود وعمليات البنوك التجارية،منشأة المعارف،القاهرة،د.ط
- 12) الباز،عباس أحمد محمد: أحكام صرف النقود والعملات في الفقه الإسلامي وتطبيقاته المعاصرة، دار
النفاثس، عمان، الأردن، ط2، 1999
- 13) البزايعة،خالد سالم:الاعتمادات المستندية من منظور شرعي ،دارالنفاثس للنشر والتوزيع، الأردن، ط1،
2009
- 14) البستاني عبد الرحمان السيد القرمان: عمليات البنوك طبقا لقانون التجارة الجديد دار النهضة العربية ،
القاهرة، ط 2 ، 2000
- 15) البعلي،محمود عبد الحميد:أساسيات العمل المصرفي الإسلامي،الواقع والأفاق،دراسة مقارنة وموازنة من
الجوانب القانونية والمصرفية والفقهية،مكتبة وهبة،القاهرة،مصر، ط1، 1990
- 16) البوطي،محمد توفيق:البيوع الشائعة وأثر ضوابط المبيع على شرعيتها،دار الفكر، بيروت، لبنان، ط1
1998،
- 17) البوطي،محمد بن بلعيد:الأوراق التجارية المعاصرة-طبيعتها القانونية وتكييفها الفقهي،دارالكتب العلمية،
بيروت، لبنان، ط1 ، ،2006،
- 18) البيلاوي، حازم:نظريةالتجارةالدولية،منشأة المعارف،الإسكندرية،مصر، ط1، 1968
- 19) التركي،سلمان بن التركي:بيع التقسيط وأحكامه،دار اشيليا،السعودية، ط1،، 2003
- 20) الحافي،خالد بن عبدالله بن براك:الإجارة المنتهية بالتملك في ضوء الفقه الإسلامي، دار الفكر، بيروت،
لبنان، ط2، 2001
- 21) الحافي،خالدعبد الله براك:تنظيم الاستثمار المصرفي في الفقه الإسلامي والقانون الوضعي،دارالفكر
،بيروت،لبنان،2010،

- (22) الحافي، خالد بن عبدالله بن براك: الإجارة المنتهية بالتملك في ضوء الفقه الإسلامي، د. دار للنشر، ط2، 2001،
- (23) آل جاسم، محمد علي رضا: القواعد الأساسية في الاقتصاد الدولي، مطبعة بغداد، بغداد، العراق، ط2، 1967،
- (24) الجنيهي منير محمد، الجنيهي ممدوح محمد: أمن المعلومات الالكترونية، دار الفكر الجامعي، القاهرة، مصر، ط1، 2006.
- (25) الجندي، محمد الشحات: التعامل المالي والمصرفي المعاصر من منظور إسلامي، دار الفكر العربي، القاهرة، ط1، 2008
- (26) الجنكو، علاء الدين بن عبد الرزاق: التقابض في الفقه الإسلامي وأثره على البيوع المعاصرة، دار النفائس، الأردن، ط1.
- (27) الخثلان سعد بن تركي بن محمد : أحكام الأوراق التجارية في الفقه الإسلامي، دار ابن الجوزي، ط1، 2004،
- (28) الخضير، محسن أحمد: البنوك الإسلامية، إيتراك للنشر والتوزيع، القاهرة، مصر، ط3، 1999
- (29) الخياط، عبدالعزيز، والعيادي، احمد: فقه المعاملات وصيغ الاستثمار، المتقدمة للنشر والتوزيع، عمان، ط1، 2004
- (30) الرفاعي، فادي محمد: المصارف الإسلامية، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، لبنان، ط1، 2004
- (31) الزرقاء، مصطفى أحمد: عقد الاستصناع ومدى أهمية في الاستثمارات الإسلامية المعاصرة، البنك الإسلامي للتنمية، معهد البحوث، ط1، 1995،
- (32) الزحيلي، وهبة: الفقه الإسلامي وأدلته، تنمة العقود والملكية وتوابعها، دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، بيروت، ط1، 1985.
- (33) الزحيلي، محمد: قضاء المظالم في الفقه الإسلامي، دار المكتبي للطباعة، دمشق، سوريا، ط1، 1998،

- 34) الزحيلي وهبة: صيغ التمويل والاستثمار، بحث مقدم إلى مؤتمر المؤسسات المالية الإسلامية، كلية الشريعة والقانون، الإمارات العربية المتحدة، 2004
- 35) الزمان، جاسم علي: بيع المراجعة-شروطه وضوابطه في بيت التمويل الكويتي وحكمه الشرعي-مطبعة البلاغ، ط1، 2005،
- 36) السالوس، علي أحمد: معاملات البنوك الحديثة في ضوء الإسلام، سلسلة معاملاتنا المعاصرة رقم 2، دار الحرمين، الدوحة، قطر، ط1، 1983
- 37) السالوس، علي: الاقتصاد الإسلامي والقضايا الفقهية المعاصرة، طبعة قطر، دار الثقافة، الدوحة، قطر، 1996
- 38) السالوس، علي أحمد: عقد الكفالة وتطبيقاته المعاصرة، دراسة في الفقه الإسلامي مقارنا بالقانون، مكتبة الفلاح، الكويت، ط1، د.ت،
- 39) السالوس، علي أحمد: المعاملات المالية المعاصرة في ضوء الشريعة الإسلامية، مكتبة الفلاح، الكويت، ط1، 1986
- 40) السنهوري، عبدالرزاق أحمد: الوسيط في شرح القانون المدني، العقود التي تقع على الملكية، دار إحياء التراث العربي، بيروت، د.ط،
- 41) السنهوري، عبدالرزاق: مصادر الحق في الفقه الإسلامي، مطبعة المعارف، القاهرة، مصر، ج6، د.ط
- 42) الساهي، شوقي عبده، المال وطرق استثماره في الإسلام، القاهرة، مصر، ط2، 1984
- 43) السرخسي، محمد بن أحمد بن أبي سهل: المبسوط، دار المعرفة، بيروت، لبنان، د.ط، 1993،
- 44) السنهوري عبد الرزاق أحمد، الوسيط في شرح القانون المدني الجديد- مصادر الالتزام-، المجلد الأول، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، ط3، 2000
- 45) السيبي صلاح الدين حسن: الاعتمادات المستندية والضمانات المصرفية-من النواحي الاقتصادية والمحاسبية والقانونية، دار الوسام للطباعة والنشر، مصر، ط1، 1998

- 46) الشاذلي، حسن علي: الاقتصاد الإسلامي - مصادره وأسس - دراسة مقارنة، دار الكتاب الجامعي ، الكويت ، ط 2، 1996
- 47) الشاوي توفيق محمد: آفاق المستقبل، الزهراء للإعلام العربي، القاهرة، مصر، ط 1، 1994
- 48) الشراوي، عائشة المالقي: البنوك الإسلامية - التجربة بين الفقه والقانون والتطبيق، المركز الثقافي العربي - الدار البيضاء، ط 1، 2000
- 49) الشعراوي عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية - دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، دار البشائر الإسلامية، ط 2، 2007 ،
- 50) الشنقيطي، محمد الأمين مصطفى: دراسة شرعية لأهم العقود المالية المستحدثة، مكتبة العلوم والحكم، المدينة المنورة، المملكة العربية السعودية، د. ط،
- 51) الصدر، محمد، باقر: البنك اللاروي في الإسلام، بيروت، لبنان، دار الكتاب اللبناني، ط 2، 1973
- 52) الصغير حسام الدين عبد الغاني: الأيجار التمويلي، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط 1، 1994
- 53) الصنعاني، محمد بن إسماعيل الأمير: سبل السلام الموصلة إلى بلوغ المرام، تحقيق: محمد صبحي حسن حلاق ، دار ابن الجوزي للطباعة والنشر والتوزيع ، الإسكندرية، مصر، ط 1، 1997.
- 54) العشري، محمد الطاهر: خطابات الضمان، معهد الدراسات المصرفية، القاهرة، مصر، ط 1، 1971
- 55) العصيمي، محمد بن مسعود بن محمد: البطاقات الدائنية، تاريخها وأنواعها وتعريفها وتوصيفها، دار ابن الجوزي، السعودية، ط 1، د. ت،
- 56) العمران عبد الله محمد: الأوراق التجارية في النظام السعودي، معهد الإدارة العامة، الرياض، السعودية، ط 2، 1995
- 57) القرضاوي، يوسف: بيع المراجعة للأمر بالشراء كما تجر به المصارف الإسلامية، مكتبة وهبة، القاهرة، ط 2، 1987

- 58) القرطبي، محمد بن أحمد الأنصاري القرطبي: الجامع لأحكام القرآن (تفسير القرطبي)، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة، ط1، 2006
- 59) القرني، محمد علي: البنك الإسلامي بين فكر المؤسسين والواقع المعاصر، منظمة المؤتمر الإسلامي، مجمع الفقه الإسلامي، جدة، 2005
- 60) القزويني شاكراً: محاضرات في إقتصاد البنوك، ط. ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2008
- 61) القلاب بسام هلال مسلم: التأجير التمويلي، دار الراية للنشر، عمان، الأردن، ط1، 2009
- 62) القليوبي، سميحة: الأسس القانونية لعمليات البنوك، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1988
- 63) المصري، رفيف يونس: بيع التقسيط- تحليل فقهي واقتصادي، دار القلم، دمشق، سوريا، 1997
- 64) المصري، رفيف: مصرف التنمية الإسلامي، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط3، 1987
- 65) المصري، عبد السميع: المصرف الإسلامي علمياً وعملياً، دار التضامن للطباعة، القاهرة، مصر، ط1، 1988
- 66) المغربي عبد الحميد عبد الفتاح: الإدارة الإستراتيجية في البنوك الإسلامية، المعهد الإسلامي للبحوث و التدريب، جدة، 2004
- 67) النجار و آخرين : أحمد عبد العزيز، ومحمد إسماعيل إبراهيم، ومحمود نعمان المصري: مائة سؤال ومائة جواب حول البنوك الإسلامية، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، القاهرة، مصر، ط2، 1981
- 68) الهواري، سيد محمود: الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، 1982، مجلد1، ج5
- 69) الهيقي عبد الرزاق رحيم جدي: المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق، دار أسامة، عمان، الأردن، ط1، 1998،
- 70) ايهاب فوزى السقا: الحماية الجنائية والأمنية للبطاقات الائتمانية، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، مصر، ط1، 2007

- (71) بدوي، أحمد زكي: معجم المصطلحات التجارية والتعاونية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1984
- (72) بلحاج العربي، النظرية العامة للالتزامات في القانون المدني الجزائري- التصرف القانوني، العقد والإرادة المنفردة، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط1، 2008 .
- (73) بلعيساوي، محمد الطاهر: الوجيز في شرح الأوراق التجارية، دار هومة، الجزائر، ط1، 2008
- (74) بن دعاس جمال: السياسة النقدية في النظامين الإسلامي والوضعي، دار الخلدونية، الجزائر، ط1، 2007
- (75) بوعتروس، عبد الحق: الوجيز في البنوك التجارية، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2000،
- (76) تحسين التاجي الفاروقي: قاموس الأسواق والأوراق المالية، انجليزي/عربي، مكتبة لبنان، بيروت، لبنان، ط1، 2004،
- (77) ثروت عبد الحميد: اتفاق التمويل العقاري، دار الجامعة الجديدة، إسكندرية، مصر، ط1، 2007
- (78) حبيب، كاظم: مفهوم التنمية الاقتصادية، دار الفارابي، الجزائر، ط1، 1980
- (79) حسن، محمود محمد: العقود الشرعية في المعاملات المالية المصرفية-المراجعة-دراسة مقارنة، مطبوعات جامعة الكويت، ط1، 1997،
- (80) حمدي، عبدالعظيم: اقتصاديات التجارة الدولية، مكتبة زهراء الشرق، القاهرة، مصر، د.ط، 1996
- (81) حمود، سامي حسن : تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية، مطبعة الشرق، الاردن، ط2، 1982،
- (82) حنفي، عبدالغفار: إدارة المصارف، دارالجامعة الجديدة للنضرة، الإسكندرية، مصر، د.ط، 2002
- (83) حنون محمد حسن: الأعمال والخدمات المصرفية في المصارف التجارية والإسلامية-دراسة مقارنة، مطبعة عمان، الأردن، ط1، 2005
- (84) جمال الحكيم: عقود التأمين من الناحيتين التأمينية والقانونية، دار المعارف، القاهرة، مصر، ط1، 1965
- (85) جمال جويدان الجمل: التجارة الدولية، مركز الكتاب الأكاديمي، عمان، الأردن، 2006

- 86) خلف، فليح حسن: البنوك الإسلامية، عالم الكتاب الحديث، إربد-الأردن، ط1، 2006، 1،
- 87) خوجة، محمد عز الدين: أدوات الاستثمار الإسلامي، مجموعة دلة البركة، جدة، المملكة العربية السعودية، ط.1992.
- 88) دياب، حسن: الاعتمادات المستندية التجارية-دراسة مقارنة-، المؤسسات الجامعية للنشر والتوزيع، بيروت، لبنان، ط1، 1999
- 89) رشاد العصار، عليان الشريف وآخرون: التجارة الخارجية، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2000.
- 90) رضوان، فايز نعيم: بطاقات الوفاء، المطبعة العربية الحديثة، القاهرة، مصر، ط1، 1990
- 91) رمضان زياد سليم وجودة محفوظ أحمد: إدارة البنوك، دار المسيرة ودار صفاء، الأردن، ط2، 1996
- 92) زعتري علاء الدين: الخدمات المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها، دار الكلم الطيب، ط1، 2002
- 93) سامي عفيفي حاتم: محاضرات في إدارة التجارة الخارجية، الجزء الثاني، الدار المصرية اللبنانية، القاهرة، مصر، ط1، 1986
- 94) سعد نصار، نجلاء نصار الضمانات البنكية في التجارة الدولية- الكتاب الأول -خطاب الضمان البنكي وخطاب الاعتماد المستندي بالضمان في التجارة الدولية -دراسة قانونية، القاهرة، مصر: دار ممفيس للطباعة، ط1، 1997 .
- 95) سانو، قطب مصطفى: الاستثمار أحكامه وضوابطه في الفقه الإسلامي، دار النفائس، الأردن، ط1، 2000
- 96) سحنون، محمد : الاقتصاد النقدي والمصرفي، عماد الدين للنشر، مصر، ط3، 2003
- 97) سراج الدين عثمان وعبد الهادي يعقوب: المشاركة -أحكامها وضوابطها الشرعية في المصارف الإسلامية، الخرطوم ، مطبوعات بنك الخرطوم، 1992م،

- 98 سلمان،مصطفى حسين، وآخرون: المعاملات المالية في الإسلام ،دار المستقبل للنشر والتوزيع ،عمان، الأردن، ط1، 2001،
- 99 سليمان،ناصر: تطوير صيغ التمويل قصير الأجل للبنوك الإسلامية،المطبعة العربية،القرارة، غرداية، الجزائر، ط1، 2002
- 100 شبير،محمد عثمان: المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الاسلامي ،دار النفائس للنشر والتوزيع، عمان، ط6، 2007
- 101 شعيب بونوة، زهرة بن يخلف:مدخل إلى التحليل الاقتصادي،ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 2010
- 102 شلهوب،علي محمد:شؤون النقود وأعمال البنوك،دارشعاع للنشر والعلوم،حلب،سوريا،ط1، 2007
- 103 شيحة، مصطفى رشدي : الاقتصاد النقدي و المصرفي، الدار الجامعية،القاهرة، مصر، د.ط،1985
- 104 صوان، محمود حسن:أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، دار وائل للنشر،عمان،ط2001،1،
- 105 نخبة من أساتذة الجامعات المتخصصين والخبراء:برنامج صيغ الاستثمار الإسلامية، مركز الاقتصاد الإسلامي للبحوث والدراسات والاستثمارات والتدريب،ط1، المجلد الأول
- 106 طارق عبد المالك: البنوك التجارية و التطورات العالمية و انعكاساتها على أعمال البنوك،دار المعارف الجديدة ، الإسكندرية، مصر ،ط1
- 107 طارق الله خان،حبيب أحمد.ترجمة عثمان بابكر أحمد:ادارة المخاطر-تحليل قضايا في الصناعة المالية الاسلامية-،جدة ،مطبوعات البنك الاسلامي للتنمية،المعهد الاسلامي للبحوث والتدريب، جدة، المملكة العربية السعودية ،2003
- 108 طلعت،أسعد عبد الحميد:الادارة الفعالة لخدمات البنوك الشاملة، كلية التجارة،جامعة المنصورة، مصر،1998
- 109 طه محمد محمد أبو العلا: الإيجار التمويلي الحقيقي للمعدات الإنتاجية، منشأة المعارف، الإسكندرية، مصر، ط1، 2005

- 110) طه، أحمد علي: السلفيات بضمان تنازلات عن عقود، طبع معهد الدراسات المصرفية، القاهرة، مصر، ط1
1962،
- 111) عايد فضل الشعراوي: المصارف الإسلامية-دراسة علمية فقهية للممارسات العملية، الدار الجامعية، بيروت، لبنان، ط2، 2007،
- 112) عبد الجواد، عاشور: البديل الاسلامي للفوائد المصرفية الربوية، القاهرة، مصر، ط1، 1990،
- 113) عبد المطلب عبد الحميد: البنوك الشاملة وعملياتها ، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، 2000،
- 114) عبد الله، خالد، حسين سعيد: العمليات المصرفية الإسلامية - الطرق المحاسبية الحديثة، دار وائل للنشر، عمان، الأردن، ط2، 2011،
- 115) عثمان أبو حرب: الاقتصاد الدولي ، دار أسامة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2009،
- 116) عجة الجيلالي: عقد المضاربة في المصارف الإسلامية - بين الفقه الإسلامي والتقنيات المصرفية-، دار الخلدونية، ط1، 2006،
- 117) عربيات، وائل محمد: المصارف الإسلامية والمؤسسات الاقتصادية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2006،
- 118) عصام حنفي محمود: الأوراق التجارية، مطبوعات كلية الحقوق، جامعة بنها، مصر، 2004،
- 119) عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم، التقويم والاجتهاد، النظرية والتطبيق، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع، ط2، 1993،
- 120) عطية، محمد كمال: محاسبة الشركات والمصرف في النظام الإسلامي ،دار الجامعات المصرية، القاهرة، مصر، ط1، 1984،
- 121) عفيفي، احمد مصطفى: استثمار المال في الإسلام، مكتبة وهبة، القاهرة، مصر، د.ط، 2003،
- 122) عمورة عمار: الوجيز في شرح القانون التجاري الجزائري، دار المعرفة، الجزائر، ط1، 2009،

- 123) علي البارودي، محمد فريد العريني: القانون التجاري، الجزء الثاني، العقود التجارية وعمليات البنوك، دار المطبوعات الجامعية، الاسكندرية، مصر، ط3، 2000،
- 124) علي حسن، عبد القادر: عقد المضاربة في المرحلة التطبيقية والتحديد، مطبوعات الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، القاهرة، 1980
- 125) عمر، محمد عبد الحليم: الإطار الشرعي والاقتصادي والمحاسبي لبيع السلم في ضوء التطبيق المعاصر، البنك الإسلامي للتنمية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، ط3، 2004
- 126) عوض، علي جمال الدين: الاعتمادات المستندية: دراسة قانونية للأعراف الدولية والقضاء المقارن، دار النهضة العربية، 1998
- 127) عوض، علي جمال الدين: عمليات البنوك، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1، 1989
- 128) عوض، جمال الدين: خطابات الضمان في القضاء المصري وقانون التجارة الجديد والقواعد الدولية، دار النهضة العربية، القاهرة، ط1، 2000
- 129) غنام شريف محمد: محفظة النقود الالكترونية، رؤية مستقبلية، دار النهضة العربية، القاهرة، مصر، ط1،
- 130) فرج، توفيق حسن: عقد البيع والمقايضة، مؤسسة الثقافة الجامعية، الاسكندرية، مصر، ط1، 1985
- 131) فريد النجار و آخرون: التجارة والأعمال الالكترونية المتكاملة في مجتمع المعرفة، الدار الجامعية، الإسكندرية، مصر، ط1، 2006
- 132) فريد الصالح: المصرف و الأعمال المصرفية، الدار الأهلية للنشر، عمان، الأردن، ط1، 1989
- 133) فؤاد، توفيق ياسين-درويش، أحمد عبد الله: المحاسبة المصرفية في البنوك التجارية والإسلامية، دار البازوري العلمية للنشر، مصر، 1996
- 134) فوضيل، نادية: أحكام الشركة طبقاً للقانون التجاري الجزائري (شركات الأشخاص)، دار هومة، 1997،
- 135) فوضيل، نادية: شركات الأموال في القانون التجاري الجزائري، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط2، 2007

- 136) فوزيل، نادية: الأوراق التجارية في القانون الجزائري، دار هومه، الجزائر، ط3، 2003.
- 137) قلعه جي، محمد الرواس: المعاملات المالية المعاصرة في ضوء الفقه والشريعة، دار النفائس، الأردن، ط1، د.ت.
- 138) قيصر عبد الكريم الهيبي: أساليب الاستثمار الإسلامي وأثرها على الأسواق المالية، دار رسلان، دمشق، سوريا، ط1، 2006.
- 139) لطرش الطاهر: تقنيات البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، ط4، 2005.
- 140) مازن، فاعور عبد العزيز: الاعتماد المستندي والتجارة الالكترونية في ظل القواعد والأعراف الدولية والتشريع الداخلي، د.ط.
- 141) مبروك حسين، المدونة النقدية والمالية الجزائرية، دار هومة للطباعة والنشر والتوزيع، بوزريعة، الجزائر، ط2004، 1.
- 142) مراد، عبدالفتاح: شرح قانون التجارة الجديد رقم 17 / لسنة 1999، بدون ط، بدون سنة نشر.
- 143) محمد أمين الرومي: التعاقد الالكتروني عبر الانترنت، دار المطبوعات الجامعية، الإسكندرية، ط1، 2004.
- 144) محمد باقر الصدر: البنك اللاربوي في الإسلام، دار التعارف للمطبوعات، د.ط، لبنان، 1990.
- 145) محمد رامز عبد الفتاح عزيزي: الحكم الشرعي للاستثمارات والخدمات المصرفية التي تقوم بها البنوك الاسلامية، دار الفرقان للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 2004.
- 146) محمد زكي الشافعي: مقدمة العلاقات الاقتصادية الدولية، دار النهضة العربية، ط1، 1973.
- 147) محمد فريد العريبي: الشركات التجارية، دار الجامعة الجديدة، مصر، د.ط،
- 148) محمد يوسف ياسين: القانون المصرفي والنقدي، منشورات الحلبي الحقوقية، بيروت، ط1، 2007.
- 149) محمود الكيلاني: الموسوعة التجارية والمصرفية، الشركات التجارية-دراسة مقارنة-المجلد الخامس، دار الثقافة للنشر والتوزيع، الأردن، ط2008، 1.

- 150) محمود الكيلاني: عمليات البنوك، الكفالات المصرفية وخطابات الضمان، دار الجيب للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، ط1، 1992، 1
- 151) محمود حسن صوان: أساسيات العمل المصرفي الإسلامي، دار وائل للنشر، الأردن، ط2، 2008
- 152) محمود حسين الوادي، وحسين محمد سمحان: المصارف الإسلامية الأسس النظرية والتطبيقات العملية، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، الأردن، ط1، 2007
- 153) محمود حسين الوادي وآخرون: الاقتصاد الكلي، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، عمان، الأردن، ط2، 2010
- 154) محمود يونس محمد، عبد النعيم محمد مبارك: أساسيات علم الاقتصاد، الدار الجامعية، ط1، 1985
- 155) مشهور، أميرة عبد اللطيف: الاستثمار في الاقتصاد الإسلامي، مكتبة مدبولي، القاهرة، مصر، ط1، 1991
- 156) مصطفى كمال طه، وائل انور بندق: الأوراق التجارية ووسائل الدفع الإلكترونية الحديثة، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، د.ط، 2007،
- 157) مصطفى كمال طه: القانون التجاري، مؤسسة الثقافة الجامعية، القاهرة، مصر، طبعة 1983
- 158) ملحم، احمد سالم: بيع المراجعة وتطبيقاته في المصارف الإسلامية، دار الثقافة للنشر والتوزيع، عمان، الاردن، ط1، 2005
- 159) موسي، كامل: أحكام المعاملات، مؤسسة الرسالة، بيروت، لبنان، ط2، 1994
- 160) نادر ألفرد قاحوش: العمل المصرفي عبر الإنترنت، دار العربية للعلوم، بيروت، لبنان، ط1، 2000
- 161) نزيه، حماد: قضايا فقهية معاصرة في المال والاقتصاد، دار البشير، جدة، دار القلم، دمشق، سوريا، ط1
- 162) نبيل شاكرا: الإدارة الفعالة للأموال والمشروعات، مكتبة عين شمس، القاهرة، مصر، ط1، 1996
- 163) نزيه، حماد،: عقد السلم في الشريعة الإسلامية، الدار الشامية للطباعة والنشر، بيروت، لبنان، ط1، 1993

- 164) نزيه حماد: معجم المصطلحات المالية والإقتصادية في لغة الفقهاء، دار القلم، دمشق، سوريا، ط1، 2008
- 165) نسرین عبد الحمید نبیه: الجانب الالکترونی للقانون التجاری، منشأة المعارف، الاسکندریة، مصر، ط1، 2008
- 166) هانی محمد دویدار: التنظيم القانوني للتجارة (نظرية الأعمال التجارية - نظرية التاجر - المؤسسة التجارية - الشركات التجارية)، المؤسسة الجامعية للدراسات والنشر والتوزيع، بیروت، 1997
- 167) هندي، منیر إبراهيم: إدارة المنشآت المالية وأسواق المال، منشأة المعارف، الاسکندریة، مصر، ط1، 2006
- 168) هیکل، عبد العزيز فهمي: موسوعة المصطلحات الاقتصادية والإحصائية: دار النهضة العربية، بیروت، لبنان، د.ط.
- 169) وحید، أحمد زکریا: دليلك إلى العمل المصرفي، دار البراق للنشر والتوزيع، حلب، سوريا، ط1، 2010
- 170) یزن خلف سالم العطيات: تحول المصارف التقليدية للعمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية، دار النفائس، الأردن، ط1، 2008 .
- 171) یسري، عبد الرحمان أحمد: قضايا إسلامية ومعاصرة في النقود والبنوك والتمويل، الدار الجامعية، الإسکندریة، مصر، ط1، 2004.
- 172) یوسف آمال: فقه الاقتصاد النقدي، دار الصابوني، القاهرة، مصر، ط1، 1993
- 173) یوسف مسعداوي: دراسات في التجارة الدولية، دار هومة للطباعة والنشر، الجزائر، 2010

ثانيا: الرسائل والمذكرات الجامعية

- 1) أبوا الهیجاء، الیأس عبدالله: تطوير آليات التمويل بالمشاركة في المصارف الإسلامية "دراسة حالة الأردن"، رسالة دكتوراه، جامعة الیرموک، اردن، الأردن ، 2007.
- 2) أحمد توفیق بارود: معوقات تطبيق نظام التأجير التمويلي كأداة لتمويل المشروعات الإقتصادية، دراسة تطبيقية على المؤسسات المالية الغير المصرفية العاملة في فلسطين، مذكرة ماجستير في المحاسبة والتمويل، كلية التجارة، الجامعة الإسلامية، غزة، 2011

- (3) البريدي، سامر محمد: بيع المراجعة للآمر بالشراء في معاملات المصارف الإسلامية، رسالة ماجستير، كلية الحقوق، جامعة دمشق، 2011.
- (4) الزعبي، أكرم ابراهيم حمدان: مسؤولية المصرف المصدر في الاعتماد المستندي-دراسة مقارنة-رسالة ماجستير، 1999، جامعة آل البيت، الأردن.
- (5) الزهراني، عدنان بن جعان بن محمد: أحكام التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي: رسالة دكتوراه، كلية الشريعة، جامعة أم القرى، السعودية.
- (6) السامرائي، قحطان وهيب رحيم السامرائي: الصيرفة الشاملة في المصارف الإسلامية بالوطن العربي، أطروحة دكتوراه مقدمة إلى معهد الدراسات السياسية بالجامعة المستنصرية، العراق، 2000
- (7) العبادي عبد الله: موقف الشريعة من المصارف الإسلامية المعاصرة، رسالة دكتوراه في الفقه المقارن، كلية الشريعة والقانون، جامعة الأزهر، دار السلام، القاهرة، مصر، ط2، 1984
- (8) العموري، محمود فهد احمد: الوعد الملزم في صيغ التمويل المصرفي الإسلامي، رسالة ماجستير، كلية الشريعة والدراسات الإسلامية، جامعة اليرموك، اربد-الأردن، 2004.
- (9) المخلافي، بليغ عبد النورحاتم: النظام القانوني للموارد المالية ومجالات استثمارها في المصارف الإسلامية (دراسة مقارنة بالبنوك التجارية)، أطروحة دكتوراه، كلية الحقوق، جامعة دمشق، 2011.
- (10) أمقران راضية: خطابات الضمان المصرفية وموقف الشريعة الإسلامية منها أطروحة دكتوراه في الحقوق فرع القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة الجزائر 1، 2014
- (11) بارود، وحدي محمود: المراجعة بين النظرية والتطبيق المصرفي المعاصر، رسالة دكتوراه كلية الحقوق، جامعة القاهرة، 1959
- (12) بجيت عيسى: طبيعة عقد الايجاري التمويلي وحدوده القانونية-دراسة مقارنة-، مذكرة ماجستير، تخصص عقود ومسؤولية، كلية الحقوق، جامعة أحمد بوقرة، بومرداس، الجزائر، 2011

- 13) بن عمورى أمينة: البطاقات الإلكترونية للدفع والقرض و السحب ، بحث مقدم لنيل شهادة الماجستير في القانون الخاص، كلية الحقوق، جامعة منتوري قسنطينة.
- 14) بورزق إبراهيم فوزي: دراسة تحليلية حول التجربة الجزائرية في مجال النقد الآلي البيبنكي CPA دراسة حالة القرض الشعبي الجزائري، مذكرة ماجستير ، تخصص تحليل اقتصادي، كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة الجزائر، 2008 .
- 15) تمام، احمد محمد: دراسة مقارنة عن المحافظة على رأس المال بين الفكر الإسلامي والفكر الحاسبي الحديث، رسالة ماجستير، كلية التجارة، جامعة الأزهر ، 1975
- 16) حمر العين عبد القادر: تأسيس شركة المساهمة، مذكرة ماجستير، القانون الخاص، كلية الحقوق بن عكنون، جامعة الجزائر، 2006
- 17) حمود سامي حسن أحمد: تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق مع الشريعة الإسلامية، رسالة دكتوراه، كلية الحقوق، القاهرة، مصر، 1976
- 18) حميري سيد أحمد :تحديث وسائل الدفع كعنصر لتأهيل النظام المصرفي الجزائري- رسالة ماجستير-قسم العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر، 2002،
- 19) حوحش أمينة: آليات معالجة العجز البنكي في القانون الجزائري، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق ، جامعة الجزائر، 2012
- 20) جليد نور الدين: تطوير وسائل الدفع المصرفية في ظل التجارة الإلكترونية -حالة الجزائر 2005- 2010، أطروحة دكتوراه نقود ومالية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2010 ،
- 21) خالد، عبد العزيز: مشكلة الفوائد والبنوك الإسلامية، مذكرة مكملة لنيل شهادة الماجستير، كلية الحقوق، جامعة منتوري، قسنطينة، 2011،
- 22) زفوني سليمة: الرقابة المصرفية في إطار القانون الوضعي الجزائري، مذكرة ماجستير، الدولة والمؤسسات العمومية، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2012

- (23) زواوي فضيلة: تمويل المؤسسة الاقتصادية وفق الميكانيزمات الجديدة في الجزائر-دراسة حالة مؤسسة سونلغاز-مذكرة ماجستير في علوم التسيير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة أحمد بوقرة ، بومرداس، الجزائر، 2009/2008
- (24) سلامة، زينب السيد: دور البنوك في الاعتمادات المستندية من الوجهة القانونية، رسالة دكتوراه ، كلية الحقوق، جامعة الإسكندرية، مصر، 2000
- (25) سليمان عبد الرازق أبو مصطفى: التجارة الإلكترونية في الفقه الإسلامي، رسالة ماجستير ، قسم الفقه المقارن، كلية الشريعة، الجامعة الإسلامية ، غزة، 2005
- (26) صيودة إناس: أهمية القرض السندي في تمويل المؤسسة الاقتصادية الجزائرية-دراسة حالة القرض السندي لمؤسسة سوناطراك-، مذكرة مقدمة لنيل درجة الماجستير في علوم التسيير ، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة أحمد بوقرة بومرداس، الجزائر، 2009/2008
- (27) عاصم، أحمد عطية بدوي: أحكام الصرف الإلكتروني في الفقه الإسلامي، مذكرة ماجستير في الفقه المقارن، كلية الشريعة والقانون، الجامعة الإسلامية، غزة، 2010.
- (28) عبد الرحيم وهيبية: إحلال وسائل الدفع المصرفية بالإلكترونية-دراسة حالة الجزائر-، مذكرة ماجستير، نقود ومالية ، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة الجزائر، 2006 .
- (29) عبد العزيز ميلودي: محددات تمويل الاستثمار في البنوك الإسلامية- دراسة قياسية لحالة بنك البركة، مذكرة لنيل شهادة الماجستير في العلوم الاقتصادية ، جامعة الجزائر، السنة الجامعية 2007/2006
- (30) عبد الله بن إبراهيم بن عبد الله الناصر: تداول الأوراق التجارية بالتظهير في الفقه والنظام، رسالة مقدمة لنيل درجة الدكتوراه، قسم السياسة الشرعية، المعهد العالي للقضاء ، جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية، 1999.
- (31) عبد الهادي النجار: النقود المصرفية وآلية تداولها، بحث مقدم الى المؤتمر العالمي السنوي لكلية الحقوق ، جامعة بيروت، لبنان، 2002.

- 32) عمار لوصيف: إستراتيجيات نظام المدفوعات القرن الحادى والعشرين مع الإشارة الى التجربة الجزائرية، مذكرة نيل شهادة الماجستير فى العلوم الاقتصادية، كلية العلوم الاقتصادية، جامعة منتورى، قسنطينة، 2009
- 33) عودي عبد الله: مهام المركز الوطني للسجل التجاري، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2004
- 34) فلاق، على: تمويل الاستثمارات فى الاقتصاد الإسلامى- وسائله ومؤسسته، رسالة ماجستير فى العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة الجزائر ، 2001.
- 35) قاصدي صورايا، قواعد الاحتياط من المخاطر البنكية فى النظام المصرفى الجزائرى، مذكرة ماجستير، قانون خاص، كلية الحقوق ، جامعة الجزائر، 2005
- 36) قزولي عبد الرحيم: النظام القانونى للبنوك التجارية فى الجزائر، مذكرة ماجستير فى القانون الخاص المعمق، كلية الحقوق والعلوم السياسية، جامعة أبو بكر بلقايد، تلمسان، 2015
- 37) لعمش آمال: دور الهندسة المالية فى تطوير الصناعة المصرفية الإسلامية- دراسة نقدية لبعض المنتجات المصرفية الإسلامية، مذكرة ماجستير فى العلوم التجارية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير ، جامعة فرحات عباس - سطيف، الجزائر، 2012
- 38) محمد زيدان : دور التسويق فى القطاع المصرفى حالة بنك الفلاحة و التنمية الريفية-رسالة دكتوراه -قسم العلوم الاقتصادية ، كلية العلوم الاقتصادية و علوم تسيير، جامعة الجزائر 2005
- 39) مصطفى عرفات،: بطاقات الائتمان البنكية فى الفقه الإسلامى، رسالة ماجستير، جامعة النجاح، نابلس، فلسطين ، 2007
- 40) مغني وريدة: نظام إعتماد البنوك والمؤسسات المالية، مذكرة ماجستير، قانون الأعمال، كلية الحقوق، جامعة الجزائر، 2013
- 41) مكرم مبيض: الاجارة والاجارة المنتهية بالتملك-دراسة تطبيقية فى المصارف الاسلامية-، رسالة ماجستير، قسم المحاسبة، كلية الاقتصاد، جامعة حلب، سوريا ، 2010

42) ميهوب سماح: الاتجاهات الحديثة في مجال الخدمات المصرفية، قسم العلوم الاقتصادية - فرع بنوك و تأمينات- كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير ،جامعة منتوري، قسنطينة،2005

43) واقد يوسف : النظام القانوني للدفع الإلكتروني، مذكرة ماجستير في القانون العام، كلية الحقوق، جامعة مولود معمري تيزي وزو ، 2001

ثالثا: بحوث و دراسات:

1) بن بيه،الشيخ عبد الله: الاجارة المنتهية بالتمليك، بحث منشور،مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة الخامسة،1988،ج4.

2) بيت التمويل الكويتي، دليل المصطلحات الفقهية الاقتصادية.الكويت ، 1992.

3) خطاب الضمان حجر زاوية في العمليات التجارية والمشاريع الحكومية، -بحث منشور بجريدة القبس الكويتية، النسخة الالكترونية(جريدة كويتية يومية سياسية شاملة)،يوم الثلاثاء10 سبتمبر2013 - العدد14469، عن النشرة الدورية المسماة اضاءات تصدر دوريا عن معهد الدراسات المصرفية بالكويت.

4) مرسي،سلامة:فلسفة البنوك الإسلامية في التنمية الشاملة، بحث مقدم إلى مؤتمر دور البنوك الإسلامية في التنمية في مصر، جامعة المنصورة ،مارس 1981

5) ورقة عمل مقدمة تحت رعاية اللجنة الاستشارية العليا،لاستكمال تطبيق أحكام الشريعة الإسلامية بالتعاون بين كل من البنك المركزي الكويتي والبنك المركزي الماليزي، 9 مارس 1996

رابعا:الدوريات والمجلات:

1) أبو غدة، عبد الستار:خطابات الضمان، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، العدد2/1165

2) أحمد لوتاه:البنوك الإسلامية لا تنتظر اعترافاً من أحد،مجلة الاقتصاد الإسلامي،العدد 39،نوفمبر1984

3) إعزاز رضوى:الإطار القانوني للنشاط المصرفي في باكستان، مجلة الأموال،د.ر،عدد جويلية1983 .

4) الأظرم،عبد الرحمن بن صالح:مجلة مجمع الفقه الإسلامي،ع15،ج3.

- 5) البنوك الإسلامية: النظرية والتطبيق " إعداد البنك الدولي، ترجمة: عثمان بابكر محمد، مجلة المال والاقتصاد . العدد الخامس أكتوبر 1987.
- 6) الترابي، أحمد إبراهيم: مدخل إسلامي للتنمية، التجربة السودانية، مجلة المال والاقتصاد، العدد 2.185، د.س.
- 7) الضرير، الصديق محمد الأمين: الشروط الشرعية لصحة بيع السلم، مجلة الاقتصاد الإسلامي، العدد 170، جوان 1995
- 8) الضرير، الصديق محمد الأمين: مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة 12، ج 3.
- 9) الطنطاوي، محمود محمد: القروض المصرفية في ضوء الشريعة الإسلامية، مجلة الحقوق والشريعة - جامعة الكويت العدد الأول، 1977، ص 44
- 10) الغزالي، عبد الحميد: ملاحظات عن النظام المصرفي الإسلامي، المؤتمر العام الثاني للبنوك الإسلامية : الخرطوم 25 - 27 أكتوبر 1988
- 11) الفرفور محمد عبد اللطيف صالح: حكم إجراء العقود بآلات الاتصال الحديثة، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة السادسة، العدد السادس، 1990، ج 2.
- 12) الفنجرى محمد شوقي: مداخلة في ندوة المصارف الإسلامية بين الواقع والمستقبل، الحلقة الأولى جريدة الأهرام، 1991.
- 13) القره داغي، علي محي الدين: حكم إجراء العقود بآلات الاتصال الحديثة، مجلة مجمع الفقه الإسلامي، الدورة السادسة، العدد السادس، ط 1990، ج 2،
- 14) المرزوقي، صالح بن زابن: تجارة الذهب في أهم صورها وأحكامها، بحث منشور في مجلة مجمع الفقه الإسلامي - جدة، الدورة التاسعة، العدد التاسع.
- 15) المصري، رفيق: بيع التفسير، بحث منشور في مجلة مجمع الفقه الإسلامي التابع للمنظمة، الدورة السادسة
- 16) المنيع، الشيخ عبد الله: مقال منشور في المجلة العربية، العدد 294، السنة 26، عدد رجب 1422هـ، 2002
- 17) النجار، أحمد: حديث حول البنوك الإسلامية، جريدة الشرق الأوسط 17/8/1993،

- 18) باكستان تطبق نظام المصارف الإسلامية "مجلة عالم الإدارة - فبراير 1983 م بدون رقم العدد
- 19) بحث منشور، مجلة الدراسات المالية والمصرفية، المعهد العربي للدراسات المصرفية، ع3، 1995
- 20) بحث بعنوان: خطاب الضمان حجر زاوية في العمليات التجارية والمشاريع الحكومية، منشور بجريدة القبس الكويتية، النسخة الإلكترونية (جريدة كويتية يومية سياسية شاملة)، يوم الثلاثاء 10 سبتمبر 2013 - العدد 14469، عن النشرة الدورية المسماة اضاءات تصدر دوريا عن معهد الدراسات المصرفية بالكويت.
- 21) بدوي، محمد: تطوير وسائل التمويل المصرفي في البنوك الإسلامية، مجلة المسلم المعاصر، بيروت، لبنان، ع21، ربيع الثاني، 1400هـ، مارس 1980.
- 22) بسام أحمد الزلمي: دور النقود الإلكترونية في عمليات غسل الأموال، مجلة جامعة دمشق، سوريا، العدد الأول، 2010.
- 23) بنك دبي الإسلامي، فتاوى شرعية في الأعمال المصرفية، ط1، 1985
- 24) بوكروح عبد الوهاب: مجلس النقد والقرض يلزم البنوك برفع رأس مالها الأدنى إلى 100 مليون أورو، جريدة الشروق، الجزائر، 27 ديسمبر 2008، العدد 2490
- 25) تيسير، عبد الجابر: (التعليق الثاني على بحث د. محمد عبد الحليم عمر. حول: التفاصيل العملية لعقد المراجعة في النظام المصرفي الإسلامي) قدم في ندوة (خطة الاستثمار في البنوك الإسلامية: الجوانب التطبيقية، القضايا والمشكلات) المنعقدة في عمان من 16 إلى 21 يونيو 1987م. كتاب البحوث والمناقشات، طبع مؤسسة آل البيت "مآب"، منشورات المجمع الملكي لبحوث الحضارة الإسلامية، عمان، الأردن، رقم 129، أوت 1990،
- 26) حسين علي راشد: البنوك الإسلامية - طلاء إسلامي لواقع غير إسلامي، جريدة الشرق الأوسط، في 1984/2/4
- 27) حمر العين عبد القادر: الاكتتاب في رأس مال شركة المساهمة حالة التأسيس المفتوح، مجلة الحقوق والعلوم السياسية، جامعة جيلالي اليابس، سيدي بلعباس، 2012، العدد 09

- (28) حمزة صبحي "الرد على مقال البنوك وأحكام الشريعة لمحمود شاكرا" مجلة الأهرام العدد 1093، لسنة 1989
- (29) جريدة الوسيط اليومية السياسية المستقلة العدد 724 ليوم الجمعة 26 فبراير 2016 الموافق 18 جمادى الأولى 1437
- (30) جريدة الشروق ليوم 2015/11/25 تحت عنوان(الصندوق الوطني للتوفير و الإحتياط يطلق خدمة جديدة دون فوائد ربوية)
- (31) جريدة الشروق اليومي الجزائرية ليوم 2015/12/17 مقال بعنوان:(فتح نوافذ إسلامية في البنوك العمومية حل اقتصادي)
- (32) جريدة النهار الجديد اليومية الجزائرية ليوم 2016/1/21، الركن الاقتصادي، بعنوان((بنك البركة - سنطلق القرض الاستهلاكي بالبنك منتصف فيفري المقبل)
- (33) جريدة النهار الجديد اليومية الجزائرية ليوم 25 نوفمبر 2015. بعنوان ((الصندوق الوطني للتوفير و الإحتياط يطلق خدمة جديدة دون فوائد ربوية))،
- (34) جريدة النهار الجديد الجزائرية، ليوم 2013/03/13 بعنوان:قروض من دون فائدة لمن يستثمر في الجنوب
- (35) رئيس مجموعة دلة البركة : حوار حول أعمال المجموعة . جريدة الشرق الأوسط في 1990/06/22
- (36) سامي، حمود: مفهوم البنك الإسلامي وحاجاتنا إليه، مجلة الوعي الإسلامي، العدد 154، وزارة الأوقاف والشؤون الإسلامية
- (37) سعيد النجار " : سعر الفائدة المصرفية والأغلبية الصامتة " الحلقة 2 ، جريدة الأهرام في 1989/9/14م،
- (38) سعيد بشار: بسبب ارتفاع نسبة الفائدة وشبهة الربا القرض الاستهلاكي مهدد بالفشل، مقال بجريدة الخبر اليومية الجزائرية ليوم 26 يناير 2016

39) سفيان بن عبد العزيز: دعم وتطوير القطاع الخاص كآلية لترقية التجارة الخارجية الجزائرية خارج المحروقات، بحوث اقتصادية عربية، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير، جامعة بشار، العددان 61 و62، شتاء - ربيع 2013.

40) سميحة القليوبي: النظام القانوني لخطابات الضمان المصرفية، مجلة القانون والاقتصاد للبحوث القانونية والاقتصادية، مارس - يونيو سنة 1971 العدد الأول والثاني، السنة 42

41) سيف الدين إبراهيم تاج الدين: مراجعة كتاب عبد العزيز فهمي هيكل - مدخل ، للاقتصاد الإسلامي - مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي المجلد 2 العدد 2 لعام 1985 ،

42) شابرا ، محمد عمر: النظام النقدي والمصرفي في اقتصاد إسلامي، ترجمة عربية، مجلة أبحاث الاقتصاد الإسلامي - المجلد 1 ، العدد 2 ، 1984 ،

43) شعاشعية، لخضر: الجوانب القانونية لتأسيس البنوك الإسلامية، مقال منشور، مجلة الباحث، جامعة غرداية، العدد 5، 2007

44) صادق ، مدحت: أدوات وتقنيات مصرفية ، دار قرين للطباعة والنشر، القاهرة، مصر، د.ط

45) عبد الحليم عويس: فقه المضاربة في القديم والحديث، أسلوب صالح للاستثمار المعاصر، الحلقة 7 جريدة الشرق الأوسط 1985

46) عبد الجبار الحنيص: الاستخدام غير المشروع لبطاقات الائتمان الممغنطة من وجهة نظر القانون الجزائري، مجلة جامعة دمشق، سوريا ، العدد الأول، 2010

47) عطير، عبد القادر: العمليات التشغيلية والإطار القانوني، بطاقة الائتمان، مجلة البلقاء للبحوث والدراسات، الأردن، ع 1، 1995،

48) عطية، جمال الدين: الجوانب القانونية لتطبيق عقد المراجعة، مجلة الاقتصاد الاسلامي، المجلد 2: العدد: 1، 1990،

- 49 عطية، جمال الدين: البنوك الإسلامية بين الحرية والتنظيم والتقييد والاجتهاد والنظرية والتطبيق، كتاب الأمة، العدد13 ، مطابع الدوحة الحديثة، قطر ، د.س
- 50 علي بن موسى يحيى: الجزائر تعزز آلية الرقابة على التحويل الإلكتروني للأموال، مجلة أخبار و أعمال،مجلة الكترونية، ليوم 2016/1/9
- 51 فرج، سعيد أحمد صالح:الحكم الفقهي للاعتمادات المستندية في المعاملات المصرفية، مقال منشور، مجلة جامعة المدينة العالمية،العدد الخامس، 2013
- 52 فهمي هويدي: المال الإسلامي يريد حلا، جريدة الأهرام في 1988/11/29 ،
- 53 فولكر نينهوس " حول بحث ربحية المصارف الإسلامية " ترجمة أبو عبد الله إدريس .مجلة المسلم المعاصر ، العدد 48 ، جوان 1989 ،
- 54 فيصل، عبد العزيز:المراجعة وإشكالية التمويل الصوري في المصارف الإسلامية،مقال نشرته مجلة الدراسات المصرفية والمالية،المعهد العالي للدراسات المصرفية والمالية،العدد5،الخرطوم،السودان،جوان2001
- 55 قدة حبيبة: مفهوم عملية التحويل المصرفي و طبيعتها القانونية،مجلة دفاتر السياسة والقانون،العدد 10،جانفي2014
- 56 لبحيري نصيرة، التجربة الجزائرية في الإصطلاحات البنكية، مجلة البحوث والدراسات الإنسانية، جامعة 20أوت 1955 ، سكيكدة،2010،العدد5
- 57 محمود شاکر " البنوك المصرية وأحكام الشريعة الإسلامية" مجلة الأهرام الاقتصادي العدد1090، لسنة1989
- 58 محي الدين إسماعيل علم الدين " الإسلام وفوائد البنوك " مجلة الأهرام الاقتصادي العدد1084 بتاريخ 1989/10/23،
- 59 مجدى عبد الفتاح سليمان :أضواء على المضاربة والبنوك الإسلامية، مجلة الوعي الإسلامي، العدد 198 ،أفريل 1981،

- (60) مجلة الاقتصاد الإسلامي، مجلة شهرية متخصصة ، العدد 234 . دولة الإمارات.ع.م.
- (61) مجلة الأحكام العدلية، لجمعية المحلة، تحقيق: هواويني، نجيب، كار خانة تجارة كتب للنشر والتوزيع،
- (62) مجلة البنوك الإسلامية، مطبوعات الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، العدد7، 1979.
- (63) مجلة جامعة الملك عبد العزيز، الاقتصاد الإسلامي، 1412هـ، 1992، مركز النشر العلمي، مجلد4،
- (64) مجلة عالم الإدارة ، مقال بعنوان: باكستان تطبق نظام المصارف الإسلامية، د.ر، فيفري 1983
- (65) مجلة مجمع الفقه الإسلامي: عدد12، الدورة السابعة، سنة1412هـ-1988م، ج1،
- (66) مقال اقتصادي بعنوان : بطاقة إلكترونية للدفع في جيب كل جزائري نهاية 2016 جريدة الفجر الجزائرية اليومية ليوم 14 أكتوبر 2015 .
- (67) منى لطفي بيطار، منى خالد فرحات: آلية التمويل العقاري في المصارف الإسلامية، مجلة جامعة دمشق للعلوم الاقتصادية والقانونية، المجلد25، العدد رقم2، 2009.
- (68) نوي هناء، الجريمة البنكية، مجلة المنتدى القانوني، جامعة محمد خيضر، بسكرة، 2010، العدد07
- (69) ياقوت العشماوي : المضاربة في الإسلام وفي الدستور ، مجلة الأهرام الاقتصادي العدد1101 بتاريخ 19/02/1990

خامسا: الموسوعات:

- (1) الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، الجزء الخامس، الجزء الشرعي، المجلد الأول، الأصول الشرعية و الأعمال المصرفية في الإسلام، الاتحاد الدولي للبنوك الإسلامية، ط1، 1986،
- (2) علم الدين، محي الدين اسماعيل: موسوعة أعمال البنوك من الناحيتين القانونية و العملية، النسر الذهبي للطباعة، القاهرة، ط3، 2001، ج1

سادسا: المحاضرات:

1) سيد محمود أحمد: أسس خطاب الضمان وإجراءات إصدارها وتعديلها وإلغائها، محاضرات معهد الدراسات المصرفية، 2002/2001

2) صلاح الدين علي توفيق، خطابات الضمان، معهد الدراسات المصرفية، 1979/1978

3) علي البربري، خطابات الضمان، محاضرات المعهد المصرفي، 1962

4) غسان، عمر: محاضرات في مساق عمليات مصرفية ودولية، كلية الدراسات العليا، قسم القانون الخاص، جامعة النجاح الوطنية، فلسطين، 2006/2005

5) محمد طاهر العشري، التزام البنك بموجب خطاب الضمان من الناحية القانونية وآثار هذا الالتزام، محاضرات معهد الدراسات المصرفية، 1971

6) مصطفى مرعي، خطابات الضمان، محاضرات المعهد المصرفي، 1962

سابعاً: النصوص القانونية:

أ- القوانين والأوامر:

- القانون رقم 144/62 يتضمن إنشاء وتحديد مركز البنك المركزي الجزائري، الجريدة الرسمية، العدد 10 المؤرخ في 28 ديسمبر 1962

- القانون رقم 12/86 المؤرخ في 19 غشت 1986، يتعلق بنظام البنوك والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 34 المؤرخ في 20 غشت 1986

- القانون رقم 06/88 المؤرخ في 12 يناير 1988 يعدل ويتمم القانون رقم 12/86 مؤرخ في 19 غشت 1986، المتعلق بنظام البنوك والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 2 المؤرخ في 13 يناير 1988

- القانون رقم 10/90 المؤرخ في 14 أبريل 1990، يتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 16 المؤرخ في 18 أبريل 1990

- القانون رقم 75 / 59 المؤرخ في 20 رمضان 1395 الموافق ل 26 سبتمبر 1975 المعدل و المتمم.

قانون رقم 11/03 المؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد والقرض ، ج.ر عدد 52 ، الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003

-القانون رقم 01/07 المؤرخ في 27 /4/ 2007 ، المتعلق بتعاونيات الادخار والقرض، ج،ر، العدد 15 في 28 فبراير 2007

-القانون رقم 08/04 المؤرخ في 14 غشت 2004 ، المتعلق بشروط ممارسة الأنشطة التجارية، ج،ر، العدد 52 المؤرخ في 18 غشت 2004

-القانون رقم 06/13 المؤرخ في 23 يوليو 2013 ، المعدل والمتمم للقانون رقم 08/04 المتعلق بشروط ممارسة الأنشطة التجارية، الجريدة الرسمية ، العدد 39، المؤرخ في 31 يوليو 2013

-القانون المصري رقم 90/95 المؤرخ في حزيران 1995، المتعلق بالايجار التمويلي

-القانون رقم 26/91 بتاريخ 18/12/1991 المتضمن للمخطط الوطني لسنة 1992

-قانون شركات المضاربة رقم 31 لسنة 1980

-القانون رقم 17/05 مؤرخ في 29 ذي القعدة 1426 الموافق 31 ديسمبر 2005 المتضمن الموافقة على الأمر رقم 06-05 المؤرخ في 28 رجب 1426 الموافق 23 غشت 2005 المتعلق بمكافحة التهريب.

- القانون رقم 02/05 المؤرخ في 06 فيفري 2005 المعدل والمتمم للأمر 59/75 الصادر في 26/9/1975 ، الجريدة الرسمية العدد 11 بتاريخ 9 /02/ 2005 ،

- القانون رقم 04-15 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436 هـ الموافق أول فبراير 2015 يحدد القواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

-القانون رقم 04-15 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436 هـ الموافق أول فبراير 2015 يحدد القواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

-القانون رقم 04-15 المؤرخ في 11 ربيع الثاني 1436 هـ الموافق أول فبراير 2015 يحدد القواعد العامة للتصديق والتوقيع الالكترونيين، الجريدة الرسمية العدد 6، بتاريخ 10 فبراير 2015

- القانون رقم 05-10 المؤرخ في 20 جوان 2005 المعدل والمتمم للقانون المدني، أنظر الجريدة الرسمية العدد 44، بتاريخ 26 يونيو 2005

- قانون التجارة المصري رقم 17 لسنة 1999

- قانون مبادلات التجارة الالكترونية التونسي رقم 83 لسنة 2000

- الأمر رقم 93/70 المؤرخ في 31 ديسمبر 1970 المتضمن قانون المالية لسنة 1971، الجريدة الرسمية، العدد 109، المؤرخ في 31 ديسمبر 1970

- الأمر رقم رقم 03/11 مؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد و القرض. الجريدة الرسمية - للجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية، العدد 52 الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003،

- الأمر رقم 11/03 مؤرخ في 26 غشت 2003، يتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية، العدد 52 المؤرخ في 27 غشت 2003، المعدل والمتمم بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 غشت 2010، الجريدة الرسمية، العدد 50 المؤرخ في أول سبتمبر 2010

- الأمر رقم 58/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية العدد 78 المؤرخ في 30 سبتمبر 1975، المعدل والمتمم للأمر رقم 59/75 مؤرخ في 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون التجاري، ج، ر، العدد 101 المؤرخ في 19 ديسمبر 1975، المعدل والمتمم؛ قانون النقد والقرض والأنظمة المكملة له...

- الأمر رقم 11/03 مؤرخ في 26 غشت 2003، يتعلق بالنقد والقرض، (ج.ر. العدد 52 المؤرخ في 27 غشت 2003) المعدل والمتمم بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 غشت 2010 (ج.ر. العدد 50 المؤرخ في 01 سبتمبر 2010)

- الأمر رقم 58/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 يتضمن القانون المدني، ج، ر، العدد 78 المؤرخ في 30 سبتمبر 1975

- الأمر رقم 59/75 المتضمن القانون التجاري، المعدل والمتمم بالمرسوم التشريعي رقم 08/93 المؤرخ في 25 أبريل 1993، الجريدة الرسمية، العدد 27، المؤرخ في 27 أبريل 1993

-الأمر 09/96 المؤرخ في 10 جانفي 1996 يتعلق بالاعتماد الايجاري، الجريدة الرسمية عدد 3 الصادر بتاريخ 14 جانفي 1996

-الأمر رقم 03-11 المؤرخ في 26 أوت 2003، المتعلق بالنقد والقرض، الجريدة الرسمية عدد 52، الصادر في 27 أوت 2003،

- الأمر رقم 96 / 27 المؤرخ في 28 رجب عام 1417 هـ الموافق ل 9/12/1996م المعدل والمتمم للقانون التجاري، الجريدة الرسمية، العدد 77، المؤرخ في 11 ديسمبر 1996

-الأمر رقم 03-11 المؤرخ في 26 أوت 2003 المتعلق بقانون النقد والقرض الجزائري المعدل والمتمم.

-الأمر رقم رقم 03/11 مؤرخ في 26 أوت 2003 يتعلق بالنقد و القرض. الجريدة الرسمية- للجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية، العدد 52 الصادرة بتاريخ 27 أوت 2003

-الأمر 58/75 المؤرخ في 20 رمضان 1395 هـ الموافق 26 سبتمبر 1975، يتضمن القانون المدني، الجريدة الرسمية، العدد 78، المؤرخ في 24 رمضان 1395 هـ الموافق 30 سبتمبر 1975،

-الأمر الرئاسي رقم 11/03 المؤرخ في 26 أوت 2003 المتعلق بالنقد والقرض والمعدل بالأمر رقم 04/10 المؤرخ في 26 أوت 2010

-الأمر رقم 09-01 المؤرخ في 29 رجب 1430 هـ، الموافق ل 22 يوليو 2009م، المتضمن لقانون المالية التكميلي لسنة 2009، الجريدة الرسمية، رقم 44 الصادرة في 4 شعبان 1430 هـ، الموافق ل 26 يوليو 2009م

ب- المراسيم :

-المرسوم التنفيذي رقم 40/97 المؤرخ في 18 يناير 1997، المتعلق بمعايير تحديد النشاطات والمهن المقننة الخاضعة للقيود في السجل التجاري وتأطيرها، الجريدة الرسمية، العدد 5 المؤرخ في 19 يناير 1997،

- المرسوم التنفيذي رقم 352/01 المؤرخ في 10 نوفمبر 2001، يحدد شروط ممارسة حقوق السهم النوعي وكيفيات ذلك، الجريدة الرسمية، العدد 67، المؤرخ في 11 نوفمبر 2001

-المرسوم التشريعي رقم 93-08 المؤرخ في 25 أبريل 1993 م ،الجريدة الرسمية ،العدد 27،المؤرخ في 27 أبريل 1993

-المرسوم التشريعي 93/08 المؤرخ في 25 أبريل 1993 م المعدل و المتمم للأمر 59/75 المؤرخ في 26 سبتمبر 1975 المتضمن القانون التجاري -القانون التجاري 2007 .

-مرسوم رئاسي رقم 11-101 مؤرخ في أول ربيع الثاني عام 1432 الموافق 6 مارس سنة 2011 يتم
المرسوم الرئاسي رقم 03-514 المؤرخ في 6 ذي القعدة عام 1424 الموافق 30 ديسمبر سنة 2003
والمتعلق بدعم إحداث النشاطات من طرف البطالين ذوي المشاريع البالغين ما بين 30 و50 سنة.
الجريدة الرسمية ، العدد 14، مؤرخ في أول ربيع الثاني 1432 الموافق ل 6 مارس 2011

ج-الأنظمة والتعليمات:

-نظام رقم 01/02 المؤرخ في 20 فيفري 2002 يحدد شروط تكوين ملف خاص بطلب الترخيص بالاستثمار
و/أو إقامة مكتب تمثيل في الخارج للمتعاملين الاقتصاديين الخاضعين للقانون الجزائري، ج.ر عدد 30 ، الصادر
بتاريخ 28 أبريل 2002

-النظام رقم 02/06 المؤرخ في 24 سبتمبر 2006 ، المحدد لشروط تأسيس بنك ومؤسسة مالية وشروط إقامة
فرع بنك ومؤسسة مالية أجنبية، ج،ر، العدد 77، المؤرخ في 2 ديسمبر 2006

-نظام رقم 01/05، مؤرخ في 05 مارس 2005 ، يعدل ويتمم النظام 01/95 المؤرخ في 28 فبراير 1995
لمتضمن منح الصندوق الوطن للتعاضدية الفلاحية رخصة لممارسة عمليات مصرفية، ج،ر، العدد 47 المؤرخ في 6
يوليو 2005

-نظام رقم 03/08 مؤرخ في 21 يوليو 2008 ، يحدد شروط الترخيص بإقامة تعاونيات الادخار والقرض، ج،ر،
العدد 15 المؤرخ في 8 مارس 2009

-النظام رقم 02/08 المؤرخ في 21 يوليو 2008 ،المتعلق بالحد الأدنى لرأسمال تعاونيات الادخار والقرض،
ج،ر، العدد 15 المؤرخ في 8 مارس 2009

- نظام رقم 01/90 مؤرخ في 4 يوليو 1990 ، يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال البنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، ج، ر، العدد 39 المؤرخ في 21 غشت 1991
- نظام رقم 01/04 مؤرخ في 4 مارس 2004 ، يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال البنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، ج، ر، العدد 27 المؤرخ في 28 أبريل 2004
- نظام رقم 04/08 مؤرخ في 23 ديسمبر 2008 ، يتعلق بالحد الأدنى لرأسمال البنوك والمؤسسات المالية العاملة في الجزائر، ج، ر، العدد 72، المؤرخ في 24 ديسمبر 2008
- النظام رقم 05/92 مؤرخ في 22 مارس 1992 ، يتعلق بالشروط التي يجب أن تتوفر في مؤسسي البنوك والمؤسسات المالية ومسيرّيها وممثليها، ج، ر، العدد 08، المؤرخ في 7 فبراير 1993 .
- نظام رقم 06-96 المؤرخ في 3 جويلية 1996 يحدد كيفيات تأسيس شركات الاعتماد التجاري وشروط اعتمادها، ج، ر، عدد 66، المؤرخ في 3 نوفمبر 1996 .
- النظام رقم 06/96 عن مجلس النقد والقرض، المؤرخ في 17 صفر 1417 الموافق ل 03 جويلية 1996، ج، ر، العدد 66 ، الصادرة في 21 جمادى الثانية 1417 هـ،
- النظام رقم 05/92 المؤرخ في 22 مارس 1992 والمتعلق بالشروط التي يجب أن تتوفر في مؤسسي البنوك والمؤسسات المالية ومسيرّيها وممثليها، ج، ر، العدد 8 ، الصادرة في 15 شعبان 1413 هـ
- التنظيم رقم 02/93 المؤرخ في 03 جانفي 1993 المتعلق بإصدار خطابات الضمان والضمانات المقابلة من قبل البنوك الوسيطة المعتمدة، الجريدة الرسمية رقم 17 المؤرخة في 14 مارس 1993
- تعليمة وزارة المالية رقم 532 المؤرخة في 05 جوان 1985 ، والتعليمة رقم 171 المؤرخة في 21 جانفي 1989 المتعلقة بإعداد نماذج موحدة للضمانات البنكية الدولية.
- قرار مجمع الفقه الإسلامي رقم 110(12/4) بشأن موضوع الإيجار المنتهي بالتمليك، وصكوك التأجير، في الدورة الثانية عشرة (697/1-699)

-قرار رقم:110(12/4) بشأن الإيجارالمنتهي بالتملك وصكوك التأجير،الدورة12 (الرياض) من(23-28 سبتمبر 2000) مجلة الجمع، العدد12، ج1، ص313،

- المعايير الشرعية لهيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية المعاصرة

-البنك العربي الإسلامي الدولي، النظام الأساسي

-تقرير:مجلس الخدمات المالية الإسلامية، البحرين، المبادئ الإرشادية لإدارة المخاطر للمؤسسات (عدا المؤسسات التأمينية) التي تقتصر على تقديم خدمات مالية إسلامية.(ديسمبر 2005)،.

-هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية، سنة 2010،المعيار 14،البند2/81

-البنك الإسلامي للتنمية : اتفاقية التأسيس،الفصل 9

-بيت التمويل الكويتي : عقد التأسيس والنظام الأساسي،المادة 7

التقرير السنوي 1987 م لبيت التمويل السعودي التونسي.

-دليل تعليمات الرقابة على البنوك الإسلامية بنك الكويت المركزي،2003

-قانون البنك المركزي الكويتي.

-البنك المركزي الجزائري،النظام الأساسي

-مجمع البحوث الإسلامية :القرارات والتوصيات، المؤتمر السنوي الثاني لسنة 1385 هـ - 1965 م،

-توصيات مؤتمر المصرف الإسلامي بدبي: قرارات مؤتمر المصرف الإسلامي بدبي،20-22ماي 1975،نشرة 1979

ج-قواعد غرفة التجارة الدولية:

-الأعراف الموحدة لعام 1983م.

-النشرة رقم 325 الصادرة في 1978/6/20 المتعلقة بالضمانات التعاقدية

-النشرة رقم 458 الصادرة في ماي 1992 /المتعلقة بالضمانات لدى الطلب.

-القواعد والأعراف الموحدة للاعتمادات المستندية الصادرة عن غرفة التجارة الدولية. نشرة600 لسنة 2007

ثامنا: المؤتمرات والملتقيات

- 1) إبراهيم عبد الله: قرض الإيجار "leasing" في الجزائر، فرصة جديدة أمام المؤسسات الصغيرة المتوسطة، الملتقى الوطني الأول حول المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ودورها في التنمية، كلية العلوم الاقتصادية وعلوم التسيير، جامعة عمار ثليجي الأغواط، الجزائر، 8-9 أبريل 2002
- 2) ارزيل الكاهنة:مكانة البنوك والمؤسسات المالية الجزائرية في التجارة الخارجية،ملتقى وطني حول الاصلاحات البنكية في الجزائر، كلية الحقوق، جامعة 8 ماي 1945 قالمة، 2010 (غير منشور)
- 3) البلتاجي،محمد:نحو بناء نموذج محاسبي لتقوم وسائل الاستثمار في البنوك الإسلامية،بحث مقدم في الندوة الدولية (نحو ترشيد مسيرة البنوك الإسلامية) ، الإمارات العربية المتحدة - دبي، 3-5 سبتمبر 2005
- 4) الحنيطي هناء محمد،خولة عبدة، حنان القضاة: البيع التدريجي في الإجارة المنتهية بالتملك، بحث مقدم إلى المؤتمر العلمي الثاني،الخدمات المصرفية الإسلامية بين النظرية والتطبيق،جامعة عجلون الوطنية،الأردن، 2013،
- 5) المصري،رفيق: النظام المصرفي الإسلامي،بحث قدم للمؤتمر الدولي الثاني للاقتصاد الإسلامي،باكستان، مارس 1983،
- 6) بريش السعيد:التمويل التاجيري كبديل لتمويل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر،مداخلة في الملتقى الدولي حول سياسات التمويل وأثرها على الاقتصاديات و المؤسسات-دراسة حالة الجزائر و الدول النامية،يومي 21 و 22 نوفمبر 2006 بجامعة بسكرة،الجزائر،
- 7) خوني رابح، حساني رقية:واقع و آفاق التمويل التاجيري في الجزائر و أهميته آبديل تمويلي لقطاع المؤسسات الصغيرة و المتوسطة، الملتقى الدولي حول متطلبات تأهيل المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الدول العربية، كلية العلوم الاقتصادية و علوم التسيير،جامعة حسيبة بن بوعلي الشلف، الجزائر،17-18 أبريل 2006

- 8) دويدار هاني محمد:التأجير التمويلي من الوجهة القانونية،أعمال المؤتمر العلمي السنوي لكلية الحقوق،
بجامعة بيروت،بعنوان:الجديد في أعمال المصارف من الوجهتين القانونية و الاقتصادية،لبنان،2002
- 9) ردمان عبد القوي:الصكوك الاسلامية وادارة السيولة،ورقة بحث مقدمة للمؤتمر الرابع للمصارف
والمؤسسات المالية الاسلامية في سوريا،جامعة دمشق، من 1 الى 2 جوان 2009،
- 10) شنايت صباح:المصارف الاسلامية وتحديات العولمة المالية، بحث مقدم للملتقى الدولي الثاني حول الازمة
المالية الراهنة والبدائل المالية والمصرفية، الجزائر، 2009
- 11) عبد الستار أبو غدة، المضاربة أو القراض والتطبيقات المعاصرة،بحث مقدم للمؤتمر الثاني للمصرف
الإسلامي، الكويت من 21 إلى 23 مارس 1983
- 12) عبد الستار أبو غدة" المضاربة أو القراض والتطبيقات المعاصرة، المؤتمر الثاني للمصرف الإسلامي :
الكويت من 21 إلى 23 مارس 1983 ، كتاب أبحاث المؤتمر، دار السياسة، الكويت، 1983،
- 13) عز الدين خوجة:تطور ونشأة الصناعة المالية الإسلامية"، الندوة الدولية حول الخدمات المالية وإدارة
المخاطر في المصارف الإسلامية، جامعة سطيف، الجزائر، 18- 20 أبريل 2010 ،
- 14) فرحان،حسن ثابت:"أثر الأزمة المالية العالمية الحالية على أداء المصارف الإسلامية والتنمية " مؤتمر
المصارف الإسلامية اليمنية:الواقع..وتحديات المستقبل،صنعاء،الجمهورية اليمنية،20-21مارس2010
- 15) محيسن،فؤاد محمد:"الأزمة المالية العالمية وآثرها على المؤسسات المالية الإسلامية " المؤتمر الرابع للمصارف
والمؤسسات المالية الإسلامية،دمشق سوريا، 01 جوان 2009
- 16) محمد زيدان ، محمد حمو :متطلبات أمن المعلومات المصرفية في بيئة الإنترنت، المؤتمر السادس تحت عنوان
البيئة المعلوماتية الآمنة، الرياض، السعودية ، 7أفريل 2010
- 17) نبيل ذنون جاسم ، مثال مرهون مبارك: معيقات تطبيق الصيرفة الإلكترونية في القطاع المصرفي الحكومي،
المؤتمر العلمي السنوي، معهد الإدارة ، بغداد، 2008/ 2009

18) نزيه حماد: الهيئات الشرعية في البنوك الإسلامية (معالم وضوابط)، بحث منشور في مجلة المجمع الفقهي الإسلامي، المجمع الفقهي الإسلامي، رابطة العالم الإسلامي، مكة المكرمة، العدد 19، 2004،

19) وليد عوجان: أداء المؤسسات المالية الإسلامية في عصر العولمة، بحث مقدم للمؤتمر السنوي الرابع عشر، كلية الشريعة والقانون، جامعة الامارات

تاسعا: مراجع على الأترنت:

-الصديق الضير، خطابات الضمان في البنوك الإسلامية، شبكة المشكاة، 17 شوال 1425 هـ 30 -نوفمبر 2004م www.meshkat.net.

-يوسف بن عبد الله الشبيلي، حكم أخذ الأجر على خطابات الضمان المغطى تغطية عينية www.shubily.com

-محمد ختاوي (أستاذ بكلية العلوم السياسية والإعلام -جامعة الجزائر 3) مقال بعنوان: البنوك الإسلامية ودورها في الاقتصاد العالمي.بتصرف.منشور على الانترنت ،التاريخ 2012/11/17 ، الموقع: <http://www.alnoor.se/article.asp?id=177631#sthash.c3QDetIs.dpuf>

-عريضة ب 68 مطلب من أهمها إلغاء الفوائد الربوية على القروض. من سكان ولاية المسيلة إلى الوزير الأول للحكومة بمناسبة زيارته للولاية في 2013/08/18. وهي منشورة على موقع "الحضنة اون لاين" في شبكة الانترنت. تاريخ الاطلاع: 2013/8/18

-حسين عبد المطلب الأسرج: مستقبل المصارف الإسلامية في ظل التقدم التكنولوجي، بحث اقتصادي، منشور على الانترنت، موقع وزارة الصناعة والتجارة الخارجية المصرية، جوان 2014

- موقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية. www.islamicfi.com

-الموقع www.qcb.gov.qa

-أبو رومي، عبد الرحمن: "السلام" ثاني بنك يقتحم سوق الجزائر، موقع www.islamonline.net: تاريخ الاطلاع 2009/3/ 17

<http://www.cnma.dz/domaineactivite.htm> , le 02/04/2009 à 17:56h.

<http://www.cnma.dz/avantagesalem.htm> , le 02/04/2009 à 18:01h.

http://www.bea.dz/index.php?option=com_content&task=view&id&Itemid=66, le 02/04/2009

Contrats signés par secteur d'activité en 2004, <http://www.arableasing-dz.com> , le 03/04/2009

<http://www.mawsoah.net> الموسوعة العربية العالمية -

-السالوس، علي بن أحمد: مخاطر التمويل الاسلامي، بحث مقدم للمؤتمر العالمي الثالث للاقتصاد الاسلامي ، جامعة أم القرى،السعودية. البحث منشور في الانترنت بالموقع: www.kantakji.org/fiqh/Files/Finance

- Alan Tyree – virtual cash – In <http://www.austlii.edu.au/alan/index>

-Electronic money: New Day or False Dawn? In

http://www.polsci.uscb.edu/facutly/cohen/in_press/emoney.html

Nai'em Kadhum – Ala'a Aziz Al-Juboori–1 Bassim Alwan Al-Uqabi
Electronic money and its role in the fulfillment of contractual –: Jabr obligations

Journal of Electronic commerce Research. Vol. 5, No.4, 2004: In
www.csulb.edu/journals/jecr/issues/2004/paper3.pdf.

Electronic money and Relevant legal and Regulatory Issuers. In
<http://www.Lawer.20m.com/English/articles/e-money.htm>.

Charles Goldfinger – secure electronic payment on the internet. In
<http://www.gefma.com/Articles/electronic%>.

-الشافعي محمد إبراهيم محمود :النقود الالكترونية، الهيئة العليا لتطوير الرياض - المال و الاقتصاد- الموقع الالكتروني: www.arriadh.com

Electronic money also known as electronic cash, electronic currency , refers to money which is digital cash or digital currency ,digital money only electronically , typically,this involves use of computer exchanged net works,the internet and digital stored value systems.

مداخلة متاحة على شبكة الانترنت www.wikipedia.com

Basel committee: Risk management for electronic Banking and electronic money activities. March 1998.

In http://www.bis.org/publ/bcbs35.htm#para_1_2_2

charles Goldfinger and Philippe Herbin, How to regulate issuers of ,electronic money?

In [http://www.gefma.com/Articles/How to regulate issuers of electronic money January 99.html](http://www.gefma.com/Articles/How_to_regulate_issuers_of_electronic_money_January_99.html).

-الزحيلي ،وهبة: بطاقات الائتمان، www.zuhayli.com يوم 2012/11/24، الساعة:13:42

-الصادق الضير، خطابات الضمان في البنوك الإسلامية، شبكة المشكاة،

17 شوال 1425 هـ 30 -نوفمبر 2004 م www.meshkat.net .

-البلتاجي، محمد: خبير مصرفي إسلامي مقال منشور بموقع WWW.BLTAGI.COM

-مقال منشور بموقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، على الرابط : <http://www.islamicfi.com/arabic/foundation/Productions.asp>

مقال منشور بموقع المجلس العام للبنوك والمؤسسات المالية الإسلامية، على الرابط:

<http://www.islamicfi.com/arabic/foundation/Productions.asp>

BIBLIOGRAPHIES

قائمة المراجع والمصادر باللغة الأجنبية

- 1-DAOUDI Tahar, techniques du commerce international, édition 1997, Rabat, Arabian alhillal,
- 2-Sylvie Graumann, guide pratique du commerce International, troisième édition 2, 1992
- 3-RIPERT G. et ROBLOT R., par DELEBECQUE ph. et éd., L. G. D. J., GERMAIN M. Traité de droit commercial, T. 2, 17e 2004
- 4-SADEG A., Réglementation de l'activité bancaire, Imprimerie A. ben, Alger, 2006,
- 5-Mansouri M., Système et pratiques bancaire en Algérie, Ed. Houma, Algérie, 2006
- 6-Eric garrido, le crédit-bail; outil de financement structurel et d'ingénierie commerciale, revue banque édition, paris, sone date
- 7-Rose Noëlle Schütz, Les recours du crédit preneur dans l'opération de crédit – bail, Tome 25, France, 1994
- 8-Farouk Bouyacoub, L'entreprise et le financement bancaire, Editions Casbah, Alger, 2001

- 9-Kies Bakhta, Leasing : définitions et mise en oeuvre, Thèse de poste graduation spécialisée en Banques, Ecole supérieure de commerce, Alger, 1998,
- 10-1er Article de la convention d'un droit sur le crédit – bail international, OTTAWA, 28 mai 1988, (voir annexe № 01).
- 11-Pierre Conso, la gestion financier de l'entreprise, dunob, paris
- 12-Nathalie, Muorgues, financent et coût du capitale de l'entreprise ,economica ,paris,2001
- 13-André Sigonney, La PME et son financement, Les Editions d'organisations, Paris, 1994.
- 14-Chantal Bruneau, Le crédit – bail mobilier, La location de longue durée et la location avec option d'achat, Editions : Banque éditeur, Paris, 1999
- 15-Journal officiel ;3/7/1966 .p5652,dalloz sirey .1966 legislation 305
- 16-Journal officiel ;29/9/1966 .p9695,dalloz sirey .1967 legislation 378
- 17-Michel di Martino, guide financier de la petite et moyenne entreprise, Les éditions d'organisations et les éditions finance et gestion, Paris et Champagnole, 1993
- 18-Yves Crozet, Bernard Belletante, Pierre-Yves Gomez, Bernard , Paris, Armand Colin ,Laurent : Dictionnaire de Banque et Bourse ,Avril 1993

19-D'hoir Lauprêtre Catherine : Droit du crédit – édition ellipses –
Lyon– 1999

20-Jeantin Michel et le Cannu Paul : « Droit Commercial –
Instruments de Paiement et de crédit, Entreprise Difficulté », 5ème
édition, Précis Dalloz, Paris, 1999,

21-Michel Aglietta et Laurence Scialom: Second génération de
monnaie électronique: nouveaux défi – Problèmes économiques –
Monnaie et Finance – France – 2002

22-Sid Ali Boukrami, La finance internationale, 2eme édition, Alger,
OPU

23-Thierrey, Bonneau, Droit bancaire, Montchrestien-Paris, 6ème
édition .2006,

24-Philippe Neau-Leduc, Droit bancaire, Dalloz, Paris-France, 4ème
édition ; 2010

25-Andrés Prôm, L'autonomie légal des garanties à première demande
de droit bancaire et financier, Mai-Juin 2006,.

26-Michel Matieu>Ifcan Cecta, L'exploitant bancaire et le risque crédit
: La revue banque éditeur, 1995 .

27-Ph.Simler, Cautionnement et garanties autonome, Litec, 3ème
édition2000

28- Alsugheyer, Bilal Rabah& others; Leasing in Development
International Finance Guidelines for Emerging Economic, (IFC)
Corporation, World Bank Group, Washington, DC, 2009